

Prof. Dr. Thomas Hoeren  
Institut für Informations-, Telekommunikations- und Medienrecht  
Universität Münster

Rechtsanwalt Stefan Pinelli, Wolfsburg

# **IT-Vertragsrecht**

*Stand: Mai 2024*

# Vorwort

Die digitale Transformation von Gesellschaften, Institutionen sowie gerade unseres Wirtschaftslebens ist in vielen Teilen der Welt in aller Munde und allgegenwärtig. Die rasanten Entwicklungssprünge von Künstliche Intelligenz-Technologien und die Ansätze zu deren Nutzbarkeit für jedermann sind rund um die Uhr Gegenstand von Berichten. Doch auch im Jahre 2024 bleibt das Recht der Informationstechnologien für viele Juristinnen und Juristen unverändert ein Buch mit sieben Siegeln. Immer neue technische Spielarten, die es juristisch einzuordnen und zu bewerten gilt, machen es nahezu unmöglich, in dieser Rechtsmaterie en passant zu beraten. Ein hoher Spezialisierungsgrad, langjährige Expertise und vor allem ein ausgeprägtes Interesse an Digitalem und Verständnis für Technik und Prozesse rund um die Digitalisierung unseres (Wirtschafts-)Lebens sind erforderlich, um den komplexen juristischen Herausforderungen auf diesem Gebiet nicht nur „praktisch“, sondern auch akademisch und damit rechtlich belastbar gerecht zu werden.

Das Skript verfolgt das Ziel, insbesondere Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälten und Juristinnen und Juristen in der Wirtschaft einen ersten Leitfaden für die Erstellung und Bearbeitung von IT-Verträgen mit dem Schwerpunkt „Software“ an die Hand zu geben. Die Verfasser konzentrieren sich in diesem Buch bewusst auf das IT-Vertragsrecht, weil dieses seinen üblichen Regelungsinhalten nach einen ersten Streifzug durch die Welt der IT ermöglicht. Angesichts der Vielschichtigkeit und des Umfangs IT-rechtlicher Themen werden Spezialmaterien wie beispielsweise Datenrecht, Datenschutzrecht und Open Source Software-Recht, die dem IT-Recht zuzuordnen sind, insoweit ausgeführt, als diese im Kontext der jeweiligen Vertragsinhalte besonders relevant oder Hinweise hierauf angezeigt sind. Eine nachhaltige Vertiefung derartiger Materien über den reinen IT-vertraglichen Kontext hinaus erfolgt in einer umfangreicheren Veröffentlichung der Verfasser. Dies gilt auch für KI-Rechtsthemen.

In der aktualisierten Fassung konnten zahlreiche Klauselformulierungsvorschläge zu den verschiedenen Vertragstypen eingearbeitet werden, die der Kautelarpraxis als Handreichung dienen sollen. Zur Veranschaulichung des komplexen und bisweilen unübersichtlichen IT-Vertragsrechts wurde das Skriptum auch um einige Schaubilder ergänzt. Berücksichtigt wurden zude, die sich durch die Verordnung (EU) 2023/2854 (Data Act) ergebenden Änderungen für das Datenvetragsrecht.

Gesetzgebung, Rechtsprechung und Literatur konnten bis einschließlich Mai 2024 berücksichtigt werden.

Ein großer Dank gilt an dieser Stelle den studentischen Hilfskräften der zivilrechtlichen Abteilung des ITM in Münster, die an diesem Werk unermüdlich mit tatkräftiger Unterstützung mitgewirkt haben.

Und nun viel Vergnügen bei der Lektüre!

Münster / Wolfsburg, im Mai 2024

Thomas Hoeren / Stefan Pinelli

# Inhaltsverzeichnis

Erstes Kapitel: <b>Der Schutz von IT-Produkten</b> .....	17
I. Vorüberlegung: Der Ideenschutz .....	23
II. Softwareschutz – eine Übersicht .....	34
1. Patentschutz.....	34
2. Titel- und Markenschutz .....	38
3. Geheimnisschutz .....	41
4. Strafrechtlicher Schutz .....	43
5. Ergänzender Leistungsschutz .....	44
6. Datenbankschutz .....	45
a) Datenbankwerk .....	45
b) Datenbankherstellerrecht .....	46
aa) Schutzvoraussetzungen.....	46
bb) Verletzungshandlung .....	50
cc) Datenbanken aus Drittstaaten.....	55
cc) Vertragsrecht .....	55
III. Der urheberrechtliche Schutz .....	56
1. Schutzgegenstand (§ 69a UrhG).....	56
2. Standard der Originalität .....	63
3. Urheberrecht und Arbeitsverhältnis .....	66
a) Reichweite von § 69b UrhG.....	67
b) Rechteverteilung im Team.....	73
4. Rechte des Softwareurhebers .....	74
a) Vervielfältigung .....	75
b) Verbreitung .....	77
c) Bearbeitung .....	87
d) Bereithalten zum Abruf.....	88
5. Schranken .....	89
a) Der bestimmungsgemäße Gebrauch (§ 69d Abs. 1 UrhG) .....	90
b) Sicherungskopie .....	93
c) Testläufe.....	94
d) Dekompilierung .....	96
6. Umgehungsschutz .....	100
IV. Zusammenfassung.....	103
Zweites Kapitel: <b>IT-Vertragsrecht</b> .....	104
I. Vorüberlegung .....	105
II. Einordnung der Vertragsarten .....	106
1. Standardsoftware .....	106
2. Individualsoftware.....	109
3. Die EVB-IT .....	110
III. Allgemeine Regeln für den Aufbau eines IT-Vertrags .....	118
IV. Zusammenfassung.....	119
Drittes Kapitel: <b>Softwareüberlassungsverträge</b> .....	121
I. Präambel .....	124
II. Hauptleistungspflichten und Nutzungsrechte .....	125
1. CPU-Klauseln.....	127
2. Weitergabeklauseln .....	129
3. LAN-Verbote .....	134
4. Sonstige Nutzungsbeschränkungen.....	138

5. Auditklauseln .....	140
6. Ausschluss von Bearbeitungsrechten .....	142
7. Wartungsverbote .....	142
8. Zusammenfassung .....	144
III. Gewährleistung.....	144
1. Gewährleistung im Kaufrecht .....	144
a) Mangel.....	145
aa) Fehler: Informatik versus Rechtswissenschaft .....	146
bb) Vereinbarte Beschaffenheit.....	147
cc) Vertraglich vorausgesetzte Verwendung.....	147
dd) Gewöhnliche Verwendung.....	147
b) Fehlertypen .....	148
aa) Funktionsdefizite .....	148
bb) Funktionsmängel.....	149
cc) Kapazitätsmängel/Ungewöhnliches Antwortzeitverhalten .....	150
dd) Programmsperren.....	151
ee) Fehlen oder Fehler der Dokumentation.....	152
ff) Öffentliche Äußerungen des Herstellers/Händlers.....	154
gg) Montage .....	155
c) Verbraucherverträge über digitale Produkte .....	155
2. Rügeobliegenheit nach §§ 377, 381 Abs. 2 HGB .....	156
3. Vorbehaltlose Entgegennahme in Kenntnis des Mangels .....	157
4. Verjährung (§ 438 BGB).....	158
a) Der Begriff der „Ablieferung“ .....	159
b) Verjährungshemmung.....	160
c) Vereinbarung über die Verjährung.....	162
5. Rechtsfolgen.....	163
a) Einzelne Gewährleistungsrechte .....	163
aa) Nacherfüllung .....	164
bb) Rücktritt und Minderung.....	168
cc) Widerruf .....	169
dd) Aufwendungs- und Schadensersatz .....	172
b) Einheitliche Rückabwicklung bei Störung einer Teilleistung .....	172
aa) Computersystem als einheitliche Sache (§ 93 BGB) .....	173
bb) Gesamtrücktritt und Teilleistungen.....	173
IV. Haftung.....	177
1. Haftung für Mängel im Kaufrecht.....	177
2. Haftung wegen der Verletzung vorvertraglicher Aufklärungspflichten (§ 280 Abs. 1 BGB) .....	178
a) Vorüberlegungen.....	178
b) Abgrenzung zum selbstständigen Beratungsvertrag.....	180
3. Haftung wegen der Verletzung von Vertragsdurchführungspflichten .....	180
4. Haftung nach ProdHaftG.....	181
5. Haftung nach § 823 Abs. 1 BGB.....	183
V. Regelung der Gewährleistung und Haftung durch AGB.....	185
1. Ausschluss der Gewährleistung (§ 309 Nr. 8b lit. aa) BGB) .....	187
2. Beschränkung der Nacherfüllung .....	190
3. Kosten der Nacherfüllung .....	192
4. Rügepflichten .....	194
5. Haftung.....	197
a) Trennung Gewährleistung – Haftung.....	198

b) Garantie.....	198
c) Klauselverbote in § 309 BGB .....	199
aa) § 309 Nr. 7a BGB.....	200
bb) § 309 Nr. 7b BGB .....	200
cc) § 309 Nr. 8a BGB.....	202
6. Pauschalierung von Schadensersatzansprüchen.....	209
7. Verjährung.....	211
8. Verzug und Unmöglichkeit/Leistungsstörungen.....	213
9. UN-Kaufrecht.....	214
10. Musterklausel Gewährleistung/Haftung.....	214
a) AGB-Vorschläge zur Gewährleistung (nicht für Verbrauchsgüterkauf) .....	215
aa) Gewährleistung.....	215
bb) Untersuchungs- und Rügepflicht .....	215
b) Vorschläge zur Haftung (inkl. Verbrauchsgüterkauf; siehe § 475 Abs. 3 BGB)...	215
VI. Sonstiges .....	216
VII. Zusammenfassung .....	219
<b>Viertes Kapitel: Softwareerstellungverträge .....</b>	<b>221</b>
I. Abgrenzung Werk- und Kaufvertragsrecht.....	230
II. Abgrenzung zum Dienstvertragsrecht .....	233
III. Hauptleistungspflichten.....	235
1. Pflichten des Auftragnehmers/Unternehmers .....	235
a) Überlassung der Software und Dokumentation .....	235
b) Übertragung der Rechte .....	236
c) Leistungsänderungen.....	239
2. Pflichten des Auftraggebers/Bestellers: Vergütung .....	240
a) Angemessene Vergütung (§§ 32, 32a UrhG).....	240
b) Vergütung im Werkvertragsrecht .....	241
c) Abnahme .....	246
IV. Nebenvertragliche Pflichten.....	249
1. Vertraulichkeit und Datenschutz.....	249
2. Vorvertragliche Pflichten .....	252
a) Aufwendungsersatz, § 284 BGB.....	253
b) Pflichtenheft.....	253
V. Gewährleistung im Werkvertragsrecht.....	254
1. Mangel i.S.d. § 633 BGB .....	254
2. Gewährleistungsrechte .....	256
a) Nacherfüllung.....	256
b) Rücktritt oder Minderung .....	262
c) Verbrauchervertrag .....	263
VI. Abnahme i.S.d. § 640 Abs. 1 BGB .....	264
VII. Kündigung .....	273
VIII. Verjährung .....	282
VIII. Besonderheiten bei der Haftung .....	284
1. Besonderheiten bei der Haftung für Softwaremängel.....	284
2. Vertragsgestaltung.....	285
IX. Ausschluss der Gewährleistung .....	286
X. Ausschluss oder Beschränkung der Nacherfüllung.....	286
XI. Kosten der Nacherfüllung .....	289
XII. Rügepflichten.....	290
XIII. Ausschluss der Selbstvornahme .....	291
XIV. Haftungsfreizeichnung .....	292

XV. Ausschluss des Kündigungsrechts.....	293
XVI. Vergütung des Kostenanschlags .....	293
XVII. Sonstige Klauseln .....	294
1. Schiedsklauseln .....	295
2. Audit-Klauseln .....	295
XVIII. Agile Programmierung .....	297
1. Einführung.....	297
2. Was ist agile Programmierung? .....	298
a) Das agile Manifest.....	298
b) Die unterschiedliche Zusammenarbeit in traditionellen Projekten und im agilen Projekt .....	298
c) Der Hang der Juristen zur Suche nach dem Vertragstypus.....	299
d) Klarheit .....	300
3. Neue Rollenverteilung im agilen Projekt .....	300
a) Product Owner .....	301
b) Das Entwicklungsteam.....	301
c) Scrum Master .....	302
4. Die Produktvision.....	302
5. Der Sprintprozess .....	304
6. Definition of Done, Preise und Gewährleistung .....	305
7. Beendigung.....	308
8. Formulierungsbeispiele für die agile Programmierung.....	311
9. Fazit .....	312
XIX. Zusammenfassung.....	312
<b>Fünftes Kapitel: Softwarevermietung .....</b>	<b>314</b>
I. Anwendbare Bestimmungen bei Mietverträgen im B2C-Verhältnis.....	315
II. Beschränkung der Gewährleistung.....	316
1. Bestätigung als „vertragsgemäß“ .....	316
2. Regelungen in den AGB .....	317
III. Anwendbare Bestimmungen bei Mietverträgen im B2B-Verhältnis .....	318
1. AGB-Klauseln im B2B-Bereich.....	319
a) §§ 308, 309 BGB.....	319
b) § 307 BGB .....	320
2. Ausschluss der Gewährleistung .....	320
IV. Schadensersatzansprüche .....	321
V. Zusammenfassung .....	323
<b>Sechstes Kapitel: Softwareleasing .....</b>	<b>324</b>
I. Softwareleasing in B2B-Verhältnissen .....	325
1. Ausschluss der Gewährleistung .....	325
2. Beschränkung der Nacherfüllung auf Mängelbeseitigung.....	326
3. Unzulässiger Gewährleistungsübergang durch AGB-Rücktrittsvorbehalt .....	326
II. Softwareleasing in B2C-Verhältnissen.....	327
1. Ausschluss der Gewährleistung .....	327
2. Dauer der Gewährleistungsfrist.....	328
3. Beschränkung der Nacherfüllung auf Mängelbeseitigung.....	329
III. Zusammenfassung .....	329
<b>Siebtens Kapitel: Softwarewartungs- und Pflegeverträge .....</b>	<b>331</b>
I. Der allgemeine Servicevertrag.....	332
1. Hauptleistungspflichten.....	333
a) Pflichten des Dienstverpflichteten .....	333

b) § 307 BGB .....	334
c) Pflichten des Dienstberechtigten .....	335
2. Nebenpflichten .....	336
II. Nicht- und Schlechterfüllung .....	337
III. Beendigung des Servicevertrags .....	339
1. Ordentliche Kündigung .....	339
2. Kündigung aus wichtigem Grund (§ 626 BGB).....	340
3. Kündigung aufgrund besonderen Vertrauens (§ 627 BGB).....	340
IV. Die Einzelverträge – Die Lieferung von Softwareaktualisierungen: Kaufvertrag.....	341
V. Die Instandsetzung/Vollpflege: Werkvertrag.....	342
1. Abgrenzung AÜG .....	342
2. Problem: Vergütungsregeln.....	346
3. Klauseln in Allgemeinen Geschäftsbedingungen.....	347
a) Ausschluss und Beschränkung der Haftung.....	347
b) Beschränkung von Leistungspflichten .....	348
4. Verkürzung der Verjährung für Schadensersatzansprüche .....	350
a) § 309 BGB.....	350
b) § 307 BGB .....	350
5. Änderungsvorbehalte .....	350
6. Änderungen der AGB.....	352
a) Vorbehaltloses Änderungsrecht .....	352
b) Widerspruchsrecht .....	352
VI. Zusammenfassung.....	353
Achtes Kapitel: <b>Besondere Softwareverträge</b> .....	354
I. Hinterlegungsvereinbarungen .....	357
1. Pflicht zur Überlassung des Quellformats.....	357
2. Hinterlegung des Quellformats .....	361
a) Hinterlegungspflichten .....	362
b) Hinterlegungsvereinbarungen .....	362
aa) IT-relevante Probleme .....	362
bb) Insolvenzrechtliche Probleme .....	364
cc) Vertragsgestaltung.....	366
3. Pflichten des Anwenders .....	367
II. Schutzhüllenverträge .....	367
III. Cloud Computing .....	369
1. Vertragszweck von SaaS.....	370
2. Rechtsnatur.....	371
3. Vermietung: urheberrechtlich – vertragsrechtlich.....	373
4. Hauptleistungspflichten bei SaaS.....	373
a) Leistungspflicht.....	373
aa) Geschuldeter Erfolg.....	373
bb) Gegenstand.....	374
b) Entgelt .....	374
5. Nebenleistungspflichten .....	375
6. Datenschutzrecht .....	377
a) Verarbeitung personenbezogener Daten .....	377
b) Auftragsverarbeitung .....	377
c) Auftragserteilung in Drittstaat.....	379
d) Besonderheiten USA.....	380
e) Umgehungsmöglichkeit durch Verschlüsselungstechniken.....	381
7. Auswirkungen des Data Acts auf das Cloud-Computing.....	383

a.	Anwendbarkeit für Cloud Computing-Anbieter.....	384
b.	Neue Regelungen für die Vertragsgestaltung mit Kunden.....	385
c.	Strittige Fragestellungen.....	387
aa.	Kollision mit der Digitalvertrags-RL 2019/770 und der Warenkauf-RL 2019/771 .....	387
bb.	Kollision vom Fairness-Test aus Art. 13 DA mit der Inhaltskontrolle nach deutschem AGB-Recht aus §§ 307 ff. BGB .....	388
cc.	Verhältnis der verschiedenen Klauselvorschriften aus dem Data Act untereinander .....	390
dd.	Unterschiede B2B und B2C .....	391
8.	Auflistung wesentlicher Vertragsaspekte beim Cloud Computing .....	392
9.	Betriebsverfassungsgesetz (BetrVG) .....	392
IV.	Open Source-Software .....	394
1.	General Public License (GPL) .....	395
2.	GNU Affero General Public License .....	402
3.	Berkeley Software Distribution-Lizenz .....	402
4.	Apache Software-Lizenz .....	403
5.	Vertragsrechtliche Aspekte .....	404
a)	Vertragstypologische Einordnung.....	405
b)	Allgemeine Geschäftsbedingungen.....	405
c)	Gewährleistung und Haftung .....	407
6.	Creative Commons Lizenzen – Fortführung des Open Source-Gedankens.....	408
a)	Hintergrund/Idee .....	408
b)	Verhältnis zum Urhebervertragsrecht .....	409
c)	Portierung vs. Internationale Anwendbarkeit .....	410
d)	Arten von CC-Lizenzen .....	410
V.	IT-Outsourcing und Änderungsanforderungen („Change Request“).....	412
VI.	IT-Vertriebsvertragsrecht.....	422
1.	Die Einordnung .....	423
a)	Gewerbe und Kaufmann .....	424
b)	Handelsvertreter .....	424
c)	Eigenhändler .....	427
2.	(Regress-)Ansprüche des Händlers gegen den Hersteller .....	429
3.	Ansprüche der Rechteinhaber gegen Händler von Raubkopien.....	432
4.	Kartellrecht und IT-Vertriebsverträge.....	434
V.	Zusammenfassung .....	441
	<b>Neuntes Kapitel: Datenvertragsrecht.....</b>	<b>443</b>
I.	Vertragsgegenstand und Rechtsnatur.....	444
II.	Löschung oder Rückgabe – wie? .....	447
1.	Rückgabepflichten.....	447
2.	Rückgabe von Daten .....	448
3.	Reichweite von § 346 Abs. 2 BGB .....	449
III.	Qualität .....	450
1.	Aktualisierung .....	450
2.	Reichweite der Informationshaftung.....	451
3.	Standards zur Datenqualität .....	451
4.	Ebenen der Datenqualität .....	452
IV.	AGB-Recht: Neu-gebraucht.....	453
V.	Erschöpfung und § 137 S. 1 BGB .....	454
VI.	Data Act .....	455
1.	Neue Einsatzfelder für Datenverträge .....	456



2. Modifikation des geltenden Vertragsrechts.....	457
VII. Zusammenfassung .....	458
Zehntes Kapitel: <b>Musterverträge</b> .....	460
I. Softwareüberlassungsvertrag .....	460
II. Softwareerstellungvertrag .....	462
III. Nutzungsvereinbarungen mit angestellten Programmierern .....	467
IV. Muster einer Geheimhaltungsvereinbarung mit Arbeitnehmern.....	470
V. Muster einer Vereinbarung zum Change Request.....	473
VI. Vertrag über Softwarepflege .....	477
VII. Die General Public License .....	479
VIII. Düsseldorfer Modell – Antrag.....	492
<b>Rechtsprechungsverzeichnis</b> .....	496
I. Europäische Rechtsprechung .....	496
II. Deutsche Rechtsprechung.....	496
III. Internationale Rechtsprechung .....	515

## Abkürzungsverzeichnis

### A

a.A.	anderer Ansicht
ABl. EU	Amtsblatt der Europäischen Union
Abs.	Absatz
a.E.	am Ende
AEUV	Vertrag über die Arbeitsweise der Europäischen Union
AG	Amtsgericht
AGB	Allgemeine Geschäftsbedingungen
AJP	Aktuelle Juristische Praxis (Zeitschrift)
ArbGG	Arbeitsgerichtsgesetz
ArchPT	Archiv für Post und Telekommunikation (Zeitschrift)
ASP	Application Service Providing/Provider
AuA	Arbeit und Arbeitsrecht (Zeitschrift)
AÜG	Arbeitnehmerüberlassungsgesetz

### B

BAG	Bundesarbeitsgericht
BauR	Baurecht (Zeitschrift)
BB	Betriebs-Berater (Zeitschrift)
BetrVG	Betriebsverfassungsgesetz
BDSG	Bundesdatenschutzgesetz
BFH	Bundesfinanzhof
BGB	Bürgerliches Gesetzbuch
BGBI.	Bundesgesetzblatt
BGH	Bundesgerichtshof
BR-Drs.	Bundesrats-Drucksache
BT-Drs.	Bundestags-Drucksache
BVB	besondere Vertragsbedingungen
BVerfG	Bundesverfassungsgericht
BVerwG	Bundesverwaltungsgericht
bzw.	beziehungsweise
B2B	Business to Business
B2C	Business to Consumer

## C

CD-ROM	Compact Disc Read-Only Memory
c.i.c.	culpa in contrahendo
CISG	Convention on the International Sale of Goods
CPU	Central Processing Unit
CR	Computer und Recht (Zeitschrift)
CRi	Computer Law Review International

## D

DB	Der Betrieb (Zeitschrift)
DFÜ	Datenfernübertragung
d.h.	das heißt
Digma	Zeitschrift für Datenrecht und Datensicherheit
DIRL	Richtlinie (EU) 2019/1151 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 20. Juni 2019 zur Änderung der Richtlinie (EU) 2017/1132 im Hinblick auf den Einsatz digitaler Werkzeuge und Verfahren im Gesellschaftsrecht
DIRL-UG	Gesetz zur Umsetzung der Richtlinie
DPA	Deutsches Patentamt (ab 1999 Deutsches Patent- und Markenamt, DPMA)
DRiZ	Deutsche Richterzeitschrift
DRM	Digital Rights Management
DSGVO	Datenschutz-Grundverordnung
DuD	Datenschutz und Datensicherheit (Zeitschrift)
DV	Datenverarbeitung
DVD	Digital Versatile Disc
DVBl.	Deutsches Verwaltungsblatt (Zeitschrift)

## E

ECLR	European Comparative Law Review
EDV	elektronische Datenverarbeitung
EGBGB	Einführungsgesetz zum Bürgerlichen Gesetzbuch
EIPR	European Intellectual Property Review
E-Mail	Electronic Mail
EPA	Europäisches Patentamt
EPÜ	Europäisches Patentübereinkommen
EU	Europäische Union (bis 2009 europäische Gemeinschaft, EG)

EULA	End User License Agreement
EuGH	Europäischer Gerichtshof
EuZW	Europäische Zeitschrift für Wirtschaftsrecht
EVB-IT	Ergänzenden Vertragsbedingungen für die Beschaffung von IT-Leistungen
EWR	Europäischer Wirtschaftsraum
<b>F</b>	
FG	Finanzgericht
FTP	File Transfer Protocol
Fed. R. Civ. P.	Federal Rules of Civil Procedure
FSF	Free Software Foundation
<b>G</b>	
gem.	gemäß
GeschGehG	Gesetz zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen
GewO	Gewerbeordnung
GPL	General Public License
GRUR	Gewerblicher Rechtsschutz und Urheberrecht (Zeitschrift)
GRUR Int.	Gewerblicher Rechtsschutz und Urheberrecht International (Zeitschrift)
GVO-TT	Gruppenfreistellungsverordnung für Technologie-Transfer-Vereinbarungen
GVO-VV	Gruppenfreistellungsverordnung für Vertikalvereinbarungen
GWB	Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen
<b>H</b>	
HGB	Handelsgesetzbuch
h.M.	herrschende Meinung
Hrsg.	Herausgeber
HTML	Hypertext Markup Language
<b>I</b>	
i.H.v.	in Höhe von
inkl.	inklusive
InsO	Insolvenzordnung
IPR	Internationales Privatrecht
IPRax	Praxis des Internationalen Privat- und Verfahrensrechts (Zeitschrift)

i.S.d.	im Sinne des/der
i.S.v.	im Sinne von
i.V.m.	in Verbindung mit
ITM	Institut für Informations-, Telekommunikations- und Medienrecht
ITRB	Der IT-Rechts-Berater (Zeitschrift)

## **K**

K&R	Kommunikation und Recht (Zeitschrift)
Kfz	Kraftfahrzeug
KWG	Kreditwesengesetz

## **L**

LAG	Landesarbeitsgericht
LAN	Local Area Network
LG	Landgericht
Ls.	Leitsatz

## **M**

MA	Markenartikel (Zeitschrift)
MarkenG	Gesetz über den Schutz von Marken und sonstigen Kennzeichen
MDR	Monatsschrift für deutsches Recht (Zeitschrift)
m.E.	meines Erachtens
MMR	Multimedia und Recht (Zeitschrift)
m.w.N.	mit weiteren Nachweisen

## **N**

NJW	Neue Juristische Wochenschrift (Zeitschrift)
NJW-CoR	Neue Juristische Wochenschrift – Computerreport (Zeitschrift)
NJW-RR	Neue Juristische Wochenschrift/Rechtsprechungsreport
NZA	Neue Zeitschrift für Arbeitsrecht

## **O**

OEM	Original Equipment Manufacturer
OLG	Oberlandesgericht

## **P**

PatG	Patentgesetz
PC	Personal Computer
PersR	Der Personalrat (Zeitschrift)
pVV	positive Vertragsverletzung
<b>R</b>	
R + S	Recht und Schaden (Zeitschrift)
RabelsZ	Rabels Zeitschrift für ausländisches und internationales Privatrecht
RAM	Random Access Memory
RdA	Recht der Arbeit (Zeitschrift)
RDV	Recht der Datenverarbeitung (Zeitschrift)
RdW	Recht der Wirtschaft (Zeitschrift)
RegE	Regierungsentwurf
RIW	Recht der internationalen Wirtschaft (Zeitschrift)
RL	Richtlinie
Rom I-VO	Verordnung (EG) Nr. 593/2008 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 17. Juni 2008 über das auf vertragliche Schuldverhältnisse anzuwendende Recht (Rom I)
<b>S</b>	
SaaS	Software as a Service
S.	Satz, Seite
SLA	Service Level Agreement
sog.	sogenannte
StGB	Strafgesetzbuch
<b>T</b>	
TRIPS	Übereinkommen über handelsbezogene Aspekte der Rechte des geistigen Eigentums (Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights)
<b>U</b>	
UCITA	Uniform Computer Information Transaction Act
UFITA	Archiv für Urheber-, Film- und Theaterrecht (Zeitschrift)
UrhG	Urheberrechtsgesetz
US	United States
UWG	Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb

## **V**

VAR	Value Added Reseller
VersR	Versicherungsrecht (Zeitschrift)
VO	Verordnung
VOB	Vergabe- und Vertragsordnung Bau
VSI	Verband der Softwareindustrie Deutschlands
VuR	Verbraucher und Recht (Zeitschrift)

## **W**

WCT	World Copyright Treaty
WIPO	World Intellectual Property Organization
WKRL	Richtlinie (EU) 2019/771 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 20. Mai 2019 über bestimmte vertragsrechtliche Aspekte des Warenkaufs, zur Änderung der Verordnung (EU) 2017/2394 und der Richtlinie 2009/22/EG sowie zur Aufhebung der Richtlinie 1999/44/EG
WKRL-UG	Gesetz zur Regelung des Verkaufs von Sachen mit digitalen Elementen und anderer Aspekte des Kaufvertrags
WM	Wertpapier-Mitteilungen (Zeitschrift)
WRP	Wettbewerb in Recht und Praxis (Zeitschrift)
WuW	Wirtschaft und Wettbewerb (Zeitschrift)

## **Z**

z.B.	zum Beispiel
Ziff.	Ziffer
ZIP	Zeitschrift für Wirtschaftsrecht
ZUM	Zeitschrift für Urheber- und Medienrecht
ZUM-RD	Zeitschrift für Urheber- und Medienrecht/Rechtsprechungsdienst
ZPO	Zivilprozessordnung
ZZP	Zeitschrift für Zivilprozess

## Literaturverzeichnis (Auswahl)

### Allgemeine Werke zum deutschen IT-Recht

- Deister/Meyer-Spasche*, Anwaltsstrategien im Software-Recht, Stuttgart 2009.  
*Auer-Reinsdorff/Conrad*, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, München 3. Aufl. 2019.  
*Borges/Meents*, Cloud Computing. Rechtshandbuch, München 2016.  
*Hoeren/Pinelli*, IT-Vertragsrecht, Berlin/Boston 3. Aufl. 2022.  
*Taeger, Jürgen/Pohle, Jan* (Hrsg.), Computerrechts-Handbuch, Loseblattausgabe, München.  
*Lehmann/Meents* (Hrsg.), Handbuch des Fachanwalts Informationstechnologierecht, Köln 2. Aufl. 2011.  
*Leupold/Wiebe/Glossner*, Münchener Anwaltshandbuch IT-Recht, München 4. Aufl. 2021.  
*Marly, Jochen*, Praxishandbuch Softwarerecht, 7. Aufl. München 2018.  
*Redeker, Helmut*, IT-Recht, 8. Aufl., München 2023.  
*Redeker, Helmut* (Hrsg.), Handbuch der IT-Verträge, Loseblattausgabe, Köln.  
*Schneider, Jochen*, Handbuch des EDV-Rechts, 5. Aufl., Köln 2017.  
*Schneider, Jochen/Westphalen, Friedrich von* (Hrsg.), Software-Erstellungsverträge, Köln 2. Aufl. 2014.  
*Weitnauer*, Beck'sches Formularhandbuch IT-Recht, 5. Aufl., München 2020.

### Zeitschriften

- Computer and Law Review. International (CRI)  
Computer und Recht (CR): Zeitschrift für die Praxis des Rechts der Informationstechnologien  
Multimedia und Recht: Zeitschrift für Informations-, Telekommunikations- und Medienrecht (MMR)  
Kommunikation und Recht (KR)  
Der IT-Rechts-Berater (ITRB)  
Computerrecht (Niederländisch)



## Erstes Kapitel: Der Schutz von IT-Produkten

### Literatur:

*Ann*, EU-Richtlinie zum Schutz vertraulichen Know-hows – Wann kommt das neue deutsche Recht, wie sieht es aus, was ist noch offen?, GRUR-Prax 2016, 465; *Bauer*, Reverse Engineering und Urheberrecht, CR 1990, 89; *Beater*, Nachahmen im Wettbewerb – Eine rechtsvergleichende Untersuchung zu Paragraph 1 UWG, Tübingen 1995; *Bechtold*, Vom Urheber- zum Informationsrecht, München 2002; *Betten*, Titelschutz von Computerprogrammen, GRUR 1995, 5; *Betten*, Erwiderung – Titelschutz von Computerprogrammen, CR 1995, 383; *Betten*, Patentschutz von Computerprogrammen, GRUR 1995, 775; *Betten/Körber*, Patentierung von Computer-Software, GRUR 1997, 118; *Brüggemann*, Urheberrechtlicher Schutz von Computer- und Videospiele, CR 2015, 697; *Buchmüller*, Urheberrecht und Computersoftware, Diss. Münster 1987; *Buchner*, Die Vergütung für Sonderleistungen des Arbeitnehmers ein Problem der Äquivalenz der im Arbeitsverhältnis zu erbringenden Leistungen, GRUR, 1985, 1; *Büchner*, Schutz von Computerbildern als Lichtbild(werk), ZUM 2011, 549; *Bullinger/Czychowski*, Digitale Inhalte: Werk und/oder Software? – Ein Gedankenspiel am Beispiel von Computerspielen, GRUR 2011, 19; *Benecke*, Was ist „wesentlich“ beim Schutz von Datenbanken? CR 2004, 608; *Bildhäuser/Reinhardt*, Das neue GeschGehG: Systematik, Rechtsprechung und Unternehmenspraxis, GRUR-Prax 2020, 576; *Boecker*, Computerprogramme zwischen Werk und Erfindung, Diss. Berlin 2008; *Börger/Rein*, Step-by-step: In zehn Schritten zum wirksamen Geheimnisschutz, CB 2017, 118; *Burkill*, Reverse Compilation of Computer Programs and its Permissibility under the Berne Convention, Computer Law & Practice, March-April 1990, 114; *Brandi-Dohrn*, in: Schneider/von Westphalen, Software-Erstellungsverträge, 2. Aufl., Köln 2014, Kap. A Rz. 202 ff.; *Calame*, Der rechtliche Schutz von Datenbanken unter besonderer Berücksichtigung des Rechts der Europäischen Gemeinschaft, Bamberg 2002; *Czarnota/Hart*, Legal Protection of Computer Programs in Europe, 1991; *Czychowski*, Wettbewerbsrechtliche Zulässigkeit des automatisierten Abrufs von Daten einer Internetseite, NJW 2014, 3277; *Czychowski*, Kein Vorrang des Bankgeheimnisses vor Schutz des geistigen Eigentums – „Heißes Wasser“ für Verletzer, EuZW 2015, 745; *Czychowski/Dworschak*, Durchsetzung von technischem Know-how – Parallelen zu patentrechtlichen Verfahren und Besonderheiten am Beispiel der Düsseldorfer Besichtigungspraxis, GRUR Patent 2023, 20; *Däubler*, Ein neues Arbeitszeitrecht, AuR 1985; *Deutsch*, Neues zum Titelschutz, GRUR 2013, 113; *Deutsch*, Neues zum Titelschutz, GRUR 2013, 113; *Dietrich*, ASP – öffentliche Zugänglichmachung oder unbenannte Nutzungsart?, ZUM 2010, 567; *Dreier/Schulze*, Urheberrechtsgesetz, 7. Aufl., München 2022; *Dreier*, Verletzung urheberrechtlich geschützter Software nach der Umsetzung der EG-Richtlinie, GRUR 1993, 781; *Drescher/Fleischer/Schmidt* (Hrsg.), Münchener Kommentar zum Handelsgesetzbuch, Band 1, 5. Auflage, München 2021; *Ebenroth/Boujong*, Handelsgesetzbuch, 5. Aufl. 2024; *Ehmann*, Big Data auf unsicherer Grundlage - was ist "wesentlich" beim Investitionsschutz für Datenbanken?, K&R 2014, 394; *Elteste*, Screen Scraping: Wechselwirkungen zwischen Datenbankrecht und Vertragsrecht, CR 2015, 447; *Engel*, Über „Computerprogramme als solche“, GRUR 1993, 194; *Erdmann*, Möglichkeiten und Grenzen des Urheberrechts, CR 1986, 249; *Erdmann/Bornkamm*, Schutz von Computerprogrammen – Rechtslage nach der EG-Richtlinie, GRUR 1991, 877; *Ernestus*, Nutzung und Vervielfältigung eines Computerprogrammes, CR 1989, 784; *Ernst*, Die Verfügbarkeit des Source Codes – Rechtlicher Know-How-Schutz bei Software und Webdesign, MMR 2001, 208; *Ernst*, Kopierschutz nach neuem UrhG. Bedeutung und Tragweite des Verbots von Umgehungsmaßnahmen und Hacking-Werkzeugen für die Praxis, CR 2004, 39; *Ensthaler*, Der patentrechtliche Schutz von Computerprogrammen nach der

BGH-Entscheidung „Steuerungseinrichtung für Untersuchungsmodalitäten“, GRUR 2010, 1; *Falce*, Trade Secrets – Looking for (Full) Harmonization in the Innovative Union, IIC 2015, 940; *Fischer*, Beck’scher Kurz-Kommentar StGB, 68. Aufl., München 2021; *Fischer*, Zivilrechtlicher Vermögensschutz (insbes. Von Know-how) und verdeckte Gewinnausschüttung, DStR 2006, 1228; *Fezer*, Markenrecht, 4. Aufl., München 2009; *Fitzner/Lutz/Bodewig*, BeckOK Patentrecht, 31. Ed. (Stand: 15.01.2024); *Flechsig*, Der rechtliche Rahmen der europäischen Richtlinie zum Schutz von Datenbanken, ZUM 1997, 577; *Frank/Wiegand*, Der Besichtigungsanspruch im Urheberrecht de lege ferenda, CR 2007, 481; *Fromm/Nordemann*, Urheberrecht, 12. Aufl. Stuttgart 2018; *Fuchs*, Allgemeiner Kennzeichenschutz für geistige Produkte – zugleich ein Beitrag zum Verhältnis von Werktitel und Marke, GRUR 1999, 460; *Fusbahn*, Der Schutz des Datenbankherstellers, IPRB 2012, 114; *von Gamm*, Urheberrechtsgesetz, 1968; *Ganea u.a. (Hrsg.)*, Urheberrecht. Gestern – Heute – Morgen. Festschrift für Adolf Dietz zum 65. Geburtstag, München 2001; *Ganzhorn*, Rechtliche Betrachtung des Vertriebs und der Weitergabe digitaler Güter, Diss. Freiburg 2015; *Gärtner*, Zum Richtlinienentwurf über den Schutz von Geschäftsgeheimnissen, NZG 2014, 650; *Gaster*, Der Rechtsschutz von Datenbanken, Köln 1999; *Gaster*, Die draft U.S. database legislation und die EU-Datenbankrichtlinie – ein Vergleich, CR 1999, 669; *Gaster*, Urheberrecht und verwandte Schutzrechte in der Informationsgesellschaft: Anmerkungen zum Grünbuch der Europäischen Kommission, ZUM 1995, 740; *Gaster*, Zur anstehenden Umsetzung der EG-Datenbankrichtlinie (I), CR 1997, 669; *Gedert*, Bemessung des Schadensersatzes nach der „Enforcement-Directive“, in: *Taeger/Wiebe*, Aktuelle Rechtsfragen zu IT und Internet, Oldenburg 2006; *Gennen*, Die Software-Entwicklergemeinschaft, Voraussetzungen und Rechtsfolgen, ITRB 2006, 161; *Gennen*, „Auseinandersetzungen“ von Miturhebergemeinschaften – Möglichkeiten zur Minimierung der Auswirkungen einer Miturhebergemeinschaft bei gemeinschaftlicher Softwareentwicklung, ITRB 2008, 13; *Gorbatyuk/Overwalle/van Zimmeren*, Intellectual Property Ownership in Coupled Open Innovation Processes, IIC 2016, 262; *Grützmacher*, „Gebrauchsoftware“ und Erschöpfungslehre: Zu den Rahmenbedingungen eines Second-Hand-Marktes für Software, ZUM 2006, 302; *Grützmacher*, Gebrauchsoftware und Übertragbarkeit von Lizenzen – Zu den Rechtsfragen auch jenseits der Erschöpfungslehre, CR 2007, 549; *Grützmacher*, Lizenzgestaltung für neue Nutzungsformen im Lichte von § 69d UrhG, CR 2011, 458; *Günther*, Änderungsrechte des Softwarenutzers, CR 1994, 321; *Gutman*, Abruf im Internet von unbekanntem und offensichtlich urheberrechtlich unrechtmäßigen Werken, MMR 2003, 706; *Götting/Meyer/Vormbrock*, Gewerblicher Rechtsschutz – und Wettbewerbsrecht, 2. Aufl., Baden-Baden 2020; *Haberstumpf*, Der Ablauf eines Computerprogramms im System der urheberrechtlichen Verwertungsrechte, CR 1987, 409; *Haberstumpf*, Der Schutz elektronischer Datenbanken nach dem Urheberrechtsgesetz, GRUR 2003, 14; *Haberstumpf*, Das Software-Urhebervertragsrecht im Lichte der bevorstehenden Umsetzung der EG-Richtlinie über den Rechtsschutz von Computerprogrammen, GRUR Int 1992; *Haberstumpf*, Die Zulässigkeit des Reverse Engineering, CR 1991, 129; *Hacker*, Immaterialgüterrechtlicher Schutz von KI-Trainingsdaten, GRUR 2020, 1025; *Hackemann*, Urheberrechtlicher Schutz von Datenbanken – rechtsvergleichend und nach internationalem Recht, ZUM 1987, 269; *Haedicke*, Patentrecht, 5. Aufl. Köln 2020; *Hauck*, Geheimschutz im Zivilprozess - was bringt die neue EU- Richtlinie für das deutsche Recht?, NJW 2016, 2218; *Harte-Bavendamm*, Wettbewerbsrechtliche Aspekte des Reverse Engineering von Computerprogrammen, GRUR 1990, 657; *Haedicke/Zech*, Technische Erfindungen in einer vernetzten Welt - Das Internet als Herausforderung für das Patentrecht, GRUR Beilage 2014, 52; *Harte-Bavendamm*, Wettbewerbsrechtlicher Schutz von Computerprogrammen, GRUR 1986, 615; *Hauck*, Was lange währt... - Das Gesetz zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen ist in Kraft, GRUR-Prax 2019, 223; *Herrmann*, Praktische Auswirkungen der neuen EU-Richtlinie zum Schutz von

vertraulichem Know-how und Geschäftsgeheimnissen, CB 2016, 368; *Heermann/Schlingloff*, Münchener Kommentar zum Lauterkeitsrechts, 3. Aufl., München 2020; *Heutz*, Freiwild Internetdesign? – Urheber- und geschmacksmusterrechtlicher Schutz der Gestaltung von Internetseiten, MMR 2005, 567; *Henkel*, Beteiligung eines Arbeitnehmers an der wirtschaftlichen Verwertung der von ihm entwickelten Software, BB 1987, 833; *Heussen*, Urheber- und lizenzrechtliche Aspekte bei der Gewährleistung für Computersoftware. Zugleich zum Problem der Rechtsnatur von Lizenzverträgen, GRUR 1987, 779; *Hillig*, Der Schutz von Datenbanken aus der Sicht des deutschen Rechts, ZUM 1992, 325; *Hoebbel*, European Sui Generis Right for Databases, CR Int. 2001, 74; *Hoeren*, Softwareüberlassung als Sachkauf, Diss. Münster 1989; *Hoeren*, Die Pflicht zur Überlassung des Quellcodes – Eine liberale Lösung des BGH und ihre Folgen, CR 2004, 721; *Hoeren*, Die Kündigung von Softwareerstellungsverträgen und deren urheberrechtliche Auswirkungen, CR 2005, 773; *Hoeren*, Der urheberrechtliche Erschöpfungsgrundsatz bei der Online-Übertragung von Computerprogrammen, CR 2006, 573; *Hoeren/Sieber*, Handbuch Multimediarecht, München 2014; *Hoeren/Pinelli*, Miturheberschaft in der agilen Softwareentwicklung?, MMR 2019, 779; *Hoppen*, Software-Besichtigungsansprüche und ihre Durchsetzung, CR 2009, 407; *Hubmann*, Persönlichkeitsrecht, 2. Aufl., Köln 1967; *Hunsucker*, The European Database Directive: Regional Stepping Stone to an International Model?, Fordham Intellectual Property, Media and Entertainment Law Journal 1997, 697; *Huppertz/Fritzsche*, Titelschutz für Software: Überblick, wettbewerbsrechtliche Aspekte, Vergleich zur Marke, ITBR 2011, 86; *Judis/Scholtyssek/Krause*, Das neue Geschäftsgeheimnisgesetz – Risiken, Chancen und konkreter Handlungsbedarf für Unternehmen, CCZ 2020, 23; *Kalbfus*, Know-how-Schutz in Deutschland zwischen Strafrecht und Zivilrecht – welcher Reformbedarf besteht? (GEW 25), Köln 2011; *Kalbfus/Harte-Bavendamm*, Protokoll der Sitzung des Fachausschusses für Wettbewerbs- und Markenrecht zum Richtlinienvorschlag über den Schutz von Geschäftsgeheimnissen, GRUR 2014, 453; *Kalbfus*, Die EU-Geschäftsgeheimnis-Richtlinie, GRUR 2016, 1009; *Kalbfus*, Angemessene Geheimhaltungsmaßnahmen nach der Geschäftsgeheimnis-Richtlinie, GRUR-Prax 2017, 391; *Katko/Maier*, Computerspiele – die Filmwerke des 21. Jahrhunderts?, MMR 2009, 306; *Karger*, Beweisermittlung im deutschen und US-amerikanischen Softwareverletzungsprozess, Köln 1996; *Katzenberg*, Urheberrecht und Datenbanken, GRUR 1990, 94; *Knöbl*, Der Schutz von Datenbanken nach der Feist-Entscheidung des amerikanischen Supreme Court, UFITA 2002/II, 355; *Këllezi/Kilpatrick/Kobel*, Abuse of Dominant Position and Globalization & Protection and Disclosure of Trade Secrets and Know-How, Berlin 2017; *Kiethe/Hohmann*, Der strafrechtliche Schutz von Geschäfts- und Betriebsgeheimnissen, NSTZ 2006, 185; *Kilian*, Entwicklungsgeschichte und Perspektiven des Rechtsschutzes von Computersoftware in Europa, GRUR Int. 2011, 895; *Kindermann*, Reverse Engineering von Computerprogrammen, CR 1990, 638; *Kindermann*, Urheberrechtliche Voraussetzungen und Grenzen des Reverse Engineering und Schutz von Schnittstellen, Wirtschaftsinformatik 34 (1992), 175 ff.; *Kindermann*, Zur Praxis der Softwareüberlassung, EDV & Recht 2/1987; *Klein/Wegener*, Wem gehören Geschäftsgeheimnisse?, GRUR-Prax 2017, 394; *Klumpp/Kubicek/Roßnagel/Schulz (Hrsg.)*, Medien, Ordnung und Innovation, Heidelberg, 2006; *Koch*, Grundlagen des Urheberrechtsschutzes in Internet und in Online-Diensten, GRUR 1997, 417; *Koch*, Rechtsschutz für Benutzeroberflächen von Software, GRUR 1991, 180; *Koch*, Software-Urheberrechtsschutz für Multimedia-Anwendungen, GRUR 1995, 459; *Koch*, Begründung und Grenzen des urheberrechtlichen Schutzes objektorientierter Software, GRUR 2000; *Kochmann*, Schutz des „Know-how“ gegen ausspähende Produktanalysen („Reverse Engineering“)- Schriften zum europäischen Urheberrecht, Band 8, Berlin 2009; *Köhler*, Der Schutz von Websites gemäß §§ 87a ff. UrhG, ZUM 1999, 548; *Köhler/Bornkamm/Feddersen/Alexander*, Kommentar zum Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb, 42. Aufl., München 2024; *Kolle*, Der angestellte Programmierer – Zur

rechtlichen Zuordnung von in Arbeitsverhältnissen geschaffenen, insbesondere urheberrechtlich geschützten Softwareprodukten, GRUR 1985, 1061; *König*, Anmerkung zum Urteil des LG Mannheim 7 O 197/94 v. 20.1.95 NJW-Computerreport 3/1995, S.191; *König*, Zur Zulässigkeit der Umgehung von Softwareschutzmechanismen, NJW 1995, 3293; *Koós*, Die europäische Geschäftsgeheimnis-Richtlinie – ein gelungener Wurf?, MMR 2016, 224; *Kraßer*, Grundlagen des zivilrechtlichen Schutzes von Geschäfts- und Betriebsgeheimnissen sowie von Know-how, GRUR 1977, 177; *Kotthoff*, Zum Schutz von Datenbanken beim Einsatz von CD-ROMs in Netzwerken, GRUR 1997, 597; *Kraßer*, Patentrecht, 7. Aufl., München 2016; *Kreutzer*, Computerspiele im System des deutschen Urheberrechts – Eine Untersuchung des geltenden Rechts für Sicherungskopien und Schutz technischer Maßnahmen bei Computerspielen, CR 2007, 1; *Kühnen*, Die Besichtigung im Patentrecht, GRUR 2005, 185; *Kullmann*, Der Schutz von Computerprogrammen und –chips in der Bundesrepublik Deutschland und in den USA, Berlin, 1988; *Kunz-Hallstein/Loschelder*, Stellungnahme der GRUR zum interfraktionellen Antrag zu Softwarepatenten, GRUR 2013, 704; *Lejeune/Sieckmann*, Softwarepatente in den USA und die aktuelle Entwicklung in Deutschland und der EU - Analyse der Entscheidung des U.S. Supreme Court i.S. *Bilski v. Kappos*, MMR 2010, 741; *Lehmann*, Neuer Titelschutz von Software im Markengesetz, CR 1995, 129; *Lehmann*, Titelschutz für Software, CT 1998, 2; *Lehmann* (Hrsg.), Rechtsschutz und Verwertung von Computerprogrammen, 2. Aufl., Köln 1993; *Lehmann*, Die Europäische Richtlinie über den Schutz von Computerprogrammen, GRUR Int. 1991, 327; *Leistner*, Der Rechtsschutz von Datenbanken im deutschen und europäischen Recht, München 2000; *Leistner*, Landkarte als Datenbank: Überlegungen zum Datenbankschutz für topografische Karten und geografische Daten, GRUR 2014, 528; *Leupold/Wieber/Glossner*, Münchener Anwaltshandbuch IT-Recht, 4. Aufl., München 2021; *von Lewinski*, Vermieten, Verleihen und verwandte Schutzrechte – Der zweite Richtlinienentwurf der EG-Kommission, GRUR Int. 1991, 104; *Lietz*, Technische Aspekte des Reverse Engineering, CR 1991, 564; *Link*, Die Auswirkungen des Urheberrechts auf die vertraglichen Beziehungen bei der Erstellung von Computerprogrammen, GRUR 1986, 141; *Loewenheim*, Benutzung von Computerprogrammen und Vervielfältigung im Sinne des § 16 UrhG, in: Erdmann, Festschrift für Otto Friedrich Freiherr von Gamm, Köln 1990, S. 423; *Loewenheim*, Urheberrechtliche Probleme bei Multimediaanwendungen, GRUR 1996, 830; *Loewenheim*, Handbuch des Urheberrechts, 2. Aufl., München, 2010; *Lopez*, El derecho sui generis del fabricante de bases de datos, Madrid 2001; *Marly*, Der Schutzgegenstand des urheberrechtlichen Softwareschutzes, GRUR 2012, 773; *Marly*, Urheberrechtsschutz für Computersoftware in der Europäischen Union: Abschied vom überkommenen Urheberrechtsverständnis, München 1995; *McGuire/Joachim/Künzel/Weber*, Der Schutz von Geschäftsgeheimnissen durch Rechte des Geistigen Eigentums und durch das Recht des unlauteren Wettbewerbs, GRUR Int 2010, 829; *McGuire*, Der Schutz von Know-how im System des Immaterialgüterrechts, GRUR 2016, 1000; *McGuire*, Begriff und Rechtsnatur des Geschäftsgeheimnisses, Über ungeschriebene Unterschiede zwischen altem und neuem Recht, in: Ahrens/Büscher/Goldmann/McGuire, Festschrift für Henning Harte-Bavendamm, München 2020, S. 367; *Mehrbrey/Schreibauer*, Haftungsverhältnisse bei Cyber-Angriffen – Ansprüche und Haftungsrisiken von Unternehmen und Organen, MMR 2016, 75; *Mellulis*, Zum Besichtigungsanspruch im Vorfeld von Schutzrechtsverletzungen, in: Festschrift Tilmann, Köln 2003, S. 843; *Möhring/Nicolini*, Urheberrechtsgesetz, 4. Auflage, München 2018; *Moritz*, Vervielfältigungsstück eines Programms und seine berechtigte Verwendung – § 69d UrhG und die neueste BGH-Rechtsprechung, MMR 2001, 94; *Moritz*, Softwarelizenzverträge I, CR 1993, 257; *Moritz/Tybusseck*, Computersoftware. Rechtsschutz und Vertragsgestaltung, 2. Aufl., München 1992; *Müller-Glöge/Preis/Gallner/Schmidt*, Erfurter Kommentar zum Arbeitsrecht, 24. Aufl., München 2024; *Nack*, Nationaler und internationaler Rechtsschutz von Datenbanken, GRUR Int 2004, 227; *Nippe*, Urheber und

Datenbank, München 2000; *Ohly*, Der Geheimnisschutz im deutschen Recht: heutiger Stand und Perspektiven, GRUR 2014, 1; *Ohly*, Das neue Geschäftsgeheimnisgesetz im Überblick, GRUR 2019, 441; *Ohly*, Das auf die Verletzung von Geschäftsgeheimnissen anwendbare Recht, in: Ahrens/Büschler/Goldmann/McGuire, Festschrift für Henning Harte-Bavendamm, München 2020, S. 385; *Ohst*, Computerprogramm und Datenbank, Definition und Abgrenzung – Eine Untersuchung beider Begriffe und ihrer Wechselbeziehungen im Urheberrechtssystem der Informationsgesellschaft, Frankfurt a.M. 2004; v. *Olenhusen*, Der Urheber- und Leistungsrechtsschutz der arbeitnehmerähnlichen Personen, GRUR 2002, 11; *Olzhöfer*, Reverse Engineering von Software und Urheberrecht – eine Betrachtung aus technischer Sicht, CR 1990, 578; *Pacini/Placid/Wright-Isak*, Fighting economic espionage with state trade secret laws, Int. Journal of Law and Management 2008, 121; *Partsch/Reich*, Die Change-of-Control-Klausel im neuen Urhebervertragsrecht – Zum Wegfall des § 28 VerlG, AfP 2002, 298; *Pfeiffer*, Zur Diskussion der Software-Regelungen im Patentrecht. Zum Ausschluss von Programmen für Datenverarbeitungsanlagen „als solche“ von der Patentfähigkeit, GRUR 2003, 581; *Pilny*, Mißbräuchliche Marktbeherrschung gemäß Art. 86 EWGV durch Immaterialgüterrechte – Die Magill-Entscheidung des EuGH als Schnittstelle zwischen europäischem Wettbewerbs- und nationalem Urheberrecht, GRUR Int 1995; *Platz*, Hyperlinks im Spannungsfeld von Urheber-, Wettbewerbs- und Haftungsrecht, WRP 2000, 599; *Poll/Brauneck*, Rechtliche Aspekte des Gaming-Markts, GRUR 2001, 389; *Raczinski/Rademacher*, Urheberrechtliche Probleme beim Aufbau und Betrieb einer juristischen Datenbank, GRUR 1989, 324; *Raubenheimer*, Softwareschutz nach dem neuen Urheberrecht, CR 1994, 69; *Raubenheimer*, Beseitigung/Umgehung eines technischen Programmschutzes nach UrhG und UWG, CR 1996, 69; *Raue/Bensinger*, Umsetzung des sui-generis-Rechts an Datenbanken in den §§ 87a ff. UrhG, MMR 1998, 507; *Raubenheimer*, Die jüngere BGH-Rechtsprechung zum Softwareschutz nach Patentrecht, CR 1994, 328; *Rauer/Lovells*, Richtlinienentwurf: Europaweit einheitlicher Schutz von Geschäftsgeheimnissen, GRUR-Prax 2014, 2; *Redeker*, Eigentumsvorbehalte und Sicherungsklauseln in Softwareverträgen, ITRB 2005, 70; *Redeker*, IT-Recht 7. Aufl., München 2020; *Rehbinder*, Recht am Arbeitsergebnis und Urheberrecht, Festschrift für Georg Roeber, 1973, 481; *Reichman/Samuelson*, Intellectual Property Rights in Data?, Vanderbilt Law Review 1997, 51; *Richardi*, Betriebsverfassungsgesetz, 17. Aufl., München 2022; *Rolfs/Giesen/Mießling/Udsching*, BeckOK Arbeitsrecht, 52. Ed., Stand: 01.03.2024, München; *Rosler*, The European Union's Proposed Directive for the Legal Protection of Databases: A New Threat to the Free Flow of Information, High Technology Law Journal, 1995, 105; *Röttinger*, Finden beim Lauf eines Computerprogramms Vervielfältigungsvorgänge im Sinne des Urheberrechts statt?, IuR 1987, 267; *Royla/Gramer*, Urheberrecht und Unternehmenskauf – Reichweite von Zustimmungserfordernis und Rückrufrecht des Urhebers von Computerprogrammen, CR 2004, 154; *Sander*, Schutz nicht offenbarer betrieblicher Informationen nach der Beendigung des Arbeitsverhältnisses im deutschen und amerikanischen Recht, GRUR Int. 2013, 217; *Schaub/Koch*, Arbeitsrecht von A-Z 25. Aufl., München 2021; *Schack*, Urheberrechtliche Gestaltung von Webseiten unter Einsatz von Links und Frames, MMR 2001, 9; *Schapiro/Zdanowiecki*, Screen Scraping: Rechtlicher Status quo in Zeiten von Big Data, MMR 2015, 497; *Schloßer*, Effektiver Schutz der Belegschaft durch vertragliche Abwerbverbote?, BB 2003, 1382; *Schneider*, Titelschutz für Software. Rechtsschutz, CI 1998, 37; *Schneider*, Ein- und Ausbaurkosten mangelhafter Kaufsachen im unternehmerischen Rechtsverkehr – Vertragliche Vereinbarung einer Selbstvornahme durch den Käufer, NJW 2007, 2215; *Schmidt/Stolz*, Urheberrecht und verwandte Schutzrechte in der Informationsgesellschaft: Anmerkungen zum Grünbuch der Europäischen Kommission, ZUM 1995, 740; *Schmidt/Stolz*, Zur Ausbeutung von Datenbanken im Internet, insbesondere durch Recherchedienste, Suchmaschinen und Hyperlinks, AfP 1999; *Schmidt*, Münchener Kommentar zum Handelsgesetzbuch, 4. Aufl.,

München 2016; *Forkel/Kraft*, Festschrift für Heinrich Hubmann, Frankfurt 1985, S. 409; *Schricker/Loewenheim*, Urheberrecht, 6. Aufl., München 2020; *Schulte*, Der Referentenentwurf eines Zweiten Gesetzes zur Änderung des Urheberrechtsgesetzes, CR 1992, 648; *Schulz*, Dezentrale Softwareentwicklungs- und Softwarevermarktungskonzepte, Köln 2005; *Schumacher*, Schutz von Algorithmen für Computerprogramme, Münster 2004; *Schwarz*, Rechtfertigen rechtsdogmatisch schwierige Fragen die Abschaffung von „Software-Patenten?, GRUR 2014, 224; *Schweikart*, Zum Verbraucherschutz im Urheberrecht, UFITA 2005, 7; *Schweikart*, Die jüngste Rechtsprechung zur Beseitigung/Umgehung eines Dongles, NJW-CoR 1996, 174; *Schweikart*, Vernichtungsanspruch gem. § 69f UrhG, CR 1994, 129; *Schweyer*, Die rechtliche Bewertung des Reverse-Engineering in Deutschland und den USA, Bayreuth 2012; *Seetzen*, Der Verzicht im Immaterialgüterrecht, dargestellt an Hand des Urheber- und Patentrechts unter Berücksichtigung des bürgerlichen Rechts, Diss. Göttingen 1969; *Seffer*, Softwareschutz beim Asset-Deal – Übertragung der gewerblichen Schutzrechte bei Individualsoftware mit Tücken, ITRB 2006, 146; *Seffer/Hortler*, IT-Vertragsklauseln über Nutzungsrechte an Residual Information, ITRB 2005, 61; *Sendrowski*, Zum Schutzrecht sui generis an Datenbanken, GRUR 2005, 369; *Smith*, EC Software Protection Directive – an attempt to understand Article 5 (1), Computer Law and Security Report 7 (1990/91), 149; *Söbbing*, Algorithmen und urheberrechtlicher Schutz, CR 2020, 223; *Sosnitzka*, Die urheberrechtliche Zulässigkeit des Handelns mit gebrauchter Software, K&R, 2006, 206; *Sousa e Silva*, What exactly is a trade secret under the proposed directive?, Journal of Intellectual Property Law & Practice 2014, 923; *Spindler/Weber*, Die Umsetzung der Enforcement-Richtlinie nach dem Regierungsentwurf für ein Gesetz zur Verbesserung der Durchsetzung von Rechten des geistigen Eigentums, ZUM 2007, 257; *Spindler*, Softwareschutz; Grenzen, CR 2012, 417; *Stehfix*, Zur Unwirksamkeit von Vertragsstrafen im Zusammenhang mit Wettbewerbsverboten, GRUR 1936, 573; *Steinmann/Schubmehl*, Vertraglicher Geheimnisschutz im Kunden-Lieferanten-Verhältnis – Auswirkungen der Geheimnisschutz-RL am Beispiel der Automobilindustrie, CCZ 2017, 194; *Stratmann*, Titelschutz für Software nach dem neuen deutschen Markengesetz, Mitt. 1995, 366; *Sucker*, Lizenzierung von Computer-Software, CR 1989, 353 und 468; *Taeger*, Internet der Dinge – Digitalisierung von Wirtschaft und Gesellschaft, Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2015, 2015, 519; *Tauchert*, Nochmals: Anforderungen an einen Patentschutz für Computerprogramme, GRUR 2004, 922; *Thormann*, Links und Frames und ihr Rechtsschutz im Internet, Mitt. 2002, 311; *Tilmann/Schreibauer*, Die neueste BGH-Rechtsprechung zum Besichtigungsanspruch nach § 809 BGB – Anmerkungen zum Urteil des BGH „Faxkarte“, GRUR 2002, 1015; *Ullmann*, Das urheberrechtlich geschützte Arbeitsergebnis – Verwertungsrecht und Vergütungspflicht, GRUR 1987, 6; *Ullmann*, Urheberrechtlicher und patentrechtlicher Schutz von Computerprogrammen, CR 1992, 641; *Ulmer*, Urheberrechtliche Probleme beim Aufbau juristischer Dokumentationssysteme, DVR 1976, 87; *Ulmer*, Urheber- und Verlagsrecht, 3. Aufl, Berlin 1988; *Vinje*, Die EG-Richtlinie zum Schutz von Computerprogrammen und die Frage der Interoperabilität, GRUR Int. 1992, 250; *Vinje*, The development of Interoperable Products Under the EC Directive, The Computer Lawyer 8 (1991), Nummer 11, 13 ff.; *Vinje*, Softwarelizenzen im Lichte von Art. 85 des EWG-Vertrages, CR 1993; *Wand*, So the Knot Be Unknotted – Germany and the Legal Protection of Technological Measures, IIC 2002, 305; *Wandtke/Bullinger*, Praxiskommentar Urheberrecht, 5. Aufl. München 2019; *Wandtke/Bullinger*, Praxiskommentar Urheberrecht, 6. Aufl., München 2021; *Waltl*, Geschützte und nicht geschützte Computerprogramme, Diss. Berlin 1990; *Weber/Hötzel*, Das Schicksal der Softwarelizenz in der Lizenzkette bei Insolvenz des Lizenznehmers, NZI 2011, 432; *Wiebe*, Rechtsschutz für Software in den neunziger Jahren, BB 1993, 1094; *Weiden/Wiebe*, Know-How-Schutz von Computersoftware, München 1993; *Westkamp*, Der Schutz von Datenbanken und Informationssammlungen im britischen und deutschen Recht, München 2003; *Westermeier*; New Strategies for Strengthening the

Protection for Databases - A Focus on Collective Works, Cri 2014, 7; *Weyand/Haase*, Anforderungen an einen Patentschutz für Computerprogramme, GRUR 2004, 198; *Wiebe/Funkat*, Multimedia-Anwendungen als urheberrechtlicher Schutzgegenstand, MMR 1998, 69; *Wiebe*, „User Interfaces“ und Immaterialgüterrecht: Der Schutz von Benutzungsoberflächen in den U.S.A. und in der Bundesrepublik Deutschland, GRUR Int 1990, 21; *Wiebe*, Reverse Engineering und Geheimnisschutz von Computerprogrammen, CR 1992, 134; *Wiebe*, Rechtsschutz von Datenbanken und europäische Harmonisierung, CR 1996, 198; *Wiebe*, Der Schutz von Datenbanken – ungeliebtes Stiefkind des Immaterialgüterrechts, CR 2014, 1; *Wiechmann*, Urheber- und gewährleistungsrechtliche Probleme der Kopiersperre bei digitalen Audio-Kassetten-Recordern, ZUM 1989, 111; *Wimmers*, Urheberrechtliche Probleme beim IT-Outsourcing, in: Büchner/Dreier, Von der Lochkarte zum globalen Netzwerk – 30 Jahre DGRI, Köln 2007; *Witt/Freudenberg*, Der Entwurf der Richtlinie über den Schutz von Geschäftsgeheimnissen im Spiegel zentraler deutscher Verbotstatbestände, WRP 2014, 374; *Witte*, Online-Vertrieb von Software, ITRB 2005, 86; *Witte*, Zur Schadensberechnung bei der Verletzung von Urheberrechten an Software – Die drei Berechnungsarten, der Bereicherungsausgleich und der Ausgleich für die Verletzung von Urheberpersönlichkeitsrechten, ITRB 2006, 136; *Wuermeling*, Neue U.S.-Entscheidung zum Softwareschutz, CR 1993, 665; *Zahrnt*, Umfang des Einsatzrechts des Anwenders und Programmschutz, IuR 1986, 199; *Zahrnt*, Titelschutz für Software-Produkte – ein Irrtum?!, BB 1996, 1570; *Zecher*, Zur Umgehung des Erschöpfungsgrundsatzes bei Computerprogrammen, Baden-Baden, 2004; *Zoebisch*, Technische Schutzrechte bei der Digitalisierung der Wirtschaft – Softwarepatente in Europa und den USA, DSRITB 2015, 695; *Zöllner/Lehmann*, Kennzeichen- und lauterkeitsrechtlicher Schutz für Apps, GRUR 2014, 431; *Zscherpe*, Urheberrechtsschutz digitalisierter Werke im Internet, MMR 1998, 404.

