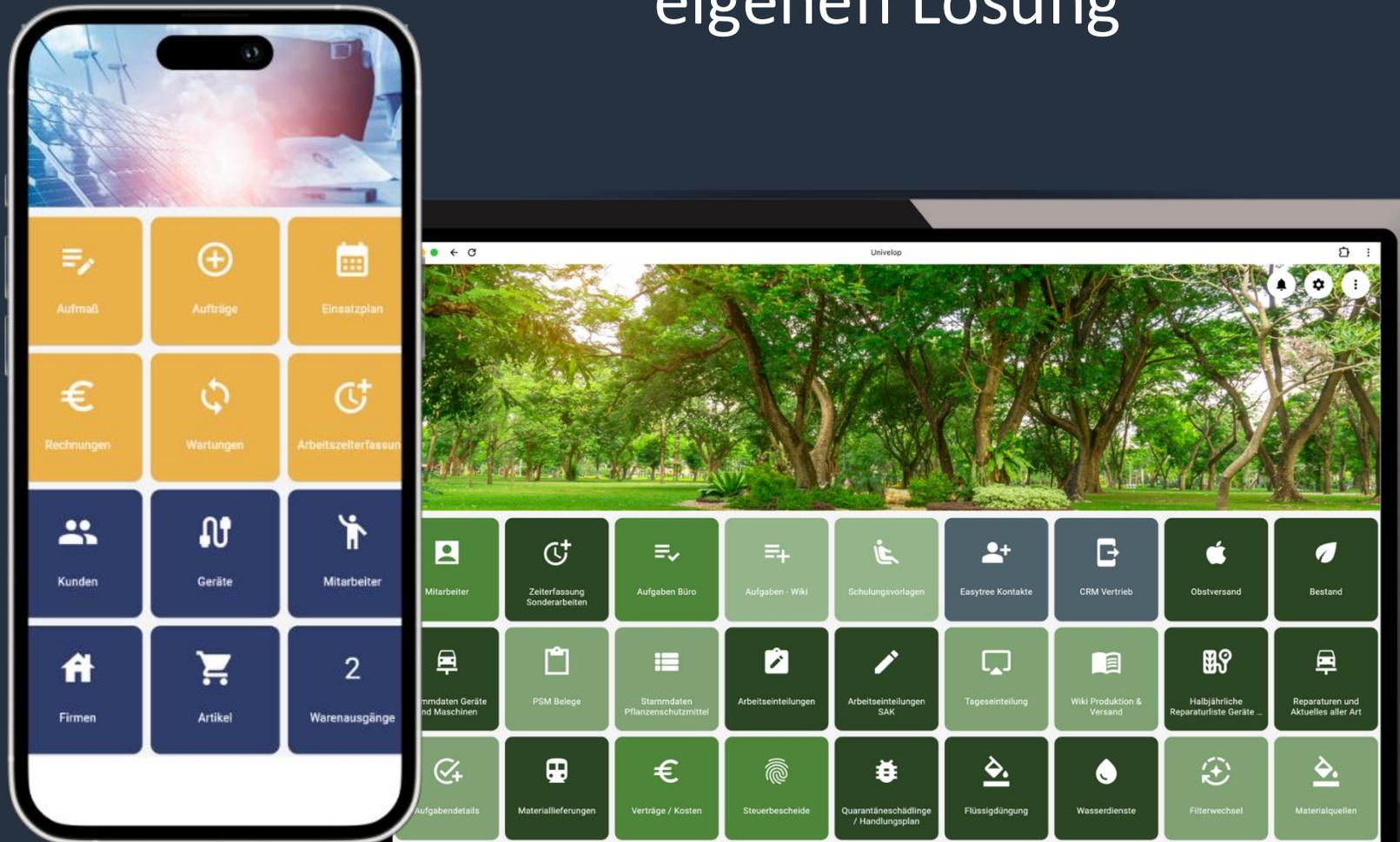




# No-Code & KI Live: In 60 Minuten zur eigenen Lösung





Innovation from northern Germany

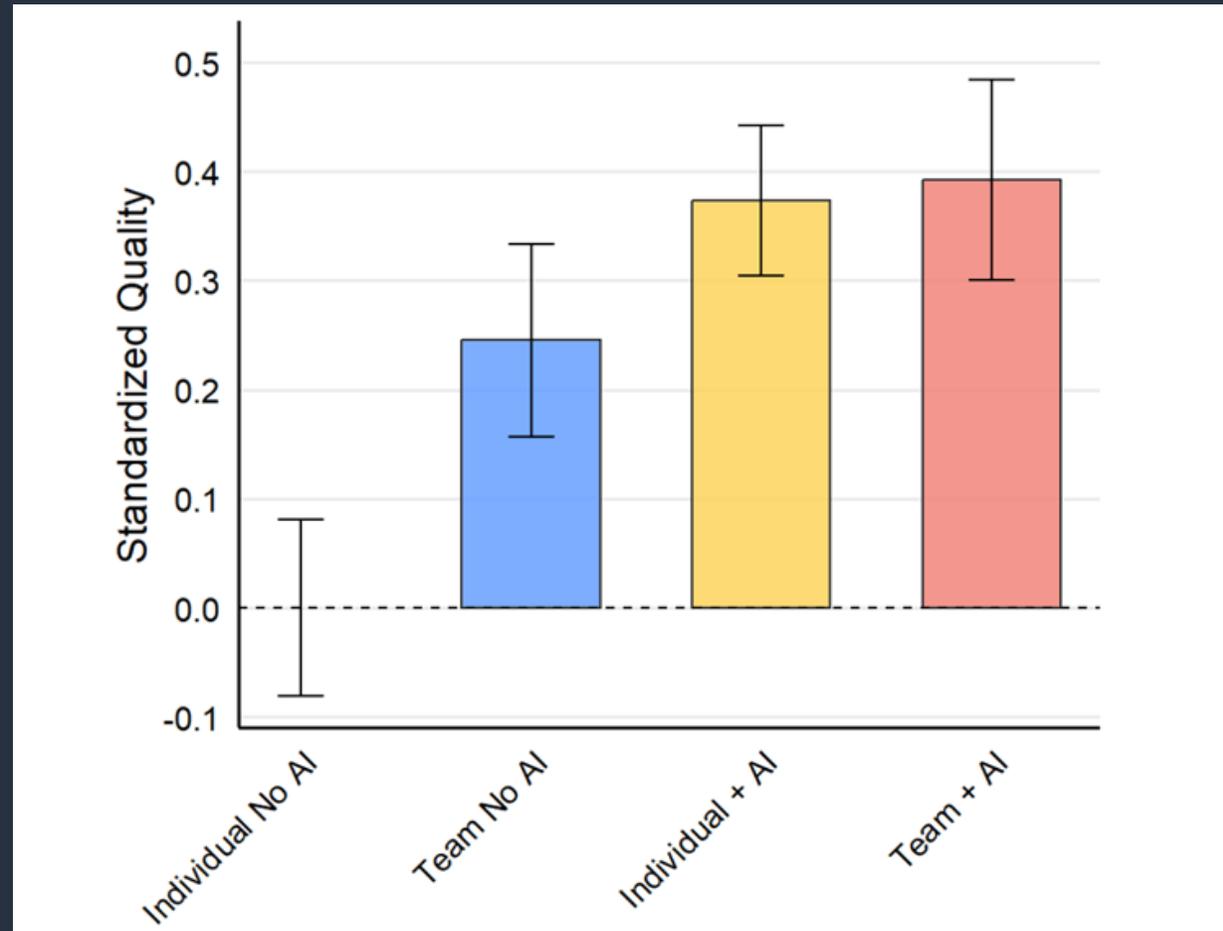
# Univelop



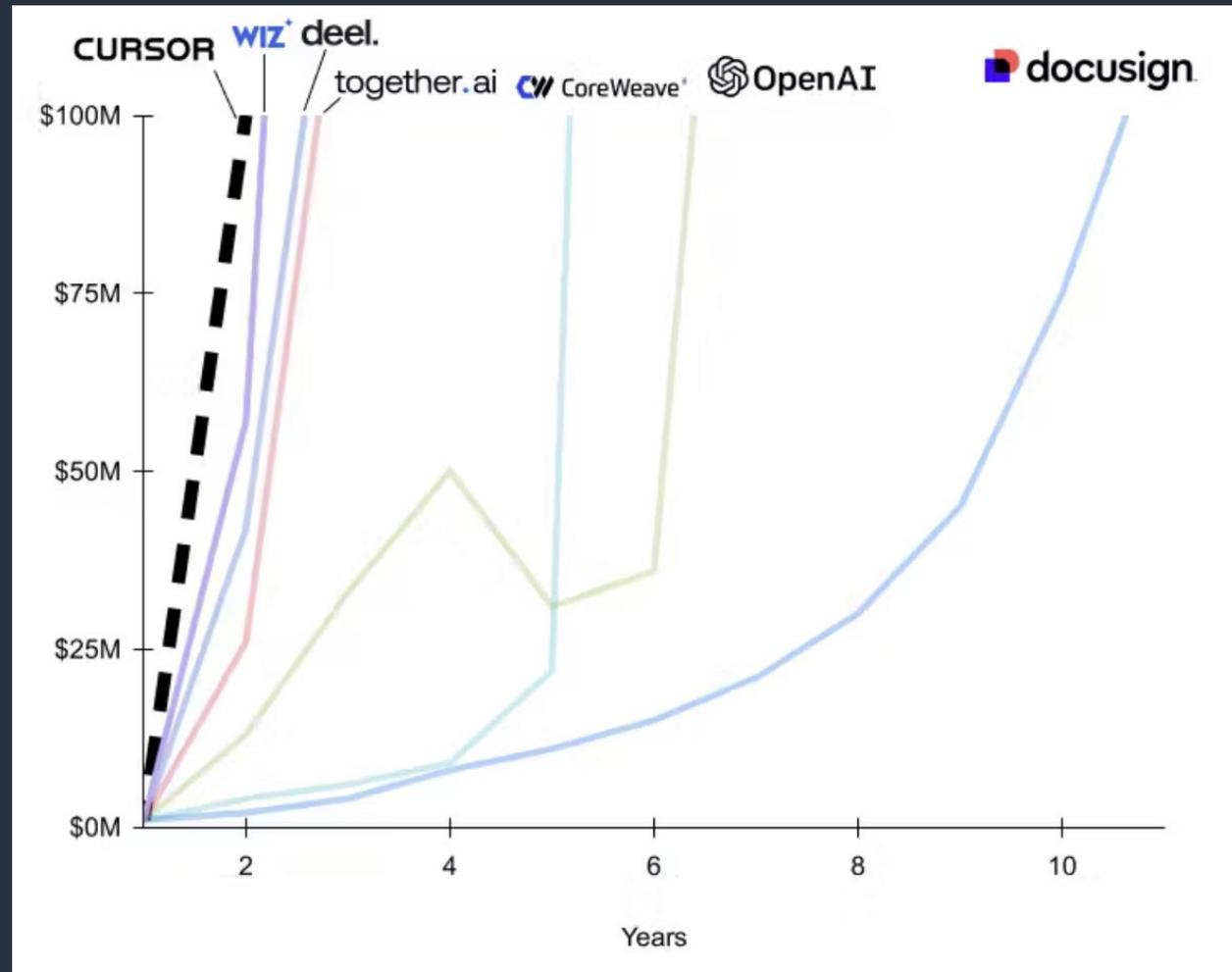
**Jannes Köhler** Founder  
| CEO



# KI ersetzt Teammitglied



# In einem Jahr von 1 auf 100 Millionen Umsatz



# Fragen

1. Hast du generative KI bereits ausprobiert?
2. Verwendest du KI am Arbeitsplatz?
3. Nutzt du KI für etwas anderes als Texte zu schreiben?
4. Glaubst du, dass du in einem Jahr alltägliche Aufgaben an eine KI delegieren kannst?
5. Glaubst du, dass in den nächsten 5 Jahren der Durchbruch zur AGI kommt?
6. Glaubst du, dass du in zehn Jahren einen Haushaltsroboter hast, der sich um Küche, Bad, Wäsche und den Garten kümmert?
7. Glaubst du, dass du in 20 Jahren noch arbeiten musst?





