

Außenwirtschafts- Nachrichten



Coface Barometer:

Was bringt das Wirtschaftsjahr 2025?

Weltweit erfolgreich – Seite 3

Sächsisches Bahn-Know-how weltweit gefragt

Interview – Seite 12

„Wettbewerbsfähigkeit muss wieder großgeschrieben werden“

Tipps für die Außenwirtschaftspraxis – Seite 25

Exportkontrollrecht ist stets zu beachten

Editorial

Liebe Leserinnen und Leser,

Sachsen hat sich als eine der führenden Regionen der **Bahntechnik in Deutschland etabliert** und ist weltweit als leistungsstarker Partner in den Bereichen Fertigung, Ausrüstung, Ingenieursdienstleistungen und Infrastrukturmodernisierung geschätzt. In den kommenden Jahren sind zahlreiche Projekte in verschiedenen Ländern geplant, wo sächsische Unternehmen ihr Know-how gewinnbringend einsetzen können. Vor diesem Hintergrund organisiert die Wirtschaftsförderung Sachsen GmbH (WFS) gemeinsam mit weiteren Partnern verschiedene Reisen und Messeauftritte. Auf internationalen Bahntechnik-Märkten bereits erfahren ist die **Lakowa Gesellschaft für Kunststoffbe- und verarbeitung mbH** aus Wilthen. Im Interview erläutert Geschäftsführer Andreas Happel, warum vor allem der mitteleuropäische Markt im Fokus des Unternehmens liegt.

Wie sich das **Wirtschaftsjahr 2025 entwickeln** kann, hat der Kreditversicherer Coface analysiert. In seinem Beitrag geht es unter anderem um die Aussichten der europäischen Automobilindustrie, das Wirtschaftswachstum in den USA und Europa sowie um die Herausforderungen der Schwellenländer.

Und im **Interview mit Jürgen Matthes**, dem Leiter des Clusters Internationale Wirtschaftspolitik, Finanz- und Immobilienmärkte im Institut der deutschen Wirtschaft Köln, ist zu erfahren, warum der deutsche Export schwächelt und wie Deutschland sowie die EU mit Donald Trump umgehen sollten.

Michael Matthes



© florynstudio3 – stock.adobe.com

Inhalt

Weltweit erfolgreich

- 3 Sächsisches Bahn-Know-how weltweit gefragt
- 5 Die wichtigsten Märkte in Mitteleuropa
- 6 Neues IOSax-Tool vereinfacht Suche nach internationalen Geschäftspartnern
- 8 Handelsvolumen Sachsens mit bedeutenden Weltregionen 2024
- 10 Coface Barometer: Was bringt das Wirtschaftsjahr 2025?
- 12 „Wettbewerbsfähigkeit muss wieder großgeschrieben werden“

Veranstaltungen, Weiterbildungen und Messen

- 14 Markt- und Länderveranstaltungen
- 14 Online-Weiterbildungsangebote für die Außenwirtschaft
- 15 Präsenz-Weiterbildungsangebote für die Außenwirtschaft
- 16 Messen und Unternehmerreisen

Zoll- und Außenwirtschaftsrecht

- 18 Länderinformationen

Geschäftsverbindungen

- 21 Aktuelle Kooperationsangebote ausländischer Unternehmen

Tipps für die Außenwirtschaftspraxis

- 25 Exportkontrollrecht ist stets zu beachten

Ansprechpartner | Impressum

- 27 Ansprechpartner
- 27 Impressum



Sächsisches Bahn-Know-how weltweit gefragt

Als eines der Top-3-Zentren der Bahnbranche in Deutschland ist Sachsen mit langjähriger und vielfältiger Expertise in der Herstellung, Zulieferung, Ausrüstung sowie bei Ingenieur- und Servicedienstleistungen ein attraktiver Partner für den Bau und die Modernisierung der Bahntechnik und -infrastruktur weltweit. In den kommenden Jahren sind zahlreiche Projekte in den verschiedensten Ländern geplant, wo sächsische Unternehmen ihr Know-how gewinnbringend für beide Seiten einsetzen können. Vor diesem Hintergrund organisiert die Wirtschaftsförderung Sachsen GmbH (WFS) gemeinsam mit weiteren Partnern verschiedene Reisen und Messeauftritte.

Markterkundung Türkei: Reise zur Eurasia Rail 2025

Die Türkei hat in den letzten Jahren umfangreich in das Eisenbahnnetz investiert und plant weitere Investitionen von ca. 42 Milliarden Euro zur Förderung der Eisenbahninfrastruktur. So soll das Eisenbahnnetz auf 18.000 Kilometer, einschließlich 5.500 Kilometer Hochgeschwindigkeitsstrecken, erweitert werden. Gemäß Transport-Masterplan 2053 sind zudem weitere 8.554 Kilometer neue

Eisenbahnstrecken vorgesehen. Diesen spannenden Markt will die WFS gemeinsam mit dem Branchennetzwerk Rail.S im Rahmen einer Markterkundungsreise zur Eurasia Rail 2025 in Istanbul, die vom **16. bis 20. Juni 2025** stattfindet, kennenlernen. Die Teilnehmer können sich über Trends und Geschäftsmöglichkeiten im türkischen Bahntechniksektor informieren und mit Vertretern des türkischen Bahntechnikclusters Anadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümelenmesi (ARUS) vor Ort austauschen. Dabei knüpft die Reise an ein Treffen mit türkischen Entscheidungsträgern auf der Fachmesse InnoTrans im September letzten Jahres in Berlin an, das im Rahmen des Projektes SAXONY!visit Bahntechnik stattfand.

SACHSEN! auf der TRAKO in Danzig

Die TRAKO 2025 International Railway Fair in Danzig ist neben der InnoTrans in Berlin die führende Bahntechnik-Messe in Europa. Hier trifft sich die Schienenverkehrsindustrie aus Polen sowie den Ländern Mittel- und Osteuropas, Westeuropas und weiterer Regionen. Das Aussteller-Portfolio umfasst die Bereiche Infrastruktur, Personenverkehr, Straßenbahn- und Trolleybus-Verkehr,

Spedition und Logistik sowie Handel und IT. Sachsen wird sich vom **23. bis 26. September 2025** auf der Messe präsentieren und dort sächsische Technologien und Expertise vorstellen.



Der sächsische Messegemeinschaftsstand auf der Trako 2023

Bis 2032 sollen laut Landesbahnplan (Krajowy Program Kolejowy, KPK) im Rahmen von ca. 500 Projekten über 40 Milliarden Euro in die polnische Bahn investiert werden. Die Investitionsschwerpunkte liegen dabei auf der Modernisierung und dem Ausbau des Schienennetzes sowie der Bahntechnik. Bis 2032 sollen mindestens 4.230 Schienenkilometer verlegt oder saniert, 1.400 Strecken elektrifiziert, rund 275 Kilometer neue Schnellfahrstrecken (bis 200 und 250 Kilometer/Stunde) gebaut und die Signaltechnik modernisiert werden. Der Modernisierungsbedarf und der geplante Ausbau des polnischen Bahnnetzes bieten somit gute Geschäftsmöglichkeiten für sächsische Unternehmen.

Marktsondierungsreise Spanien im Oktober

Die spanische Eisenbahnindustrie erlebt derzeit eine Phase des Ausbaus und der Erneuerung, sowohl in Bezug auf die Infrastruktur als auch das Rollmaterial. Besonders im Personenverkehr auf der Schiene verzeichnet Spanien ein kontinuierliches Wachstum. Gleichzeitig legt die Regierung einen verstärkten Fokus auf den Ausbau des Nah- und Regionalverkehrs, um nachhaltige städtische Mobilität zu fördern. Zudem werden Investitionen in die Verbesserung der Infrastruktur und der Interoperabilität innerhalb der Transeuropäischen Verkehrsnetze vorangetrieben. Vor diesem Hintergrund sieht die Auslandshandelskammer in Spanien Chancen u.a. für Unternehmen, die in den Bereichen Leit- und Sicherungstechnik sowie Gleisbau, Weichen und Elektrifizierung tätig sind. Ebenfalls benötigte Ingenieurdienstleistungen umfassen die Planung, Produktentwicklung, das Engineering sowie nachhaltige Mobilitäts- und integrierte Systemlösungen.

Um das Potenzial in Spanien zu erkunden, plant die WFS gemeinsam mit dem Branchennetzwerk Rail.S vom **20. bis 24. Oktober 2025** eine Markterkundungsreise nach Madrid und Bilbao bzw. Barcelona. Dort ist ein Fachprogramm mit Besuchen und Gesprächen bei Unternehmen, Netzwerken und Initiativen vorgesehen, die Einblicke in Entwicklungen und Projekte der spanischen Bahntechnikbranche geben. Zudem sollen Kontakte zu potenziellen Geschäftspartnern geknüpft sowie bereits etablierte Kontakte vertieft werden.

Markterkundung Irland: Zukunftsweisende Eisenbahninfrastruktur

Auch der irische Bahnsektor bietet verschiedene Optionen für sächsische Unternehmen. So legt der Nationale Entwicklungsplan (NDP) Irlands 2021–2030 einen 10-Jahres-Kapitalrahmen von 165 Milliarden Euro bis 2030 fest, davon sind etwa 35 Milliarden Euro für den Transport vorgesehen und davon wiederum etwa 15 Milliarden Euro für das Investitionsportfolio der National Transport Authority (NTA). Ziel ist es, den ÖPNV, das aktive Reisen und die Konnektivität von Gemeinden zu verbessern. In den kommenden Jahren sind dafür zahlreiche Projekte, u. a. der MetroLink Dublin sowie die Cork und Limerick Area Commuter Rail Programme geplant. Dabei existiert in Irland quasi keine eigene Bahnindustrie, man ist also auf ausländische Partner angewiesen.

Bereits im Frühjahr 2024 veranstalteten die NTA, die AHK Irland, Rail.S und die WFS ein Webinar, um zu zeigen, welche Projekte vorbereitet werden und wie man sich beteiligen kann. Fortan vermittelt die WFS auf Anfrage Informationen zu den relevanten Ausschreibungen.

Sandra Lange

INFORMATIONEN

Einen Überblick zu aktuellen Projekten, Terminen und Ansprechpartnern finden Sie in unserem Veranstaltungskalender www.standort-sachsen.de/veranstaltungen

Falls Sie Anknüpfungspunkte für Ihr Geschäft im internationalen Bahntechniksektor sehen, die auch für andere sächsische Unternehmen relevant sind und ein gemeinsames Vorgehen erfordern, dann empfehlen wir Ihnen außerdem die Vernetzung innerhalb von Rail.S.

Bleiben Sie auf dem Laufenden und abonnieren Sie den 14-täglichen Newsletter der WFS unter www.standort-sachsen.de/newsletter.

Die wichtigsten Märkte in Mitteleuropa

Die Lakowa Gesellschaft für Kunststoffbe- und verarbeitung mbH, spezialisierter Anbieter von Verkleidungsteilen für Schienen- und Spezialfahrzeuge ist seit den 90er Jahren im Exportgeschäft aktiv. Geschäftsführer Andreas Happel erläutert, warum vor allem der mitteleuropäische Markt im Fokus des Unternehmens liegt.

Auf welchen Auslandsmärkten ist Lakowa mit Bahntechnik-Produkten aktiv und seit wann?

Trotzdem wir auch Bahntechnikprodukte in die USA und in die VAE liefern, sind unsere wichtigsten Märkte seit den 90er Jahren mitteleuropäische Länder, zum Beispiel die Schweiz und Polen. Mitteleuropa ist einerseits bedeutend für uns, da sich dort wichtige Werke der großen Schienenfahrzeughersteller befinden und andererseits die Transportkosten noch nicht zu großen Einfluss auf die Endpreise haben. Mit zunehmender Entfernung von unseren Werken vergrößern sich die Transportkosten und damit unsere Preise.

