

Festlegung von Berufsbildpositionen, in denen die individuelle berufliche Handlungsfähigkeit festgestellt werden soll

Name des Antragstellers/der Antragstellerin:

Referenzberuf:

Kaufmann/-frau im E-Commerce¹

Ich möchte in den folgenden Berufsbildpositionen meine Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten feststellen lassen (bitte ankreuzen):

	Berufsbildposition		Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten <i>Bitte kreuzen Sie die Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten an, über die Sie verfügen und die im Rahmen des Verfahrens festgestellt werden sollen.</i>
<input type="checkbox"/>	BBP 1: Online-Vertriebskanal auswählen und einsetzen (§ 4 Absatz 2 Nummer 1)	<input type="checkbox"/>	a) Online-Vertriebskanäle nach Leistungsumfang, Leistungsfähigkeit, Einsatzbereichen und Wirtschaftlichkeit unterscheiden und auswählen
		<input type="checkbox"/>	b) Nutzerverhalten auswerten und Verbesserungsvorschläge für den Online-Vertrieb ableiten
		<input type="checkbox"/>	c) Prozessabläufe analysieren und Konzept für anwenderfreundliche Benutzeroberfläche weiterentwickeln
		<input type="checkbox"/>	d) rechtliche Regelungen und betriebliche Vorgaben, insbesondere zu Informationspflichten, Wettbewerbsrecht, Markenschutz, Urheberrecht und Datenschutz, beim Einsatz des Online-Vertriebskanals einhalten
		<input type="checkbox"/>	e) technische und organisatorische Voraussetzungen und Rahmenbedingungen für den Einsatz neuer Online-Vertriebskanäle im Zusammenhang mit unterschiedlichen Geschäftsmodellen einschätzen und Maßnahmen ableiten
		<input type="checkbox"/>	f) bei der Weiterentwicklung und Optimierung der Systeme des Online-Vertriebs mit internen und externen Dienstleistern kooperieren, Dienstleistungsumfang definieren und Leistungserbringung kontrollieren

¹ E-Commerce-Kaufleute-Ausbildungsverordnung vom 13. Dezember 2017 (BGBl. I S. 3926)

	Berufsbildposition		Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten <i>Bitte kreuzen Sie die Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten an, über die Sie verfügen und die im Rahmen des Verfahrens festgestellt werden sollen.</i>
<input type="checkbox"/>	BBP 2: Waren- oder Dienstleistungssortiment mitgestalten und online bewirtschaften (§ 4 Absatz 2 Nummer 2)	<input type="checkbox"/>	a) Produktdaten zu Waren oder Dienstleistungen beschaffen, ergänzen und aufbereiten <input type="checkbox"/> b) Produkte kategorisieren, einstellen und verkaufsfördernd präsentieren <input type="checkbox"/> c) rechtliche Regelungen, insbesondere zu Informationspflichten, Wettbewerbsrecht, Markenschutz, Urheberrecht und Datenschutz, bei der Gestaltung des Sortiments einhalten <input type="checkbox"/> d) Serviceleistungen und Zusatzangebote im Online-Vertriebssystem hinterlegen und Angebotsregeln festlegen <input type="checkbox"/> e) Bezahlssysteme auswählen und einsetzen <input type="checkbox"/> f) Potenziale anderer Vertriebskanäle beurteilen und Möglichkeiten der Nutzung prüfen <input type="checkbox"/> g) Testmethoden zur laufenden Optimierung des Nutzungsprozesses einsetzen und Ergebnisse auswerten <input type="checkbox"/> h) qualitätssichernde Maßnahmen anwenden <input type="checkbox"/> i) bei Preiskalkulationen mitwirken <input type="checkbox"/> j) Vorschläge für die kunden- und ertragsorientierte Weiterentwicklung des Sortiments erarbeiten
<input type="checkbox"/>	BBP 3: Beschaffung unterstützen (§ 4 Absatz 2 Nummer 3)	<input type="checkbox"/>	a) Nachfrage nach Waren oder Dienstleistungen im Online-Vertriebskanal ermitteln und Schlussfolgerungen für Beschaffung ableiten <input type="checkbox"/> b) für den Online-Vertrieb relevante Produktdaten festlegen und deren Bereitstellung sicherstellen <input type="checkbox"/> c) Waren- oder Datenfluss als Händler oder Vermittler sicherstellen, Bestandsführung unterstützen, Schwachstellen analysieren und Prozesse optimieren <input type="checkbox"/> d) Absatzzahlen für die Beschaffung aufbereiten
<input type="checkbox"/>	BBP 4: Vertragsanbahnung im Online-Vertrieb gestalten (§ 4 Absatz 2 Nummer 4)	<input type="checkbox"/>	a) Übersicht der ausgewählten Waren oder Dienstleistungen dem Kunden oder der Kundin bereitstellen <input type="checkbox"/> b) Kundendaten- und Zahlungsdatenerfassung benutzerfreundlich gestalten <input type="checkbox"/> c) Kundendaten und Zahlungsdaten erheben und im System verarbeiten