Innovation from northern Germany

# Profitable from day one

**2020**  
founded

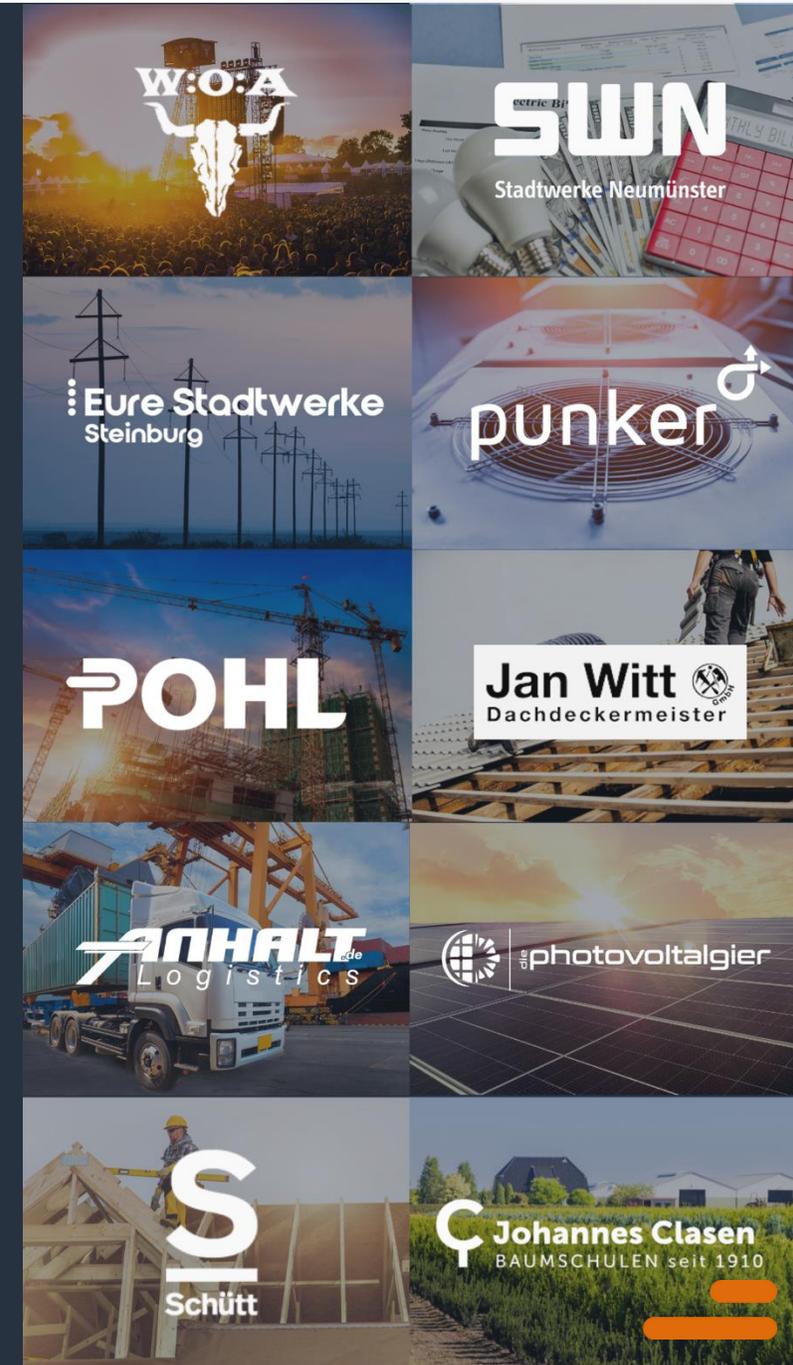
**5.000+**  
Daily users



Best of  
Digitales.SH  
Digitalisierungspreis



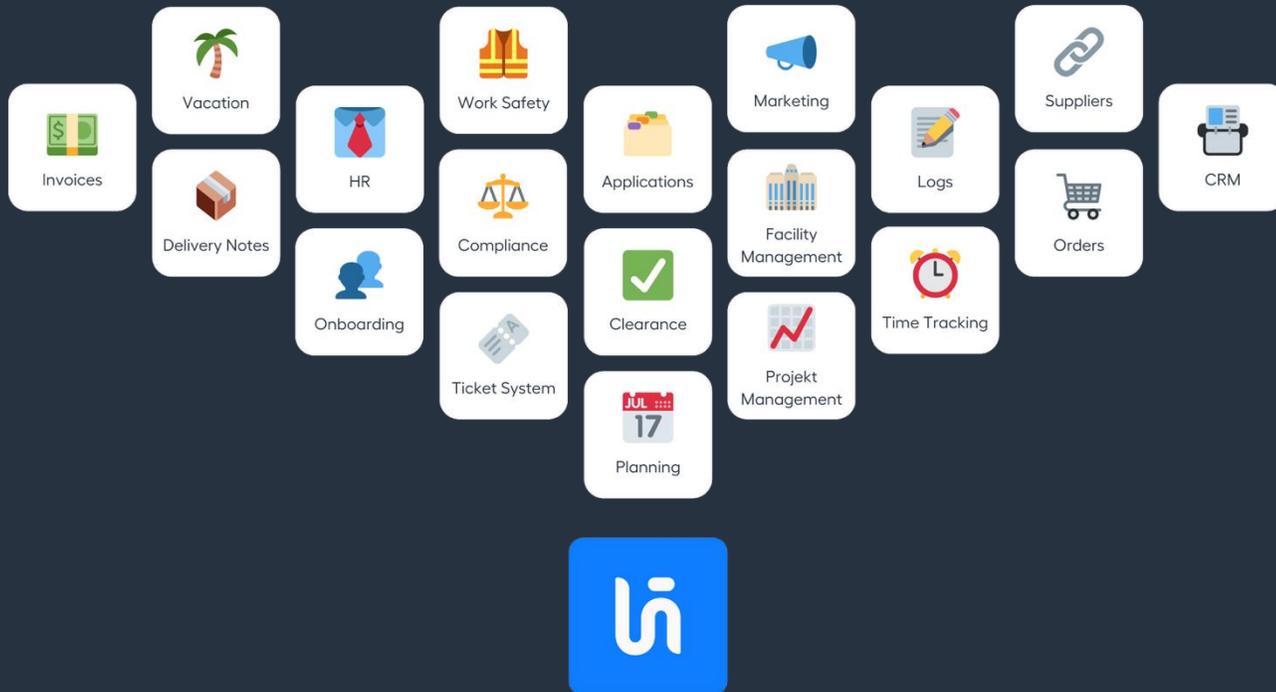
ÜBERFLIEGER  
START-UP-WETTBEWERB  
SCHLESWIG-HOLSTEIN





Univeloop

# One business app to replace them all



Create, automate and analyze your business processes homogeneously across all teams in one tool.

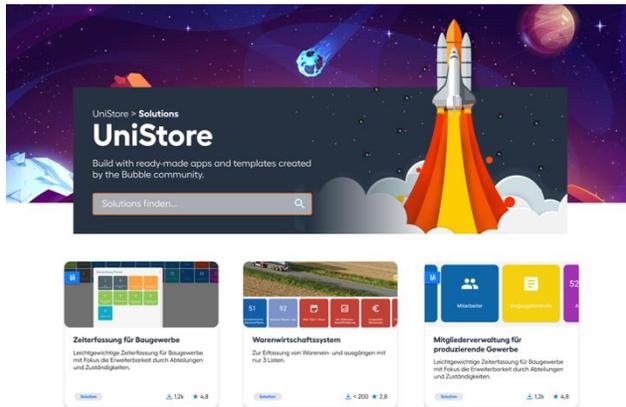
- Exactly what you need, not more, not less
- Simple user interface
- Homogenous data structure – No interfaces
- Simple scalability
- **Become AI-ready!**