Welche Produkte gehen in den Export?

Wir exportieren vor allem Innenausbauteile für Straßenbahnen und Triebzüge.

Was war der Auslöser für Lakowa, Auslandsmärkte zu erschließen und wie sind Sie vorangegangen?

Auslöser waren erfolgreiche Projekte mit deutschen Töchtern internationaler Schienenfahrzeughersteller. Durch diese Referenzen konnten wir unsere Leistungen auch in ausländischen

Fotos: Lakowa



Andreas Happel, Geschäftsführer Technik in der Lakowa Gesellschaft für Kunststoffbe- und verarbeitung mbH in Wilthen

„Unser Ziel ist es, in unseren derzeitigen Exportländern eine höhere Marktdurchdringung zu erreichen und weitere Kunden zu gewinnen.“

Andreas Happel

Werken der Hersteller anbieten. Zugang war dann in der Regel, dass wir eine überzeugende technische Lösung für ein ungeklärtes Problem anbieten konnten.



Welche Herausforderungen beim Auf- und Ausbau des Exportgeschäftes galt es zu meistern?

Die unterschiedlichen Sprachen und Geschäftskulturen haben dazu geführt, dass wir jetzt in Frankreich und Polen Repräsentanten direkt vor Ort haben. Das erleichtert gerade in kritischen Situationen die Abstimmung wesentlich und führt zu einem besseren gegenseitigem Verständnis.

Welche Zielländer/Regionen sind in Zukunft interessant für das Unternehmen und warum?

Wir haben da keine konkreten Pläne, da bei unseren großformatigen, leichten Teilen die Transportkosten erheblich ins Gewicht fallen.

Unser Ziel ist es, in unseren derzeitigen Exportländern eine höhere Marktdurchdringung zu erreichen, weitere Kunden zu gewinnen und bei bestehenden Kunden auch mit anderen Produktgruppen, zum Beispiel Luftführungsteilen, Erfolg zu haben.

Es fragte Michael Matthes.



UNTERNEHMENSPROFIL

Die Lakowa Gesellschaft für Kunststoffbe- und verarbeitung mbH – ein Familienunternehmen in vierter Generation – ist spezialisierter Anbieter von Verkleidungsteilen für Schienenfahrzeuge, Krankenwagen, Spezialfahrzeuge, Maschinen- und Gerätebau. Das Unternehmen setzt auf moderne und bewährte Technologien zur Herstellung hochgradig funktionsintegrierter und einbaufertiger Bauteile und beschäftigt sich systematisch mit der Entwicklung branchenspezifischer Lösungen und Innovationen. www.lakowa.com.

Neues IOSax-Tool vereinfacht Suche nach internationalen Geschäftspartnern

Die Wirtschaftsförderung Sachsen GmbH (WFS) unterstützt Unternehmen bei der Internationalisierung mit einer Vielzahl von Angeboten, hinzu kommen Leistungen der sächsischen Kammern und Cluster sowie bundesweite Initiativen wie das Markterschließungsprogramm des Bundesministeriums für Wirtschaft und Klimaschutz (BMWK).

Dementsprechend gut gefüllt sind die Kalender – die WFS führt aktuell mehr als 70 Veranstaltungen, das Äquivalent auf Bundesebene sogar über 1.400. Da kann die Suche nach dem passenden Angebot einige Zeit in Anspruch nehmen. Hier setzt das neue Tool IOSax.scan an, indem es für Unternehmen nach den besten Leistungen sucht. Drei Angaben zur gewünschten Region, Branche und Kontakt-Art liefern die Ansätze, mit denen das Tool öffentliche Leistungen aus Sachsen und vom Bund scannt. Das Unternehmen erhält im Anschluss ein kurzes Dossier mit passgenauen Angeboten wie Messen und Geschäftsreisen sowie Informationen zu Markt und Branche. So sparen Sachsens Betriebe nicht nur Zeit, sondern bekommen auf Wunsch auch eine kostenlose persönliche Beratung und Tipps, wie sie neue Märkte am besten erschließen können.





**10. April
2025**



Außenwirtschaftstag Sachsen

Auf die Märkte, fertig, los!

- Individuelle Gespräche mit Länderexperten
- Spannende Workshops zum Thema Internationalisierung
- Netzwerktreffen mit allen sächsischen Außenwirtschaftsakteuren

Mehr Informationen zur kostenfreien Teilnahme und Anmeldung unter:

www.aussenwirtschaftstag-sachsen.de



Freistaat
SACHSEN



Wirtschaftsförderung
Sachsen



DIE SÄCHSISCHEN
HANDWERKSKAMMERN



Die Sächsischen
Industrie- und Handelskammern



Ost

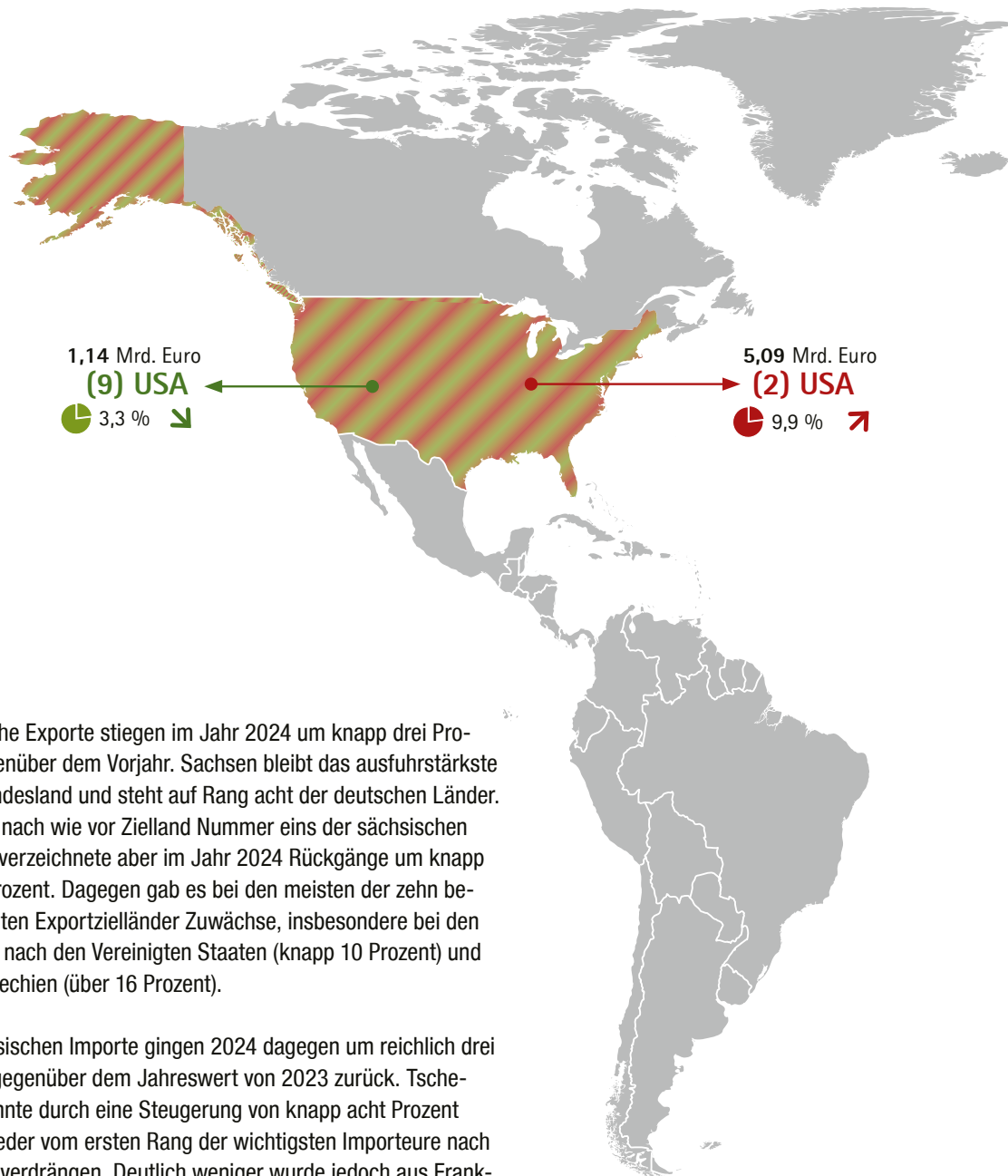
Eine Veranstaltung der Außenwirtschaftsinitiative Sachsen – AWIS

Handelsvolumen Sachsens mit bedeutenden Weltregionen 2024

Export Sachsens nach Ländern (Top-Ten)

Import Sachsens nach Ländern (Top-Ten)

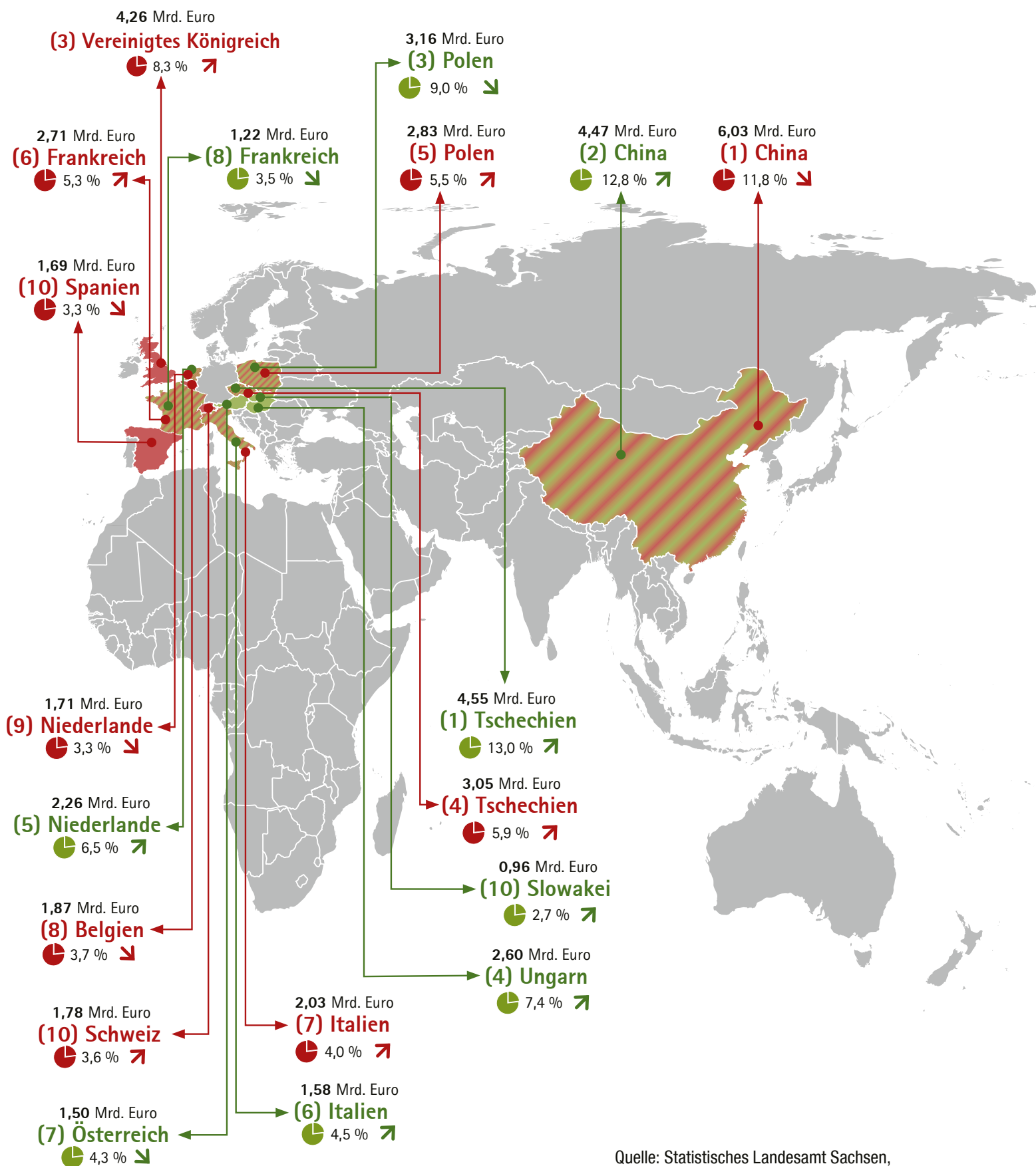
(Wert in Mrd. Euro und Anteil vom Gesamt-Handelsvolumen in Prozent und mit Veränderungspfeil gegenüber dem Vorjahreswert)



Sächsische Exporte stiegen im Jahr 2024 um knapp drei Prozent gegenüber dem Vorjahr. Sachsen bleibt das ausfuhrstärkste neue Bundesland und steht auf Rang acht der deutschen Länder. China ist nach wie vor Zielland Nummer eins der sächsischen Exporte, verzeichnete aber im Jahr 2024 Rückgänge um knapp sieben Prozent. Dagegen gab es bei den meisten der zehn bedeutendsten Exportzielländer Zuwächse, insbesondere bei den Exporten nach den Vereinigten Staaten (knapp 10 Prozent) und nach Tschechien (über 16 Prozent).

