

Tipps zum Bankgespräch

So gehen Sie gut vorbereitet ins
Finanzierungsgespräch!



Ihr Team aus dem Center Nachfolge und Gründung Sparkasse Hannover

-  Stefanie Jakubka, Sparkasse Hannover
-  Inga Thomas, Sparkasse Hannover
-  Gerald Rodermund, Sparkasse Hannover



Unser Beratungsteam

SPARKASSE HANNOVER

Gebietsleiter gewerbliche Versicherungen
Marc Anger
Tel. 0511 300332-53
Marc.anger@fs-hannover.de



Ihre Beraterin Nachfolge und Gründung
Stefanie Jakobka
Tel. 0511 3000-3287
Stefanie.jakubka@sparkasse-hannover.de



Berater Zahlungssysteme
Nico Koll
Tel. 0511 3000-1472
Nico.koll@sparkasse-hannover.de



Gebietsleiter private und gewerbliche Vorsorge
Stefan Katz
Tel. 0511 300332-47
Stefan.katz@fs-hannover.de



Ihre Beraterin Nachfolge und Gründung
Inga Thomas
Tel. 0511 3000-3213
Inga.thomas@sparkasse-hannover.de



Vermögens- und Vorsorgemanager
Stephan Schrader
Tel. 0511 3000 6429
Stephan.schrader@sparkasse-hannover.de



Berater Leasing
Noel Köhler
Tel. 0511 3000-3926
Noel.koehler@sparkasse-hannover.de



Ihr Berater Nachfolge und Gründung
Gerald Rodermund
Tel. 0511 3000-3275
Gerald.rodermund@sparkasse-hannover.de



Rund um den Zahlungsverkehr Service und Konzepte
Astrid Rühmann
Tel. 0511 3000-4362
Astrid.ruehmann@sparkasse-hannover.de



Rund um den Service (Immobilien)
S-Gewerbeimmobilien Vermittlung Hannover
Tel. 0511-353995-60





Unser Netzwerk

NORD/LB
&
Helaba |

kfw
BANKENGRUPPE
&
GRÜNDER
PLATTFORM

rentenbank

NBank
Wir fördern Niedersachsen
&
NBank_Capital

NBB MBG
Zwei starke Partner
für Niedersachsen



**STARKMACHERIN
UNSERER REGION**

**High-Tech
Gründerfonds**

**starting
BUSINESS**

Leibniz
Universität
Hannover

R Folg
Regionale
Unternehmensnachfolge
Visionen zusammenbringen

Startup Niedersachsen
Venture Villa
Seed Accelerator

IHK

DEINE IDEE IM
WETTBEWERB

www.startup-impuls.de

**Hannover
Beteiligungsfonds
&
hannover
innovation
fonds**

**Handwerkskammer
Hannover**

WIRTSCHAFTS-
FÖRDERUNG
HANNOVER

hannoverImpuls



Hier finden Sie uns im weltweiten Netz! www.sparkasse-hannover.de



The screenshot shows the Sparkasse Hannover website. The browser address bar displays the URL: <https://www.sparkasse-hannover.de/fi/home/branchen-und-berufe/gruendung-und-nachfolge.html?n=true&stref=hnav>. The navigation bar is red and contains the following elements from left to right: the Sparkasse Hannover logo, the text "Sparkasse Hannover", "Produkte", "Beratung & Branchen", "Nachhaltigkeit", "Hilfe & Service", "NEWS", a search icon labeled "Suche", and a button labeled "Anmelden". Above the navigation bar, there are two tabs: "Privatkunden" and "Firmenkunden". A white arrow points from the "Firmenkunden" tab to the "Beratung & Branchen" menu item. Another white arrow points from the "Beratung & Branchen" menu item to the main banner below. The main banner features a background image of a man in a blue suit (Thomas Wolf) standing in front of modern buildings. A white text box on the left of the banner contains the following text:

Unternehmen gründen

Von Anfang an gut beraten.

Sprechen Sie vorzeitig mit uns über Ihr Vorhaben, bevor Sie durchstarten. Nur so können wir sicherstellen alle Förderungsmöglichkeiten bestmöglich für Sie zu nutzen.

 Below the banner, there are three buttons: "Beratung", "Veranstaltungen", and "Leistungen". On the right side of the page, there is a vertical red bar with three white icons: a telephone, a speech bubble, and an envelope.

Inhalt

1. Gesprächsgrundlage
2. Die Teilnehmer
3. Ablauf und mögliche Inhalte
4. Wie es weiter geht

1. Gesprächs- grundlage

Grundlage sind insbesondere:

- Ihr Businessplan
 - Schriftliche Konzept
 - Planungsrechnungen
 - Tabellarischer Lebenslauf
- Vertragsentwürfe
- Branchenberichte, Vergleichskennzahlen

1. Gesprächs- grundlage

Unsere Tipps:

- Reichen Sie Ihr Konzept im Vorfeld ein, damit sich Ihr Gesprächspartner/Ihre Gesprächspartnerin auf den Termin vorbereiten kann.
- Machen Sie sich vor dem Gespräch noch mal mit den Details Ihres Geschäftskonzeptes vertraut.
- Bringen Sie ein eigenes, vollständiges Exemplar Ihrer eingereichten Unterlagen mit.
- Bitte berücksichtigen Sie einen ausreichenden Zeitpuffer für die Bearbeitung Ihrer Finanzierungsanfrage. Die Bearbeitungszeit kann je nach Umfang und Komplexität bei ca. 10 – 12 Wochen liegen.