# No-Code & AI

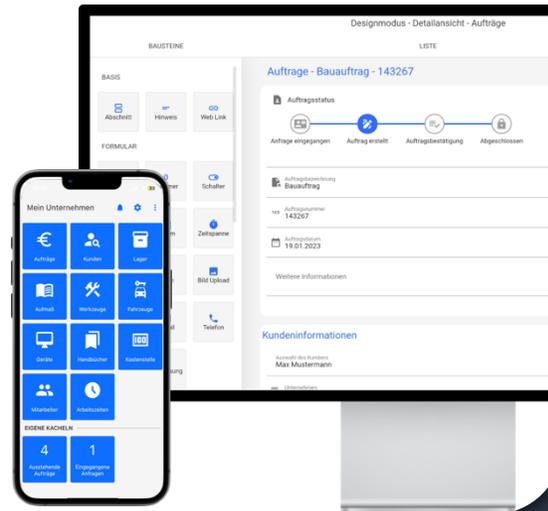
1

Install solutions from the store



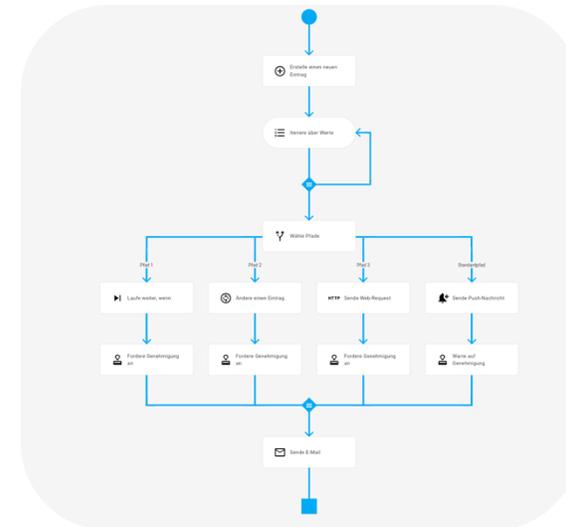
2

Customize the user interface



3

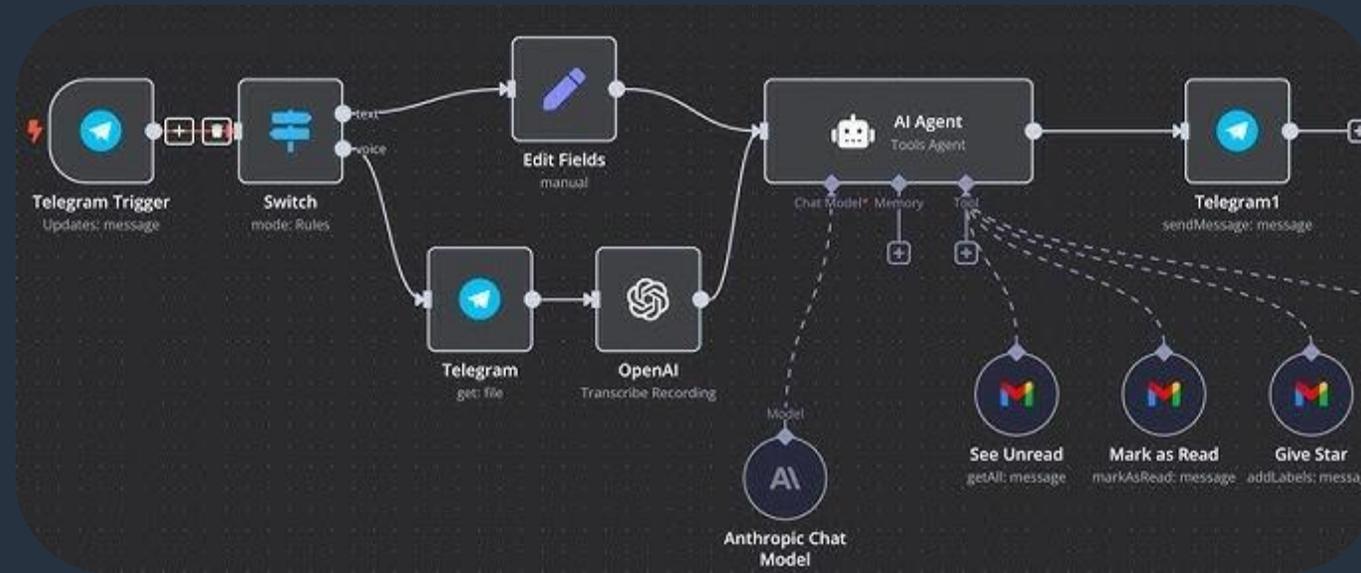
Implement automations



With No-Code and AI, everybody can customize and automate a solution in minutes.  
 No coding skills required.



# 2025: Das Jahr der AI Agents?



**LLMs + Actions + Context = Mehrwert**



# KI-Agent



Assistenz des  
Servicedesks



Assistenz der  
Geschäftsführung



Assistenz des  
Vertriebs

# KI-Agent – Jobbeschreibung

Deine Aufgabe ist es, Mails von Kunden zu sortieren, zu priorisieren, in Tickets zu wandeln und Technikern zuzuweisen.

## Assistenz des Servicedesks

Deine Aufgabe ist, die Geschäftsführung zu unterstützen. Erstelle regelmäßige Reports über die aktuelle Geschäftsentwicklung.