Die sächsischen Importe gingen 2024 dagegen um reichlich drei Prozent gegenüber dem Jahreswert von 2023 zurück. Tschechien konnte durch eine Steigerung von knapp acht Prozent China wieder vom ersten Rang der wichtigsten Importeure nach Sachsen verdrängen. Deutlich weniger wurde jedoch aus Frankreich (knapp -19 Prozent) und aus den Vereinigten Staaten (fast -36 Prozent) nach Sachsen importiert. Japan befindet sich nicht mehr unter den Top10-Importländern (aktuell Platz 14), sondern wird durch die Slowakei ersetzt, deren Importe um reichlich zwei Prozent zuleigten.

Sachsen ist das exportstärkste Land
der neuen Bundesländer



Quelle: Statistisches Landesamt Sachsen,
Zusammenstellung/Berechnung/Grafik: IHK Dresden



Coface Barometer: Was bringt das Wirtschaftsjahr 2025?

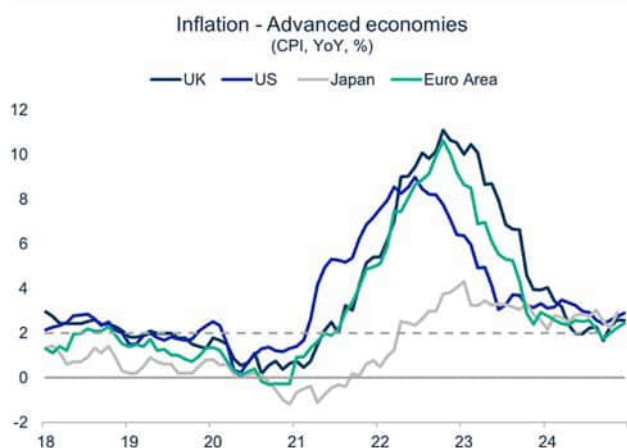
Die wirtschaftliche Kluft zwischen den USA und Europa dürfte sich im Jahr 2025 vertiefen. Während die Vereinigten Staaten weiterhin ein robustes Wachstum aufweisen dürften, sind die Aussichten für Europa eingetrübt. Das stärkere US-Wachstum bedroht über die damit verbundene Dollar-Aufwertung viele Schwellenländer, die mit Kapitalabflüssen zu kämpfen haben. Zudem dürfte die Zollpolitik der USA neben Europa auch Schwellenländer in den Fokus nehmen. Vor diesem Hintergrund rechnet der Kreditversicherer Coface für 2025 mit einem globalen Wirtschaftswachstum von 2,7 Prozent. Darüber hinaus hat Coface seine Risikoeinschätzung für 7 Länder angepasst: Einem verbesserten Länderrisiko für das Vereinigte Königreich, Luxemburg, den Oman und Guyana stehen die Abwertungen von Bangladesch, Botswana und den Malediven gegenüber.

Mit Blick auf das Jahr 2025 wird in den USA ein solides Wachstum erwartet, gestützt durch die Widerstandsfähigkeit des privaten Konsums. Dieser wird durch einen robusten Arbeitsmarkt sowie Vermögenseffekte infolge steigender Immobilien- und Aktienkurse begünstigt. Zudem dürften die von Präsident Donald Trump versprochenen Deregulierungen und Steuersenkungen die Unternehmensinvestitionen ankurbeln. In Europa hingegen dürfte das Wachstum begrenzt bleiben und durch Herausforderungen in der Industrie und im Baugewerbe belastet werden. Trotz einer

recht stabilen Inflation dürfte der private Konsum weiterhin durch ein mangelndes Konsumentenvertrauen gedämpft werden – vor allem aufgrund politischer Unsicherheiten in mehreren Ländern. „Neben Frankreich und ganz besonders Deutschland rechnen wir auch in Italien mit einem schwachen Wirtschaftswachstum. Spanien wird die Dynamik aus dem letzten Jahr wohl nicht halten können, aber weiterhin mit robusten Wachstumsraten glänzen“, sagt Coface-Volkswirtin Christiane von Berg.

Europas Automobilindustrie geht der Sprit aus

Die europäische Automobilindustrie erlebte 2024 einen starken Abschwung. Die Nachfrage stagnierte und die Branchenindikatoren deuten darauf hin, dass die Produktion in den meisten Ländern der Region weiter an Dynamik verliert. Die Neuzulassungen verzeichneten 2024 lediglich ein schwaches Wachstum von 0,8 Prozent gegenüber dem Vorjahr und gingen in der zweiten Jahreshälfte gar um 3 Prozent zurück. Auch 2025 verspricht keine Besserung: Die europäische Automobilbranche wird voraussichtlich zwischen zunehmender Konkurrenz aus China und der Unsicherheit des US-Marktes mit drohenden Handelsbarrieren gefangen sein. Daher hat Coface das Branchenrisiko für die Automobilindustrie in Westeuropa in fünf von acht Ländern auf „sehr hohes Risiko“ gesetzt.





Trumps Wahl mischt die Karten für Schwellenländer neu

Die Wahl Donald Trumps hat die Anfälligkeit der fragilsten Volkswirtschaften für Veränderungen auf den Finanzmärkten deutlich hervorgehoben. Viele Schwellenländer stehen vor einer besonders herausfordernden Situation, denn eine rasche Aufwertung des US-Dollars – aufgrund der verbesserten wirtschaftlichen Aussichten durch Trumps Steuerpolitik – geht mit massiven Kapitalabflüssen in Schwellenländern einher. „Diese Länder müssen jetzt höhere Zinssätze zahlen, um das Kapital im Land zu halten. Wenn man zudem in US-Dollar verschuldet ist, kommen durch die heimische Währungsabwertung Extrakosten hinzu“, sagt Christiane von Berg. „Ein Beispiel für solche Turbulenzen ist der starke Wertverlust des brasilianischen Real Ende 2024. Zwischen Ende November und dem 25. Dezember verlor die Währung 10 Prozent an Wert, obwohl die brasilianische Zentralbank ihre Leitzinsen an hob und damit eigentlich der Real unter Aufwertungsdruck stand. Das zeigt, wie stark externe und fiskalische Ungleichgewichte ein Land verwundbar machen können.“ Auch China bleibt nicht verschont. Ohne umfangreiche neue Konjunkturmaßnahmen dürfte das Jahreswachstum nach den offiziell gemeldeten 5 Prozent im Vorjahr deutlich nachlassen – laut Coface-Prognose auf 4,3 Prozent in diesem Jahr. US-Zölle stellen weiterhin das größte Risiko für das Land dar.

Länderrisiken: UK und Luxemburg rauf ...

Die Coface-Analysten haben die Risikoeinschätzung für insgesamt 7 Länder angepasst. Das Länderrisiko beschreibt das allgemeine Umfeld eines Landes, um lokale Kreditrisiken zu bewerten und einordnen zu können. Das Vereinigte Königreich wurde von A4 auf A3 hochgestuft und liegt damit gleichauf mit Deutschland. „Im Gegensatz zu Deutschland wirken sich in UK die höheren Löhne und langsam sinkenden Zinsen positiv auf das Konsum- und Investitionsverhalten der britischen Konsumenten und Unternehmen aus. Auch die Anzahl der monatlichen Unternehmensinsolvenzen geht langsam wieder zurück“, erklärt Christiane von Berg. Mit der Top-Bewertung A1 wurde Luxemburg versehen: Die Wirtschaft des Kleinstaats baut hauptsächlich auf der Entwick-

lung der heimischen Banken auf, und nach den rapiden Zinsanstiegen sowie den daraus resultierenden Verwerfungen hat sich die Situation der Banken in Europa wieder normalisiert. Den Sprung von C auf B schafften der Oman und Guyana. Im Falle des Oman haben ein stärkeres Wirtschaftswachstum sowie eine Stabilisierung der öffentlichen Finanzen und eine Reduzierung der Auslandsverschuldung zu einer verbesserten Länderrisiko-Einschätzung geführt. Guyana erfährt aktuell einen Öl-Boom, der zu teils hohen zweistelligen BIP-Wachstumsraten führt.

... Botswana, Bangladesch und Malediven runter

Herabgestuft wurden Botswana (von A4 auf B), Bangladesch und die Malediven (beide von C auf D). Botswana zählt zu den stabilsten Volkswirtschaften in Subsahara-Afrika und ist stark vom Bergbau, speziell von Diamanten, abhängig. Die rückläufige Nachfrage nach Luxusgütern in den letzten Jahren wirkt sich allerdings negativ aus. „In Bangladesch herrscht eine Liquiditätskrise des Bankensektors. Viele Kredite fallen aus. Die Inflation bleibt hoch und wird noch verschärft durch eine zusätzliche Abwertung der heimischen Währung Taka“, erklärt Christiane von Berg. Die wirtschaftliche Situation wurde durch die Überschwemmungen im August 2024 noch verschärft, hinzu kommen politische Unruhen. Ein massives Schuldenproblem haben die Malediven – dem Inselstaat droht aufgrund der schwachen wirtschaftlichen Entwicklung und einem Vertrauensverlust an den Märkten die Staatspleite.

Quelle: www.coface.de

HINWEIS

Unter dem folgenden Link bietet Coface Unternehmen das digitale Risikohandbuch zum Download: https://biz.coface.com/coface_handbook_de

„Wettbewerbsfähigkeit muss wieder großgeschrieben werden“

Der deutsche Export schwächelt bedenklich. Was die Gründe dafür sind und wie Deutschland sowie die EU mit Donald Trump umgehen sollten, erklärt Jürgen Matthes, Leiter des Clusters Internationale Wirtschaftspolitik, Finanz- und Immobilienmärkte im Institut der deutschen Wirtschaft Köln (IW), im iwd-Interview.

Das deutsche Exportwachstum ist in den vergangenen Jahren erlahmt, 2023 und 2024 schrumpften die Ausfuhren sogar. Ist das deutsche Exportmodell am Ende?

Es ist zumindest in argen Schwierigkeiten. Der Export als Wachstumsmotor stottert. Das heißt, von der Ausfuhr, von der wir gewohnt sind, dass sie kräftige Wachstumsbeiträge beisteuert, kommt immer weniger. Das liegt daran, dass uns auf allen wichtigen Märkten Marktanteile wegbrechen. Darüber hinaus werden in einer Welt, die durch Krisen geprägt ist und in der durch Protektionismus zusätzlich Sand ins Getriebe gestreut wird, die Absatzmöglichkeiten schwächer.