## I. Vorüberlegung: Der Ideenschutz

Jedes IT-Projekt, jedes neue digitale Geschäftsmodell beginnt mit einer Idee. Daher ist es notwendig, vorab die Frage nach der Schutzfähigkeit von Ideen zu stellen.

Ideen selbst sind nicht schutzfähig. Das Urheberrecht z.B. schützt nicht alle Ergebnisse individueller geistiger Tätigkeit, sondern nur Werke i.S.d. § 2 UrhG. Computerprogramme sind ihrem Charakter und ihrer Verwendung nach eher weniger schöpferischer als technisch-funktionaler Natur; ihr wirtschaftlicher Wert besteht in der Regel in ihrer Funktionalität. Das UrhG schützt **nur die Form eines Werkes**, d. h. die Art und Weise seiner Zusammenstellung, Strukturierung und Präsentation. **Die Idee, die einem Werk zugrunde liegt, ist nicht geschützt.**<sup>1</sup> Je konkreter einzelne Gestaltungselemente ohne Zustimmung des Rechteinhabers übernommen worden sind, desto eher könnte eine Urheberrechtsverletzung vorliegen. Schwierig, ja fast unmöglich scheint aber die Grenzziehung zwischen Idee und Form. Hier wird man sich klarmachen müssen, dass die Unterscheidung nicht ontologisch zu erfolgen hat, sondern auf einer gesellschaftlichen Entscheidung zuunsten des Freihaltebedürfnisses, also der freien Nutzung, beruht.<sup>2</sup>

---

<sup>1</sup> BGH, Urt. v. 07.12.2023 - I ZR 126/22, GRUR 2024, 137, 139.

<sup>2</sup> *Möhring/Nicolini*, § 69a Rn. 10.

Zu den freien Ideen gehören z.B. **Werbemethoden**, wissenschaftliche Lehren sowie sonstige Informationen, die als Allgemeingut anzusehen sind. Auch die Umsetzung einer Idee in einem Konzept ändert nichts am Prinzip der Ideenfreiheit.<sup>3</sup> Im Softwarebereich bestimmt § 69a Abs. 2 S. 2 UrhG ausdrücklich, dass Ideen und Grundsätze, auf denen ein Element des Computerprogramms basiert, sowie die den Schnittstellen zugrunde liegenden Grundsätze nicht geschützt sind.<sup>4</sup> Das bedeutet, dass die Verfahren zur Lösung eines Problems und die mathematischen Prinzipien in einem Computerprogramm grundsätzlich nicht vom urheberrechtlichen Schutz umfasst werden, wobei wiederum die Abgrenzung zu der geschützten konkreten Ausformulierung dieser Grundsätze äußerst schwierig ist.

Für diejenigen, die im digitalen Kontext Ideen haben und realisieren wollen, ist die freie Nutzbarkeit von Ideen ein unlösbares Problem. Es gibt zahlreiche Branchen, deren Kreativität und Erfolg einzig und allein auf Ideen beruhen. So bedarf es in der Werbebranche oft einiger Mühen, um die Idee für eine **Werbestrategie** zu entwickeln. In diesen Branchen steht der Ideengeber häufig schutzlos da. Er kann sich gegen die Verwertung seiner Einfälle durch Dritte nicht zur Wehr setzen. Auch eine Hinterlegung oder Registrierung hilft hier nicht weiter, da diese nichts an der fehlenden Schutzfähigkeit von Ideen ändert. Die gewerblichen Schutzrechte (insbes. das PatentG und GebrauchsmusterG) bieten nur unter sehr hohen Voraussetzungen einen Schutz für technische Erfindungen. Auch das Wettbewerbsrecht (UWG) schützt grundsätzlich nicht vor der schlichten Übernahme von Ideen.

Auch bei IT-Projekten und der damit in Zusammenhang stehenden Entwicklung von sog. Business Cases zeigt die Ideenfreiheit Probleme, und zwar insbesondere wegen der Residual Information. Eine sog. **Residual Information** bezeichnet die Restinformation, die nach Abschluss eines Auftrags im Gedächtnis der am Projekt Beteiligten bleibt.<sup>5</sup> Immer wieder kommt es hier zu einem latenten Konflikt der Interessen: Während der Auftragnehmer versucht ein Recht zu vereinbaren, um entsprechende Ideen oder im Gedächtnis seiner Mitarbeiter vorhandenes Wissen nutzen zu können, besteht auf Seiten des Auftraggebers das Interesse, seine Immaterialgüterrechte zu schützen, weshalb man auf dieser Seite unter anderem mitunter versucht, den Bereich des freien Wissens durch das Verbot zur schriftlichen Fixierung der Ideen bzw. des Wissens einzuschränken und die Nutzung von betroffenen gewerblichen Rechten oder Urheberrechten auszuschließen.<sup>6</sup>

---

<sup>3</sup> BGH, Urt. v. 26.6.2003 – I ZR 176/01, NJW 2003, 2828; BGHZ 155, 257.

<sup>4</sup> EuGH, Urt. v. 02.05.2012 – C-406/10 (SAS Institute/World Programming).

<sup>5</sup> *Seffer/Horter*, ITRB 2005, 61, 64.

<sup>6</sup> Vgl. *Seffer/Horter*, ITRB 2005, 61, 64.



Besondere Probleme bereitet der **Ideenschutz im Arbeitsverhältnis**. Ein ausgeschiedener Arbeitnehmer ist auch ohne besondere Vereinbarung aufgrund nachwirkender Treuepflicht arbeitsrechtlich zur Verschwiegenheit über Geschäfts- und Betriebsgeheimnisse verpflichtet.<sup>7</sup> Ihm ist lediglich die Verwertung des erworbenen beruflichen Erfahrungswissens gestattet.<sup>8</sup> Eine weitergehende Verschwiegenheitspflicht kann ihm nur bei Beachtung besonderer Schutzüberlegungen auferlegt werden. So hat die Rechtsprechung Bedenken gegenüber einer unbegrenzten Dauer der Verschwiegenheitspflicht, der Verquickung mit einer Schadensersatzpflicht bei unmittelbarer oder mittelbarer Vermittlung von entsprechenden Kenntnissen an Wettbewerber oder Gründung eines Wettbewerbsunternehmens sowie dem Fehlen einer Karenzentschädigung, also der bei Vereinbarung eines nachvertraglichen Wettbewerbsverbots grundsätzlich zu zahlenden Entschädigung, gezeigt.<sup>9</sup>

Ein Arbeitnehmer ist aber wettbewerbsrechtlich **nach dem Ausscheiden** aus einem Beschäftigungsverhältnis in der Weitergabe und Verwertung der dort redlich erlangten Betriebsgeheimnisse frei.<sup>10</sup> Eine solche Weitergabe oder Verwertung verstößt nur unter besonderen Umständen gegen § 3 UWG.<sup>11</sup> Für sie spricht insbesondere die Erwägung, dass die Arbeitnehmer ihre – redlich erworbenen – beruflichen Kenntnisse grundsätzlich verwerten sollen dürfen,<sup>12</sup> sowie ferner der Gesichtspunkt, dass eine sichere Abgrenzung von Geheimnis und Erfahrungswissen nur schwer möglich ist.<sup>13</sup> Durch die Regelungen des Gesetzes zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen (GeschGehG), das im April 2019 als Umsetzung der EU-Geschäftsgeheimnisrichtlinie (GeschGeh-RL) 2016/943 zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen in Kraft getreten ist, können unter den Voraussetzungen des GeschGehG Betriebs- und Geschäftsgeheimnisse umfassend geschützt werden. Das Gesetz führte zu einer erheblichen Verbesserung auf Seiten des Arbeitgebers im Vergleich zu der vorherigen

---

<sup>7</sup> Sander, GRUR Int. 2013, 217 ff.; ErfK/Müller-Glöge, § 345 BGB Rn. 18.

<sup>8</sup> BAG, Urt. v. 16.3.1982 – 3 NJW 1983, 134, 135 = BAGE 41, 21; BAG, Urt. v. 15.12.1987 – 3 AZR 474/86, NJW 1988, 1686, 1687 = BAGE 57, 159; BAG, Urt. v. 19.5.1998 – 9 AZR 394/97, NZA 1999, 200; BGH, Urt. v. 3.5.2001 – I ZR 153/99, GRUR 2002, 91 = NJOZ 2001, 235; Ohly, GRUR 2019, 441, 448.

<sup>9</sup> BGH, Urt. v. 3.5.2001 – I ZR 153/99, GRUR 2002, 91 = NJOZ 2001, 2357; OLG Stuttgart, Urt. v. 19.11.2020- 2 U 575/19, GRUR-RS 2020, 35613.

<sup>10</sup> Vgl. RGZ 65, 333, 337; 166, 193, 198 – Sammlung D; Stehfix, RG, GRUR 1936, 573, 578; BAG, Urt. v. 18.8.2005 – 8 AZR 65/05, NZA 2006, 34 = BB 13/2006, 720.

<sup>11</sup> BGH, Urt. v. 21.12.1962 – I ZR 47/61, BGHZ 38, 391, 396 = NJW 1963, 856f.; BGH, Urt. v. 16.11.1954 - I ZR 180/53, GRUR 1955, 402, 403 = NJW 1955, 463f.; BGH, Urt. v. 6.11.1963 – Ib ZR 41/62f., GRUR 1964, 215, 216 = NJW 1964, 351f.; BGH, Urt. v. 19.11.1982 – I ZR 99/80, GRUR 1983, 179, 181 = WRP 1983, 209; BGH, Urt. v. 3.5.2001 – I ZR 153/99, WRP 2001, 1174 = GRUR 2002, 91.

<sup>12</sup> BGH, Urt. v. 21.12.1962 – I ZR 47/61, BGHZ 38, 391, 396 = NJW 1963, 856 – Industrieböden; BGH, Urt. v. 3.5.2001 – I ZR 153/99, WRP 2001, 1174 = NJOZ 2001, 2358; KG Berlin, Beschl. v. 25. 3. 2011 - 5 U 62/11, GRUR-RR 2012, 16; ErfK/Oetker, § 74 HGB Rn. 1.1.

<sup>13</sup> Kraßer, GRUR 1977, 177, 186; Fischer, DStR 2023, 1228.

Rechtslage, bei welcher ein solcher Schutz lediglich durch die §§ 17-19 UWG gewährleistet werden konnte.<sup>14</sup>

Schwierigkeiten machen auch **Abwerbeverbote**. Grundsätzlich ist der Programmierer nicht daran gehindert, Arbeitsplatzangebote von Auftraggebern anzunehmen; er darf sich dort auch nach einem Arbeitsplatz erkundigen. Grundsätzlich zulässig sind auch Stellenangebote. Hingegen ist es dem Auftraggeber verboten, den Programmierer im Falle der Arbeitnehmerüberlassung zum „sofortigen“ Wechsel zu bewegen, ohne die Kündigungsfrist gegenüber dem Verleiher einzuhalten, weil der Arbeitnehmer dadurch zum Vertragsbruch angestiftet wird.<sup>15</sup> Ein solches Verhalten verstößt gegen die Treuepflichten aus dem Arbeitnehmerüberlassungsverhältnis und gegen § 4 Nr. 4 UWG. So kann ein Unternehmen in AGB wirksam verpflichtet werden, für jeden Fall unzulässigen Abwerbens von Fremdfirmenmitarbeitern eine Vertragsstrafe zahlen zu müssen.<sup>16</sup> Sog. Kündigungshilfe stellen dabei auch schon ein unzulässiges Abwerben dar. Nach § 75 f. HGB unzulässig sind Absprachen zwischen Arbeitgebern, welche die Anstellung von Arbeitnehmern eines Arbeitgebers für andere Arbeitgeber sperrt (Sperrabreden). Von diesem Verbot nicht umfasst sind jedoch Vereinbarungen, in denen sich die Arbeitgeber lediglich zur Unterlassung von Abwerbung verpflichten.<sup>17</sup>

Der *BGH* hat am 30.4.2014 entschieden, dass Abwerbeverbote im Rahmen des § 75 f. HGB in Form von Nebenbestimmungen, nur bei Vorliegen eines besonderen Vertrauensverhältnisses und nur für einen Zeitraum von maximal zwei Jahren nach der Beendigung der Zusammenarbeit als zulässig angesehen werden können, wobei das Gericht dem genauen Wortlaut des in Rede stehenden Abwerbeverbots ausdrücklich geringe Bedeutung beigemessen hat.<sup>18</sup>

Eine **Rechtswahlklausel** im Arbeitsvertrag, etwa auf das arbeitgeberfreundliche Recht der Schweiz, hilft nicht weiter. Der Arbeitsvertrag unterliegt zwar gem. Art. 8 Abs. 1 S. 1 Rom I-VO dem nach Art. 3 Abs. 1 Rom I-VO für alle schuldrechtlichen Verträge geltenden Grundsatz der Privatautonomie. Jedoch können hierdurch zwingende Schutzvorschriften nicht abbedungen werden, die aufgrund objektiver Rechtswahl i.S.d. Art. 8 Abs. 2 S. 1 Rom I-VO gelten würden, hätten die Parteien keine Rechtswahl getroffen. Voraussetzung ist, dass die von den Parteien gewählte Rechtsordnung keinen entsprechenden Schutz bietet. Art. 8 Abs. 2

---

<sup>14</sup> *Ohly*, GRUR 2019, 441, 441; *Ohly/Ahrens/Büscher/Goldmann/McGuire*, S. 385; *Bildhäuser/Reinhardt*, GRUR-Prax 2020, 576, 576.

<sup>15</sup> *BGH*, Urt. v. 11.1.2007 – I ZR 96/04, GRUR 2007, 800 = NJW 2007, 2999; OLG Brandenburg, Urt. v. 6.3.2007 – 6 U 34/06, GRUR-RR 2008, 14, 15; enger jetzt OLG Frankfurt a.M. GRUR-RS 2013, 15217; zur Übersicht vgl. auch UWG/Köhler/Alexander, § 4 Rn. 4.107.

<sup>16</sup> OLG München, Urt. v. 26.1.1994 – 7 U 5841/93, NJW-RR 1994, 867.

<sup>17</sup> So *MüKoHGB/Thüsing*, § 75f. Rn. 5; a.A. *Schloßer*, BB 2003, 1382, 1383.

<sup>18</sup> *BGH*, Urt. v. 30.4.2014 – I ZR 245/12, NJW 2014, 3442 = GRUR 2014, 1122.

Rom I-VO enthält dabei die Regelanknüpfung an das Recht des Staates, in dem sich der Arbeitsort befindet. Sofern das anzuwendende Recht nach Abs. 2 nicht bestimmt werden kann, gilt nach Abs. 3 das Recht des Staates der einstellenden Niederlassung. Das so bestimmte Recht ist jedoch nach Art. 8 Abs. 4 Rom I-VO nicht maßgebend, wenn sich aus der Gesamtheit der Umstände ergibt, dass der Arbeitsvertrag engere Verbindungen zu einem anderen Staat aufweist; dann ist das Recht dieses anderen Staates anzuwenden.<sup>19</sup> Primäre Anknüpfungskriterien hierfür sind der **Arbeitsort**, der **Sitz des Arbeitgebers**, die **Staatsangehörigkeit beider Vertragsparteien** und der **Wohnsitz des Arbeitnehmers**, also die räumliche Dimension des Arbeitsverhältnisses. Ergänzend ist die Vertragsdimension, also Vertragssprache und Währung, in der die Vergütung gezahlt wird, zu berücksichtigen und gegebenenfalls weitere vertragswesentliche Gesichtspunkte, die in ihrer Gesamtheit hinreichendes Gewicht haben, um die Bedeutung der Regelanknüpfung zu überwinden.

Es gibt viele Wege, auf denen schützenswertes und damit wertvolles Wissen einem Arbeitgeber ungewollt verloren gehen kann. Mitarbeiter mit Spezialwissen verlassen ein IT-Unternehmen oder Cyberattacken haben Informationsverluste zur Folge. Auch das Abfotografieren, Abspeichern oder andere Formen der Preisgabe durch Mitarbeiter sind denkbar. Schließlich ist auch das Ausspähen von Informationen in einer digitalisierten Welt immer häufiger die Ursache für unfreiwilligen Datenabfluß, beispielsweise das Abfangen oder Mitlesen von E-Mails. So beträgt der geschätzte Schaden durch Wirtschaftsspionage allein in Deutschland jährlich rund 50 Milliarden Euro. International haben die Industriestaaten durch Art. 39 Abs. 2 des TRIPS-Abkommens versucht Vorsorge hiergegen zu treffen. Als Mindeststandard haben sich die Mitgliedstaaten von TRIPS verpflichtet, Informationen gegen den unberechtigten Abfluß zu schützen, solange diese Informationen geheim sind, d. h.:

- in der Zusammenstellung in üblichen Geschäftskreisen nicht allgemein bekannt oder zugänglich sind,
- einen wirtschaftlichen Wert haben, weil sie geheim sind, und
- Gegenstand von angemessenen Geheimhaltungsmaßnahmen darstellen.
- In Deutschland besteht ein besonderer Schutz für Geschäftsgeheimnisse durch das GeschGehG. Die Straftatbestände werden durch § 23 GeschGehG und über Transfornormen auch zivilrechtlich sanktioniert (§ 3 UWG, § 823 Abs. 2 BGB). Neu sind vor allem besondere Nachweisproblematiken für den Geheimnischarakter der

---

<sup>19</sup> Allgemeine Meinung, vgl. BAG, Urt. v. 12.12.2001 – 5 AZR 255/00, BAGE 100, 130 = NZA 2002, 734; BAG, Urt. v. 29.10.1992 – 2 AZR 267/92, BAGE 71, 297; EuGH, Urt. v. 12.9.2013 – C-64/12, (Anton Schlecker/Melitta Josefa Boedeker), EuZW 2013, 825 = NZA 2013, 1163.

## Information und die Nachweispflichten für angemessene Geheimhaltungsvereinbarungen.

In der europäischen Übersicht liegt Deutschland im Mittelfeld des Schutzniveaus von Geheimnissen. Während Großbritannien über ein wohldurchdachtes System von Geheimhaltungspflichten verfügt, sind in Staaten wie Frankreich oder Malta Geheimhaltungsvereinbarungen nahezu unbekannt. Dies hat die Kommission schon im November 2011 und April 2013 bewogen, zwei Studien zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen im europäischen Vergleich in Auftrag zu geben. Die Studien kamen naturgemäß zu der Feststellung, dass der Geheimnisschutz in Europa einem Flickenteppich ähnelt.<sup>20</sup> Die Kommission verabschiedete daraufhin im November 2013 einen ersten Entwurf für eine Harmonisierungsrichtlinie.<sup>21</sup> Im Mai 2014 folgte der gemeinsame Text, verabschiedet vom Ministerrat.<sup>22</sup> Ein Jahr später – im Juni 2015 – legte das Parlament seinen Bericht zum Richtlinienentwurf vor,<sup>23</sup> auf dessen Grundlage die Europäische Kommission, der Rat und das Parlament im Rahmen (inoffizieller) Trilog-Verhandlungen einen Kompromissvorschlag erarbeiteten, der im Dezember 2016 veröffentlicht wurde.<sup>24</sup> Im Juni 2016 konnte schließlich die Richtlinie verabschiedet werden,<sup>25</sup> die bis Juni 2018 in nationales Recht umgesetzt werden sollte.<sup>26</sup> Auf nationaler Ebene wurde darüber gestritten, ob der Schutz von Betriebsgeheimnissen in ein umfassendes eigenes Regelwerk für Immaterialgüterrechte

---

<sup>20</sup> Study on Trade Secrets and Confidential Business Information in the Internal Market, MARKT/2011/128/D (April 2013), S. 12f., 23, abrufbar unter: <https://ec.europa.eu/docsroom/documents/14838/attachments/1/translations/en/renditions/pdf> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024); *Hauck*, NJW 2016, 2218.

<sup>21</sup> Vorschlag für eine Richtlinie des Europäischen Parlaments und des Rates über den Schutz vertraulichen Know-hows und vertraulicher Geschäftsinformationen (Geschäftsgeheimnisse) vor rechtswidrigem Erwerb sowie rechtswidriger Nutzung und Offenlegung, COM/2013/0813 final – 2013/0402 (COD), abrufbar unter: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/de/TXT/?uri=CELEX%3A52013PC0813> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>22</sup> Proposal for a Directive of the European Parliament and of the Council on the protection of undisclosed know-how and business information (trade secrets) against their unlawful acquisition, use and disclosure – General Approach, abrufbar unter: <http://register.consilium.europa.eu/doc/srv?l=EN&f=ST%209870%202014%20INIT> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>23</sup> Bericht über den Vorschlag für eine Richtlinie des Europäischen Parlaments und des Rates über den Schutz vertraulichen Know-hows und vertraulicher Geschäftsinformationen (Geschäftsgeheimnisse) vor rechtswidrigem Erwerb sowie rechtswidriger Nutzung und Offenlegung, abrufbar unter: <http://www.europarl.europa.eu/sides/getDoc.do?pubRef=-//EP//TEXT+REPORT+A8-2015-0199+0+DOC+XML+V0//DE> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>24</sup> Proposal for a Directive of the European Parliament and of the Council on the protection of undisclosed know-how and business information (trade secrets) against their unlawful acquisition, use and disclosure – Analysis of the final compromise text with a view to agreement, abrufbar unter: <http://data.consilium.europa.eu/doc/document/ST-15382-2015-REV-1/en/pdf> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>25</sup> RL 2016/943/EU v. 08.06.2016, ABl. L 157/1 v. 15.06.2016, abrufbar unter: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/?uri=CELEX%3A32016L0943> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>26</sup> *Ann*, GRUR-Prax 2016, 465.

aufzunehmen ist<sup>27</sup> oder zumindest ein Spezialgesetz die Thematik regeln sollte.<sup>28</sup> Die Umsetzungsfrist bis Juni 2018 konnte nicht eingehalten werden. Erst am 26.4.2019 trat schließlich das deutsche Gesetz zur Umsetzung der Richtlinie (EU) 2016/943 zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen vor rechtswidrigem Erwerb sowie rechtswidriger Nutzung und Offenlegung (GeschGehG) in Kraft. §§ 17 - 19 UWG sind infolgedessen aufgehoben worden.<sup>29</sup>

Die EU-Richtlinie beabsichtigte, die existierenden verschiedenen nationalen Regelungen zu harmonisieren.<sup>30</sup> Angedacht war die Einordnung als ergänzende oder alternative Maßnahme zu Immaterialgüterrechten (ErwGr. 2). Das Verhältnis zum UWG wurde generell offengelassen und einer späteren Prüfung durch die Kommission anheimgegeben (ErwGr. 10). Im Übrigen sollte die Richtlinie<sup>31</sup> nur eine Mindestharmonisierung beinhalten (Art. 1 Abs. 1). Auch zu berücksichtigen ist, dass die EU keine Zuständigkeit für das Strafrecht hat und außerdem nicht für sich in Anspruch nimmt, eine Regelung zum Betriebsverfassungsrecht oder Presserecht vorzunehmen (Art. 1 Abs. 2).

Verblüffend ist, dass die Richtlinie keine Regelung zum Internationalen Privatrecht (IPR) enthält. Angeknüpft werden könnte an das Strafrecht, das Immaterialgüterrecht oder das UWG. Letztendlich rächt sich hier, dass die Rechtsnatur des neu geschaffenen Systems unklar ist. Ordnet man das System immaterialgüterrechtlich ein, greift die Richtlinie schon bei jeder Benutzungshandlung mit Bezug zur EU. Nach dem UWG wäre stattdessen nach dem finalen Markteingriff oder der bestimmungsgemäßen Benutzung zu fragen.

Dreh- und Angelpunkt der Richtlinie ist der Begriff des Geschäftsgeheimnisses.<sup>32</sup> Er ist weiter als der inzwischen aufgehobene § 17 UWG gefasst. Auch die Umsetzung der Richtlinie in deutsches Recht durch das GeschGehG ändert den Begriff des Geschäftsgeheimnisses, passt ihn jedoch nicht wie viele andere EU-Mitgliedstaaten vollständig der Richtlinie an, sondern wandelt ihn in Form des § 2 GeschGehG leicht ab.<sup>33</sup> Ein Geheimnis soll schon vorliegen, wenn die Information generell unbekannt oder in den angesprochenen Verkehrskreisen nicht bekannt

---

<sup>27</sup> So *McGuire*, GRUR 2016, 1000, 1007 ff. mit Verweis auf Italien und Portugal.

<sup>28</sup> So etwa in Schweden: Act on the Protection of Trade Secrets (1990), abrufbar unter: [http://www.wipo.int/wipolex/en/text.jsp?file\\_id=241716](http://www.wipo.int/wipolex/en/text.jsp?file_id=241716) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024); vgl. auch AIPPI Report Q 215 (2010); Këllezi/Kilpatrick/Kobel/Tonell, S. 541 ff.

<sup>29</sup> *Hauck*, GRUR-Prax 2019, 223.

<sup>30</sup> *Koós*, MMR 2016, 224, 225.

<sup>31</sup> Anders noch der Kommissionsentwurf, COM/2013/0813 final – 2013/0402 (COD) (s. Fn. 23), vergleiche dazu *Kalbfus/Harte-Bavendamm*, GRUR 2014, 453, 455.

<sup>32</sup> *Klein/Wegener*, GRUR-Prax 2017, 394 ff.; *Köhler/Bornkamm/Fedderson/Alexander*, § 2 GeschGehG Rn. 9 - 14; *McGuire/Ahrens/Büscher/Goldmann/McGuire*, S. 368.

<sup>33</sup> *Ohly*, GRUR 2019, 441, 442.

ist.<sup>34</sup> Welche Kreise als angesprochene Verkehrskreise betrachtet werden, ist dabei informationsspezifisch zu bestimmen.<sup>35</sup> Es besteht eine Wertungsähnlichkeit zu dem im Patentrecht als Referenzpunkt bestimmten Durchschnittsfachmann.<sup>36</sup> Auch der unautorisierte Zugriff eines Hackers macht rein faktisch die Information zugänglich. Das Problem ist allerdings nicht neu, sondern war schon beim mit Einführung des GeschGehG aufgehobenen § 17 UWG bekannt. Die Rechtsprechung hat darauf abgestellt, dass die Erschließung einer Information einen großen Zeit- und Kostenaufwand erfordert und hat hierfür ebenfalls auf die Sicht der Fachkreise abgestellt.<sup>37</sup> Zudem muss das Geschäftsgeheimnis einen kommerziellen Wert verkörpern, weil es geheim ist (Art. 2 Ziff. 1 lit. b der RL und § 2 Nr. 1 lit. a GeschGehG). Der Wert des Geschäftsgeheimnisses muss also gerade im Geheimnis liegen.<sup>38</sup> Dies ist im Regelfall unbekannt, da weder nach dem Wert der Information noch nach dem Vorliegen eines Geheimnisses gefragt wird. Das deutsche Recht hat stattdessen stets auf das Erfordernis eines objektiv bestehenden, wirtschaftlichen Geheimhaltungsinteresses abgestellt und insofern auch Geheimnisse ohne Wert geschützt, deren Bekanntwerden Schäden verursachen könnte.<sup>39</sup> Die Definition stammt aus Art. 39 TRIPS. Nunmehr wird es also erforderlich sein, die Werthaltigkeit einer Information gerichtsfest dokumentieren zu können.<sup>40</sup> Das setzt zum einen eine Bilanzierung von Geschäftsgeheimnissen voraus. Zum anderen ist der Nachweis der Geheimhaltung als Status quo zu erbringen. Schon bei diesem Element wird man also ein umfassendes Geheimnismanagement nachweisen müssen, das bis zur Verschlüsselung von E-Mails und IT-Sicherheit gelten kann.<sup>41</sup>

Damit nicht genug: Es muss auch der Nachweis erbracht werden, dass das Geheimnis Gegenstand von angemessenen Schritten zur Geheimhaltung ist (Art. 2 Ziff. 1 lit. c der RL und § 2 Nr. 1 lit. b GeschGehG). Es bedarf also schon jetzt proaktiver kontinuierlicher Geheimhaltungsmaßnahmen, um den Geheimnischarakter einer Information bewahren zu

---

<sup>34</sup> *McGuire*, GRUR 2016, 1000, 1002 mit dem Kernvorschlag, den Geheimnisschutz in das System des geistigen Eigentums einzubetten.

<sup>35</sup> Köhler/Bornkamm/Fedderson/*Alexander*, § 2 GeschGehG Rn. 33.

<sup>36</sup> *Ohly*, GRUR 2019, 441, 443.

<sup>37</sup> BGH, Urt. V. 12.2.1980 – KZR 7/79, WRP 1980, 403, 404 – „Pankreaplex II“; BGH, Urt. V. 23.2.2012 – I ZR 136/10, WRP 2012, 1230, 1232, Rn. 21 – MOVICOL-Zulassungsantrag; BGH, Urt. V. 22.3.2018 – I ZR 118/16, GRUR 2018, 1161, 1164, Rn. 39 – Hohlfasermembranspinnanlage II.

<sup>38</sup> *Sousa e Silva*, Journal of Intellectual Property Law & Practice 2014, 923; MüKoUWG/*Namysłowska*, Art. 2 Geheimnisschutz-RL Rn. 11.

<sup>39</sup> *Kalbfus*, GRUR 2016, 1009, 1011.

<sup>40</sup> So auch *Herrmann*, CB 2016, 368, 369.

<sup>41</sup> *Pacini/Placid/Wright-Isak*, Int. Journal of Law and Management 2008, 121, mit Präsentation eines „trade secret compliance plans“ inklusive unterschiedlicher Maßnahmen, die ergriffen werden können sowie unterschiedlicher Variablen auf die je nach Unternehmen geachtet werden muss; *Leupold/Wiebe/Glossner/Schur*, IT-Recht, Teil 6.8, Rn. 32.

können. Dies setzt umfangreiche und vor allem langfristige Maßnahmen voraus, die dem neuesten Stand der Technik entsprechen.<sup>42</sup> Die Angemessenheit von Geheimhaltungsmaßnahmen spielten bisher allenfalls im Beweisrecht eine Rolle. Der *BGH* hatte es bislang ausreichen lassen, dass sich ein Geheimhaltungswille aus der Natur der Sache ergibt, und hat selbst das Fehlen ausdrücklicher Geheimhaltungsvereinbarungen als unproblematisch angesehen.<sup>43</sup> Jetzt aber stellt sich die Frage, was unter der Angemessenheit von Geheimhaltungsmaßnahmen zu verstehen ist.<sup>44</sup> In der Richtlinie wird der Begriff nicht näher erläutert. Vorausgesetzt werden nicht bestmögliche oder maximal effektive Schutzvorkehrungen, sondern nur ein angemessener Schutzstandard.<sup>45</sup> Für die Umsetzung sind daher konkrete Schritte zu bestimmen. Unzureichend für die Begründung eines Geheimnisschutzes ist eine allgemein gefasste arbeitsvertragliche Verschwiegenheitsklausel (sog. Catch-all-Klausel), die sich uferlos auf alle während des Arbeitsverhältnisses erhaltenen betrieblichen Informationen erstreckt.<sup>46</sup> Zunächst gilt es daher für die Begründung eines Geheimnisschutzes, eindeutige Zuständigkeiten für den Schutz von Geschäftsgeheimnissen im Unternehmen zu definieren. Anschließend muss das potentiell relevante Know-how identifiziert, bewertet und kategorisiert werden. Schließlich müssen konkrete Schutzmaßnahmen festgelegt werden, einschließlich des Abschlusses besonderer Vertragsvereinbarungen, der Realisierung von Maßnahmen der IT-Sicherheit (inkl. Audits) und der Organisation von Arbeitsabläufen.<sup>47</sup> Die Zertifizierung erfolgt für den Bereich IT-Sicherheit nach ISO 27001.<sup>48</sup>

Nach § 2 Nr. 1 lit. c GeschGehG muss zudem ein berechtigtes Interesse an der Geheimhaltung bestehen. An einem solchen könnte es beispielsweise fehlen, wenn Informationen lediglich zum Schutz rechtswidriger Vorhaben geheim gehalten werden sollen. Das GeschGehG weicht hier folglich von der Richtlinie der EU ab, wo ein solches „berechtigtes Interesse“ zumindest nicht direkt gefordert wird.<sup>49</sup> Wie mit dieser Abweichung verfahren wird, ob sie mit der Richtlinie

---

<sup>42</sup> *Börger/Rein*, CB 2017, 118; zur Besonderheit im Automobilbereich *Steinmann/Schubmehl*, CCZ 2017, 194 ff.

<sup>43</sup> *BGH*, Urt. V. 27.04.2006 – I ZR 126/03, WRP 2006, 1511, 1513.

<sup>44</sup> Siehe etwa *Kalbfus*, GEW Band 25, S. 65 ff.; *Kalbfus*, GRUR-Prax 2017, 391 ff.

<sup>45</sup> *Kalbfus*, GRUR-Prax 2017, 391, 392; unzutreffend *Steinmann/Schubmehl*, CCZ 2017, 194, 198, die auf einen rein faktischen Geheimnisschutz abstellen und verkennen, dass die Richtlinie durchaus normative Vorstellungen vom Geheimnisschutz hat.

<sup>46</sup> *ArbG Aachen*, Urt. V. 13.01.2022 – 8 Ca 1229/20, MMR 2022, 995; bestätigt durch *LAG Köln*, Urt. V. 28.09.2022 – 11 Sa 128/22, Rn. 35.

<sup>47</sup> *Kalbfus*, GRUR-Prax 2017, 391, 391 ff.

<sup>48</sup> *Steinmann/Schubmehl*, CCZ 2017, 194, 197.

<sup>49</sup> *Ohly*, GRUR 2019, 441, 444.

vereinbar ist und in Einklang steht oder sie richtlinienwidrig ist und dementsprechend richtlinienkonform ausgelegt werden muss, ist noch unklar.<sup>50</sup>

Nach Art. 2 Ziff. 2 der RL und § 2 Nr. 2 GeschGehG ist Inhaber des Geschäftsgeheimnisses diejenige natürliche oder juristische Person, die die rechtmäßige Kontrolle über ein Geschäftsgeheimnis ausübt. Unklar ist, was unter Kontrolle zu verstehen ist. Stellt man hier auf die tatsächliche Zugriffsmöglichkeit ab, wäre beispielsweise der Arbeitnehmer originärer Inhaber, solange der Arbeitgeber die Informationen nicht bekommen hat. In der Richtlinie sowie in dessen Umsetzung im deutschen Recht in Form des Geschäftsgeheimnisgesetzes steht der Schutz der Unternehmen aber im Zentrum; deshalb finden sich dort auch keine Regeln für den derivativen Erwerb. Durch das Merkmal der angemessenen Schutzmaßnahmen wird ein originärer Erwerb durch den Unternehmer begründet. Damit ergibt sich die Pflicht, durch arbeitsvertragliche und betriebliche Anweisungen, Geheimhaltungsstrukturen zu schaffen und damit originäre Erwerbstatbestände zugunsten juristischer Personen zu begründen.<sup>51</sup>

Art. 3 lit. b) der RL und § 3 Abs. 1 Nr. 2 GeschGehG regelt die besonders sensible allgemeine Testfreiheit. Die Regelung erlaubt die Analyse und das Austesten eines Produkts, das der Öffentlichkeit bekannt gemacht worden ist oder rechtmäßig im Besitz des Erwerbers der Information ist.<sup>52</sup> Hiermit betritt die Richtlinie juristisches Neuland. Es geht um eine europäische Regelung zum Reverse Engineering aus dem US-Recht. In Deutschland gilt traditionell das Reverse Engineering als verboten.<sup>53</sup> Spuren des Reverse Engineering finden sich im Urheberrecht (§§ 69d Abs. 3, 69e) und im Patentrecht (§ 11 Nr. 1 und 2). Daneben enthält das Halbleiterschutzgesetz eine ausführliche Erlaubnis für Reverse Engineering (§ 6 Abs. 2 Nr. 2 und 3). Dort geregelt sind die Nachbildung von Topografien zum Zwecke der Analyse, Bewertung oder Ausbildung sowie die geschäftliche Verwertung einer Topographie, die das Ergebnis einer Analyse oder Bewertung ist. Die Testfreiheit bezieht sich auf ein Produkt, das der Öffentlichkeit zugänglich gemacht worden ist oder sich rechtmäßig im Besitz des Erwerbers der Information befindet. Dieses Prinzip geht weit über den Erschöpfungsgrundsatz im Urheber- und Patentrecht hinaus und bezieht sich auch auf vermietete Produkte. Es ist daher Konkurrenten nicht zu verwehren, durch eine genaue Analyse eines Softwareprodukts Testergebnisse zu erzielen und für ein konkurrierendes Produkt zu nutzen.

---

<sup>50</sup> Köhler/Bornkamm/Feddersen/Alexander, GeschGehG, § 2 Rn. 74.

<sup>51</sup> Klein/Wegener, GRUR-Prax 2017, 394, 396.

<sup>52</sup> Köhler/Bornkamm/Feddersen/Alexander, UWG, GeschGehG, § 3 Rn. 25.5.

<sup>53</sup> RGZ 149, 329, 331; vgl. auch *OLG Hamburg*, 19.10.2000 – 3 U 191/98, GRUR-RR 2001, 137; dazu auch *Beater*, S.136; *Kochmann*, S. 140; Köhler/Bornkamm/Feddersen/Alexander, GeschGehG, § 3 Erlaubte Handlungen, UWG, Rn. 24.



Erstaunlich ist ein kleiner Zusatz in der Richtlinie, wonach der Erwerber der Information frei von rechtlichen Pflichten sein muss, um das Geheimnis zu nutzen. Es ist also vertraglich zulässig, die Testfreiheit zu beschränken. In Lieferverträgen sowie Kooperationsverträgen sollte daher über einen Hinweis auf Reverse Engineering und dessen Ausschluss nachgedacht werden. Zusätzlich hat die Kommission im ErwGr. 17 zu bedenken gegeben, dass in Fällen parasitären Kopierens auch an eine Regelung über das UWG zu denken ist (Produktpiraterie oder sklavische Nachahmung).

## II. Softwareschutz – eine Übersicht

Ist ein IT-Projekt über die Phase der reinen Idee übergegangen in eine Form, muss die Frage nach dem adäquaten und effizientesten Schutz des IT-Produkts geklärt werden. Hier bietet sich ein Schutz der Software über das Urheberrecht – ein Schutz, der nichts kostet und formlos ist - an. Eigentlich ist die Integration eines technischen Produktes wie der Software in den Schutzkatalog des UrhG, das hauptsächlich durch den Schutz von Werken der schönen Kunst geprägt ist, fragwürdig. Dementsprechend passen die Kategorien des Urheberrechts nicht für Computerprogramme, wenn man etwa an die Urheberpersönlichkeitsrechte oder die für Software bizarren Schutzfristen von 70 Jahren post mortem auctoris denkt. Überflüssig war die Einführung des urheberrechtlichen Softwareschutzes auch deshalb, weil nach deutschem Recht hinreichende Schutzmechanismen gegen Softwarepiraterie bestanden haben (siehe nachstehend). In der Zwischenzeit ist jedoch die Annahme eines urheberrechtlichen Schutzes für Software weltweit common sense. Art. 10 TRIPS sieht vor, dass Computerprogramme in Quell- und Maschinencode als Werke der Literatur zu schützen sind. Ähnliches ist in Art. 4 WCT verankert. Insofern ist weltweit von einem urheberrechtlichen Schutz für Computerprogramme auszugehen. Neben dem Urheberrecht gibt es aber noch andere Schutzmöglichkeiten.

### 1. Patentschutz

Nach § 1 Abs. 2 PatG sind Programme für Datenverarbeitungsanlagen nicht als schutzfähige Erfindungen anzusehen. Dieser Ausschluss von der Patentfähigkeit gilt jedoch nur insoweit, als für **Software „als solche“** Schutz begehrt wird (§ 1 Abs. 3 PatG). Diese Regelung bewirkt, dass Software im Regelfall nicht patentfähig ist. Historisch basiert die Regelung darauf, dass das US Patent Office Anfang der siebziger Jahre mit zahlreichen, arbeitsintensiven Softwareanmeldungen überlastet war.<sup>54</sup> Von daher wurde in den US Patent Act der Ausschluss der Patentierbarkeit übernommen; von dort gelangte er auch in die europäischen Patentgesetze. Der *BGH* ging in Deutschland bereits vor Verabschiedung der Neuregelung davon aus, dass es Computerprogrammen regelmäßig am technischen Charakter fehle und sie daher nicht patentfähig seien.<sup>55</sup>

---

<sup>54</sup> *Kraßer*, *Lehmann* Rechtsschutz und Verwertung von Computerprogrammen, 2. Aufl. 1993, V, Rn. 12; siehe auch U.S. Supreme Court, *Gottschalk v. Benson*, 1972, 409 US 63, 68.

<sup>55</sup> *BGH*, Beschl. v. 22.6.1976 – X ZB 23/74, *BGHZ* 67, 22 = *NJW* 1976, 1936 – „Dispositionsprogramm“; *BGH*, Beschl. v. 11.6.1991 – X ZB 13/88.

Die derzeitige Rechtslage findet sich im Wesentlichen in den **alten am 1.1.1987 in Kraft getretenen Prüfungsrichtlinien des DPA** vom 24.6.1981<sup>56</sup> wieder.<sup>57</sup> Hiernach sind Erfindungen auch dann dem Patentschutz zugänglich, wenn sie ein IT-Programm, eine Rechen- oder eine Organisationsregel, sonstige Software-Merkmale oder ein programmartiges Verfahren enthalten (programmbezogene Erfindungen). Allerdings sei bei solchen Erfindungen entscheidend, dass sie technischen Charakter haben (Nr. 1). Dies sei dann der Fall, wenn zur Lösung der ihr zugrundeliegenden Aufgabe von **Naturkräften**, technischen Maßnahmen oder Mitteln (z.B. hydraulischen, elektronischen Strömen in Schaltelementen und Regeleinrichtungen oder von Signalen in DV-Anlagen) Gebrauch gemacht werden müsse (Nr. 3). Anders als der *BGH*<sup>58</sup> stellt das DPA für die Beurteilung des technischen Charakters nicht auf den als neu und erfinderisch beanspruchten Kern der Lehre ab. Vielmehr sei der angemeldete **Gegenstand in seiner Gesamtheit**, über die neuen und erfinderischen Elemente hinaus, auf seinen technischen Charakter hin zu untersuchen (Nr. 3). Eine programmbezogene Erfindung sei technisch, wenn zur Lösung der Aufgabe Schaltelemente eingesetzt werden, selbst wenn die Elemente für sich genommen in bekannter Weise arbeiteten (Nr. 5a). Auch könne der technische Charakter darin liegen, dass die Erfindung einen neuen und erfinderischen Aufbau der Anlage erfordere (Nr. 5b). So soll z.B. ein Verfahren zur Satzanalyse nach grammatikalischen Gesichtspunkten nicht auf technischem Gebiet liegen, auch wenn es computerimplementiert ausgeführt wird.<sup>59</sup>

Ein nichttechnisches Verfahren erhält auch durch die beiläufige Nennung eines Vorrichtungsmerkmals keinen technischen Charakter.<sup>60</sup> Der Trend geht allerdings dahin, immer weitergehender die Tore des Patentrechts für Software zu öffnen, indem man den **Begriff der technischen Natur extensiv auslegt**.<sup>61</sup> So soll z.B. auch eine medizinische Software, die unmittelbar Untersuchungsgeräte steuert, patentierbar sein.<sup>62</sup> Der Gegenstand, für den

---

<sup>56</sup> BIPMZ 1981, 263.

<sup>57</sup> Siehe allgemein zur Rechtslage: *Weyand/Haase*, GRUR 2004, 198 ff.; *Betten*, GRUR 1995, 775 ff.; *Engel*, GRUR 1993, 194 ff.; *Raubenheimer*, CR 1994, 328 ff.

<sup>58</sup> BGH, Beschl. v. 22.6.1976 – X ZB 23/74, BGHZ 67, 22 = NJW 1976, 1936 – „Dispositionsprogramm“; ähnlich BPatG v. 8.9.1989 – 17 W [pat] 137/86, BPatGE 29, 24 85 = CR 1989, 902; modifiziert in BGH, Beschl. v. 11.6.1991 – X ZB 13/88, BGHZ 115, 11 = CR 1991, 658 – Seitenpuffer; siehe auch: BGH, Beschl. v. 17.10.2001 – X ZB 16/00, GRUR 2002, 143 = MMR 2002, 105 – Suche fehlerhafter Zeichenketten; BPatG, Beschl. v. 29.4.2002, GRUR 2002, 791 = CR 2002, 275 – Elektronischer Zahlungsverkehr; *Fitzner/Lutz/Bodewig/Hössle*, PatG § 1 Rn. 201.

<sup>59</sup> BPatG, GRUR 2003, 413.

<sup>60</sup> BPatG, Beschl. v. 12.11.2002 – 17 W (pat) 41/01, GRUR 2003, 413.

<sup>61</sup> *Betten/Körper*, GRUR 1997, 118; *Spindler/Schricker/Loewenheim*, § 69a UrhG, Rn. 10; *Dreier/Schulze*, UrhG, §69a, Rn. 12.

<sup>62</sup> BPatG, Urt. v. 11.12.2008 – 17 W (pat) 54/05; ähnlich BPatG, Beschl. v. 28.5.2009 – 17 W (pat) 123/05.

Patentschutz begehrt wird, muss über das reine Programm hinausgehen. Es muss klargestellt werden, dass im Kern der Patentlösung Anweisungen vorliegen, die eine schutzwürdige Bereicherung der Technik beinhalten. Für die Erteilung eines Patents für ein Verfahren, welches der Abwicklung eines Geschäfts wirtschaftlicher Betätigung mittels Computer dient, ist es nicht ausreichend, vorzuschlagen, für die Abwicklung dieses Geschäfts Computer als Mittel zur Verarbeitung verfahrensrelevanter Daten einzusetzen. Vielmehr müssen weitere Anweisungen enthalten sein, denen ein konkretes technisches Problem zugrunde liegt. Denn nur dann ist bei der Prüfung einer erfinderischen Tätigkeit eine Aussage darüber möglich, ob eine den Patentschutz rechtfertigende Bereicherung der Technik vorliegt.<sup>63</sup>

Die Präsidentin des EPA hat Ende 2008 ausführliche Rechtsfragen zur Klärung durch die Große Beschwerdekammer nach Art. 112 EPÜ vorgelegt, zu der auch zahlreiche Stellungnahme Dritter vorliegen.<sup>64</sup> Der *BGH* wiederum hat in zwei Fällen das Tor zum Patentschutz von Software weit aufgestoßen. So sollen auch rein konzeptionelle Überlegungen unter bestimmten Umständen ein technisches Problem lösen können und somit prinzipiell schutzwürdig sein. Dabei stellt der *BGH*<sup>65</sup> fest, dass ein Verfahren, welches das unmittelbare Zusammenwirken der Elemente eines DV-Systems (hier: eines Servers mit einem Client zur dynamischen Generierung strukturierter Dokumente) betrifft, stets technischer Natur ist, ohne dass es darauf ankäme, ob es in der Ausgestaltung, in der es zum Patent angemeldet wird, durch technische Anweisungen geprägt ist. Eine Lösung mit technischen Mitteln liege nicht nur dann vor, wenn Systemkomponenten modifiziert oder in neuartiger Weise adressiert werden. Es reiche vielmehr aus, wenn der Ablauf eines DV-Programms, das zur Lösung des Problems eingesetzt werde, durch technische Gegebenheiten außerhalb der DV-Anlage bestimmt werde, oder wenn die Lösung gerade darin bestehe, ein DV-Programm so auszugestalten, dass es auf die technischen Gegebenheiten der DV-Anlage Rücksicht nehme. Geschützt sei demnach auch – so der *BGH* im zweiten Fall<sup>66</sup> – ein Verfahren, das der datenverarbeitungsmäßigen Abarbeitung von Verfahrensschritten in Computer-Netzwerken dient. Diese Öffnung für den Patentschutz von Software bedeutet aber noch nicht, dass jede Software patentfähig ist. Es ist vielmehr auch die erfinderische Tätigkeit und die Neuheit der Software im Einzelfall zu prüfen.<sup>67</sup> Ferner ist

---

<sup>63</sup> BGH, Beschl. v. 24.5.2004 – X ZB 20/03, MMR 2004, 780 = GRUR 2004, 667; *Redeker*, IT-Recht, Rn. 137-144.

<sup>64</sup> Siehe hierzu z.B. <https://www.pressebox.de/inaktiv/ffii-ev/Softwarepatent-Plan-unter-Stellungnahmen-begra-ben/boxid/261593> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>65</sup> BGH, Beschl. v. 22.4.2010 – Xa ZB 20/08, MMR 2010, 550 = GRUR 2010, 613.

<sup>66</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2011 – X ZR 121/09 (BPatG), GRUR-Prax 2011, 239 = GRUR 2011, 610.

<sup>67</sup> BPatG, Beschl. v. 28.7.2011 –W (pat) 71/04.

ein Schutz ausgeschlossen, wenn eine Software lediglich ein reines Problem der Datenverarbeitung löst, das etwa in der Bereitstellung von Informationen, deren Aufbereitung, Abruf und Auswertung liegt. Mangels eines Bezugs zur Welt der Technik scheidet dann ein Schutz nach dem PatG aus.<sup>68</sup>

Der *Bundestag* hat mit einem Antrag im Jahr 2013<sup>69</sup> eine Beschränkung der Patentierbarkeit von Computerprogrammen gefordert und damit die rechtspolitische Diskussion um Softwarepatente angefacht.<sup>70</sup>

In den **Vereinigten Staaten** ist die Patentierbarkeit von Software spätestens seit der Entscheidung *State Street Bank v. Signature*<sup>71</sup> aus dem Jahr 1998 anerkannt und auch das EPA hat seit 1978 ca. 20 000 bis 30 000 Softwarepatente vergeben.<sup>72</sup> Das Problem ist, dass sowohl auf europäischer als auch auf deutscher Ebene ein Patentschutz für Computerprogramme durch Art. 52 Abs. c, Abs. 3 EPÜ und § 1 Abs. 2 Nr. 3, Abs. 3 PatG explizit ausgeschlossen ist. Der Versuch der Kommission, diesen Bereich durch eine Richtlinie über softwarebasierte Erfindungen<sup>73</sup> zu harmonisieren, ist im Juli 2005 am Widerstand des Europäischen Parlaments gescheitert.

Gem. einem US-Bundesgesetz von 1952 und einer frühen Entscheidung des Obersten US-Gerichtshofs von 1851 hat eine Erfindung in den USA eigentlich als trivial und somit nicht schutzwürdig zu gelten, wenn ein Experte auf dem betroffenen Fachgebiet sie als offensichtlich bezeichnet. Das für Berufungsklagen auch in Patentstreitigkeiten zuständige Gericht, der *Federal Circuit Court of Appeals*, schränkte dieses Ausschlusskriterium für gewerbliche Schutzrechte aber in den vergangenen Jahrzehnten stark ein. Demnach reichte selbst eine einfache Neukombination bereits bekannter Techniken oder Verfahren aus, um einen staatlichen Monopolanspruch zu erhalten. Diese enge Auslegungspraxis der Offensichtlichkeitsregel kassierte der *Supreme Court* in dem viel beachteten Fall der US-Firma

---

<sup>68</sup> BPatG, Beschl. v. 23.2.2012 – 17 W (pat) 11/08; BPatG, Beschl. v. 24.1.2012 – 17 W (pat) 84/07.

<sup>69</sup> Antrag der Fraktionen CDU/CSU, SPD, FDP und BÜNDNIS 90/DIE GRÜNEN, Wettbewerb und Innovationsdynamik im Softwarebereich sichern – Patentierbarkeit von Computerprogrammen effektiv begrenzen, BT-Drs. 17/13086, abrufbar unter: <http://dip21.bundestag.de/dip21/btd/17/130/1713086.pdf> (zuletzt abgerufen am: 01.05.2024).

<sup>70</sup> *Ensthaler*, GRUR 2013, 666, 667; *Haedicke/Zech*, GRUR Beilage 2014, 52 ff.; *Kunz-Hallstein/Loschelder*, GRUR 2013, 704; *Schwarz*, GRUR 2014, 224.

<sup>71</sup> U.S. Court of Appeals for the Federal Circuit, Urt. v. 23.7.1998, GRUR Int. 1999, 633 ff.

<sup>72</sup> Vgl. <http://cert.uni-stuttgart.de/ticker/article.php?mid=30> (zuletzt abgerufen am: 01.05.2024).

<sup>73</sup> Vorschlag für eine Richtlinie des Europäischen Parlaments und des Rates über die Patentierbarkeit computerimplementierter Erfindungen, v. 20.2.2002 – Richtlinienvorschlag der Kommission (RLVK) – ABLEG C 2002/151 E, S. 0129-0131, abrufbar unter: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/?uri=uriserv:OJ.CE.2002.151.01.0129.01.DEU> (zuletzt abgerufen am: 01.05.2024).

**Teleflex** gegen den kanadischen Autozulieferer KSR International aber größtenteils wieder ein.<sup>74</sup> Nach Auffassung des Gerichts hat eine Erfindung als offensichtlich und nicht patentrechtlich schutzwürdig zu gelten, wenn ein gewöhnlicher Fachmann „die Lehre vieler Patente“ dafür „wie Stücke in einem Puzzle zusammenfügen“ könnte. „Die Erteilung eines Patentschutzes für Fortschritte, die sich im normalen Entwicklungsverlauf ohne echte Innovation abspielen, verhindern den Fortschritt und können im Fall von Patenten, die zuvor bekannte Elemente zusammenführen, frühere Erfindungen ihres Wertes und ihres Nutzens berauben“, urteilte der Oberste Gerichtshof nun in seiner Mehrheitsmeinung.

## 2. Titel- und Markenschutz

Software ist **titelschutzfähig**.<sup>75</sup> Der Schutz erstreckt sich auch auf Computerspiele.<sup>76</sup> Das *LG Hamburg* hat auch die Werktitelschutzfähigkeit von Apps bejaht.<sup>77</sup> Zuletzt hat das *OLG Köln* einen Werktitelschutz für ein Computer-Simulationsspiel bejaht.<sup>78</sup> Wie der *BGH*<sup>79</sup> betont, setzt der Titelschutz voraus, dass die Software einen umsetzungsfähigen geistigen Gehalt aufweist, der für den Verkehr das Wesen des Programms ausmacht und den Warencharakter der konkreten Verkörperung der Softwareidee in den Hintergrund treten lässt. Der Schutz erstreckt sich auf alle Bezeichnungen, unter denen ein Softwareprodukt auf den Markt gebracht wird. Der Schutz entsteht durch Ingebrauchnahme der Bezeichnung, etwa im Rahmen der Werbung oder des Vertriebs. Eine hausinterne Erprobung der Software reicht nicht aus.<sup>80</sup> Eine Registrierung beim DPMA ist nicht erforderlich. Der Schutz kann dadurch zeitlich vorverlagert werden, dass die Absicht der Ingebrauchnahme in geeigneten Publikationsorganen **öffentlich bekannt gemacht** wird (etwa im „Börsenblatt des Deutschen Buchhandels“ oder im „Titelschutzanzeiger“). Mit der Ankündigung verlagert sich der Schutz um sechs Monate vor.

---

<sup>74</sup> U.S. Supreme Court, *KSR v. Teleflex*, 550 U.S. 127 S. Ct. 1727 (2007).

<sup>75</sup> BGH, Urt. v. 24.4.1997 – I ZR 44/95, CR 1998, 5 = NJW 1997, 3313 – PowerPoint; BGH, Urt. v. 24.4.97 – I ZR 233/94, CR 1998, 6 = GRUR 1997, 902 – FTOS; OLG Hamburg, Urt. v. 22.12.1994 – 3 U 38/94, CR 1995, 335 = NJW-RR 1995, 430 – PowerPoint; so auch *Fezer*, Markenrecht, § 15 Rn. 256; *Lehmann*, CR 1998, 2; BGH, Urt. v. 27.4.2006 – I ZR 109/03, CR 2006, 512 = GRUR 2006, 594 – SmartKey; a.A. *Betten*, GRUR 1995, 5, 10 ff.; *Betten*, CR 1995, 383f., BPatG, Beschl. v. 18.6.2018 - 29 W (pat) 16/16, BeckRS 2018, 15697.

<sup>76</sup> LG Hamburg, Urt. v. 10.6.1998 – 315 O 107/98, MMR 1998, 485 = K&R 1998, 509 – Emergency; *Fuchs*, GRUR 1999, 460, 461; KG Berlin, Urt. v. 17.12.2002 – 5 U 79/02, NJOZ 2003, 2773 = GRUR 2003, 372; GRUR 2006, 594 – SmartKey.

<sup>77</sup> LG Hamburg, Beschl. v. 8.10.2013 – 327 O 104/13, K&R 2014, 131, 132 = GRUR-RR 2014, 206f.; CR 2014, 271 (Ls.).

<sup>78</sup> OLG Köln, Urt. v. 28.11.2014 – 6 U 54/14, MMR 2015, 683.

<sup>79</sup> BGH, Urt. v. 21.1.1993, I ZR 25/91, NJW 1993, 1465 = WRP 1993, 701.

<sup>80</sup> BGH, Urt. v. 24.4.1997 – I ZR 233/94, CR 1998, 6 = NJW 1997, 3315 – FTOS.

In dieser Zeit hat der Schutzberechtigte dann die Vermarktung in die Wege zu leiten. Tut er dies nicht oder nicht rechtzeitig, verfällt die Wirkung der Titelschutzanzeige. Der Schutz ist von seinem Umfang her durch die Voraussetzung der Branchennähe begrenzt. So hat das *LG Hamburg* beim Computerspiel „emergency“ die Durchsetzbarkeit des Werktitelschutzes mit der Begründung abgelehnt, dass es zwischen den Parteien des Rechtsstreits an der für die Inanspruchnahme eines Werktitelschutzes erforderlichen **Branchennähe** gefehlt habe. Der Hersteller des Computerspiels stehe in keinem unmittelbaren Konkurrenzverhältnis zu seinem Gegner, der unter der Internetadresse „emergency.de“ einen Online-Dienst für Informationen zu Notfällen anbot.<sup>81</sup>

Der *BGH*<sup>82</sup> hat inzwischen seine liberale Haltung zum Titelschutz für Software relativiert. Zwar sei Software titelschutzfähig. Allerdings seien bei der Frage der **Verwechslungsgefahr** Abstriche zu machen. Computersoftware könne vom Typ und vom Verwendungszweck her sehr unterschiedlich ausgestaltet sein. Dem durchschnittlich informierten und verständigen Verbraucher sei dies bekannt. Nach seinem Verständnis könnten sich daher Softwareprodukte, die sich in ihrer Ausgestaltung voneinander unterscheiden und insbesondere für unterschiedliche Verwendungszwecke bestimmt sind, als unterschiedliche Werke darstellen, die sogar denselben Titel tragen können, ohne dass sie miteinander verwechselt werden.

Für die Entstehung des Titelschutzes an einem Computerprogramm ist die **Aufnahme des Vertriebs des fertigen Produkts** oder eine der Auslieferung, des fertigen Produkts unmittelbar vorausgehende werbende Ankündigung erforderlich.<sup>83</sup> Es reicht nach einer Entscheidung des *LG Düsseldorf* nicht aus, in einem Schreiben an einen einzelnen Interessierten auf ein „Grob-Konzept“ zu verweisen.<sup>84</sup> Es müsse vielmehr ein fertiges Computerprogramm zum Zeitpunkt der Bewerbung vorliegen und ein tatsächlicher Vertrieb möglich sein. Zwei Schreiben an mögliche Interessenten seien für eine derartige Ankündigung nicht ausreichend. Vielmehr sei hierfür erforderlich, dass aufgrund der Ankündigung mit der Möglichkeit einer breiten Kenntnisnahme durch die interessierten Konkurrenten gerechnet werden kann. Nicht genügend sei es auch, dass das Programm auf einer kleinen Fachmesse vorgestellt worden ist, wenn zu diesem Zeitpunkt erst mit der Akzeptanzprüfung und Markteinführung dieses Programmes begonnen wurde.

---

<sup>81</sup> *LG Hamburg*, Urt. v. 10.6.1998 – 315 O 107/98, MMR 1998, 485 – Emergency.

<sup>82</sup> *BGH*, Urt. v. 27.4.2006 – I ZR 109/03, MMR 2006, 602 = GRUR 2006, 594 – SmartKey.

<sup>83</sup> *BGH*, Urt. v. 24.4.1997 – I ZR 233/94, WRP 1997, 1181 ff. = NJW 1997, 3315 – FTOS; *BGH*, Urt. v. 15.1.1998 – I ZR 282/95, GRUR 1998, 1010 ff = MMR 1998, 481 ff. – WINCAD.

<sup>84</sup> *LG Düsseldorf*, Urt. v. 14.11.2003 – 2a O 230/00, BeckRS 2003, 17259.

Die Bezeichnung einer App ist grundsätzlich dem Werktitelschutz i.S.d. § 5 Abs. 3 MarkenG zugänglich.<sup>85</sup> Durch die Zusammenstellung und Aufbereitung der Daten sowie deren Aufmachung und Anordnung in Bezug auf Übersichtlichkeit und Benutzerführung wird eine eigenständige und charakteristische Leistung, mithin ein Produkt i.S.d. § 5 Abs. 3 MarkenG geschaffen, das durch das Symbol bzw. Icon inhaltsbezogen gekennzeichnet ist. Für die Entstehung des Werktitelschutzes bei Apps ist zur Bestimmung der originären Kennzeichnungskraft der allgemeine Maßstab anzulegen.<sup>86</sup> Für App-Titel gelten dagegen nicht die deutlich vereinfachten Voraussetzungen wie für Zeitungs- oder Zeitschriftentitel. Anders als auf dem Zeitungs- und Zeitschriftenmarkt, wo seit jeher Zeitungen und Zeitschriften unter mehr oder weniger farblosen Gattungsbezeichnungen angeboten werden, ist eine entsprechende Gewöhnung des Verkehrs in Bezug auf Apps nicht ersichtlich. Hier stehen reine Phantasiebezeichnungen ("skype", "WhatsApp") neben sprechenden Zeichen ("traffic4all") und beschreibenden Titeln ("wetter").<sup>87</sup>

Neben dem Titelschutz kommt ein **Markenschutz für Software** in Betracht.<sup>88</sup> In diesem Fall kann durch Eintragung oder aufgrund einer entsprechenden Verkehrsgeltung ein Schutz im Rahmen von § 14 MarkenG in Anspruch genommen werden. Wird eine Bezeichnung als Name eines Computerspiels genutzt, ist eine markenmäßige Benutzung eher zweifelhaft und es kommt eine Benutzung nicht als Marke, sondern als Werktitel i.S.d. § 5 Abs. 3 MarkenG in Betracht.<sup>89</sup> Für die Annahme, dass es sich bei der Bezeichnung auch um einen Herkunftshinweis handele, bedarf es im Einzelfall konkreter Anhaltspunkte.<sup>90</sup> Titelschutzfähige Werke i.S.d. § 5 Abs. 3 MarkenG können auch Apps für Mobilgeräte und Informationsangebote im Internet sein.<sup>91</sup>

Der Schutz bezieht sich jedoch auf den jeweiligen Markt. So besteht keine Verwechslungsgefahr zwischen Marken für Software und elektronisch gestützter Dienstleistung für den Finanzsektor. Aus der Tatsache, dass eine Dienstleistung elektronisch

---

<sup>85</sup> LG Hamburg, Beschl. v. 8.10.2013 – 327 O 104/13, GRUR 2014, 492; LG Köln, Urt. v. 10.12.2013 - 33 O 83/13, GRUR-RS 2014, 17696.

<sup>86</sup> LG Hamburg, Beschl. v. 8.10.2013 – 327 O 104/13, GRUR 2014, 492; zu „wetter.de“ siehe BGH, Urt. v. 28.1.2016 - I ZR 202/14 – wetter.de.

<sup>87</sup> LG Hamburg, Beschl. v. 8.10.2013 – 327 O 104/13, GRUR 2014, 492.

<sup>88</sup> Vgl. BGH, Beschl. v. 2.5.1985 – I ZB 8/84, GRUR 1985, 1055 = NJW-RR 1986, 219 – Datenverarbeitungsprogramme als Ware; BGH, Beschl. v. 26.1.1989 – I ZB 4/88, NJW 1989, 2624 = GRUR 1989, 421 – Conductor.

<sup>89</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 18.1.2012 – 5 U 147/09, GRUR-RR 2012, 154.

<sup>90</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 18.1.2012 – 5 U 147/09, GRUR-RR 2012, 154.