## Assistenz der Geschäftsführung

Du unterstützt den Vertrieb, indem du regelmäßig auf überfällige Wiedervorlagen hinweist und entsprechende Mails/Calls vorbereitest.

## Assistenz des Vertriebs

# Wie werde ich KI Ready?



## Prozesse

Sind meine Prozesse transparent?



## Daten

Liegen meine Daten im System oder in den Köpfen meiner Mitarbeiter?



## Qualifikation

Habe ich Mitarbeiter, die mit No-Code und KI Unternehmensprozesse automatisieren können?



# Prozesse

- Kennen wir die Prozesse im Unternehmen?
- Haben wir homogene Prozesse?
- Gibt es Prozesse, die nur von einzelnen Schlüsselpersonen durchgeführt werden können?
- Gestalten wir unsere Prozesse aktiv oder sind diese historisch entstanden? Haben wir Process Owner definiert?
- Welche Prozesse sind kritisch für unseren Unternehmenserfolg?
- Wo verlieren wir Kunden im Prozess (z. B. im Onboarding, beim Kauf, im Support)?
- Welche Prozesse beinhalten einfache repetitive Arbeiten?
- Welche Prozesse lassen sich einfach automatisieren?
- Könnte ich durch bessere Prozesse das Kundenerlebnis verbessern?
- Könnte ich durch bessere Prozesse Geld sparen?
- Könnte ich durch bessere Prozesse neue Produkte schaffen / meine Business erweitern?



## Key Takeaway

Kenne deine Prozesse. Automatisiere sie. Fang klein an, also such dir ein überschaubares Pilotprojekt, um erste Erfahrungen zu sammeln.



# Daten

- Wissen wir, welche Daten im Unternehmen vorhanden sind?
- Haben wir eine zentrale Datenstrategie?
- Wer ist für Datenqualität und Datenpflege verantwortlich? Haben wir Data Owner?
- Sind unsere Daten aktuell, vollständig und konsistent?
- Wo entstehen die wichtigsten Daten im Unternehmen?
- Sind unsere Daten systematisch auffindbar (in Datenbanken)?
- Gibt es Silos, in denen Daten „versteckt“ sind?
- Welche Entscheidungen treffen wir regelmäßig auf Basis von Daten?
- Nutzen wir Daten aktiv zur Optimierung unserer Prozesse?
- Welche Daten könnten wir für neue Produkte oder Geschäftsmodelle einsetzen?
- In welchen Bereichen könnten wir mit Hilfe von Daten Vorhersagen treffen oder Muster erkennen?



## Key Takeaway

Sorge dafür, dass deine Daten gut aufbereitet und zugänglich sind. Ohne gute Daten funktioniert KI nicht.



# Qualifikation

- Haben wir ein klares Bild davon, welche Kompetenzen in welchen Rollen wirklich erforderlich sind?
- Wissen unsere Teams, wie ihre Arbeit zur Gesamtstrategie des Unternehmens beiträgt?
- Schaffen wir Freiräume für Mitarbeitende, um Neues auszuprobieren?
- Unterstützen unsere Strukturen die Weiterentwicklung von Kompetenzen – oder behindern sie diese?
- Fördern wir Mitarbeitende, die unternehmerisch denken und handeln?
- Trauen sich unsere Mitarbeitenden, Verantwortung zu übernehmen und Dinge selbst zu gestalten?
- Denken unsere Mitarbeitenden in Zielen?
- Haben die Qualifikation im Haus um Prozesse aktiv zu gestalten?
- Haben wir KI-Manager?



## Key Takeaway

Baue Menschen auf, die nicht im, sondern am Unternehmen arbeiten. Investiere in Verantwortung und Technologieverständnis.



Gestalte dein Zukunfts -

# Pad

People, Automation, Data



# KI und No-Code LIVE





Invoices

Vacation



Delivery Notes



HR

Work Safety



Compliance



Applications

Marketing



Logs

Suppliers



CRM



Onboarding



Ticket System



Clearance



Facility Management



Time Tracking



Orders



Projekt Management



Planning



**Jannes Köhler**

CEO | Founder

[jannes.koehler@univelop.de](mailto:jannes.koehler@univelop.de)



No Code. No Limit.