Donald Trump scheint entschlossen, einen Zollkrieg mit der EU anzuzetteln. Wie schätzen Sie die Lage ein?

Das Problem ist, dass Trump unberechenbar ist. Er hat vor ein paar Wochen in Aussicht gestellt, dass es keine Zölle gibt, wenn Europa mehr Flüssiggas aus den USA kauft. Auf der anderen Seite treibt er alle paar Tage eine neue Zoll-Sau durchs Dorf. Das verunsichert natürlich. Grundsätzlich gilt: Wenn der größte wirtschaftliche Player mit den USA das Recht des Stärkeren ausruft und der Stärke des Rechts nicht den üblichen, verlässlichen Raum einräumt, wird es schwierig.



Jürgen Matthes leitet das Cluster Internationale Wirtschaftspolitik, Finanz- und Immobilienmärkte im IW

„Die Rahmenbedingungen müssen besser werden. Auf EU-Ebene brauchen wir einen massiven Abbau bürokratischer Hürden und Berichtspflichten.“

Jürgen Matthes



© Maksym Yemelyanov – stock.adobe.com



© Nari – stock.adobe.com

Haben Deutschland und die EU denn überhaupt eine Chance auf eine wirksame Gegenwehr?

Man sollte mit vorsichtig ausgestreckter Hand auf Trump zugehen und sagen: Wenn es keine Zölle gibt, sind wir bereit, an der einen oder anderen Stelle mehr von den USA zu kaufen. Da geht es nicht nur um Gas, sondern auch um Waffen, Sojabohnen und andere Agrargüter. Das Ziel sollte sein, Dinge, die noch einigermaßen in unserem Interesse sind, als Zugeständnisse zu verkaufen. Das funktioniert aber nur, wenn sicher ist, dass nicht ein paar Monate später doch Zölle kommen. Es braucht eine klare Vereinbarung. Neben der ausgestreckten Hand sollte die EU, um im Bild zu bleiben, die andere Hand mit der Zoll-Keule hinter dem Rücken bereithalten. Wir müssen glaubwürdig drohen können, dass, falls die USA Zölle auf eine ungerechtfertigte und schmerzhaft Art für die europäische Wirtschaft erheben, wir bereit sind, Gegenmaßnahmen umzusetzen.

Lassen wir die USA mal außen vor. Wie ließen sich auf EU-Ebene Exporte anstoßen?

Die Rahmenbedingungen müssen besser werden. Auf EU-Ebene brauchen wir einen massiven Abbau bürokratischer Hürden und Berichtspflichten, die in der vergangenen Legislaturperiode der EU-Kommission enorm zugenommen haben und den deutschen und europäischen Mittelstand überlasten. Wettbewerbsfähigkeit muss wieder großgeschrieben werden. Da müssen den schönen Worten nun Taten folgen. Steuerpolitik und Sozialversicherungsabgaben sind zwar nationale Angelegenheiten, aber sie gehören – wenn man über Wettbewerbsfähigkeit und Standortqualität spricht – dazu. Auf europäischer Ebene geht es außerdem darum, Verkehrs-, Digital- und Energieinfra-

struktur stärker grenzüberschreitend zu verbinden. Das erschließt den Binnenmarkt besser und kann das Energiekostenproblem verringern.

Und was können oder müssen die deutschen Unternehmen beitragen?

Es geht immer darum, im Wettbewerb beim Thema Innovationen die Nase vorn zu haben. Dazu zählt, sich Fachkräfte zu sichern und dafür zu sorgen, dass die Leute Spaß an der Arbeit haben und sich engagieren. Die Unternehmen müssen auch bereit sein, zu investieren – sei es in Bildung, Forschung oder in schlaue Köpfe.

Wenn die deutschen Exportprodukte immer weniger gefragt sind, liegt es dann vielleicht auch an der Art der Produkte?

Ich sehe keinen nachhaltigen Grund dafür, dass Pharmazeutika, chemische Produkte, Maschinen oder Autos plötzlich in der Welt weniger gefragt sind. Wenn die Nachfrage weltweit grundsätzlich schwach ist, bekommt das eine exportorientierte Wirtschaft nun einmal besonders zu spüren. Ein anderer Punkt, den wir sehen: Auf den Weltmärkten nehmen uns zunehmend chinesische Anbieter Marktanteile weg. Das mag zum Teil auf Effizienz und Innovation beruhen, aber wir wissen aus vielen Studien, dass die chinesische Regierung kräftig subventioniert. Vieles spricht außerdem dafür, dass die chinesische Währung unterbewertet ist und China uns so auf dem Weltmarkt teilweise unfaire Konkurrenz macht. Weil China ein großer Player im Welthandel ist, tut uns das vor allem in den Märkten mit den größten Wachstumspotenzialen weh, und das sind die Schwellenländer.

© 2025, IW Medien · iwd 5

Markt- und Länderveranstaltungen

Datum	Veranstaltung	Ort
01.03. – 31.12.25	Geschäftspartnersuche Asien	Sachsen/ Asien
08.04.25	Thementreff USA	Dresden
09.04.25	Netzwerktreffen mit katalonischen Unternehmen aus der Kreislaufwirtschaft	Dresden
10.04.25	Außenwirtschaftstag Sachsen 2025	Dresden
2./3. Quartal 2025	Sächsisch-Tschechischer Workshop: Automotive	Prag/ Tschechien
05.05.25	Mitarbeitereinsatz in Drittstaaten	Online
08.05.25	B2B Kirgisistan	Leipzig
14.05.25	Zahlungsvollstreckung in Polen	Online
14. – 16.05.25	„US-Market Entry Bootcamp“	Dresden
20.05.25	Chancen in Mexiko und Zentralamerika	Online
23.05.25	B2B „TechDesign Vietnam“	Leipzig
25. – 26.06.25	Business trifft Afrika	Chemnitz
03.06.25	Deutsch-Tschechische Tourismuskonferenz	Heidenau
03.09.25	Deutsch-Französischer Wirtschaftskongress in Mitteldeutschland	Chemnitz
04.09.25	Europatreffen	Chemnitz
04. – 05.09.25	AHK-Messe	Chemnitz
05.09.25	European Summer Summit of the Saxon Economy	Chemnitz
04. – 08.10.25	Anuga – Angebot für Gruppenbeteiligungen sächsischer Akteure	Köln

Online-Weiterbildungsangebote für die Außenwirtschaft

Datum	Veranstaltung	Typ
08.04.25	Auf den Punkt gebracht: Exportkontrolle – eine Übersicht	Teilnahmebescheinigung
09.04.25	Basiswissen Zoll	Teilnahmebescheinigung
05.05. – 11.08.25	Exportmanager (IHK)	Zertifikat
06.05.25	ATLAS-Ausfuhr inkl. Unterlagencodierungen	Teilnahmebescheinigung
07.05.25	Export: Praktische Hinweise in der Erstellung kompletter Versanddokumente und Zollanmeldungen für die EU als auch für Drittländer	Teilnahmebescheinigung
13.05.25	Auf den Punkt gebracht: Lieferantenerklärungen	Teilnahmebescheinigung

Datum	Veranstaltung	Typ
20.05.25	Auf den Punkt gebracht: Präferenzkalkulation	Teilnahmebescheinigung
16.06.25	Handhabung von Zoll und Exportkontrolle für Einkäufer	Teilnahmebescheinigung
17.06.25	Auf den Punkt gebracht: Akkreditive im Außenhandel	Teilnahmebescheinigung
17.06.25	Auf den Punkt gebracht: Der Elektronische Zolltarif EZT	Teilnahmebescheinigung
18.06.25	Auf den Punkt gebracht: Sanktionslistenprüfung – was ist zu tun?	Teilnahmebescheinigung
23.06.25	Warenursprung und Zollpräferenzen	Teilnahmebescheinigung

Präsenz-Weiterbildungsangebote für die Außenwirtschaft

Datum	Veranstaltung	Ort
08.04.25	Export: Praktische Hinweise in der Erstellung kompletter Versanddokumente und Zollanmeldungen	Freiberg
09.04.25	Workshop: ATLAS Einfuhr konkret	Dresden
10.04.25	Warenursprung und Präferenzen – Schwerpunkt Lieferantenerklärungen	Plauen
11.04.25	Zollabwicklung kompakt – konfliktfrei durch den Zoll	Dresden
16.04.25	Lieferantenerklärungen und Präferenznachweise praktisch handhaben	Dresden
30.04.25	Tarifierung von Waren im Außenhandel	Chemnitz
06.05.25	Zollabwicklung bei Reparaturen und Ersatzteilgeschäften	Dresden
07.05.25	Toolbox – Rund um das Auslandsgeschäft Informationsquellen, Recherchemethoden, Prüf- und Handlungserfordernisse	Dresden
15.05.25	Umsatzsteuer im Auslandsgeschäft	Zwickau
16.05.25	Versanddurchführung beim Export und Warenbegleitpapiere	Dresden
21.05.25	Praktische Handhabung der Exportkontrolle im Unternehmen	Dresden
21.05.25	Workshop Internationales Vertragsrecht 2 – Kooperation	Zwickau
22.05.25	Die richtige Warennummer – Einreihen von Waren in den Zolltarif	Dresden
03.06.25	Die Lieferantenerklärung – Warenursprung und Präferenzen KOMPAKT	Freiberg
04.06.25	Zollseminar für Exporteinsteiger	Chemnitz
05.06.25	Präferenzen – Schwerpunkt Lieferantenerklärungen	Zwickau
22.08.25	Basics für die Aus- und Einfuhrpraxis im Unternehmen	Dresden
25.08. – 05.12.25	Fachkraft Zoll (IHK-Zertifikat) – Modul 1 und 2	Annaberg

Messen und Unternehmerreisen

Messebeteiligungen 2025		
Datum	Messe/Branchenschwerpunkte	Land/Stadt
13.04.	BioOst – Angebots- und Kommunikationsplattform für die Bio-Branche Bio-Lebensmittel und -Getränke, Naturkosmetik, Naturkost- und Reformwaren	Deutschland, Leipzig
23.04. – 25.04.	Kazakhstan Machinery Fair – International specialized exhibition on machinery industry and metalworking Maschinenbau und Metallverarbeitung	Kasachstan Astana
07.05. – 09.05.	The Smarter E Europe/ees Batterien und Energiespeichersysteme, Wasserstoff und Power-to-Gas-Anwendungen, Ladeinfrastruktur und Elektromobilität, Energiemanagement und vernetzte Energielösungen, PV und Solarwirtschaft, PV- und Batterierecycling, Maschinen- und Automatisierungstechnik für Energie- und Batteriesysteme	Deutschland, München
02.06. – 05.06.	transport logistic – Internationale Fachmesse für Logistik, Mobilität, IT und Supply Chain Management Transport-Logistik: Spedition, LKW-Transport, Güterverkehr, Seefracht, Luftfahrt	Deutschland, München
20.08. – 22.08.	gamescom – Das weltweit größte Messe- und Event-Highlight für interaktive Spiele und Unterhaltung IT und Kommunikationstechnik, Software, Unterhaltungselektronik, Multimedia, Computer- und Videospiele	Deutschland, Köln
23.09. – 26.09.	TRAKO – International Railway Fair Eisenbahntechnologie, Schienenfahrzeuge	Polen, Danzig
30.09. – 02.10.	Smart Country Convention digitaler Staat und öffentliche Dienste	Deutschland, Berlin
13.10. – 17.10.	GITEX Global – Ausstellung für Computer-, Informations- und Kommunikationstechnik Multimedia-Technologie, Informations- und Kommunikationstechnologie, Metaverse, KI, Blockchain, 6G und Cloud Computing	VAE, Dubai
02.11. – 04.11.	ISS GUT! – Fachmesse für Gastgewerbe und Ernährungshandwerk Außer-Haus-Verpflegung: Ernährungshandwerk, Caterer, Gastronomie	Deutschland, Leipzig
04.11. – 06.11.	Smart City Expo Smart City, Urbanisierung, Bauwirtschaft, Energie, Nachhaltigkeit, Mobilität, Umwelttechnologie, IT & Software	Spanien, Barcelona
09.11. – 15.11.	AGRITECHNICA – Internationale DLG-Weltleitmesse für Landtechnik Landtechnik	Deutschland, Hannover
17.11. – 20.11.	MEDICA – Weltforum der Medizin Medizintechnik, Pharmazie, Digital Health	Deutschland, Düsseldorf
17.12. – 19.12.	SEMICON Japan Halbleiter, Elektrotechnik, Elektronik, Energiewirtschaft, Leiterplattenfertigung, SMART-Anwendungen für Automobile und IoT-Geräte, Solartechnik	Japan, Tokio