<sup>91</sup> BGH, Urt. v. 28.1.2016 – I ZR 202/14.



gestützt erbracht wird, folgert der Verkehr nicht, dass mit dem Angebot der Dienstleistung zugleich die Software beworben und mit der Bezeichnung der Dienstleistung auch die genutzte Software benannt wird.<sup>92</sup> Der Markenschutz hilft auch gegen die Umgehung technischer Sperren, wie etwa DRM-Systeme. Baut ein Markeninhaber in seine Produkte eine (wie auch immer geartete) technische Sperre gegen bestimmte Arten der Benutzung ein, so stellt es eine Veränderung i. S.v. § 24 Abs. 2 MarkenG dar, wenn ein Dritter ohne seine Zustimmung diese Sperre überwindet und so eine vom Markeninhaber nicht gewünschte Benutzung ermöglicht.<sup>93</sup>

### 3. Geheimnisschutz

Der Schutz von Geschäfts- und Betriebsgeheimnissen wurde im deutschen Recht bislang vorrangig in den §§ 17 bis 19 UWG als Vorschriften des Nebenstrafrechts normiert.<sup>94</sup> Seit April 2019 ist dieser nun stattdessen durch das in dem auf der EU-Richtlinie 2016/943 beruhenden GeschGehG geregelt worden. Weitere Regelungen finden sich im privat- und arbeitsrechtlichen Umfeld.

Auf europäischer Ebene soll die Richtlinie des Europäischen Parlaments und des Rates über den Schutz vertraulichen Know-hows und vertraulicher Geschäftsinformationen (Geschäftsgeheimnisse) vor rechtswidrigem Erwerb sowie rechtswidriger Nutzung und Offenlegung<sup>95</sup> die Regelungen des Geheimnisschutzes im Geschäftsverkehr erstmals vereinheitlichen. Die Richtlinie wurde am 8. Juni 2016 vom Europäischen Parlament und dem Rat der Europäischen Union erlassen. Nach bisherigem deutschen Recht handelte es sich bei Betriebs- oder Geschäftsgeheimnissen um Informationen, die im Zusammenhang mit dem Betrieb stehen und nicht offenkundig sind. Sie sind nur einem begrenzten Personenkreis bekannt und sollen nach dem bekundeten, auf einem genügenden wirtschaftlichen Interesse beruhenden Willen des Betriebsinhabers, geheim gehalten werden.<sup>96</sup>

In den Grundzügen entsprach der Großteil der Verbotstatbestände bereits den Vorgaben der Richtlinie. Das neue GeschGehG gewährleistet jedoch eine deutlich bessere Umsetzung dieser

---

<sup>92</sup> BGH, Urt. v. 13.11.2003 – I ZR 103/01, GRUR 2004, 241 = NJW-RR 2004, 765.

<sup>93</sup> BGH, Urt. v. 9.6.2004 – I ZR 13/02, MMR 2005, 94.

<sup>94</sup> *McGuire/Joachim/Künzel/Weber*, GRUR Int 2010, 829.

<sup>95</sup> Richtlinie des Europäischen Parlaments und des Rates über den Schutz vertraulichen Know-hows und vertraulicher Geschäftsinformationen (Geschäftsgeheimnisse) vor rechtswidrigem Erwerb sowie rechtswidriger Nutzung und Offenlegung PE 76 2015 REV 1 - 2013/0402 (OLP), abrufbar unter [http://eurlex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CONSIL:PE\\_76\\_2015\\_REV\\_1&from=DE](http://eurlex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CONSIL:PE_76_2015_REV_1&from=DE) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>96</sup> BGH, Urt. v. 15.3.1955 – I ZR 111/53 = GRUR 1955, 424; BAG, Urt. v. 16.03.1982; *Thüsing/Richardi*, § 79 BetrVG Rn. 5; *BeckOKArbR/Werner*, § 79 Rn. 1-3; *Semmler/Ebenroth/Boujong/Kindler*, HGB, § 90 Rn. 5.

Vorgaben. Betriebs- und Geschäftsgeheimnisse werden als Informationen definiert, die geheim und daher von kommerziellem Wert und durch den rechtmäßigen Inhaber des Geschäftsgeheimnisses durch Geheimhaltungsmaßnahmen geschützt sind. Nach dem GeschGehG muss bei diesen Informationen zusätzlich, abweichend von den Vorgaben der Richtlinie, ein berechtigtes Interesse an der Geheimhaltung bestehen.<sup>97</sup> Zukünftig werden im Verletzungsprozess daher die konkreten technischen und rechtlichen Schutzmaßnahmen darzulegen sein; entscheidend sind hierbei hinreichende Geheimhaltungsverträge (Art. 2 der Richtlinie). Für die rechtswidrige Erlangung, Nutzung und Offenlegung von Geheimnissen normiert die Richtlinie ebenfalls Voraussetzungen. Zu beachten ist hierbei, dass die Verbotstatbestände der Richtlinie bereits bei grober und unter Umständen sogar bei einfacher Fahrlässigkeit<sup>98</sup> greifen und somit weiter als das deutsche Recht gefasst sind. Durch das neue GeschGehG von April 2019 wurden diese Anforderungen der Richtlinie jedoch auch größtenteils in deutsches Recht umgesetzt. Die alten Normierungen der §§ 17 bis 19 UWG wurden aufgehoben.<sup>99</sup> Im Hinblick auf weitere einzelne Auslegungsfragen besteht noch Klärungsbedarf<sup>100</sup>, da die Richtlinie die Verbotstatbestände generell und weit gefasst anlegt. Als Rechtsfolgen sieht die Richtlinie vorbeugende und endgültige Maßnahmen vor, die denjenigen Konsequenzen, die aus der Verletzung eines gewerblichen Schutzrechts folgen, sehr ähneln.<sup>101</sup> So besteht etwa die Möglichkeit der Untersagung der Nutzung und Offenlegung des Geheimnisses sowie eines Verbots der Herstellung und Vermarktung. Zu berücksichtigen ist ferner der in § 3 GeschGehG vorgesehene Katalog an erlaubten Handlungen. Hiernach ist, abweichend von der alten Rechtslage, gem. § 3 Abs. 1 Nr. 2 GeschGehG insbesondere das sog. reverse engineering zulässig.

Im Hinblick auf das IT-Recht zählt zum geschützten Know-How jedenfalls das **Quellformat der Software** (Source Code), das der Softwareersteller als Herzstück der Programmierung – soweit nicht Open Source-Programmierung das Ziel ist – typischerweise nicht an Dritte herausgeben will.<sup>102</sup> Ferner gehören zu den Betriebsgeheimnissen **Schnittstelleninformationen** und **der zugrundeliegende Algorithmus**. Zudem umfasst der Geschäftsgeheimnisschutz auch die Verhinderung des Zugangs zu äußeren Merkmalen von

---

<sup>97</sup> *Alexander/Köhler/Bornkamm/Feddersen*, UWG, GeschGeh § 2 Rn. 12; EWG 14 Richtlinie (EU) 2016/943.

<sup>98</sup> *Gärtner*, NZG 2014, 650, 651.

<sup>99</sup> *Hauck*, GRUR-Prax 2019, 223.

<sup>100</sup> *Witt/Freudenberg*, WRP 2014, 374, 382; *Hauck*, GRUR-Prax 2019, 223.

<sup>101</sup> *Gärtner*, NZG 2014, 650, 651.

<sup>102</sup> *Czychowski/Dworschak*, GRUR-PATENT 2023, 20.

Dateien, wie z.B. Dateiname, Dateiendung, Dateityp, Dateigröße, Quellcode, aus denen sich das Geschäftsgeheimnis ableiten lässt.<sup>103</sup> Der Object Code bzw. der maschinenlesbare Code selbst ist dagegen nicht geschützt, da er den Nutzern des Programms allgemein zugänglich gemacht wird. Aus dieser Konstellation heraus ergibt sich, dass das Dekompilieren des Programms als Verletzung des Know-How-Schutzes mit technischen Mitteln nach dem GeschGehG anzusehen ist.<sup>104</sup> Dies gilt jedoch nur, sofern die Dekompilierung nicht im Rahmen der zulässigen Ausübung des Selbsthilferechts gem. § 69e UrhG erfolgt.

#### 4. Strafrechtlicher Schutz

Nach Ansicht des *OLG Stuttgart*<sup>105</sup> verstößt die unbefugte Beschaffung und Verwertung von Software gegen § 202a Abs. 1 StGB. Damit wäre Softwarepiraterie strafbar; Schadensersatz- und Unterlassungsansprüche würden sich über §§ 823 Abs. 2, 1004 BGB ergeben. Weitere Vorschriften, durch die der Urheber der Software geschützt wird, sind § 69f UrhG sowie § 95a UrhG. Daneben gibt es auch noch das Gesetz über den Schutz von zugangskontrollierten Diensten und Zugangskontrolldiensten, dessen Zweck darin besteht, Zugangskontrolldienste gegen Eingriffe zu schützen.

Die Anwendung des § 202a StGB auf Softwarepiraterie ist allerdings nicht unproblematisch: § 202a Abs. 1 StGB setzt voraus, dass der Täter „Daten“ i.S.d. § 202a Abs. 2 StGB ausspäht. Fraglich ist aber, ob Software mit Daten gleichgesetzt werden kann. Allerdings unterscheidet § 263a StGB ausdrücklich zwischen Daten und Programmen. Darüber hinaus ist § 202a StGB keine Urheberschutzvorschrift.<sup>106</sup> Eine Ausdehnung dieser Vorschrift auch auf Software würde den Sinn des Urheberstrafrechts weitgehend ad absurdum führen.

Nach § 202a Abs. 2 StGB sind nur solche Daten strafrechtlich geschützt, die **nicht unmittelbar** wahrnehmbar sind. Warum sich der Gesetzgeber gerade bei Daten auf das Merkmal der Wahrnehmbarkeit gestützt hat, ist äußerst fragwürdig. Dieses Merkmal führt auf jeden Fall zu ungereimten Ergebnissen: Eine Überlassung von Software in Form einer ausführlichen Programmbeschreibung fällt nicht unter § 202a StGB, da in diesen Fällen eine unmittelbare Wahrnehmbarkeit der Daten gegeben ist. Nach der Legaldefinition in § 202a Abs. 2 StGB sind Daten nur solche, die gegen unberechtigten Zugang besonders gesichert sind. Der Schutz des

---

<sup>103</sup> BVerwG, Beschl. v. 5.3.2020 – 20 F 3.19.

<sup>104</sup> Siehe dazu *Harte-Bavendamm*, CR 1986, 615 ff.

<sup>105</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 10.2.1989 – 2 U 290/88, NJW 1989, 2633 = DB 1989, 876 – „Dongle“.

<sup>106</sup> So auch *Fischer*, § 202a StGB Rn. 7.

§ 202a Abs. 1 StGB greift daher nur ein, wenn die Software mit einem Kopierschutz versehen worden ist.<sup>107</sup>

Die Einführung eines Kopierschutzes kann jedoch auch negative Folgen für den Hersteller der Software haben: Es besteht unter Umständen ein Recht des Anwenders, Sicherungskopien des von ihm erworbenen Programms ziehen zu dürfen (§ 69d Abs. 2 UrhG). Kann der Anwender eine Sicherungskopie nicht erstellen, so stehen ihm gegen den Hersteller/Händler gewährleistungs- und haftungsrechtliche Ansprüche zu, wenn das Programm aufgrund eines Defekts nicht genutzt werden kann.<sup>108</sup> Bislang liegt hierzu allerdings noch keine Rechtsprechung vor; eine endgültige Klärung steht noch aus.

## 5. Ergänzender Leistungsschutz

**Wettbewerbsrechtlich zulässig** ist dagegen der Verkauf eines Computers mit vorinstallierter Software.<sup>109</sup> In dieser Entscheidung ging es im Kern um die Frage, ob der **Verkauf eines Computers mit vorinstallierter Software** eine unlautere Geschäftspraxis im Sinne der Richtlinie über unlautere Geschäftspraktiken von Unternehmen gegenüber Verbrauchern im Binnenmarkt (Richtlinie 2005/29) darstellt. Der *EuGH* entschied, dass eine Geschäftspraxis, die im Verkauf eines Computers mit vorinstallierter Software besteht, und bei welcher der Verbraucher keine Möglichkeit hat, dasselbe Computermodell auch ohne jene vorinstallierte Software zu erwerben, an sich keine unlautere Geschäftspraxis i.S.v. Art. 5 Abs. 2 der Richtlinie darstellt. Voraussetzung dafür ist, dass das Angebot nicht den Merkmalen der Unlauterkeit nach Art. 5 bis 9 der Richtlinie unterfällt. Der *EuGH* entschied in diesem Zusammenhang auch, dass das Fehlen einer Preisangabe für die einzelnen vorinstallierten Programme im Rahmen des Kopplungsangebots nicht als irreführende Geschäftspraxis i.S.v. Art. 5 Abs. 4 a), Art. 7 der Richtlinie eingestuft werden kann.

Ein Schutz über das Behinderungsverbot kann sich insbesondere für Computerspiele ergeben. Das bloße Sich-Hinwegsetzen über Spielregeln etwa von **World of Warcraft** reicht für die Bewertung einer geschäftlichen Handlung als wettbewerbswidrig regelmäßig nicht aus. Es müssen vielmehr besondere Umstände hinzutreten, die das Wettbewerbsverhalten als unlauter erscheinen lassen. Solche besonderen Umstände können vorliegen, wenn das pflichtwidrige Verhalten der einen Vertragspartei das durch AGB ausgestaltete Geschäftsmodell der anderen

---

<sup>107</sup> BGH, Beschl. v. 13.5.2020 – 5 StR 614/19, NStZ-RR 2020, 278.

<sup>108</sup> Vgl. auch zur Kopiersperre bei DAT-Recordern *Wiechmann*, ZUM 1989, 111 ff.

<sup>109</sup> EuGH, Urt. v. 7.9.2016 – C-310/15 (Vincent Deroo-Blanquart/Sony Europe).

Vertragspartei beeinträchtigt und damit in unlauterer Weise auf das von der anderen Vertragspartei angebotene Produkt einwirkt. Dabei kann bereits in der mittelbaren Einwirkung auf das Produkt eines Mitbewerbers eine wettbewerbsrechtlich unlautere produktbezogene Behinderung zu sehen sein.<sup>110</sup> Eine Einwirkung auf das Produkt eines Mitbewerbers etwa durch Cheat-Bots ist regelmäßig als unlauter anzusehen, wenn dabei eine Schutzvorkehrung unterlaufen wird, die eine solche Einwirkung verhindern soll.<sup>111</sup>

## 6. Datenbankschutz

### a) Datenbankwerk

Bestandteile eines Softwarepakets können als **Datenbankwerke** (§ 4 Abs. 2 UrhG) geschützt werden. Nach § 4 Abs. 1 UrhG werden Sammlungen von Werken oder Beiträgen, die durch Auslese oder Anordnung eine persönlich-geistige Schöpfung sind, unbeschadet des Urheberrechts an den aufgenommenen Werken wie selbstständige Werke geschützt.<sup>112</sup> Eine digitale Datenbank kann in dieser Weise geschützt sein, sofern in ihr Beiträge (auch unterschiedlicher Werkarten) **gesammelt** sind und die Auslese bzw. Anordnung der Beiträge eine **persönlich-geistige Schöpfung** darstellt (fehlt diese Schöpfungshöhe, kommt allerdings noch ein Schutz als wissenschaftliche Ausgabe nach § 70 UrhG in Betracht).

Das erste Merkmal bereitet wenig Schwierigkeiten: im Rahmen der Erstellung und Bestückung einer Website können eine Reihe verschiedener Auszüge aus Musik- und Filmwerken und Texten miteinander verknüpft werden. Das Merkmal einer persönlich-geistigen Schöpfung bereitet bei der Subsumtion die meisten Schwierigkeiten. Die Rechtsprechung stellt hierzu darauf ab, dass das vorhandene Material nach eigenständigen Kriterien ausgewählt oder unter individuellen Ordnungsgesichtspunkten zusammengestellt wird.<sup>113</sup> Eine rein schematische oder routinemäßige Auswahl oder Anordnung ist nicht schutzfähig.<sup>114</sup>

---

<sup>110</sup> BGH, Beschluss v. 23.03.2023- I ZR 157/21 – Action.

<sup>111</sup> BGH, Urt. v. 12.01.2017 – I ZR 253/14, GRUR 2017, 397 – World of Warcraft II; LG Hamburg, Urt. v. 28.8.2018 – 312 O 32/13, MMR 2019, 404.

<sup>112</sup> Vgl. zum urheberrechtlichen Schutz von Datenbanken auch *Erdmann*, CR 1986, 249, 253; *Hackemann*, ZUM 1987, 269; *Hillig*, ZUM 1992, 325, 326; *Nack*, GRUR Int 2004, 227, 228f.; *Raczinski/Rademacher*, GRUR 1989, 324; *Ulmer*, DVR 1976, 87.

<sup>113</sup> BGH, Urt. v. 12.6.1981 – I ZR 95/79, GRUR 1982, 37, 39 = MDR 82,295 – WK-Dokumentation; OLG Düsseldorf, Urt. v. 30.7.1981 – 20 U 77/81; *Schulze*, Rechtsprechung zum Urheberrecht, OLGZ 246, 4; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.1.1985 – 6 U 30/84, GRUR 1986, 242 = NJW-RR 1986, 612 – Gesetzessammlung; so auch OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.06.2002 – 20 U 144/01; OLG Hamburg, Urt. v. 27.07.2017 – 3 U 220/15 - Kart.

<sup>114</sup> BGH, Urt. v. 22.9.1983 – I ZR 166/81, GRUR 1984, 129, 130 – Besitz der Erde; *Hacker*, GRUR 2020, 1025, 1028.

Im Übrigen hat der *EuGH*<sup>115</sup> den Hinweis auf die geistigen Anstrengungen und die Sachkenntnis, die für die Erzeugung der Daten aufgewandt wurden, als Argument für einen Schutz als Datenbankwerk abgelehnt. Es sei hierfür auch gleichgültig, ob die Auswahl oder Anordnung der Daten beinhaltet, dass diesen eine „wesentliche Bedeutung hinzugefügt“ wird. Ein Schutz könne auch nicht durch einen bedeutenden Arbeitsaufwand und die besondere Sachkenntnis, die für die Erstellung der Datenbank erforderlich waren, gerechtfertigt werden, wenn durch sie keinerlei Originalität bei der Auswahl oder Anordnung der in der Datenbank enthaltenen Daten zum Ausdruck kommt.

## **b) Datenbankherstellerrecht**

Von zentraler Bedeutung sind im Übrigen auch die §§ 87a–87e UrhG mit dem dort verankerten sui-generis-Recht, das infolge der Datenbank-RL<sup>116</sup> in das Urheberrechtsgesetz aufgenommen worden ist.<sup>117</sup> Geschützt werden die **Datenbankhersteller**. Als Hersteller gilt nicht nur die natürliche Person, die die Elemente der Datenbank beschafft oder überprüft hat, sondern derjenige, der die **Investition in die Datenbank** vorgenommen hat. Aus diesem Grund fällt nach der Legaldefinition des § 87a Abs. 1 S. 1 UrhG unter diesen Schutz jede Sammlung von Werken, Daten oder anderen unabhängigen Elementen, die systematisch oder methodisch angeordnet und einzeln mithilfe elektronischer Mittel oder auf andere Weise zugänglich sind, sofern deren Beschaffung, Überprüfung oder Darstellung eine nach Art oder Umfang **wesentliche Investition** erfordert. Aufwendungen für den Erwerb einer fertigen Datenbank oder einer „Lizenz“ an einer solchen Datenbank rechtfertigen keine Datenbankrechte.<sup>118</sup>

### **aa) Schutzvoraussetzungen**

Wie der *EuGH*<sup>119</sup> in seiner Entscheidung zum Datenbankschutz für **Wett- und Fußballdaten** bestimmt hat, bedarf es hierfür einer nicht unerheblichen Investition in die Ermittlung und Zusammenstellung von Elementen in der Datenbank. Irrelevant sollen die Mittel sein, die eingesetzt werden, um die Elemente zu erzeugen, aus denen der Inhalt der Datenbank besteht. Mit dieser Begründung hat sich der *EuGH* geweigert, eine Zusammenstellung von Ergebnissen

---

<sup>115</sup> EuGH, Urt. v. 1.3.2012 – C-604/10 (Football Dataco Ltd. u.a./Yahoo! UK Ltd.), EuZW 2012, 308 = GRUR-Int 2012, 435.

<sup>116</sup> Richtlinie 96/9/EG v. 11.3.1996, ABl. Nr. L 77 v. 27.3.1996, 20; Siehe dazu *Flechsig*, ZUM 1997, 577; *Gaster*, ZUM 1995, 740, 742; *Gaster*, CR 1997, 669 und 717; *Gaster*, Der Rechtsschutz von Datenbanken; *Wiebe*, CR 1996, 198, 201f.

<sup>117</sup> Siehe dazu *Raue/Bensinger*, MMR 1998, 507.

<sup>118</sup> BGH, Teilurt. v. 30.4.2009 – I ZR 191/05, GRUR 2009, 852 = CR 2009, 735 – Elektronischer Zollltarif.

<sup>119</sup> EuGH, Urt. v. 9.11.2004 – C 203/02 (The British Horseracing Board/William Hill Organization), GRUR 2005, 244 = MMR 2005, 29 m. Anm. *Hoeren*.

einzelner Fußballspiele oder Hunderennen zu schützen. Entscheidend sei insofern der Aufwand an Arbeit und Geld bei der Datenbankaufbereitung, nicht jedoch bei der Datenerzeugung. Die Abgrenzung ist schwierig und wird im Ergebnis zu heftigen Kontroversen für künftige Fälle führen. Der *BGH* hat in zwei Entscheidungen<sup>120</sup> die Vorgaben des *EuGH* konterkariert. Ein Eingriff in das Datenbankrecht soll hiernach schon gegeben sein, wenn Daten entnommen und auf andere Weise zusammengefasst werden. Auf die Übernahme der Anordnung der Daten in der Datenbank des Herstellers soll es für den Schutz nach § 87b Abs. 1 S. 1 UrhG nicht ankommen. Folglich sei das Recht des Datenbankherstellers durch den Vertrieb einer CD-ROM mit Daten aus einer urheberrechtlich geschützten Sammlung nicht verletzt; Schutz komme nur dem Urheber der Zusammenstellung über § 4 Abs. 2 UrhG zu.<sup>121</sup>

Unter den Schutz können eine umfangreiche Sammlung von Hyperlinks,<sup>122</sup> online abrufbare Sammlungen von Kleinanzeigen<sup>123</sup> und die meisten Zusammenstellungen von Informationen auf einer Website<sup>124</sup> fallen. Der Schutz von Datenbanken ist auch auf Printmedien, etwa „Lists of Presses“<sup>125</sup> oder ein staatliches Ausschreibungsblatt,<sup>126</sup> anwendbar. Auch Zugpläne fallen unter § 87b UrhG.<sup>127</sup> Auszüge aus solchen Datenbanken mithilfe einer Meta-Suchmaschine verstoßen gegen das dem Hersteller der Datenbank zustehende Vervielfältigungsrecht. § 87a UrhG schützt eBay gegen eine Vervielfältigung ihrer Bewertungsdatenbank.<sup>128</sup> Auch Bewertungsdatenbanken, die von Nutzern der Plattform mit Inhalten gefüttert werden, fallen unter § 87a UrhG, sodass die Veröffentlichung von Bewertungsdatensätzen auf einer konkurrierenden Website gegen § 87b verstößt.<sup>129</sup> Streitig ist, ob **Klassenbibliotheken** im

---

<sup>120</sup> BGH, Urt. v. 21.7.2005 – I ZR 290/02, GRUR 2005, 857, 860 – Musikcharts; ähnlich bereits BGH, Urt. v. 24.4.2005 – I ZR 1/02, GRUR 2005, 940, 943 = MDR 2006, 104 – Marktstudien.

<sup>121</sup> BGH, Urt. v. 24.5.2005 – I ZR 130/04, MMR 2007, 589 – Gedichttitelliste I.

<sup>122</sup> LG Köln, Urt. v. 12.5.1998 – 28 O 216/98, NJW CoR 1999, 248; AG Rostock, Urt. v. 20.2.2001, MMR 2001, 631, 632; so auch EuGH, Urt. v. 13.02.2014 – C-466/12 (Nils Svensson/Retriever Sverige AB), GRUR 2014, 360, 361, Rn. 14 ff.; s. dazu auch *Schack*, MMR 2001, 9 ff.

<sup>123</sup> LG Berlin, Urt. v. 8.10.1998 – 16 O 448-98, MMR 2000, 120 = NJW-RR 1999, 1273, das unter Anwendung des neuen Schutzrechts dem Anbieter einer Metasuchmaschine, die verschiedene Online Angebote von Kleinanzeigenmärkten systematisch durchsuchte, untersagte, die Ergebnisse dieser Suche seinen Kunden per E-Mail verfügbar zu machen; LG Köln, Urt. v. 2.12.1998 – 28 O 431/98, AfP 1999, 95, 96 = CR 1999, 593; hierzu auch *Schmidt/Stolz*, AfP 1999, 146; a.A. Schweizerisches Bundesgericht, Urt. v. 4.2.2005 – 4C.336/2004/zga = MMR 2005, 442, wonach veröffentlichte Immobilieninserate immaterialgüterrechtlich nicht schutzfähig seien.

<sup>124</sup> Siehe die Entscheidung des Berufungsgerichts Helsinki, Urt. v. 9.4.1998 – S 96/1304, MMR 1999, 93.

<sup>125</sup> OLG Köln, Urt. v. 1.9.2000 – 6 U 43/00, MMR 2001, 165.

<sup>126</sup> OLG Dresden, Urt. v. 18.7.2000 – 14 U 1153/00, ZUM 2001, 595.

<sup>127</sup> LG Köln, Urt. v. 8.5.2002 – 28 O 180/02, MMR 2002, 689.

<sup>128</sup> LG Berlin, Beschl. v. 27.10.2005 – 16 O 743/05, MMR 2006, 46.

<sup>129</sup> LG Köln, Urt. v. 6.2.2008 – 28 O 417/07, MMR 2008, 418, nicht rechtskräftig; nachgehend OLG Köln, Urt. v. 14.11.2008, 6 U 57/08 – MMR 2009, 191 = ZUM 2009, 578.

Rahmen der objektorientierten Programmierung Datenbankschutz genießen.<sup>130</sup> Nicht unter den Schutz fallen z.B. Rechtschreibprogramme, da sie zwar eine integrierte Datenbasis beinhalten, deren Elemente für den Nutzer jedoch nicht einzeln zugänglich sind.<sup>131</sup> Für die Lokalisierbarkeit einzelner Elemente nennt die Rechtsprechung technische oder andere Mittel, wie z.B. einen Index, ein Inhaltsverzeichnis oder eine Gliederung.<sup>132</sup> Betriebssysteme sind als solche bloße Zusammenstellungen ohne systematische Anordnung, sodass ihnen auch kein Schutz nach § 87a UrhG zugebilligt werden kann.

Eine wegen der hohen Praxisrelevanz besondere Rolle spielt der sui generis Schutz bei der Piraterie von **Telefonteilnehmerverzeichnissen**. Die Rechtsprechung hat einen urheberrechtlichen Schutz für solche Datensammlungen – insbesondere in den Auseinandersetzungen um D-Info 2.0<sup>133</sup> – abgelehnt und stattdessen einen ergänzenden Leistungsschutz über § 3 UWG überwiegend bejaht. Der *BGH* stellte dies unter anderem in seiner „Tele-Info-CD“ – Entscheidung fest und führte weiterhin aus, dass auch ein Schutz als Datenbank nach § 87a UrhG in Betracht komme.<sup>134</sup> Allerdings reicht es nicht aus, wenn jemand Daten für ein Internet-Branchenbuch lediglich aus öffentlich zugänglichen Quellen sammelt und per Computer erfassen lässt.<sup>135</sup> In dem Aufrufen der Suchmaske der Online-Auskunft der Bahn, dem Starten der Suchabfrage und dem anschließenden (fern-)mündlichen Mitteilen des Suchergebnisses soll nach Auffassung des *LG Köln* eine wiederholte und systematische Verbreitung bzw. öffentliche Wiedergabe von Teilen der Online-Auskunfts-Datenbank der Bahn gesehen werden können.<sup>136</sup>

Zum Vorlagebeschluss des *BGH*,<sup>137</sup> ob Art. 1 Abs. 2 der Datenbank-RL dahin gehend auszulegen sei, dass es sich bei topografischen Karten um eine Sammlung von unabhängigen Elementen handelt, was entscheidend ist für den Datenbankherstellerschutz, entschied der *EuGH*, dass geografische Daten, die von Dritten aus einer topografischen Landkarte

---

<sup>130</sup> Bejaht von OLG Hamburg, Urt. v. 29.11.2001 – 3 U 288/00, CR 2002, 485, 486 = GRUR-RR 2002, 217 – CT-Klassenbibliothek; verneinend: *Koch*, GRUR 2000, 191, 201f.

<sup>131</sup> *Haberstumpf*, GRUR 2003, 14, 19.

<sup>132</sup> EuGH, Urt. v. 09.11.2004 – C 203/02 (The British Horseracing Board/William Hill Organization), GRUR 2005, 254, 255; OLG Hamburg, Urt. v. 08.06.2017, BeckRS 2017, 138204 Rn. 240.

<sup>133</sup> OLG Karlsruhe, Beschl. v. 25.9.1996 – 6 U 46/96, CR 1997, 149; LG Hamburg, Urt. v. 12.4.1996 – 416 O 35/96, CR 1997, 21; LG Trier, Urt. v. 19.9.1996 – 7 HO 113/96, CR 1997, 81; siehe bereits OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 29.10.1996 – 11 U Kart 44/95, Jur-PC 1994, 2631 = CR 1997, 275 – Tele-Info-CD; LG Frankfurt a.M., Urt. v. 19.2.1997 – 3/12 O 73/96, CR 1997, 740.

<sup>134</sup> BGH, Urt. v. 6.5.1999 – I ZR 199/96, NJW 1999, 2898 = MMR 1999, 470 m. Anm. *Gaster*; *Wiebe*, MMR 1999, 474; s. auch HandelsG Paris, Urt. v. 18.6.1999 – 98/030426, MMR 1999, 533 m. Anm. *Gaster*.

<sup>135</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 7.2.2001 – 12 O 492/00, ZUM 2002, 65 – Branchenbuch.

<sup>136</sup> LG Köln, Urt. v. 8.5.2002 – 28/0 180/02, MMR 2002, 689, 690.

<sup>137</sup> BGH, Beschl. v. 18.9.2014 – I ZR 138/13, GRUR 2014, 1197; weiterführende Hinweise bei *Leistner*, GRUR 2014, 528.



herausgelöst wurden, um eine andere Landkarte herzustellen und zu vermarkten, nach ihrer Herauslösung ein hinreichender Informationswert verbleibt, um als unabhängiges Element einer Datenbank im Sinne dieser Bestimmung angesehen werden zu können.<sup>138</sup>

In Bezug auf **Gesetzessammlungen** hat das *OLG München* in seiner Entscheidung vom 26.9.1996<sup>139</sup> einen urheberrechtlichen Schutz ausdrücklich abgelehnt: Eine solche Sammlung stelle allenfalls eine Aneinanderreihung von Texten dar, die auch hinsichtlich der redaktionell gestalteten Überschriften zu einzelnen Paragrafen keinen urheberrechtlichen Schutz genießen könne. Auch ein wettbewerbsrechtlicher Schutz scheide im Hinblick auf die fehlende Eigenart aus. In Betracht kommt jedoch ein Schutz über § 87a UrhG, da die Erstellung umfangreicher Textsammlungen (wie im Falle des „Habersack“) im Allgemeinen mit einer wesentlichen Investition des Verlegers verbunden ist.<sup>140</sup>

Eine Ausnahmebestimmung, die **amtliche Datenbanken** ungeschützt lässt, findet sich in § 87a UrhG zwar nicht; allerdings scheint der *BGH* insoweit § 5 UrhG (Bereichsausnahme vom Urheberrechtsschutz für amtliche Werke) analog auch auf durch das UrhG geschützte Leistungsergebnisse – und damit auch auf Datenbanken – anwenden zu wollen.<sup>141</sup> Unberührt bleibt jedoch die Möglichkeit, durch eine investitionsintensive Zusammenstellung von amtlichen Werken, Dokumenten oder anderen Materials (z.B. Gesetzessammlungen) sui generis Schutz für die daraus erstellte Datenbank zu beanspruchen.

Beim Investitionsschutz nach §§ 87a ff. UrhG ist das Kriterium der **wesentlichen Investition** das Pendant zur Schöpfungshöhe beim urheberrechtlichen Werkschutz. Bei der Geltendmachung von Ansprüchen aus § 87a UrhG muss u.a. dargelegt und bewiesen werden, ob und in welchem Umfang die Antragstellerin Aufwendungen für die Aufbereitung und Erschließung des Datenbankinhaltes durch die Erstellung von Tabellen, Abstracts, Thesauri, Indizes, Abfragesystemen u.a., die erst die für eine Datenbank charakteristische Einzelzugänglichkeit ihrer Elemente ermöglichen, Kosten des Erwerbs der zur Datenbanknutzung erforderlichen Computerprogramme sowie Kosten der Herstellung eines Datenbankträgers getätigt hat. Sodann fallen die Kosten der Datenaufbereitung, einschließlich der Optimierung der Abfragesysteme, ins Gewicht, die sich im Wesentlichen in Lohnkosten für ihre systematische oder sonstige methodische Anordnung niederschlagen, sowie Kosten der

---

<sup>138</sup> EuGH, Urt. v. 29.10.2015 – C-490/14 (Freistaat Bayer/Verlag Esterbauer [TK 50]), GRUR 2015, 1187 m. Anm. *Czychowski*, EuZW 2015, 957.

<sup>139</sup> OLG München, Urt. v. 26.9.1996 – 6 U 1707/96, CR 1997, 20 = NJW 1997, 1931.

<sup>140</sup> Einen sui generis Schutz bejaht das Bezirksgericht Den Haag, Urt. v. 20.3.1998 – 98/147, MMR 1998, 299 m. Anm. *Gaster*.

<sup>141</sup> BGH, Beschl. v. 28.9.2006 – I ZR 261/03, GRUR 2007, 500 = ZUM 2007, 473; BGH, Urt. v. 6.5.1999 – I ZR 199/96, MMR 1999, 470, 472; m. Anm. *Gaster*; zur niederländischen Situation siehe Bezirksgericht Den Haag, Urt. v. 20.3.1998 – 98/147, MMR 1998, 299.

Bereitstellung. Diese Aufwendungen sind abzugrenzen von unbeachtlichen Investitionen in die Datenerzeugung.<sup>142</sup> Das *OLG Köln*<sup>143</sup> bejaht eine „wesentliche Investition“ in den Aufbau einer über das Internet für registrierte Mitglieder zugängliche Datenbank mit mehr als 25.000 Datensätzen für denjenigen, der seit sieben Jahren wöchentlich 20-30 Arbeitsstunden investierte. Denn es handele sich nach objektiver Betrachtung um eine nicht unbedeutende, also nicht von jedermann zu erbringende Investition, die damit wesentlich i.S.d. § 87a Abs. 1 S. 1 UrhG sei.

## **bb) Verletzungshandlung**

Das Schutzregime umfasst ein **15 Jahre währendes Recht** des Datenbankherstellers, die Datenbank ganz oder in **wesentlichen Teilen** zu vervielfältigen, zu verbreiten oder öffentlich wiederzugeben.<sup>144</sup> Gerade gegenüber einer kommerziellen Verwendung fremder Netzinhalte, z.B. mittels virtueller Suchroboter (intelligent or electronic agents), die Inhalte fremder Webseiten übernehmen, kann das sui generis Recht herangezogen werden.<sup>145</sup> Damit stellt sich z.B. für Anbieter von Suchmaschinen die Frage, inwieweit die von ihnen angewandten Suchmethoden nicht im Hinblick auf einen eventuellen sui generis Schutz für die durchsuchten Webseiten problematisch sein könnten. Kein Verstoß gegen das Datenbankrecht liegt darin, dass ein Konkurrent sein Produkt mit einer Import-/Exportfunktion für eingegebene Benutzerdaten versieht.<sup>146</sup> Schon die einmalige Entnahme aller geänderten Daten aus einer bestimmten Version der CD-ROM – durch Erstellung einer (gegebenenfalls nur zwischengespeicherten) Änderungsliste oder unmittelbare Übernahme – bezieht sich nach Meinung des *BGH*<sup>147</sup> auf einen qualitativ wesentlichen Teil der Datenbank. Deshalb stehe dem Anspruch der Klägerin nicht entgegen, dass der rechtmäßige Benutzer qualitativ oder quantitativ unwesentliche Teile einer öffentlich zugänglichen Datenbank zu beliebigen Zwecken entnehmen könne. Die Übernahme von 10 % einer Internet-Bewertungsdatenbank ist noch nicht „wesentlich“.<sup>148</sup> Nach Auffassung des *EuGH* liegt eine relevante Vervielfältigung auch vor, wenn ein Teil der Kopie, der aus Textauszügen von elf Wörtern besteht, ausgedruckt

---

<sup>142</sup> OLG Düsseldorf, Beschl. v. 7.8.2008 – I 20 W 103/08 – ZUM-RD 2008, 598.

<sup>143</sup> OLG Köln, Urt. v. 28.3.2014 – 6 U 140/13, MMR 2015, 273, dazu auch *Schapiro/Zdanowiecki*, MMR 2015, 497.

<sup>144</sup> Wobei in richtlinienkonformer Auslegung der Verwertungsrechte des § 87b UrhG grundsätzlich auch vorübergehende Vervielfältigungen und ein zum Abruf im Internet Bereithalten von dem sui generis Schutz umfasst sind.

<sup>145</sup> Vgl. LG Berlin, Urt. v. 8.10.1998 – 16 O 448/98, CR 1999, 649 = AfP 1998, 649.

<sup>146</sup> BGH, Urt. v. 3.11.2005 – I ZR 311/02, GRUR 2006, 493 = NJW-RR 2006, 1132.

<sup>147</sup> BGH, Urt. v. 30.4.2009 – I ZR 191/05, MMR 2009, 615 (m. Anm. Rössel) = CR 2009, 735 – Elektronischer Zollltarif; siehe dazu auch OLG Köln, Urt. v. 28.10.2005 – 6 U 172/03, GRUR-RR 2006, 78.

<sup>148</sup> OLG Köln, Urt. v. 14.11.2008 – 6 U 57/08, MMR 2009, 191 = ZUM 2009, 578.

wird.<sup>149</sup> Das *OLG Köln* nimmt die Entnahme wesentlicher Teile einer Datenbank an, wenn 1/5 der Datensätze einer Moduldatenbank übernommen werden.<sup>150</sup> Zuletzt entschied das *LG Hamburg*,<sup>151</sup> dass eine Datenbank, die eine regelmäßig aktualisierte Zusammenstellung aller von den gesetzlichen Krankenkassen angebotenen Grundleistungen und Zusatzleistungen enthält, die in insgesamt 456 Leistungsdetails, 10 Leistungsbereiche und verschiedene Versorgungsbereiche systematisiert sind, datenbankrechtlich schutzfähig ist. Die nahezu identische Übernahme von Leistungsdetails einschließlich ihrer Einordnung in bestimmte Leistungs- und Versorgungsbereiche stelle daher eine unzulässige Vervielfältigung eines wesentlichen Datenbankteils i.S.v. § 87b Abs. 1 S. 1 UrhG dar.

§ 87b Abs. 1 S. 2 UrhG verbietet im Übrigen auch die Verwendung **unwesentlicher Teile** einer Datenbank, wenn damit eine unzumutbare Beeinträchtigung der Interessen des Datenbankherstellers verbunden ist. Dies soll z.B. beim Ablesen von Zugverbindungsdaten aus einer öffentlichen Datenbank und der mündlichen Mitteilung dieser Daten an Dritte der Fall sein.<sup>152</sup> Das Datenbankherstellerrecht aus § 87b Abs. 1 S. 2 UrhG wird nicht verletzt, wenn aus Zeitungs- und Zeitschriftenartikeln, die in einer Datenbank gespeichert sind, durch einen Internet-Suchdienst einzelne kleinere Bestandteile auf Suchwortanfrage an Nutzer übermittelt werden, um diesen einen Anhalt dafür zu geben, ob der Abruf des Volltextes für sie sinnvoll wäre. Dies gilt auch dann, wenn der Suchdienst dabei wiederholt und systematisch i.S.d. § 87b Abs. 1 S. 2 UrhG auf die Datenbank zugreift.<sup>153</sup> Ein Unternehmen, das Software zum automatisierten Auslesen von Online-Automobilbörsen vertreibt, verletzt nur dann das Datenbankherstellerrecht eines Automobilbörsenbetreibers, wenn die einzelnen Nutzer ihrerseits das Datenbankherstellerrecht verletzen.<sup>154</sup> Ansonsten fehlt die für eine Gehilfen- oder Störerhaftung, also für eine Haftung, die auf irgendeiner willentlichen und kausalen Mitwirkung an einer rechtswidrigen Beeinträchtigung beruht und deren Beseitigung für den Störer oder Gehilfen zumutbar gewesen wäre,<sup>155</sup> die notwendige Haupttat. Deswegen kommt es für die Beurteilung der Frage, ob ein wesentlicher Teil der Datenbank entnommen wird, nicht auf das Nutzungsverhalten der Summe aller Nutzer an, sondern darauf, ob zumindest einzelne Nutzer bei dem Einsatz der Software quantitativ wesentliche Teile der Datenbank

---

<sup>149</sup> EuGH, Urt. v. 16.7.2009 – C-5/08 (Infopaq International/Danske Dagblades Forening), GRUR 2009, 1041 = EuZW 2009, 655 – Infopaq.

<sup>150</sup> OLG Köln, Urt. v. 28.3.2014 - 6 U 140/13, ZUM-RD 2014, 433 = CR 2014, 569.

<sup>151</sup> LG Hamburg, B. v. 15.06.2015 - 308 O 215/15, ZUM 2016, 70.

<sup>152</sup> LG Köln, Urt. v. 8.5.2002 – 28 O 180/02, MMR 2002, 689.

<sup>153</sup> BGH, Urt. v. 17.7.2003 – I ZR 259/00, NJW 2003, 3406 = K&R 2003, 554 – Paperboy.

<sup>154</sup> BGH, Urt. 22.6.2011 – I ZR 159/10, MMR 2014, 544 – Automobile-Onlinebörse.

<sup>155</sup> BGH, Urt. v. 15.10.1998 – I ZR 120/96, GRUR 1999, 418, 419 = NJW 1999, 1960 = MMR 1999, 280 m. Anm. Decker – Möbelklassiker.

vervielfältigen oder entnehmen. Die wiederholte und systematische Vervielfältigung und Entnahme von nach Art und Umfang unwesentlichen Teilen der Datenbank kann nur dann eine Verletzung des Datenbankherstellerrechts darstellen, wenn durch die Entnahmehandlungen in ihrer kumulierten Wirkung ein wesentlicher Teil der Datenbank vervielfältigt oder entnommen wird.<sup>156</sup>

Das Datenbankrecht erweist sich auch als Problem für das sog. **Screen-Scraping**. Der Begriff Screen Scraping (engl., etwa: „Bildschirm auskratzen“) umfasst generell alle Verfahren zum Auslesen von Texten aus Computerbildschirmen. Gegenwärtig wird der Ausdruck jedoch beinahe ausschließlich in Bezug auf Webseiten verwendet (daher auch Web Scraping). In diesem Fall bezeichnet Screen Scraping speziell die Technologien, die der Gewinnung von Informationen durch gezieltes Extrahieren der benötigten Daten dienen. Die Vermittlung von Flugtickets durch ein anderes Unternehmen im Wege des Screen-Scrapings ist nach Ansicht des *OLG Frankfurt a.M.*<sup>157</sup> auch dann rechtlich nicht zu beanstanden, wenn das Flugunternehmen diesen Vertriebsweg nicht wünscht; insbesondere kann hierin weder eine Verletzung des „virtuellen Hausrechts“ des Flugunternehmens an seiner Internetseite noch ein Verstoß gegen die Datenbankrechte (§ 87b UrhG) des Flugunternehmens gesehen werden. Auch ist das Screen Scraping im Zusammenhang mit der Flugvermittlung im Internet wettbewerbsrechtlich nicht zu beanstanden. Danach verstößt der Betreiber eines Internetportals nicht gegen § 4 Nr. 4 UWG, wenn die einer Vermittlung zugrundeliegenden, frei zugänglichen Flugverbindungsdaten im Wege einer automatisierten Abfrage von der Internetseite der Fluggesellschaft ermittelt werden.<sup>158</sup> Der Webseitenbetreiber kann die Verwendung der Daten durch Dritte nicht allein durch einen Ausschluss in den AGB verhindern. Er muss technische Vorrichtungen schaffen, um einem Kontrollverlust Einhalt zu gebieten.<sup>159</sup> Dagegen können Datenbanken, die weder urheberrechtlich noch durch das Schutzrecht sui generis des Datenbankherstellers geschützt sind, unbeschadet des anwendbaren nationalen Rechts, vertragliche Beschränkungen für ihre Nutzung durch Dritte festlegen.<sup>160</sup> Das führt allerdings zu dem paradoxen Ergebnis, dass Hersteller von Datenbanken, die dem Datenbankschutzrecht

---

<sup>156</sup> BGH, Urt. 22.6.2011 – I ZR 159/10, MMR 2014, 544 – Automobile-Onlinebörse.

<sup>157</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 5.3.2009 – 6 U 221/08, MMR 2009, 400; in diesem Sinne auch OLG Hamburg, Urt. v. 15.3.2018 – 5 U 152/15 zur Wettbewerbswidrigkeit von Internet-Werbeblockern.

<sup>158</sup> BGH, Urt. v. 30.4.2014 – I ZR 224/12 = NJW 2014, 3307 = GRUR 2014, 785 = MMR 2014, 740 = GRUR-Prax 2014, 312 m. Anm. *Hermes* = K&R 2014, 596, zustimmend *Czychowski*, NJW 2014, 3277.

<sup>159</sup> BGH, Urt. v. 30.4.2014 – I ZR 224/12 – Flugvermittlung im Internet = NJW 2014, 3307 = GRUR 2014, 785 = MMR 2014, 740 = GRUR-Prax 2014, 312 m. Anm. *Hermes* = K&R 2014, 596.

<sup>160</sup> EuGH, Urt. v. 15.01.2015 – C-30/14 (Ryanair Ltd gegen PR Aviation BV), MMR 2015, 189.

unterfallen, einen geringeren Schutz genießen als solche Hersteller, auf die das Datenbankschutzrecht nicht anzuwenden ist.<sup>161</sup>

In einem vergleichbar gelagerten Fall entschied der *EuGH*, dass spezialisierte Metasuchmaschinen dann gegen die Datenbankrichtlinie verstoßen, wenn wesentliche Teile einer Datenbank dadurch weiterverwendet werden, dass sie Ergebnisse öffentlich zugänglich machen und damit dem Datenbankhersteller die Möglichkeit nehmen, Einkünfte zu generieren und Herstellungskosten zu decken.<sup>162</sup> Der *EuGH* sieht damit schon in der Bereitstellung der Metasuchmaschine einen Verstoß gegen § 87b Abs. 1 UrhG, während der *BGH*<sup>163</sup> die Nutzeranfragen danach bewertet, ob sie wesentliche Teile der Datenbank auslesen würden.

Die bei dem *sui generis* Recht auftretenden, schwierigen Interpretationsfragen und die dadurch hervorgerufene Rechtsunsicherheit sind nur mithilfe der Gerichte zu lösen. Dies gilt insbesondere für die Auslegung des Begriffs der Wesentlichkeit, der sowohl den Schutzgegenstand (§ 87a Abs. 1 UrhG) als auch den Schutzzumfang (§ 87b Abs. 1 UrhG) bestimmt und damit maßgeblich über die Zulässigkeit einer Datenbanknutzung entscheidet. Dies gilt umso mehr, als § 87b Abs. 1 S. 2 UrhG zur Wesentlichkeit auch das Einfallstor verfassungsrechtlicher Überlegungen, etwa im Hinblick auf die Presse- und Informationsfreiheit, sein soll.<sup>164</sup>

Der *BGH*<sup>165</sup> legte dem *EuGH* die Frage vor, ob eine rechtswidrige Übernahme von Daten auch dann vorliege, wenn die entsprechende Entnahme aufgrund von Abfragen der Datenbanken nach einer Abwägung im Einzelnen vorgenommen werde. Es ging hierbei um den Fall eines Professors für Germanistik an der Universität Freiburg, der nach umfangreichen Recherchen eine Liste von Gedichttiteln erstellt hatte, die unter der Überschrift „Die tausendeinhundert wichtigsten Gedichte der deutschen Literatur zwischen 1730 und 1900“ im Internet veröffentlicht wurde. Die Beklagte vertrieb eine CD-Rom „1000 Gedichte, die jeder haben muss“. Bei der Zusammenstellung der Gedichte auf der CD-Rom hatte sich die Beklagte an der Gedichtliste des Freiburger Professors orientiert. Einige der dort aufgeführten Gedichte waren weggelassen, andere hinzugefügt worden. Die vom Kläger getroffene Auswahl wurde im Übrigen jeweils kritisch geprüft. Der *EuGH* hat auf die Vorlagefrage, ob der Begriff „Entnahme“ i.S.v. Art. 7 Abs. 2 lit. a der Datenbank-RL den Vorgang erfasst, bei dem Elemente einer geschützten Datenbank auf Grund von Abfragen der Datenbank nach einer Abwägung im

---

<sup>161</sup> Dazu auch *Elteste*, CR 2015, 447.

<sup>162</sup> *EuGH*, Urt. v. 19.12.2013 - C-202/12 (*Innoweb/Wegener ICT Media*), MMR 2014, 185 m. Anm. *Berberich*, MMR 2014, 188.

<sup>163</sup> *BGH*, Urt. v. 22.6.2011 – I ZR 159/10, MMR 2014, 544 – *Automobile-Onlinebörse*.

<sup>164</sup> *BGH*, Urt. v. 21.4.2005 – I ZR 1/02, GRUR 2005, 940 = *NJW-RR* 2005, 1707.

<sup>165</sup> *BGH*, Urt. v. 24.5.2007 – I ZR 130/04, GRUR 2007, 688.

Einzelnen vorgenommen wird, oder ob der eine Entnahme im Sinne dieser Vorschrift einen Vorgang des physischen Kopierens eines Datenbestands voraussetzt<sup>166</sup>, entschieden.<sup>167</sup> Hiernach kann eine rechtswidrige Entnahme bei einer Bildschirmabfrage einer geschützten Datenbank verbunden sein, wenn die Übernahme von Elementen daraus im Wege einer noch einmal im Einzelnen vorgenommenen Abwägung erfolge. Entscheidend sei, dass die Bildschirmabfrage zur Übertragung eines wesentlichen Teils des Inhalts der geschützten Datenbank führe. Der Hersteller einer Datenbank dürfe Dritte nicht an der Abfrage der Datenbank zu Informationszwecken hindern, wenn er deren Inhalt Dritten zugänglich mache. Erst, wenn für die Darstellung des Inhalts der Datenbank auf dem Bildschirm die ständige oder vorübergehende Übertragung der Gesamtheit oder eines wesentlichen Teils dieses Inhalts auf einen anderen Datenträger erforderlich sei, könne die betreffende Abfrage von der Genehmigung des Herstellers abhängig gemacht werden. Für die Frage, ob eine Entnahme vorliege, sei es unerheblich, ob die Übertragung auf einem technischen Verfahren der Kopie des Inhalts einer geschützten Datenbank beruhe. Der Umstand, dass in einer Datenbank enthaltene Elemente erst nach kritischer Prüfung übernommen werden, stehe ebenfalls nicht der Feststellung entgegen, dass eine Übertragung von Elementen der ersten zur zweiten Datenbank stattfindet.

In diesem Zusammenhang ist auch die Entscheidung des *OLG Köln*<sup>168</sup> zu beachten. Hiernach sind auch die von Nutzern abgegebenen Bewertungen auf einem Bewertungsportal als Datenbank i.S.v. § 87a Abs. 1 UrhG zu qualifizieren. Bei der Beurteilung der notwendigen Investitionshöhe seien auch die Kosten für die Erstellung, Betreuung und kontinuierliche Weiterentwicklung der Datenbanksoftware zu berücksichtigen. Allerdings führe eine wiederholte und systematische Entnahme einzelner Bewertungen aus einer solchen Datenbank nicht zwangsläufig zur Annahme eines Rechtsverstoßes. Denn selbst bei einer systematischen Entnahme müssten die entnommenen Daten in der Summe die Wesentlichkeitsgrenze überschreiten. Die rein quantitativ bedeutende Entnahme einzelner Daten reiche nur aus, wenn die Beschaffung, Überprüfung oder Darstellung dieses Teils der Daten eine ganz erhebliche, menschliche, technische oder finanzielle Investition erforderte. Neben § 87a UrhG komme eine Anwendung von §§ 3, 4 Nr. 4 UWG nicht in Betracht; eine gewisse Behinderung des Wettbewerbs sei auch bei einer Entnahme einzelner Datensätze für den Wettbewerb immanent.

---

<sup>166</sup> BGH, Urt. v. 24.5.2007 – I ZR 130/04, GRUR 2007, 688; EuGH, Urt. v. 09.10.2008 – C-304/07 (Directmedia Publishing/Albert-Ludwigs-Universität Freiburg), MMR 2008, 807.

<sup>167</sup> EuGH, Urt. v. 09.10.2008 – C-304/07 (Directmedia Publishing/Albert-Ludwigs-Universität Freiburg), MMR 2008, 807.

<sup>168</sup> OLG Köln, Urt. v. 14.11.2008 – 6 U 57/08, GRUR-RR 2009, 298 = ZUM 2009, 578.

Daran fehle es, wenn es dem Übernehmenden nur um das Partizipieren an den Daten, nicht aber an der Verhinderung der Verwertung der Datenbank gehe.

### **cc) Datenbanken aus Drittstaaten**

Gerade auch wegen einer angeblich exzessiven Verwendung solcher unbestimmten Rechtsbegriffe hat die Datenbankrichtlinie **in den USA** besonders heftige Kritik erfahren.<sup>169</sup> Anlass für eine so ausführliche Beschäftigung mit der europäischen Regelung des Datenbankschutzes dürfte jedoch das in Art. 11 Abs. 3 i.V.m. ErwGR. 56 der Datenbank-RL festgelegte **Erfordernis materieller Gegenseitigkeit** für die Gewährung eines sui generis Schutzes gegenüber Herstellern aus Drittstaaten sein. Danach genießen amerikanische Datenbankenhersteller für ihre Produkte in der EU nur dann den neuen Rechtsschutz, wenn in den USA ein vergleichbarer Schutz für europäische Datenbanken besteht. Obwohl vielfach Gefahren für die Informationsfreiheit, Wissenschaft und Forschung, eine Behinderung des Wettbewerbs auf dem Markt für Sekundärprodukte und eine Beschränkung des globalen Handels mit Informationsprodukten und -dienstleistungen durch die europäische Regelung befürchtet werden,<sup>170</sup> scheint die Sorge um einen Wettbewerbsnachteil für amerikanische Unternehmen auf dem europäischen Markt ein (verdecktes) Motiv für die harsche Kritik zu sein. Diesbezüglich bleibt schließlich noch zu erwähnen, dass es in den USA seit Einführung der Datenbankrichtlinie ebenfalls Bemühungen gibt, einen Sonderrechtsschutz für „nicht-kreative“ Datenbanken einzuführen.<sup>171</sup>

### **cc) Vertragsrecht**

Vertragsrechtlich zu beachten ist § 87e UrhG. Hiernach sind Vereinbarungen über den Ausschluss der Nutzung von nach Art oder Umfang unwesentlichen Teilen einer Datenbank unwirksam, soweit die beschränkten Handlungen weder einer normalen Auswertung der Datenbank zuwiderlaufen noch die berechtigten Interessen des Datenbankherstellers unzumutbar beeinträchtigen. Ähnlich erlaubt § 87b UrhG die freie Nutzung unwesentlicher Teile einer Datenbank, sofern die Nutzung weder die berechtigten Interessen des Datenbankherstellers unzumutbar beeinträchtigt noch der normalen Auswertung der Datenbank

---

<sup>169</sup> Siehe *Reichman/Samuelson*, Vanderbilt Law Review 1997, 51; *Rosler*, High Technology Law Journal 1995, 105; die Richtlinie insgesamt befürwortend jedoch *Hunsucker*, Fordham Intellectual Property, Media and Entertainment Law Journal 1997, 697.

<sup>170</sup> Siehe insbesondere *Reichman/Samuelson*, Vanderbilt Law Review 1997, 84–137.

<sup>171</sup> Vgl. dazu *Gaster*, CR 1999, 669; Gesetzesvorschläge: HR.354 und HR.1858; siehe auch *Knöbl*, UFITA 2002, 355.

zuwiderläuft. Vertragliche Beschränkungen der §§ 87b, 87e UrhG sind unwirksam; AGB-Regelungen verstoßen gegen § 307 BGB.<sup>172</sup>

### III. Der urheberrechtliche Schutz

Der urheberrechtliche Schutz für Software ist in den §§ 69a–69g UrhG geregelt, die Vorschriften verweisen allerdings bei Lücken auf die allgemeinen Bestimmungen des UrhG (§ 69a Abs. 4).

#### 1. Schutzgegenstand (§ 69a UrhG)

§ 69a UrhG regelt den Schutzgegenstand und die Schutzhöhe bei Software. Die Regelung ist im Kontext mit § 2 Abs. 1 Nr. 1 UrhG zu sehen. Dort wird bereits darauf verwiesen, dass Computerprogramme als Sprachwerke für einen urheberrechtlichen Schutz in Betracht kommen. Die weiteren Besonderheiten der Gestaltungshöhe sind in § 69a UrhG geregelt.

§ 69a Abs. 1 UrhG umschreibt den Begriff der Software ausdrücklich als „**Computerprogramme in jeder Form** und einschließlich ihres Entwurfsmaterials“. Auffällig ist hierbei, dass es sich bei § 69a Abs. 1 UrhG nicht um eine Definition des Begriffs handelt. Die Bundesregierung hielt eine solche Definition für nicht „ratsam, da zu befürchten wäre, dass sie alsbald durch die Entwicklung überholt würde“.<sup>173</sup> Meist wird in der Kommentarliteratur auf die Definition in § 1 (i) der Mustervorschriften der WIPO hingewiesen.<sup>174</sup> Hiernach umfasst der Begriff des Computerprogramms eine Folge von Befehlen, die nach Aufnahme in einem maschinenlesbaren Träger fähig sind zu bewirken, dass eine Maschine mit informationsverarbeitenden Fähigkeiten eine bestimmte Funktion oder Aufgabe oder ein bestimmtes Ergebnis anzeigt, ausführt oder erzielt.

Dieser Regelungsverzicht führt dazu, dass die Abgrenzung des eigentlichen Programms von anderen Teilen eines Softwarepakets im Dunkeln bleibt. Unstreitig fallen im Windows-Bereich Dateien mit der Kennung „.exe“ oder „.com“ unter den Softwarebereich. Fraglich ist aber, ob sonstige Dateien in einem Softwarepaket als „Computerprogramm“ i.S.v. § 69a UrhG subsumiert werden können. Diese Frage stellt sich etwa für reine **Grafik-** oder **Help-Dateien**. In diesem Zusammenhang ist auch Art. 1 Abs. 3 der EU-Datenbankrichtlinie zu berücksichtigen, der zwischen den Rechten an einer Datenbank und den Rechten an den zu ihrer Schaffung oder zu ihrem Zugang verwendeten Computerprogrammen unterscheidet. Nicht

---

<sup>172</sup> So OLG München, Urt. v. 25.10.2001 – 29 U 2530/01, NJW-RR 2002, 401 = AfP 2002, 57.

<sup>173</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 9.

<sup>174</sup> Mustervorschriften für den Schutz von Computersoftware, GRUR Int. 1978, 286.



unter den Schutz nach § 69a UrhG fallen rein konzeptionelle Vorgaben, etwa in kaufmännischer oder betriebswirtschaftlicher Hinsicht.<sup>175</sup>

In Übereinstimmung mit der EG-Richtlinie erstreckt sich der Schutz auf **jede Form** des Computerprogramms (§ 69a Abs. 2 S. 1 UrhG). Folglich erstreckt sich der Schutz auf Object und Source Code in gleicher Weise.<sup>176</sup> Einige Autoren haben früher zwar betont, dass sich der Urheberrechtsschutz nur auf den Source Code, nicht aber auf den Object Code erstrecken könne, da letzterer eine rein technische Transformation des Source Codes sei.<sup>177</sup> Diese Meinung ist nach Inkrafttreten von § 69a UrhG nicht mehr aufrechtzuerhalten. Auch die Schnittstellen sind geschützt<sup>178</sup>, § 69a Abs. 2 S. 2 UrhG erklärt nur die den Schnittstellen zugrundeliegenden Ideen für gemeinfrei.

Der Schutz erstreckt sich **auch auf das Entwurfsmaterial**. Geschützt sind demnach auch die Vorstufen des Source Codes, insbesondere die Problemanalyse, der Datenflussplan und der Programmablaufplan.<sup>179</sup> Zum Entwurfsmaterial gehören allerdings nicht die Unterlagen, die der Benutzer erhält.<sup>180</sup> Rechte nach § 69a UrhG kann nur derjenige innehaben, der bestimmte von ihm selbst entwickelte oder von dritter Seite vorgegebene Aufgabenstellungen in ein Computerprogramm umsetzt. Die rein konzeptionellen Vorgaben – etwa in kaufmännischer und betriebswirtschaftlicher Hinsicht – sind kein nach dieser Vorschrift geschütztes „Entwurfsmaterial“, auch wenn sie für die Erstellung eines funktionstüchtigen Programms unerlässlich sind. Sie können allenfalls Schutz nach §§ 2 Abs. 1 Nr. 1 und 7 UrhG beanspruchen und so zur Miturheberschaft an dem Gesamtwerk führen.<sup>181</sup> Für **Handbücher, Bedienungsanleitungen oder Pflichtenhefte** gelten die allgemeinen Bestimmungen der §§ 2 ff. UrhG, was insbesondere hinsichtlich der Frage der Urheberrechtsfähigkeit praktische Relevanz hat. Diese Texte sind als Sprachwerke i.S.v. § 2 Abs. 1 Nr. 1 UrhG oder als wissenschaftlich-technische Darstellungen i.S.v. § 2 Abs. 1 Nr. 7 UrhG nur dann schutzfähig, wenn sie als persönlich-geistige Schöpfungen i.S.v. § 2 Abs. 2 UrhG angesehen werden.<sup>182</sup> Daten oder in Dateien gespeicherte Datenbestände sind für sich genommen keine

---

<sup>175</sup> OLG Köln, Urt. v. 8.4.2005 – 6 U 194/04, GRUR 2005, 863 = GRUR-RR 2005, 303.

<sup>176</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 27.1.2015 – 11 U 94/13, NJW-RR 2015, 999 = GRUR 2015, 784.

<sup>177</sup> Kullmann, 92, 94; Waltl, 74f.

<sup>178</sup> Ernst, MMR 2001, 209.

<sup>179</sup> BGH, Urt. v. 9.5.1985 – I ZR 52/83, GRUR 1985, 1041, 1046f. = NJW 1986, 192, 196 –

Inkassoprogramm; OLG Karlsruhe, Urt. v. 14.4.2010 – 6 U 46/09, ZUM 2010, 980 = CR 2010, 427.

<sup>180</sup> Ähnlich bereits BGH, Urt. v. 9.5.1985 – I ZR 52/83, GRUR 1985, 1041, 1047 – Inkassoprogramm; LG Köln, Urt. v. 28.1.1992 – 31 O 344/91, CR 1994, 226.

<sup>181</sup> OLG Köln, Urt. v. 8.4.2005 – 6 U 194/04, GRUR 2005, 863 = GRUR-RR 2005, 303.

<sup>182</sup> So auch LG Köln, Urt. v. 28.1.1992 – 31 O 344/91, CR 1994, 227, 228; ähnlich auch der EuGH, Urt. v. 02. 5.2012 – C-406/10 (SAS Institute Inc./World Programming Ltd.), Rn. 64, EuZW 2012, 584.

urheberrechtlich nach § 69a UrhG geschützten Computerprogramme oder Schriftwerke i.S.v. § 2 UrhG Nr. 1 UrhG.<sup>183</sup>

Streitig ist, ob der Schutz für Software sich auf **Bildschirmmasken** erstreckt.<sup>184</sup> Allerdings ist dabei zu beachten, ob und inwieweit den Programmautoren ein nicht unerheblicher Spielraum bei der Gestaltung der Masken zur Verfügung stand. Erst wenn auch bei übereinstimmenden sachlichen Vorgaben andere Gestaltungsformen möglich sind, kommt ein Urheberrechtsschutz in Betracht. Diese – aus der amerikanischen Rechtsprechung entlehnte – Interpretation schließt es aus, dass z.B. der Aufbau einer Bilanz über § 69a UrhG urheberrechtlichen Schutz genießt. Die Erstreckung von § 69a UrhG auch auf Bildschirmoberflächen wird von der Justiz und weiten Teilen der Literatur grundsätzlich abgelehnt.<sup>185</sup> Diese Autoren plädieren für einen vom Softwareschutz unabhängigen Schutz für Bildschirmoberflächen. Diese Auffassung ist jedoch zweifelhaft. Denn die Struktur der Masken ist programmtechnisch im Source Code vorgegeben; die Entwicklung der Benutzeroberfläche ist Teil der Entwicklungsleistung des Programmierers. Schließlich könnte ein **wettbewerbsrechtlicher Schutz** nach §§ 3, 4 Nr. 3 UWG als effektive Lösung des „Look & Feel“-Problems in Betracht kommen. Dabei ist die Bildschirmmaske auf ihre wettbewerbliche Eigenart hin zu überprüfen; je größer diese Eigenart ist, desto größer ist auch die Vermutung für das Vorliegen eines unlauteren Wettbewerbsverhaltens. Auf jeden Fall muss der gegen Plagiatoren prozessierende Softwareersteller nachweisen, dass und wie viel ihm die Entwicklung des Programmdesigns an Kosten und Mühen gebracht hat. Ist dieses Design bereits marktmäßig vorgegeben, so kann er sich nicht auf § 3 UWG berufen. Weiterhin muss aber zu seinen Gunsten geprüft werden, wie bekannt und marktgängig sein Softwareprodukt ist: Gerade bei bekannten Computerprogrammen spielt die Gewöhnung des Anwenders an ein bestimmtes Bildschirmdesign eine große Rolle. Hat er sich an das Design gewöhnt, so wird er auch sehr oft geneigt sein, ein Plagiat mit gleichem Design zu billigeren Zwecken zu erwerben. Insofern nutzt der Plagiator die Zugkraft von Marktführern für eigene Zwecke aus; dies muss wettbewerbsrechtlich als unlauter geahndet werden. Neuerdings wird auch über einen Schutz von Webdesign und Benutzeroberflächen über das nicht eingetragene Geschmacksmuster/Design nachgedacht.<sup>186</sup>

---

<sup>183</sup> BAG, Urt. v. 24.3.2011 – 2 AZR 282/10, NZA 2011, 1029.

