

### Intensivberatungen

Ein fundierter Business-Plan ist Grundvoraussetzung für eine erfolgreiche Gründung. Die IHK Hannover analysiert Ihr Vorhaben, nennt Ihnen Stärken und Schwächen Ihrer Idee und gibt konkrete Hilfestellung bei der Realisierung. Vereinbaren Sie ein Beratungsgespräch!

**Kosten:** 60 € + 19 % USt. (brutto 71,40 €)

**Info:** Irina Fix, 0511 3107-271  
irina.fix@hannover.ihk.de

### Gründungsportal und Infomaterial

Sie benötigen erste Informationen bei Ihrem Weg in die Selbstständigkeit? Gerne senden wir Ihnen kostenfreie Informationen zu. Oder besuchen Sie unsere Homepage: [www.hannover.ihk.de](http://www.hannover.ihk.de) → **Gründung, Sicherung, Nachfolge**

**Info:** Katrin Gand, 0511 3107-270  
katrin.gand@hannover.ihk.de

### Unternehmensbörse

Suchen Sie eine/n geeignete/n Nachfolger/in oder wollen Sie als Gründer/in ein bestehendes Unternehmen übernehmen? Mit der Unternehmensbörse der IHK Hannover können Sie bundesweit kostenlos recherchieren und inserieren.

**Info:** Nicole Bokelberg, 0511 3107-336  
nicole.bokelberg@hannover.ihk.de

### Gründungszuschuss und MikroSTARTer:

Die IHK Hannover gibt sowohl beim Gründungszuschuss der Agentur für Arbeit als auch beim Förderdarlehen „MikroSTARTer“ der NBank fachkundige Stellungnahmen ab. Dabei wird Ihr Vorhaben stets auf Basis der eingereichten Unterlagen in Verbindung mit einem persönlichen Gespräch beurteilt.

**Kosten:** 160 € + 19 % USt. (brutto 190,40 €)

**Info:** Irina Fix, 0511 3107-271  
irina.fix@hannover.ihk.de

### IHK-Newsletter: Infoservice

Mit dem Infoservice der IHK Hannover erhalten Sie aktuelle Wirtschaftsinformationen per E-Mail. Gleichzeitig werden Sie über die Service-Angebote der IHK informiert.

**Kosten:** Teilnahme für Gründungsinteressierte und Mitgliedsunternehmen im Gebiet der IHK Hannover kostenfrei

**Info:** Barbara Dörmer, 0511 3107-212  
doermer@hannover.ihk.de  
[www.ihkinfoservice.de](http://www.ihkinfoservice.de)

## KONTAKT

### IHK Hannover

Abteilung Handel und Dienstleistungen

Bischofsholer Damm 91  
30173 Hannover

Tel.: 0511 3107-270

Fax: 0511 3107-435

E-Mail: [katrin.gand@hannover.ihk.de](mailto:katrin.gand@hannover.ihk.de)

[www.hannover.ihk.de](http://www.hannover.ihk.de)

Arbeitsrecht	Hendrik Tilhein	(-239)
Berufsbildung	Dr. Gert Spevacek	(-248)
Existenzgründung	Irina Fix	(-271)
Finanzierung/Förderprogramme	Henning Schiel	(-413)
Franchising	Henning Schiel	(-413)
Gesellschaftsrecht	Mirko Samson	(-233)
Gewerberecht	Nico Zapke	(-244)
Handel/Gewerbeimmobilien	Hans-Hermann Buhr	(-377)
Handwerk	Christian Ehrhardt	(-320)
Hotellerie/Gastronomie/Tourismus	Hans-Hermann Buhr	(-377)
Im-/Export	Thomas Greiser	(-512)
Innovationen	Christian Treptow	(-411)
Statistik	Dr. Martin Knufinke	(-306)
Steuern	Thorsten Kropp	(-230)
Umwelt/Energie	Falko Lehmeier	(-405)
Unternehmensbörse	Nicole Bokelberg	(-336)
Unternehmensnachfolge	Katrin Rolof	(-228)
Unternehmenssicherung	Bernd Feddeck	(-242)
Verkehr	Dr. Björn Mildahn	(-309)
Wirtschaftsrecht	Jürgen Hahn	(-399)



Titelfoto: © peterschreiber.media (iStockphoto)

BERATUNG – SEMINARE – BÖRSE

# Gründung, Sicherung, Nachfolge

2. Halbjahr 2025

## GRÜNDUNG UND NACHFOLGE

### Basisseminar: Besser informiert in die Selbstständigkeit

Dieses branchenübergreifende Basisseminar bietet in kompakter Form einen Überblick über alle wesentlichen Gründungsthemen wie Businessplan, Finanzplanung, Rechtsformen, Steuern und Buchführung sowie öffentliche Förderprogramme.

**Termine:** 13. 8 und 12. 11. (9.00–17.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 130 € + 19 % USt. (brutto 154,70 €)

### Seminar: Nebenberuflich selbstständig

Mit einer Nebenerwerbsgründung kann die berufliche Selbstständigkeit getestet oder ein Zusatzeinkommen erzielt werden. Dieses Seminar bietet einen Überblick über rechtliche Grundlagen, Gewinnermittlung, Steuern, Sozialversicherungen und gezielte Werbemaßnahmen.

**Termin:** 25. 9. (9.00–17.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 130 € + 19 % USt. (brutto 154,70 €)

### Mentales Verkaufstraining – Die Kunst des selbstbewussten Verkaufens

Das Seminar vermittelt Gründenden und Jungunternehmen die praktischen Methoden, kommunikative Blockaden bei Ansprache von neuen Kunden zu überwinden und Verkaufspotenzial voll auszuschöpfen.