Messebeteiligungen 2026		
Datum	Messe/Branchenschwerpunkte	Land/Stadt
16.01. – 25.01.	Grüne Woche Ernährungswirtschaft, Landwirtschaft, Gartenbau, Tourismus, Gastronomie	Deutschland, Berlin

Messebeteiligungen 2026

Datum	Messe/Branchenschwerpunkte	Land/Stadt
20.04. – 24.04.	HANNOVER MESSE Maschinen- und Anlagenbau, Fertigungsautomatisierung, Mess-, Regel- und Steuertechnik, Elektrotechnik/Elektronik, Energie, Software/IKT, Zulieferwirtschaft	Deutschland, Hannover
21.04. – 23.04.	DMEA Health-IT	Deutschland, Berlin
04.05. – 07.05.	IFAT – Weltleitmesse für Umwelttechnologie Umwelt u. Klimaschutz, Städtereinigung, Wassertechnik, Entsorgung, Kommunale Dienstleistungen	Deutschland, München
19.05. – 22.05.	OTWorld Prothetik, Orthetik, Orthopädieschuhtechnik, medizinische Fußpflege, Kompressionstherapie und technische- bzw. medizinische Rehabilitation	Deutschland, Leipzig
November	MEDICA – Weltforum der Medizin Medizintechnik, Pharmazie, Digital Health	Deutschland, Düsseldorf

Unternehmerreisen/Delegationsbesuche 2025

Datum	Branchenschwerpunkte	Land
07.04 – 11.04. A26:A36	Markterkundungsreise Spanien Energie-, Wasserstoff-, Elektrolyse- und Brennstoffzellentechnologien	Spanien, Sevilla, Huelva, Barcelona
09.04. – 10.04.	Geschäftsanhaltungsreise Polen Metallbearbeitung	Polen, Wrocław (Breslau)/ Niederschlesien
05.05. – 08.05.	Geschäftsanhaltungsreise Schweiz Wasserstoff, Wasserstofftechnologien, Batterietechnologien, Mobilität	Schweiz, Zürich und weitere
15.05. – 18.05.	Kreativtour nach Wrocław Kultur- und Kreativwirtschaft, Filmwirtschaft, Handwerk	Polen, Wrocław (Breslau)
16.06. – 20.06.	Markterkundungsreise Bahntechnik zur Eurasia Rail 2025 Automatisiertes/autonomes Fahren, Maschinen- und Anlagenbau, Automatisierung/Digitalisierung, Bahntechnik, Elektromobilität, Robotik, Wasserstoff-/Brennstoffzellentechnologien, Logistik, Smart City	Türkei, Istanbul
Juni	SAXONY!visit: Delegationsbesuch Kultur-/Kreativwirtschaft	Sachsen, Chemnitz und weitere
23.06. – 27.06.	Praxisreise Österreich: Innenausbau/Möbel Holzbau, Holztechnologien, Innenausbau, Möbelbau, Handwerksunternehmen, Kreativwirtschaft	Österreich, insb. Oberösterreich (u. a. Linz)
3. Quartal	SAXONY!visit: Unternehmerdelegation aus China Medizintechnik und angrenzende Bereiche aus Life Sciences, Maschinen- und Anlagenbau, Software, Automatisierung etc.	Sachsen
08.09. – 12.09.	Markterschließungsmaßnahme anlässlich der ersten analytica USA 2025 Labortechnik, Analytik, Biotechnologie	USA u. a. Columbus, Cleveland, Ohio
20.10. – 24.10.	Marktsondierungsreise Spanien Bahntechnik, Bahninfrastruktur	Spanien, Bilbao/ Barcelona, Madrid
November/ Dezember 2025	Delegationsreise Indien Robotik/Automatisierung, Zulieferer der Textilindustrie, des Maschinen- und Anlagenbaus, des Halbleitersektors und der erneuerbaren Energien	Indien, Neu Delhi, Chennai

Länderinformationen

GB/UK



GTAI – Zoll und Einfuhr kompakt – Einfuhrbestimmungen

Die GTAI-Reihe Zoll und Einfuhr kompakt gibt Exporteuren einen Kurzüberblick über Einfuhrverfahren, Warenbegleitdokumente, Abgaben sowie Verbote und Beschränkungen. Die einzige Voraussetzung ist eine kostenlose Registrierung auf der Seite von Germany Trade and Invest (GTAI). Mit dem Austritt des Vereinigten Königreichs und dem Ende der Übergangsphase gibt es seit 1. Januar 2021 eine Zollgrenze zwischen Großbritannien und der EU. Bei der Einfuhr in Großbritannien gelten für einen begrenzten Zeitraum Vereinfachungen für Waren aus der EU, die nach und nach auslaufen. Das Zoll und Einfuhr kompakt enthält die aktuellen Regelungen und gibt einen Ausblick auf anstehende Neuerungen. Die letzten ausstehenden Änderungen sind Anfang 2025 in Kraft getreten. Exporte nach Nordirland bleiben weiterhin innergemeinschaftliche Lieferungen.

Einzelheiten werden zu folgenden Punkten dargestellt:

FAQ, Sonderstatus für Nordirland, Abgeschlossene Freihandelsabkommen, Zollverfahren und Warenbegleitpapiere, Besondere Zollverfahren, Zollanmeldung und Vereinfachungen, Zölle und Einfuhrabgaben, Einfuhrverbote und Beschränkungen, Standards und Normen, Kennzeichnungsvorschriften für Lebensmittel, Sanitär-epidemiologische-, Veterinär- und Phytosanitätskontrollen, Postsendungen und private Geschenksendungen, Ausfuhr aus der EU

GTAI vom 09.12.2024 (c/w.r.)

„Zoll und Einfuhr kompakt“ – weitere Länderinformationen

Neue bzw. aktualisierte Publikationen der GTAI-Reihe, in denen Exporteuren einen Kurzüberblick erhalten über Einfuhrverfahren, Warenbegleitdokumente, zu zahlende Abgaben sowie Verbote und Beschränkungen:

▪ [Algerien](#) (16.01.2025) ▪ [Australien](#) (06.08.2024) ▪ [Botsuana](#) (29.04.2024) ▪ [Brasilien](#) (19.02.2024) ▪ [Chile](#) (13.05.2024) ▪ [Côte d'Ivoire](#) (28.02.2024) ▪ [Ecuador](#) (17.09.2024) ▪ [Indien](#) (07.02.2024) ▪ [Indonesien](#) (18.11.2024) ▪ [Island](#) (27.06.2024) ▪ [Japan](#) (12.11.2024) ▪ [Kanada](#) (15.04.2024) ▪ [Katar](#) (28.03.2024) ▪ [Kuba](#) (07.01.2025) ▪ [Mauritius](#) (10.05.2024) ▪ [Mexiko](#) (05.08.2024) ▪ [Namibia](#) (02.08.2024) ▪ [Neuseeland](#) (27.05.2024) ▪ [Nigeria](#) (19.06.2024) ▪ [Norwegen](#) (15.01.2024) ▪ [Oman](#) (19.07.2024) ▪ [Peru](#) (26.06.2024) ▪ [Schweiz](#) (02.01.2024) ▪ [Serbien](#) (24.02.2025) ▪ [Südafrika](#) (12.11.2024) ▪ [Südkorea](#) (09.09.2024) ▪ [Taiwan](#) (25.11.2024) ▪ [Türkei](#) (21.08.2024) ▪ [Tunesien](#) (21.01.2025) ▪ [Uganda](#) (09.12.2024) ▪ [Ukraine](#) (15.01.2025) ▪ [USA](#) (27.11.2024) ▪ [Vietnam](#) (21.02.2025)

Vereinigte Arabische Emirate



Dubai Customs führt KI-gestützte App ein

Die Zollverwaltung des Emirats Dubai hat eine neue App namens „Al Munasiq“ entwickelt, die Künstliche Intelligenz (KI) einsetzt, um die Klassifizierung von Waren nach dem Harmonisierten System (HS) zu erleichtern.

Die „Al Munasiq“-App bietet verschiedene Methoden zur Suche nach der richtigen Zollltarifnummer, den entsprechenden Einfuhrabgaben und eventuellen Einfuhrbeschränkungen. Nutzer können entweder einen kurzen Text über die Tastatur oder das Mikrofon eingeben oder ein Bild des Artikels hochladen. Angezeigt werden den Nutzern ein oder mehrere Ergebnisse, sortiert nach Wahrscheinlichkeit. Dazu gehören Informationen wie die Warenbeschreibung, eine achtstellige Zollltarifnummer, der geltende Zollsatz, Steuern und damit verbundene Verbote und Beschränkungen sowie die zuständige Behörde der VAE. Die Einstellung der zwölfstelligen Zollltarifnummern soll bald folgen. Die App liefert auch die Präferenzzollsätze für die Ursprungswaren der Länder, mit denen die VAE ein Freihandelsabkommen abgeschlossen haben.

GTAI vom 27.02.2025 (c/w.r.)

Georgien



Übereinkommen über ein gemeinsames Versandverfahren

Mit Wirkung zum 1. Februar 2025 ist Georgien dem Übereinkommen über ein gemeinsames Versandverfahren und dem Übereinkommen zur Vereinfachung der Förmlichkeiten im Warenverkehr beigetreten. Das bedeutet, dass ab diesem Datum gemeinsame Versandverfahren mit Georgien als Start-, Transit- oder Zielstaat möglich sind. Die Abwicklung erfolgt über das elektronische Versandsystem NCTS, in Deutschland über die ATLAS-Versand-Anwendungen.

GTAI vom 17.02.2025 (c/w.r.)



© Industrieblick – stock.adobe.com

Türkei



Importverordnungen und Produktkonformitätserlasse für deutsche Exporteure

In der Türkei gibt es für zahlreiche Warengruppen Importverordnungen und Produktkonformitätserlasse, die von Exporteuren zu beachten sind. Germany Trade and Invest (GTAI) hat die wichtigsten Vorschriften auf Deutsch zusammengefasst und erläutert (68 Seiten, PDF).

GTAI, vom 13.02.2025, (c/w.r.)

USA



USA erhöhen Zölle auf Aluminium- und Stahlimporte

Ab dem 12. März 2025 wird die Einfuhr von Stahl- und Aluminiumerzeugnissen sowie deren Derivate mit zusätzlichen Zöllen von 25 Prozent belastet. Die Zölle in Höhe von 25 Prozent auf Aluminiumerzeugnisse und -derivate sowie Stahlerzeugnisse und -derivate gelten zusätzlich zu den bereits bestehenden Einfuhrzöllen, Abgaben oder sonstigen Zusatzzöllen (zum Beispiel gegenüber chinesische Waren).