<sup>184</sup> So grundlegend OLG Karlsruhe, Urt. v. 13.6.1994 – 6 U 52/94, CR 1994, 607, 609 = NJW-RR 1995, 176, 177; aufgegeben durch OLG Karlsruhe, Urt. v. 14.4.2010 – 6 U 46/09, MMR 2010, 622 = CR 2010, 427.

<sup>185</sup> EuGH, Urt. v. 22.12.2010 – C-393/09 (Bezpečnostní softwarová asociace/Ministerstvo kultury), GRUR 2011, 220; OLG Karlsruhe, Urt. v. 14.4.2010 – 6 U 46/09, MMR 2010, 622 = CR 2010, 427; Schricker/Loewenheim/*Spindler*, § 69a UrhG, Rn. 7; *Günther*, CR 1994, 610, 611; *Koch*, GRUR 1991, 180; *Raubenheimer*, CR 1994, 69, 70; *Wiebe*, GRUR Int. 1990, 21, 26.

<sup>186</sup> Nach Auffassung des LG Düsseldorf (Urt. v. 26.6.2013 - 12 O 381/10) kann ein Webdesign als nicht eingetragenes europäisches Gemeinschaftsgeschmacksmuster i.S.v. Art. 19 Abs. 2 GGV geschützt sein,

Unklar ist die Zuordnung bei **bestimmten Programmiertechniken**, etwa im Bereich der HTML- oder JAVA-Programmierung. Teilweise wird in der Diskussion vertreten, dass der Schutz multimedialer Produkte letztendlich eine Frage des Softwareschutzes sei, insbesondere wenn diese auf HTML oder ähnlichen Tools beruhen.<sup>187</sup> In der Tat ist bei einer HTML-basierten Homepage nicht mehr zwischen Benutzeroberfläche und dem zugrundeliegenden Programmcode zu unterscheiden. Allerdings verkennt diese Auslegung die dem § 69a UrhG zugrundeliegende Trennung von Programmierleistung und der Kreativität anderer Schaffender. Dass bestimmte Informationen in eine HTML-Codierung gebracht werden, macht diese noch nicht zu einer den Urheberrechtsschutz rechtfertigenden Programmierleistung.<sup>188</sup>

Vom Schutz umfasst sind auch **Computerspiele**.<sup>189</sup> Daneben kommt aber weiterhin ein Schutz als Laufbilder i.S.v. §§ 94, 95 UrhG in Betracht.<sup>190</sup> Der Verweis in § 69a Abs. 4 UrhG auf die für Sprachwerke geltenden Regelungen bedeutet nicht, dass nicht auch andere Vorschriften außerhalb des Sprachwerkschutzes zur Anwendung kommen können. Gerade weil Computerspiele häufig Bildfolgen beinhalten, die Filmwerken entsprechen, kommt für diese Bestandteile ein Laufbildschutz in Betracht.<sup>191</sup> Ferner bestehen bei einer bloßen Aneinanderreihung einzelner Bilder Leistungsschutzrechte nach § 72 UrhG. So soll der **Slideshow** eines Computerprogramms bereits ein solcher Lichtbildschutz zugewiesen werden können.<sup>192</sup> Nicht geschützt sind hingegen gespeicherte **Spielstände**, also der „aktuelle Stand“ des Spielfortschritts des Computerspielers. Der Schutz kommt nach Auffassung des *OLG Hamburg*<sup>193</sup> erst dann in Betracht, wenn die abgespeicherten Spielstände Programmbefehle, d.h. Elemente des Programmcodes enthalten, die das Computerspiel für dessen Programmablauf nutzen. Das Abspeichern von Spielständen allein genügt noch nicht für die Annahme eines Programms bzw. einer Folge von Programmbefehlen. Auch ein Schutz über

---

sodass bei einer Verletzung des Musters auch Schadensersatzansprüche des Verletzten i.S.v. Art. 89 Abs. 1 lit. d GGv i.V.m. §§ 42 Abs. 2, 38 GeschmMG in Betracht kommen.

<sup>187</sup> Siehe OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.3.2005 – 11 U 64/04, MMR 2005, 705, 706; OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.6.1999 – 20 U 85/98, CR 2000, 184.

<sup>188</sup> So auch Wandtke/Bullinger/Grützmacher, § 69a Rn. 19; Ernst, MMR 2001, 208, 211; Schack, MMR 2001, 9, 10; OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.6.1999 – 20 U 85/98, CR 2000, 184; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.3.2005 – 11 U 64/04, MMR 2005, 705f.; OLG Rostock, Beschl. v. 27.6.2007 – 2 W 12/07, CR 2007, 737f.; a.A. Koch, GRUR 1997, 417 (420); Zscherpe, MMR 1998, 404, 405.

<sup>189</sup> LG Stuttgart, Urt. v. 19.8.1993 – 17 O 382/93, CR 1994, 162; OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.11.2008 – 20 U 72/06, CR 2009, 214 = K & R 2009, 193.

<sup>190</sup> LG Bochum, Urt. v. 6.1.1995 – 5 O 274/94, CR 1995, 274; BGH, Urt. v. 06.10.2016, I ZR 25/15, Rn. 34. GRUR 2017, 266 = CR 2017, 161.

<sup>191</sup> LG Bochum, Urt. v. 6.1.1995 – 5 O 274/94, CR 1995, 274.

<sup>192</sup> LG Bochum, Urt. v. 6.1.1995 – 5 O 274/94, CR 1995, 274; ZUM 2011, 549.

<sup>193</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 12.3.1998 – 3 U 226-97, NJW-RR 1999, 483 = MMR 1999, 230 – Tomb Raider; LG Hamburg, Urt. v. 12.5.1998 – 312 O 85/98, MMR 1998, 547 = NJW 1998, 3650 – Commandos; OLG Düsseldorf, Urt. v. 12.7.1999 – 20 U 40/99, MMR 1999, 602 – Die Siedler III.

§ 3 UWG – etwa unter dem Gesichtspunkt des Einschlebens in eine fremde Serie – soll regelmäßig ausscheiden.<sup>194</sup>

**Web-Grafiken** fehlt es regelmäßig an der erforderlichen Schöpfungshöhe. Sie genießen keinen Urheberrechtsschutz, denn es handelt sich bei ihnen im Ausgangspunkt um Fotografien, die am Computer lediglich verfremdet worden sind, um gewisse hell-dunkel-Effekte zu erzielen. Dabei ist nicht ersichtlich, inwieweit dieser Verfremdungseffekt auf besonderen Leistungen beruht, die die Grafiken über das normale handwerkliche Können hinausheben. Web-Grafiken genießen ebenso wenig Lichtbilderschutz nach § 72 UrhG, da es sich hierbei nicht um Lichtbilder handelt, die unter Benutzung strahlender Energie erzeugt worden sind.<sup>195</sup> An dieser Art der Herstellung fehlt es bei Computerbildern, denn das Computerprogramm bringt die Grafik selbstständig hervor; der schöpferische Akt liegt in der Programmierung und nicht in der Bildherstellung, sodass Schutzgegenstand bei solchen Computergrafiken daher nur das Programm selbst sein kann, welches das entsprechende Computerbild hervorbringt.<sup>196</sup> Im Übrigen genießen digitalisierte Schriften jedenfalls hinsichtlich des zugrundeliegenden Computerprogramms einen urheberrechtlichen Schutz nach §§ 69a ff. UrhG.<sup>197</sup>

Die Rechtsprechung ist im Übrigen, was den **Schutz von Websites** angeht, zurückhaltend.<sup>198</sup>

Die in Werbebannern integrierte Grafik wird typischerweise auch unter Berücksichtigung der besonderen farblichen Gestaltung als nicht schutzfähig angesehen. Allenfalls soll es sich hierbei um ein Werk der angewandten Kunst handeln; dann aber erreiche eine solche Bannergrafik nicht die erforderliche Werkqualität. Im Bereich der angewandten Kunst werden strenge Anforderungen an die Schöpfungshöhe gelegt. Im Hinblick auf den parallel möglichen Designschutz muss es sich um eine Schöpfung individueller Prägung handeln, deren ästhetischer Gehalt einen solchen Grad erreicht, dass nach den im Leben herrschenden Anschauungen noch von Kunst gesprochen werden kann.<sup>199</sup> Auch die Webseite soll weder als Sprachwerk noch als Werk der bildenden Kunst wegen der hohen Schutzanforderungen Schutz genießen.<sup>200</sup> Allein ein einheitliches Design und eine alltägliche grafische Gestaltung der Benutzeroberfläche genüge nicht für das Erreichen der erforderlichen Schöpfungshöhe. In

---

<sup>194</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 12.3.1998 – 3 U 226-97, NJW-RR 1999, 483; LG Hamburg, Urt. v. 12.5.1998 – 312 O 85/98, MMR 1998, 547 = NJW 1998, 3650 – Commandos; a.A. LG Saarbrücken, Urt. v. 22.12.1998 – 7 IV O 126/98 – Anno 1602.

<sup>195</sup> OLG Hamm, Urt. v. 24.8.2004 – 4 U 51/04, GRUR-RR 2005, 73 = MMR 2005, 106.

<sup>196</sup> OLG Hamm, Urt. v. 24.8.2004 – 4 U 51/04, GRUR-RR 2005, 73 = MMR 2005, 106.

<sup>197</sup> LG Köln, Urt. v. 12.1.2000 – 28 O 133/97, NJW-RR 2000, 1150 = ZUM 2000, 1099.

<sup>198</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.3.2005 – 11 U 64/04, GRUR-RR 2005, 299 = MMR 2005, 705 = CR 2006, 198; LG Köln, Urt. v. 20.6.2007 – 28 O 798/04, MMR 2008, 64 = CR 2008, 489.

<sup>199</sup> BGH, Urt. v. 23.1.1981 – IZR 48/79, GRUR 1981, 517, 519 = NJW 1981, 2252, 2252 – Rollhocker.

<sup>200</sup> OGH, Urt. v. 16.1.2007 – 4 Ob 198/06f, Medien und Recht 2007, 138–143 m. Anm. *Wiebke/Walter* – Übernahme von Code-Schnipseln; *Wiebe*, MR 2007, 142.

solchen Fällen könne ein Schutz des Designs und der Gestaltung nicht fast „automatisch“ als „kleine Münze“ über § 2 Abs. 1 Nr. 4 UrhG erreicht werden.<sup>201</sup> Inzwischen ist allerdings gerichtlich klargestellt, dass das Design einer Internetseite (und damit auch das Design einer Benutzeroberfläche) auch als nicht eingetragenes Design geschützt sein kann.<sup>202</sup> Erforderlich ist gem. § 2 Abs. 1 DesignG lediglich, dass sich in der Internetseite ein Muster findet, das neu ist und Eigenart besitzt. Es ist nicht erforderlich, dass die Internetseite eine besondere gestalterische Leistung aufzeigt.

Für die Schutzfähigkeit eines Sprachwerks soll es sowohl auf seine Art als auch auf seinen Umfang ankommen.<sup>203</sup> Ist der Stoff des Sprachwerks frei erfunden, so erlangt es nach Auffassung des *LG Köln* eher Urheberschutz als solche Texte, bei denen der Stoff durch organisatorische Zwecke oder wissenschaftliche und andere Themen vorgegeben ist. Denn dort fehle der im fraglichen wissenschaftlichen oder sonstigen Fachbereich üblichen Ausdrucksweise vielfach die urheberrechtsschutzfähige eigenschöpferische Prägung. Die Gerichte verweisen stattdessen als Schutzmöglichkeit auf das UWG unter dem Gesichtspunkt des ergänzenden Leistungsschutzes (§ 8 Abs. 1 i.V.m. §§ 3, 4 Abs. 1 Nr. 9 UWG).<sup>204</sup>

Anders argumentiert das *OLG Rostock* für eine **suchmaschinen-optimierte Webseite**.<sup>205</sup> Eine solche liegt etwa vor, wenn die Suchmaschinen im Internet ihre Ergebnisse auf der Grundlage der in den Quelltexten enthaltenen Meta-Tags sowie dem Auftreten der Suchbegriffe im Dokumententitel oder in Überschriften sortieren. Um für eine gewisse Dauer die Auflistung der Webseiten an der Spitze der Suchergebnisse zu erreichen, bedürfe es besonderer Kenntnisse und Fähigkeiten bei der Gestaltung des Internetauftritts. Darin liege die persönliche geistige Schöpfung. Die Auswahl, die Einteilung und die Anordnung der Suchbegriffe aus der Alltagssprache auf den Webseiten und im Quelltext bildeten hier die individuelle, schöpferische Eigenheit. Die Gestaltung mit Mitteln der Sprache erreiche die für die Urheberrechtsschutzfähigkeit hinreichende Gestaltungshöhe, denn sie übersteige deutlich das Schaffen eines durchschnittlichen Webdesigners, das auf einer routinemäßigen, handwerksmäßigen und mechanisch-technischen Zusammenfügung des Materials beruht.

Auch **multimediale Werke** sind nicht per se als Software i.S.v. § 69a UrhG anzusehen. Zwar wird für sog. Multimediawerke vertreten, dass diese einheitlich als Computerprogramm zu

---

<sup>201</sup> LG Köln, Urt. v. 20.6.2007 – 28 O 798/04, ZUM-RD 2008, 489 = MMR 2008, 64.

<sup>202</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 26.6.2013 – 12 O 381/10 (Urteil bezieht sich noch auf das Geschmacksmuster, das inzwischen durch das Design ersetzt wurde).

<sup>203</sup> LG Köln, Urt. v. 20.6.2007 – 28 O 798/04, MMR 2008, 64.

<sup>204</sup> OGH, Urt. v. 16.1.2007 – 4 Ob 198/06f, Medien und Recht 2007, 138–143 m. Anm. *Wiebke/Walter* – Übernahme von Code-Schnipseln; OLG Karlsruhe, Urt. v. 14.4.2010 – 6 U 46/09, MMR 2010, 622 = ZUM 2010, 980.

<sup>205</sup> OLG Rostock, Beschl. v. 27.6.2007 – 2 W 12/07, GRUR 2008, 69 = MMR 2008, 116.

schützen seien.<sup>206</sup> Die vereinzelt gebliebene Auffassung wird jedoch mit Recht von der ganz überwiegenden Auffassung abgelehnt.<sup>207</sup> Wie sonstige softwaregestützte Benutzeroberflächen werden Multimedia-Anwendungen technisch nämlich nur durch ein Programm bzw. dessen Befehle und Grafikdaten generiert und dementsprechend erst durch den Programmablauf sichtbar gemacht. Es handelt sich damit aber um das Ergebnis eines Programmbetriebs und nicht um Programme selbst. Computerprogramm i.S.d. § 69a UrhG kann hier verständlicherweise nur das Programm sein, welches die Ansteuerung und den Ablauf der einzelnen Bestandteile des Multimediawerks ermöglicht.<sup>208</sup>

**Ideen und Prinzipien**, die einem Computerprogramm zugrunde liegen, einschließlich derjenigen, die den Schnittstellen zugrunde liegen, sind nicht schutzfähig (§ 69a Abs. 2 S. 2 UrhG). Das Gesetz verweist an dieser Stelle auf den allgemeinen Grundsatz der Ideenfreiheit. Die technische und wissenschaftliche Lehre, die in einem Computerprogramm Eingang gefunden hat, soll gemeinfrei sein. Die Grenzziehung zwischen Idee und Form ist gerade bei Software nicht einfach.<sup>209</sup> In den USA stellt man darauf ab, ob zu der gewählten Lösung eine hinreichende Zahl von Alternativen existiert („dictated by necessities“). Sofern ein Problem nur auf eine einzige Art und Weise programmtechnisch gelöst werden kann, scheidet ein Schutz aus. Ob dieser Test auf deutsche Verhältnisse übertragbar ist, erscheint fraglich.<sup>210</sup> Man wird sich hier zunächst klarmachen müssen, dass die Abgrenzung von Idee und Form zumindest bei Software wertend als Frage nach einem Freihaltebedürfnis geklärt werden muss. Auf dieser Grundlage gilt es zu klären, inwieweit die einzelnen Strukturmerkmale eines Programms durch externe Faktoren (Standards u.a.) diktiert werden oder lediglich Allgemeinwissen beinhalten. Sofern es nur einen einzigen Weg zur Umsetzung einer Idee in eine bestimmte Programmgestalt gibt, scheidet ein Urheberrechtsschutz ebenfalls aus.<sup>211</sup> Mit der Ideenfreiheit fallen auch abstrakte Problemstellungen und Leitgedanken eines IT-Projektes aus dem Schutzbereich des Immaterialgüterrechts heraus.<sup>212</sup> Geschützt sind nach Auffassung des *EuGH*<sup>213</sup> daher auch weder die Funktionalität eines Computerprogramms noch die Programmiersprache oder das

---

<sup>206</sup> Koch, GRUR 1995, 459, 465f. und wohl auch OLG Karlsruhe, Urt. v. 13.6.1994 – 6 U 52/94, GRUR 1994, 726, 729 = NJW 1995, 892 – Bildschirmmasken.

<sup>207</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.6.1999 – 20 U 85/98, MMR 1999, 729; *Wiebke/Funkat*, MMR 1998, 69, 71; *Loewenheim*, GRUR 1996, 830, 832; *Wandtke/Bullinger/Grützmacher*, § 69a, Rn. 22; *Dreier/Schulze*, § 69a Rn. 18; *Schricker/Loewenheim/Spindler*, § 69a UrhG Rn. 29.

<sup>208</sup> LG Köln, Urt. v. 15.6.2005 – 28 O 744/04, MMR 2006, 52 = ZUM 2005, 910.

<sup>209</sup> So auch OLG Celle, Urt. v. 9.9.1993 – 13 U 105/93, ECR OLG 148 = CR 1994, 748.

<sup>210</sup> Dafür votieren *Czarnota/Hart*, S. 42; *Wuermeling*, CR 1993, 665, 670; kritisch hingegen *Schulte*, CR 1992, 648, 649; *Wiebe*, BB 1993, 1094, 1095.

<sup>211</sup> *Günther*, CR 1994, 610, 612; OLG Karlsruhe, Urt. v. 13.6.1994 – 6 U 52/94, NJW-RR 1995, 176.

<sup>212</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 16.6.1994 – 6 U 52/94, GRUR 1994, 726, 729.

<sup>213</sup> EuGH, Urt. v. 02.05.2012 – C-406/10 (*SAS Institute/World Programming*), MMR 2012, 468 = EuZW 2012, 584 (m. Anm. *Fiedler*).

Dateiformat, die im Rahmen eines Computerprogramms verwendet werden. Denn ansonsten würde man – so der *EuGH* – zum Schaden des technischen Fortschritts und der industriellen Entwicklung die Möglichkeit eröffnen, Ideen zu monopolisieren. Dementsprechend könne der Rechteinhaber einem Anwender nicht verbieten, die Ideen und Grundsätze eines Programms, also dessen Funktionalität, zu ergründen, sofern die vom Nutzer ergriffenen Maßnahmen sich im Rahmen der in der Lizenz gestatteten Handlungen bewegen.

Das Gesetz enthält keine Definition des Begriffs „**Schnittstelle**“. Die Bundesregierung verweist nur auf ErwGr. 11 der EG-Richtlinie, in dem der Begriff der Schnittstelle als „die Teile des Programms, die eine (...) Verbindung und Interaktion zwischen den Elementen von Hardware und Software ermöglichen sollen“ definiert wird.<sup>214</sup> Gemeint sind die Informationen, deren Kenntnis zur Herstellung interoperabler Programme notwendig ist (siehe hierzu auch § 69e UrhG). Die „reinen“ Fakten als solche sind freihaltebedürftig und deshalb frei. Lediglich ihre konkrete Umsetzung in einem Computerprogramm kann geschützt werden. Ebenso wenig wie die EU-Richtlinie enthält auch § 69a UrhG keine Hinweise zu Programmiersprachen und zum **Algorithmus**<sup>215</sup>. Es ist unklar, warum in der Richtlinie diese Themen ausgelassen worden sind. Nur die Präambel zur Richtlinie gibt einige Hinweise, indem sie betont, dass „die Ideen und Grundsätze, die der Logik, den Algorithmen und den Programmiersprachen zugrunde liegen“ nicht urheberrechtsfähig sein können.<sup>216</sup> Dieser (nicht bindende) Hinweis kann nur dahin gehend verstanden werden, dass Algorithmen und Programmiersprachen selbst urheberrechtsfähig sein können. Bezüglich Algorithmen ist jedoch darauf zu achten, ob der Begriff keine konkrete Ausgestaltung eines Programmes, sondern mathematische Grundregeln oder auch größere logisch zusammenhängende Abläufe üblicher Programme bezeichnen soll – in dem Fall sind sie nicht schutzfähig.<sup>217</sup>

## 2. Standard der Originalität

Nach § 69a Abs. 3 UrhG sind Computerprogramme schutzfähig, wenn sie individuelle Werke in dem Sinne darstellen, dass sie als das **Ergebnis einer eigenen persönlichen Schöpfung** des Autors angesehen werden können.<sup>218</sup> Alle anderen Kriterien zur Bestimmung der Schutzfähigkeit, insbesondere qualitative oder ästhetische Kriterien, sind unzulässig. Mit dieser Regelung bricht der Softwareschutz mit klassischen Kategorien des Urheberrechtsschutzes. Software ist ein Gegenstand, der aufgrund seiner eher technischen Natur eigentlich über das

---

<sup>214</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 9 unter Bezugnahme auf ErwGr. 11 der RL 91/250/EWG.

<sup>215</sup> Ausführlich zu Algorithmen und knapper zu deren Schutz *Söbbing*, CR 2020, 223.

<sup>216</sup> RL 91/250/EWG, ErwGr. 14.

<sup>217</sup> *Dreier/Schulze*, § 69a Rn. 22; *Schricker/Loewenheim/Spindler*, § 69a UrhG Rn. 12a.

<sup>218</sup> Ähnlich Cour de cassation (chambre criminelle), Urt. v. 9.9.2003, GRUR Int. 2004, 1033.

Patentrecht zu schützen wäre, hätte man nicht in § 1 Abs. 3 PatG die legislative Absage an die Patentfähigkeit von Computerprogrammen. Mit dem **Verzicht auf jedwedes qualitativ-ästhetische Kriterium** wird der Urheberrechtsschutz für Software eröffnet, wobei nach dem Wortlaut der Regelung jedes auch noch so banale Programm schutzfähig sein müsste.

Mit dem Merkmal der „**persönlichen**“ Schöpfung soll darauf verwiesen werden, dass die Tätigkeit eines Menschen als Schöpfer der Software zugrundeliegen muss. Dies ist regelmäßig der Fall. Probleme entstehen jedoch bei computergenerierter Software. Diese entspricht ihrerseits nicht dem Schöpferprinzip. In Großbritannien hat man daraufhin eine eigene urheberrechtliche Regelung für diesen Bereich geschaffen. Hiernach ist bei solchen Programmen derjenige als Schöpfer anzusehen, der das Entwicklungstool erstellt hat.

Der *BGH* hat bereits in der Buchhaltungsprogramm-Entscheidung darauf hingewiesen, dass § 69a Abs. 3 UrhG auf jeden Fall zu einer **Herabsetzung der Schutzanforderungen** für Software führen müsse.<sup>219</sup> Keine Rolle spielt folglich mehr der „ästhetische Gehalt“ eines Programms<sup>220</sup> oder das Erfordernis einer deutlich überdurchschnittlichen Gestaltung. Software ist auch dann schutzfähig, wenn die (niedrige) Gestaltungshöhe bei einer anderen Werkart die Annahme einer persönlich-geistigen Schöpfung nicht rechtfertigen würde.<sup>221</sup> Erfordert die Entwicklung eines Programms Fähigkeiten und Kenntnisse, die über dem Können eines Durchschnittsprogrammierers liegen, reicht dies für § 69a Abs. 3 S. 2 UrhG aus.<sup>222</sup> Noch geringer hat das *OLG Düsseldorf* die Messlatte gesetzt. Es soll ausreichen, dass für den Programmierer bei der Lösung der ihm gestellten Aufgabe ein hinreichender Spielraum zur individuellen Gestaltung verbleibt und die Konzeption Eigentümlichkeiten aufweist, die nicht als trivial, banal und von der Sachlogik her zwingend vorgegeben erscheinen.<sup>223</sup> Das *OLG Karlsruhe* stellt darauf ab, ob für den Programmierer ein nicht unerheblicher Spielraum bei der Gestaltung der Software zur Verfügung steht bzw. inwieweit bei übereinstimmenden sachlichen Vorgaben andere Gestaltungsformen möglich gewesen wären.<sup>224</sup> Dieses Kriterium kommt vor allem bei der Gestaltung von Bildschirmoberflächen zum Tragen. Denn hier befindet sich der Programmierer häufig in einer Reihe von Sachzwängen, sodass der Spielraum für eine individuelle Schöpfung gering ist.

---

<sup>219</sup> BGH, Urt. v. 14.7.1993 - I ZR 47/91, BGHZ 208, 211 = NJW 1993, 3136, 3137 = CR 1993, 752, 753; ähnlich *Ullmann*, CR 1992, 641, 643; *Dreier*, GRUR 1993, 781, 782; *Erdmann/Bornkamm*, GRUR 1991, 877, 878; *Haberstumpf*, GRUR Int. 1992, 865.

<sup>220</sup> So aber noch LG Mannheim, Urt. v. 12.6.1981 – 7 O 143/81, BB 1981, 1543.

<sup>221</sup> So OLG Karlsruhe, Urt. v. 13.6.1994 – 6 U 52/94, NJW-RR 1995, 176, 177 = CR 1994, 606, 609; offen gelassen in LG Oldenburg, CR 1996, 217, 218.

<sup>222</sup> LG Oldenburg, CR 1996, 217, 218; LG Oldenburg, Urt. v. 31.1.1996 – 5 O 3578/93, GRUR 1996, 481, 482.

<sup>223</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.3.1997 – 20 U 51/96, CR 1997, 337.

<sup>224</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 13.6.1994, CR 1994, 607, 610; ähnlich LG München I, Urt. v. 28.8.1998 – 7 O 3114/98, CR 1998, 655.



Im Ergebnis ist zumindest auch die sog. **kleine Münze** vom Schutz umfasst.<sup>225</sup> Einfache Computerprogramme genießen urheberrechtlichen Schutz, sofern sie nicht völlig banal sind. Dabei steht selbst der Ausschluss banaler Schöpfungen im Widerstreit mit dem Verbot der Verwendung qualitativer Prüfungskriterien. Das UrhG verfügt mit dem Softwareschutz vielmehr erstmals über einen Leistungsschutz im urheberrechtlichen Gewand.<sup>226</sup> Allerdings bleibt ein gewisses Mindestmaß an geistiger Schöpfung erforderlich, weil Individualität bzw. die „eigene geistige Schöpfung“ letztlich nichts anderes als eine persönliche geistige Schöpfung i.S.d. § 2 Abs. 2 UrhG ist. Deswegen ist es nicht etwa ausreichend, die Individualität als „statistische Einmaligkeit“ zu verstehen oder etwa überhaupt keine Schöpfungshöhe zu verlangen.<sup>227</sup> Ausreichend soll es aber schon sein, vorzutragen, dass das Computersystem marktgängig ist und/oder von einer Mehrzahl von Programmierern im Zuge jahrelanger Arbeit und Fortentwicklung entwickelt worden ist.<sup>228</sup> Ähnlich stellt der österreichische *OGH*<sup>229</sup> darauf ab, ob die gestellte Aufgabe mehrere Lösungen zuließ und der Programmierer genügend gedanklichen Spielraum für die Entwicklung individueller Merkmale hatte. Dies sei entweder bei komplexen Programmen oder dann anzunehmen, wenn sich im Werk ein ungewöhnlicher Grad an Erfahrung, Gewandtheit und Fachkenntnis manifestiere. Maßgeblich sei auch, ob ein Programm neu geschaffen wird oder ob der Programmierer im Wesentlichen auf bereits vorhandene Programmbausteine zurückgreifen kann.<sup>230</sup> Das Obergericht des Kantons Schweiz stellte ebenso fest, dass der urheberrechtliche Schutz von Software der Regelfall sei und nur ausnahmsweise von fehlender Individualität ausgegangen werden könne.<sup>231</sup> Die Vermutung für die Schutzfähigkeit könne nur durch substantiierten Beweis der Banalität oder maschinellen Produktion widerlegt werden. Eigenwillig ist allerdings die Haltung des *OLG Hamm*, das davon ausgeht, die Originalität eines Quellcodes ohne technische Hilfe aus eigener Sachkunde beurteilen zu können.<sup>232</sup>

Die Gerichte ziehen aus der Herabsenkung der Gestaltungshöhe **auch prozessuale Konsequenzen**, etwa für die Darlegungslast im Urheberverletzungsprozess. Nach Auffassung des *BGH* ist von einer tatsächlichen Vermutung der Urheberrechtsschutzfähigkeit

---

<sup>225</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 12.3.1998 – 3 U 226/97, CR 1998, 332, 333; ähnlich *Dreier*, GRUR 1993, 781, 782; *Lehmann*, GRUR Int. 1991, 327, 329; *Raubenheimer*, CR 1994, 69.

<sup>226</sup> LG München I, Urt. v. 12.10.1994 – 1 HKO 7690/93, CR 1995, 344.

<sup>227</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 29.11.2001, 3 U 288/00, GRUR-RR 2002, 217; OLG Zweibrücken, Teilurteil v. 4.12.2020 – 4 U 92/18, GRUR-RS 2020, 49670.

<sup>228</sup> OLG Hamm, Urt. v. 7.8.2007 – 4 U 14/07, GRUR-RR 2008, 154, 155.

<sup>229</sup> Oberster Gerichtshof OGH, Urt. v. 16.1.2007 – 4 Ob 198/06f = Medien und Recht 2007, 138–143 m. Anm. *Wiebke/Walter* – Übernahme von Code-Schnipseln.

<sup>230</sup> Oberster Gerichtshof Österreich, Urt. v. 16.1.2007 – 4 Ob 198/06f = Medien und Recht 2007, 138–143 m. Anm. *Wiebke/Walter* – Übernahme von Code-Schnipseln.

<sup>231</sup> Obergericht Zürich, Urt. v. 24.1.2013 – LK100006-0/U.

<sup>232</sup> OLG Hamm, Urt. v. 7.8.2007 – 4 U 14/07, GRUR-RR 2008, 154, 155.

auszugehen.<sup>233</sup> Auch kleinere Werke oder Werkteile sind geschützt. Bei komplexer Software spricht schon die Komplexität für eine ausreichende individuelle Schöpfung des Urhebers.<sup>234</sup> Es genügt allerdings nicht der Hinweis auf die Einsatzmöglichkeiten des Programms. Erforderlich ist vielmehr, dass der Kläger darlegt, inwiefern die von ihm jeweils gewählten Einzelmerkmale nicht bereits durch die Problemstellung technisch vorgegeben sind.<sup>235</sup> Allerdings muss der Urheber die Spezifika seiner Software aufzeigen.<sup>236</sup> Notwendig ist eine globale Beschreibung, aus der hervorgeht, dass es sich bei dem fraglichen Programm nicht um eine völlig banale Programmgestaltung oder um eine Nachahmung eines fremden Programms handelt. Ohne eine solche Beschreibung wäre es für das Gericht unmöglich, die Übernahme der charakteristischen Merkmale durch den Verfahrensgegner nachzuvollziehen.

Restriktiver sieht das *OLG Celle* die Anforderungen an die Darlegungslast. Im Verfügungsverfahren soll es nicht möglich sein, die Urheberrechtsfähigkeit – etwa durch Vorlage des Quellformats an einen Sachverständigen – glaubhaft zu machen.<sup>237</sup> Das Gesetz biete keine Lösungen an, die es mit den Mitteln des einstweiligen Verfügungsverfahrens gestatten, zu einer so verlässlichen Entscheidungsgrundlage zu gelangen, dass es gerechtfertigt wäre, so weitreichende Folgen anzuordnen, wie sie mit einem Vertriebsverbot verbunden wären.

### 3. Urheberrecht und Arbeitsverhältnis

Die kontinentaleuropäische Urheberrechtstradition hat zahlreiche Probleme mit der Entwicklung von Werken im Beschäftigungsverhältnis. Seit der Französischen Revolution wird es als unveräußerliches Menschenrecht betrachtet, seine Kreativität in originellen Werken auszudrücken. Deshalb wird der Schöpfer eines Werkes als Inhaber aller Rechte angesehen, selbst wenn er von einem Arbeitgeber mit der Entwicklung dieses Werkes beauftragt worden ist (vgl. § 29 UrhG). Darüber hinaus lässt das deutsche Urheberrecht juristische Personen als Inhaber von Urheberrechten nicht zu. Folglich wird **der Arbeitnehmer grundsätzlich als Urheber** qualifiziert; vertragliche Beschränkungen dieses Prinzips sind ungültig. Der

---

<sup>233</sup> BGH, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, NJW-RR 2005, 1403 = GRUR 2005, 860 = MMR 2005, 845; LG Mannheim, Urt. v. 17.12.1993 – 7 O 257/93, CR 1994, 627; ähnlich auch in der Literatur Schricker/Loewenheim/*Spindler*, § 69a UrhG Rn. 22; *Erdmann/Bornkamm*, GRUR 1991, 877, 879; *Günther*, CR 1994, 610.

<sup>234</sup> BGH, Urt. v. 20.9.2012 – I ZR 90/09, GRUR 2013, 509 = NJW-RR 2013, 878; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.8.2015 – 11 U 94/13, MMR 2016, 337.

<sup>235</sup> LG München I, Urt. v. 28.8.1998 – 7 O 3114/98, CR 1998, 655.

<sup>236</sup> KG Berlin, Urt. v. 6.9.2010 – 24 U 71/10, ZUM-RD 2011, 544.

<sup>237</sup> OLG Celle, Urt. v. 9.9.1993 – 13 U 105/93, ECR OLG 148 = CR 1994, 748, 749; a.A. so auch LG Köln, Urt. v. 12.10.2005 – 28 O 417/05, ZUM 2006, 71; a.A. OLG Hamburg, Urt. v. 29.11.2001 – 3 U 288/00, GRUR-RR 2002, 217.

Arbeitgeber erwirbt kein Urheberrecht an der Software, selbst wenn er seinen Arbeitnehmer zur Entwicklung neuer Software beschäftigt. Allerdings kann sich der Arbeitgeber ausschließliche oder einfache Nutzungsrechte an der Software vertraglich ausbedingen.

### a) Reichweite von § 69b UrhG

Wenn der Arbeitgeber dies im Arbeitsvertrag nicht tut, sollen ihm nach der sog. **Zweckübertragungsregel** diejenigen Rechte zukommen, die nach dem Zweck des Arbeitsvertrags erforderlich sind (§ 31 Abs. 5 i.V.m. § 43 UrhG). Der Arbeitgeber erhält hiernach auch die Rechte für Software, die vor Inkrafttreten der §§ 69a ff. UrhG zum 24.6.1993 entwickelt worden sind, sofern die Softwareentwicklung in Erfüllung der Arbeitspflicht vorgenommen worden ist.<sup>238</sup>

Dieser Grundsatz ist für Software in **§ 69b Abs. 1 UrhG** kodifiziert worden. Wenn ein Computerprogramm von einem Arbeitnehmer in der Ausführung seiner arbeitsvertraglichen Pflichten oder gem. den Instruktionen seines Arbeitgebers entwickelt worden ist, sollen ausschließlich dem Arbeitgeber alle wirtschaftlich relevanten Rechte zustehen, es sei denn, der Vertrag sieht etwas anders vor. Diese Regelung soll sich auch auf Arbeitsverträge der öffentlichen Hand beziehen (§ 69b Abs. 2 UrhG). Für Auftragsverhältnisse kommt die Regelung jedoch nicht zur Anwendung; insofern kommt es auf die (schwierige) Abgrenzung von Auftrag und Arbeitsvertrag entscheidend an. Allerdings kann der Programmierer auch im Falle einer Tätigkeit als freier Mitarbeiter nach § 31 Abs. 5 UrhG konkludent umfassende Nutzungsrechte eingeräumt haben.<sup>239</sup> Für eine solche Annahme spricht z.B., dass der Entwickler eines zur Vermarktung bestimmten Programms im Rahmen eines Dienstvertrags für seine Tätigkeit ein monatliches Entgelt erhielt.<sup>240</sup>

Die Regelung des § 69b UrhG führte zu einer wichtigen Weichenstellung und zu einer Änderung im deutschen Urheberrecht: Der Arbeitgeber bekommt **alle wirtschaftlichen Rechte**, selbst wenn sein Arbeitnehmer nicht als Vollzeit-Softwareentwickler beschäftigt wird. Zusätzlich braucht er seine Rechte nicht mehr rechtlich einzuklagen, falls sich der Arbeitnehmer diesbezüglich weigert; stattdessen wird er Inhaber der Rechte, selbst im Falle einer Verweigerung durch den Arbeitnehmer. Kraft Gesetzes sind dem Arbeitgeber – wie es in

---

<sup>238</sup> OLG Frankfurt a.M., ECR OLG 166; ähnlich bereits BAG, Urt. v. 13.9.1983 – 3 AZR 371/81, GRUR 1984, 429, 431 – Statikprogramme. Zur alten Rechtslage siehe auch *Rojahn/Schricker/Loewenheim*, UrhG, 1. Aufl. 1987, § 43 UrhG Rn. 64; *Rehbinder*, FS für Roeber, 481, 489; *Ullmann*, GRUR 1987, 6, 8; *Ulmer*, Urheber- und Verlagsrecht, 29, 118.

<sup>239</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 20.3.1986 – I ZR 179/83, GRUR 1986, 885, 886, NJW-RR 1987, 103 – METAXA; *Ullmann*, GRUR 1987, 6, 11; nochmals festgestellt in BGH, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, MMR 2005, 845 = GRUR 2005, 860 = NJW-RR 2005, 1403 = CR 2005, 854 m. Anm. *Heymann* – Fash 2000.

<sup>240</sup> BGH, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, MMR 2005, 845 = GRUR 2005, 860 = NJW-RR 2005, 1403 = CR 2005, 854 m. Anm. *Heymann* – Fash 2000.

der Gesetzesbegründung zu § 69b UrhG heißt – „die vermögensrechtlichen Befugnisse (...) vollständig zuzuordnen“.<sup>241</sup> Mit dieser Vorschrift wird die bereits vor deren Inkrafttreten bestehende Rechtsüberzeugung fortgeschrieben, dass der als Arbeitnehmer tätige Schöpfer urheberrechtsfähiger Werke für seine Leistung regelmäßig dann mit seinem Arbeitslohn abgegolten ist, wenn die Schaffung derartiger Werke zu seinen arbeitsrechtlichen Pflichten nach den mit dem Arbeitgeber getroffenen Absprachen gehört oder von diesem sonst nach dem Arbeitsvertrag verlangt werden kann. Dieses überwiegend als gesetzliche Lizenz verstandene Benutzungs- und Verwertungsrecht fällt dem Arbeitgeber im Anwendungsbereich des § 69b UrhG in jedem Stadium der Entstehung zu.<sup>242</sup>

Dieser gesetzlich normierte Übergang der wirtschaftlichen Verwertungsrechte **wird nicht von einer Gegenleistung des Arbeitgebers abhängig** gemacht. Das lässt nur den Schluss zu, dass der von der Regelung betroffene Arbeitnehmer eine solche Vergütung jedenfalls grundsätzlich nicht beanspruchen kann.<sup>243</sup> Der Arbeitnehmer hat folglich – anders als im Patentrecht – keinen Anspruch auf weitere Vergütung für die Nutzung und Verwertung seiner Software durch den Arbeitgeber, da er bereits durch seinen Lohn für die Entwicklung des Programms bezahlt worden ist.<sup>244</sup> § 69b UrhG ist insoweit abschließend.<sup>245</sup> Dem Arbeitnehmer soll jedoch bisher eine Sonderbelohnung zustehen, wenn dessen Lohn außerordentlich disproportional zum ökonomischen Erfolg seiner Software war.<sup>246</sup> Zur Begründung wurde früher auf § 36 UrhG a.F. rekurriert.<sup>247</sup> Seit dem 28.3.2002 gilt insoweit § 32a UrhG.<sup>248</sup> Dessen Anwendbarkeit auf Computerprogramme wird jedoch zur Umsetzung von Art. 23 Abs. 2 DSM-RL<sup>249</sup> im RegE<sup>250</sup> in § 69a Abs. 5 UrhGE ausgeschlossen.

Die Regelung gilt für **Arbeitsverträge jedweder Art**, unabhängig vom Beschäftigungsumfang oder der Größe des beschäftigenden Unternehmens. Unter den Begriff des Arbeitsvertrags fallen somit auch Teilzeitverträge, Verträge mit Auszubildenden und Leiharbeitsverträge im

---

<sup>241</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 10.

<sup>242</sup> BGH, Urt. v. 23.10.2001 – X ZR 72/98, MMR 2002, 99 = GRUR 2002, 149 = NZA-RR 2002, 202 – Wetterführungspläne II.

<sup>243</sup> BGH, Urt. v. 23.10.2001 – X ZR 72/98, MMR 2002, 99 = GRUR 2002, 149 = NZA-RR 2002, 202 – Wetterführungspläne II; LAG Köln, Urt. v. 1.4.2021 – 8 SA 729/20 Rn. 67.

<sup>244</sup> BGH, Urt. v. 24.10.2000 – X ZR 72/98, MMR 2001, 310 = CR 2001, 223 – Wetterführungspläne I; LAG München, Urt. v. 16.5.1986, RDV 1987, 145; OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.5.2004 – I-2 U 67/95, ZUM 2004, 756.

<sup>245</sup> LAG Köln, Urt. v. 1.4.2021 – 8 SA 729/20 Rn. 67.

<sup>246</sup> BAG, Urt. v. 30.4.1965 – 3 AZR 291/63, GRUR 1966, 88; OLG Stuttgart, Urt. v. 16.9.2018 – 4 U 2/18, ZUM-RD 2019, 20.

<sup>247</sup> Siehe BGH, Urt. v. 23.10.2001 – X ZR 72/98, NJW 2002, 1352 = GRUR 2002, 149 – Wetterführungspläne II; vgl. *Buchner*, GRUR 1985, 1 ff.

<sup>248</sup> Siehe zu den zeitlichen Fristen § 132 III 2 UrhG n.F.

<sup>249</sup> Richtlinie (EU) 2019/790.

<sup>250</sup> BT-Drs. 19/27426.

Bereich der Arbeitnehmerüberlassung. Für die Beziehungen eines VerwerTERS zu freien Mitarbeitern oder Softwarehäusern gilt die Regelung nicht. Solche typischerweise über Werkvertragsrecht abzuwickelnden Vertragsverhältnisse werden über § 31 Abs. 5 UrhG i.V.m. § 69a Abs. 4 UrhG abgewickelt. Sofern also im Entwicklungsvertrag keine besondere Regelung zur Rechteübertragung enthalten ist, gilt der Grundsatz: in dubio pro auctore.<sup>251</sup> Dies führt allerdings nicht zu gravierenden Unterschieden. Dem Auftraggeber eines freien Mitarbeiters steht folglich das ausschließliche Nutzungsrecht an dem Programm zu, sofern nicht anderweitige Regelungen vorliegen.<sup>252</sup> Dies schließt das Recht ein, den Source Code zu erhalten und zu nutzen.<sup>253</sup>

Über § 69b Abs. 2 UrhG findet die Bestimmung **auch im öffentlichen Dienst**, insbesondere auf Dienstverhältnisse der Beamten, Anwendung. Letztere Regelung findet sich nicht in der EU-Richtlinie (91/250/EWG), sondern ist erst im Umsetzungsverfahren aufgrund kritischer Stimmen in der Literatur in die Vorschrift aufgenommen worden.

Die Vorschrift ist abseits des Bereichs der Arbeitsverträge und Dienstverhältnisse **eng auszulegen**. Dies ergibt sich aus dem Grundgedanken des § 29 S. 2 UrhG, wonach das Urheberrecht einschließlich der verwertungsrechtlichen Befugnisse grundsätzlich beim angestellten Programmierer verbleibt. Keine Anwendung findet die Bestimmung daher auf Auftragsverhältnisse, etwa bei Softwareentwicklungsvereinbarungen mit einem Softwarehaus. Zwar sah der erste Entwurf der Softwareschutzrichtlinie noch eine entsprechende Anwendung auf Auftragsverträge vor. Dieser Vorschlag ist jedoch nicht in den endgültigen Text der Richtlinie aufgenommen worden. Auch auf arbeitnehmerähnliche Personen dürfte die Bestimmung nicht anwendbar sein.<sup>254</sup> Die Konstruktion dient nur dazu, bestimmte Gruppen Selbstständiger zu ihrem Schutz einem Arbeitnehmer partiell gleichzustellen. Eine Anwendung zulasten der Betroffenen ist damit ausgeschlossen.

Der Arbeitnehmer bzw. Dienstverpflichtete muss **in Wahrnehmung seiner Aufgaben oder nach Anweisungen des Arbeitgebers gehandelt** haben. „Wahrnehmung von Aufgaben“ verweist auf die allgemeine Beschreibung der Arbeitsaufgaben, wie sie entweder tarifvertraglich oder im Rahmen des Arbeitsvertrags fixiert ist. Sofern also ein Arbeitnehmer im Rahmen seiner arbeitsvertraglichen Pflichten mit der Entwicklung von Computerprogrammen betraut worden ist, hat der Arbeitgeber im Zweifel das ausschließliche

---

<sup>251</sup> Siehe BGH, Urt. v. 27.9.1995 – I ZR 215/93, NJW 1995, 3252 – Architekturbüro; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.6.2019 – 11 U 51/18, GRUR-RR 2019, 457, 459.

<sup>252</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 30.8.1979 – 6 U 45/79, ECR OLG 195.

<sup>253</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 30.8.1979 – 6 U 45/79, ECR OLG 195.

<sup>254</sup> So auch Schrickler/Loewenheim/Spindler, § 69b UrhG Rn. 3; v. Olenhusen, GRUR, 2002, 11; Dreier/Schulze, § 69b Rn. 7.

Nutzungsrecht, um die geschaffene Software kommerziell ausnutzen zu können.<sup>255</sup> Der Begriff der Arbeitsaufgaben wird von der herrschenden Auffassung weit interpretiert. Auch die Verbesserung des Arbeitsplatzes und -umfeldes gehört zu den allgemeinen Aufgaben eines Arbeitnehmers.<sup>256</sup> Es reicht aus, dass die Computerprogramme während der Arbeitszeit mit Billigung und auf Kosten des Arbeitgebers erstellt worden sind.<sup>257</sup> Die Tatsache, dass der Arbeitnehmer seiner Arbeitstätigkeit zu Hause nachgeht, ändert an der Anwendbarkeit des § 69b UrhG nichts. Dies gilt selbst dann, wenn er in seiner Freizeit noch Arbeitsaufgaben wahrnimmt.<sup>258</sup> Der Arbeitgeber, der seinem Arbeitnehmer zur Erstellung eines Computerprogramms von sonstigen Tätigkeiten sowie der betrieblichen Anwesenheitspflicht zeitweilig freigestellt hat, ist auch dann Inhaber der in § 69b UrhG beschriebenen Rechte an dem Programm, wenn dessen Entwicklung überwiegend außerhalb der regulären Arbeitszeiten vorangetrieben worden ist.<sup>259</sup>

Anweisungen des Arbeitgebers bezeichnen dessen Einzelweisungen. Zu beachten ist allerdings arbeitsrechtlich, dass Einzelweisungen sich im Rahmen der arbeitsvertraglichen Pflichten zu halten haben.<sup>260</sup> Wichtig ist der innere Zusammenhang zu den Tätigkeitsfeldern des Arbeitnehmers.<sup>261</sup>

Es bleiben allerdings noch **unklare Konstellationen** bestehen. Unklar ist die Rechtslage, wenn ein Arbeitnehmer Software abseits seiner Arbeitsaufgaben und Einzelweisungen nebenbei im Rahmen seines Beschäftigungsverhältnisses entwickelt. In einem solchen Fall ging bereits die ältere Rechtsprechung davon aus, dass dem Arbeitgeber ein einfaches Nutzungsrecht an der Software zustehen muss, damit dieser die Software in seinem Geschäftsbetrieb einsetzen kann.<sup>262</sup> Zweifelhaft bleibt jedoch, ob dem Arbeitgeber in dieser Konstellation auch ein ausschließliches Nutzungsrecht zukommen soll. Das *LG München*<sup>263</sup> hat im Falle eines Beamten, der nicht ausdrücklich mit der Softwareentwicklung beauftragt worden war, dem Dienstherrn jegliche Nutzungsrechte aberkannt. Allerdings hat das Gericht dann über eine

---

<sup>255</sup> So bereits zum alten Recht OLG Karlsruhe, Urt. v. 27.5.1987 – 6 U 9/87, CR 1987, 763; LAG München, Urt. v. 16.5.1986 – 4 Sa 28/86, CR 1987, 509; LAG Schleswig-Holstein, Urt. v. 24.6.1981 – 2 Sa 605/81, BB 1983, 994; OLG Koblenz, Urt. v. 13.8.1981 – 6 U 294/80, BB 1983, 992.

<sup>256</sup> BAG, Urt. v. 13.9.1983 – 3 AZR 371/81, DB 1984, 991 – Statikingenieur.

<sup>257</sup> KG Berlin, Beschl. v. 28.1.1997 – 5 W 6232/96, NZA 1997, 718 = NJW-RR 1997, 1405 = CR 1997, 612.

<sup>258</sup> *Dreier/Schulze*, § 69b Rn. 8; *Schricker/Loewenheim/Spindler*, § 69b UrhG Rn. 10.

<sup>259</sup> OLG Köln, Urt. v. 25.2.2005 – 6 U 132/04, CR 2005, 557 = GRUR-RR 2005, 302 = MMR 2005, 616.

<sup>260</sup> A.A. OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.5.2004 – I-2 U 67/95, ZUM 2004, 756, hiernach soll es irrelevant sein, wann und wo das Werk geschaffen worden ist.

<sup>261</sup> BGH, Urt. v. 24.10.2000 – X ZR 72/98, GRUR 2001, 155 – Wetterführungspläne I; OLG München, Urt. v. 25.11.1999 – 29 U 2437/97, ZUM-RD 2000, 8. 12; KG Berlin, Beschl. 3.7.1996 – 16 O 136/96, ZUM 1998, 167.

<sup>262</sup> BGH, Urt. v. 9.5.1985 – I ZR 52/83, CR 1985, 22.

<sup>263</sup> LG München, Urt. v. 16.1.1997 – 7 O 15354/91, CR 1997, 351; so auch bestätigt durch die Berufung OLG München, Urt. v. 15.11.1999 – 29 U 2437/97, BeckRS 1999, 30084144.

analoge Anwendung der Grundsätze zum Arbeitnehmererfindungsrecht dem Dienstherrn die Möglichkeit eingeräumt, die Nutzungsrechte an sich zu ziehen, sofern die Software maßgeblich auf Erfahrungen oder Arbeiten des Betriebs beruht. Das Kammergericht geht in seiner Entscheidung „Poldok“ davon aus, dass alle Nutzungsrechte an einem Programm dem Arbeitgeber zustehen, wenn sich der Urheber der Personal- und Sachmittel des Arbeitgebers bedient und während seiner Arbeitszeit die zur Schaffung seines Werkes erforderlichen Tätigkeiten entfaltet.<sup>264</sup> In der Literatur wird mit einem „richtig verstandenen neugefassten Aufgabenbereich“ argumentiert.<sup>265</sup> Sofern der Arbeitnehmer mit Billigung des Arbeitgebers eine betriebliche Nutzung anvisiert habe, sei die Software freiwillig in Erweiterung des Aufgabenbereichs erstellt worden und dem Arbeitgeber konkludent ein ausschließliches Nutzungsrecht eingeräumt worden.

Ein Arbeitnehmer darf Software frei nutzen und verwerten, die er **außerhalb der Arbeitszeit** entwickelt hat. Es wurde bislang aber diskutiert, ob nicht bestimmte Vorschriften des Patentrechts in einem solchen Fall analog angewandt werden können.<sup>266</sup> Streitig ist insbesondere, ob der Arbeitnehmer den Arbeitgeber unter bestimmten Voraussetzungen über seine Erfindung informieren und ihm die Erfindung anbieten muss.<sup>267</sup> Für die Reichweite von § 69b UrhG ist es unerheblich, ob der Arbeitnehmer das Computerprogramm in seiner Freizeit oder während der regulären Arbeitszeit geschaffen hat, sofern feststeht, dass er nur in Erfüllung seiner dienstlichen Aufgaben und Weisungen handelt. Einen Schöpfungsprozess in eine Phase innerhalb oder außerhalb der Freizeit aufzuteilen, ist in einem solchen Fall nicht sachgerecht. Wird also ein Programmierer von seinen sonstigen Tätigkeiten und einer betrieblichen Anwesenheit zeitweilig freigestellt, um zu Hause an dem Programm zu arbeiten, gehören die Rechte an dem entwickelten Programm dem Arbeitgeber.<sup>268</sup>

Der Arbeitgeber hat keine Rechte an einer Software, **die vor Beginn des Arbeitsverhältnisses oder nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses** entwickelt worden ist.<sup>269</sup> Eine Ausnahme gilt nur, soweit ein Arbeitnehmer seinem Arbeitgeber ein Programm unentgeltlich überlässt und dieser das Programm für seine Zwecke erkennbar adaptiert; hier soll dem Arbeitgeber zumindest ein einfaches Nutzungsrecht verbleiben.<sup>270</sup> Ein Softwareentwickler darf jedoch nicht

---

<sup>264</sup> KG Berlin, Urt. v. 6.9.1994 – 5 U 2189/93, NJW-RR 1996, 1066 für den Fall eines programmierenden Hochschullehrers; so auch OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.5.2004 – I-2 U 67/95, ZUM 2004, 756.

<sup>265</sup> Lehmann/*Buchner*, XI 31; ähnlich *Schneider*, Handbuch EDV-Recht, S. 747 ff.

<sup>266</sup> *Buchmüller*, S. 99; *Henkel*, BB 1987, 833, 836f.

<sup>267</sup> § 19 Arbeitnehmererfindungsgesetz analog; siehe hierzu *Däubler*, AuR 1985, 169, 174f.; *Kolle*, GRUR 1985, 1016, 1020.

<sup>268</sup> OLG Köln, Urt. v. 25.2.2005 – 6 U 132/04, CR 2005, 557 = GRUR-RR 2005, 302 = MMR 2005, 616.

<sup>269</sup> BGH, Urt. v. 10.5.1984 – I ZR 85/82, GRUR 1985, 129; LAG München, Urt. v. 16.5.1986 – 4 Sa 28/86, RDV 1987, 145.

<sup>270</sup> BAG, Urt. v. 21.8.1996 – 5 AZR 1011/94, CR 1997, 88 = 1997, 1025, 1026.

die Entwicklung eines Programms stoppen, um sein Beschäftigungsverhältnis zu lösen und dann das Programm später für sich selbst auszunutzen; tut er dies, bekommt der Arbeitgeber eine ausschließliche Lizenz, obwohl das Programm unabhängig vom Beschäftigungsverhältnis zu Ende entwickelt worden ist.<sup>271</sup>

§ 69b UrhG sichert dem Arbeitgeber bzw. Dienstherrn **alle „wirtschaftlichen Rechte“** an dem Computerprogramm zu. Dieser Begriff ist dem klassischen Urheberrecht fremd. Gemeint sind hier die ausschließlichen, zeitlich und räumlich unbeschränkten Nutzungsrechte i.S.v. § 31 Abs. 3 UrhG. Der Begriff „wirtschaftliche Rechte“ beinhaltet nicht die Urheberpersönlichkeitsrechte. Diese ideellen Rechte wollen weder die EG-Richtlinie (91/250/EWG) noch das Urheberrechtsgesetz regeln;<sup>272</sup> es bleibt insofern beim alten Recht. Die **Urheberpersönlichkeitsrechte** bleiben folglich immer beim Arbeitnehmer. Diese Rechte beinhalten vor allem das Recht, als Autor benannt zu werden, und das Recht, die Software zu bearbeiten (§ 39 UrhG); hinzukommen weitere Nebenrechte.<sup>273</sup> Diese Rechtslage ist sehr unvorteilhaft für den Arbeitgeber – besonders im Vergleich zum angloamerikanischen Urheberrechtssystem, wonach der Arbeitgeber als Urheber des entwickelten Programms gilt. Allerdings wird in der Literatur ein vertraglicher Verzicht auf die Ausübung dieser Persönlichkeitsrechte für möglich erachtet.<sup>274</sup>

Die Nutzungsrechte erstrecken sich nicht nur auf das Programm im Object Code. Vielmehr ist gerade der **Source Code** von dieser Regelung umfasst. Gleiches gilt für das Entwurfsmaterial, insbesondere die technische Dokumentation. Für weitere Unterlagen ist auf § 31 Abs. 5 i.V.m. § 43 UrhG abzustellen. Löscht ein Arbeitnehmer auf dem Firmennotebook ein Programm, sodass der Arbeitgeber das Notebook und Daten darauf nicht mehr nutzen kann, ist dies ein Grund für eine außerordentliche Kündigung. Denn das Aufspielen eines Programms stellt einen **Verarbeitungsvorgang i.S.v. § 950 BGB** dar, der beim Arbeitgeber als Hersteller i.S.v. § 950 BGB zum gesetzlichen Eigentumserwerb geführt hat. Der Arbeitnehmer hat daher das Notebook nebst dem von ihm aufgespielten Programm gem. § 985 BGB herauszugeben, und zwar unabhängig von der urheberrechtlichen Rechtslage.<sup>275</sup>

---

<sup>271</sup> BGH, Urt. v. 21.10.1980 – X ZR 56/78, NJW 1981, 345; OLG Düsseldorf, Urt. v. 22.8.2019 – 2 U 29/17, GRUR-RS 2019, 45772.

<sup>272</sup> So ausdrücklich BT-Drs. 12/4022, 10.

<sup>273</sup> Recht auf Zugang zu Werkstücken gem. § 25 UrhG; Rückrufrechte gem. §§ 41f. UrhG u.a.

<sup>274</sup> *Seetzen*, S. 49 ff.; *Schricker/Forkel/Kraft*, FS für Hubmann, S. 409 ff; *Hubmann*, S. 240.

<sup>275</sup> LAG Sachsen, Urt. v. 17.1.2007 – 2 Sa 808/05, MMR 2008, 416.



Für Auseinandersetzungen zwischen Arbeitnehmer und Arbeitgeber über die Nutzung von Computerprogrammen, die der Arbeitnehmer geschaffen oder eingebracht hat, ist der **Rechtsweg** zu den ordentlichen Gerichten gegeben (vgl. § 104 UrhG, § 2 Abs. 2b ArbGG).<sup>276</sup>

## b) Rechteverteilung im Team

Bei der Programmierung besteht häufig die Situation, dass diese nicht von einem einzigen Programmierer, sondern von einem ganzen **Team** vorgenommen wird. Hier kommt **§ 8 UrhG** zum Tragen, der im Grundsatz eine Miturheberschaft vorsieht, die zu der notwendigen Wahrnehmung der Rechte in Gesamthand führt. § 8 UrhG setzt das Vorliegen einer einheitlichen Schöpfung voraus, bei der sich die beteiligten Urheber unter einer Gesamtidee unterordnen.<sup>277</sup> So sollen z.B. **Software-Updates** regelmäßig nicht unter § 8 UrhG fallen, da es sich um losgelöste, nachträglich erstellte Produkte handelt.<sup>278</sup> Der Umfang und die Größe der einzelnen Programmierleistungen sind irrelevant, sofern die einzelne Programmierleistung in sich schutzfähig ist.<sup>279</sup> Bei agiler Programmierung wird das Team regelmäßig vor der Herausforderungen stehen, die Mitwirkungsbeiträge zu qualifizieren.<sup>280</sup> Jeder Urheber muss vor Gericht das Erreichen der Schöpfungshöhe seines eigenen Beitrags nachweisen können, was insbesondere das Darlegen eines Gestaltungsspielraums innerhalb des eigenen Beitrags erfordert.<sup>281</sup> Erstellt jemand nur die **allgemeine Programmieraufgabe**, ohne selbst an der Programmierung beteiligt zu sein, bekommt er kein Urheberrecht und gehört insofern auch nicht zu der Miturhebergruppe.<sup>282</sup> So kann insbesondere der Auftraggeber selbst nicht ein Urheberrecht nur deshalb reklamieren, weil er seine Ideen in ein IT-Projekt eingebracht hat. Urheber im Hochschulbereich ist nicht der Hochschullehrer, der nur die Ideen für ein IT-Projekt einbringt, ohne selbst programmierend tätig zu sein. Konzeptionelle Vorgaben betriebswirtschaftlicher Art, die in die Softwareentwicklung einfließen, rechtfertigen keine Urheberschaft an der Software.<sup>283</sup> Miturheberschaft liegt vor, wenn der Urheber eines unvollständigen Werks mit einem anderen bei dessen Vollendung zusammenarbeitet und sich

---

<sup>276</sup> BAG, Urt. v. 21.8.1996 – 5 AZR 1011/94, NJW 1997, 1025 = ZUM 1997, 67 = CR 1997, 88; so auch LAG Köln, Beschl. v. 7.9.2021 – 9 Ta 107/21, BeckRS 2021, 26161; OLG Düsseldorf, Beschl. v. 7.1.2016 – I-20 W 84/15, GRUR-RR 2016, 311.

<sup>277</sup> BGH, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, CR 2005, 854, 856 = GRUR 2005, 860, 863; OLG Hamburg, Urt. v. 23.7.2020 – 5 U 18/14, MMR 2021, 510.

<sup>278</sup> BGH, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, CR 2005, 854, 856 = MMR 2005, 845, 847.

<sup>279</sup> BGH, Urt. v. 14.7.1993 – I ZR 47/91, CR 1993, 752.

<sup>280</sup> Dazu ausführlich *Hoeren/Pinelli*, MMR 2019, 779.

<sup>281</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 23.7.2020 – 5 U 18/14, GRUR-RS 2020, 31460 Rn. 54 ff. = CR 2020, 712.

<sup>282</sup> OLG Köln, Urt. v. 8.4.2005 – 6 U 194/04, CR 2005, 624, 625; OLG Hamburg, Urt. v. 23.7.2020 – 5 U 18/14, MMR 2021, 510.

<sup>283</sup> OLG Köln, Urt. v. 8.4.2005 – 6 U 194/04, K&R 2006, 43; OLG Hamburg, Urt. v. 23.7.2020 – 5 U 18/14, MMR 2021, 510.

die Beiträge der später in den Werkschöpfungsprozess eintretenden Personen nicht in einer bloßen Gehilfentätigkeit erschöpfen.<sup>284</sup> Bei Miturheberschaft stehen den Miturhebern die Urheberrechte gem. § 8 Abs. 2 UrhG gesamthänderisch zu. Jeder Miturheber ist gem. § 8 Abs. 3 S. 3 UrhG berechtigt, Ansprüche aus Verletzungen des gemeinsamen Urheberrechts geltend zu machen. Der Miturheber kann jedoch nach § 8 Abs. 3 a.E. UrhG nur Leistung an alle Miturheber verlangen.

Die an der Miturhebergruppe beteiligten Programmierer bilden eine Gesamthandsgemeinschaft (§ 8 Abs. 2 UrhG). Aufgrund dessen kann zwar der einzelne Programmierer bei einer Urheberrechtsverletzung auf Unterlassung klagen; Schadensersatzansprüche müssen aber von der Gesamthand geltend gemacht werden.<sup>285</sup> Auch ist eine Verwertung von Einzelleistungen bei einer solchen Konstruktion unmöglich; es bedarf für die Klärung der wirtschaftlichen Verwertung einer Einwilligung aller Beteiligten. Dies bereitet insbesondere bei Open Source-Produkten viele Schwierigkeiten, da hier eine Vielzahl meist unbekannter Programmierer an der Entwicklung eines solchen Open Source-Produktes beteiligt sind.

Unabhängig vom quantitativen Umfang der Anteile einzelner Miturheber besteht ein **dauerhaftes gesetzliches Schuldverhältnis**, das nicht im Wege der Kündigung aufgelöst werden kann. Denkbar ist nur der Verzicht auf den Anteil (§ 8 Abs. 4 S. 1 UrhG). Die Geschäftsführung und Vertretung hängt somit an dem Willen aller beteiligten Miturheber. Allerdings darf ein Miturheber seine Einwilligung nicht wider Treu und Glauben verweigern (§ 8 Abs. 2 S. 2 UrhG). Insofern können ihn die anderen Miturheber auf Abgabe einer entsprechenden Einwilligung im Rahmen von § 894 ZPO verklagen. Allerdings sind die Regelungen des § 8 Abs. 2–4 UrhG dispositiv. Es bietet sich insofern an, gerade in Bezug auf Softwareteams eine abweichende Regelung zu treffen.