	Berufsbildposition		Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten <i>Bitte kreuzen Sie die Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten an, über die Sie verfügen und die im Rahmen des Verfahrens festgestellt werden sollen.</i>
		<input type="checkbox"/> d) Maßnahmen zur Verhinderung von Zahlungsausfällen einsetzen <input type="checkbox"/> e) Bezahlverfahren kundenbezogen bereitstellen <input type="checkbox"/> f) Wege der Übermittlung und Bereitstellung von Waren oder Dienstleistungen auswählen und dem Kunden oder der Kundin anbieten <input type="checkbox"/> g) rechtliche Regelungen, insbesondere zum Datenschutz, zu allgemeinen Geschäftsbedingungen und zum Fernabsatz, einhalten <input type="checkbox"/> h) Vertragsangebot des Kunden oder der Kundin erfassen und Bedingungen der Vertragserfüllung prüfen <input type="checkbox"/> i) Auftragsdaten für den Kunden oder die Kundin verständlich darstellen und für nachfolgende Prozesse bereitstellen	
<input type="checkbox"/>	BBP 5: Verträge aus dem Online-Vertrieb abwickeln (§ 4 Absatz 2 Nummer 5)	<input type="checkbox"/> a) sicherstellen, dass der Kunde oder die Kundin über das Zustandekommen des Vertrags informiert wird <input type="checkbox"/> b) bei Störungen der Datenübermittlung für die Vertragserfüllung Maßnahmen ergreifen <input type="checkbox"/> c) bei der Vertragserfüllung entstehende Störungen bearbeiten und dabei die rechtlichen und betrieblichen Vorgaben einhalten <input type="checkbox"/> d) waren- oder dienstleistungsbezogene Rückabwicklungsprozesse organisieren	
<input type="checkbox"/>	BBP 6: Kundenkommunikation gestalten (§ 4 Absatz 2 Nummer 6)	<input type="checkbox"/> a) Kommunikationskanäle auswählen, einsetzen und die Auswahl auf Grundlage des Kundenverhaltens anpassen <input type="checkbox"/> b) Kundenanliegen aufnehmen und bearbeiten <input type="checkbox"/> c) rechtliche Regelungen, insbesondere zum Datenschutz, bei der Kundenkommunikation und bei deren Auswertung einhalten <input type="checkbox"/> d) Schnittstellen von Kommunikationskanälen berücksichtigen <input type="checkbox"/> e) Kommunikation zielgruppenorientiert, verkaufsfördernd und situationsgerecht gestalten, unter Berücksichtigung betrieblicher Vorgaben auswerten und diese Auswertung bei der Gestaltung und Optimierung des Sortiments berücksichtigen	