Ob und inwieweit Gegenmaßnahmen der EU in Kraft gesetzt werden, hängt von den Verhandlungen mit den USA ab. Zum Redaktionsschluss der AWN stand ein Ergebnis noch aus. Bitte informieren Sie sich aktuell auf den Webseiten der IHKn.

GTAI vom 13.02.2025 (c/w.r.)

China



China führt Exportauflagen für kritische Metalle ein

Seit 4. Februar 2025 ist die Ausfuhr von bestimmten Verbindungen aus Indium, Molybdän, Tellur, Wismut und Wolfram genehmigungspflichtig.

China erweitert die Liste der kritischen Rohstoffe, deren Export genehmigungspflichtig ist. Wie das Handelsministerium (MOFCOM) und die Allgemeine Zollverwaltung (GAC) in ihrer Bekanntmachung Nr. 10 vom 4. Februar 2025 mitteilen, gelten diese Auflagen ab sofort für bestimmte Verbindungen und Produkte aus Indium, Molybdän, Tellur, Wismut und Wolfram. Insgesamt erstreckt sich die neue Maßnahme auf 25 kritische Metallprodukte und Technologien zu ihrer Herstellung. Auch Wafer aus Cadmiumtellurid, die in bestimmten Solarzellen Anwendung finden, fallen darunter.

Unternehmen, die die gelisteten Waren exportieren möchten, müssen gemäß den Bestimmungen des Exportkontrollgesetzes der Volksrepublik China und den Vorschriften für die Kontrolle von Gütern mit doppeltem Verwendungszweck eine Exportgenehmigung (Exportlizenz) beim Handelsministerium beantragen. Gleichzeitig wird die „Exportkontrollliste für Dual-Use-Güter der Volksrepublik China“ aktualisiert.

GTAI vom 05.02.2025 (c/w.r.)

Europäische Union



Antidumping - Vom Antrag bis zur Einführung von Antidumpingzöllen

Antidumpingzölle sind Zölle, die auf die betroffenen Waren mit einem bestimmten Länderursprung zusätzlich zu den regulären Zöllen erhoben werden. Sie gelten EU-weit. Aktuell sind unterschiedliche Waren davon betroffen beispielsweise Bügelbretter, Keramikfliesen oder Schrauben.

Im GTAI-Artikel wird erklärt, warum die EU Antidumpingmaßnahmen einführt, wie ein Verfahren abläuft und haben praktische Tipps für die Recherche, ob Ihr Produkt einem Antidumpingzoll unterliegt.

GTAI, 29.01.2025 (c/w.r.)



Südliches Afrika

COMESA führt das elektronische Ursprungszeugnis ein

Eswatini, Malawi und Sambia haben mit der Einführung des elektronischen Zertifikats begonnen.

Das elektronische COMESA-Ursprungszeugnis (electronic Certificate of Origin/e-CoO) wird das manuelle COMESA-Ursprungszeugnis, welches von der Behörde im Ursprungsland der Ware ausgestellt wird, ersetzen. Die Antragstellung, das Genehmigungsverfahren sowie die Ausstellung des Zeugnisses erfolgen sodann über ein elektronisches System. Das e-CoO wird Unternehmen und Zollbehörden zugute kommen, da es die Bearbeitungszeiten verkürzt und die Kosten senkt, wodurch Waren effizienter über die Grenzen hinweg gehandelt werden können.

GTAI vom 27.01.2025 (c/w.r.)



Veranstaltung
in englischer
Sprache

SAVE THE DATE

Business trifft Afrika

Africa's calling - mit wachsenden, innovativen Märkten, mit Produktionsstätten in der gleichen Zeitzone, mit jungen digitalen Fachkräften!

Mit Schwerpunkt auf IT und Innovation diskutieren wir mit Ihnen, wie sich insbesondere der Fachkräftemangel in der Branche durch gezielte Impulse zum Positiven wenden lässt. Wie immer gibt es zudem umfangreiche Erfahrungsberichte zum Markteintritt in Afrika. Es sprechen Experten zur Finanzierung und den bundes-deutschen Förderinstrumenten sowie direkt und praxisnah Unternehmer aus Afrika und Sachsen.

Erfahren Sie das alles und mehr auf der traditionellen, überregionalen Netzwerkkonferenz mit umfangreicher afrikanischer Beteiligung.

 Do, 26. Juni 2025, 10:00 Uhr - 15:00 Uhr

 IHK Chemnitz, Straße der Nationen 25, 09111 Chemnitz

Teilnehmerpreis: 40 Euro

Anmeldung und weitere Informationen unter folgendem Link oder QR-Code

www.ihk.de/chemnitz/business-trifft-afrika



Ansprechpartnerin:

Stephanie von Aretin

Tel: 0371 6900 - 1596

Email: stephanie.aretin@chemnitz.ihk.de

Aktuelle Kooperationsangebote ausländischer Unternehmen

Auf internationalen Märkten die richtigen Geschäftspartner zu finden (Lieferanten, Importeure, Handelsvertreter, Kunden), ist für ein erfolgreiches Auslandsengagement ausschlaggebend. Die sächsischen IHKs unterstützen Sie u. a. mit diesen aktuellen Kooperationsangeboten ausländischer Unternehmen bei der Anbahnung von Geschäften. Bitte beachten Sie, dass durch die Veröffentlichung keine Aussage über die Bonität der inserierenden Unternehmen gemacht wird.

Auskünfte zu nachfolgenden Anfragen und Angeboten erhalten Sie unter Angabe der

Chiffre-Nr. EG: Nikola Loske
Telefon: 0371 6900-1245
E-Mail: nikola.loske@chemnitz.ihk.de

Chiffre-Nr. DD: Katja Hönig
Telefon: 0351 2802-186
E-Mail: hoenig.katja@dresden.ihk.de

Chiffre-Nr. L: Sarah Dinter
Telefon: 0341 1267-1325
E-Mail: sarah.dinter@leipzig.ihk.de

WAS SIE WISSEN SOLLTEN

In dieser Rubrik finden Sie überwiegend Angebote aus der **Kooperationsdatenbank** für Geschäfts-, Technologie- und Projektpartnerschaften des Enterprise Europe Network. Sie finden hier nur einen kleinen Auszug aus allen Angeboten. Insgesamt enthält die Datenbank über 6.000 Kooperationsangebote. **Sie können Ihre Anfrage per E-Mail an Ihre nebenstehend aufgeführte regionale Ansprechpartnerin richten.** Ihre Zuschriften werden an den Inserenten weitergeleitet.

Die IHK hat die hier veröffentlichten Angebote und Nachfragen nicht geprüft und kann für deren Inhalt nicht verantwortlich gemacht werden. Wir empfehlen Ihnen, vor Eingehen von Geschäftsverbindungen die üblichen Auskünfte einzuholen.



Bulgarien



Vermittlung von IT-Spezialisten angeboten **Chiffre-Nr. EG0225 BG11**

Ein bulgarisches Unternehmen bietet die Vermittlung von hochqualifizierten IT-Spezialisten an. Die in internationalen Projekten (Schwerpunkt USA, GB) erfahrenen Experten verfügen über ein breites Kompetenzportfolio in der Softwareentwicklung, einschließlich App- und Mobile-Entwicklung, Datenbankmanagement, Qualitätssicherung und Testing und AI. Projektbezogener Einsatz zu individuell vereinbarten Konditionen möglich. Der Kontakt erfolgt über ein Partnerunternehmen in Sachsen.
Korresp.: dt.

Chile



Biopolymer für Textilien – Vertriebspartner gesucht **Chiffre-Nr. TOCL20250219033**

Ein chilenisches Unternehmen hat ein Biopolymerprodukt entwickelt, das für Textilien wie Kleidung, Taschen, Bandagen und Verpackungen geeignet und unter Kompostierungsbedingungen vollständig biologisch abbaubar ist. Das Unternehmen sucht nach Handelsabkommen mit Textilunternehmen, um das Polymer an deren Bedürfnisse anzupassen und neue Märkte zu erschließen.
Korresp.: engl.

Dänemark



Lebensmittellieferanten gesucht

Chiffre-Nr. BRDK20250303001

Das Unternehmen importiert und vertreibt allergiefreundliche Schokolade und andere Lebensmittel. Die Produkte sind frei von Milch, Eiern, Nüssen, Erdnüssen, Sesam und Gluten und richten sich in erster Linie an Allergiker und deren Familien. Im Rahmen einer Lieferantenvereinbarung werden Unternehmen gesucht, die allergiefreundliche Markenschokolade liefern können.

Korresp.: engl.



© zauberblicke – stock.adobe.com

Finnland



Hersteller von Defibrillatoren gesucht

Chiffre-Nr. BRFI20250221016

Ein Direktvertriebs-KMU sucht Hersteller von Defibrillatoren, um diese auf den finnischen Markt zu importieren und an Verbraucher und Unternehmen zu verkaufen, vorzugsweise unter eigener Marke. Das Unternehmen ist an einer langfristigen Zusammenarbeit im Rahmen einer Lieferantenvereinbarung interessiert.

Korresp.: engl.

Griechenland



Lebensmittelhersteller bietet Outsourcing an

Chiffre-Nr. BOMK20241217020

Ein Lebensmittelhersteller aus Griechenland, der auf die Herstellung von Käse und anderen Milchprodukten spezialisiert ist, bietet seine Produktionskapazität durch den Abschluss eines Outsourcing-Vertrags mit einem ausländischen Unternehmen an. Das griechische Unternehmen setzt auf flexible Produktionslösungen in Verbindung mit einer kontinuierlichen Ausrichtung auf handwerkliche Qualität. Die Rohstoffe (Schaf- und Ziegenmilch) stammen hauptsächlich von kleinen nomadischen Herden, aber auch von kleinen lokalen Bauernhöfen. Die Tiere grasen auf natürlichen, gebirgigen und halbgebirgigen Weiden und Wiesen, die reich an Wildpflanzen sind, die der Milch ein besonderes Aroma verleihen und sie eiweißreicher machen, was wesentlich zur Qualität und zu den organoleptischen Eigenschaften des Endprodukts beiträgt.

Korresp.: engl.

Italien



Unternehmen sucht Hersteller von

Tannenholz-Keilzinken

Chiffre-Nr. BRIT20250220006

Das Unternehmen ist auf Halbfertigprodukte aus Holz spezialisiert und sucht Hersteller von Tannenholz-Keilzinken für den Weiterverkauf. Es ist an einer langfristigen Zusammenarbeit im Rahmen einer Lieferantenvereinbarung interessiert.

Korresp.: engl.

Malta



Partnerschaften gesucht

Chiffre-Nr. BOMT20241216003

Ein maltesisches Unternehmen bietet Dienstleistungen in den Bereichen Elektronik-Hardwareentwicklung, Embedded Systems und Embedded Linux sowie Video- und Audiosignalverarbeitung an. Das Unternehmen ist auf der Suche nach Partnerschaften mit akademischen Einrichtungen, Start-ups, privaten Unternehmen und Forschungslabors auf der ganzen Welt, um die Herausforderungen bei der Umwandlung von Prototypen in vollständig realisierte Produkte anzugehen.

Korresp.: engl.

Niederlande



Hersteller von Medizinprodukten mit

Reinraum-Fertigungsmöglichkeiten gesucht

Chiffre-Nr. TRNL20250226022

Ein niederländisches MedTech-Entwicklungsunternehmen sucht nach Fertigungskapazitäten für medizinische Produkte mit Reinraum-Fertigungsmöglichkeiten für Metallspritzguss-Kleinteile für ein kardiovaskuläres Medizinprodukt. Gesucht ist ein Hersteller, der alle Einrichtungen im eigenen Haus anbietet oder über entsprechende Subunternehmer in seinem Netzwerk verfügt. Das Unternehmen erwartet von seinem Kooperationspartner, dass er über eine ISO-13485-Zertifizierung, Erfahrung in der Endphase der Entwicklung von Medizinprodukten, einschließlich Sterilisation und Verpackung, einen Reinraum für die Herstellung von medizinischen Implantaten, Erfahrung und Know-how im Metallspritzguss oder 3D-Druck von medizinischen Miniaturkomponenten mit geringen Toleranzen und Erfahrung im Laserschneiden von Titan für kleine medizinische Komponenten verfügt.