#### 4. Rechte des Softwareurhebers

Der Programmierer hat das **ausschließliche Recht zur körperlichen und unkörperlichen Verwertung des Werkes**, letzteres allerdings nur hinsichtlich der öffentlichen Wiedergabe.

---

<sup>284</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 12.1.2007 – 12 O 345/02, ZUM 2007, 559; so auch in der Berufung OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.11.2008 – I-20 U 72/06, ZUM-RD 2009, 182.

<sup>285</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.11.2008 – 20 U 72/06, MMR 2009, 215; LG Düsseldorf, Urt. v. 12.1.2007 – 12 O 345/02, ZUM 2007, 559.

## a) Vervielfältigung

§ 69c Nr. 1 UrhG sichert dem Rechteinhaber das **Recht zur dauerhaften oder vorübergehenden Vervielfältigung**, ganz oder teilweise, des Computerprogramms mit jedem Mittel und in jeder Form. Umfasst ist davon auf jeden Fall die Erstellung von Kopien auf einer Diskette, einer CD-ROM oder einer Festplatte.<sup>286</sup> Die künftige Vervielfältigung durch die Installation des Programms auf der Festplatte des PCs des Endnutzers ist meist implizit konsentiert und stellt damit keine Urheberrechtsverletzung dar.<sup>287</sup> Die bei einem sog. Webservicevertrag fällige Leistung des Softwareherstellers bezieht sich regelmäßig nur auf die Überlassung der Anwendung an einen Nutzer; nur sofern eine entsprechende Gewähr vertraglich vereinbart wurde, erstreckt sich dessen Leistungspflicht auch auf die Haftung für eine Verletzung der Rechte Dritter durch die Nutzung dieser Anwendung.<sup>288</sup>

Fraglich ist allerdings, ob auch temporäre Zwischenspeicherungen unter den Vervielfältigungsbegriff fallen. Solche Zwischenspeicherungen sind hardwarebedingt. Die Kopien können in diesen Zwischenspeichern für Mikrosekunden vorhanden sein; die Speicherung kann jedoch je nach den technischen Vorgaben auch länger erfolgen. Typische Beispiele sind das **Laden des Programms in den Arbeitsspeicher** oder die **Nutzung von Proxy-Servern im Internet**. Das UrhG enthält keine Definition des Vervielfältigungsbegriffs. Deshalb bestanden vor Verabschiedung des § 69c Nr. 1 UrhG im Jahr 2003 Zweifel daran, ob der Ladevorgang als urheberrechtsrelevante Vervielfältigung anzusehen ist.<sup>289</sup> Die deutschen Gerichte hatten bis zum Inkrafttreten des 2. Änderungsgesetzes diese kontroverse Frage nicht entschieden; der *BGH* weigerte sich, die Frage im Nixdorf-Fall zu entscheiden.<sup>290</sup>

Auch § 69c Nr. 1 UrhG enthält keine abschließende Lösung für dieses Problem.<sup>291</sup> Insbesondere § 69c Nr. 1 S. 2 UrhG hilft hier nicht weiter, sagt diese Regelung doch nichts darüber, ob das Laden, das Speichern oder der Lauf eines Programms als Vervielfältigung anzusehen ist. Die Vorschrift geht offensichtlich davon aus, dass das Laden oder Laufenlassen eines Computerprogramms grundsätzlich keine Vervielfältigung beinhaltet. Eine Zustimmung

---

<sup>286</sup> BGH, Urt. v. 20.1.1994 – I ZR 267/91, NJW 1994, 1216 = CR 1994, 275 = GRUR 1994, 363 – Holzhandelsprogramm; EuGH, Urt. v. 03.07.2012 – C-128/11 (UsedSoft GmbH/Oracle International Corp), GRUR 2012, 904.

<sup>287</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.8.2003 – 11 U 15/03, NJOZ 2004, 874 = GRUR-RR 2004, 198.

<sup>288</sup> OLG Köln, Beschl. v. 14.9.2018 – 19 U 57/18.

<sup>289</sup> *Ernestus*, CR 1989, 784; *Haberstumpf*, CR 1987, 409; *Loewenheim*, FS für Otto Friedrich Frhr. v. Gamm, 1990, 423; *Röttinger*, IuR 1987, 267.

<sup>290</sup> BGH, Urt. v. 4.10.1990 – I ZR 139/89, CR 1991, 80; ähnlich später in Österreich der Oberste Gerichtshof, Urt. v. 26.1.1999 – 4 Ob 345/98, GRUR Int. 1999, 968.

<sup>291</sup> So auch BGH, Urt. v. 20.1.1994 – I ZR 267/91, NJW 1994, 1216 = CR 1994, 275 = GRUR 1994, 363 – Holzhandelsprogramm.

des Urhebers soll für diese Handlung nur dann erforderlich sein, wenn sie eine Vervielfältigung im Einzelfall erfordert. Der *BGH* hat hierzu im Holzhandelsprogramm-Urteil<sup>292</sup> als obiter dictum darauf hingewiesen, dass an der urheberrechtlichen Relevanz des Ladens insoweit Bedenken bestehen, als die reine Benutzung nicht vom Urheberrecht erfasst sei. Anders sind jedoch vermehrte Stellungnahmen zu gewichten, die das Laden als urheberrechtlich relevanten Vervielfältigungsvorgang qualifizieren wollen. Dies wird z.B. von einigen deutschen Gerichten vertreten.<sup>293</sup> Auch die Europäische Kommission hat sich für eine solche Auslegung ausgesprochen und in der EU-Datenbankrichtlinie auch vorübergehende Speicherungen unter den Vervielfältigungsbegriff subsumiert.<sup>294</sup> Vermittelnde Stellungnahmen verweisen darauf, dass technische Vorgänge nicht als Vervielfältigung angesehen werden können, wenn sie zur Benutzung des Programms erforderlich sind. Nach dieser schon im Holzhandelprogramm-Urteil zugrunde gelegten Perspektive würde das Laden nicht urheberrechtlich relevant werden, während das Browsen und Downloaden im Internet als eigene Verwertungshandlung zu qualifizieren wäre.

U.E. ist hier die **Wertung des § 44a UrhG** heranzuziehen. Hiernach sind vorübergehende Vervielfältigungshandlungen zustimmungsfrei, die flüchtig oder begleitend sind und einen integralen und wesentlichen Teil eines technischen Verfahrens darstellen und die keine eigenständige wirtschaftliche Bedeutung haben. Nach dieser Wertung besteht bei RAM-Kopien kein eigenständiger wirtschaftlicher Wert, sodass die Erstellung solcher Kopien auch ohne Zustimmung des Urhebers zulässig ist.<sup>295</sup> Der Federal Court Australiens hat sich in einer Entscheidung<sup>296</sup> dazu durchgerungen, das Vorliegen einer Vervielfältigung bei RAM-Kopien mangels materieller Fixierung abzulehnen. Abwegig ist die Haltung des *BGH* im Vorlagebeschluss an den *EuGH* zur Online-Erschöpfung.<sup>297</sup> Hier bezweifelt der *BGH* die Anwendbarkeit von § 44a UrhG und will auch flüchtige Kopien unter § 69c Nr. 1 UrhG subsumieren. § 44a UrhG könne schon deshalb nicht greifen, weil das Laden der Software in den Arbeitsspeicher weiterer Arbeitsplatzrechner eine eigenständige wirtschaftliche Bedeutung hat. Das ergebe sich bereits daraus, dass die Beklagte für die Erteilung einer Lizenz zu dieser

---

<sup>292</sup> BGH, Urt. v. 20.1.1994 - I ZR 267/91, NJW 1994, 1216 = CR 1994, 275 = GRUR 1994, 363 – Holzhandelsprogramm; ähnlich auf LG Mannheim, Urt. v. 11.9.1998 – 7 O 142/98, CR 1999, 360.

<sup>293</sup> OLG Celle, Urt. v. 2.9.1994 – 13 W 54/94, CR 1995, 16; OLG Hamburg, Urt. v. 22.2.2001 – 3 U 247/00, MMR 2001, 533; LG München, Urt. v. 19.1.2006 – 7 O 23237/05, MMR 2006, 175.

<sup>294</sup> Ähnlich auch Court of Appeals, *MAI Systems Corp v. Peak Computer Inc* 991 F 2d 511 (9th Cir, 1993); certificate denied 114 S Ct 671 (1994) (Peak); US District Court for the Eastern District of Virginia, *Advanced Computer Services of Michigan Inc v. MAI Systems Corp* 845 F Supp 356 (ED Va, 1994).

<sup>295</sup> Ähnlich *Gutmann*, MMR 2003, 706; a.A. *Wand*, IIC 2002, 305.

<sup>296</sup> Urt. d. Federal Court, IIC 2004, 1069.

<sup>297</sup> BGH, Beschl. v. 3.2.2011 – I ZR 129/08, GRUR 2011, 418 (m. Anm. *Jochen Scholz*) = GRUR Int 2011, 439 = MMR 2011, 305.

Nutzung eine Vergütung verlangt.<sup>298</sup> Der *EuGH* hat dieser Argumentation den Garaus gemacht. In der Entscheidung *Sky Decoder*<sup>299</sup> hat der *EuGH* betont, dass flüchtige Vervielfältigungshandlungen, etwa im Speicher eines Satellitendecoders und auf einem Fernsehbildschirm, die Voraussetzungen des Art. 5 Abs. 1 der Richtlinie 2001/29 (= § 44a UrhG) erfüllen und daher ohne Erlaubnis der Urheberrechtsinhaber vorgenommen werden dürfen. Auch die Softwarenutzung im Wege des Cloud-Computings stellt keine Vervielfältigungshandlung i.S.d. § 69c Nr. 1 UrhG dar, entschied das *OLG Frankfurt*.<sup>300</sup> Eine Vervielfältigung finde zwar statt, wenn eine virtuelle Maschine ausgelastet sei, es liege jedoch nicht in der Hand des einzelnen Nutzers, ob eine solche erfolgt. Sondern entscheidend sei die Anzahl der gleichzeitigen Nutzer und die zur Verfügung gestellten Rechnerkapazitäten. Für die Glaubhaftmachung einer Vervielfältigung reicht es aus, wenn es in großem Maße wahrscheinlich ist, dass ein Programm vollständig nachprogrammiert worden ist.<sup>301</sup> **Stimmen die Bildschirmmasken** überein, ist dies ein Indiz für die Identität des äußeren Erscheinungsbildes und der inneren Struktur der Programme.<sup>302</sup> Kleinere Übereinstimmungen in der Benutzeroberfläche von Computerprogrammen lassen allerdings ebenso wenig auf die Übernahme urheberrechtsschutzfähiger Programmteile schließen wie die Übereinstimmung von Computerprogrammen in einzelnen Programmblöcken, wenn jene Programmblöcke bei einer Gesamtgröße der Programmdatei von über 700 000 Bytes nur jeweils ca. 100 Bytes groß sind.<sup>303</sup> Steht nach einem Sachverständigengutachten fest, dass die fraglichen Programme in den Implikationen und den Datensammlungen identisch sind und dass ein zufälliges Zustandekommen dieser Übereinstimmungen so gut wie ausgeschlossen ist, so liegt ein Eingriff in das Vervielfältigungsrecht vor.<sup>304</sup>

## b) Verbreitung

Hinsichtlich der Verbreitung von Software steht dem Urheberrechtsinhaber das ausschließliche Recht zu, das Programm der Öffentlichkeit anzubieten und es auf den Markt zu bringen (§ 69c Nr. 3 S. 1 UrhG). Diese Regelung ist das Pendant zum allgemeinen Verbreitungsrecht (§ 17 UrhG). Das Verbreitungsrecht ist das **Recht, das Original oder Vervielfältigungsstücke des Werkes der Öffentlichkeit anzubieten oder in den Verkehr zu bringen**. Inverkehrbringen

---

<sup>298</sup> BGH, Beschl. v. 3.2.2011 – I ZR 129/08, ZUM 2011, 397.

<sup>299</sup> EuGH, Urt. v. 04.10.2011 – C-403/08, & C-429/08 (Football Association Premier League/QC Leisure), NJOZ 2012, 108.

<sup>300</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 19.06.2019 – 11 U 36/18, Rn. 32ff; GRUR-RS 2019, 44422.

<sup>301</sup> LG Mannheim, Urt. v. 17.12.1993 – 7 O 257/93, CR 1994, 627.

<sup>302</sup> LG Mannheim, Urt. v. 17.12.1993 – 7 O 257/93, CR 1994, 627.

<sup>303</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 11.1.2001 – 3 U 120/00, GRUR-RR 2001, 289 = ZUM 2001, 519.

<sup>304</sup> Arrondissementsrechtbank te's-Hertogenbosch, Urt. v. 30.1.1981 und 14.5.1982, GRUR Int. 1983, 669.

ist das Heraustreten des Anbietenden aus der internen Sphäre in die Öffentlichkeit.<sup>305</sup> Öffentlichkeit ist die Bestimmung für eine Mehrzahl von Personen, es sei denn, der Kreis ist bestimmt, abgegrenzt und durch gegenseitige Beziehungen oder Beziehungen zum Veranstalter persönlich untereinander verbunden (§ 15 Abs. 3 UrhG). Ein Heraustreten in die Öffentlichkeit wird nicht dadurch ausgeschlossen, dass ein Vertrieb an rechtlich selbstständige Schwestergesellschaften oder Kooperationspartner erfolgt. Für die Frage des Inverkehrbringens ist nach der Rechtsprechung des *EuGH* bedeutungslos, ob Rechtsinhaber und Lizenznehmer demselben Konzern angehören.<sup>306</sup> Allerdings hat das Verbreitungsrecht bei Software einige Spezifika. Der Akt der Verbreitung umfasst sowohl das **Recht der Vermarktung als auch des Marketings**. Ein Verbreiten in der Form des „der Öffentlichkeit anbieten“ kann auch durch ein Einzelangebot an einen Dritten erfolgen, zu dem keine persönlichen Beziehungen bestehen.<sup>307</sup> Ausreichend ist insofern bereits die Suche nach einem Tauschpartner über Zeitschrifteninserate.<sup>308</sup> Ähnliches gilt für Angebote an Händler.<sup>309</sup> Ein tatsächlicher nachgelagerter Verkaufsvorgang ist insoweit nicht erforderlich.<sup>310</sup>

Derjenige, der ein fremdes, urheberrechtlich geschütztes Computerprogramm zum Herunterladen ins Internet stellt, darf sich nicht darauf verlassen, dass es sich dabei mangels entgegenstehender Anhaltspunkte um ein Programm handelt, mit dessen öffentlicher Zugänglichmachung der Berechtigte einverstanden ist. Er muss vielmehr vorher sorgfältig prüfen, ob der Berechtigte das Programm **zur öffentlichen Zugänglichmachung freigegeben** hat.<sup>311</sup> Das *OLG Frankfurt a.M.* legte den Begriff des Verbreitens dahin gehend aus, dass bereits das Bewerben eines urheberrechtlich geschützten Werks auch ohne nachgelagerten Verkaufsvorgang ein Verbreiten i.S.d. § 69c Nr. 3, S. 2 UrhG darstellt, sofern die Bewerbung zu dessen Erwerb anregt.<sup>312</sup> Dabei stellt die Gewährung eines Testzugangs eine öffentliche Zugänglichmachung des Computerprogrammes dar.<sup>313</sup>

Das Verbreitungsrecht ist jedoch beschränkt durch den **Erschöpfungsgrundsatz**, der sich in § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG wiederfindet. Danach ist die **Weiterverbreitung** (nicht die

---

<sup>305</sup> So etwa BGH, Urt. v. 13.12.1990 – I ZR 21/89, BGHZ 113, 159 = NJW 1991, 1234 = GRUR 1991, 316.

<sup>306</sup> EuGH, Urt. v. 31.10.1974 - Rs. – C-15/74 (Centrafarm/Sterling Drug), NJW 1975, 516; vgl. auch EuGH, Urt. v. 29.04.2004 – C-77/01 (EDM/Fazenda Pública), DStRE 2004, 1095.

<sup>307</sup> BGH, Urt. v. 13.12.1990 – I ZR 21/89, NJW 1991, 1234f. = GRUR 1991, 316.

<sup>308</sup> LG Hamburg, Urt. v. 13.9.1994 – 308 O 414/93, CR 1995, 222.

<sup>309</sup> BGH, Urt. v. 23.1.1981 – I ZR 170/78, GRUR 1981, 360; Urt. v. 3.7.1981 – I ZR 106/79, GRUR 1982, 102.

<sup>310</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.8.2015 – 11 U 94/13.

<sup>311</sup> BGH, Urt. v. 20.5.2009 – I ZR 239/06, GRUR 2009, 864 = MMR 2009, 756 m. Anm. Kaufmann = NJW 2009, 3509 = ZUM-RD 2009, 502 = CR 2009, 642.

<sup>312</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.8.2015 – 11 U 94/13, MMR 2016, 337; *Hermes*, GRUR-Prax, 2016, 61.

<sup>313</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 27.1.2015 – 11 U 94/13 (Teilurteil), NJW-RR 2015, 999; *Cichon*, GRUR-Prax 2015, 210.

Vervielfältigung<sup>314</sup> oder andere Rechte!) von Werkstücken im Gebiet des EWR unbeschränkt zulässig, wenn sie zuvor mit Zustimmung des Berechtigten im Wege der Veräußerung in Verkehr gebracht worden sind.

Lange Zeit war es unklar, ob dieser Erschöpfungsgrundsatz sich **auch auf Softwareverträge** erstreckt. Diese Unsicherheit bezog sich vor allem auf die Frage, ob ein Softwarevertrag eine „Veräußerung“ i.S.v. § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG darstellen könne. Die Rechtsprechung steht – anders als ein Teil der Literatur – auf dem Standpunkt, dass dies bei den normalen Softwareverträgen der Fall ist: Der Erwerb von (maßgeschneiderter) Individualsoftware erfolgt danach im Rahmen eines Werkvertrags.<sup>315</sup> (Konfektionierte) Standardsoftware wird hingegen im Wege eines Sachkaufs oder kaufähnlichen Vertrags auf den Markt gebracht. In beiden Fällen erwirbt der Anwender/Kunde Eigentum an einer bestimmten Programmkopie einschließlich der dazu gehörigen Programmunterlagen.<sup>316</sup> Der Erschöpfungsgrundsatz gilt allerdings nicht bei einer Erstvermietung der Software.<sup>317</sup>

Insofern ist nach Auffassung der Gerichte der Erschöpfungsgrundsatz bei Softwareverträgen unmittelbar anwendbar.<sup>318</sup> Der Hersteller oder Händler kann sich daher nicht unter Bezugnahme auf das Urheberrecht darauf berufen, dass der Weiterverkauf von Software seine Rechte verletze. Ihm bleibt nur die Möglichkeit, mit den Anwendern Mietverträge über die Überlassung der Programme abzuschließen, da dann keine Veräußerung i.S.d. § 17 Abs. 2 UrhG vorliegt; diese Alternative scheidet aber angesichts der sehr weitgehenden Gewährleistungsregeln des Mietvertragsrechts<sup>319</sup> aus praktischen Gründen aus. Dies gilt auch für Bundlingverträge, wonach der Weiterverkauf von vorinstallierter Software nicht ohne die dazugehörige Hardware erlaubt ist.<sup>320</sup> Eine demgegenüber einzuwendende Gefahr, dass der

---

<sup>314</sup> Siehe dazu LG Frankfurt a.M., Urt. v. 19.11.2008 – 2/6 O 437/08, CR 2009, 142.

<sup>315</sup> BGH, Urt. v. 11.2.1971 – VII ZR 170/69, WM 1971, 615; Urt. v. 30.1.1986 – I ZR 242/83, BB 1986, 1319; LG Hamburg Urt. v. 2.2.2011 – 302 O 183/04, BeckRS 2014, 5481.

<sup>316</sup> So etwa BGH, Urt. v. 18.10.1989 – VIII ZR 325/88, CR 1990, 24 = JZ 1990, 236; Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, BGHZ 102, 135 = JZ 1988, 460 m. Anm. *Junker*; ähnlich BGH, Urt. v. 2.5.1985 – I ZB 8/84, GRUR 1985, 1055; weitere Nachweise bei *Hoeren*, Softwareüberlassung als Sachkauf, Rn. 33; a.A. etwa *Kindermann*, CR 1986, 447; *Kindermann*, EDV & Recht 2/1987, 8f.; *Heussen*, GRUR 1987, 779.

<sup>317</sup> LG Köln, Urt. v. 2.6.2010 – 28 O 77/06, CR 2010, 576 = ZUM-RD 2010, 636.

<sup>318</sup> So ausdrücklich noch zum alten Recht LG Bielefeld, Urt. v. 18.4.1986 – 20 O 412/84, CR 1986, 444; OLG Nürnberg, Urt. v. 20.6.1989 – 3 U 1342/88, NJW 1989, 2634 = CR 1990, 118; für § 69c Nr. 3 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 25.6.1996 – 11 U 4/96, NJW-RR 1997, 494; OLG München, Beschl. v. 2.3.2015 – 6 U 2759/07, MMR 2015, 397; für Österreich auch der Oberste Gerichtshof, Beschl. v. 23.5.2000 – 4 Ob 30/00, GRUR Int. 2000, 1028.

<sup>319</sup> Gebrauchstauglichkeit während der Mietzeit; vgl. § 538 BGB.

<sup>320</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 22.4.2009 – 12 O 23/09, CR 2009, 357 = MMR 2009, 216; auch EuGH, Urt. v. 07.09.2016 – C-310/15 (Vincent Deroo-Blanquart/Sony Europe Limited) hat der EuGH auch zur Frage der wettbewerbsrechtlichen Zulässigkeit von vorinstallierter Software entschieden. Die Entscheidung ist abrufbar unter: <http://curia.europa.eu/juris/document/document.jsf?jsessionid=9ea7d2dc30d5668dc924bcb64b74a7c9df7054ce17fc.e34KaxiLc3qMb40Rch0SaxuTchr0?text=&docid=183106&pageIndex=0&doclang=DE&mode=re&q&dir=&occ=first&part=1&cid=558502> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Endkunde die Software unter Verstoß gegen das Verbreitungsrecht mehrfach verbreitet, besteht nicht, sofern dem Händler Erklärungen vorliegen, dass die Kunden die Software auf ihrer Festplatte gelöscht haben. Insofern unterscheidet der Fall sich nicht von jenen, in denen ein Weiterveräußerer eine ihm auf Diskette übergebene Lieferkopie der Software weiterveräußert, hinsichtlich derer ihm das Recht zur Installation und Nutzung auf dem Computer eingeräumt war. Auch in diesen Fällen wird es als notwendig und ausreichend erachtet, dass der Veräußerer mit der Weitergabe die von ihm auf der Festplatte installierte Kopie löscht.

Fraglich ist allerdings, inwieweit das Verbreitungsrecht **vertraglich mit dinglicher Wirkung beschränkt** werden kann. § 137 S. 1 BGB schließt dies grundsätzlich aus; die Vorschrift lässt aber eine schuldrechtliche Bindung zu (§ 137 S. 2 BGB). Das *KG Berlin* hat z.B. dem Unternehmen Microsoft gestattet, den Verkauf von Microsoft-Produkten in OEM-Versionen und (freie) Nicht-OEM-Versionen aufzuspalten und mit dieser Konstruktion den Verkauf von OEM-Versionen auf dem freien Markt zu untersagen.<sup>321</sup> Das europäische Recht habe an der Zulässigkeit der Einräumung unterschiedlicher Nutzungsrechte für getrennte Nutzungsarten nichts geändert; so könnten weiterhin unterschiedliche Nutzungsrechte für gebundene und Taschenbuchausgaben eingeräumt werden.<sup>322</sup> Diese Auffassung wird von anderen Oberlandesgerichten nicht geteilt<sup>323</sup> und von der Literatur kritisiert.<sup>324</sup> Der *BGH* hat inzwischen eine dingliche Beschränkung des OEM-Vertriebs für unwirksam erachtet. Der Vertrieb von OEM-Software sei nicht von vornherein beschränkbar; es gelte ungeachtet einer inhaltlichen Beschränkung des Nutzungsrechts der Erschöpfungsgrundsatz.<sup>325</sup> Der *BFH* hat darüber hinaus präzisiert, dass der Begriff der Verbreitung auch den Weitervertrieb an rechtlich selbstständige Konzernunternehmen und Kooperationspartner umfasse.<sup>326</sup> Dies gelte auch für die Nutzung innerhalb eines Intranets oder via File-Sharing.<sup>327</sup>

Nach § 69c Nr. 3 UrhG beinhaltet das Verbreitungsrecht auch das ausschließliche Recht, die Software zu vermieten und die **Weitervermietung** zu kontrollieren. Das Vermietungsrecht ist demnach eine Form der Verbreitung; der Urheber ist in der Lage, jede nicht genehmigte Vermietung seiner Software zu verbieten.

---

<sup>321</sup> *KG Berlin*, Urt. v. 27.2.1996 – 5 U 8281/95, NJW 1997, 330 = CR 1996, 531 m. Anm. *Witte* und *Erben/Zahrnt*; ähnlich auch *LG Berlin*, Urt. v. 27.8.1996 – 16 O 581/95, CR 1996, 730 = NJW-RR 1997, 1065; *OLG Frankfurt a.M.*, Urt. v. 18.5.2000 – 6 U 63/99, ZUM 2000, 763 = CR 2000, 581.

<sup>322</sup> Vgl. zu diesem Aspekt *BGH*, Urt. v. 12.12.1991 – I ZR 165/89, GRUR 1992, 310 – Taschenbuchlizenz; *BGH*, Urt. v. 21.11.1958 – I ZR 98/57, GRUR 1959, 200 – Heiligenhof.

<sup>323</sup> Siehe etwa *OLG München*, Urt. v. 12.2.1998 – 29 U 5911/97, MMR 1998, 313.

<sup>324</sup> Siehe *Witte*, CR 1996, 533; *KG Berlin*, Urt. v. 27.2.1996, m. Anm. *Erben/Zahrnt*, CR 1996, 535.

<sup>325</sup> *BGH*, Urt. v. 6.7.2000 – I ZR 244/97, BGHZ 145, 7, 11 – OEM; ähnlich danach auch *OLG Düsseldorf*, Urt. v. 15.2.2005 – 20 U 126/04, GRUR-RR 2005, 213 = MMR 2005, 707.

<sup>326</sup> *BFH*, Urt. v. 25.11.2004 – V R 25/04, V R 26/04, DStR 2005, 595.

<sup>327</sup> *BFH*, Urt. v. 25.11.2004 – V R 25/04, V R 26/04, MMR 2005, 529 = GRUR 2005, 863.



Der Begriff „Miete“ ist im RegE zur Änderung des UrhG nicht definiert. Die Bundesregierung verweist auf ErwGr. 16 der Richtlinie 91/250/EWG, die den Begriff der Miete als „die Überlassung eines Computerprogramms oder einer Kopie davon zur zeitweiligen Verwendung und zu Erwerbszwecken“ definiert.<sup>328</sup> Vermietung bezieht sich demgegenüber nicht auf die öffentliche Verleihpraxis, die Gegenstand einer anderen EG-Richtlinie ist.<sup>329</sup> Dies veranlasste den Bundesrat in seiner Stellungnahme zu dem Vorschlag, durch Hinzufügung der Worte „zu Erwerbszwecken“ in § 69c Nr. 3 UrhG den Bezug des Gesetzes auf die Vermietung klarzulegen.<sup>330</sup> Dieser Vorschlag wurde von der Bundesregierung jedoch unter Verweis darauf abgelehnt, die nähere Bestimmung des Begriffs der Miete sollte der Umsetzung der Verleihrichtlinie vorbehalten bleiben.<sup>331</sup> Problematisch ist diese Einschränkungsmöglichkeit allerdings für das **DV-Leasing**. Hier kommt es regelmäßig zum Leasing von Hard- und Software, letzteres vor allem bei der Überlassung von Betriebssystemsoftware. Das IT-Leasing ist allerdings wegen § 69c Nr. 3 S. 1 UrhG nur mit Zustimmung des Inhabers der Softwarerechte zulässig.

Zugelassen hat das *OLG Karlsruhe*<sup>332</sup> die vertragliche Beschränkung der Übertragung von Softwarerechten. In einem Vertrag, der die Überlassung einer client-server-basierten Unternehmenssoftware regelt, halte eine Klausel, nach der es unzulässig ist, ein als Gesamtheit erworbenes Nutzungsvolumen aufzuspalten (Aufspaltungsverbot), der Inhaltskontrolle nach §§ 305 ff. BGB stand. Ein solches Aufspaltungsverbot verstoße auch nicht gegen das Kartellrecht. Allerdings basiert das Urteil ausdrücklich auf dem Vorlagebeschluss des *BGH* an den *EuGH* zur Online-Erschöpfung (s.u.).

Die Frage, ob auch **im Online-Bereich** eine Erschöpfung angenommen werden kann, ist auch in der Rechtsprechung lange Zeit kontrovers diskutiert worden. Einige Gerichte haben die Frage verneint.<sup>333</sup> So hat insbesondere die Münchener Justiz ihr Problem mit der Online-Erschöpfung. Das *OLG München*<sup>334</sup> wollte diesen Grundsatz nicht anerkennen; die Weitergabe von Nutzungsrechten verstoße gegen das Vervielfältigungsrecht des Urhebers, weil sich der

---

<sup>328</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 11.

<sup>329</sup> Die EG-Kommission verabschiedete am 5.12.1990 einen zweiten Vorschlag für eine Council Directive on rental right, lending right and on certain rights related to copyright (COM (90) 586 final – SYN 319; vgl. zu dem Themenkomplex auch *von Lewinski*, GRUR Int. 1991, 104.

<sup>330</sup> Anlage 2 zu BT-Drs. 12/4022, S. 18.

<sup>331</sup> Anlage 3 zu BT-Drs. 12/4022, S. 19.

<sup>332</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 27.7.2011 – 6 U 18/10, MMR 2011, 727.

<sup>333</sup> LG München I, Urt. v. 19.1.2006 – 7 O 23237/05, MMR 2006, 175 = CR 2006, 159 m. Anm. *Haines/Scholz*; OLG München, Urt. v. 3.8.2006, MMR 2006, 748 m. Anm. *Stögmüller* = CR 2006, 655 m. Anm. *Lehmann*; Siehe dazu *Hoeren*, CR 2006, 573.

<sup>334</sup> Zuletzt OLG München, Urt. v. 3.7.2008 – 6 U 2759/07, MMR 2008, 601 m. Anm. *Moritz* = BeckRS 2008, 16725 = K&R 2008, 538; davor Urt. v. 3.8.2006 – 6 U 1818/06, CR 2006, 655 m. Anm. *Lehmann* = BeckRS 2006, 10438 = MMR 2006, 748.

Erschöpfungsgrundsatz sowohl nach deutschem als auch nach europäischem Recht nur auf in einem Gegenstand verkörperte Werke beziehe und hier die „gebrauchte“ Software dem Käufer nicht auf einem Datenträger verkörpert übergeben, sondern nur die Softwarelizenz verkauft wurde. Weder direkt noch analog könne der Erschöpfungsgrundsatz zur Anwendung kommen. Ferner ist nach Auffassung des *LG München*<sup>335</sup> die pauschale Werbeaussage, dass die Veräußerung von „gebrauchten“ Softwarelizenzen für Standardsoftware erlaubt sei, im Lichte der §§ 3, 5 UWG irreführend und damit unzulässig. Dabei wird auch darauf abgestellt, dass ohnehin die Nutzung von Software den Eingriff in weitere Rechte impliziere, etwa das Recht zum Laden in den Arbeitsspeicher. Das *OLG München* entschied 2015 jedoch, dass der Erschöpfungsgrundsatz auch auf Gebrauchtssoftware, bei der nur die entsprechende Softwarelizenz verkauft wird, angewandt wird. Dabei ist jedoch derjenige, der sich auf die Erschöpfung des Verbreitungsrechts beruft, im Hinblick auf die tatsächlichen Voraussetzungen dieser darlegungs- und beweispflichtig.<sup>336</sup> Andere Gerichte argumentieren zu Recht damit, dass es keinen Unterschied mache, ob Software via DVD oder über das Netz vertrieben werde; in beiden Fällen müsse wirtschaftlich und juristisch im Hinblick auf eine Erschöpfung gleich argumentiert werden.<sup>337</sup> Das *LG München*<sup>338</sup> hat der Kaufpreisklage des mit gebrauchten Softwarelizenzen handelnden Klägers stattgegeben; das Vorbringen des Software-Käufers, der Veräußerung einer einzelnen Lizenz aus einem Volumenlizenzvertrag liege ein Rechtsmangel zugrunde, teilte das Gericht nicht. Es sei dem Käufer eine verkörperte Kopie übergeben worden, die durch Vervielfältigung der Masterkopie des ursprünglichen Lizenzinhabers entstanden sei. Dadurch sei sowohl hinsichtlich des Verbreitungsrechts als auch des Vervielfältigungsrechts Erschöpfung gem. § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG eingetreten. Durch die in Erfüllung des jeweiligen Volumenlizenzvertrags erfolgte Einräumung von Nutzungsrechten an Software habe sich das Verbreitungsrecht des Lizenzinhabers in Bezug auf jedes einzelne eingeräumte Nutzungsrecht, das jeweils als ein eigenständig zu beurteilendes Vervielfältigungsstück der Software zu behandeln sei, erschöpft. Dadurch könnten auch bei aufgespaltenen Volumenlizenzen einzelne Softwarelizenzen ohne Zustimmung des Lizenzinhabers veräußert werden.

Eine Erschöpfung wurde vom *OLG Frankfurt a.M.* in einem Beschluss, bei dem es um den Weiterverkauf überzähliger, im Rahmen einer Volumenlizenz erworbener, Nutzungsrechte an

---

<sup>335</sup> LG München I, Beschl. v. 30.4.2008 – 33 O 7340/08, CR 2008, 414, m. Anm. *Moritz*.

<sup>336</sup> OLG München, Beschl. v. 2.3.2015 – 6 U 2759/07, MMR 2015, 397, 400.

<sup>337</sup> So etwa LG Hamburg, Urt. v. 29.6.2006 – 315 O 343/06, MMR 2006, 827 = CR 2006, 812; OLG Hamburg, Urt. v. 7.2.2007 – 5 U 140/06, MMR 2007, 317 m. Anm. *Hüsch/Meuser*; siehe dazu auch *Rössel*, ITRB 2007, 105; ähnlich *Grützmaker*, ZUM 2006, 302; *Grützmaker*, CR 2007, 549; *Sosnitza*, K&R 2006, 206.

<sup>338</sup> LG Hamburg, Urt. v. 29.6.2006 – 315 O 343/06, MMR 2006, 827 m. Anm. *Heydn/Schmidl* = CR 2006, 815 m. Anm. *Grützmaker*; *Bräutigam/Sosna*, jurisPR-ITR 12/2006, Anm. 5.

Windows XP Professional über eBay ging, abgelehnt.<sup>339</sup> Eine analoge Anwendung wurde mit der Begründung verneint, dass sich das Verbreitungsrecht nur an körperlichen Werkstücken, nicht aber an unkörperlichen Rechten erschöpfen kann und bei einem Erwerb via Download schon kein Inverkehrbringen vorliege. Von dieser Sachlage zu unterscheiden ist der Handel mit gebrauchter Software bei OEM-Versionen, welche zwar in körperlicher Form in Verkehr gebracht, aber ausschließlich in Verbindung mit einem Computer vertrieben werden. Hier hob das *OLG Düsseldorf*<sup>340</sup> ein Urteil des *LG Düsseldorf*<sup>341</sup> auf, und zwar mit der Begründung, dass der Erschöpfungsgrundsatz beim Verkauf von OEM-Software nicht greife, da die Software nie zum isolierten Vertrieb in Verkehr gebracht wurde. Vielmehr liege es beim Rechteinhaber zu entscheiden, ob er die Weiterverbreitung durch Verbreitung einzelner Werkstücke erleichtere oder erschwere, indem er eine Verkörperung wählt, welche nur schwer handelbar ist. Bei vorinstallierter Software könne sich das Verbreitungsrecht nur bezüglich des Werkstücks erschöpft haben, in dem sich das Computerprogramm verkörpert, also der Computer, auf dem das Programm vorinstalliert worden war. Ohne Weitergabe des Computers oder zumindest der Festplatte sei ein Weitervertrieb der vorinstallierten Software somit unzulässig. Vor dem Hintergrund, dass der *BGH* schon vor Jahren die Zulässigkeit der Weiterveräußerung von, allerdings noch auf CD ausgelieferter, OEM-Software erklärt hat,<sup>342</sup> zeigt sich jedoch, dass die feste Vorinstallation lediglich ein Weg zur Umgehung des Erschöpfungsgrundsatzes ist und daher nicht einfach in das Belieben des Rechteinhabers gestellt werden kann. So würde der unabdingbare § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG auf technischer Ebene zur Disposition gestellt. Egal, ob Vertrieb als OEM-Version oder als Download, solange sichergestellt ist, dass es zu keiner Vermehrung von Vervielfältigungen der überlassenen Software kommt,<sup>343</sup> muss der Erschöpfungsgrundsatz anerkannt werden. Andernfalls würde es zu einer ähnlich absurden Situation kommen, wie der Aushebelung des § 53 UrhG durch die von § 95a UrhG unter Schutz gestellten technischen Schutzmaßnahmen.

---

<sup>339</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.5.2009 – 11 W 15/09, MMR 2009, 544 m. Anm. *Bräutigam*; ähnlich OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.6.2010 – 11 U 13/10, MMR 2010, 681; so auch LG München I, Urt. v. 15.3.2007 – 7 O 7061/06, MMR 2007, 328 und bestätigend OLG München, Urt. v. 3.7.2008 – 6 U 2759/07, MMR 2008, 601 m. Anm. *Moritz* = ZUM 2009, 70; ähnlich auch LG Frankfurt a.M., Urt. v. 19.11.2008 – 2/6 O 437/08, CR 2009, 142, welches einen Eingriff in das Vervielfältigungsrecht angenommen hat. Ferner ebenso LG Frankfurt a.M., Urt. v. 27.4.2010 – 2-26 O 428/10, MMR 2011, 617.

<sup>340</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 26.11.2008 – 12 O 431/08, MMR 2009, 216 m. Anm. *Leistner/Klein* = NJW 2000, 3571; ähnlich LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.1.2010 – 2-06 O 556/09, MMR 2010, 465.

<sup>341</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 26.11.2008 – 12 O 431/08, MMR 2009, 216 m. Anm. *Leistner/Klein* = NJW 2000, 3571.

<sup>342</sup> BGH, Urt. v. 6.7.2000 – I ZR 244/97, MMR 2000, 749.

<sup>343</sup> Vgl. LG München I, Urt. v. 28.11.2007 – 30 O 8684/07, MMR 2008, 563 = ZUM-RD 2008, 496.

Der *BGH* hat im Februar 2011 die Frage dem *EuGH* zur Entscheidung vorgelegt.<sup>344</sup> Die Kunden der Beklagten greifen durch das Herunterladen der Computerprogramme – so der *BGH* – in das nach § 69c Nr. 1 UrhG ausschließlich dem Rechtsinhaber zustehende Recht zur Vervielfältigung der Computerprogramme ein. Da die Beklagte ihre Kunden durch das Angebot „gebrauchter“ Lizenzen zu diesem Eingriff veranlasst, kann sie auf Unterlassung in Anspruch genommen werden, falls ihre Kunden nicht zur Vervielfältigung der Programme berechtigt sind. Die Kunden der Beklagten können sich nach Auffassung des *BGH* allerdings möglicherweise auf die Regelung des § 69d Abs. 1 UrhG berufen, die Art. 5 Abs. 1 der Richtlinie 2009/24/EG ins deutsche Recht umsetzt und daher richtlinienkonform auszulegen ist. Nach Art. 5 Abs. 1 der Richtlinie 2009/24/EG bedarf die Vervielfältigung eines Computerprogramms – solange nichts Anderes vereinbart ist – nicht der Zustimmung des Rechtsinhabers, wenn sie für eine bestimmungsgemäße Benutzung des Computerprogramms durch den rechtmäßigen Erwerber notwendig ist. Es stellt sich daher die Frage, ob und gegebenenfalls unter welchen Voraussetzungen derjenige, der eine „gebrauchte“ Softwarelizenz erworben hat, als „rechtmäßiger Erwerber“ des entsprechenden Computerprogramms anzusehen ist. In diesem Zusammenhang kann sich auch die weitere Frage stellen, ob sich das Verbreitungsrecht des Rechtsinhabers erschöpft, wenn ein Computerprogramm mit seiner Zustimmung im Wege der Online-Übermittlung in Verkehr gebracht worden ist. Der *EuGH* hat in *UsedSoft vs. Oracle*<sup>345</sup> den Erschöpfungsgrundsatz der Computerprogramm-Richtlinie auch auf Download-Software angewendet. Stelle der Urheberrechtsinhaber seinem Kunden eine – körperliche oder nichtkörperliche – Kopie zur Verfügung und schließe er gleichzeitig gegen Zahlung eines Entgelts einen „Lizenzvertrag“, durch den der Kunde das unbefristete Nutzungsrecht an dieser Kopie erhält, so verkaufe er diese Kopie an den Kunden und erschöpfe damit sein ausschließliches Verbreitungsrecht. Durch ein solches Geschäft werde nämlich das Eigentum an dieser Kopie übertragen. Somit kann sich der Rechtsinhaber, selbst wenn der Lizenzvertrag eine spätere Veräußerung untersagt, dem Weiterverkauf dieser Kopie nicht mehr widersetzen. Fraglich ist, ob künftig neue Vertriebsmodelle Kauf/Lizenz ersetzen werden (Miete, Cloud-Computing; SaaS). Im Übrigen zählen zu den Vervielfältigungen, die nach Art. 5 der RL für die Benutzung der Software erforderlich und dem Zweiterwerber daher erlaubt sind, nicht die Aufspaltungen von Volumenlizenzen. In einer weiteren Entscheidung, der *UsedSoft III*-Entscheidung, hat der *BGH*

---

<sup>344</sup> BGH, Beschl. v. 3.2.2011 – I ZR 129/08, MMR 2011, 305 – *UsedSoft*.

<sup>345</sup> EuGH, Urt. v. 3.7.2012 – C-128/11 (*Used Soft/Oracle International Corp*), MMR 2012, 586 = *EuZW* 2012, 658; Ihm dann auch folgend BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, NJW-RR 2014, 360 = *ZUM* 2014, 326 – *UsedSoft 2*.

entschieden, dass der Erschöpfungsgrundsatz nicht nur für die Kopie des Ersterwerbers gelte, sondern auch auf die Vervielfältigung durch den Ersterwerber zur Herstellung der abzuspaltenden Kopien, die an den Zweiterwerber gehen.<sup>346</sup> Demnach mache es keinen Unterschied mehr, ob die Kopie heruntergeladen oder hergestellt wurde. Spannend ist, wie sich die Entscheidungen auf andere Werkarten auswirken.<sup>347</sup> Das *LG Berlin*<sup>348</sup> hat klargestellt, dass die UsedSoft-Entscheidung<sup>349</sup> nicht für Online-Computerspiele und die Übertragbarkeit von Accounts in solchen herangezogen werden kann. Ferner hat der *EuGH* mit dem Urteil vom 19.12.2019<sup>350</sup> entschieden, dass der Begriff der öffentlichen Wiedergabe weit gefasst werden muss, sodass der Wiederverkauf von E-Books keine Verbreitungshandlung darstellt und demnach der Erschöpfungsgrundsatz nicht greift. Alle Verbreitungsformen, die keine Verbreitung körperlicher Vervielfältigungsstücke darstellt, werden vom Recht der öffentlichen Wiedergabe erfasst. Diese Entscheidung stellt eine wichtige Klarstellung zum Urheberrechtsschutz beim digitalen Werkvertrieb dar.

Klauseln, die die Online-Erschöpfung unterlaufen, sind AGB-rechtlich unwirksam. So hat das *OLG Hamburg*<sup>351</sup> die Verwendung der Klausel

*„Außerdem sind Sie berechtigt, die Software (zusammen mit der Lizenz) auf einen Computer zu übertragen, der jemand anderem gehört, wenn a) Sie der erste Lizenznehmer der Software sind und b) der neue Nutzer den Bestimmungen dieses Vertrages zustimmt.“*

untersagt. Sie verstoße gegen den urheberrechtlichen Erschöpfungsgrundsatz. Die Beschränkung der Übertragbarkeit der Software auf einen einzigen Übertragungsvorgang – vom ersten Lizenznehmer auf einen Dritten – weiche von der gesetzlichen Regelung des § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG ab und verletze deshalb § 307 Abs. 1 S. 1, Abs. 2 Nr. 1 BGB. Verboten wurden auch Klauseln in AGB eines Softwareherstellers, wonach die Weitergabe von Software der schriftlichen Zustimmung des Softwareherstellers bedarf und dieser die Zustimmung

---

<sup>346</sup> BGH, Urt. v. 11.12.2014 – I ZR 8/13, MMR 2015, 530 = GRUR 2015, 772 m. Anm. *Sattler* = CR 2015, 429 = K&R 2015, 490 – UsedSoft III.

<sup>347</sup> Abgelehnt durch LG Bielefeld, Urt. v. 5.3.2013 – 4 O 191/11, ZUM 2013, 688 = GRUR-RR 2013, 281 und OLG Hamm, Urt. v. 15.5.2014 – 22 U 60/13, NJW 2014, 3659; LG Berlin Urt. v. 11.3.2014 -16 O 73/13, CR 2014, 291 m. Anm. *Jaeger*; OLG Hamburg, Hinweisbeschluss v. 4.12.2014 und Beschl. v. 24.3.2015 – 10 U 5/11, MMR 2015, 740 m. Anm. *Hansen/Struwe*; zustimmend *Ganzhorn*, 2015, der im Interesse der Warenverkehrsfreiheit für eine Anwendung des Erschöpfungsgrundsatzes auf alle digitalen Güter streitet.

<sup>348</sup> LG Berlin, Urt. v. 21.1.2014 – 15 O 56/13, CR 2014, 400 = ITRB 2014, 131 m. Anm. *Rössel*.

<sup>349</sup> EuGH, Urt. v. 03.07.2012 – C-128/11 (Used Soft/Oracle International Corp), MMR 2012, 586 = EuZW 2012, 658.

<sup>350</sup> EuGH, Urt. v. 19.12.2019 – C-263/18 (Nederlands Uitgeversverbond/Tom Kabinet Internet), NJW 2020, 827.

<sup>351</sup> OLG Hamburg, Beschl. v. 30.4.2013 – 5 W 35/13, MMR 2014, 115.

verweigern kann, wenn die Nutzung der Software durch den neuen Nutzer seinen berechtigten Interessen widerspricht.<sup>352</sup> Unzulässig ist ferner eine Klausel, wonach jede Nutzung der Software des Herstellers, die über die vertraglichen Vereinbarungen hinausgeht, dem Softwarehersteller schriftlich anzuzeigen ist und eines gesonderten Vertrags mit dem Softwarehersteller über den zusätzlichen Nutzungsumfang (Zukauf) bedarf.<sup>353</sup>

Die Zurückweisung oder Nichtbearbeitung von sog. **Transferanträgen zur Übertragung gebrauchter Software** durch Microsoft ausschließlich aus dem Grund, dass hierbei veraltete Formulare verwendet wurden oder durch den Gebraucht-Softwarehändler eine Passage gestrichen wurde, welche die Versicherung zur Nichtübertragung an nicht verbundene Dritte beinhaltete, ist nach § 4 Nr. 4 UWG wettbewerbswidrig.<sup>354</sup>

Probleme bereiten auch Fälle, in denen ein Nutzungsrecht an Software nur bezogen auf einen **Konzern** übertragen wurde; wird die Software dann in abgespaltenen Unternehmensteilen genutzt, ist dies nach Auffassung des *OLG Düsseldorf* urheberrechtswidrig.<sup>355</sup> Schwierig ist auch die Verteilung der Darlegungs- und Beweislast in Erschöpfungsfällen. Wer auf Grund der Erschöpfung des Verbreitungsrechts geltend macht, als zur Verwendung eines Vervielfältigungsstücks Berechtigter vom Vervielfältigungsrecht Gebrauch machen zu dürfen, muss im Einzelnen vortragen, dass

- der Rechtsinhaber seine Zustimmung zum Download der betreffenden Softwarelizenzen gegen Zahlung eines Entgelts erteilt hat,
- der Rechtsinhaber seinen Erwerbern ein Recht zur zeitlich unbegrenzten Nutzung der jeweiligen Programmkopie eingeräumt hat,
- die Nutzung von Updates der Software im jeweiligen konkreten Einzelfall von einem zwischen dem Rechtsinhaber und dem ursprünglichen Erwerber abgeschlossenen Wartungsvertrag gedeckt ist,

der Ersterwerber seine eigene Programmkopie zum Zeitpunkt des Weiterverkaufs unbrauchbar macht, auf seinem Server mithin keine Vervielfältigung mehr erhalten bleibt, sodass eine unzulässige Aufspaltung der Lizenzen ausgeschlossen ist und im jeweiligen Einzelfall sichergestellt ist, dass der Nacherwerber die Programmkopie nur in dem Ersterwerber vertraglich gestatteten bestimmungsgemäßen Umfang nutzt.<sup>356</sup>

---

<sup>352</sup> LG Hamburg, Urt. v. 25.10.2013 – 315 O 449/12 (nicht rechtskräftig), ZUM 2014, 69 = K&R 2014, 60.

<sup>353</sup> LG Hamburg, Urt. v. 25.10.2013 – 315 O 449/12 (nicht rechtskräftig), ZUM 2014, 69 = K&R 2014, 60.

<sup>354</sup> LG Hamburg, Urt. v. 22.7.2010 – 315 O 266/09, CR 2010, 778.

<sup>355</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.6.2006 – I-20 U 112/05, CR 2006, 656.

<sup>356</sup> OLG München, Beschl. v. 2.3.2015 – 6 U 2759/07, in Anlehnung an BGH, Urt.v.17.7.2013 – I ZR 129/08 – Used Soft II.

### c) Bearbeitung

Nach § 69c Nr. 2 UrhG hat der Autor eines Computerprogramms das ausschließliche Recht zur **Übersetzung, Veränderung oder Bearbeitung** seines Werks in jedweder Form. In Abweichung von § 23 UrhG ist der Grundsatz der Bearbeitungsfreiheit damit für Software aufgehoben.

Der weite Begriff der Umarbeitung erfordert einen Eingriff in das Computerprogramm, hierbei ist es nicht erheblich, auf welche technische Art und Weise dieser Eingriff vorgenommen wird.<sup>357</sup>

§ 69c Nr. 2 UrhG verbietet auch die Entfernung einer Dongle-Abfrage ohne Zustimmung des Rechteinhabers.<sup>358</sup> Die Dongle-Abfrage ist ein Kopierschutzstecker, der auf eine Schnittstelle des Computers aufgesteckt wird und dessen Vorhandensein von der zu schützenden Software regelmäßig abgefragt wird. Wird der Dongle entfernt, verweigert die Software ihren Dienst. Eine Bearbeitung liegt nicht in Veränderungen an der Verpackung, weil das Programm selbst, auf das sich § 69c UrhG bezieht, hierdurch nicht verändert worden ist; darin kann aber ein Verstoß gegen § 3 UWG liegen.<sup>359</sup>

Im Zusammenhang mit der Bearbeitung steht die urheberpersönlichkeitsrechtliche Frage nach dem **Namensnennungsrecht eines Programmierers** (§ 13 UrhG). Das *OLG Hamm*<sup>360</sup> hat als erstes Gericht ein solches Recht angenommen. Die umfassende und ausschließliche Einräumung der Nutzungs- und Verwertungsbefugnis erlaubt es nicht, sich das Urheberpersönlichkeitsrecht anzumaßen und die Hinweise auf die Urheberschaft eines Programmierers wegzulassen, so insbesondere den Copyrightvermerk zu ändern oder die Software entsprechend zu vertreiben. Grundsätzlich hat jeder Urheber gem. § 13 UrhG das Recht auf Anerkennung seiner Urheberschaft am Werk – ergänzt durch die Entstellungs- und Änderungsverbote der §§ 14, 39 UrhG und die Pflicht zur Quellenangabe gem. § 63 UrhG. Er kann sich, wenn jemand z.B. das Werk als eigenes bezeichnet, entsprechend hiergegen wehren. Das *OLG Hamm* hat die Anforderungen an einen Verzicht auf die Namensnennung präzisiert: Eine Vereinbarung über die Urheberbezeichnung im Rahmen einer Nutzungseinräumung sei zwar zulässig. Indes seien diesbezüglich zum Schutze des Urhebers strenge Anforderungen zu stellen. Dies gelte einerseits für die Feststellung einer – gegebenenfalls auch stillschweigend – erfolgten vertraglichen Einschränkung des Namensnutzungsrechts. Andererseits bedürfe es zur Beurteilung der für den Urheber zumutbaren Resultate einer konkreten Interessenabwägung,

---

<sup>357</sup> OLG Hamburg, Urt. v. 13. 4. 2012 – 5 U 11/11, GRUR-RR 2013, 15.

<sup>358</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 10.1.1996 – 6 U 40/95, NJW 1996, 2583 = CR 1996, 341.

<sup>359</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.8.2003 – 11 U 15/03, NJOZ 2004, 874 = GRUR-RR 2004, 198.

<sup>360</sup> OLG Hamm, Urt. v. 7.8.2007 – 4 U 14/07, GRUR-RR 2008, 154.

bei der etwa die Intensität des Eingriffs, dessen Erforderlichkeit im Hinblick auf die im Rahmen der vertragsgemäßen Ausübung der Verwertung, die Branchenüblichkeit und der Vertrags- bzw. Verwertungszweck zu berücksichtigen sind.

#### **d) Bereithalten zum Abruf**

§ 69c Nr. 4 UrhG gewährleistet für Software das Recht des Urhebers zur Kontrolle derjenigen Vorgänge, die auf eine **Bereithaltung des geschützten Inhalts für den öffentlichen Abruf** hinauslaufen (§ 15 Abs. 2 UrhG). Dies spielt eine besondere Rolle beim Download von Computerprogrammen über File Transfer Protocol (FTP) oder vergleichbare Internetdienste. Hier gilt es zusätzlich zu beachten, dass das einmalige Herunterladen eines urheberrechtlich geschützten Werks von einem FTP-Server eine gem. § 106 UrhG strafbare Vervielfältigung darstellt.<sup>361</sup> Dritten im Wege des Application Service Providing (ASP) ein Computerprogramm im Internet zugänglich zu machen, verletzt auch dann die Rechte des Urhebers nach § 69c Nr. 4 UrhG, wenn im ASP-Betrieb keine Programmdateien übertragen werden.<sup>362</sup>

Die **Abrufbarkeit im nicht-öffentlichen Bereich** ist hingegen urheberrechtsfrei. Der Öffentlichkeitsbegriff bestimmt sich wiederum nach § 15 Abs. 3 UrhG. An der Öffentlichkeit fehlt es, wenn lediglich der Zweck verfolgt wird, die Programme in dem überschaubaren und durch vertragliche Beziehungen verbundenen Unternehmenskreis für eigene Datenverarbeitungszwecke zu nutzen.<sup>363</sup> Insofern bedarf die Nutzung von Software im Rahmen lokaler Netzwerke, die von kleinen, überschaubaren Nutzerkreisen genutzt werden, nicht der Zustimmung des Rechtsinhabers. Denn hier fehlt es wegen der Größe des Betriebes regelmäßig an einer persönlichen Verbundenheit bei den **Beschäftigten eines Betriebes**.<sup>364</sup> Nach Auffassung des *BGH*<sup>365</sup> muss der Teilnehmerkreis über seine Zugehörigkeit zum Betrieb hinaus durch engere persönliche Beziehungen miteinander verbunden sein, um als nicht-öffentlich zu gelten.<sup>366</sup>

Die Zugänglichmachung eines Werkes der Öffentlichkeit liegt bereits mit dem Anbieten der Übertragung vor.<sup>367</sup>

Bedenklich erscheinen demgegenüber **pauschale Netzwerkbeschränkungen**, LAN-Verbote und Netzlizenzen, da solche Regelungen ohne urheberrechtliche Rechtfertigung in die

---

<sup>361</sup> LG Braunschweig, Urt. v. 8.7.2003 – 6 KLS 1/03, MMR 2003, 755 = ZUM 2004, 144.

<sup>362</sup> OLG München, Urt. v. 7.2.2008 – 29 U 3520/07, GRUR-RR 2009, 91 = CR 2009, 500.

<sup>363</sup> FG Berlin, Urt. v. 21.1.2003 – 7 K 7087/02, EFG 2004, 226.

<sup>364</sup> BGH, Urt. v. 24.6.1955 – I ZR 178/53, NJW 1955, 1356 – Betriebsfeier; *Kotthoff*, GRUR 1997, 597.

<sup>365</sup> BGH, Urt. v. 24.6.1955 – I ZR 178/53, NJW 1955, 1356 – Betriebsfeier.

<sup>366</sup> Streitig ist die Anwendbarkeit von § 69c Nr. 4 UrhG auf ASP; siehe *Dietrich*, ZUM 2010, 567.

<sup>367</sup> LG Bochum, Urt. v. 3.3.2016 - I-8 O 294/15, MMR 2016, 553; LG Halle, Urt. V. 27.7.2015 - 4 O 133/15, MMR 2016, 417; *Wandtke/Bullinger/Grützmacher*, § 69c Rn. 83.



Eigentümergefreiheit des Anwenders eingreifen und damit regelmäßig gem. § 307 Abs. 2 Nr. 1 und 2 BGB nichtig sind. Im Übrigen berechtigt die dem Lizenznehmer eingeräumte ausschließliche Lizenz zum Vertrieb des Werks in körperlicher Form in Schachteln („physical product in boxed versions“) ihn nicht dazu, gegen die öffentliche Zugänglichmachung im Internet in digitaler Form vorzugehen.<sup>368</sup>

## 5. Schranken

§ 69d UrhG steht in Korrelation zu § 69c UrhG. Wenn die Rechte des Urhebers in § 69c UrhG über das sonst übliche Maß hinaus erweitert werden, muss dies auch Auswirkungen auf die **Schranken zugunsten des Nutzers** haben.<sup>369</sup> Dementsprechend enthält § 69d UrhG eine Reihe von Schutzbestimmungen im Interesse des Softwareanwenders, die zwingender Natur sind (siehe § 69g Abs. 2 UrhG).

Die **Rechtsnatur von § 69d Abs. 1 UrhG** ist allerdings unklar. Teilweise wird darin eine gesetzliche Schranke gesehen.<sup>370</sup> Andere sehen darin wegen des Verweises auf die anderweitigen Regelungen eine Auslegungsregel in Anlehnung an § 31 Abs. 5 UrhG, wonach der Lizenznehmer sein Recht soweit benutzen kann, wie es der Zweck des Vertrags ungeachtet anderer vertraglicher Bestimmungen erfordert.<sup>371</sup> Die Unklarheit ist dadurch bedingt, dass der Hinweis auf die Dispositivität auf einem inneren Widerspruch der EU-Softwareschutzrichtlinie beruht. Im Kern ist die Regelung als zwingende gesetzliche Schranke anzusehen; nur in seinem dispositiven Teil kann man eine Auslegungsregel sehen.

Das Vorliegen der Tatbestandsvoraussetzungen von § 69d UrhG hat diejenige Person dazulegen, die vorträgt, dass eine Zustimmung des Urhebers zur Verwertung des Programms nicht erforderlich sei.<sup>372</sup>

Die in §§ 69d und 69e UrhG verankerten Schranken sind – wie sonst auch im Urheberrecht – **weit auszulegen**, weil grundsätzlich die Nutzung fremder Ideen frei ist und der urheberrechtliche Schutz selbst eine Ausnahme von diesem Prinzip darstellt.<sup>373</sup> Zwar geht eine bestimmte Schule im Urheberrecht davon aus, dass Schrankenbestimmungen stets eng auszulegen seien.<sup>374</sup> Dies ist allerdings unzutreffend.<sup>375</sup> Schranken geben dem Nutzer nur die Freiheit zurück, die ihm ohnehin zusteht. Grundsätzlich ist jede Nutzung fremder Ideen frei.

---

<sup>368</sup> LG Mannheim, B. v. 18.5.2015 - 7 O 81/15, GRUR-Prax 2015, 413.

<sup>369</sup> Unzutreffend insofern OLG München, Urt. v. 22.6.1995 – 6 U 1717/95, CR 1996, 11 = ZUM-RD 1997, 120 = MarlyRC 1995 Nr. 202, das einseitig auf die Verbesserung der Rechtsposition des Programmierers abstellt.

<sup>370</sup> Witte, CR 1996, 533; Schulte, CR 1992, 588.

<sup>371</sup> In diese Richtung etwa OLG Karlsruhe, Urt. v. 10.1.1996 – 6 U 40/95, NJW 1996, 2583 = CR 1996, 341.

<sup>372</sup> BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, GRUR 2014, 264, 269.

<sup>373</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.5.2001 – 20 U 166/00, NJW-RR 2002, 1049 = ZUM 2001, 795.

<sup>374</sup> Schrickler/Loewenheim/Stieper, Vorb. vor §§ 44a ff. UrhG Rn. 18 ff.; von Gamm, § 51 Rn. 2.

<sup>375</sup> So auch Schrickler/Loewenheim/Leistner, § 97 UrhG Rn. 39; ähnlich Löffler, NJW 1980, 201.

Der Schutz von Werken über das Urheberrecht ist seinerseits eine Ausnahme, die eng auszulegen ist. Demgegenüber verweisen die Schranken auf den allgemeinen Gedanken der Informationsfreiheit und sind folglich – auch nach Maßgabe verfassungsrechtlicher Prinzipien – extensiv zu verstehen. §§ 69d und 69e UrhG sind folglich im Wege der gesetzeskonformen Auslegung als Garantie eines zwingenden Kerns urheberrechtlich relevanter Nutzungen anzusehen, die für die vertragsgemäße Verwendung des Programms unerlässlich sind.<sup>376</sup>

### **a) Der bestimmungsgemäße Gebrauch (§ 69d Abs. 1 UrhG)**

Die erste Schranke enthält § 69d Abs. 1 UrhG. Kernbegriff ist der Terminus „**bestimmungsgemäßer Gebrauch**“. Die EU-Softwareschutzrichtlinie spricht in Art. 5 Abs. 1 von „in accordance with its intended purpose“.

Die „Bestimmung“ eines Programms bestimmt sich **subjektiv-objektiv**. Primär ist auf den Willen der Parteien abzustellen, wie er sich aus dem Softwarevertrag oder sonstigen Abreden ergibt. Sollte ein solcher gemeinsamer Wille nicht festzustellen sein, ist die Verkehrsauffassung zu berücksichtigen. Dies gilt insbesondere für Standardsoftware, bei der eine gewisse Typisierung der Funktionalitäten zumindest durch Sachverständige festgestellt werden kann. Bei Individualsoftware dürfte eine objektive Verkehrsauffassung schwieriger festzustellen sein. Zur bestimmungsgemäßen Benutzung des Computerprogramms kann z.B. auch die Schulung durch Dritte gehören, sofern sich dies aus dem Softwarevertrag ergibt.<sup>377</sup>

Schwierigkeiten dürften sich ergeben, wenn der Vertrag die **Funktionalitäten in Widerspruch zum objektiven Verkehrsgebrauch** definiert. Wenn die Parteien individuell einen Vertrag aushandeln, übersteigt der Parteiwille den Verkehrsgebrauch. Bei AGB ist jedoch § 305c BGB zu beachten. Als überraschende und insoweit nicht in den Vertrag einbezogene Klauseln sind diejenigen Teile eines vorformulierten Vertrags anzusehen, die den objektiven Gebrauch wesentlich einschränken. So kann es einem User nicht verwehrt sein, nach dem Erwerb eines Textverarbeitungsprogramms eine Druckfunktion zu programmieren, die im Paket nicht vorgesehen ist und in den AGB ausgeschlossen wird.

Der bestimmungsgemäße Gebrauch umfasst nach dem Wortlaut von § 69d Abs. 1 UrhG **die Fehlerbeseitigung**. Dem User kann nicht verboten werden, Störungen durch eigenen Programmieraufwand zu beseitigen. Zu bedenken ist allerdings, dass er im Rahmen vertraglicher Vereinbarungen daran gehindert sein kann, eigenmächtig Änderungen

---

<sup>376</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212 – Programmfehlerbeseitigung; Schrickler/Loewenheim/*Spindler*, 6. Aufl. 2020, § 69d UrhG Rn. 6 f; Lüft/Wandtke/Bullinger, Vorb. zu §§ 44a ff. Rn. 1.