2. Die Teilnehmer

Gesetzt sind:

- Sie als Gründer bzw. Gründerin
- Wir als Ihr Finanzierungsfachberater

Mögliche weitere Teilnehmer:

- Geschäftspartner
- Steuerberater, Unternehmensberater
- Privater Partner

2. Die Teilnehmer

Unsere Tipps:

- Weitere Teilnehmer sollen Ihre Chancen auf eine Finanzierungszusage erhöhen.
- Überlegen Sie deshalb, welchen Mehrwert Ihnen die jeweilige Person bringen kann.
- Wenn Sie weitere Teilnehmer mitbringen: achten Sie sorgfältig auf Ihre eigenen Redeanteile!

3. Ablauf und mögliche Inhalte (a)

Jedes Gespräch ist anders!

- Unsere Beratungsgespräche folgen keinem einheitlichen Schema.
- Jedes Gespräch ist individuell auf die Gründerperson und das jeweilige Vorhaben abgestimmt.

Trotzdem gibt es einige Themenbereiche, die wir in der Regel immer ansprechen.

3. Ablauf und mögliche Inhalte (a)

Ihre fachliche Eignung

Unsere Tipps:

Wenn es über Ihren Lebenslauf hinaus und für Ihr Vorhaben von Vorteil ist:

- Erzählen Sie über besondere Herausforderungen, die Sie in Ihrer bisherigen Tätigkeit gemeistert haben.
- Erwähnen Sie besondere Kompetenzen, die außerhalb Ihrer bisherigen beruflichen Tätigkeit liegen.
- Erläutern Sie Ihre Motivation.

3. Ablauf und mögliche Inhalte (a)

Ihr Produkt, Ihr Vertriebskonzept

Unsere Tipps:

Zu Ihrem Vertriebskonzept:

- Stellen Sie das Besondere Ihres Produktes/ Ihres Angebotes heraus.
- Erläutern Sie nachvollziehbar, wie Sie Ihre Kunden erreichen wollen.
- Sprechen Sie selbstkritisch über Ihre Stärken und Schwächen im Vergleich zu Ihren Wettbewerbern.

3. Ablauf und mögliche Inhalte (a)

Ihre Planungsrechnungen

Unsere Tipps:

- Erläutern Sie die Annahmen, auf denen Ihre Umsatzplanung aufbaut.
- Zeigen Sie, dass Ihr Konzept langfristig tragfähig ist.
- Prüfen Sie zusätzlichen Finanzierungsbedarf zur Überbrückung der Anlaufphase.

4. Wie es weiter geht

In der Regel erhalten Sie am Ende des Gesprächs noch keine Kreditentscheidung.

- Die Erkenntnisse aus dem Austausch fließen in die Entscheidung ein und müssen im Nachgang bearbeitet werden.
- Wir möchten einen geeigneten Finanzierungsvorschlag erarbeiten.

Trotzdem ist es sinnvoll, einige Absprachen zu treffen, z. B. zum weiteren zeitlichen Ablauf.

4. Wie es weiter geht

Unsere Tipps:

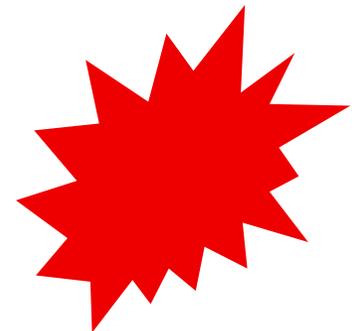
Wenn Ihr Finanzierungsberater es nicht bereits angesprochen hat:

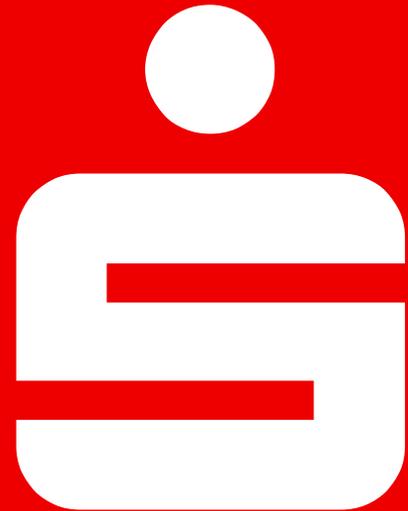
- Stimmen Sie ab, welche Unterlagen zu ergänzen und/oder zu überarbeiten sind.
- Fragen Sie, wann Sie mit einer grundsätzlichen Entscheidung über Ihren Kreditantrag rechnen können bzw. wie der weitere Ablauf ist.

Sprechen Sie uns bereits in einer frühen Phase Ihrer Planung an.

Für ein Orientierungsgespräch reichen uns i. d. R. eine kurze Darstellung Ihrer Geschäftsidee und Ihr Lebenslauf.

Fragen Sie nach unserem sog. „Kurzcheck“.





**Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit.**

Haben Sie Fragen?

Sparkasse Hannover

**Wir sind für Sie
da. Sprechen Sie
uns an!**

Danke!

Stefanie Jakubka

Beraterin
Center Nachfolge und Gründung
Sparkasse Hannover

+49 511 3000-3287
stefanie.jakubka@sparkasse-hannover.de



Inga Thomas

Beraterin
Center Nachfolge und Gründung
Sparkasse Hannover

+49 511 3000-3213
inga.thomas@sparkasse-hannover.de



Gerald Rodermund

Berater
Center Nachfolge und Gründung
Sparkasse Hannover

+49 511 3000-3275
gerald.rodermund@sparkasse-hannover.de