**Termin:** 4. 9. (9.00–13.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 150 € + 19 % USt. (brutto 178,50 €)

### Bankgespräche zielgerichtet vorbereiten und erfolgreich führen

In diesem Seminar lernen die Teilnehmenden, wie sie den gestiegenen Anforderungen der Kapitalgeber an Nachhaltigkeit und Kreditsicherheiten gerecht werden. Es werden wesentliche Schlüsselfaktoren und Vorgehensweisen vermittelt, um Finanzgespräche erfolgreich und auf Augenhöhe zu führen.

**Termin:** 30. 10. (9.00–13.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 150 € + 19 % USt. (brutto 178,50 €)

### Unternehmens(ver)kauf: Stolpersteine vermeiden und erfolgreich (ver)kaufen

Beim Verkauf sowie Kauf einer Firma drohen Stolpersteine und Fehlerquellen bei Suche, Verhandlungen, Prüfung und Umsetzung. Dieser Workshop bietet Abgabewilligen und Nachfolgeeinteressierten Hilfestellungen bei der systematischen Vorbereitung.

**Termin:** 20. 11. (9.00–13.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 150 € + 19 % USt. (brutto 178,50 €)

### Nachfolge-Sprechtage

Bei den Nachfolge-Sprechtagen können in kostenfreien Einzelberatungen mit der Steuerberaterkammer Niedersachsen und der IHK Hannover Nachfolgefragen diskutiert werden.

Eine Terminabstimmung für die rund 60-minütigen streng vertraulichen Einzelgespräche ist erforderlich.

**Termine:** Göttingen 26. 8.

Nienburg 13. 11.

Hannover 3. 12.

**Info:** Katrin Gand, 0511 3107-270  
katrin.gand@hannover.ihk.de

### Franchise-Sprechtag

Was alles bei einer Gründung im Franchising zu beachten ist, darüber informiert der Deutsche Franchiseverband (DFV) im Rahmen eines Sprechtages. Die 45-minütigen Einzelberatungen sind dabei sowohl für potenzielle Franchisegeber, als auch Franchisenehmer kostenfrei. Eine Terminvereinbarung ist erforderlich.

**Termin:** 7. 10. (10.00–16.00 Uhr)

**Info:** Katrin Gand, 0511 3107-270  
katrin.gand@hannover.ihk.de

### Sprechtage zu Förderprogrammen

Diese kostenfreien Sprechtag bieten Gründerinnen und Gründern sowie Unternehmerinnen und Unternehmern die Gelegenheit, ihr Vorhaben mit der NBank in einem 45-minütigen Gespräch zu diskutieren. Eine Terminvereinbarung ist erforderlich.

**Termine:** Hannover: 17. 9. und 19. 11.

Göttingen\*: 23.7., 28.8., 8. 10., 4. 11. und 9. 12.

Stadthagen: 20. 8. und 19. 11.

Hamel: 3. 9. und 3. 12.

Hildesheim: 7. 9. und 5. 12.

Diepholz: 8. 10.

Nienburg: 28. 8. und 30. 10

Holzwinden: Termine auf Anfrage

\* In Göttingen als Business Booster Day mit NBank für Fragen zu öffentlichen Förderprogrammen und IHK speziell für Fragen rund um die Existenzgründung

**Info:** Katrin Gand, 0511 3107-270  
katrin.gand@hannover.ihk.de

## SICHERUNG

### Webinar: Emotionales Branding als Erfolgsfaktor für Wachstum und Markanz

Starke Marken geben Vertrauen, schaffen Attraktivität und vermitteln Sicherheit besonders in unsicheren Zeiten. Das Webinar vermittelt, wie dies geht und was man dafür tun muss.

**Termin:** 2. 10. (9.00–14.00 Uhr)

**Ort:** online

**Kosten:** 170 € + 19 % USt. (brutto 202,30 €)

### Workshop: Liquiditätsmanagement und Finanzplanung

Damit Betriebe ihren Zahlungsverpflichtungen nachkommen können, ist eine Liquiditätsplanung erforderlich. Der Workshop vermittelt die notwendigen Grundlagen.

**Termin:** 6. 11. (14.00–17.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 120 € + 19 % USt. (brutto 142,80 €)

### Controlling: Chancen und Risiken systematisch erkennen und nutzen

Unternehmen können nur realistisch und vorausschauend planen, wenn sie die Chancen und Risiken für das eigene Geschäftsmodell im Blick haben. Wie sie die notwendigen Informationen und Zahlen erhalten, wird in diesem Seminar vermittelt.

**Termin:** 11. 11. (9.00–13.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 150 € + 19 % USt. (brutto 178,50 €)

### Marketing- und Vertriebsgrundlagen für Gründende und Start-Ups

Welche Schritte für alle Gründenden und jedes Start-Up unabdingbar sind und was es zu beachten gilt, um trotz schmalen Marketing- und Vertriebsbudget als Unternehmen erfolgreich zu starten, wird in diesem Seminar vermittelt.

**Termin:** 27. 11. (9.00–14.00 Uhr)

**Ort:** Hannover

**Kosten:** 170 € + 19 % USt. (brutto 202,30 €)

### Förderung von Unternehmensberatung

Im Rahmen der Beratungsförderung für Unternehmen kann die Unterstützung eines/einer qualifizierten Beraters/Beraterin durch das Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) bezuschusst werden. Die IHK unterstützt ihre Mitgliedsunternehmen bei der Antragstellung.

**Info:** Irina Fix, 0511 3107-271  
irina.fix@hannover.ihk.de