<sup>377</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.5.2001 – 20 U 166/00, NJW-RR 2002, 1049 = ZUM 2001, 795.

vorzunehmen. Dies gilt nicht im Rahmen des beim Erwerb von Standardsoftware anwendbaren Kaufrechts. Der User kann Fehler der Software kraft seiner Stellung als Eigentümer beseitigen. Es ist AGB-rechtlich nicht zulässig zu vereinbaren, dass eine solche Fehlerbeseitigung automatisch zum Ausschluss der Gewährleistung führt. Etwas anderes gilt, wenn der Händler mit dem Kunden eine Phase der Nachbesserung vereinbart.<sup>378</sup> In diesem Fall muss der Kunde eine Fehlerbeseitigung durch den Händler dulden und kann nicht eigenmächtig vorgehen. Gleiches gilt für die Vereinbarung zur Erstellung von Individualsoftware, die aufgrund ihrer werkvertraglichen Natur ein Fehlerbeseitigungsrecht des Softwareerstellers beinhaltet (§ 633 Abs. 3 BGB). Der Fehlerbegriff des § 69d Abs. 1 UrhG dürfte mit dem Mangelbegriff des BGB identisch sein. Als Fehler ist daher insbesondere das ungewöhnliche Antwortzeitverhalten, fehlende Fehlerrouninen oder HELP-Funktionen anzusehen. § 69d Abs. 1 UrhG legitimiert allerdings nicht das Erstellen von Kopien der Benutzerdokumentation oder das Ergänzen dieser Dokumentation um zusätzliche Features. Auch wenn eine Benutzerdokumentation vertragsrechtlich geschuldet ist, ist die Benutzerdokumentation nicht von den Regelungen der §§ 69a–69h UrhG umfasst. § 69a Abs. 1 UrhG verweist nur auf die technische Dokumentation, die aber regelmäßig nicht von der Lieferpflicht umfasst ist.

Ist bereits die Fehlerbeseitigung von der bestimmungsgemäßen Benutzung umfasst, so ist erst recht die Fehlersuche, die deutlich eingriffsschwächer ist, nach § 69d Abs. 1 UrhG zulässig.<sup>379</sup> § 69d Abs. 1 UrhG erlaubt über die Fehlerbeseitigung hinaus **das Entwickeln neuer Funktionalitäten**. Das Ausmaß der zusätzlichen Features ergibt sich aus dem bestimmungsgemäßen Gebrauch des Programms. Insofern entspricht das UrhG dem bürgerlich-rechtlichen Gedanken der (teilweisen) Nichterfüllung. Sofern der Lieferant seine Hauptleistungspflichten nicht erfüllt, steht dem User ein Selbsthilferecht zu.

Problematisch ist allerdings, ob der User die auf diese Weise geänderte Softwareversion weiterveräußern darf. Dies könnte im Hinblick auf das Kennzeichenrecht des Herstellers problematisch sein. Insofern greift die aus dem Arzneimittelbereich bekannte Rechtsprechung zu den Umverpackungsfällen.<sup>380</sup>

Nicht von § 69d Abs. 1 UrhG umfasst ist die **Entfernung oder Umgehung der Dongle-Abfrage** als Kopierschutz.<sup>381</sup> Solchen Umgestaltungen steht der erkennbare Wille des Programmierers entgegen, für den die Dongle-Abfrage zum fehlerfreien Betrieb des

---

<sup>378</sup> Siehe zu den Grenzen § 309 Nr. 8 BGB.

<sup>379</sup> *Hoeren/Pinelli*, CR 2019, 410, 413.

<sup>380</sup> BGH, Urt. v. 19.10.2000 – I ZR 89/98, GRUR 2001, 422 = NJW-RR 2001, 978 – ZOCOR.

<sup>381</sup> A.A. LG Mannheim, Urt. v. 20.1.1995 - 7 O 187/94, NJW 1995, 3322; *Koch*, NJW-CoR 1994, 293; *König*, NJW-CoR 1995, 191; *König*, NJW 1995, 3293.

Programms gehört.<sup>382</sup> Im Rahmen des „bestimmungsgemäßen“ Gebrauchs ist daher zu beachten, dass der Anwender zwar ein Interesse an einem funktionsfähigen und damit auch von Dongle-Abfragen freien Programm hat. Der bestimmungsgemäße Gebrauch wird jedoch nicht nur aus der Sicht des Nutzers bestimmt. Vielmehr muss auch den schutzwürdigen und für den Anwender erkennbaren Interessen des Programmierers Rechnung getragen werden. Dieser muss sein Programm vor der kaum zu kontrollierenden unrechtmäßigen Vervielfältigung schützen. Sofern für den Anwender daher die Verbindung des Programms mit einem Dongle erkennbar ist, hat er diese technische Vorrichtung während der Nutzung des Programms zu respektieren. Sollte die Vorrichtung nicht einwandfrei funktionieren, scheidet ein Selbsthilferecht aus; an die Stelle tritt die Geltendmachung von Gewährleistungs- und Schadensersatzansprüchen gem. §§ 434 ff. BGB sowie §§ 633 ff. BGB. Allenfalls dann, wenn der Rechteinhaber nicht bereit ist, einen fehlerhaften Dongle auszutauschen, ließe sich die Eigeninitiative des Anwenders legitimieren.<sup>383</sup> Verboten ist nicht nur die Umgehung der Dongle-Abfrage seitens des Anwenders, sondern auch der **Vertrieb von Dongle-Umgehungsprogrammen**. Hinsichtlich letzteren Verhaltens ist auf § 3 UWG i.V.m. § 69g Abs. 1 UrhG abzustellen.<sup>384</sup>

Es stellt sich dann die Frage, was als **anderweitige Vereinbarung** i.S.d. § 69d Abs. 1 UrhG anzusehen ist. Ein Teil der Literatur sieht § 69d Abs. 1 UrhG generell als dispositiv an. Jedwede vertragliche Beschränkung des Selbsthilferechts soll zulässig sein. Diese Ansicht widerspricht jedoch dem Wortlaut der EU-Softwareschutzrichtlinie, die im Rahmen der europarechtskonformen Auslegung zur Interpretation heranzuziehen ist. Art. 5 Abs. 1 der EU-Softwareschutzrichtlinie lässt andere vertragliche Bestimmungen zu, die die Rechte des Benutzers beschränken. Diese Möglichkeit widerspricht jedoch ErwGr. 17 der Richtlinie, die ausdrücklich betont, dass „das Laden und Ablaufen, sofern es für die Benutzung einer Kopie eines rechtmäßig erworbenen Computerprogramms erforderlich ist, sowie die Fehlerberichtigung nicht vertraglich untersagt werden dürfen“. Dies hat zur Folge, dass vertragliche Beschränkungen nach Art. 5 Abs. 1 der EU-Softwareschutzrichtlinie zulässig wären, die durch die Präambel verboten sind.<sup>385</sup> Zum Teil wurde die Annahme vertreten, dass die Präambel nicht binde, sodass Art. 5 Abs. 1 der EU-Softwareschutzrichtlinie Vorrang

---

<sup>382</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 10.1.1996 – 6 U 40/95, NJW 1996, 2583 = CR 1996, 341.

<sup>383</sup> So OLG München, Urt. v. 22.6.1995 – 6 U 1717/95, CR 1996, 11 = MarlyRC 1995 Nr. 202.

<sup>384</sup> OLG München, Urt. v. 22.6.1995 – 6 U 1717/95, CR 1996, 11 = MarlyRC 1995 Nr. 202; LG München, Urt. v. 1.12.1994 – 7 O 23605/93, CR 1995, 669 (zu § 3 UWG a.F.).

<sup>385</sup> Vgl. *Moritz/Tybusseck*, 174 ff.

habe.<sup>386</sup> Der deutsche Gesetzgeber hat jedoch eine andere Sichtweise angenommen. Er geht davon aus, dass die in § 69d Abs. 1 UrhG erwähnten Handlungen des Anwenders nicht vertraglich verboten werden können. Es könne vielmehr nur die Art und Weise, wie diese Handlungen ausgeführt werden können, durch Vertrag spezifiziert werden.<sup>387</sup> Diese Unterscheidung führt jedoch zu einigen Rechtsunsicherheiten; aus diesem Grund will die *Bundesregierung* den Gerichten eine Klärung der zwingenden Substanz von § 69d Abs. 1 UrhG überlassen.<sup>388</sup>

Auch die Rechtsprechung nimmt das Bestehen eines zwingenden Kerns von urheberrechtlich relevanten Nutzungen an, die nicht ohne Weiteres ausgeschlossen werden können.<sup>389</sup>

Man sollte insoweit versuchen, die beiden Aussagen in einen sinnvollen Zusammenhang zu bringen. Dabei wird man sich auf die Begrifflichkeit der „besonderen Vereinbarungen“ stützen können. Erlaubt ist hiernach **nicht der pauschale Ausschluss des Selbsthilferechts**, der ohnehin mit dem Gedanken eines zwingenden Kerns der Vorschrift unvereinbar wäre. Der Hinweis auf die „besonderen Vereinbarungen“ signalisiert eher, dass detailliertere Ersatzbestimmungen an die Stelle der Schranke treten können. Wenn der Sinn und Zweck der Schranke auch durch vertragliche Vereinbarungen realisiert werden kann, scheidet das Recht auf Herstellung des bestimmungsgemäßen Gebrauchs aus. Dies verweist auf die im Kaufvertrag rechtsgeschäftlich – zumindest individualvertraglich – festlegbare<sup>390</sup> und im Werkvertragsrecht gesetzlich verankerte Möglichkeit des Distributors zur Selbstvornahme der Nachbesserung (Verzug bei Änderung?). Wenn und soweit der Lieferant seinerseits einen hinreichenden Update- und Pflegedienst anbietet, ist dem Kunden die Selbsthilfe verwehrt. Insoweit ist der Hinweis auf die besonderen Vereinbarungen im Hinblick auf das BGB zu lesen, dass Nichtleistung und Gewährleistung dem Lieferanten ein Abhilferecht nach Maßgabe vertraglicher Regelungen einräumen.

## b) Sicherungskopie

§ 69d Abs. 2 UrhG enthält das **Recht des Users zur Erstellung einer Sicherungskopie**. Der Wortlaut ist hinsichtlich der Zahl der Sicherungskopien eindeutig: Erlaubt ist nur eine einzige Kopie. Sofern der Nutzer ein Softwarepaket auf seinem Rechner installiert, ist dieses Recht

---

<sup>386</sup> Dies ist auch die Sichtweise der griechischen Regierung, die in ihrem Umsetzungsentwurf auf ein „agreement to the contrary“ abstellt.

<sup>387</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 12: „Artikel 5 Abs. 1 der Richtlinie – und damit auch § 69d Abs. 1 – stellt die Möglichkeit der bestimmungsgemäßen Verwendung eines Programms sicher, wenn die näheren Einzelheiten der Benutzung nicht vertraglich geregelt sind“.

<sup>388</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 12.

<sup>389</sup> BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, GRUR 2014, 264, 266.

<sup>390</sup> Kritisch zur Vereinbarung eines Selbstvornahmerechts des Käufers in AGB *Schneider/Katerndahl*, NJW 2007, 2215, 2217 ff.

bereits dadurch realisiert, dass er neben der Kopie auf dem Rechner noch das Originalpaket in den Händen hält. Zusätzliche Kopien dürfen dann nicht mehr erstellt werden. Anders ist die Rechtslage bei vorinstallierter Software oder Software zum Download. Hier hat der Kunde keine zusätzliche Kopie, die Backup-Zwecke erfüllen könnte. Es muss daher gewährleistet sein, dass der Kunde sich relativ einfach eine Zusatzkopie machen kann.

Das Recht ist **vertraglich nicht beschränkbar**, § 69g Abs. 2 UrhG. Wenn im Vertrag ausdrücklich das Erstellen zusätzlicher Kopien untersagt wird, muss expressis verbis ein Vorbehalt im Hinblick auf § 69d Abs. 2 UrhG formuliert werden. Möchte der Lieferant das Recht einschränken, kann er sich lediglich auf das in § 69b Abs. 2 UrhG genannte Merkmal der Erforderlichkeit stützen. Das Recht zur Erstellung von Sicherungskopien wird nur gewährleistet, „soweit erforderlich“. Backup-Kopien sind nicht erforderlich, sofern der Lieferant seinerseits einen Backup-Service anbietet. Dies kann etwa dadurch geschehen, dass der Lieferant die Lieferung von Ersatzkopien zusagt.

Die Bundesregierung hat jedoch eine andere Regelungslücke der EG-Richtlinie gefunden.<sup>391</sup> In Art. 5 Abs. 2 gewährt die Richtlinie ein Recht des rechtmäßigen Benutzers zur Herstellung einer Sicherungskopie; nach Art. 7 Abs. 1c verbietet sie die kommerzielle Nutzung von Antikopierschutzprogrammen. Wenn solche Programme legale Sicherungskopien erstellen lassen, müssten sie eigentlich nach Art. 5 Abs. 2 zulässig vertrieben werden dürfen. Die Bundesregierung erörtert selbst keine Möglichkeit zur Lösung dieses Problems, sondern verweist stattdessen auf eine spätere Klärung durch die Gerichte.

Wird die Erstellung einer erforderlichen Sicherungskopie durch technische Sperren verhindert, liegt darin ein Mangel der Software, der Gewährleistungsrechte des Kunden, gegebenenfalls auch Schadensersatzansprüche auslöst. Allerdings rechtfertigt ein solches Verhalten des Lieferanten nicht, dass der Kunde seinerseits durch Umgehungsmechanismen einen Kopierschutz außer Kraft setzt oder umgeht. Wie die Rechtsprechung zu den Dongle-Fällen ausdrücklich betont, ist der Einsatz solcher Umgehungsmechanismen seinerseits urheberrechtswidrig. Der Vertrieb solcher Mechanismen gilt als unlauter i.S.v. § 3 UWG.<sup>392</sup>

### **c) Testläufe**

§ 69d Abs. 3 UrhG erlaubt das Beobachten, Untersuchen und Testen der Funktionalität eines Computerprogramms ohne Zustimmung des Rechteinhabers. Anders als § 69e UrhG ist die Programmanalyse **nicht auf bestimmte Zwecke beschränkt**. Vielmehr kann die Analyse dazu

---

<sup>391</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 12.

<sup>392</sup> Siehe dazu *Raubenheimer*, CR 1996, 69 (zu § 3 UWG a.F.).

dienen, die Wartungsfähigkeit der Software zu gewährleisten, das Programm um neue Funktionalitäten zu erweitern oder technische Nachweise für den Verletzungsprozess zu generieren.<sup>393</sup> Entscheidend ist, dass die Analyse darauf gerichtet ist, die einem Programmelement zugrunde liegenden Ideen und Grundsätze zu ermitteln. Damit ist die Regelung jedoch letztlich überflüssig. § 69a Abs. 2 UrhG sieht bereits vor, dass Ideen und Prinzipien, die einem Programm zugrunde liegen, nicht durch das Urheberrecht geschützt sind; als Konsequenz darf der rechtmäßige Benutzer eines Computerprogramms in jedem Fall das Funktionieren der Software beobachten, um die zugrunde liegenden Prinzipien herauszufinden. Insofern wiederholt dieser Teil des deutschen Gesetzes nur eine offensichtliche Regel des traditionellen Urheberrechts. Das Recht steht nur dem zur Verwendung eines Vervielfältigungsstücks des Programms Berechtigten zu. Erlaubt sind Handlungen zum Laden, Anzeigen, Ablufen, Übertragen oder Speichern des Programms. § 69d Abs. 3 UrhG regelt folglich nur die interne Nutzung durch den Nutzungsberechtigten. Die Vorschrift legitimiert jedoch nicht den Einsatz der Testergebnisse für die Entwicklung nahezu identischer Konkurrenzprodukte.<sup>394</sup> Durch die Einführung des § 3 Abs. 1 GeschGehG stellt dies jedoch keinen besonderen Ausnahmefall für die Software mehr dar, Reverse Engineering ist danach ein grundsätzlich zulässiges Mittel zum Erwerb von Geschäftsgeheimnissen.<sup>395</sup> Die freie Analyse von Programmen darf nicht mit der Dekompilierung verwechselt werden. Die neuen Bestimmungen erlauben nur, das Programm in Form des Object Codes zu untersuchen und zu testen; sie erlauben nicht eine Vervielfältigung und Übersetzung des Object Codes in den Source Code, wie dies im Rahmen einer Dekompilierung geschieht.<sup>396</sup> § 69g Abs. 2 UrhG sieht vor, dass jede vertragliche Beschränkung dieses Rechts nichtig ist. Hierin liegt die eigentliche Bedeutung der Vorschrift. In Verträgen muss ein Hinweis auf die Analysefreiheit enthalten sein; sonst droht die partielle Nichtigkeit der Vereinbarung.

Nach § 69d Abs. 3 UrhG darf der zur Verwendung eines Vervielfältigungsstücks eines Computerprogramms Berechtigte die Handlungen zum Laden, Anzeigen, Ablufen, Übertragen oder Speichern des Programms, zu denen er nach dem Lizenzvertrag berechtigt ist, auch dann ohne Zustimmung des Rechtsinhabers vornehmen, um das Funktionieren dieses Programms zu beobachten, zu untersuchen oder zu testen und die einem Programmelement zugrundeliegenden Ideen und Grundsätze zu ermitteln, wenn er dabei gewerbliche oder berufliche Zwecke verfolgt und der „Lizenzvertrag“ lediglich eine Nutzung des Programms zu privaten Zwecken

---

<sup>393</sup> Siehe auch *Harte-Bavendamm*, GRUR 1990, 657; *Lietz*, CR 1991, 564.

<sup>394</sup> LG Mannheim, Urt. v. 17.12.1993 – 7 O 257/93, CR 1994, 627 = NJW-RR 1994, 1007.

<sup>395</sup> *Scholtyssek/Judis/Krause*, CCZ 2020, 23, 25.

<sup>396</sup> Ähnlich auch *Dreier*, GRUR 1993, 781; *Vinje*, GRUR Int. 1992, 250; *Vinje*, CR 1993, 401.

gestattet.<sup>397</sup> Bei Computerspielen kann allerdings ein Gebrauch von Bot-Programmen, der gegen die in AGB niedergelegten Spielregeln verstößt, über eine Vertragsverletzung hinaus auch zu wettbewerbsrechtlichen Konsequenzen führen.<sup>398</sup> Die Bestimmung des § 69d Abs. 3 UrhG ist allein auf Computerprogramme und nicht auf andere urheberrechtlich geschützte Werke oder Leistungen anwendbar. Die Vervielfältigung eines Computerspiels, das nicht nur aus einem Computerprogramm besteht, sondern auch andere urheberrechtlich geschützte Werke oder Leistungen enthält, ist daher hinsichtlich der Vervielfältigung der anderen Werke oder Leistungen nicht nach § 69d Abs. 3 UrhG zulässig.<sup>399</sup>

Über § 69d UrhG und § 69e UrhG<sup>400</sup> hinaus lässt das Gesetz keine weiteren Schranken zugunsten des Anwenders zu. Insbesondere soll ihm der Rückgriff auf die Privatkopierfreiheit (§ 53 Abs. 1 UrhG) verwehrt sein.

Allerdings ist die Nutzung eines Programms frei möglich, wenn es als **Public Domain Software** auf den Markt gebracht worden ist. In diesem Fall ist davon auszugehen, dass durch den Gebrauch des Begriffs „Public Domain“ auf die Geltendmachung etwaiger Ansprüche gegen eine Person, die das Programm vervielfältigt und weiter vertreibt, von vornherein verzichtet wird.<sup>401</sup> Davon abzugrenzen ist der Sharewaremarkt, bei dem der Vertrieb von Probeversionen von Computerprogrammen im Vordergrund steht. In diesem Bereich ist das Kopieren und Verbreiten von Sharewareprodukten ohne Zustimmung des Berechtigten zumindest als unmittelbare Leistungsübernahme nach § 3 UWG a.F. verboten.<sup>402</sup>

#### **d) Dekompilierung**

§ 69e UrhG beruht auf Art. 6 der EU-Softwareschutzrichtlinie, einer der umstrittensten Regelungen der gesamten Richtlinie.<sup>403</sup> Im Vordergrund steht die Frage, wie der freie Zugang zu Schnittstellen gesichert werden kann, wenn diese Informationen urheberrechtlich geschützt sind. § 69a Abs. 2 S. 2 UrhG sieht vor, dass **die den Schnittstellen zugrunde liegenden Ideen** gemeinfrei sind. Die Abgrenzung zwischen gemeinfreier Idee und urheberrechtlich geschützter Konkretisierung der Schnittstelleninformation ist jedoch sehr schwierig. Daher musste man auch den Zugang zu schutzfähigen Schnittstellen reglementieren, wollte man nicht – wie in den

---

<sup>397</sup> BGH, Urt. v. 6.10.2016 – I ZR 25/15, GRUR 2017, 266 – World of Warcraft I.

<sup>398</sup> BGH, Urt. v. 12. 1. 2017 – I ZR 253/14, CR 2017, 154 – World of Warcraft II.

<sup>399</sup> BGH, Urt. v. 6.10.2016 – I ZR 25/15, GRUR 2017, 266 – World of Warcraft I.

<sup>400</sup> Siehe dazu sogleich unten.

<sup>401</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 22.12.1993 – 4 U 223/93, CR 1994, 743; a.A. noch die Vorinstanz LG Stuttgart, Urt. v. 19.8.1993 – 17 O 382/93, CR 1994, 162.

<sup>402</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 26.7.1995 – 20 U 65/95, NJW-RR 1996, 555 = CR 1995, 730.

<sup>403</sup> Ähnlich auch die Begründung des RegE, BT-Drs. 12/4022, S. 13.



berühmten Auseinandersetzungen zwischen IBM und der Europäischen Kommission – die Marktmacht von mächtigen DV-Herstellern urheberrechtlich zementieren. In dieser Situation hätte es sich angeboten, das Problem kartellrechtlich – über Art. 102 AEUV – zu lösen.<sup>404</sup>

Der Richtliniengeber hat sich allerdings dafür entschieden, einen **urheberrechtlichen Sonderweg** über die Einführung einer neuen Schranke zu gehen. Dem Anwender sollte es erlaubt sein, unter bestimmten Voraussetzungen den Object Code eines Programms in dessen Source Code rückzuübersetzen und auf diese Weise die notwendigen Informationen herauszufiltern. Die Europäische Kommission stieß aber bereits in der Frühphase der Diskussion auf erbitterten Widerstand der Softwareersteller. Diese befürchteten, dass die Zulassung des Reassemblings zu einer ungebremsten Nutzung des Source Codes führen würde, der zu den Betriebsgeheimnissen des Herstellers zählt. Der nach hartem Ringen erzielte Kompromiss ist allerdings unbrauchbar. Die Angst der Hersteller vor einem unkontrollierten Zugriff auf den Source Code ist pathologisch, da durch Reassembling technisch nie der Original-Source-Code generiert werden kann. Bei dem sehr aufwendigen Vorgang entstehen Programmzeilen in einer Art Assemblersprache, die z.B. nicht die Kommentarzeilen des Originalcodes enthalten. Insgesamt ist die Regelung zur Dekompilierung von einer großen technischen Unsicherheit geprägt. Sowohl das Dekompilieren wie auch das „Lesen“ des Endproduktes sind auch für Experten nur unter hohem Aufwand möglich. Die Dekompilierung generiert auch nicht den Original Source Code, sondern nur eine C- oder Assemblerähnliche Rekonstruktion einer Zwischenversion ohne die internen Kommentarzeilen des Programmierers. Die Kompilierung des Original Source Codes kann auch mittels einer Optimierungsoption erfolgt sein. Ferner kann der Source Code mit einem Obfuscator verschleiert werden. In solchen Fällen ist der dekompierte Code nahezu unbrauchbar. Die Frage ist daher, welche Bedeutung die Dekompilierung tatsächlich in der Softwareindustrie hat. Unter Umständen ist bei der Frage der Dekompilierung über ein Thema gestritten worden, das auch in Zukunft keine besondere Rolle spielen wird.

§ 69e Abs. 1 UrhG regelt die Zulässigkeitsvoraussetzungen für die Dekompilierung **abschließend**. Angesichts des eindeutigen Wortlauts ist eine erweiternde Auslegung – etwa im Hinblick auf die Wartung von Software – nicht möglich. § 69e UrhG verwendet den Begriff der Dekompilierung nur in der Überschrift. Im Text der Vorschrift wird stattdessen von der „Vervielfältigung des Codes“ oder der „Übersetzung der Codeform“ gesprochen. Zu beachten ist technisch, dass jede Software normalerweise in zwei Versionen vorliegt. Der Programmierer verwendet eine besondere Programmiersprache, die möglichst nahe an der Umgangssprache

---

<sup>404</sup> Siehe dazu *Pilny*, GRUR Int. 1995, 954.

orientiert ist. Der auf diese Weise erstellte „Source Code“<sup>405</sup> ist jedoch für den Computer nicht „lesbar“. Er muss in eine Maschinsprache übersetzt werden, die über binäre Signale<sup>406</sup> Bits und Bytes generiert. Der auf diese Weise erstellte „Text“ ist der Object Code. Zur Übersetzung bedient man sich besonderer Programme, den sog. Compilern.

Nun lässt sich aber der Object Code seinerseits nicht zur Analyse des Programms nutzen. Hierzu benötigt man den „Original-Source-Code“ oder zumindest eine Version des Programms, die diesem Format nahekommt. Zur Rekonstruktion des Source Codes kann man sich wiederum besonderer Programme bedienen, den sog. Decompilern. Diese generieren allerdings nie den Original-Source-Code, sondern nur eine Mischform aus Object und Source Code.<sup>407</sup>

§ 69e UrhG erlaubt eine Dekompilierung des Object Codes nur, um Interoperabilität herzustellen, nicht zu anderen Zwecken. Bei den ersten Entwürfen der EU-Softwareschutzrichtlinie war noch der **Bereich der Drittwartung** aufgeführt; dieser Vorschlag ist nicht in den endgültigen Richtlinienentwurf übernommen worden. Damit wird die Wartung von Software durch Drittunternehmen nahezu unmöglich; die einzige Lösung dieses schwierigen Problems wird die Einführung von Wartungsrechten im Softwarevertrag sein. Auch nicht legitimiert ist die Dekompilierung zwecks Fehlerbeseitigung.<sup>408</sup> Dies gilt auch für die Umgehung oder Beseitigung einer Dongle-Abfrage; hierfür kann eine Erlaubnis nicht aus § 69e UrhG abgeleitet werden.<sup>409</sup> Ausgeschlossen ist auch die Dekompilierung zu Zwecken der Wissenschaft und Forschung.<sup>410</sup> Für die Beschaffung von Beweisen im Verletzungsprozess kann die Dekompilierung nicht genutzt werden; allerdings dürfte die Verweigerung der Einwilligung des Rechteinhabers als Beweisvereitelung anzusehen sein.<sup>411</sup> Für die Zulässigkeit der Dekompilierung reicht es nicht aus vorzutragen, dass Software in ein anderes Programm eingefügt sei.<sup>412</sup>

Wie bereits die Begründung zum Gesetzesentwurf erklärt,<sup>413</sup> bleibt bei dieser Regelung offen, ob Dekompilierung auch **zur Herstellung kompatibler Hardware** zulässig sein soll. Die EG-Richtlinie und ihr folgend der deutsche Gesetzgeber stellen ausdrücklich nur auf die Herstellung interoperabler Software ab. Dennoch könnte sich die Fragestellung nach der Zulässigkeit kompatibler Hardware als technisch überflüssig herausstellen. Hardware ist per se nie

---

<sup>405</sup> Einige sprechen auch vom „Quellformat“.

<sup>406</sup> 1 (Strom an) – 0 (Strom aus).

<sup>407</sup> Siehe dazu *Lietz*, CR 1991, 564.

<sup>408</sup> *Raubenheimer*, CR 1996, 67.

<sup>409</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 4.12.1996 - 14 W 64/96, CR 1996, 341 m. Anm. *Raubenheimer*.

<sup>410</sup> *Marly*, Urheberrechtsschutz Computersoftware EU (1995), S. 317.

<sup>411</sup> So die Amtliche Begründung BT-Drs. 12/4022, S. 14.

<sup>412</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.1.2001 – 20 U 142/00, CR 2001, 371.

<sup>413</sup> BT-Drs. 12/4022, S. 13f.; ähnlich auch *Marly*, Urheberrechtsschutz Computersoftware EU (1995), S. 322 ff.; *Moritz*, CR 1993, 257; *Schulte*, CR 1992, 648.

Gegenstand des Dekompilierens gewesen. Auch wenn es um die Kompatibilität von Hardware geht, handelt es sich um ein Problem software-definierter Schnittstellen. Dass softwareunabhängig die Kompatibilität „reiner“ Hardware Anlass zu einer Dekompilierung gegeben hat, ist meines Wissens bislang nie der Fall gewesen.

Der Begriff der „anderen Programme“ bezieht sich zum einen **auf das dekompierte Programm selbst**. Will also jemand ein mit Windows kompatibles Programm erstellen, kann er durch Dekompilierung die zentralen Schnittstelleninformationen herauskristallisieren und im Rahmen von § 69e UrhG nutzen. Zum anderen legitimiert die Interoperabilität mit sonstigen Drittprogrammen die Anwendung von § 69e UrhG. Anders als frühe Entwürfe der EU-Softwareschutzrichtlinie, die die Dekompilierungsfreiheit eng auf das ursprüngliche Programm bezogen hatten, ist die Formulierung des § 69e UrhG nunmehr offen für die Ermittlung von Schnittstellenspezifizierungen, die der Herstellung der Interoperabilität mit Konkurrenzprodukten dient. Die Herstellung konkurrierender Produkte führt insoweit nicht zum Ausschluss der Schranke.<sup>414</sup>

§ 69e UrhG erklärt die Dekompilierung nur für rechtmäßig, soweit die erhaltenen Informationen **zur Herstellung der Interoperabilität von unabhängig geschaffenen Programmen notwendig** sind. Insofern folgt das Gesetz dem Gedanken strikter Zweckbindung. Nur im Rahmen des Interoperabilitätszweckes dürfen Daten generiert werden. Sobald die Daten nicht mehr benötigt werden, sind sie zu löschen. Hier wird noch einmal deutlich, dass es sich bei § 69e UrhG nicht um eine Urheberrechtsbestimmung handelt, sondern vielmehr Kartellrecht in ein (unpassendes) urheberrechtliches Kleid gehüllt worden ist.

Die Dekompilierung hat sich **auch auf die notwendigen Programmteile zu beschränken**; ansonsten geht sie über den engen Rahmen der Unerlässlichkeit hinaus. Auch hier gilt die strenge Zweckbindung. Allerdings wird dem Nutzer eine gewisse Grauzone zugebilligt werden müssen, innerhalb derer er sich bei der Dekompilierung erst einmal frei im Programm orientieren kann, um die Programmteile mit den Schnittstelleninformationen herauszufiltern.

Ist aufgrund der Natur der Software eine Interoperabilität nicht möglich, da keine Schnittstelle zur Ankopplung von Software von dritten Unternehmen besteht, so ist auch eine Dekompilierung gem. § 69e UrhG ausgeschlossen.<sup>415</sup>

Die Dekompilierung ist ferner nicht unerlässlich, **soweit eine andere Informationsquelle rechtzeitig verfügbar ist**. § 69e UrhG kommt demnach nicht zum Tragen, wenn der

---

<sup>414</sup> So bereits die Stellungnahme der EG-Kommission an das Parlament, Dok. SEK (91) 87 endg. – SYN 1183 v. 18.1.1991; ähnlich *Dreier*, CR 1991, 577; *Haberstumpf/Lehmann*, Rechtsschutz und Verwertung von Computerprogrammen, 2. Aufl. 1993, II Rn. 175; *Vinje*, GRUR Int. 1992, 250; a.A. *Moritz*, CR 1993, 257.

<sup>415</sup> BKartA, Beschl. v. 18.2.2016 – VK 2-137/15, NZBau 2016, 514, 518.

Rechteinhaber die Schnittstelleninformationen ohne Weiteres zugänglich macht. Dies kann durch Veröffentlichung im Internet oder im Handbuch geschehen. Ausreichen dürfte auch, dass die Daten auf Nachfrage beim Hersteller kostenlos erhältlich sind. Eine Kostenpflicht, die über die Verpflichtung zur Erstattung notwendiger Auslagen hinausgeht, führt zum Selbsthilferecht des Anwenders nach § 69e UrhG.

§ 69e Abs. 2 UrhG regelt das **weitere Schicksal der durch Dekompilierung generierten Schnittstelleninformationen**. Allerdings handelt es sich bei dieser Regelung nicht um die Konkretisierung einer urheberrechtlichen Schranke. Denn die Schnittstelleninformationen als solche sind nur selten schutzfähig. Wie bereits § 69a Abs. 2 S. 2 UrhG zeigt, sind die den Schnittstellen zugrunde liegenden Ideen gemeinfrei. Auf diese Ideen kann sich folglich auch nicht § 69e Abs. 2 UrhG beziehen. Vielmehr kann diese Vorschrift nur den (seltenen und schwer greifbaren) Fall der konkreten Ausgestaltung einer Schnittstelle umfassen. Insoweit enthält § 69e Abs. 2 UrhG eine **gesetzliche Schranke** hinsichtlich der Nutzung solcher konkreten Formgestaltungen. Die Schranke ist allerdings wenig klar definiert. Zunächst verweist § 69e Abs. 2 Nr. 1 UrhG darauf, dass die Informationen nur zur Herstellung der Interoperabilität des unabhängig geschaffenen Programms verwendet werden dürfen. Andere Zwecke scheiden aus, was allerdings auch bereits § 69e Abs. 1 UrhG betont. Ferner dürfen Informationen nicht für die Entwicklung, Produktion oder den Vertrieb urheberrechtswidriger Software benutzt werden (§ 69e Abs. 2 Nr. 3 UrhG); dies dürfte selbstverständlich sein und hätte keiner besonderen Erwähnung bedurft. Am gewichtigsten ist noch § 69e Abs. 2 Nr. 2 UrhG, der die Weitergabe an Informationen nur dann zulässt, wenn dies zur Herstellung der Interoperabilität erforderlich ist.

## **6. Umgehungsschutz**

§ 69f UrhG hat zwei Komponenten. Zum einen wird dem Verletzten ein **Vernichtungsanspruch hinsichtlich von Raubkopien** zuerkannt (§ 69f Abs. 1 UrhG). Dieser Anspruch wird zum anderen auch auf Tools zur Umgehung von Kopierschutzmechanismen erstreckt (§ 69f Abs. 2 UrhG).<sup>416</sup> Im Zentrum steht der Vernichtungsanspruch; Schadensersatz und Unterlassungsansprüche müssen aus den allgemeinen Bestimmungen abgeleitet werden. Die Vorschrift geht weit über § 98 Abs. 1 UrhG hinaus. Die Vernichtung von Raubkopien (§ 69f Abs. 1 UrhG) hängt – anders als bei § 98 UrhG – nicht davon ab, dass es sich um eine Kopie im Besitz oder Eigentum des Verletzers handelt. Vielmehr kommt der Vernichtungsanspruch überall dort zum Tragen, wo sich Raubkopien finden.

---

<sup>416</sup> Redeker, IT- Recht, A. Der Schutz von Software, Rn. 119.

Neu ist auch der Anspruch hinsichtlich der **Antikopierschutzmechanismen (§ 69f Abs. 2 UrhG)**.<sup>417</sup> § 98 UrhG sieht zwar einen Anspruch auf Vernichtung oder Überlassung von Kopiervorrichtungen vor; dieser richtet sich aber nicht auf den umgekehrten Fall des Einsatzes von Umgehungsmechanismen. Der Anspruch lässt sich nur teilweise aus § 3 UWG ableiten, soweit diese Mechanismen im Wettbewerbsverhältnis zum Einsatz kommen. Die private Erstellung und Weitergabe entsprechender Tools kann nur über § 69f Abs. 2 UrhG geahndet werden. Im Übrigen gelten die neuen Bestimmungen zum Kopierschutz (§§ 95a, 95b UrhG) nicht für Computerprogramme; § 69f Abs. 2 UrhG ist als speziellere und abschließende Regelung zu betrachten. Unter den Schutz des § 69f Abs. 2 UrhG fallen DRM-Systeme, Expiration Dates oder auch Nintendo-DS-Karten.<sup>418</sup> Hingegen soll eine Software, die es ermöglicht, Videos von einem Internetportal herunterzuladen, obwohl ihr Betreiber den Videostream mit den genannten Schutzmaßnahmen gesichert hat, dem § 95a Abs. 1 UrhG unterliegen<sup>419</sup>. Daneben kommt noch eine Anwendung von § 4 Nr. 4 UWG in Betracht.<sup>420</sup>

Die Abgrenzung zwischen § 95a UrhG und § 69f UrhG ist allerdings unklar. So hat der *BGH* dem *EuGH* die Frage vorgelegt, nach welchen Regeln sich der Schutz technischer Maßnahmen zum Schutz urheberrechtlich geschützter Videospiele richtet.<sup>421</sup> Es stelle sich die Frage, ob sich der Schutz von Maßnahmen zum Schutz "hybrider Produkte" wie insbesondere Videospiele nach den speziell für Computerprogramme oder nach den allgemein für Werke geltenden Bestimmungen richte oder ob sowohl die einen wie auch die anderen Bestimmungen anwendbar seien.

Nachdem der *EuGH* in einem anderen Vorabentscheidungsverfahren ausgeführt hat, dass bei einem Videospiel, das nicht nur aus einem Computerprogramm bestehe, sondern auch – etwa grafische oder klangliche – Bestandteile mit eigenem schöpferischen Wert umfasse, seien die an der Originalität des Werks teilhabenden Teile des Videospiele zusammen mit dem Gesamtwerk durch das Urheberrecht im Rahmen der mit der RL 2001/29/EG eingeführten Regelung geschützt,<sup>422</sup> nahm der *Senat* seine Vorlagefrage zurück. Der *BGH* übernahm die

---

<sup>417</sup> *Vogell*, in: Götting/Meyer/Vormbrock, Gewerblicher Rechtsschutz, § 48 Computerprogramme, Rn. 84; vergleichend Rechtsprechung vor dem Antikopierschutzmechanismus: OLG Düsseldorf Ur. v. 27.03.1997 – 20 U 51/96, BB 1997 Heft 41, 7.

<sup>418</sup> LG München, Ur. v. 13.3.2008 – 7 O 16829/07, MMR 2008, 839.

<sup>419</sup> LG Hamburg, Beschl. v. 25.4. 2013 – 310 O 144/13, ZUM-RD 2014, 216 = NJW-RR 2014, 737; dazu auch *Janisch/Lachenmann*, CR 2013, 544.

<sup>420</sup> LG Hamburg, Ur. v. 23.5.2013 - 312 O 390/11, MMR 2013, 725 = NJOZ 2013, 1931.

<sup>421</sup> BGH, Beschl. v. 6.2. 2013 - I ZR 124/11, MMR 2013, 671 m. Anm. *Roth* = ZUM 2013, 804 - Videospiele-Konsole; siehe dazu LG München, Ur. v. 14.10.2009 – 21 O 22196/08, MMR 2010, 341.

<sup>422</sup> EuGH, Ur. v. 23.01.2014 – C-355/12 (Nintendo Co./PC Box), MMR 2014, 401 m. Anm. *Oehler*.

Rechtsprechung des *EuGH* und urteilte für den zugrunde liegenden Rechtsstreit, dass zwar auf technische Maßnahmen, die sowohl Computerprogramme als auch audiovisuelle Inhalte schützen, die §§ 95a ff. UrhG anwendbar seien und darin auch eine „wirksame“ Maßnahme i.S.d. Vorschriften liege. Allerdings verletze ein Verstoß kein Urheberrecht i.S.v. § 97 UrhG, sodass § 98 UrhG nicht anwendbar sei.<sup>423</sup>

Neben dem Vernichtungsanspruch kommen die sonstigen Rechte zur Anwendung, die einem Betroffenen im Falle einer Urheberrechtsverletzung zustehen (§ 69a Abs. 4 i.V.m. §§ 96–111 UrhG).

Die Regelung bezieht sich auf **alle rechtswidrig hergestellten, verbreiteten oder zur rechtswidrigen Verbreitung bestimmten Vervielfältigungsstücke**. Insofern ist die Vernichtung vor allem gegen illegal erstellte Kopien gerichtet; aufgrund ihrer rechtswidrigen Herstellung ist auch deren Verbreitung untersagt (§ 96 Abs. 1 UrhG). Zusätzlich kommt der Anspruch zum Tragen, wenn jemand ein rechtmäßig erworbenes Softwareprodukt unerlaubterweise an einen Dritten weitergibt. Dies ist dann der Fall, wenn die Weitergabe im Rahmen der Weitervermietung erfolgt (§ 69c Nr. 3 S. 2 UrhG). Schwierig ist die tatsächliche Feststellung, ob eine Kopie zur rechtswidrigen Verbreitung „**bestimmt**“ ist. Hier wird es objektiv-final auf eine Wertung der Tatumstände ankommen.

Die Urheberrechtsverletzung muss **tatbestandsmäßig** und **rechtswidrig** sein. Anders als in der Softwareschutzrichtlinie vorgesehen,<sup>424</sup> ist der Anspruch als genereller Störungsbeseitigungsanspruch konzipiert; auf ein Verschulden kommt es demnach nicht an.<sup>425</sup> Im Übrigen setzt der Anspruch nicht voraus, dass gerade der Besitzer bzw. Eigentümer seinerseits die Urheberrechtsverletzung begangen hat.<sup>426</sup> Entscheidend ist nur, dass die Kopie auf einer Urheberrechtsverletzung beruht.

§ 69f UrhG spricht von **Vernichtung**, ohne dass dieser Begriff näher erläutert wird. Dies ist insofern bedauerlich, als der Begriff der Vernichtung im DV-Kontext unklar ist.

Ebenso wie ein bloßes Verschieben in den Papierkorb reicht die einfache Löschung der Programmkopie vom jeweiligen Datenträger (etwa durch Leeren des Papierkorbs) nicht aus. Denn durch das Löschen wird nur der Eintrag der Softwarekopie im Register des Dateisystems entfernt. Obwohl das Programm dann nicht mehr sichtbar und nicht ohne Weiteres abrufbar ist,

---

<sup>423</sup> BGH, Urt. v. 27.11.2014 – I ZR 124/11, MMR 2015, 460 – Videospielekonsolen II; dazu *Roth*, MMR 2015, 466.

<sup>424</sup> Siehe Art. 7 Abs. 1.

<sup>425</sup> Schricker/Loewenheim/*Spindler*, § 69f UrhG Rn. 7.

<sup>426</sup> Amtliche Begründung, BT-Drs. 12/4022, 14.

verbleibt es tatsächlich auf dem Datenträger und kann durch entsprechende Tools wieder sichtbar gemacht werden. Dasselbe gilt für bloß „schnellformatierte“ Speichermedien. Eine endgültige Löschung setzt vielmehr eine vollständige Überschreibung der betreffenden Datei auf dem Speichermedium voraus, die einerseits gezielt mittels bestimmter Tools, andererseits auch durch die totale Neuformatierung des gesamten Datenträgers erfolgen kann (von der dann allerdings alle Daten auf dem Speichermedium oder der jeweiligen Partition desselben betroffen sind). Die Möglichkeit, Daten von formatierten Speichermedien mit großem Aufwand wiederherzustellen, dürfte dabei zu vernachlässigen sein. Denkbar ist angesichts des geringen Materialwertes vieler Speichermedien auch die Zerstörung des Datenträgers, wobei der Verletzer die Wahl zwischen beiden Maßnahmen hat.<sup>427</sup> Der Verletzte hat insoweit nur das Recht auf den Enderfolg, die Vernichtung der Programmdateien.<sup>428</sup> Bei nur lesbaren Formaten – wie z.B. CD-ROM – ist eine Löschung nicht möglich, sodass hier ausschließlich die Zerstörung des Datenträgers als Möglichkeit zur Vernichtung verbleibt.<sup>429</sup>

Im Übrigen spricht § 69f UrhG nicht davon, dass der Verletzte die Vernichtung durchführt. Die Formulierung „vernichtet werden“ spricht stattdessen dafür, dass dem **Verletzer die Vernichtung obliegt**. Der Verletzte kann dementsprechend nicht die Herausgabe der Kopien an sich selbst oder einen Dritten verlangen. Allerdings ist § 98 Abs. 2 UrhG zu beachten, der nach § 69f Abs. 1 S. 2 UrhG auch im Softwarerecht Anwendung findet. Hiernach kann der Verletzte statt der Vernichtung auch Überlassung der Kopien gegen eine angemessene Vergütung verlangen; die Vergütung darf die Herstellungskosten nicht übersteigen.

#### **IV. Zusammenfassung**

Hinsichtlich der Schutzfähigkeit von Software ergeben sich bereits zahlreiche Probleme im Hinblick auf den Ideenschutz. Zwar sind Ideen selbst nicht schutzfähig, jedoch ist insbesondere die Problematik ausgedehnter Arbeitnehmer zu beachten. Für den Softwareschutz ist neben patent-, titel-, marken-, geheimnisschutz-, straf- und datenbankrechtlichen Aspekten insbesondere der urheberrechtliche Schutz nach den §§ 69a ff. UrhG von Bedeutung. Hierbei ist neben den Schutzvoraussetzungen wiederum der Schutz im Arbeitsverhältnis zu beachten. Relevant sind zudem die Schranken und der Umgehungsschutz.

---

<sup>427</sup> A.A. Fromm/Nordemann/Czychowski, Urheberrecht, § 69f Rn. 4.

<sup>428</sup> LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.7.2011 – 2-06 O 576/09, ZUM 2012, 162, 168.

<sup>429</sup> Schricker/Loewenheim/Spindler, § 69f UrhG Rn. 8.

## Checkliste Softwareschutz<sup>430</sup>

1. Urheberrechtliche Schutz der Software gem. § 69a UrhG
  - a) Schutz des Computerprogramms
    - geschützt sind alle Ausdrucksformen eines Computerprogramms, § 69c Abs. 2 UrhG
    - Vorliegen einer persönlich geistigen Schöpfung, § 69a Abs. 3 UrhG
    - kein Schutz für die bloßen Ideen und Grundsätze
  - b) Verletzung eines Verwertungsrechts, § 69c UrhG
    - Vervielfältigungsrecht, § 69c Nr. 1 UrhG
    - Bearbeitungsrecht, § 69c Nr. 2 UrhG
    - Verbreitungsrecht, § 69c Nr. 3 UrhG
    - öffentliche Wiedergabe und Zugänglichmachung, § 69c Nr. 4 UrhG
  - c) keine Schrankenbestimmung anwendbar, §§ 69d, e UrhG
    - notwendige Handlung zur Fehlerbehebung oder zur Herstellung der bestimmungsgemäßen Benutzung, § 69d Abs. 1 UrhG
    - Anfertigung einer Sicherungskopie, § 69d Abs. 2 UrhG
    - Dekompilierung, wenn unerlässlich zur Herstellung der Interoperabilität, § 69e Abs. 1 UrhG
2. *oder* urheberrechtlicher Schutz für sonstige Softwarebestandteile gem. § 2 UrhG
3. *oder* weitere Schutzmöglichkeiten für Software:
  - Patentschutz
  - Titel- und Markenschutz
  - Geheimnisschutz

## Zweites Kapitel: IT-Vertragsrecht

### Literatur:

*Auer-Reinsdorff/Conrad*, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, 3. Aufl. München 2019; *Bartsch*, CR 2001, 649; *Beckmann*, Computerleasing, Köln 1993; *Bischof*, Der EVB-IT Erstellungsvertrag – Der „kleine“ EVB-IT Systemvertrag – Überblick und erste kritische Würdigung, CR 2013, 553; *Brandi-Dohrn*, Gewährleistung bei Hard- und Softwaremängeln. BGB, Leasing und UN-Kaufrecht, 2. Aufl., München 1994; *Bräutigam/Rücker*, Softwareerstellung und § 651 BGB, CR 2006, 361; *Förster*, IT-Vertragsrecht: Teil 1 – Grundlagen und Allgemeiner Teil, MMR 2024, 4; *Grüneberg*, Bürgerliches Gesetzbuch mit Nebengesetzen, 83. Aufl., München 2024; *Gsell/Krüger/u.a.*, beck-online.Grosskommentar, Stand 01.01.2024, München; *Hilty*, Der Softwarevertrag, MMR 2003, 3; *Kilian/Heussen*,

---

<sup>430</sup> Darstellung entnommen aus Leupold/*Wiebe*/Glossner, IT-Recht, Teil 2.1, Rn. 98.



Computerrechts-Handbuch, 35. Ergänzungslieferung, München 2020; *Koch*, EVB-IT Cloud, MMR 2022, 440; *Lehmann*, Softwareüberlassungsverträge, GRUR Int. 2005, 181; *Leupold/Wieber/Glossner*, Münchener Anwaltshandbuch IT-Recht, 4. Aufl. München 2021; *Marly*, Softwareüberlassungsverträge, 4. Aufl., München 2004; *Martinek*, Moderne Vertragstypen Band III, München 1993; *Mehring*, Zum Wandlungsrecht beim Erwerb von Standardsoftware, NJW 1988, 2438; *Möglich*, AGB-rechtliche Überlegungen zur Auftragsvergabe nach BVB. Führt das reformierte Schuldrecht zur AGB-rechtlichen Unwirksamkeit? CR 2004, 166; *Müller-Hengstenberg*, BVB-Erstellung aus der Sicht der Industrieverbände, CR 1987, 222; *Müller-Hengstenberg*, Computersoftware ist keine Sache, NJW 1994, 3128; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limberg*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch Band 6, 9. Aufl., München 2023; *Schneider*, Softwareerstellung Softwareanpassung – wo bleibt der Dienstvertrag?, CR 2003, 317; *von Staudinger*, Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Buch 2: Recht der Schuldverhältnisse, 18. Aufl., Berlin 2019; *Taeger/Pohle*, Computerrechts-Handbuch, 38. Auflage, München 2023; *Thewalt*, Softwareerstellung als Kaufvertrag mit werkvertraglichem Einschlag, CR 2002, 1.

## I. Vorüberlegung

Software ist das Fundament jeder Informationsgesellschaft. Wo immer man hinsieht, findet man Computerprogramme. Durch die Digitalisierung findet der Softwaremarkt immer weiter an Bedeutung. Seine Innovationsgeschwindigkeit und die Vielgestaltigkeit der Softwareverträge führt dabei zu einer erhöhten vertragsrechtlichen Komplexität. Es finden sich **verschiedene Arten von Verträgen**. Ordnet man IT-Märkte historisch, steht am Anfang der Hardwaremarkt, insbesondere der Verkauf und die Vermietung von Hardware. Erst allmählich entwickelten Unternehmen Software zur Lösung individueller Kundenprobleme im Rahmen sogenannter Softwareerstellungsverträge. Die Individualsoftware wurde sehr schnell standardisiert und auf den Massenmarkt gebracht. Solche Standardlösungen wurden regelmäßig im Rahmen sogenannter Softwareüberlassungsverträge weitergegeben. Individuallösungen werden heutzutage hauptsächlich im Rahmen großer DV-Projektverträge angeboten. Zunehmend löste sich die Software vom Datenträger, zunächst im Rahmen von Netzwerkvereinbarungen, dann auch von Downloading-Verträgen, die etwa das Laden von Software via Internet regeln. Sondermärkte sind bzw. waren der Vertrieb über Open Source, die Vermarktung von PC-Software und CD-ROM-Produkten über Schutzhüllenverträge sowie der wirtschaftlich sehr bedeutende IT-Pflegemarkt.

Änderungen im Bereich des IT-Verbrauchervertragsrechts ergaben sich durch die 2019 verabschiedeten Richtlinien (EU) 2019/770 (Digitale-Inhalte-Richtlinie, DIRM)<sup>431</sup> und (EU)

---

<sup>431</sup> Richtlinie (EU) 2019/770 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 20. Mai 2019 über bestimmte vertragsrechtliche Aspekte der Bereitstellung digitaler Inhalte und digitaler Dienstleistungen, abrufbar unter: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CELEX:32019L0770&from=DE> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

2019/771 (Warenkaufrichtlinie, WKRL)<sup>432</sup> sowie die im Jahre 2021 zur Umsetzung verabschiedeten Gesetze.<sup>433</sup> So regelt die DIRM bestimmte vertragsrechtliche Aspekte der Bereitstellung digitaler Inhalte und digitaler Dienstleistungen an Verbraucher und die WKRL bestimmte verbrauchervertragsrechtliche Aspekte des Warenkaufs. Im Rahmen der Umsetzung der DIRM wurde ein gänzlich neuer Titel 2a „Verträge über Digitale Produkte“ im Abschnitt 3 des Buches 2 des Bürgerlichen Gesetzbuches eingefügt, welcher Verbraucherverträge über digitale Produkte erfasst. Dies betrifft nicht nur Verträge, bei denen der Verbraucher dem Unternehmer Geld im Gegenzug für eine Leistung zahlt, sondern u.U. auch für solche, bei denen der Verbraucher dem Unternehmer personenbezogene Daten bereitstellt (§ 327 Abs. 3 BGB). Nennenswerte Bestandteile des neuen Mängelgewährleistungsregimes (§§ 327d - 327n BGB) sind insbesondere die in § 327f BGB geregelte Verpflichtung des Unternehmers zur Bereitstellung von Aktualisierungen sowie eine Verlängerung der Beweislastumkehr auf ein Jahr (§ 327k BGB). Im Rahmen der Umsetzung der WKRL wurden insbesondere der Sachmangelbegriff des § 434 BGB geändert, Sonderbestimmungen für Waren mit digitalen Elementen in §§ 475b, 475c BGB eingeführt und besondere Anforderungen an die Vereinbarung einer Abweichung von objektiven Anforderungen an die Kaufsache gestellt (§ 476 Abs. 1 BGB). Außerdem wurde die Beweislastumkehr für Verbraucher bei Mängeln generell auf ein Jahr verlängert (§ 477 Abs. 1 BGB).

## II. Einordnung der Vertragsarten

### 1. Standardsoftware

Umstritten ist von Anfang an die **Einordnung von Softwareüberlassungsverträgen** gewesen.<sup>434</sup> In der Industrie werden solche Vereinbarungen immer noch gern als „Lizenzverträge“ bezeichnet und als Verträge sui generis qualifiziert.<sup>435</sup> Dem hat die Rechtsprechung frühzeitig einen Riegel vorgeschoben, indem sie Verträge über die Überlassung „nackter“ Software auf Dauer gegen ein Einmalentgelt als Sachkauf, zumindest als sachkaufähnlichen Vertrag eingestuft hat. Diese Klassifizierung ist durch mehrere

---

<sup>432</sup> Richtlinie (EU) 2019/771 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 20. Mai 2019 über bestimmte vertragsrechtliche Aspekte des Warenkaufs, zur Änderung der Verordnung (EU) 2017/2394 und der Richtlinie 2009/22/EG sowie zur Aufhebung der Richtlinie 1999/44/EG, abrufbar unter: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CELEX:32019L0771&from=DE> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>433</sup> Gesetz zur Umsetzung der Richtlinie über bestimmte vertragsrechtliche Aspekte der Bereitstellung digitaler Inhalte und digitaler Dienstleistungen vom 25.06.2021, BGBl. 2021 I Nr. 37 und Gesetz zur Regelung des Verkaufs von Sachen mit digitalen Elementen und anderer Aspekte des Kaufvertrags vom 25.06.2021, BGBl. 2021 I Nr. 37.

<sup>434</sup> Siehe hierzu *Martinek*, *Moderne Vertragstypen*, Bd III, S. 11 ff.

<sup>435</sup> *Müller-Hengstenberg*, NJW 1994, 3128, 3134; *Lehmann*, GRUR Int. 2005, 181 ff.; *Hilty*, MMR 2003, 3 ff.

Entscheidungen des *BGH* – insbesondere durch dessen Compiler-Entscheidung<sup>436</sup> – bestätigt worden. Wenn es sich nicht um einen Verbrauchervertrag handelt, liegt somit bei einem Softwareüberlassungsvertrag auf einem Datenträger ein Kaufvertrag nach § 433 BGB vor. Bei einem Softwareüberlassungsvertrag über das Internet liegt ein Kaufvertrag gem. § 453 Abs. 1 S. 1 BGB i.V.m. § 433 BGB vor. Wenn es sich hingegen um einen Verbrauchervertrag handelt, so sind i.d.R. die Vorschriften der §§ 327 ff. BGB einschlägig (Vgl. auch § 453 Abs. 1 S. 2 BGB), da es sich bei Softwareüberlassungsverträgen typischerweise, in Abgrenzung zu Kaufverträgen über Waren mit digitalen Elementen (§ 327a Abs. 3 BGB), um Verträge rein über das digitale Produkt handelt. Die unterschiedlichen Mängelgewährleistungsregime ändern jedoch nichts an der Einordnung als Kaufvertrag.

Die oberlandesgerichtliche Rechtsprechung hingegen wollte lange Zeit alle **Softwareverträge als Werkverträge** einstufen.<sup>437</sup> Sie interpretierte hierzu die Compiler-Entscheidung des *BGH* restriktiv: In dieser Entscheidung sei es um den Erwerb eines einzelnen Compiler-Programms durch einen Händler gegangen. Nur bei einem solchen Erwerb der „nackten“ Software könne man von einem Kaufvertrag sprechen. Komme aber zu dem Erwerb der Software eine irgendwie geartete werkvertragliche Nebenpflicht, so sei der gesamte Überlassungsvertrag als Werkvertrag einzustufen. So heißt es z.B. in dem Urteil des *OLG Köln* vom 11.10.1991:<sup>438</sup> „Auf einen Vertrag, der den Erwerb von Standardsoftware zum Gegenstand hat, finden die Regeln des Werkvertrags Anwendung, wenn neben der Lieferung zusätzlich eine Anpassung der Software an die Bedürfnisse des Anwenders und eine Einarbeitung des Personals erfolgen soll.“ (1. Ls.).

Ähnlich verweist das *OLG Hamm* in seinem Urteil vom 22.8.1991<sup>439</sup> auf das Werkvertragsrecht: „Wenn der Abnehmer jedoch ein nicht sachkundiger Endabnehmer ist, der eine Gesamtanlage zur Bewältigung bestimmter Aufgaben erwerben will, entspricht es nach den Erfahrungen des Senats eher den Vorstellungen von Lieferant und Abnehmer, dass eine werkvertragliche Leistung jedenfalls dann geschuldet wird, wenn der Lieferant die

---

<sup>436</sup> BGH, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, NJW 1988, 406, 407f. = CR 1988, 124, 125f.; siehe deutlich auch BGH, Urt. v. 15.11.2006 – XII ZR 120/04, CR 2007, 75, worin der BGH ausdrücklich Software als Sache i.S.v. § 90 BGB anspricht.

<sup>437</sup> So die Tendenz, die sich in folgenden Entscheidungen deutlich dokumentiert: OLG Köln, Urt. v. 11.10.1991 – 19 U 87/91, CR 1992, 153 = NJW-RR 1992, 1327; OLG Hamm, Urt. v. 22.8.1991 – 31 U 260/90, CR 1992, 206, 207; OLG Düsseldorf, Urt. v. 9.6.1989 – 16 U 209/88, NJW 1989, 2627; vgl. hierzu auch *Marly*, Softwareüberlassungsverträge, 46 ff.; *Mehrings*, NJW 1988, 2438, 2439f.

<sup>438</sup> OLG Köln, Urt. v. 11.10.1991 – 19 U 87/91, CR 1992, 153 = NJW-RR 1992, 1327.

<sup>439</sup> OLG Hamm, Urt. v. 22.8.1991 – 31 U 260/90, CR 1992, 206, 207; ähnlich auch OLG Celle, Urt. v. 22.11.1995 – 13 U 111/95, CR 1996, 539, 540.

Verpflichtung übernimmt, den Abnehmer in den Gebrauch der Anlage einzuweisen und entsprechend zu schulen.“

Das *OLG Köln* hielt auch nach der Schuldrechtsreform an einer möglichst werkvertraglichen Qualifizierung von Softwareverträgen fest. Bei schriftlicher Bestätigung, dass das bestellte EDV-System die gesamte, für die Branche und die Bedürfnisse des Kunden notwendige, Anwendersoftware enthält, wird nicht lediglich die zugehörige Standard-Hardware und Standard-Software geschuldet, sondern eine Gesamtlösung, die den Bedürfnissen des Kunden entspricht.<sup>440</sup>

Dann verblieb allerdings noch das Problem der **Qualifizierung von Verträgen zwischen Softwareüberlassung und Softwareerstellung**. Gemeint ist hierbei der Vertrieb von Standardsoftware, die durch zusätzliche Leistungen an die Bedürfnisse des Kunden angepasst wird. Steht die Anpassung der Standardsoftware an die individuellen Bedürfnisse des Anwenders im Vordergrund, ist der Vertrag werkvertraglich zu qualifizieren.<sup>441</sup> Das ist der Fall, wenn das Basisprogramm eine derartige Umänderung erfahren hat, dass es für eine anderweitige Nutzung nicht mehr verwendbar ist.<sup>442</sup> Viele Oberlandesgerichte bestehen darüber hinaus darauf, dass alle Softwareverträge möglichst werkvertraglich zu qualifizieren sind.<sup>443</sup> So soll ein Vertrag, der die Herstellung eines den individuellen Bedürfnissen des Anwenders gerecht werdenden IT-Programms zum Leistungsgegenstand hat, in der Regel auch dann als Werkvertrag zu qualifizieren sein, wenn dazu ein Standardprogramm unter Anpassung an die betrieblichen Besonderheiten Verwendung findet und wenn zusätzlich die Lieferung von Hardware sowie die Einarbeitung des Personals und die Erfassung betrieblicher Daten übernommen werden.<sup>444</sup> In der Literatur wird eine dienstvertragliche Qualifizierung vorgeschlagen<sup>445</sup> oder eine Abgrenzung nach den konkreten Umständen des Einzelfalls gefordert.<sup>446</sup> Inzwischen hat sich die h.M. wohl dahin gehend gebildet, dass eine Anpassung eines Standardprogramms als Werkvertrag anzusehen ist und nur für den Fall, dass die Anpassung nebensächlich und unbedeutend ist, es sich um einen Kaufvertrag handelt.<sup>447</sup>

---

<sup>440</sup> OLG Köln, Urt. v. 4.11.2002 – 19 U 27/02, ZUM-RD 2003, 195.

<sup>441</sup> OLG Köln, Urt. v. 26.6.1992 – 19 U 261/91, NJW-RR 1992, 1328; LG Landshut, Urt. v. 20.8.2003 – 2 HK O 2392/02; Leupold/Wiebe/Glossner/Bussche/Schelinski, IT-Recht, Teil 2, Rn. 61.

<sup>442</sup> LG Landshut, Urt. v. 20.8.2003 – 2 HK O 2392/02, CR 2004, 19.

<sup>443</sup> Siehe z.B. OLG Köln, Urt. v. 11.10.1991 – 19 U 87/91, CR 1992, 153 = NJW-RR 1992, 1327; OLG Karlsruhe, Urt. v. 16.8.2002 – 1 U 250/01, CR 2003, 95; siehe dazu auch *Schneider*, CR 2003, 317 ff.

<sup>444</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 16.8.2002 – 1 U 250/01, CR 2003, 95.

<sup>445</sup> *Schneider*, CR 2003, 317 ff.

<sup>446</sup> Leupold/Wieber/Glossner/Bussche/Schelinski, IT-Recht, Teil 2, Rn. 61.

<sup>447</sup> BGH, Urt. v. 05.06.2014 – VII ZR 276/13, NJW 2014, 1204 Rn. 13f.; BGH, Urt. v. 05.03.2010 – VII ZR 224/08, NJW 2010, 2200 Rn. 14; BeckOGKBGB/Lutzenberger, § 631 BGB Rn. 717, Stand: 01.01.2024; Grüneberg/Retzlaff, v. § 631 Rn. 20; MüKoBGB/Busche, § 631 Rn. 143; Staudinger/Peters, v. § 631 ff. Rn. 79; *Bräutigam/Rücker* CR 2006, 361, 365 f.

## 2. Individualsoftware

Die Erstellung von Individualsoftware erfolgt im Rahmen von **Werkverträgen**.<sup>448</sup> Ähnlich wird der IT-Projektvertrag, bei dem es um die Erstellung besonderer, auf die Bedürfnisse des Kunden abgestellter IT-Lösungen geht, als Werkvertrag angesehen.<sup>449</sup> Unter das Werkvertragsrecht fällt auch ein Vertrag, in dem sich der Programmierer zur Umstellung der Software auf andere Betriebssysteme (sog. Portierung) verpflichtet.<sup>450</sup>

Werden Hard- und Softwareleistungen in verschiedenen Verträgen geregelt, schließt dies nicht die Annahme eines rechtlich einheitlichen Geschäftes aus. Vielmehr ist durch Auslegung zu ermitteln, ob ein Wille der Parteien zur sachlichen Verbindung der Verträge angenommen werden kann. Dabei genügt es, wenn die Leistung für einen Vertragspartner unteilbar ist und dies dem Anderen erkennbar ist.

Nach der Schuldrechtsreform von 2002 war fraglich, ob diese Differenzierung bestehen bleiben kann. Schließlich hat sich ergeben, dass § 651 BGB a.F. – nunmehr § 650 BGB - in seiner Neufassung **die Grenzen zwischen Kauf- und Werkvertragsrecht** verschob.<sup>451</sup> Daraus resultierend war auch die Frage umstritten, ob Softwareverträge unter die §§ 434 ff. oder die §§ 634 ff. fallen. Mittlerweile hat sich allerdings gefestigt, dass zumindest bei der Verjährung von Mängelgewährleistungsansprüchen im Werkvertragsrecht bei Individualsoftware § 634a Abs. 1 Nr. 1 BGB anzuwenden ist.<sup>452</sup> Grundlage war Art. 1 Abs. 4 der EU-Richtlinie zur Gewährleistung über einen Verbrauchsgüterkauf.<sup>453</sup> Nach Art. 1 Abs. 4 gelten auch Verträge über die Lieferung herzustellender oder zu erzeugender Verbrauchsgüter als Kaufverträge i.S.d. Richtlinie. Ohne Rücksicht darauf, ob die Parteien Verbraucher sind oder nicht, regelt nunmehr § 650 Abs. 1 S. 1 BGB, dass das Kaufrecht auch auf Verträge zur Anwendung kommt, die die Lieferung herzustellender oder zu erzeugender beweglicher Sachen zum Gegenstand haben.<sup>454</sup> Für Verbrauchsgüterkäufe ist § 650 Abs. 2 BGB zu beachten, der auf die §§ 327 ff. BGB verweist.