Korresp.: engl.

Entwickler von Energiespeichersystem sucht Investor

Chiffre-Nr. BRNL20250226006

Ein innovatives niederländisches Unternehmen sucht nach Investoren, um mit seinem Energiespeichersystem vom Start-up zum Scale-up zu werden. Das niederländische Unternehmen hat ein innovatives Energiespeichersystem für kleine bis mittelgroße Energieerzeuger entwickelt, z. B. für Haushalte bis hin zu Sportgebäuden. Das Unternehmen hat kürzlich in den Niederlanden einen jährlichen Preis für die innovativste Technologie des Jahres in der Kategorie „Energiewende“ gewonnen. Idealerweise würde das Unternehmen gern einen neuen Hauptinvestor finden, der zwei Millionen Euro bereitstellt, wobei die derzeitigen Investoren bereits den Großteil der neuen erforderlichen Kapitalinvestitionen übernehmen. Korresp.: engl.

Polen



Full-Service-E-Commerce-Agentur bietet Unterstützung bei der Vermarktung über Online-Marktplätze

Chiffre-Nr. BRPL20250226008

Eine polnische E-Commerce-Agentur bietet ihre Dienstleistungen für Hersteller verschiedener Produktkategorien an. Das Unternehmen bietet einen umfassenden Service zur Umsatzsteigerung für B2C-Kunden über Online-Marktplätze. Der Service umfasst die Integration, Synchronisierung, Übersetzung und Produktveröffentlichung, Prozessautomatisierung, Bestell- und Werbedienstleistungen, Kundenbetreuung und Logistikdienstleistungen. Das Unternehmen sucht Hersteller und Händler aus verschiedenen Branchen, die an B2C-Verkäufen interessiert sind. Das Angebot umfasst unter anderem die Verbindung des Online-Shops des Kunden über eine API mit Marktplätzen, die Übersetzung von Produktbeschreibungen und -daten, die Platzierung von Produkten auf Marktplätzen, den Kundendienst (Bestellungen, Kunden). Korresp.: engl.

Rumänien



Tiny-Home-Hersteller sucht Geschäftspartner

Chiffre-Nr. BOR020250224011

Das Unternehmen ist auf die Planung und den Bau hochwertiger modularer Bausysteme mit hoher Energieeffizienz in Form von Minihäusern, Chalets und Bungalows in Holzrahmenbauweise spezialisiert. Gesucht werden Geschäftspartner für eine langfristige Zusammenarbeit im Rahmen einer Outsourcing-Vereinbarung – idealerweise Projektentwickler im Tourismusimmobiliensektor sowie Entwickler, Architekten und Unternehmen, die an modularen Beherbergungsprojekten beteiligt sind. Korresp.: engl.

Tschechien



System zur Bewertung der Gangqualität bei neurologischen Störungen – Partner für Weiterentwicklung gesucht

Chiffre-Nr. TOCZ20250204031

Ein tschechisches Universitätskrankenhaus hat ein neuartiges System zur Überwachung der Gangqualität bei Patienten mit neurologischen Gangstörungen entwickelt, das aus einem kabellosen, wiederaufladbaren, tragbaren Sensor in der Größe einer Smartwatch und einem geschulten KI/ML-Rechenmodul besteht, das auf einem gekoppelten Mobiltelefon, Tablet oder Computer ausgeführt werden kann. Dieses Gerät schlägt anhand der Art der Störung und der Klassifizierungseinstufung eine unmittelbare Bewertung der Gangqualität vor. Gesucht wird ein Partner für die gemeinsame Entwicklung, um die Erfindung fertigzustellen und sie unter einer Lizenz zu vermarkten. Korresp.: engl.

Spezialist in der Aluminiumverarbeitung sucht neue Auftraggeber

Chiffre-Nr. BOCZ20250210024

Ein tschechisches Unternehmen mit langer Tradition in der Aluminiumverarbeitung ist auf der Suche nach neuen Kunden. Das Unternehmen ist auf die Herstellung einer breiten Palette von Aluminiumprodukten spezialisiert, darunter Strukturelemente, technische Komponenten und Designlösungen für verschiedene Branchen. Dank moderner Technologien und Erfahrung in der Präzisionsbearbeitung von Aluminium kann es flexible und maßgeschneiderte Lösungen anbieten. Die Produkte des Unternehmens werden dort eingesetzt, wo geringes Gewicht, hohe Festigkeit und lange Lebensdauer des Materials von entscheidender Bedeutung sind. Korresp.: engl.



© Pixel_B – stock.adobe.com

Türkei



Hersteller von technischen Textilien und Vorhangsystemen bietet Fertigungskapazitäten Chiffre-Nr. BOTR20250226001

Ein türkisches Unternehmen, das über 52 Jahre Erfahrung und Fachwissen im Bereich der technischen Textilbeschichtung und mechanischen Vorhangsysteme verfügt, bietet kommerzielle Produktions- und Vertriebsdienstleistungen hauptsächlich im Bereich Heimtextilien, technische Textilien und Vorhangsysteme an. Es entwickelt auch Produkte nach Kundenwünschen und Branchenanforderungen durch F&E, P&D und Innovationsstudien. Das Unternehmen produziert sowohl fertige als auch maßgeschneiderte Vertikaljalousien, Aluminiumjalousien, Rollos, Plissees, Zebra-Jalousien, Faltjalousien, Zirkulationsjalousien, japanische Jalousien, Screen-Jalousien und Holzjalousien. Das Unternehmen bietet auch Lösungen für verschiedene Bau- und Ausschreibungsprojekte in Bezug auf motorisierte Vorhangsysteme und Automatisierungen, die mit Smart-Home-Systemen kompatibel sind.

Korresp.: engl.

Ungarn



Unternehmen bietet Montage- und Verpackungsdienstleistungen an Chiffre-Nr. BOHU20250218021

Ein ungarisches Unternehmen, das ausschließlich Menschen mit Behinderungen beschäftigt, bietet seine freien Kapazitäten in den Bereichen Montage, Verpackung, Qualitätskontrolle, Fulfillment-Logistik, Datenverarbeitung und -erfassung für E-Commerce-Produkte sowie Druck in Form von Auftragsfertigung an.

Korresp.: engl.

Vertriebspartner für chemische Autopflegeprodukte gesucht Chiffre-Nr. BOHU20250213025

Ein ungarischer Hersteller von chemischen Autopflegeprodukten, Lacksprays und technischen Aerosolen sucht Vertriebshändler und Agenten für den Verkauf seiner Produkte. Es besteht auch die Möglichkeit, jede Art von Eigenmarkenprodukten im Rahmen einer Herstellungsvereinbarung herzustellen.

Korresp.: engl.

eCarnet – Der „Reisepass“ für Waren wird digital

Informationen | Ansprechpartner:

IHK Chemnitz

Annaberg:

marie.reuter@chemnitz.ihk.de

Chemnitz:

wolfgang.reckel@chemnitz.ihk.de

gaby.mueller@chemnitz.ihk.de

Freiberg:

silke.brunn@chemnitz.ihk.de

Zwickau:

margit.borchardt@chemnitz.ihk.de

IHK Dresden

berthold.julianna@dresden.ihk.de

boehme.liane@dresden.ihk.de

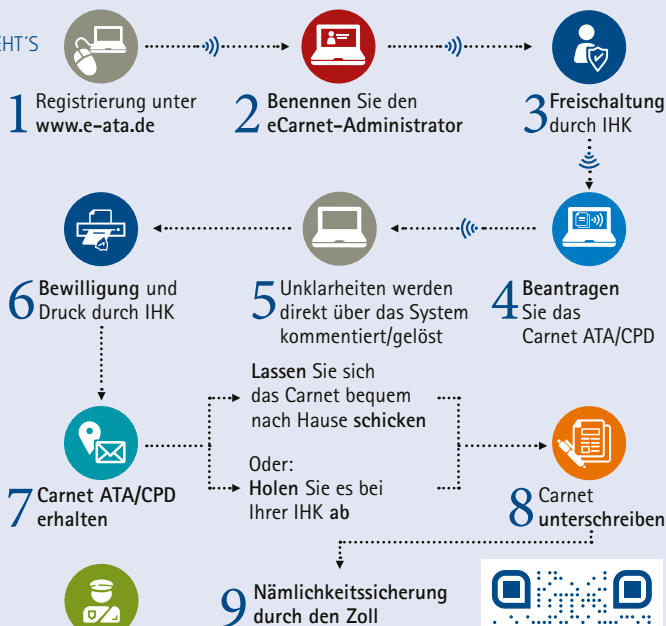
hahnwald.romy@dresden.ihk.de

IHK zu Leipzig

anne.gerritzen@leipzig.ihk.de

nadine.thieme@leipzig.ihk.de

SO GEHT'S



Exportkontrollrecht ist stets zu beachten

Noch ehe man sich mit etwaigen Zöllen oder anderen Einfuhrabgaben befasst, stellt sich die Frage, ob es überhaupt zulässig ist, Waren in das jeweilige Bestimmungsland zu liefern.

Neben dem gänzlichen Verbot, in bestimmte Länder oder auch an bestimmte Unternehmen zu liefern, sind häufig Genehmigungen erforderlich. Verstöße gegen Vorgaben des Exportkontrollrechts können sowohl empfindliche Geldbußen als auch Strafen, bis hin zu Freiheitsstrafen, auslösen. Darüber hinaus ist auch der Exportkaufvertrag (zumindest auf der Grundlage deutschen Rechts) bei einem Verstoß gegen ein Ausfuhrverbot nichtig. Ist der Export von einer Genehmigung abhängig und diese noch nicht erteilt, ist der Exportkaufvertrag „schwebend unwirksam“. Das bedeutet, dass er solange unwirksam ist, solange die Genehmigung noch nicht erteilt ist oder das Genehmigungserfordernis nachträglich wegfällt. Wird diese erteilt, ist der Vertrag wirksam. Die wesentlichen Rechtsgrundlagen der Exportkontrolle für einen deutschen Exporteur sind insbesondere das Außenwirtschaftsgesetz, die Außenwirtschaftsverordnung, das Kriegswaffenkontrollgesetz, die EU-Dual-Use-Verordnung (2021/821) sowie Embargoverord-

nungen der EU. Darüber hinaus können (wegen ihrer extraterritorialen Wirkung) auch Vorschriften des US-Exportkontrollrechts relevant sein.

Am Anfang steht die Verbotsprüfung

Die schärfste Form der Exportbeschränkung ist das Verbot. Liegt ein solches vor, erübrigt sich jede weitere Überlegung, ob eventuell eine Genehmigung erforderlich ist und ein entsprechender Antrag Aussicht auf Erfolg hat. Der Ausschluss eines Verbotes sollte daher stets am Anfang der Überlegungen, ein entsprechendes Gut zu exportieren, stehen. Bezüglich der Verbote ist zu differenzieren: Neben Verboten für bestimmte Waffen nach dem Kriegswaffenkontrollgesetz (insbesondere ABC-Waffen, Antipersonenminen) sind hier vor allem Embargos, d. h. Sanktionen gegenüber einzelnen Staaten, Organisationen, Unternehmen oder Privatpersonen zu beachten. Detaillierte Informationen über die geltenden Embargos liefert das **Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA)**.