	Berufsbildposition		Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten <i>Bitte kreuzen Sie die Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten an, über die Sie verfügen und die im Rahmen des Verfahrens festgestellt werden sollen.</i>
<input type="checkbox"/>	BBP 7: Online-Marketing entwickeln und umsetzen (§ 4 Absatz 2 Nummer 7)	<input type="checkbox"/> a) zielgruppen- und produktgruppengerechte Online-Marketingmaßnahmen entwickeln und dabei insbesondere Neukundengewinnung, Bestandskundenbindung und Kundenreaktivierung berücksichtigen <input type="checkbox"/> b) Nutzungs- und Kundendaten zum Zweck der zielgerichteten Werbeansprache über Online-Werbekanäle erheben und verarbeiten sowie Handlungsvorschläge entwickeln <input type="checkbox"/> c) Inhalt für verschiedene Online-Werbekanäle und -formate auswählen und bereitstellen sowie Umsetzungsvarianten testen und auswerten <input type="checkbox"/> d) Instrumente des Online-Marketings einsetzen, die Erstellung und Ausspielung von Werbung organisieren sowie die Platzierung der Online-Werbung prüfen <input type="checkbox"/> e) die Ausgestaltung der Kontaktstrecke von der Werbung bis zum Kauf (Customer Journey) im Online-Vertriebskanal planen und optimieren <input type="checkbox"/> f) den Werbeerfolg unter Kosten-Nutzen-Aspekten messen und Maßnahmen ableiten <input type="checkbox"/> g) rechtliche Regelungen des Online-Marketings einhalten, insbesondere zu Informationspflichten, Wettbewerbsrecht, Markenschutz, Urheberrecht und Datenschutz <input type="checkbox"/> h) Marketingmaßnahmen von Wettbewerbern beobachten und auswerten sowie Verbesserungsvorschläge für den Betrieb ableiten	
<input type="checkbox"/>	BBP 8: Kaufmännische Steuerung und Kontrolle nutzen (§ 4 Absatz 2 Nummer 8)	<input type="checkbox"/> a) Ergebnisse der Kosten-und-Leistungs-Rechnung analysieren und Schlussfolgerungen ableiten <input type="checkbox"/> b) Informationen des externen Rechnungswesens für Steuerungs- und Kontrollprozesse nutzen <input type="checkbox"/> c) betriebliche, insbesondere nutzungs- und sortimentsbezogene Kennzahlen zum Online-Vertrieb ermitteln und bewerten sowie Schlussfolgerungen ableiten <input type="checkbox"/> d) Statistiken erstellen und auswerten <input type="checkbox"/> e) Kundenwertanalysen durchführen und Schlussfolgerungen ableiten	

Berufsbildposition		Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten <i>Bitte kreuzen Sie die Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten an, über die Sie verfügen und die im Rahmen des Verfahrens festgestellt werden sollen.</i>
		<input type="checkbox"/> f) betriebliche Prozesse, insbesondere bei Online-Vertriebs- und Kommunikationskanälen sowie bei der Vertragsabwicklung, analysieren, Schlussfolgerungen ableiten, Maßnahmen vorschlagen und an deren Umsetzung mitwirken <input type="checkbox"/> g) Kennzahlen der waren- oder dienstleistungsbezogenen Reklamationen, Widerrufe, Rücktritte, Retouren oder Stornierungen sowie daraus folgende Rückabwicklungen analysieren und Schlussfolgerungen ableiten

Im Rahmen der Feststellung der individuellen beruflichen Handlungsfähigkeit (Bewertung) werden folgende integrative Berufsbildpositionen berücksichtigt:

- Integrative BBP 1: Sicherheit und Gesundheit bei der Arbeit (§ 4 Abs. 3 Nr. 3)
- Integrative BBP 2: Umweltschutz (§ 4 Abs. 3 Nr. 4)
- Integrative BBP 3: Bedeutung und Struktur des E-Commerce (§ 4 Abs. 3 Nr. 5)
- Integrative BBP 4: Kommunikation und Kooperation (§ 4 Abs. 3 Nr. 6)
- Integrative BBP 5: projektorientierte Arbeitsweisen im E-Commerce (§ 4 Abs. 3 Nr. 7)

Ort, Datum

Unterschrift Antragsteller/-in