---

<sup>448</sup> BGH, Urt. v. 11.02.1971 – VII ZR 17/69; BGH, Urt. v. 23.11.1996 – X ZR 105/03; so auch LG Wuppertal, Urt. v. 22.12.2015 – 1 O 51/12; OLG Schleswig, Urt. v. 12.3.2021 – 1 U 81/20, NJW 2021, 2369.

<sup>449</sup> Siehe dazu BGH, Urt. v. 3.11.1992 – X ZR 83/90, NJW 1993, 1063; BGH, Urt. v. 14.7.1993 – VIII ZR 147/92, NJW 1993, 2436; OLG Naumburg, Urt. v. 16.12.2019 – 12 U 114/19, NZBau 2020, 504; OLG Hamm, Urt. v. 30.4.2019 – 24 U 14/18, NJW 2019, 3240; *Beckmann*, Computerleasing, 1993, Rn. 189; *Brandi-Dohrn*, Gewährleistung, S. 3; *Martinek*, Moderne Vertragstypen, Bd III, S. 36.

<sup>450</sup> BGH, Urt. v. 9.10.2001 – X ZR 58/00, CR 2002, 93; OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.7.2014 – 22 U 192/13, CR 2015, 215; ähnlich für Österreich Österreichischer Oberster Gerichtshof, Beschl. v. 3.8.2005 – 9 OB 81/04 H.

<sup>451</sup> Siehe dazu *Thewalt*, CR 2002, 1 ff.

<sup>452</sup> *Schneider*, CR 10/2016, 634, 637.

<sup>453</sup> Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie (Richtlinie 1999/44/EG v. 25.5.1999, ABl. EG Nr. L 171 v. 7.7.1999, 12).

<sup>454</sup> Zur Anwendung von § 651 BGB (nunmehr § 650 BGB) auf Datenlieferungsverträge siehe OLG Düsseldorf, Urt. v. 30.7.2004 – I-23 U 186/03, K&R 2005, 41 = ZUM-RD 2005, 58 = DuD 2005, 171.

Im Jahre 2009 hat der *BGH* in dieser Frage für weiteren Zündstoff gesorgt. Mit Urteil vom 23.7.2009<sup>455</sup> entschied das Gericht, dass Kaufrecht auf sämtliche Verträge mit einer Verpflichtung zur Lieferung herzustellender oder zu erzeugender beweglicher Sachen anzuwenden sei. Die Zweckbestimmung der Teile, in Bauwerke eingebaut zu werden, rechtfertige keine andere Beurteilung. Eine solche sei auch dann nicht gerechtfertigt, wenn Gegenstand des Vertrags auch Planungsleistungen sind, die der Herstellung der Bau- und Anlagenteile voranzugehen haben und nicht den Schwerpunkt des Vertrags bilden. Eine Ausnahme soll allenfalls dann gelten, wenn eine Planungsleistung so dominiert, dass sie den Schwerpunkt des Vertrags bildet und deshalb die Anwendung des Werkvertragsrechts erfordert, z.B. wenn die Beauftragung im Wesentlichen die allgemein planerische Lösung eines konstruktiven Problems zum Gegenstand hat.

Erstaunlicherweise hat der *BGH* in der Entscheidung Internet-Systemvertrag<sup>456</sup> darauf hingewiesen, dass ein Vertrag über die Erstellung oder Bearbeitung einer speziellen, auf die Bedürfnisse des Auftraggebers abgestimmten Software regelmäßig als Werkvertrag anzusehen sei. Auch wenn die Anpassung der Software an die Bedürfnisse des Auftraggebers vereinbart wurde, bestätigte der *BGH* seine Auffassung, es handele sich um einen Werkvertrag.<sup>457</sup> Zuletzt hat der *BGH* diese Einstufung des Internet-Systemvertrages als Werkvertrag wiederholt.<sup>458</sup> Der Entscheidung lag ein Rückzahlungsanspruch des Auftraggebers von Voraus- und Abschlagszahlungen zugrunde, dessen Vertragskündigung durch den Besteller trotz der Vereinbarung einer festen Laufzeit als zulässig angesehen wurde. Nach Ansicht des Gerichts ergibt sich der Rückzahlungsanspruch nicht aus § 812 BGB<sup>459</sup>, sondern aus Vertrag. Seine Höhe bemisst sich aus dem bei der Entscheidung festgestellten Überschuss.

### 3. Die EVB-IT

Von besonderer Bedeutung bei der Beschaffung von IT-Leistungen durch die öffentliche Hand sind die EVB-IT, die Einheitlichen Vertragsbedingungen<sup>460</sup>. Schon in den Siebzigerjahren begann der Staat damit, zusammen mit der Industrie standardisierte Vertragsbedingungen für die IT-Beschaffung auszuarbeiten.<sup>461</sup> Hintergrund war die Vorstellung, dass ein solches

---

<sup>455</sup> BGH, Urt. v. 23.7.2009 – VII ZR 151/08, NJW 2009, 2877.

<sup>456</sup> BGH, Urt. v. 4.3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010, 398.

<sup>457</sup> BGH, Urt. v. 5.6.2014 – VII ZR 276/13, CR 2014, 568, ähnlich auch OLG Düsseldorf, Urt. v. 14.3.2014 – I-22 U 134/13, MMR 2015, 103 Ls. = BeckRS 2014, 22424.

<sup>458</sup> BGH, Urt. v. 8.1.2015 – VII ZR 6/14, NJW-RR 2015, 469.

<sup>459</sup> So noch die Vorinstanz OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.12.2013 – I-5 U 58/13, BeckRS 2015, 01994.

<sup>460</sup> Die aktuellen Fassungen der EVB-IT sind abrufbar unter: [http://www.cio.bund.de/Web/DE/IT-Beschaffung/EVB-IT-und-BVB/Aktuelle\\_EVB-IT/aktuelle\\_evb\\_it\\_node.html](http://www.cio.bund.de/Web/DE/IT-Beschaffung/EVB-IT-und-BVB/Aktuelle_EVB-IT/aktuelle_evb_it_node.html) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>461</sup> Kilian/Heussen/*Möglich*, Vertragsbedingungen der öffentlichen Hand EVB-IT, Rn. 38.

Regelwerk dann – ähnlich wie im Baurecht die Vergabe- und Vertragsordnung (VOB) – einer Inhaltskontrolle AGB-rechtlicher Art entzogen sei. Es kam zur Verabschiedung der sog. **Besonderen Vertragsbedingungen** (BVB). Diese wurden aber in der Folgezeit vom *BGH* in mehreren Teilen für AGB-rechtlich unwirksam angesehen, sodass eine Revision notwendig wurde. Der *BGH* hat ausdrücklich darauf hingewiesen, dass die BVB nicht verglichen werden können, da von einer jahrzehntelangen Anerkennung bei allen beteiligten Verkehrskreisen nicht die Rede sein könne.<sup>462</sup> Insbesondere die Verzugsregelung und die Rechtsfolgen des Verzugs (pauschalierter Schadensersatz) sind nach wie vor umstritten.<sup>463</sup> So ist z.B. die Regelung in BVB-Überlassung § 9 Nr. 4, wonach der Auftraggeber bei mangelnder Eignung das Recht hat, binnen zwei Wochen ab Funktionsprüfung zurückzutreten, wegen Verstoßes gegen § 307 Abs. 2 BGB unwirksam.<sup>464</sup> Auch § 9 Nr. 4 Abs. 2 BVB-Überlassung, wonach dem Auftraggeber ein Rücktrittsrecht zusteht, wenn bei der Funktionsprüfung Abweichungen von der Leistungsbeschreibung festgestellt werden und ihm im Fall der Ausübung des Rücktrittsrechts – unabhängig vom Zeitpunkt des Rücktritts – ein pauschalierter Schadensbetrag für 100 Kalendertage zusteht, wenn die Funktionsprüfung ergeben hat, dass das Programm nicht wirtschaftlich sinnvoll genutzt werden kann, verstößt gegen § 307 Abs. 2 BGB.<sup>465</sup>

Unter der Leitung des Bundesministeriums des Innern erarbeitete eine Arbeitsgruppe der öffentlichen Hand im Auftrag des KoopA-ADV (Kooperationsausschuss Automatisierte Datenverarbeitung Bund/Länder/Kommunaler Bereich) die sog. Ergänzenden Vertragsbedingungen für die Beschaffung von IT-Leistungen (EVB-IT) mit dem Ziel die BVB-Vertragstypen abzulösen.<sup>466</sup> Fast das gesamte Anwendungsspektrum der IT-Beschaffung wird durch die bisher vorliegenden elf EVB-IT-Vertragstypen (Systemlieferung, System, Erstellung, Service, Kauf, Dienstleistung, Überlassung von Standardsoftware gegen Einmalvergütung (Überlassung Typ A), zeitlich befristete Überlassung von Standardsoftware (Überlassung Typ B), Instandhaltung, Pflege von Standardsoftware, Cloud) abgedeckt. Lediglich für zwei BVB-Musterverträge (BVB-Miete und BVB-Planung) existieren noch keine EVB-IT-Vertragstypen als Alternative. Daher ist bis zur Veröffentlichung und Einführung aller vorgesehenen EVB-

---

<sup>462</sup> BGH, Urt. v. 27.11.1990 – X ZR 26/90, NJW 1991, 976 = CR 1991, 273.

<sup>463</sup> Vgl. *Müller-Hengstenberg*, CR 1987, 222, 223 für die BVB-Erstellung.

<sup>464</sup> BGH, Urt. v. 4.3.1997 – X ZR 141/95, NJW 1997, 2043 = CR 1997, 470.

<sup>465</sup> BGH, Urt. v. 27.11.1990 – X ZR 26/90, NJW 1991, 976 = CR 1991, 273.

<sup>466</sup> [http://www.cio.bund.de/Web/DE/IT-Beschaffung/EVB-IT-und-BVB/Aktuelle\\_EVB-IT/aktuelle\\_evb\\_it\\_node.html%3bjsessionid=CFD927D71F9409F666F8F191484594B6.2\\_cid155](http://www.cio.bund.de/Web/DE/IT-Beschaffung/EVB-IT-und-BVB/Aktuelle_EVB-IT/aktuelle_evb_it_node.html%3bjsessionid=CFD927D71F9409F666F8F191484594B6.2_cid155) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024); die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der EVB-IT, Vertragsformulare in Lang- und Kurzfassung, Störmeldeformulare sowie Nutzerhinweise zu den EVB-IT-Verträgen können auch dort heruntergeladen werden.

IT-Vertragstypen und der damit einhergehenden vollständigen Ablösung der BVB durch EVB-IT bei jeder IT-Beschaffung zu entscheiden, ob der Vertrag auf der Grundlage von EVB-IT oder BVB abzuschließen ist.<sup>467</sup> Hierzu stellt das Bundesministerium des Innern eine Entscheidungshilfe für die richtige Wahl von EVB-IT oder BVB auf der Internetpräsenz zur Verfügung.<sup>468</sup> Es kommt zurzeit zu einer Gemengelage zwischen BVB und EVB-IT. Dies wiederum führte dazu, dass der öffentliche Auftraggeber zum Teil in den Vertragsdeckblättern eigenständig Anpassungen der BVB vornahm. Das Nebeneinander von BVB, EVB-IT und handgestrickten Anpassungen hat zu der Frage geführt, ob nicht die EVB-IT wegen Verstoßes gegen das Transparenzgebot (§ 307 Abs. 1 S. 2 BGB) nichtig sind. Aufgrund des besonderen Fachwissens der beteiligten Parteien, insbesondere der IT-Unternehmen, soll jedoch regelmäßig von einer hinreichenden Transparenz auszugehen sein.<sup>469</sup>

Nichtsdestoweniger sind neue EVB-IT haushaltsrechtlich zwingend zu beachten (§ 55 BHO).<sup>470</sup>

Gem. dem **Runderlass des Ministeriums für Finanzen** vom 01.01.2023<sup>471</sup> sind die Vertragstypen wie folgt anzuwenden:

Die **EVB-IT-Kauf** sind anzuwenden bei Verträgen über den Kauf „fertiger“ Hardware, gegebenenfalls einschließlich der Überlassung von Standardsoftware gegen Einmalvergütung zur unbefristeten Nutzung. Im Gegensatz zu dem BVB-Kauf sehen die EVB-IT-Kauf keine werkvertraglichen Leistungen wie z.B. Anpassungsleistungen oder die Herbeiführung der Funktionsfähigkeit vor. Die EVB-IT-Kauf beinhalten daher auch keine werkvertraglichen Vereinbarungen wie z.B. die Erklärung der Funktionsbereitschaft, Leistungsprüfungen sowie Abnahme. Neu ist im Gegensatz dazu die vom IT-Planungsrat veröffentlichte Version der EVB-IT-Kauf vom 17.3.2016. Darin enthalten ist unter anderem eine sog. „No-Spy-Klausel“, welche sicherlich als Reaktion zur zukünftigen Verhinderung von Staatstrojanern eingebracht wurde. Gem. Ziff. 2.4 verpflichtet sich der Auftraggeber die Hardware frei von Schaden stiftender Software, z.B. in mitgelieferten Treibern oder der Firmware zu liefern.<sup>472</sup> Mit der Einführung

---

<sup>467</sup> Vgl. für die noch geplanten EVB-IT-Vertragstypen Kilian/Heussen/*Möglich*, Vertragsbedingungen der öffentlichen Hand EVB-IT, Rn. 74.

<sup>468</sup> Entscheidungshilfe zur Anwendung der EVB-IT bzw. BVB des Bundesministeriums des Inneren [https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/entscheidungshilfe-zu-der-evb-it.pdf;jsessionid=0D6637C4E1BB4D200AFAAAEC2BE5F033.live881?\\_\\_blob=publicationFile&v=1](https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/entscheidungshilfe-zu-der-evb-it.pdf;jsessionid=0D6637C4E1BB4D200AFAAAEC2BE5F033.live881?__blob=publicationFile&v=1) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>469</sup> *Möglich*, CR 2004, 166, 172.

<sup>470</sup> KBSt-Empfehlung Nr. 1/2000 (BMI v. 10.12.2000 – O 6-195 403/1).

<sup>471</sup> Nds. MBl. 2023 S. 5; siehe außerdem die Entscheidungshilfe zur Anwendung der EVB-IT bzw. BVB des Bundesministeriums des Inneren.

<sup>472</sup> Die Klausel ist selbstverständlich hinsichtlich ihrer Wirkung fraglich. Aus technischer Sicht kann Software nie fehlerfrei sein (Bugs). Sie kann somit höchstens als Garantie des Softwareerstellers aufgefasst werden.



des EVB-IT-Systemvertrags sind über die bloße Lieferung der Standardsoftware hinausgehende werkvertragliche Leistungen über diesen Vertragstypus abzuwickeln.<sup>473</sup> Verträge über Dienstleistungen wurden von den bisherigen BVB nicht erfasst. Die nun vorliegende **EVB-IT Dienstleistung** ist dann anzuwenden, wenn der Schwerpunkt der vom Auftragnehmer geschuldeten Leistung in der Erbringung von Diensten liegt, wie etwa bei Schulungs-, Beratungs- oder sonstigen Unterstützungsleistungen.

Die **Vertragstypen Überlassung** sind anzuwenden für die Überlassung von Standardsoftware gegen Einmalvergütung zur unbefristeten Nutzung (EVB-IT-Überlassung Typ A) sowie der zeitlich befristeten Nutzungsüberlassung (EVB-IT-Überlassung Typ B). Wie bei den EVB-IT-Kauf findet die EVB-IT-Überlassungsverträge keine Anwendung, wenn zusätzlich werkvertragliche Leistungen des Auftragnehmers wie etwa Installation, Integration, Parametrisierung oder Anpassung der Standardsoftware an die Bedürfnisse des Auftraggebers verlangt werden. Erwartet der Beschaffer eine über die bloße Lieferung der Standardsoftware hinausgehende werkvertragliche Leistung, so ist der EVB-IT-Systemvertrag anzuwenden.

Die **EVB-IT-Überlassung Typ A** regeln folglich die Überlassung und Nutzung von Standardsoftware gegen Einmalvergütung zur vertraglich vereinbarten Nutzung. Diese Regelungen gelten nicht für anderweitige Leistungen wie Installation, Integration, Parametrisierung und Anpassung der Standardsoftware an Bedürfnisse des Auftraggebers. Der Inhalt des Überlassungsvertrags wurde in den wesentlichen Zügen durch den Verband der Softwareindustrie Deutschlands (VSI) geprägt. Insbesondere konnte der VSI erreichen, dass auch die Interessen der durch den VSI vertretenen Großhändler berücksichtigt wurden. So konnte die Virenklausel entscheidend entschärft werden. Der Auftraggeber hat ein berechtigtes Interesse, virenfreie Software zu erhalten. Ziff. 2.3 der EVB-IT-Überlassung Typ A verpflichtet deshalb den Auftragnehmer, lediglich solche Software zu überlassen, die zu einem angemessenen Zeitpunkt vor Auslieferung mit einem aktuellen Virensuchprogramm überprüft wurde. Allerdings kann die Überprüfung mit einem Virensuchprogramm das Vorhandensein von Viren trotz aller Sorgfalt wohl niemals gänzlich ausschließen. Die Überprüfung muss nicht zwangsläufig durch den Auftragnehmer selbst erfolgen.

Nach der alten Fassung vom 1.4.2002, gültig bis 15.7.2015, der EVB-IT Überlassung Typ A hatte der Auftraggeber grundsätzlich ein unkündbares Nutzungsrecht auf Zeit gem. Ziff. 3.2. Unter Ziff. 4 der EVB-IT-Überlassung Typ A wurde dem Auftragnehmer ein außerordentliches Kündigungsrecht in zwei Fällen eingeräumt: bei einer schwerwiegenden Verletzung der

---

<sup>473</sup> Entscheidungshilfe zur Anwendung der EVB-IT bzw. BVB des Bundesministeriums des Inneren; Kilian/Heussen/*Möglich*, Vertragsbedingungen der öffentlichen Hand EVB-IT, Rn. 74.

vereinbarten Nutzungsrechte oder Schutzrechte (Ziff. 4.1) sowie bei einem Verstoß gegen US-amerikanische Exportkontrollvorschriften (Ziff. 4.2). Diese Regelung mag auf den ersten Blick verwundern, ist aber dadurch zu erklären, dass der Auftragnehmer seinerseits häufig durch Nutzungsrechtsverträge mit seinem Vorlieferanten einem solchen Kündigungsrecht unterworfen und gehalten ist, dieses Kündigungsrecht in den von ihm abgeschlossenen Verträgen zu vereinbaren. Er kann weder Rechte weitergeben, die er selbst nicht hat, noch auf die Weitergabe von Restriktionen verzichten, zu denen er sich dem Vorlieferanten gegenüber verpflichtet hat. Das US-amerikanische Bureau of Administration, US Department of Commerce, verlangt von allen US-amerikanischen Softwareerstellern die Vereinbarung entsprechender Exportbeschränkungsklauseln in deren Verträgen. Damit soll ein unerwünschter Export in bestimmte Länder unterbunden werden. Dementsprechend sind entsprechende Kündigungsrechte in allen US-amerikanischen Lizenzbedingungen enthalten und werden bereits jetzt regelmäßig in Verträgen zwischen öffentlichen Auftraggebern und Lieferanten US-amerikanischer Software wirksam vereinbart. Ziff. 4 EVB-IT-Überlassung Typ A trägt diesen Zwängen Rechnung.

Mit der neuen Fassung der EVB-IT Überlassung-AGB (Typ A) vom 16.07.2015<sup>474</sup> fällt ein solches außerordentliches Kündigungsrecht weg. Dem Auftraggeber wird gem. Ziff. 3.1 ein nicht ausschließliches, mit Einschränkung der Ziff. 3.3 übertragbares, dauerhaftes, unwiderrufliches und unkündbares Nutzungsrecht eingeräumt.

Die **EVB-IT-Überlassung Typ B** regeln die Überlassung und Nutzung von Standardsoftware auf Zeit gegen periodische Vergütung zur vertraglich vereinbarten Nutzung. Wie beim Typ A gelten diese Regelungen nicht für anderweitige Leistungen wie Installation, Integration, Parametrisierung und Anpassung der Standardsoftware an Bedürfnisse des Auftraggebers. Der Inhalt des Überlassungsvertrags entspricht im Wesentlichen dem Überlassungsvertrag Typ A, sodass auf die dortigen Ausführungen verwiesen werden kann.

Die **EVB-IT-Instandhaltung** finden Anwendung bei Verträgen über Instandsetzung, Inspektion und Wartung von Hardware. Sie ersetzen die BVB-Wartung. Instandhaltungsleistungen können gegen pauschale Vergütung oder gegen Vergütung nach Aufwand vereinbart werden.

In der alten Fassung der EVB-IT Instandhaltung<sup>475</sup> wurde die Art der Leistungserbringung nach pauschaler Vergütung und Vergütung nach Aufwand differenziert. So war bei pauschaler

---

<sup>474</sup> Abrufbar unter [https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/basisvertraege/ueberlassung-typ-a/nutzerhinweise.pdf?\\_\\_blob=publicationFile&v=1](https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/basisvertraege/ueberlassung-typ-a/nutzerhinweise.pdf?__blob=publicationFile&v=1) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>475</sup> Abrufbar unter: <https://www.cio.bund.de/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-und-bvb/evb-archiv/evb-archiv-node.html> (zuletzt abgerufen am 1.05.2024).

Vergütung vom Auftragnehmer die Aufrechterhaltung und Wiederherstellung der Betriebsbereitschaft der im Vertrag spezifizierten Hardware geschuldet. Hinzu kamen bei vereinbarter Vergütung nach Aufwand Hinweise für die Erbringung von Instandsetzungs-, Inspektions- und Wartungsarbeiten für die im Instandhaltungsvertrag spezifizierte Hardware und das Wiederherstellen deren Betriebsbereitschaft. Nach der neuen Fassung der EVB-IT Instandhaltungs-AGB vom 17.03.2016<sup>476</sup> wird die Art der Leistungserbringung nicht mehr nach der Art der Vergütung unterschieden. Zwar kann sowohl Pauschalvergütung, also auch Aufwandsvergütung vereinbart werden (Ziff. 10), jedoch muss gem. Ziff. 2.1 eine Störungsbeseitigung vereinbart sein, damit der Auftragnehmer die notwendigen Maßnahmen trifft.

Bei vereinbarter pauschaler Vergütung ist vom Auftragnehmer die Aufrechterhaltung und Wiederherstellung der Betriebsbereitschaft der im Vertrag spezifizierten Hardware geschuldet. Hinzu kommen bei vereinbarter Vergütung nach Aufwand Hinweise für die Erbringung von Instandsetzungs-, Inspektions- und Wartungsarbeiten für die im Instandhaltungsvertrag spezifizierte Hardware und das Wiederherstellen deren Betriebsbereitschaft.

Die **EVB-IT-Systemlieferung** dienen dazu, den Kauf von IT-Systemen aus einer oder mehreren Systemkomponenten (Standardsoftware und Hardware) zu regeln, wobei weitere Leistungen zur Herbeiführung der Betriebsbereitschaft nach dem Vertrag vereinbarten Maß (unter Ziff. 2.3 und 2.4) hinzutreten. Die zusätzlichen Leistungen können Schulungen und Systemservice sein, wobei jedoch zu berücksichtigen ist, dass diese Leistungen nicht den Schwerpunkt ausmachen dürfen. Hierfür ist die EVB-IT-Dienstleistung anzuwenden. Gem. Ziff. 1.3 ist für den Auftraggeber die Herstellung der Gesamtfunktionalität des Systems von wesentlicher Bedeutung. Insgesamt ist der Vertrag als Kaufvertrag anzusehen und ersetzt die BVB-Kauf und BVB-Überlassung Typ II.

Die Erstellung von IT-Systemen aus Standardsoftware und/oder Hardware und gegebenenfalls einer Individualsoftware ist von dem **EVB-IT-System** erfasst. Daneben treten weitere Leistungen zur Herbeiführung der Betriebsbereitschaft, wobei diese oder die Erstellung einer Individualsoftware den Schwerpunkt der Leistung darstellen. Die Beurteilung des Schwerpunktes kann in keinem Fall pauschalisiert werden, ist aber anzunehmen, wenn die Erstellung der Individualsoftware oder die Leistungen zur Herbeiführung der Betriebsbereitschaft mehr als 15%-20% des Auftragswertes ausmachen. Rechtlich ist der

---

<sup>476</sup> Abrufbar unter: [https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/basisvertraege/instandhaltung/instandhaltungsvertrag.pdf?\\_\\_blob=publicationFile&v=1](https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/basisvertraege/instandhaltung/instandhaltungsvertrag.pdf?__blob=publicationFile&v=1) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Vertrag als Werkvertrag einzuordnen. Neben der EVB-IT-Erstellung wird die BVB-Erstellung auch von dem EVB-IT-System ersetzt.

Die **EVB-IT-Erstellung** beschäftigt sich mit der Anpassung von Software auf der Grundlage eines Werkvertrages. Ferner ist eine Pflege nach der Abnahme und die Weiterentwicklung und Anpassung möglich. Es handelt sich um einen reduzierten und gekürzten EVB-IT-Systemvertrag, der im Grunde vier Felder abdeckt. Diese sind die Erstellung einer Individualsoftware, die Anpassung von einer Software auf Quellcodeebene, das umfangreiche Customizing von Standardsoftware oder der Kauf von Standardsoftware zur Anpassung durch Auftrag. Problematisch ist die Abgrenzung zu EVB-IT-Systemlieferung und EVB-IT-System. Als Unterscheidungskriterium kann die Entscheidungshilfe zum EVB-IT-Systemvertrag herangezogen werden. Die EVB-IT-Erstellung beinhalten keine Regelungen zu Personal- oder Projektmanagement. Auch fehlen Vorschriften über eventuell zu bestellende Sicherheiten oder Mietleistungen. Diese gilt es gegebenenfalls in Vereinbarungen nachzutragen.

Außerdem gilt, dass wenn werkvertraglich einzuordnende Leistungen den Vertrag wesentlich prägen, die EVB-IT-Erstellung Anwendung finden. Liegt der Schwerpunkt gerade nicht auf diesen werkvertraglichen Leistungen des Vertrags, sondern auf der bloßen Lieferung von Software, findet die EVB-IT Systemlieferung Anwendung<sup>477</sup>.

Serviceleistungen, in der Regel Werkleistungen, rund um ein IT-System, die über den Umfang der Serviceleistungen in den anderen EVB-IT hinausgehen, werden durch die **EVB-IT-Service** aufgegriffen. Diese Leistungen können in der Störungsbeseitigung, vorbeugenden Maßnahmen, Überlassung neuer Programmstände und der Modifikation bzw. Erweiterung des IT-Systems bestehen. So können Serviceleistungen nachträglich erweitert und angepasst oder erstmalig eingeführt werden. Leistungsgegenstände wie die Rufbereitschaft, vor Ort-Services, Lizenzmanagement, Dateisicherungsservices, Verlagerung (Umzug) und Einrichtung von Systemkomponenten sind zum ersten Mal in ein Muster aufgenommen. Es besteht darüber hinaus die Möglichkeit, eine anfängliche Bestandsaufnahme bei für den Auftragnehmer fremden Systemen durchzuführen. Auch beinhalten die EVB-IT-Service Regelungen zum Umgang mit Mängeln bei einer Übernahme. Die Pflege nur von Standardsoftware und die Instandhaltung nur von Hardware werden nicht über die EVB-IT abgewickelt, sondern über die EVB-IT-Pflege S und EVB-IT-Instandhaltung. Ersetzt wird die BVB-Pflege.

Die **EVB-IT-Pflege S** dienen der Regelung zur Pflege von Standardsoftware. Der Leistungsumfang richtet sich grundsätzlich gem. Ziff. 1.1 nach dem im Vertrag vereinbarten Pflegeleistungen für die vereinbarte Standardsoftware. Im Gegensatz dazu sind nach Ziff. 1.2

---

<sup>477</sup> BGH, Urt. v. 4.3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010, 398; Auer-Reinsdorff/Conrad/Bischof, § 41, Rn. 296.

die Pflegeleistungen „Störungsbeseitigung und Installation neuer Programmstände“ Werkleistungen. Die EVB-IT und insb. die EVB-IT-System zeichnen sich durch ein besonderes **Haftungsmodell** aus (EVB-IT-System Ziff. 15). Im EVB-System ist kein pauschalisierter Schadensersatz nach Ablauf einer Karenzzeit vorgesehen<sup>478</sup>. Der Auftraggeber kann, für den Fall einer Überschreitung des vereinbarten Termins zur Erfüllung der vertraglich geschuldeten Leistung von mehr als sieben Kalendertagen, für jeden Tag, in dem der Auftragnehmer sich im Verzug befindet, eine Vertragsstrafe in Höhe von 0,2% des Auftragswertes verlangen (Ziff. 9.3). Die Vertragsstrafe darf jedoch nicht mehr als 5% des Auftragswertes überschreiten. Im **Verzugsfall** kann der Auftraggeber pauschalierten Schadensersatz verlangen. Liefert der Auftragnehmer im Verzugsfalle auch nicht innerhalb der vom Auftraggeber gesetzten angemessenen Nachfrist, kann der Auftraggeber anschließend vom Vertrag zurücktreten und Schadensersatz wegen Nichterfüllung verlangen, EVB-IT-System Ziff. 9.2. Bereits gezahlter pauschalierter Schadensersatz wird auf den Schadensersatz wegen Nichterfüllung angerechnet. Bei leichter Fahrlässigkeit ist für beide Schadensersatzmöglichkeiten eine Obergrenze von 5 % des Auftragswertes festgelegt. Bei Vorsatz und grober Fahrlässigkeit gibt es gem. Ziff. 15.4 EVB-IT-System keine Obergrenzen.

Anders sind die Regeln für die **Gewährleistung** (Ziff. 13 EVB-IT-System). Ist die Nachbesserung nicht erfolgreich, hat der Auftraggeber die Wahl zwischen Rücktritt, Minderung und gegebenenfalls Schadensersatz. Die Regelungen umfassen Sach- und Rechtsmängel und orientieren sich im Wesentlichen an den gesetzlichen Regelungen des Werkvertragsrechts<sup>479</sup>. Mit Veröffentlichung der neuen Version von 2012 wurde auch unter Ziff. 14 die aus den EVB-IT-Systemlieferung bekannte Regelung zu Schutzrechten Dritter aufgenommen. Der Schadensersatz beträgt höchstens 8 % des Gesamtpreises des Vertrags. Diese Begrenzung gilt nicht in den Fällen der Ziff. 7.10 EVB-IT-Überlassung, also nicht bei Fehlen einer besonders vereinbarten Beschaffenheit bei arglistigem Verschweigen eines Fehlers und bei Personenschäden. Die Begrenzung gilt ebenfalls nicht bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit, sondern nur bei leichter Fahrlässigkeit. Ansprüche auf Ersatz von entgangenem Gewinn sind ausgeschlossen. Die Haftung des Auftragnehmers für das Fehlen von besonders vereinbarten Produktbeschaffenheiten kann in Nummer 4 des EVB-IT-Überlassungsvertrags beschränkt werden.

In **sonstigen Haftungsfällen** abseits von Gewährleistung, Verzug und Schutzrechtsverletzungen sieht die Haftungsklausel in Ziff. 15 EVB-IT-System

---

<sup>478</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Bischof, § 41, Rn 235.

<sup>479</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Bischof, § 41 Rn. 77, 89.

Haftungsbeschränkungen der Höhe nach für Schäden vor, die von einem Vertragspartner leicht fahrlässig verursacht wurden. Für solche Schäden gelten gleiche Haftungshöchstsummen für beide Vertragspartner. Die Haftungshöchstsummen werden entsprechend den zu schützenden Rechtsgütern nach Sach- und Vermögensschäden unterschieden. Die Haftung ist für die fahrlässige Pflichtverletzung im Vertrag auf den Auftragswert beschränkt. Beträgt der Auftragswert weniger als 25.000€, so haftet er bis zu 50.000€. Liegt der Auftragswert zwischen 25.000€ und 100.000€, so ist die Haftung auf 100.000€ beschränkt (Ziff. 15.1). Die Haftung des Auftragnehmers für Schäden durch Datenverlust ist der Höhe nach auf den Aufwand begrenzt, der für die Wiederbeschaffung oder Wiederherstellung gesicherter Daten erforderlich ist (Ziff. 15.3). Wenn der Auftraggeber die Daten nicht ordnungsgemäß und regelmäßig gesichert hat, ist der Schadensersatz auf die Summe begrenzt, die bei Verlust trotz der ordentlichen Sicherung der Daten entstanden wäre. Diese Haftungsbeschränkung gilt unabhängig vom Verschuldensgrad, also auch bei Vorsatz und grober Fahrlässigkeit.

Neu sind die im Jahre 2022 hinzugekommenen **EVB-IT-Cloud**. Sie wurden für die Beschaffung von Cloudleistungen, insbesondere Infrastructure-as-a-Service (IaaS), Platform-as-a-Service (PaaS), Software-as-a-Service (SaaS) und Managed Cloudservices (MCS) erarbeitet.<sup>480</sup> In den zur Verfügung gestellten Hinweisen zur EVB-IT-Cloud heißt es, dass diese aus den vier Bestandteilen Cloudvertrag, AGB, Kriterienkatalog für Cloudleistungen und der Anlage „auftragnehmerseitige AGB“ besteht; sie sollen zunächst 18 Monate nach Veröffentlichung getestet werden und anschließend anhand von Rückmeldungen der Anwender erneut geprüft und eventuell angepasst werden.<sup>481</sup> Während der EVB-IT-Cloud Vertrag und die EVB-IT-Cloud AGB bei sämtlichen Cloud-Beschaffungen im Anwendungsbereich der EVB-IT zwingend zu verwenden sind, ist dagegen aber die Verwendung des Kriterienkatalogs und der der Anlage auftragnehmerseitige AGB nur optional.<sup>482</sup>

### III. Allgemeine Regeln für den Aufbau eines IT-Vertrags

Jeder Vertrag sollte den gleichen Aufbau haben. Es gibt klare dogmatische Vorgaben, die bei der Vertragsgestaltung (auch außerhalb des IT-Rechts) zu beachten sind. In der **Präambel** werden der Vertragszweck und die Rechtsnatur des Vertrags spezifiziert. Die richtige Einordnung eines Vertrags seiner Rechtsnatur nach ist vor allem wegen § 307 Abs. 2 Nr. 1 und

---

<sup>480</sup> Taeger/Pohle/Möglich, Computerrechts-Handbuch, 80.2. Rn. 68.

<sup>481</sup> Abrufbar unter: [https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/basisvertraege/cloud/hinweise-fuer-die-nutzung-der-evb-it-cloud.pdf?\\_\\_blob=publicationFile&v=1](https://www.cio.bund.de/SharedDocs/downloads/Webs/CIO/DE/digitale-loesungen/it-beschaffung/evb-it-bvb/basisvertraege/cloud/hinweise-fuer-die-nutzung-der-evb-it-cloud.pdf?__blob=publicationFile&v=1) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024); bis jetzt ist es auch rund 2 Jahre nach dem Inkrafttreten zu keiner Anpassung der EVB-IT-Cloud gekommen.

<sup>482</sup> Koch, MMR 2022, 440, 441.

2 BGB, also zur AGB-rechtlich genauen Bestimmung der vertragswesentlichen Rechte und Pflichten wichtig. Der Vertragszweck wiederum bestimmt die Auslegung des Vertrags, insbesondere hinsichtlich des Umfangs übertragener oder zu übertragender urheberrechtlicher Nutzungsrechte (siehe § 31 Abs. 5 UrhG).

Dann folgt der Hauptteil mit den **Hauptleistungspflichten**. Diese genau zu bestimmen, ist wegen der Kontrollfreiheit im AGB-Recht geboten; der Umfang der Hauptleistungspflichten entzieht sich – abseits des Transparenzgebotes – der AGB-rechtlichen Kontrolle.

Es folgt der nächste Abschnitt zu den **Nebenleistungspflichten**, also insbesondere zu den Haftungsfolgen einer vorvertraglichen oder vertraglichen Verletzung von Informationspflichten. Daran schließt sich das Kapitel zu den **Leistungsstörungen** (Unmöglichkeit – Verzug – Gewährleistung) an, bevor dann die Regeln zur **Auflösung des Vertrags**, insbesondere zur Kündigung, formuliert werden. Der Vertrag endet mit den **Schlussbestimmungen**, voran den Regeln zur Rechtswahl und zum Gerichtsstand. In dieser Reihenfolge werden im Folgenden auch die verschiedenen IT-Vertragstypen vorgestellt.<sup>483</sup>

#### IV. Zusammenfassung

Bei einem Softwareüberlassungsvertrag bzgl. Standardsoftware handelt es sich um einen Kaufvertrag. Bei einem Verbrauchervertrag sind daher i.d.R. die Vorschriften der §§ 327 ff. BGB einschlägig, bei sonstigen Verträgen die der §§ 433 ff. BGB. Die Erstellung von Individualsoftware erfolgt hingegen im Rahmen von Werkverträgen (§§ 631 ff. BGB). Bei Mischformen (insbes. § 650 Abs. 1 S. 1 BGB) ist der Vertragsschwerpunkt anhand derjenigen Leistungspflicht abzugrenzen, die dem Vertrag sein Gepräge gibt. Bei der Beschaffung von IT-Leistungen durch die öffentliche Hand sind zudem die EVB-IT (AGB) von besonderer Bedeutung.

Übersicht: Einordnung typischer IT-Verträge<sup>484</sup>

Vertragsgegenstand	Einordnung
<b>Dauerhafte Überlassung von</b>	
Standardsoftware	Kaufvertrag
Individualsoftware	Kaufvertrag oder Werkvertrag (str.)
Hardware	Kaufvertrag
<b>Befristete Überlassung von</b>	
Standardsoftware	Mietvertrag/Leasing/Leihe
Individualsoftware	Mietvertrag/Leasing/Leihe
Hardware	Mietvertrag/Leasing/Leihe
<b>Pflege und Wartung von</b>	

<sup>483</sup> Erster Überblick für einen beispielhaften IT-Vertrag bei Förster, MMR 2024, 4.

<sup>484</sup> In Anlehnung an Leupold/Wiebe/Glossner/Bussche/Schelinski, IT-Recht, Teil 2.2, Rn. 82.

Software	Werkvertrag, ggf. Dienstvertrag
Hardware	Werkvertrag, ggf. Dienstvertrag
<b>Beratung zu</b>	
Software	Dienstvertrag, ggf. Werkvertrag
Hardware	Dienstvertrag, ggf. Werkvertrag
<b>Gemischte Verträge</b>	
Anpassung von Standardsoftware	Werkvertrag, ggf. Werklieferungsvertrag
Software- und Hardwareüberlassung sowie Beratung	Kaufvertrag i.V.m. Werk- bzw. Dienstvertrag
Softwareüberlassung und Pflege bzw. Hardwareüberlassung und Wartung	Kaufvertrag i.V.m. Werk- bzw. Dienstvertrag



## Drittes Kapitel: Softwareüberlassungsverträge

### Literatur:

*Auer-Reinsdorff/Conrad*, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, 3. Aufl., München 2019; *Bartl*, Hardware, Software und Allgemeine Geschäftsbedingungen, CR 1985, 13; *Bartl*, Produkthaftung nach neuem EG-Recht. Kommentar zum deutschen Produkthaftungsgesetz, Landsberg 1989; *Bartsch*, Weitergabeverbote in AGB-Verträgen zur Überlassung von Standardsoftware, CR 1987, 8; *Bartsch*, Softwareüberlassung und Zivilprozess, Köln 1991; *Bartsch*, Fehlende Dokumentation als Nichterfüllung, CR 1993, 422; *Bartsch*, Grad der Marktdurchdringung von Software als rechtliches Kriterium, CR 1994, 667; *Bartsch*, Software und das Jahr 2000, CR 1998, 193; *Bartsch*, Software und das Jahr 2000 – Haftung und Versicherungsschutz für ein technisches Großproblem, Karlsruhe 1998; *Becker*, Datensicherung, NJW-CoR, 1992, 17; *Berger*, Die Beweisführung mit elektronischen Dokumenten, NJW 2005, 1016; *Bergmann/Streitz*, Beweiserhebung in EDV-Sachen, NJW 1992, 1726; *Bierekoven*, Lizenzmanagement und Lizenzaudits, ITBR 2008, 84; *Bokelmann*, Rechtswirkungen von Computer-Leasingverträgen, CR 1990, 189; *Bown*, liability for Defective Software in the United Kingdom, Software Protection 1/ 1986, 1; *Bömer*, Die Pflichten im Computersoftwarevertrag, Darstellung der Besonderheiten im Vergleich zu den Vertragstypen des allgemeinen Zivilrechts, München 1988; *Braun/Hörl*, Gestaltung von Pflegeverträgen für Individualsoftware, ITBR 2016, 256; *Bräutigam*, IT-Outsourcing und Cloud-Computing, 4. Aufl., Berlin 2019; *Breidenbach*, Computersoftware in der Zwangsvollstreckung, CR 1989, 873; *Büchting/Heussen*, Beck'sches Rechtsanwalts-Handbuch, 12. Aufl., München 2022; *Canaris*, Schadensersatz wegen Pflichtverletzung, anfängliche Unmöglichkeit und Aufwendungsersatz im Entwurf des Schuldrechtsmodernisierungsgesetzes, DB 2001, 1815; *Chrocziel*, Softwareanpassung und Urheberrecht, CR 1988, 381; *Chrocziel*, Mitverschulden und Schadensersatz bei Vermietung eines mangelhaften EDV-Systems, CR 1988, 385; *Dauner-Lieb u.a.*, Das Neue Schuldrecht, Heidelberg 2002; *Däubler*, Neues Schuldrecht – ein erster Überblick, NJW 2001, 3729; *Dittrich*, Beiträge zum Urheberrecht Band 5, Wien 1997; *Dreier*, Verletzung urheberrechtlich geschützter Software nach der Umsetzung der EG-Richtlinie, GRUR 1993, 781; *Dreier/Schulze*, Urheberrechtsgesetz, 7. Aufl. München, 2022; *Drescher/Fleischer/Schmidt*, Münchener Kommentar zum Handelsgesetz, Band 5, 5. Aufl., München, 2021; *Ebert*, Das Recht des Verkäufers zur zweiten Andienung und seine Risiken für den Käufer, NJW 2004, 1761; *Ebert*, Das Recht des Verkäufers zur zweiten Andienung und seine Risiken für den Käufer, NJW 2014, 1761; *Endler*, Rechtsprechungsübersicht zu Dokumentationsmängeln, CR 1995, 7; *Engel*, Mängelansprüche bei Software-Verträgen, BB 1985, 1159; *Erman*, BGB, 17. Aufl., Köln 2023; *Faust*, Softwareschutz durch Produktaktivierung, K&R 2002, 583; *Feil/Leitzen*, Die EVB-IT nach der Schuldrechtsreform, CR 2002, 407; *Ferrari/Kieninger/Mankowski u.a.*, Internationales Vertragsrecht, 3. Aufl., München 2018; *Föhlisch*, Reichweite des Prüfungsrechts im Fernabsatz, NJW 2011, 30; *Franke*, Analoge Anwendung der Sachpfändungsvorschriften bei Computerprogrammen, MDR 1996, 236; *Fromm/Nordemann*, Urheberrecht, 12. Aufl., Stuttgart 2018; *Gabriel/Cornels*, Kunde oder König – Gibt es ein Recht auf Lizenz oder Update?, ITRB 2008, 277; *Ganten/Jansen/Voit*, Beck'scher VOB-Kommentar, 4. Aufl., München 2023; *Gesell/Krüger/u.a.*, Beck-online.Grosskommentar, Stand 01.02.2024 München; *Goebel*, Verständigungsprobleme im Dialog zwischen Richter und EDV-Sachverständigem, CR 1987, 571; *Grabentin/Ströbl*, Third Party Maintenance: Abschlusszwang und Koppelungsverlangen; CR 2009, 137; *v. Gravenreuth*, Probleme im Zusammenhang mit der Minderung oder Wandelung mangelhafter Software, BB 1989, 1925; *Grunewald/Tassius/Langenbach*, Die gesetzliche Neuregelung zu Ein- und Ausbaurkosten im Kaufrecht, BB 2017, 1673; *Grüneberg*, Bürgerliches Gesetzbuch mit Nebengesetzen, 83. Aufl., München 2024; *Grützmacher*,

Application Service Providing – Urhebervertragsrechtliche Aspekte, ITRB 2001, 59; *Grützmaker*, „Software aus der Datendose“ – Outsourcing, Cloud, SaaS & Co., CR 2015, 779; *Haberstumpf*, Verkauf immaterieller Güter, NJOZ 2015, 793; *Häublein*, Der Beschaffenheitsbegriff und seine Bedeutung für das Verhältnis der Haftung aus culpa in contrahendo zu Kaufrecht, NJW 2003, 388; *Hau/Poseck*, Beck'scher Online-Kommentar zum BGB, 69. Edition, München Stand 01.02.2024; *Hilber/Knorr/Müller*, Serververlagerung im Konzern, Cr 2011, 417; *Hildebrand*, Das Jahr-2000-Problem, CR 1998, 248; *Hilty*, Die Rechtsnatur des Softwarevertrages, CR 2012, 625; *Heussen*, Unvermeidbare Softwarefehler. Neue Entlastungsmöglichkeiten für Hersteller, CR 2004, 1; *Hoeren*, Softwareüberlassung als Sachkauf, Konsequenzen aus dem Urteil des BGH vom November 1987, RdV 1988, 115; *Hoeren*, Softwareüberlassung als Sachkauf, 1989; *Hoeren*, Softwarehaftung innerhalb der Europäischen Gemeinschaft, Handbuch der modernen Datenverarbeitung, Heft 146/ 1989, 22; *Hoeren*, Streitverkündung im selbstständigen Beweisverfahren, ZZP 108 (1995), 343; *Hoeren/Försterling*, Onlinevertrieb „gebrauchter“ Software Hintergründe und Konsequenzen der EuGH-Entscheidung „UsedSoft“, MMR 2012, 642; *Höpfner/Fallman*, Die Reform des kaufrechtlichen Gewährleistungsrecht, NJW 2017, 3745; *Intveen*, Rahmenberatungsverträge mit Softwareunternehmen, ITRB 2009, 67; *Junker*, Ist Software Ware? Die Behandlung von Computerprogrammen im Steuer- und Bilanzrecht, beim Leasing, im Warenzeichenrecht, im Schuldvertragsrecht und in der Produkthaftung, WPM 1988, 1217; *Junker*, Computerrecht, 3. Aufl., Baden-Baden 2003; *Kilian*, Haftung für Mängel der Computer-Software, Karlsruhe 1986; *Kilian/Heussen*, Computerrechts-Handbuch, 34. Ergänzungslieferung, München 2018; *Koch*, Schuldrechtsmodernisierung – Auswirkungen auf das Gewährleistungsrecht bei IT-Verträgen, CR 2001, 569; *Koch*, Urheberrechtliche Zulässigkeit technischer Beschränkungen und Kontrolle der Benutzung, CR 2002, 629; *Koch*, Schlechtleistung bei softwarebezogener Nacherfüllung, ITRB 2008, 131; *Koch*, Handbuch Software- und Datenbankrecht, Berlin 2003; *Köhler*, Rechtsfragen zum Softwarevertrag, CR 1987, 827; *Kotthoff/Wieczorek*, Rechtsrahmen von Softwarelizenzaudits Zulässigkeit und Grenzen, MMR 2014, 3; *Krauß/Weise*, Beck'sche Online-Formulare Vertrag, Edition 67, München 2024; *Kröll/Mistelis/Perales Viscasillas*, UN Convention on Contracts for the International Sales of Goods (CISG) 2. Aufl., München 2018; *Kupfer/Weiß*, Der Referentenentwurf zur Warenkaufrichtlinie – Vorbote einer endgültigen Fragmentierung des nationalen Kaufrechts?, ZVertriebsR 2021, 21; *Lehmann*, Rechtsschutz und Verwertung von Computerprogrammen, 2. Aufl., Köln 1993; *Lehmann/Meents*, Handbuch des Fachanwalts – Informationstechnologierecht, 2. Aufl., Köln 2011; *Leßmann/Großfeld/Vollmer/Heymanns*, Festschrift für Rudolf Lukes zum 65. Geburtstag, Köln 1989; *Littbarski*, Das neue Geräte- und Produktsicherheitsgesetz: Grundzüge und Auswirkungen auf die Haftungslandschaft, VersR 2005, 448; *Leupold/Wiebe/Glossner*, Münchener Anwaltshandbuch IT-Recht, 4. Aufl., München 2021; *Lutz*, AGB Kontrolle im Handelsverkehr, München 1991; *Malzer*, Der Softwarevertrag, Köln 1991; *Mankowski*, Das Internet im Internationalen Vertrags- und Deliktsrecht, RabelsZ (63) 1999, 203; *Marly*, Softwareüberlassungsverträge, 4. Aufl., Bonn 2005; *Marly*, Urheberrechtsschutz für Computer-Software in der EU, München 1995; *Marly*, Praxishandbuch Softwarerecht, 8. Aufl., München 2024; *Mehrings*, Zum Wandlungsrecht beim Erwerb von Standardsoftware, NJW 1988, 2438; *Meier/Wehlau*, Die zivilrechtliche Haftung für Datenlöschung, Datenverlust und Datenzerstörung, NJW 1998, 1585; *Metzger*, Ausschluss und Beschränkung von Outsourcing in Softwarelizenzverträgen – eine Grauzone, CR 2021, 573; *Metzger*, Die Zulässigkeit von CPU-Klauseln in Softwarelizenzverträgen, NJW 2003, 1994; *Metzger/Hoppen*, Zur Zulässigkeit von Nutzungsbeschränkungen in Lizenzverträgen bei Verwendung von Drittanbietersoftware, CR 2017, 625; *Münzberg*, Die Abhängigkeit der Vollstreckungsreife eines Zahlungstitels von der Herausgabe bestimmter Software, BB 1990, 1011; *Naus*, Softwareerstellung als Projekt, Hamburg 2006; *Niemann*, Shift der urheberrechtlichen Verwertungsrechte in der arbeitsteiligen digitalen Welt, CR

2009, 661; *Ohly/Dreier/Götting/Haedicke/Lehmann*, Festschrift für Gerhard Schricker zum 70. Geburtstag, Perspektiven des Geistigen Eigentums und des Wettbewerbsrechts, München 2005; *Osterloh*, Inhaltliche Beschränkungen des Nutzungsrechts an Software, GRUR 2009, 311; *Peintinger*, Widerrufsrechte beim Erwerb digitaler Inhalte - Praxisvorschläge am Beispiel des Softwarekaufs unter Berücksichtigung von SaaS-Verträgen, MMR 2016, 3; *Peter*, Urheberrechtliche Erschöpfung bei digitalen Gütern, ZUM 2019, 490; *Petersen*, Quellensteuer bei Überlassung von Software, IStR 2013, 896; *Polley*, Verwendungsbeschränkungen in Softwareüberlassungsverträgen, CR 1999, 345; *Pötzsch*, Die rechtliche Einheit von Hard- und Software, Berlin 1991; *Raue*, Haftung für unsichere Software, NJW 2017, 1841; *Reed*, Product Liability for Software, Computer Law & Practice 4, 1988; *Redeker*, Vollstreckungsfähige Titel über die Herausgabe von Programmträgern, CR 1988, 277; *Redeker*, Fehlernachweis bei Softwaremängelprozessen, CR 1991, 654; *Redeker*, Der EDV-Prozess, 2. Aufl., München 2000; *Redeker*, Das Konzept der digitalen Erschöpfung – Urheberrecht für die digitale Welt, CR 2014, 73; *Redeker*, IT-Recht, 8. Aufl., München 2023; *Regenfus*, Ungeschriebene Voraussetzungen der Verjährungshemmung durch Rechtsverfolgung, NJW 2016, 2977; *Rehmann*, Substantiierungspflicht im Softwareprozeß, CR 1990, 575; *Rott*, Austausch der fehlerhaften Kaufsache nur bei Herausgabe von Nutzungen?, BB 2004, 2478; *Runte*, Zivilrechtliche Fragen der „Aktivierung“ von Software, CR 2001, 657; *Ruppelt*, Die Überlassung von Computerprogrammen, Baden-Baden 1990; *Sack*, Das internationale Wettbewerbs- und Immaterialgüterrecht nach der EGBGB-Novelle, WRP 2000, 269; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limberg*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 1, 9. Aufl., München 2021, Band 2, 9. Aufl., München 2022, Band 3, 9. Aufl., München 2022, Band 4, 8. Aufl., München 2019, Band 13, 8. Aufl., München 2021; *Schack*, Internationale Urheber-, Marken- und Wettbewerbsrechtsverletzungen im Internet – Internationales Privatrecht, MMR 2000, 59; *Schnapp*, Von virtuellen Wahrheiten, NJW-CoR 1999, 217; *Schneider*, Das Fehlen der Dokumentation/ Bedienungsanleitung – kein Mangel?, CR 1989, 193; *Schneider*, Handbuch des EDV-Recht, 5. Aufl., Köln 2017; *Schneider*, Zwischenbilanz zum Lebensraum der werkvertraglichen „Abnahme“ in IT-Projekten, CR 2016, 634; *Scholz/Haines*, Hardwarebezogene Verwendungsbeschränkungen in Standardverträgen zur Überlassung von Software – Eine Betrachtung von CPU- und Upgradeklauseln, CR 2003, 393; *Scholz/Wagener*, Kartellrechtliche Bewertung hardwarebezogener Verwendungsbeschränkungen in Software-Überlassungsverträgen – Eine Betrachtung von CPU- und Upgrade-Klauseln, CR 2003, 880; *Schricker/Loewenheim*, Urheberrecht, 6. Aufl., München 2020; *Schudnagies*, Das Werkvertragsrecht nach der Schuldrechtsreform, NJW 2002, 396; *Schuhmacher*, Wirksamkeit von typischen Klauseln in Softwareüberlassungsverträgen, CR 2000, 641; *Schulze/Dörner/Ebert/Hoeren/u.a.*, Bürgerliches Gesetzbuch Handkommentar, 12. Aufl., Baden-Baden 2024; *Schwab*, Schuldrecht: Gefahrtragung in AGB eines Möbelversandhauses, JuS 2014, 836; *von Staudinger*, Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Buch Kaufrecht 1, Berlin 2023, Buch AGB-Recht 1, Berlin 2023; *Stuurman*, Product liability for software in Europe. A discussion of the EC-directive of 25 July 1985, Advanced Topics of Law and Information technology, Deventer 1989; *Sucker*, Kartellrechtliche Grenzen nach dem EWG-Vertrag, CR 1989, 468; *Taeger*, Außervertragliche Haftung für fehlerhafte Computerprogramme, Tübingen 1995; *Taschner*, Produkthaftung: Richtlinie des Rates vom 25. Juli 1985 zur Angleichung der Rechts- und Verwaltungsvorschriften der Mitgliedstaaten über die Haftung für fehlerhafte Produkte (85/374/EWG), München 1986; *Thieme*, Das „neue“ selbstständige Beweisverfahren, MDR 1991, 989; *Ulmer/Brandner/Hensen*, AGB-Recht, 13. Aufl., Köln 2022; *Ulrich*, Grundzüge des selbstständigen Beweisverfahrens im Zivilprozess, AnwBl 2003, 144; *v. Löbbecke*, Die informatorische Anhörung des Sachverständigen im EDV-Prozeß, IuR 1987, 84; *Wandtke/Bullinger*, Praxiskommentar Urheberrecht, 6. Aufl., München

2022; *Westermann*, JZ 2001, 530; v. *Westphalen*, Das neue Produkthaftungsgesetz, NJW 1990, 83; v. *Westphalen*, Lebendiges Recht – Von den Sumerern bis zur Gegenwart: Festschrift für Reinhold Trinkner zum 65. Geburtstag, Heidelberg 1995; v. *Westphalen*, AGB-Recht ins BGB – Eine erste „Bestandsaufnahme“, NJW 2002, 12; v. *Westphalen/Schneider*, Software Erstellungsverträge, 2. Aufl., Köln 2014; v. *Westphalen/Pamp/Thüsing*, Vertragsrecht und AGB-Klauselwerke, 49. Ergänzungslieferung, München 2023; *Wicker*, Haftet der Cloud-Anbieter für Schäden beim Cloud-Nutzer? Relevante Haftungsfragen in der Cloud, MMR 2014, 715; *Witte*, Änderungsvorbehalte in IZ-Verträgen, ITRB 2005, 237; *Whittaker*, European Product Liability and Intellectual Products, LQR 105 (1989), 125; *Woitkewitsch*, Nutzungsersatzanspruch bei Ersatzlieferung?, VuR 2005, 1; *Wolf/Lindacher/Pfeiffer*, AGB-Recht, 7. Aufl., München 2020; *Wolffskeel v. Reichenberg*, Reform des Bauvertragsrechts und Änderungen der kaufrechtlichen Mängelhaftung – ein „update“, ZRP 2016, 76; *Zahrnt*, Die Koppelung von Hardware und Software, BB 1984, 1007; *Zahrnt*, Gewährleistung bei der Lieferung von DV-Systemen, IuR 1987, 102; *Zahrnt*, Koppelung von Hardware und (Anwendungs-)Software, BB 1988, 1687; *Zahrnt*, Die Rechtsprechung zur Beweislast bei Fehlern in Standardsoftware, NJW 2002, 1531; *Zöchling-Jud*, Das neue Europäische Gewährleistungsrecht für den Warenhandel, GPR 2019, 115; *Zscherpe/Lutz*, Geräte- und Produktsicherheitsgesetz: Anwendbarkeit auf Hard- und Software, KR 2005, 499.

## I. Präambel

Die **Präambel ist von zentraler Bedeutung für die Vertragsgestaltung**. Hierin ist zu klären, welche **Rechtsnatur** der Vertrag hat und auf welchen **Zweck** er gerichtet ist. Die Rechtsnatur ist vor allem für die Inhaltskontrolle nach § 307 Abs. 2 BGB wichtig; der Vertragszweck entscheidet über die im Zweifel übertragenen Nutzungsrechte.

Wird dem Erwerber eines Computerprogramms, ungeachtet der Bezeichnung des Vertrags im Einzelfall, die zeitlich unbegrenzte Verfügungsmacht über das „Werkstück“ (die Computerprogrammkopie bzw. den Datenträger) eingeräumt, muss eine derartige **Softwareüberlassung als „Sachkauf“** bzw. als Eigentumsübertragung an Werkstücken gesehen werden. Bei einer Überlassung von Software auf Dauer kommt Kaufrecht zur Anwendung, sodass der Anwender (der Käufer) nach dem Kauf gem. § 433 Abs. 1 S. 1 BGB bzw. der entsprechenden Übereignung Eigentümer der Software ist und Nutzungsbeschränkungen grundsätzlich dem Leitbild von § 903 BGB widersprechen.<sup>485</sup>

Geht es aber um die bloß vorübergehende Einräumung von Nutzungsrechten, liegt eine mietähnliche Konstellation vor,<sup>486</sup> die weitgehende Nutzungsbeschränkungen zulässt,

---

<sup>485</sup> So schon der Oberste Gerichtshof Wien, Beschl. v. 23.5.2000 – 4 Ob 30/00, M&R 2000, 249 = GRUR Int. 2000, 1028 = ZUM-RD 2001, 53; OLG Nürnberg, Urt. v. 20.10.1992 – 3 U 2087/92, CR 1993, 359 = BB Beilage 1993, Nr. 13, 14–15; ähnlich auch BGH, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, NJW 1988, 406 ff.; BGH, Urt. v. 18.10.1989 – VIII ZR 325/88, NJW 1990, 320 ff.; BGH, Urt. v. 24.1.1990 – VIII ZR 22/89, NJW 1990, 1290 ff.; BGH, Urt. v. 7.3.1990 – VIII ZR 56/89, NJW 1990, 3011, 3012; OLG Köln, Urt. v. 26.10.1990 – 19 U 28/90, CR 1991, 154; i.E. auch OLG Stuttgart, Urt. v. 8.11.1988 – 6 U 135/87, NJW 1989, 2635; OLG Hamm, Urt. v. 29.4.2011 - I-12 U 144/10.

<sup>486</sup> Zur Einordnung als Mietvertrag vgl. Auer-Reinsdorff/Conrad/Roth-Neuschild, § 13 Rn. 8 ff. m.w.N.

gleichzeitig aber auch zu einer ausgedehnten Gewährleistungspflicht des Softwarelieferanten führt. Für eine nur zeitlich begrenzte Einräumung eines einfachen, nicht übertragbaren Nutzungsrechts sollen auch die Verpflichtung des Kunden zur Anwendung von Neufassungen und Löschung von Kopien der Altfassungen, die ordentliche Kündigungsmöglichkeit und die Verpflichtung der Beklagten zu Wartungsleistungen sprechen.<sup>487</sup>

Gegen die rechtliche Einordnung des fraglichen Rechtsverhältnisses in die Regeln des Kaufrechts spricht nicht die von den Parteien gewählte Bezeichnung als „**Lizenzvertrag**“. Entscheidend ist stets, welche Hauptpflichten die Vertragsparteien begründen.<sup>488</sup>

Unerheblich für die rechtliche Qualifizierung des Vertrags ist der Hinweis der Klagepartei, das Programm sei urheberrechtlich geschützt. Der mit einem Software-Überlassungsvertrag verfolgte Zweck geht nämlich dahin, dem Anwender die Nutzung des Programms zu ermöglichen, unabhängig davon, ob es sich um ein urheberrechtlich geschütztes oder nicht geschütztes Programm handelt. Das Bestehen des Urheberrechts wirkt sich daher nicht auf die vertragstypologische Zuordnung aus, sondern hat nur die Bedeutung, dass es die vertragliche Nebenleistungspflicht des Software-Lieferanten begründet, Nutzungsrechte auf Vervielfältigung des Programms zur Programmeingabe und zur Anfertigung erforderlicher Sicherungskopien gem. § 31 UrhG einzuräumen.<sup>489</sup>

## **II. Hauptleistungspflichten und Nutzungsrechte**

In Softwareüberlassungsverträgen sind die Hauptleistungspflichten wegen ihres kaufvertraglichen Gepräges relativ klar bestimmbar: Es geht um das Verschaffen des Eigentums an einer Programmkopie zur Nutzungsüberlassung gegen Entrichtung des vereinbarten Kaufpreises.

Neben der Vereinbarung zur Eigentumsverschaffung an Software zur Nutzung wird jedoch häufig auch der Verkauf von Hardware mit vorinstallierter Software abgeschlossen. Oft kommt es vor, dass Hardware samt ihrer vorinstallierten Software zur Nutzung überlassen bzw. deren Eigentum dem Käufer verschafft wird. Dies ist regelmäßig keine unlautere Geschäftspraxis i.S.v. Art. 5 Abs. 2 UGP-RL 2005/29, es sei denn, eine solche Praxis widerspricht den Erfordernissen der beruflichen Sorgfaltspflicht des Verkäufers und beeinflusst das wirtschaftliche Verhalten des Durchschnittsverbrauchers wesentlich, weil der Verbraucher über

---

<sup>487</sup> So OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 14.12.1999 – 11 U 7/99, CR 2000, 146; LG Köln, Urt. v. 25.10.1995 – 20 S 9/95, CR 1996, 154 = BB Beilage 1996, Nr. 9, 9–10; BGH, Urt. v. 15.11.2006 – VII ZR 120/04, CR 2007, 75.

<sup>488</sup> *Hoeren*, Softwareüberlassung als Sachkauf, Rn. 66 ff.

<sup>489</sup> OLG Nürnberg, Urt. v. 20.10.1992 – 3 U 2087/92, CR 1993, 359 = BB-Beilage 1993, Nr. 13, 14–15.

die Kopplung von Soft- und Hardware nicht ausreichend informiert wurde.<sup>490</sup> Der Verkäufer ist nicht verpflichtet, beim Verkauf von gebrauchter Software einen erwerbenden Verbraucher über die Ausgestaltung der Rechte zur bestimmungsgemäßen Nutzung des Programms zu informieren.<sup>491</sup>

Nicht selten werden allerdings **Änderungsvorbehalte** vereinbart, aufgrund derer der IT-Lieferant berechtigt ist, technische Änderungen vorzunehmen oder Modelle zu wechseln. Solche Klauseln sind AGB-rechtlich nach § 308 Nr. 4 und § 307 Abs. 2 BGB unwirksam, wenn sie dem anderen Vertragsteil nicht zuzumuten sind.<sup>492</sup> Sie unterliegen der vollen Inhaltskontrolle, da es sich nicht um Regelungen zu den Hauptleistungspflichten, sondern um eine Nebenbefugnis handelt, Leistungen abzuändern.<sup>493</sup> Ähnlich unwirksam sind Update-Klauseln, wonach der Anwender selbst bei Verschlechterung der Gesamtleistung Updates übernehmen muss.<sup>494</sup>

Softwarelieferanten vertreten manchmal den Standpunkt, der Erwerber könne zwar Eigentümer der Software werden, benötige für deren vertragsgemäße Nutzung dann aber noch Nutzungsrechte urheberrechtlicher Natur. Dies trifft jedoch nicht zu. Der Anwender ist immer, auch ohne Einwilligung des Rechteinhabers, zur Nutzung des Programms im Rahmen eines normalen Gebrauchs berechtigt. § 69d Abs. 1 UrhG garantiert insoweit dem Anwender einen **zwingenden Kern urheberrechtlich relevanter Nutzungen**, die für die vertragsgemäße Verwendung des Programms unerlässlich sind.<sup>495</sup>

Die in § 69d UrhG angeordneten Beschränkungen des Urheberrechts sind weit auszulegen, weil grundsätzlich die Nutzung fremder Ideen frei ist und der urheberrechtliche Schutz selbst eine Ausnahme von diesem Prinzip darstellt.<sup>496</sup>

Ferner ist **die reine Benutzung – anders als bei den technischen Schutzrechten – urheberrechtlich nicht erfasst**; d.h. die Benutzung als solche ist kein urheberrechtlich relevanter Vorgang.<sup>497</sup>

---

<sup>490</sup> EuGH, Urt. v. 7.9.2016 - C-310/15 - Verkauf eines Computers mit vorinstallierter Software als laudere Geschäftspraxis, NJW 2016, 3423, GRUR 2016, 1180.