Export
Restrictions

© Antto-AI – stock.adobe.com



© DeepView – stock.adobe.com

Von zentraler Bedeutung: Dual-Use-Güter

Besteht kein Verbot, ist es möglich, dass eine Ausfuhrgenehmigung des Bundesamtes für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle erforderlich ist. Genehmigungspflichten kommen sowohl für sogenannte „gelistete“ als auch nicht gelistete Güter in Betracht. Gelistete Güter sind solche, die in einer der folgenden Listen aufgeführt sind:

- Die deutsche Ausfuhrliste (Anhang zur Außenwirtschaftsverordnung) (Teile I und II);
- Anhang I zur EU-Dual-Use Verordnung;
- Anhang IV zur EU-Dual-Use Verordnung.

Von besonderer praktischer Bedeutung sind die sogenannten „Dual-Use Güter“. Darunter fallen solche Waren, die sowohl für zivile als auch für militärische Zwecke nutzbar sind. Hier ist besondere Vorsicht geboten. Denn häufig sind auch militärische Zwecke von Gütern denkbar, die man in allererster Linie mit rein zivilen Nutzungen in Verbindung bringt. Solche Güter sind nicht nur in den Anhängen zur Dual-Use Verordnung gelistet, sondern auch in Teil I, Abschnitt B der deutschen Ausfuhrliste. Teil A, Abschnitt A der Ausfuhrliste umfasst Rüstungsgüter in 22 Einzelpositionen. Teil II der Liste betrifft landwirtschaftliche Güter. Grundsätzlich ist es so, dass alle in der Ausfuhrliste und den Anhängen zur Dual-Use Verordnung aufgeführten Güter genehmigungspflichtig sind. Allerdings bestehen hierzu Ausnahmen. So ist die Ausfuhr bestimmter Rüstungsgüter in die Schweiz, nach Liechtenstein, Norwegen und Island nicht genehmigungspflichtig. Auch die Ausfuhr bestimmter Dual-Use Güter, die nicht in

der Dual-Use-Verordnung, aber in der Ausfuhrliste erfasst sind und deren Wert 5.000 Euro nicht übersteigt, sind nicht genehmigungspflichtig. Güter, die nicht in den Listen aufgeführt sind, sind dann genehmigungspflichtig, wenn entweder das BAFA durch eine entsprechende Unterrichtung des Ausführers eine Genehmigungspflicht begründet oder der Ausführer weiß, dass die Güter für einen sensiblen Verwendungszweck bestimmt sind. Solche sensiblen Verwendungszwecke sind:

- Verwendung in Zusammenhang mit ABC-Waffen und Flugkörpern;
- militärische Endverwendungen in einem Land, gegenüber dem ein Waffenembargo besteht;
- Zulieferungen für illegal exportierte Rüstungsgüter;
- Verwendungen in Zusammenhang mit kerntechnischen Anlagen.

Auch technische Unterstützung ist relevant

Darüber hinaus sind auch „technische Unterstützung“ sowie „Handels- und Vermittlungsgeschäfte“ von der Exportkontrolle erfasst. Technische Unterstützung ist die Weitergabe unverkörperter Kenntnisse und Fähigkeiten. Dies umfasst vor allem die Unterweisung, Ausbildung oder Weitergabe von technischen Kenntnissen und Fähigkeiten in mündlicher, fernmündlicher oder elektronischer Form. Voraussetzung für eine Exportkontrolle ist allerdings, dass sich die weitergegebenen Informationen einer konkreten Güterlistennummer zuordnen lassen.

Das ist bei Ausführungen im Rahmen von Vorlesungen und Vorträgen in aller Regel nicht erfüllt. Darüber hinaus muss zusätzlich ein Bezug zu „sensiblen“ Verwendungen bestehen, wobei der Ausführer entweder selbst Kenntnis von der sensiblen Verwendung haben muss oder eine entsprechende Information durch das BAFA erforderlich ist. Wichtig zu wissen ist, dass eine „Kenntnis“ in diesem Sinne auch dann vorliegt, wenn der Ausführer ausreichende Erkenntnisquellen kennt, aus denen er in zumutbarer Weise und ohne besondere Mühe die Erkenntnisse gewinnen kann. Im Einzelnen ist es im Falle technischer Unterstützung mitunter schwierig zu beurteilen, ob diese genehmigungspflichtig ist oder nicht. Das gilt insbesondere in der Zusammenarbeit mit Gastwissenschaftlern. Orientierung bietet ein vom Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle entwickelter **Fragenkatalog**.

Dr. Achim Kampfl/Bonn

ANSPRECHPARTNER

Stefan Lindner

Telefon: 0351 2802-182

E-Mail: lindner.stefan@dresden.ihk.de

Ansprechpartner

Industrie- und Handelskammer Dresden

Langer Weg 4, 01239 Dresden
(Einwahl: 0351 2802-Durchwahl)

Referatsleiter Außenwirtschaft:

Robert Beuthner -224

Zoll:

Stefan Lindner -182

Bescheinigungsdienst/Carnet A.T.A.:

Julianna Berthold -173

Liane Böhme -189

Romy Hahnwald -177

Messen:

Jana Omran -171

Auslandsmärkte/Kooperationen/

Enterprise Europe Network:

Katja Hönig -186

Auslandsmärkte/Kooperationen:

Robert Beuthner -224

Jana Omran -171

Stefan Lindner -182

Tobias Runte -184

Tschechien-Kontakt:

Jana Omran -171

Tschechien-Slowakei-Kontakt:

Jiří Zahradník (GS Zittau) 03583 5022-34

Polen-Kontakt:

Manuel Schubinski (GS Görlitz) 03581 4212-22

Industrie- und Handelskammer zu Leipzig

Goerdelerring 5, 04109 Leipzig
(Einwahl: 0341 1267-Durchwahl)

Geschäftsfeldmanager International:

Matthias Feige -1324

Bescheinigungsdienst:

Anne Gerritzen -1268

Nadine Thieme -1320

Auslandsmärkte/Kooperationen/

Enterprise Europe Network:

Sarah Dinter -1325

Auslandsmärkte/Kooperationen:

Natalia Kutz -1245

Messen:

Katja Keller-Seifert -1260

Industrie- und Handelskammer Chemnitz

Straße der Nationen 25, 09111 Chemnitz

(Einwahl: 0371 6900-Durchwahl)

Zoll- und Außenwirtschaftsrecht/

Bescheinigungsdienst:

Wolfgang Reckel -1243

Gaby Müller -1244

Auslandsmärkte/Kooperationen:

Dr. Sebastian Liebold -1247

Messen/Veranstaltungen:

Sandra Furka -1260

Enterprise Europe Network:

Nikola Loske -1245

in Plauen

Friedensstraße 32, 08523 Plauen
(Einwahl: 03741 214-Durchwahl)

Außenwirtschaft/Bescheinigungen:

Uta Eichel -3240

in Zwickau

Äußere Schneeberger Straße 34, 08056 Zwickau
(Einwahl: 0375 814-Durchwahl)

Außenwirtschaft/Bescheinigungen:

Margit Borchardt -2243

in Freiberg

Halsbrücker Straße 34, 09599 Freiberg
(Einwahl: 03731 79865-Durchwahl)

Bescheinigungsdienst:

Silke Brunn -5250

in Annaberg-Buchholz

Geyersdorfer Straße 9a,
09456 Annaberg-Buchholz
(Einwahl: 03733 1304-Durchwahl)

Bescheinigungsdienst:

Marie Reuter -4116

Wirtschaftsförderung Sachsen GmbH

Bertolt-Brecht-Allee 22, 01309 Dresden
Abteilung Branchen, Innovation & Marketing:
Sandra Lange 0351 2138-255

Möchten Sie die Außenwirtschafts-Nachrichten abonnieren? Bei der IHK Dresden können Sie das über den Link www.news.dresden.ihk.de/anmeldung.jsp. Die IHK zu Leipzig macht einen Bezug der Online-Publikation über die Mailadresse jana.schlotte@leipzig.ihk.de möglich. Bei der IHK Chemnitz ist ein Abonnement über die Mailadresse awn@chemnitz.ihk.de anzufragen.

Impressum

Herausgeber:

Industrie- und Handelskammer Dresden, Langer Weg 4, 01239 Dresden im Auftrag der Landesgemeinschaft der sächsischen Industrie- und Handelskammern Dresden, zu Leipzig und Chemnitz sowie der Wirtschaftsförderung Sachsen GmbH
ISSN 1869-3172

Verantwortlich:

Manuela Gogsch Telefon: 0351 2802-120
Geschäftsführerin Industrie und Außenwirtschaft/IHK Dresden
Mario Bauer Telefon: 0341 1267-1112
Geschäftsführer Dienstleistungen/IHK zu Leipzig
Martin Witschäß Telefon: 0371 6900-1200
Geschäftsführer Standortpolitik/IHK Chemnitz
Thomas Horn Telefon: 0351 2138-100
Geschäftsführer/Wirtschaftsförderung Sachsen GmbH

Chefredaktion:

Michael Matthes Telefon: 0351 2802-233
E-Mail: matthes.michael@dresden.ihk.de

Redakteure:

Robert Beuthner, Sarah Dinter, Matthias Feige, Katja Hönig, Katja Keller-Seifert, Natalia Kutz, Sandra Lange, Dr. Sebastian Liebold, Stefan Lindner, Ireen Michalsky, Jana Omran, Wolfgang Reckel, Marie Reuter, Tobias Runte

Anzeigenberatung:

Yvonne Joestel Telefon: 03525 7186-24
E-Mail: joestel@satztechnik-meissen.de

Gesamtherstellung und Verlag:

Satztechnik Meißen GmbH, Am Sand 1 c, 01665 Diera-Zehren OT Nieschütz, www.satztechnik-meissen.de

Die „Außenwirtschaftsnachrichten“ erscheinen in sechs Ausgaben pro Jahr. Der Inhalt wird mit großer Sorgfalt aufbereitet. Eine Gewähr für die Richtigkeit der Daten, Termine usw. kann allerdings nicht übernommen werden.

Hinweis zur Gender-Formulierung:

Bei allen Bezeichnungen, die auf Personen bezogen sind, meint die gewählte Formulierung alle Geschlechter, auch wenn aus Gründen der leichten Lesbarkeit die männliche Form steht.

Titelbild: © florynstudio3 – stock.adobe.com
© 2025

EUROPEAN BUSINESS WEEK

Chemnitz / 03.–05.09.2025

Erleben Sie die Zukunft der europäischen Wirtschaft in der Kulturhauptstadt Europas! Erleben Sie eine Woche voller Inspiration, neuer Ideen und internationaler Begegnungen. Werden Sie Teil von etwas ganz Großem – der Wirtschaft von morgen. Im Herzen von Chemnitz, im Herzen Europas.

PROGRAMM-HIGHLIGHTS

03.09.2025 Deutsch-Französischer Wirtschaftskongress Mitteldeutschland

04.09.2025 EUROPATREFFEN: Europäische Wirtschaft im Spannungsfeld von Green Deal und internationaler Wettbewerbsfähigkeit

05.09.2025 AHK-Messe: Informieren Sie sich über neue Zielmärkte und Business-Potentiale im Ausland.

05.09.2025 EUROPEAN SUMMER SUMMIT OF THE SAXON ECONOMY

Sichern Sie sich Ihre Tickets für das Sommerfest zum
Vorteilspreis: Einzelticket: **99€** / Partnerticket: **189€***

Weitere Informationen finden Sie unter: ihk.de/chemnitz/summer-summit

*Ab dem 01.05.2025 gelten folgende Preise: Einzelticket: 149€ / Partnerticket: 249€. Alle Preise inkl. 19% USt.

**Vorteilspreis bis
30. April 2025**



ihk.de/chemnitz/business-week



Die Sächsischen
Industrie- und Handelskammern