<sup>491</sup> LG Hamburg, Urt. v. 9.11.2017 – 327 O 301/17.

<sup>492</sup> BGH, Urt. v. 17.6.2009 – XII ZR 102/08, NJW-RR 2013, 1391; BGH, Urt. v. 21.9.2005 – VIII ZR 284/04, NJW 2005, 3567 = K&R 2005, 559.

<sup>493</sup> BGH, Urt. v. 23.6.2005 – VII ZR 200/04, NJW 2005, 3420, für den Fall eines Bauträgervertrags; siehe dazu: *Witte*, ITRB 2005, 237 ff.

<sup>494</sup> *Witte*, ITRB 2005, 237, 239f.

<sup>495</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212, 3214 – Programmfehlerbeseitigung; vgl. auch BGH, Urt. v. 24.10.2002 - I ZR 3/00, BGHZ 152, 233, 243 - CPU-Klausel.

<sup>496</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.5.2001 – 20 U 166/00, ZUM 2001, 795 = CR 2002, 95.

<sup>497</sup> BGH, Urt. v. 20.1.1994 – I ZR 267/91, NJW 1994, 1216 = CR 1994, 275 = GRUR 1994, 363 = DB 1994, 1180.

## 1. CPU-Klauseln

Softwarelieferanten neigen oft dazu, die Nutzung der Software auf eine bestimmte Zentraleinheit zu beschränken (sog. CPU-Klausel). Ein typisches Beispiel einer solchen Nutzungsbeschränkung lautet:

„X gewährt dem Lizenznehmer ein persönliches, nicht übertragbares und nicht ausschließliches Recht zur Nutzung ... jedes Softwareprodukts ... ausschließlich auf oder in Verbindung mit designierten CPUs für dieses Softwareprodukt“.<sup>498</sup>

Meistens wird dem Vertrag eine Liste beigelegt, aus der sich Hersteller, Typen- oder Modellnummer und Seriennummer der vom Anwender verwendeten Hardwarekonfiguration ergeben. Eine CPU-Klausel kann dann beispielsweise wie folgt lauten:

„Der Kunde ist ausschließlich berechtigt, die Systeme am Installationsort auf der vereinbarten Hardware gem. Systemverzeichnis (Anlage XY) zu benutzen. Die zusätzliche Nutzung auf weiteren Rechnern erfordert jeweils den Abschluss eines separaten Systemverzeichnisses. Dasselbe gilt bei Verwendung anderer Rechner mit größerer Kapazität (sog. Upgrades).“<sup>499</sup>

CPU-Klauseln haben in urheberrechtlichen Nutzungsverträgen den Sinn, dem Hersteller eine angemessene zusätzliche Vergütung für den Fall zu sichern, dass der Kunde das ihm überlassene Programm auf einer anderen, leistungsfähigeren Maschine als derjenigen, für die er es erworben hat, einsetzen will und damit einen höheren als den erwarteten Nutzen aus ihm zieht.

Im Schrifttum ist streitig, ob und inwieweit Systembeschränkungen der in solchen Verträgen gebräuchlichen Art noch unmittelbar aus dem Urheberrecht folgen (§ 31 UrhG) oder nur mit schuldrechtlicher Wirkung vereinbart werden können. Teilweise werden Systemvereinbarungen auf allenfalls schuldrechtlicher Ebene für möglich gehalten, weil eine entsprechende gegenständliche Aufspaltung des Nutzungsrechts nicht möglich sei.<sup>500</sup>

Die Rechtsprechung sieht das anders. Fast durchweg werden hier CPU-Klauseln **nach § 307 Abs. 2 Nr. 1 und 2 BGB als unwirksam** angesehen, wenn Kaufrecht auf die Programmüberlassung anwendbar ist. Nur ausnahmsweise können CPU-Klauseln durch ein schutzwürdiges Interesse des Softwareerstellers gerechtfertigt sein. Dies ist der Fall, wenn das

<sup>498</sup> Vgl. v. Westphalen/Thüsing/*Hoeren*, *VertrR/AGB-Klauselwerke*, IT-Verträge, Rn. 24 unter Bezugnahme auf die Lizenzvereinbarungen der UNIX Europe Ltd.

<sup>499</sup> BGH, Urt. v. 24.10.2002 – I ZR 3/00, MMR 2003, 393.

<sup>500</sup> *Marly*, Urheberrechtsschutz für Computer-Software in der EU, S. 193f.

Programm in seiner Ablauffähigkeit, seiner Performance oder sonstigen Besonderheiten darauf angewiesen ist, nur auf einem bestimmten Computertyp eingesetzt zu werden, und wenn jeder Einsatz auf einem anderen Rechner die Gefahr mit sich bringt, dass Ablaufschwierigkeiten auftreten können, die den Ruf des Softwareerstellers gefährden.<sup>501</sup>

Erklärt sich der Lieferant nur dann zur Aufhebung einer von ihm aktivierten Programmsperre, welche die Nutzung der Software auf leistungsfähigerer neuer Hardware unmöglich macht, bereit, wenn der Käufer einer Änderung der als zulässig vereinbarten Computersysteme unter Anfall einer neuen „Lizenzgebühr“ zustimmt, liegt eine **widerrechtliche Drohung** i.S.v. § 123 Abs. 1 BGB vor. Diese berechtigt den Käufer zur Anfechtung der Änderungsvereinbarung.<sup>502</sup> CPU-Klauseln verstoßen in der Tat gegen § 307 Abs. 2 Nr. 1 und 2 BGB. Sie beschränken die dem Anwender in § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG garantierte Möglichkeit, das erworbene Programm frei nutzen zu können.<sup>503</sup> Darüber hinaus höhlen sie vertragswesentliche Rechte des Anwenders aus. Da Softwareverträge als Kauf- bzw. Werkverträge einzustufen sind, trifft den Softwarelieferanten die Pflicht, dem Anwender das Eigentum an der Programmkopie zu übertragen und damit auch eine sinnvolle Nutzung des Eigentums nicht unmöglich zu machen: Ein Überlassungsvertrag, in welchem dem Anwender formell die Stellung eines Eigentümers eingeräumt wird, sie aber de facto durch unzählige und gravierende Nutzungsbeschränkungen wieder genommen wird, entspricht nicht mehr dem Leitbild eines Kaufvertrags und verstößt daher gegen § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB.

Mangels urheberrechtlicher Schranken steht dem Anwender grundsätzlich gem. **§ 903 BGB** das Recht zu, die von ihm erworbene Programmkopie auf jeder beliebigen IT-Anlage zu nutzen. Dieses Recht ist für den Anwender auch von besonderer Bedeutung: Angesichts der schnellen technischen Entwicklung auf dem Hardwaremarkt sieht er sich vielfach genötigt, seine IT-Anlage durch eine neue Hardwarekonfiguration zu ersetzen. Wäre der Softwarelieferant berechtigt, den Einsatz des Programms auf der neuen CPU zu verhindern, so wäre der Anwender in seiner Nutzungsmöglichkeit trotz seiner Eigentümerstellung erheblich eingeschränkt. Diese Beschneidung von Eigentümerrechten steht daher prinzipiell im Widerspruch zu der in §§ 433 Abs. 1 S. 1, 631 Abs. 1 BGB statuierten **Eigentumsverschaffungspflicht des Softwarelieferanten**.

Anders verhält es sich bei einer **Softwareüberlassung auf Zeit**. Für einen solchen Fall hat der *BGH* CPU-Klauseln für wirksam erachtet, die den Einsatz der Software auf einem

---

<sup>501</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.3.1994 – 6 U 18/93, CR 1994, 398 = NJW-RR 1995, 182 = OLGR Frankfurt, 1994, 121; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 14.12.1999 – 11 U 7/99, CR 2000, 146f.

<sup>502</sup> LG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.12.1998 – 2/3 O 266/97, CR 1999, 147 und OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 14.12.1999 – 11 U 7/99, CR 2000, 146f.; BGH, Urt. v. 24.10.2002, Az. I ZR 3/00.

<sup>503</sup> So auch *Bartsch*, CR 1987, 8, 13; *Salje*, FS für Lukes 1989, S. 14.



leistungsfähigeren Rechner gegen weitere Lizenzzahlungen gestatten. Der *BGH* geht davon aus, dass eine Aufspaltung urheberrechtlicher Nutzungsrechte bezogen auf unterschiedliche Hardware nicht möglich sei. Außerhalb der urheberrechtlichen Lizenzeinräumung können schuldrechtliche Vereinbarungen dieser Art jedoch getroffen werden. Sie unterliegen dem AGB-Recht. Der *BGH* führt aus, dass die Angemessenheit von CPU-Klauseln wesentlich davon abhängt, ob es sich um Verträge handelt, welche die dauerhafte Überlassung von Software gegen Einmalzahlung zum Gegenstand haben, oder ob es sich um eine zeitlich befristete Überlassung im Rahmen eines Dauerschuldverhältnisses handelt.<sup>504</sup>

## 2. Weitergabeklauseln

Oft versuchen Softwarelieferanten, die **Weitergabe von Software durch den Kunden vertraglich zu untersagen**. Dadurch soll insbesondere der Weiterverkauf gebrauchter Software von Upgrades und original equipment manufacturer (OEM-Versionen) verhindert werden. Diese Klauseln sind jedoch unwirksam. Wird Software auf Dauer erworben, so sind die entsprechenden Vervielfältigungsstücke der Computerprogramme durch Veräußerung auf dem Gebiet der Europäischen Gemeinschaften in den Verkehr gebracht worden. Damit ist gem. § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG die Erschöpfung des Verbreitungsrechts (§§ 2 Abs. 1 Nr. 1, 15 Abs. 1 Nr. 2 UrhG) eingetreten. Die Nutzungsrechte an diesen Vervielfältigungsstücken können nicht vom Rechtsinhaber zurückbehalten werden. Ist ein dahin gehendes Veräußerungsverbot in AGB enthalten, so ist die betreffende Klausel nach § 307 Abs. 2 Nr. 1 und 2 BGB wegen Verstoßes gegen den wesentlichen Grundgedanken der §§ 17 Abs. 2, 69c Nr. 3 UrhG unwirksam.<sup>505</sup> Der mit dem Erschöpfungsgrundsatz eintretende urheberrechtliche Verbrauch des Verbreitungsrechts hängt nämlich allein davon ab, ob der Rechteinhaber das erste Inverkehrbringen durch Veräußerung genehmigt hat. Diese Zustimmung ist zu bejahen, wenn beim Erstverkauf vertragsgemäß Soft- und Hardware gemeinsam vertrieben worden sind.<sup>506</sup>

Die Weiterverkaufsfreiheit schließt **OEM-Versionen** ein, wie der *BGH* entgegen einer Entscheidungspraxis des Kammergerichts klargemacht hat. Ein Softwareersteller kann sein Interesse daran, dass eine zu einem günstigen Preis angebotene Programmversion nur zusammen mit einem neuen PC veräußert wird, nicht in der Weise durchsetzen, dass er von vornherein nur ein auf diesen Vertriebsweg beschränktes Nutzungsrecht einräumt. Ist die

---

<sup>504</sup> BGH, Urt. v. 24.10.2002 – I ZR 3/00, NJW 2003, 2014 = GRUR 2003, 416 = MMR 2003, 393.

<sup>505</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 25.6.1996 – 11 U 4/96, NJW-RR 1997, 494; OLG Hamburg, Beschl. v. 30.4.2013 - 5 W 35/13, MMR 2014, 115; LG Hamburg, Urt. v. 25.10.2013 – 315 O 449/12, MMR 2014 102 m. Anm. *Heydn*; Oberster Gerichtshof Wien, Beschl. v. 23.5.2000 – 4 Ob 30/00, M&R 2000, 249 = GRUR Int. 2000, 1028 = ZUM-RD 2001, 53.

<sup>506</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 26.11.2008 – 12 O 431/08, MMR 2009, 216 = CR 2009, 221, *Haberstumpf*, Verkauf immaterieller Güter, NJOZ 2015, 793, 804.

Programmversion durch den Hersteller oder mit seiner Zustimmung in Verkehr gesetzt worden, ist die Weiterverbreitung aufgrund der eingetretenen Erschöpfung des urheberrechtlichen Verbreitungsrechts ungeachtet einer inhaltlichen Beschränkung des eingeräumten Nutzungsrechts frei.<sup>507</sup>

Erstaunlicherweise hat der *EuGH* jedoch im Urteil vom 12.10.2016<sup>508</sup> klargestellt, dass der Ersterwerber einer Lizenz zur unbefristeten Nutzung zwar ganz im Sinne des urheberrechtlichen Erschöpfungsgrundsatzes und Art.4 c RL 91/250 berechtigt ist, die benutzte Kopie und seine Lizenz an einen Zweiterwerber zu verkaufen. Die Weiterveräußerung einer Sicherungskopie bedürfe dagegen der Zustimmung des Rechtsinhabers, wenn die Software ursprünglich auf einem körperlichen Originaldatenträger geliefert wurde, der vor dem Weiterverkauf beschädigt, verloren oder zerstört wurde. Eine Erstellung von Sicherungskopien eines Computerprogrammes von der Person, die zur Benutzung desselben berechtigt ist, könne zwar gem. Art.5 Abs. 2 der RL 91/250 nicht untersagt werden, wenn das Erstellen für die Benutzung erforderlich ist. Jedoch dürfe die Sicherungskopie nicht zum Zweck des Weiterverkaufs verwendet werden, wenn das Original untergegangen ist und der Rechteinhaber dem nicht zustimmt.

Das Recht des Erwerbers einer Kopie eines Computerprogramms zur Weiterverbreitung einer Kopie, kann auch nicht vertraglich auf das Recht beschränkt werden, die Kopie nur an Erwerber einer früheren Version des gleichen Programms – als „**Update**“ – zu veräußern.<sup>509</sup> Das Nutzungsrecht an einem Computerprogramm kann nicht in der Weise limitiert werden, dass der Verkauf des (Update-)Programms nur an solche Nutzer zulässig ist, die bereits eine ursprüngliche Vollversion des Programms erworben haben. Dies wäre keine zulässige inhaltliche Beschränkung des Nutzungsrechts i.S.v. § 32 UrhG a.F. (= § 31 Abs. 1 S. 2 UrhG n.F.).<sup>510</sup> Eine Ausnahme hiervon bestehe nach Ansicht des *OLG Frankfurt a.M.* nur dann, wenn ein Händler lediglich eine spezialisierte und ausschließliche Vertriebsart anbietet, wie beispielsweise bei einem ausschließlichen Verkauf an Erstnutzern.<sup>511</sup>

Es verstößt auch nicht gegen § 3 UWG, wenn unkenntlich gemachte **Schulversionen** bzw. Updates eines Computerprogramms als Vollversionen (weiter-)verkauft werden, denn mit dem

---

<sup>507</sup> BGH, Urt. v. 6.7.2000 – I ZR 244/97, CR 2000, 651 = NJW 2000, 3571 = MMR 2000, 749; gegen KG Berlin, Urt. v. 17.6.1997 – 5 U 7145/96, CR 1998, 137 = MMR 1998, 315 = ZUM-RD 1999, 20; BGH, Urt. v. 11.12.2014 - I ZR 8/13, MMR 2015, 530 = GRUR 2015, 772 m. Anm. *Sattler* = CR 2015, 429 = K&R 2015, 490 – UsedSoft III.

<sup>508</sup> EuGH, Urt. v. 12.10.2016 – C 166/15 (Ranks/Microsoft Corp), MMR 2017, 19.

<sup>509</sup> OLG München, Urt. v. 12.2.1998 – 29 U 5911/97, CR 1998, 265 = NJW 1998, 1649 = ZUM-RD 1998, 107 = MMR 1998, 313; gegen KG Berlin, Urt. v. 27.2.1996 – 5 U 8281/95, NJW 1997, 330 = CR 1996, 531.

<sup>510</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.8.2003 – 11 U 15/03, NJOZ 2004, 874 = GRUR-RR 2004, 198.

<sup>511</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 3.11.1998 – 11 U 20/98, CR 1999, 9 = ZUM-RD 1999.

erstmaligen Verkauf des Vervielfältigungsstückes ist das Verbreitungsrecht des Urhebers gem. § 69c S. 1 Nr. 3 S. 2 UrhG erschöpft. Auch ist es wettbewerbsrechtlich nicht zu beanstanden, wenn zu Wettbewerbszwecken ein mit der Ware selbst fest verbundenes (z.B. aufgedrucktes) Zeichen oder eine andere geschäftliche Bezeichnung, wie z.B. eine Firma oder eine Typenbezeichnung, entfernt und die derart veränderte Ware weiterverkauft wird.<sup>512</sup>

Dem Erwerber eines urheberrechtlich geschützten Computerprogramms, der sich vertraglich dazu verpflichtet hat, das Programm Dritten nicht zugänglich zu machen, kann nicht generell untersagt werden, **für die Fehlerbeseitigung einen Dritten einzuschalten**. Eine entsprechende Klausel wäre mit § 69d Abs. 1 UrhG nicht vereinbar. Würde ein Verbot, das Programm Dritten zugänglich zu machen, auch die Fehlerbeseitigung betreffen, so wäre damit der Vertragszweck berührt. § 69d Abs. 1 UrhG hat insofern einen zwingenden Kern, als urheberrechtlich relevante Nutzungen, die für die vertragsgemäße Verwendung des Programms unerlässlich sind, nicht ohne Weiteres ausgeschlossen werden können.<sup>513</sup>

Problematisch im Sinne einer Weitergabeklausel war lange Zeit auch die Online-Erschöpfung von Software. Hierbei geht es um den Weiterverkauf von Software, die von dem Server des Herstellers heruntergeladen wird und für die das Nutzungsrecht z.B. aufgrund eines Produktschlüssels besteht. Das *OLG München* wollte demnach in der Vergangenheit den Erschöpfungsgrundsatz auf Software beschränken, die durch physische Datenträger verbreitet wird.<sup>514</sup> Ein Klauselverbot gem. § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB i.V.m. § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG käme daher nicht in Betracht, weswegen Weitergabeverbote für den Online-Erwerb von Software wirksam mit in den Vertrag einbezogen werden könnten. Diese Argumentation hat der *EuGH* in der „Used-Soft“ Entscheidung<sup>515</sup> widerlegt. Es könne beim Kauf von Software und dem damit eintretenden Erschöpfungsgrundsatz nicht auf die Verbreitungsform ankommen, da der Wille des europäischen Gesetzgebers der Computerprogramm-RL nicht zwischen körperlichen und unkörperlichen Programmkopien differenziere. Dementsprechend ist auch der Weiterverkauf eines Produktschlüssels nicht durch Klauselverbote einschränkbar, wenn der Product Key noch nicht aktiviert wurde und der Rechteinhaber den Download ermöglicht.<sup>516</sup>

Abseits des Erschöpfungsgrundsatzes ist die **Übertragbarkeit von Nutzungsrechten an Dritte** allerdings ein Problem. Nach § 34 Abs. 3 S. 1 UrhG kann ein Nutzungsrecht auch ohne Zustimmung des Urhebers übertragen werden, wenn es sich um eine Übertragung im Rahmen

---

<sup>512</sup> LG München, Urt. v. 3.11.1994 – 4 HKO 18823/94, CR 1996, 542.

<sup>513</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212; BGH, Urt. v. 24.10.2002 – I ZR 3/00, NJW 2003, 2014 = CR 2003, 323.

<sup>514</sup> OLG München, Urt. v. 3.8.2006 – 6 U 1818/06, MMR 2006, 748.

<sup>515</sup> EuGH, Urt. v. 3.7.2012 – C-128/11 (Used Soft/Oracle International Corp), ZIP 2012, 1610.

<sup>516</sup> OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 27.5.2016 – 6 W 42/16, ITRB 11/2016.

der Gesamtveräußerung eines Unternehmens oder der Veräußerung von Teilen eines Unternehmens handelt. Der Regelung liegt die Erwägung zugrunde, dass es dem veräußernden Unternehmensträger – beispielsweise einem Verlag – in dieser Situation nicht zuzumuten wäre, die Zustimmung sämtlicher Urheber einzuholen, die ihm Nutzungsrechte eingeräumt haben.<sup>517</sup> Insofern gibt es keine Probleme bei Unternehmensverkäufen. Im Rahmen von M&A-Transaktionen können Nutzungsrechte an Software übertragen werden, ohne dass der Urheber noch einmal um Zustimmung gebeten werden müsste.

Anders sieht die Lage bei der **Einzelübertragung von Nutzungsrechten** aus. Sollen Rechte an Software abseits einer Unternehmensveräußerung an Dritte abgetreten werden,<sup>518</sup> bedarf dies der Zustimmung des Urhebers (§ 34 Abs. 1 UrhG). Es sollte daher gleich im Vertrag mit dem Programmierer ausdrücklich geregelt werden, dass die vertragsgegenständlichen Rechte übertragbar sind. Allerdings muss die Zustimmung nicht ausdrücklich erfolgt sein, sie kann sich vielmehr aus den Gesamtumständen ergeben.<sup>519</sup> Die Anforderungen an eine konkludente Zustimmung sind in einem Fall, in dem die Weiterübertragung der Nutzungsrechte im Zuge der Verwertung der Insolvenzmasse durch den Insolvenzverwalter erfolgt, nicht hoch anzusetzen. In der Regel bestehen für den Urheber in einer solchen Situation keine vernünftigen Gründe, darauf zu bestehen, dass nur der ursprüngliche Vertragspartner das Werk nutzt. Auch ist er gehalten, seine Zustimmung zur Weiterübertragung nicht wider Treu und Glauben zu verweigern (§ 34 Abs. 1 S. 2 UrhG).

Der Erschöpfungsgrundsatz soll im Übrigen keine Aussage zur Zulässigkeit technischer Sperren umfassen. Im legendären Fehlurteil *Half Life 2*<sup>520</sup> hat der *BGH* das Geschäftsmodell eines Anbieters von Computerspielen für rechtmäßig erachtet, wonach ein auf DVD vertriebenes Computerspiel so programmiert ist, dass es erst nach der online erfolgten Zuweisung einer individuellen Kennung genutzt werden kann und dass diese Kennung nicht an Dritte weitergegeben werden darf. Dies gelte auch dann, wenn die DVD mit dem Computerspiel wegen der ohne Kennung eingeschränkten Spielmöglichkeiten vom Ersterwerber praktisch nicht mehr weiterveräußert werden kann.

Häufig wird das Recht des Käufers, seine Softwarekopie wieder zu veräußern, insofern beschränkt, als dass technische Schutzmaßnahmen in die Software eingebaut werden, die eine

---

<sup>517</sup> Begr. RegE, BT-Drs. IV/270, S. 57.

<sup>518</sup> Dies gilt auch für den Fall einer

Veräußerung durch den Insolvenzverwalter eines Softwarehauses; siehe *BGH*, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, MMR 2005, 845 = GRUR 2005, 860 = NJW-RR 2005, 1403 – „Fash 2000“.

<sup>519</sup> Vgl. *BGH*, Urt. v. 15.3.1984 – I ZR 218/81, GRUR 1984, 528, 529 – Bestellvertrag; OLG Jena, Urt. v. 17.10.2012 – 2 U 731/10, verfügbar bei juris.

<sup>520</sup> *BGH*, Urt. v. 11.2.2010 – I ZR 178/08, NJW 2010, 2661.

Anfertigung von Kopien des Programms unmöglich machen sollen. Nach der Rechtsprechung des *EuGH* sind technische Schutzmaßnahmen, welche Vervielfältigungen von Software verhindern, jedoch nur dann schutzwürdig, wenn sie den Grundsatz der Verhältnismäßigkeit wahren<sup>521</sup>. Es darf demnach keine anderen Schutzmaßnahmen gleicher Wirkung geben, die weniger intensiv in die Handlungen Dritter eingreifen. Die Rechtsprechung scheint diesem Grundsatz sehr wohlwollend für die Softwareindustrie zu folgen.

So wurde beispielsweise vom *OLG München*<sup>522</sup> entschieden, dass selbst technische Schutzmaßnahmen für Videospiele in Gestalt von Kombination aus Software-Programmsperre und proprietären (im Eigentum befindlichen) Format der Videospieldaten einer „Nintendo-DS-Konsole“ den Grundsatz der Verhältnismäßigkeit wahren.<sup>523</sup>

Eine andere „Lösung“ der Umgehung des Weiterverkaufsrechts des Erwerbers wird teilweise durch die Softwareersteller angewendet, indem sie Software vermieten.<sup>524</sup> Dies hätte jedoch in Bezug auf das Gewährleistungsrecht, das sie für den gesamten Zeitraum der Miete trifft, nachteilige Folgen.<sup>525</sup>

Auch stelle sich die Frage des Erschöpfungsgrundsatzes nach Ansicht des *OLG Frankfurt a.M.* nicht, wenn dem Erwerber ein sogenannter Produktschlüssel genannt wird, mit dem er das Programm von der Internetseite des Rechteinhabers auf seinen Server herunterladen kann, und der verkaufte Produktschlüssel bis zu diesem Zeitpunkt noch nicht aktiviert worden ist. Dann diene der Produktschlüssel nicht der unkörperlichen Weitergabe eines bereits existierenden Vervielfältigungsstücks im Sinne der „UsedSoft“-Rechtsprechung des *EuGH* und des *BGH*, sondern der erstmaligen Herstellung eines Vervielfältigungsstücks. Ob der Erwerber zur Nutzung dieses Vervielfältigungsstücks berechtigt ist, hängt allein davon ab, ob der Rechteinhaber dieser Vervielfältigung zustimmt. Unter diesen Umständen sind Angebot und Verkauf eines Produktschlüssels nur dann irreführend, wenn der Rechteinhaber diese Zustimmung verweigern wird.<sup>526</sup> Dafür ist der klagende Mitbewerber darlegungspflichtig.

Besonders streitig ist die Anwendung des Erschöpfungsgrundsatzes bei E-Books und Audiodateien. So will das *OLG Hamburg* die Erschöpfung des Verbreitungsrechts gem. § 17 Abs. 2 UrhG nur auf körperliche Gegenstände anwenden und die bereits genannte „UsedSoft“-Rechtsprechung des *EuGH* nicht auf digitale Güter übertragen. Eine Bestimmung in AGB eines Anbieters von E-Books und Audiodateien, nach der die Kunden kein Eigentum an den Dateien

---

<sup>521</sup> EuGH, Urt. v. 23.01.2014 - RS. – C-355/12 (Nintendo Co./PC Box), CR 2014, 224.

<sup>522</sup> OLG München, Urt. v. 22.9.2016 – 6 U 5037/09, Anmerkung RA Timo Conraths, CR 12/2016, 781, 782.

<sup>523</sup> OLG München, Urt. v. 22.9.2016 – 6 U 5037/09.

<sup>524</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Roth-Neuschild, § 13 Rn. 1.

<sup>525</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Roth-Neuschild, § 13 Rn. 2f.

<sup>526</sup> OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 27.5.2016 – 6 W 42/16, GRUR-RS 2016, 11719.

erwerben und den Kunden lediglich ein nicht übertragbares Nutzungsrecht eingeräumt wird, weiche nicht von der grundlegenden Wertung einer gesetzlichen Regelung gem. § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB ab<sup>527</sup>. Der *EuGH* habe den Eigentumsbegriff nicht auf digitale Güter ausgedehnt. Zwar sollen Computerprogramme unter den Eigentumsbegriff fallen, jedoch digitale Inhalte nicht.<sup>528</sup>

Dies scheint paradox, da der *EuGH* in seiner Entscheidung ökonomische Gesichtspunkte zur Grundlage des Beschlusses macht. Es kann keinen Unterschied machen, ob es sich um Software oder um E-Books oder Musikdateien handelt, da diese wirtschaftlich keine Unterschiede aufweisen. Angesichts dessen spricht vieles dafür, auch digitale Inhalte unter den Erschöpfungsgrundsatz zu fassen.<sup>529</sup>

### 3. LAN-Verbote

Typisch bei Softwareverträgen sind **LAN-Verbote, d.h. vertragliche Beschränkungen der Nutzung von Software in lokalen Netzwerken**. Es gibt eine Vielzahl von Schattierungen solcher Netzwerkverträge.<sup>530</sup>

Urheberrechtlich ist zweifelhaft, ob die Nutzung von Software in lokalen Netzwerken wirklich in die Verwertungsrechte des Softwareerstellers eingreift. Wird die Software auf verschiedenen Terminals fest gespeichert, liegt in der jeweiligen Festspeicherung eine urheberrechtlich relevante Vervielfältigung.<sup>531</sup> Anders ist die Lage bei Terminalsoftware und der bloßen Nutzung von Software über die jeweiligen Arbeitsspeicher der angeschlossenen Workstations. Der *BFH* hat auch für solche Netzzvorgänge ohne nähere Begründung eine „Lizenzpflicht“ bejaht.<sup>532</sup> Das bloße Ablaufenlassen eines Computerprogramms ist jedoch keine Vervielfältigungshandlung i.S.d. § 69c UrhG.<sup>533</sup> Bislang hat der Senat die Frage, ob die im Rahmen der Programm Benutzung erfolgende Programmeingabe und -verarbeitung eine Vervielfältigung erforderlich macht, allerdings offen gelassen.<sup>534</sup> Diese Frage wurde auch durch das Zweite Gesetz zur Änderung des Urheberrechtsgesetzes vom

---

<sup>527</sup> OLG Hamburg, Beschl. v. 24.3.2015 – 10 U 5/11; so zuvor auch OLG Stuttgart v. 3.11.2011 - 2 U 49/11, MMR 2012, 834; OLG Hamm, Urt. v. 15.5.2014 – I-22 U 60/13, MMR 2014, 689.

<sup>528</sup> EuGH, Urt. v. 19.12.2019 – C-263/18 (Niederlands Uitgeversverbond/Tom Kabinet Internet).

<sup>529</sup> *Hoeren/Försterling*, MMR 2012, 642, 647; *Hilty*, CR 2012, 625, 635; *Peter*, ZUM 2019, 490, 500; *Redeker*, CR 2014, 73.

<sup>530</sup> *Schumacher*, CR 2000, 641, 649; vgl. *Polley*, CR 1999, 345, 347; *Lehmann*, FS für Schrickler, S. 543, 559.

<sup>531</sup> BGH, Urt. v. 20.1.1994 – I ZR 267/91, NJW 1994, 1216 = CR 1994, 275 = GRUR 1994, 363 = DB 1994, 1180; BGH, Beschl. v. 3.2.2011 – I ZR 129/08, CR 2011, 223 = ZUM 2011, 397.

<sup>532</sup> BFH, Urt. v. 25.11.2004 – V R 25/04, V R 26/04, MMR 2005, 529 = CR 2006, 12 = DStR 2005, 595.

<sup>533</sup> LG Mannheim, Urt. v. 11.9.1998 – 7 O 142/98, ZUM-RD 1999, 210 = CR 1999, 360.

<sup>534</sup> BGH, Urt. v. 20.1.1994 – I ZR 267/91, NJW 1994, 1216 = CR 1994, 275 = GRUR 1994, 363 = DB 1994, 1180; vgl. BGH, Urt. v. 4.10.1990 – I ZR 139/89, GRUR 1991, 449 – Betriebssystem.

9.6.1993,<sup>535</sup> das der Umsetzung der Richtlinie 91/250/EWG des Rates vom 14.5.1991 über den Rechtsschutz von Computerprogrammen<sup>536</sup> dient, nicht abschließend beantwortet (§ 69c Nr. 1 S. 2 UrhG: „Soweit das Laden ... eine Vervielfältigung erfordert“). Durch die Neuordnung des Urheberrechtsgesetzes zum 13.9.2003 wurde indes klargestellt, dass flüchtige Kopien keine urheberrechtlich relevante Vervielfältigung darstellen.<sup>537</sup> Nach § 44a UrhG sind vorübergehende Vervielfältigungshandlungen urheberrechtlich irrelevant, wenn ihnen kein eigenständiger wirtschaftlicher Wert zukommt. Die RAM-Kopie, die beim Lauf eines Computerprogramms unumgänglich entsteht, hat keinen eigenen ökonomischen Wert und stellt daher keinen Eingriff in das Vervielfältigungsrecht dar.

Anderer Ansicht ist der BGH in seiner *EuGH*-Vorlage zur Zulässigkeit des Vertriebs „gebrauchter“ Softwarelizenzen.<sup>538</sup> Die Schrankenregelung des § 44a UrhG greife erst überhaupt nicht zugunsten des Nutzers. Die §§ 69d und 69e UrhG, die der Umsetzung von Art. 5 und 6 der Richtlinie 2009/24/EG dienen, regeln die Bestimmungen für Computerprogramme abschließend.<sup>539</sup> Die Voraussetzungen des § 44a UrhG seien deshalb schon nicht erfüllt, wenn der Softwareersteller für die Nutzung des Programmes eine Vergütung verlangt. Dann habe die „Vervielfältigung“ gem. § 44a UrhG eine eigene wirtschaftliche Bedeutung.

Diese Argumentation scheint zweifelhaft, bedenkt man, dass der Kunde die Software beim Kauf ohnehin auf der Hardware seiner Wahl hätte installieren können. Eine langfristige Speicherung findet nur auf dem Festspeicher des Systems statt, auf dem die Software ursprünglich installiert wurde. Eine Zwischenspeicherung auf dem Arbeitsspeicher desjenigen Systems, auf dem die Software genutzt wird, kann dem Hersteller insofern gleichgültig sein, als dass der Kunde die Installation auch von vornherein dort auf dem Festspeicher hätte vornehmen können. Eine wirtschaftliche Bedeutung kann nur dem System zukommen, bei dem die Software auf dem Festspeicher installiert worden ist.

Zwar lässt der *EuGH* in seiner Entscheidung zum Handel mit gebrauchter Software-UsedSoft<sup>540</sup> die Frage nach der urheberrechtlichen Vervielfältigung gem. §§ 69c Nr. 1, 44a UrhG offen, jedoch betont er in einer anderen Entscheidung *Sky Decoder*<sup>541</sup>, dass flüchtige Vervielfältigungshandlungen die Voraussetzungen des Art. 5 Abs. 1 der RL 2001/29, also § 44a

---

<sup>535</sup> BGBl. I S. 910.

<sup>536</sup> ABl. EG Nr. L 122 S. 42.

<sup>537</sup> A. a. allerdings LG München, Urt. v. 13.3.2008 – 7 O 16829/07, MMR 2008, 839.

<sup>538</sup> BGH, Beschl. v. 3.2.2011 – I ZR 129/08, GRUR 2011, 418 Rn. 16-17.

<sup>539</sup> So Wandtke/Bullinger/v. Welser, § 44a UrhG Rn. 23; a.A. Dreier/Schulze, § 44a Rn. 2.

<sup>540</sup> EuGH, Urt. v. 3.7.2012 – C-128/11 (Used Soft/Oracle International Corp).

<sup>541</sup> EuGH, Urt. v. 4.10.2011 –129C129C129C C129C-403/08, C-429/08 (Football Association Premier League/QC Leisure); BGH, Beschl. v. 3.2.2011 – I ZR 129/08, ZUM 2011, 397.

UrhG, erfüllen und daher erlaubnisfrei sind. Der *BGH* hält jedoch an seiner bisherigen Rechtsprechung fest.<sup>542</sup>

Urheberrechtlich relevant wird jedoch auch eine **bloße Terminalserver-Nutzung**, wenn diese im Rahmen der Öffentlichkeit stattfindet. Mit der Urheberrechtsnovelle 2003 ist auch ein Recht des Urhebers vorgesehen worden, die öffentliche Wiedergabe und das Bereitstellen von Software für die Öffentlichkeit zu kontrollieren (§ 69c Nr. 4 UrhG). Dem Rechteinhaber wird hiermit das Recht zugewiesen, über die öffentliche Zugänglichmachung der Software zu entscheiden. Dabei wird die öffentliche Zugänglichmachung dahin gehend definiert, dass Mitglieder der Öffentlichkeit von Orten und zu Zeiten ihrer Wahl Zugang zur Software haben. Problematisch ist hier der Verweis auf die „Mitglieder der Öffentlichkeit“. Es ist unklar, wer mit diesem Begriff erfasst werden soll. Zur Öffentlichkeit gehört nach der Legaldefinition des § 15 Abs. 3 S. 2 UrhG jeder, der nicht mit demjenigen, der das Werk verwertet, oder mit den anderen Personen, denen das Werk in unkörperlicher Form wahrnehmbar oder zugänglich gemacht wird, durch persönliche Beziehungen verbunden ist.

Eine rein technische Verbindung begründet keine persönliche Beziehung i.S.v. § 15 Abs. 3 S. 2 UrhG.<sup>543</sup> Entscheidend ist die **persönliche Verbundenheit der dem Netzwerk angeschlossenen Personen**. Es ist unklar, wie man bei der unternehmensinternen Nutzung den Bereich der persönlichen Beziehungen konkretisieren soll.<sup>544</sup> Man kann sich auf den Standpunkt stellen, dass alle Nutzungen innerhalb eines Unternehmens durch persönliche Beziehungen zum Arbeitgeber/Unternehmen geprägt sind. Insofern ist jedes Unternehmen in sich nicht-öffentlich, was den Bereich der urheberrechtlichen Nutzung angeht. Man kann aber auch nach Aufgaben innerhalb des Unternehmens differenzieren und eine unternehmensinterne Öffentlichkeit schon dann bejahen, wenn über eine konkrete Projekt- und Arbeitseinheit hinaus eine Abruf- und Nutzungsmöglichkeit via LAN eingeräumt wird.

Der Anwender sollte jedenfalls in Vertragsverhandlungen mit Softwarelieferanten darauf pochen, dass die Nutzung von Computerprogrammen **regelmäßig nur unternehmensintern** erfolgt und daher bereits nicht-öffentlich ist. Zusätzlich sollte in Vertragsverhandlungen darauf hingewiesen werden, wenn Software nur in einem kleinen Netzwerk für eine bestimmte Projektgruppe angeschafft wird. Soweit diese Software dann über Terminalserver zum Abruf bereitgehalten wird, sind LAN-Beschränkungen rechtlich unwirksam. Fraglich ist dann noch, inwieweit entsprechende Netzwerkentgelte zu entrichten sind. Zunächst ist zu beachten, dass

---

<sup>542</sup> BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, MMR 2014, 232 Rn. 28.

<sup>543</sup> So auch die amtliche Begründung in BT-Drs. 15/38, S. 17.

<sup>544</sup> In der Literatur wird meist nur auf die Einzelfallentscheidung durch die Rechtsprechung abgestellt; siehe *Dreier/Schulze*, § 19a Rn. 7.



die Preisgestaltung bei der Verwendung von Software im LAN einer Inhaltskontrolle entzogen ist (§ 307 Abs. 3 S. 1 BGB). Preise als solche sind Bestandteil der Hauptleistungspflichten und damit nicht Gegenstand der AGB-Kontrolle. Dies schließt aber eine Kontrolle der inhaltlichen Kriterien für eine bestimmte Preisstaffelung nicht aus, wie sich aus § 307 Abs. 3 S. 2 BGB ergibt. Insofern sind Preisraster für LAN-Nutzungen durchaus wegen mangelnder Intransparenz angreifbar, insbesondere, wenn sie ihrerseits nicht urheberrechtlich begründbar sind. Die Verwendungsfreiheit des Eigentümers obsiegt, wenn das Urheberrecht keine bestimmte Nutzungsbeschränkung erlaubt (§ 903 BGB). Das „plumpe“ Verbot der Netzwerknutzung ist damit unwirksam.<sup>545</sup> Auch verboten sind sog. Site-, Installations- oder Gebäude-Lizenzen, die den Einsatzort der Software festlegen.<sup>546</sup> Zweifelhaft sind auch sog. Service-Büro-Beschränkungen<sup>547</sup> sowie vertragliche und technische Beschränkungen auf eine bestimmte Anzahl von Nutzern. Insbesondere darf der Vertrag nicht reglementieren, wie viele Nutzer das Programm im Netzwerk parallel (als sog. concurrent user) nutzen dürfen (sog. Floating-Licence).<sup>548</sup>

Demgegenüber greifen die bislang in der Literatur vorgenommenen **Rechtfertigungsversuche für Netzwerkklauseln** nicht durch. Wenig überzeugend ist z.B. der Hinweis *Grützmakers* darauf, dass der Netzbetrieb eine eigene Nutzungsart gegenüber der Einzelplatznutzung darstelle und insofern auch vertraglich beschränkbar sei.<sup>549</sup> Nicht jede Form der Verwendung eines Computerprogramms ist urheberrechtlich eine eigenständige Nutzungsart. Das Urheberrecht lässt bewusst den Bereich der nicht-öffentlichen Wiedergabe ungeregelt und öffnet ihn damit auch zur freien Disposition des Nutzers. Diesen freien Bereich nachträglich durch Verträge einschränken zu wollen, kann nicht urheberrechtlich legitimiert werden. Auch vertragsrechtlich muss der Respekt vor der Gemeinfreiheit der nicht-öffentlichen Wiedergabe als wesentlicher Grundgedanke i.S.v. § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB angesehen werden, sodass auch AGB-rechtlich entsprechende Einschränkungen unwirksam sind. Im Übrigen mag der Hersteller ein schützenswertes Interesse daran haben, dass der Anwender die Software nicht ohne seine wirtschaftliche Partizipation in größerem Umfang als vertraglich vorgesehen nutzt.<sup>550</sup> Dieses allgemeine Interesse muss aber mit der Eigentumsfreiheit in Einklang gebracht

---

<sup>545</sup> *Marly*, Praxishandbuch Softwarerecht, Rn. 1739.

<sup>546</sup> *Lehmann*, FS für Schrickler, S. 543, 560; *Lehmann/Schmidt*, Kap. XV Rn. 74.

<sup>547</sup> *Grützmaker*, ITRB 2001, 59, 63; vgl. aber auch *Sucker*, CR 1989, 468, 476.

<sup>548</sup> A.A. *Wandtke/Bullinger/Grützmaker*, § 69d Rn. 42; *Bartsch*, CR 1994, 667, 669f.; vgl. auch *Lehmann/Schmidt*, Kap. XV Rn. 74.

<sup>549</sup> *Wandtke/Bullinger/Grützmaker*, UrhR, § 69d Rn. 42; ähnlich *Lehmann*, FS für Schrickler, S. 543, 559; *Bartsch*, CR 1994, 667, 668f.

<sup>550</sup> *Wolf/Lindacher/Pfeiffer/Pfeiffer*, § 307 BGB Rn. 129f.; *Lehmann*, FS für Schrickler, S. 559; *Polley*, CR 1999, 345.

werden. Das *BGB* geht entscheidend von dem Leitbild aus, dass der Eigentümer unbeschadet der Rechte Dritter in der Nutzung seiner Sache frei ist. Diese Nutzungsfreiheit kann der Softwareentwickler nicht dadurch aushöhlen, dass er die Eigentumsfreiheit nach Belieben mit Hinweis auf seine Gewinnerzielungsabsichten beschränkt. Die Beschränkung muss vielmehr ihrerseits wieder Ausdruck einer eigenen Rechtsposition des Rechteentwicklers sein, die i.S.v. § 903 *BGB* die Eigentumsfreiheit zu beschränken vermag. Da die nicht-öffentliche, unkörperliche Nutzung aber ein freier Bereich ist, lässt das *AGB*-Recht die Schaffung künstlicher Nutzungsvorbehalte nicht zu.

#### 4. Sonstige Nutzungsbeschränkungen

Anbieter von ERP-Programmen versuchen häufig, sog. indirekte Nutzungen von ERP-Programmen zu verhindern, insbesondere durch hohe Nachlizenzforderungen.<sup>551</sup> Von indirekter Nutzung einer Software wird gesprochen, wenn der Zugriff auf eine lizenzierte Software eines Anbieters von ERP-Programmen über ein externes, vor- oder zwischengeschaltetes System eines Drittanbieters erfolgt.<sup>552</sup> Zum Teil wird den Lizenzverträgen ein noch über den § 69c Nr. *UrhG* hinausgehender Nutzungsbegriff zugrunde gelegt.<sup>553</sup> Kritisch gesehen werden kann die Einschränkung der Interoperabilität von Softwaresystemen.<sup>554</sup> Die Bewertung der Nutzungsbeschränkung bezüglich des Drittanbieters muss anhand der technischen Zusammenwirkung mit dem ERP Programm erfolgen.<sup>555</sup> Bei der Nutzung von Drittanwendungen über Schnittstellen kann ein vertragliches Verbot geschaffen werden, welches jedoch in aller Regel nach § 307 Abs. 1, 2 Nr. 1 *BGB* unzulässig ist.<sup>556</sup> Enthält die Drittanbietersoftware dagegen schutzfähige Codes des ERP Programms, bestehen neben urheberrechtlichen Ansprüchen des ERP Anbieters (vgl. §§ 69a, 69c *UrhG*)<sup>557</sup> auch Möglichkeiten der vertraglichen Verbote der Verwendung von Drittanbietersoftware bzw. der Nachlizenzforderung. Die konkreten Vertragsbestimmungen können hier der Inhaltskontrolle genügen, wenn keine generellen Verbote der Verwendung festgelegt werden oder ähnliche Benachteiligungen der Vertragspartei nach dem objektiven Inhalt der Klausel erfolgen.<sup>558</sup>

---

<sup>551</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625.

<sup>552</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625f.; Grützmaker, ITRB 2017, 141.

<sup>553</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 626 (z. B. Anzeige von Daten, die aus der Nutzung der Software hervorgehen als Nutzung).

<sup>554</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 626.

<sup>555</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 628 schlägt dazu die Unterteilung in Fallgruppen vor.

<sup>556</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 632.

<sup>557</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 632

<sup>558</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 635; MüKoBGB/Wurmnest, § 307 Rn. 39.

Vergleichbar dazu werden AGB bewertet, die Drittanbietersoftware verbieten, die Rückgriff auf Bestandteile des ERP Programms nimmt.<sup>559</sup> Hier können insbesondere Klauseln, die nur den Rückgriff während der Runtime auf die ERP Programmbestandteile verbieten, keine unangemessene Benachteiligung des Endkunden darstellen.<sup>560</sup> Handelt es sich um einen reinen Rückgriff der Drittanbietersoftware auf die Datenbank des ERP Programms und wird diese direkte Datenentnahme durch Klauseln verboten, liegt wohl eine unwirksame Klausel nach § 307 BGB vor.<sup>561</sup> Insgesamt sind daher viele Vertragsklauseln in ERP-Lizenzverträgen unwirksam, da oftmals gegen Urheber, Kartellrecht und auch AGB Bestimmungen verstoßen wird.<sup>562</sup>

In Softwarelizenzverträgen wird häufig ein Ausschluss oder Beschränkung des sog. Outsourcings vorgesehen. Dabei sind diese jedoch selten Gegenstand gerichtlicher Entscheidungen, da die Abnehmer mangels Alternativen auf die Software angewiesen sind.<sup>563</sup> Im Rahmen des Outsourcings im engeren Sinne speichert der Outsourcing-Anbieter in seinem Betrieb und auf seiner Hardware Software und lässt diese für den Kunden ablaufen, sodass der Kunde aus der Ferne die Möglichkeit des Zugriffs und der Steuerung hat.<sup>564</sup> Für die Zulässigkeit von Verbote oder Einschränkungen der Nutzung von Software in Outsourcing- oder Cloud-Modellen kommt es insbesondere auf die urheberrechtliche Beurteilung der verschiedenen Nutzungshandlungen der Beteiligten an.<sup>565</sup> So gilt es je nach technischer Umsetzung des Outsourcing-Angebots zu differenzieren, ob sich die verschiedenen Formen des IT-Outsourcings in die urheberrechtlichen Verwertungsrechte des § 69c UrhG einordnen lassen. Dabei sind die in der BGH-Entscheidung „Internet-Videorekorder“ im Jahr 2009 erarbeiteten Grundsätze auf das Outsourcing zu übertragen.<sup>566</sup> Selbst dann ist die Nutzung jedoch gestattet, soweit es sich um eine „bestimmungsgemäße Benutzung“ des Programms gem. § 69d Abs. 1 UrhG handelt und diese „bestimmungsgemäße Benutzung“ auch nicht durch Vertrag ausgeschlossen werden darf.<sup>567</sup> Dabei wird vertreten, dass jedenfalls dann,

---

<sup>559</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 637.

<sup>560</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 637.

<sup>561</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 637f.; Oehlschlägel/Schmidt, ITRB 2015, 72, 75; Redeker, ITRB 2017, 44, 45f.

<sup>562</sup> Metzger/Hoppen, CR 2017, 625, 639.

<sup>563</sup> Metzger, CR 2021, 573.

<sup>564</sup> Metzger, CR 2021, 573, 574; Grützmacher, CR 2015, 779–787; Bräutigam/Küchler, IT-Outsourcing und Cloud-Computing, Teil 1, A. Begriffsbildung zum Outsourcing, Rn. 48 ff.

<sup>565</sup> Metzger, CR 2021, 573, 575.

<sup>566</sup> BGH v. 22.4.2009 – I ZR 216/06, NJW 2009, 3511 = CR 2009, 598 – Internet-Videorecorder; Metzger, CR 2021, 573, 575f.; Grützmacher, CR 2015, 779, 780f.; Hilber/Knorr/Müller, CR 2011, 417, 422f.; Niemann, CR 2009, 661-666.

<sup>567</sup> Metzger, CR 2021, 573, 576.

wenn der Kunde Lizenznehmer des Softwareherstellers bleibt, sich das Outsourcing auf eine bloße Verlagerung der Software auf den Server des Outsourcing-Anbieters beschränkt und nur der Lizenznehmer als Kunde auf die Software zugreifen kann, das Outsourcing eine bestimmungsgemäße Benutzung darstelle.<sup>568</sup> Diese gehöre auch zum zwingenden Kern des § 69d Abs. 1 UrhG, sodass selbige auch nicht vom Lizenzgeber beschränkt oder ausgeschlossen werden könne.<sup>569</sup>

## 5. Auditklauseln

Häufig werden in Softwareüberlassungsverträgen auch mit sog. Auditklauseln gekoppelt. Diese sollen dem Rechteinhaber der Software ermöglichen, den tatsächlichen Umfang der Nutzung ihrer Softwareprodukte im Zuge eines Audits zu überprüfen. Dazu kommt der Softwarehersteller beispielsweise in die Räumlichkeiten des Unternehmers oder des Käufers im Allgemeinen. Fraglich ist jedoch, ob eine solche Kopplung zulässig ist und wenn ja, wo jedenfalls ihre Grenzen sind.

Zweck solcher Klauseln soll die Wahrung der Interessen des Lizenzgebers sein: Die aus dem urheberrechtlichen Schutz des Computerprogramms gem. § 69a UrhG resultierende Befugnis, eine von ihm nicht autorisierte Nutzung (Unterlizenzierung) festzustellen und gegebenenfalls zu untersagen, § 69c UrhG.<sup>570</sup> Auf der anderen Seite stehen die Interessen des Kunden, welche von der Beeinträchtigung des Betriebsablaufs über eine Verletzung der Betriebs- und Geschäftsgeheimnisse gehen. Ebenso steht die Unverletzlichkeit der Wohnung/ Betriebsstätte den Interessen des Softwareunternehmens entgegen.

Urheberrechtliche Auskunftsverlangen können auf §§ 101 Abs. 1, 101a UrhG gestützt werden, jedoch nur in einigen Ausnahmen, wogegen sich ein Anspruch auf Einsicht in Unterlagen vor Ort nicht aus dem UrhG ergibt. Ein Auskunftsverlangen muss daher den Grundsatz der Verhältnismäßigkeit wahren und es muss eine hinreichende Wahrscheinlichkeit der

---

<sup>568</sup> Metzger, CR 2021, 573, 576; Wandtke/Bullinger/Grützmacher, Urheberrecht, § 69d Rn. 14; Bräutigam/Huppertz, IT-Outsourcing und Cloud-Computing, Teil 1, D. Einräumung von Nutzungsrechten im IT-Outsourcing-Projekt, Rn. 98; Schricker/Loewenheim/Spindler, § 69c UrhG Rn. 41b sowie § 69d Rn. 9c.

<sup>569</sup> Metzger, CR 2021, 573, 577; Wandtke/Bullinger/Grützmacher, Urheberrecht, § 69d Rn. 47; Schricker/Loewenheim/Spindler, Urheberrecht, § 69d Rn. 15b.

<sup>570</sup> Kotthoff/Wieczorek, MMR 2014, 3.

Rechtsverletzung durch den Kunden geben.<sup>571</sup> Aus dem BGB könnte sich ein Anspruch aus § 242 BGB auf Auskunft ergeben – dieser setzt jedoch eine Sonderverbindung und einen begründeten Verdacht einer Pflichtverletzung voraus.<sup>572</sup> Ein Besichtigungsanspruch gem. § 809 BGB orientiert sich gleichermaßen nach den Anforderungen von § 242 BGB. Jedoch muss grundsätzlich eine konkrete Vermutung über eine Unterlizenzierung bestehen.

Eine Klausel jedenfalls, die es dem Softwareunternehmen ermöglichen soll, ein Audit vorzunehmen, unterliegt jedoch den Grenzen des § 307 BGB. Dies gilt selbst dann, wenn sie im B2B-Bereich abgeschlossen wurde.<sup>573</sup> § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB verbietet jedoch die Festlegung von Klauseln, die mit dem Grundgedanken gesetzlicher Bestimmungen nicht zu vereinbaren wären, sodass eine unangemessene Benachteiligung entstünde. Ein Teil der Literatur vertritt demnach, dass eine Auditklausel grundsätzlich gegen den Grundgedanken gesetzlicher Regelungen verstößt, da im Urheberrecht ein Einsichtsrecht in die Buchführung nicht aufgenommen wurde. Es könne nicht sein, dass man klare Schutzabsichten des urheberrechtlichen Gesetzgebers dadurch unterläuft, dass man eine Auditierung vertraglich absichert. Demnach läge grundsätzlich ein Verstoß gegen § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB vor.<sup>574</sup>

Einer anderen Ansicht nach könnte ein Verstoß gegen § 307 Abs. Nr. 1 BGB dann vorliegen, wenn die Klausel eine unangemessene Benachteiligung darstellt, den Betriebsablauf unangemessen beeinträchtigt, Geschäfts- und Betriebsgeheimnisse sowie Persönlichkeitsrechte verletzt oder arbeitsrechtliche Vorgaben nicht einhält.<sup>575</sup> Schränkt die Auditklausel jedoch keine dieser Rechte unangemessen stark ein, so ist ihre Zulässigkeit nicht von vornherein ausgeschlossen.<sup>576</sup> Eine zulässige Audit-Klausel könnte daher wie folgt lauten:

*„Auf Verlangen des Lizenzgebers hin hat der Lizenznehmer die Überprüfung des ordnungsgemäßen Einsatzes der Software zu ermöglichen. Dies gilt insbesondere in Bezug darauf, ob sich die Nutzung des Lizenznehmers qualitativ und quantitativ im Rahmen der erworbenen Lizenz hält. Hierfür hat der Lizenznehmer Einsicht in relevante Unterlagen zu gewähren und soweit erforderlich Auskunft zu erteilen. Der Lizenzgeber muss die*

<sup>571</sup> *Kotthoff/Wieczorek*, MMR 2014, 3; BGH, Urt. v. 17.5.2001 – I ZR 291/98, GRUR 2001, 841, 845; so auch das BVerfG, welches sagt, dass es verfassungsrechtlich unbedenklich ist, wenn ein Auskunftsanspruch als nicht genügend angesehen wird, wenn es nicht ernst gemeint, unvollständig oder von vornherein unglaubhaft ist, BVerfG, Urt. v. 28.10.2010 – 2 BvR 535/10, GRURPrax 2011, 45.

<sup>572</sup> *Kotthoff/Wieczorek*, MMR 2014, 3.

<sup>573</sup> v. Westphalen/Thüsing/Hoeren, *VertrR/AGB-Klauselwerke*, IT-Verträge, Rn. 156.

<sup>574</sup> v. Westphalen/Thüsing/Hoeren, *VertrR/AGB-Klauselwerke*, IT-Verträge, Rn. 156.

<sup>575</sup> *Kotthoff/Wieczorek*, MMR 2014, 3.

<sup>576</sup> *Bierekoven*, ITRB 2008, 84, 88.

*Überprüfung in den Räumlichkeiten des Lizenznehmers während der Geschäftszeiten des Lizenzgebers vornehmen und hat darauf zu achten, dass der Geschäftsbetrieb durch die Überprüfung so wenig wie möglich gestört wird.“<sup>577</sup>*

## 6. Ausschluss von Bearbeitungsrechten

Ebenso wird oft versucht, ein etwaiges Bearbeitungsrecht des Kunden durch Klauseln auszuschließen. Als Bearbeitungsrecht könnte z.B. das Recht des Käufers umfasst sein, Änderungen an der Software vorzunehmen oder den Programmcode herauszufinden sowie die Software auf seine Bestandhaftigkeit gegen Hackerangriffe zu überprüfen. Ein Verbot solcher Klauseln könnte sich aus § 307 Abs. 2 Nr. 1 i.V.m. § 903 BGB ergeben. Grundsätzlich bedürfen gem. § 69c Nr. 2 UrhG die Übersetzung, Bearbeitung sowie das Arrangement und andere Umarbeitungen des Computerprogrammes einer Zustimmung. So scheint es demnach, dass ein Verbot solcher Umarbeitungen nicht infrage kommt. Eine Ausnahme von diesem Grundsatz des Bearbeitungs- und Änderungsverbotes der §§ 23 und 39 UrhG scheint sich aus § 69d Abs. 1 UrhG zu ergeben, wonach keine zustimmungsbedürftige Handlung i.S.d. oben genannten Vorschriften vorliegt, wenn sie für die bestimmungsgemäße Benutzung des Computerprogramms notwendig sind. Fraglich ist also, was eine bestimmungsgemäße Nutzung ausmacht.<sup>578</sup> Jedenfalls soll ein generelles Verbot der Programmänderung in AGB gegen § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB i.V.m. § 69d Abs. 1 UrhG verstoßen. So sind zum Beispiel auch Fehlerbeseitigungsverbote ein Verstoß gegen den zwingenden Kern von § 69 d Abs. 1 UrhG.<sup>579</sup> Verbote müssen demnach ausgefeilt sein, damit sie vom Schutzrecht der §§ 69c Nr. 2 und 69 d Abs. 1 UrhG umfasst sind.<sup>580</sup> Ob im Rahmen der Fehlerbeseitigung auch eine Erlaubnis zur Dekompilierung (§ 69e UrhG) - also von der Transformation des Object Codes in den Source Code - besteht, ist umstritten.<sup>581</sup>

## 7. Wartungsverbote

Oft wird auch versucht, die **Nutzung der Software an die Wartung zu koppeln**. Insbesondere sollen Dritte nicht befugt sein, die Software zu pflegen. Die Rechtsprechung geht davon aus, dass ein Verbot, das Programm für Zwecke Dritter zu benutzen oder Dritten zugänglich zu

---

<sup>577</sup> Klausel angelehnt an *Krauß/Weise*, Beck'sche Online-Formulare Vertrag, 9.1.3 Software-Lizenzvertrag (Miete), § 5 Abs. 2.

<sup>578</sup> *Lehmann/Meents*, IT- Recht, 1. Softwarelizenzvertrag, Rn. 7; *Wandtke/Bullinger/Grützmacher*, § 69d Rn. 6.

<sup>579</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212 = GRUR 2000, 866 = CR 2000, 656 = DB 2000, 2063; *Wandtke/Bullinger/Grützmacher*, § 69d Rn. 49.

<sup>580</sup> *Wandtke/Bullinger/Grützmacher*, § 69d Rn. 64.

<sup>581</sup> *Wandtke/Bullinger/Grützmacher*, § 69e Rn.7; *Schricker/Loewenheim/Spindler*, § 69e UrhG Rn. 3.

machen, wirksam ist.<sup>582</sup> Das Verbot dürfe sich aber nicht auf die Fehlerbeseitigung und Pflege durch Dritte erstrecken. Dem Erwerber eines urheberrechtlich geschützten Computerprogramms, dem es vertraglich untersagt ist, das Programm Dritten zugänglich zu machen, könne nicht generell verboten werden, für die Beseitigung von Fehlern einen Dritten einzuschalten.<sup>583</sup> Denn § 69d Abs. 1 UrhG sehe ein Recht des Anwenders zur Fehlerbeseitigung vor, das auch die Pflege durch Dritte einschlieÙe und insofern einen zwingenden, vertraglich nicht abdingbaren Kern als urheberrechtlich relevante Nutzungen habe, die für die vertragsgemäÙe Verwendung des Programms unbedingt notwendig seien und nicht ohne Weiteres ausgeschlossen werden könnten.<sup>584</sup> Während die Fehlerbeseitigung durch die Einschaltung Dritter nicht generell abbedungen werden könne, sei allerdings eine vertragliche Regelung zulässig, die die Fehlerbeseitigung dem Softwareersteller vorbehalten. Dabei müsse dem Vertragspartner aber das Recht zugestanden werden, den Fehler durch einen Dritten beheben zu lassen, wenn der Hersteller den Fehler nicht beseitigen kann oder will.<sup>585</sup>

Ein weiteres Problem liegt in der „Third Party Maintenance“, d.h. dem Supports durch eine dritte, nicht mit dem Hersteller identische, Partei.<sup>586</sup> Natürlich wird der Hersteller einer Softwarelösung oder Hardware durch Bundling versuchen, weiterhin kostenpflichtige Patches und andere Supportleistungen zu erbringen. Eine Wartung durch Dritte, v.a. durch Konkurrenten, ist ihm dabei gar nicht recht, da so Einnahmen verloren gehen und die Konkurrenz technischen Einblick in das Produkt bekommt. Fraglich ist also, ob der Hersteller von Hard- oder Software die Überlassung an den Abschluss eines Pflegevertrags koppeln bzw. die Lieferung von Standard-Patches außerhalb der Gewährleistung verweigern darf, wenn Leistungen von Dritten bezogen werden. Ein Abschlusszwang bezüglich der Lieferung von Standardpatches aus dem Gesetz besteht grundsätzlich weder aus § 242 BGB noch aus § 20 GWB i.V.m. § 33 GWB bzw. wenn überhaupt, nur in sehr engen Ausnahmefällen.<sup>587</sup> Seine Grenzen findet die Wartung durch Dritte da, wo das Urheberrecht des Herstellers verletzt wird, z.B. bei der Dekompilierung.<sup>588</sup> Im Übrigen wird versucht, die Kundenbindung durch Abschluss von Rahmenverträgen über zukünftige Einzelprojekte zu stärken.<sup>589</sup> Diese sollten so

---

<sup>582</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212 = GRUR 2000, 866 = CR 2000, 656 = DB 2000, 2063, bestätigt durch BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, NJW-RR 2014, 360, Rn. 32.

<sup>583</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212 = GRUR 2000, 866 = CR 2000, 656 = DB 2000, 2063, bestätigt durch BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, NJW-RR 2014, 360, Rn. 32.

<sup>584</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212 = GRUR 2000, 866 = CR 2000, 656 = DB 2000, 2063, bestätigt durch BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, NJW-RR 2014, 360, Rn. 32.

<sup>585</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212 = GRUR 2000, 866 = CR 2000, 656 = DB 2000, 2063, bestätigt durch BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, NJW-RR 2014, 360, Rn. 32.

<sup>586</sup> *Grabentin/Ströbl*, CR 2009, 137.

<sup>587</sup> *Grabentin/Ströbl*, CR 2009, 137, 138f.; *Gabriell/Cornels*, ITRB 2008, 277, 278 ff.

<sup>588</sup> *Grabentin/Ströbl*, CR 2009, 137, 140.

<sup>589</sup> *Intveen*, ITRB 2009, 67.

detailliert abgefasst werden, dass im späteren Tagesgeschäft eigentlich nur noch die Leistungs- und Vergütungsseite und einige Details geregelt werden müssen.<sup>590</sup> Gerade aber bei der Erstellung von Individualsoftware steht jedoch nicht nur die Fehlerbehebung der Software bei den Pflegeverträgen, sondern auch die Weiterentwicklung und die Software als Projekt im Vordergrund.<sup>591</sup>

## **8. Zusammenfassung**

Es zeigt sich, dass CPU-Beschränkungen und Weitergabeverbote bei Softwareüberlassungsverträgen weitgehend unwirksam sind. Ungeklärt ist noch das Schicksal von Netzwerkklauseln. Hier bedarf es weiterer Klärung durch die Gerichte. Der Anwender sollte daher bei den Vertragsverhandlungen sorgsam prüfen, ob nicht einzelne Verwendungsbeschränkungen problematisch sind und den Lieferanten darauf hinweisen. Oft findet sich dann im individuellen Gespräch, abseits der AGB-Kontrolle, eine einvernehmliche Lösung in beiderseitigem Interesse.

Auch wird die Einbeziehung von Auditklauseln in den meisten Fällen unwirksam sein, sofern die Rechte des Käufers eine ungerechtfertigte Einschränkung erfahren. Bearbeitungsrechte des Softwarekäufers können nicht von vornherein ausgeschlossen werden. In diesem Fall wäre zu prüfen, ob die Bearbeitung der Software die bestimmungsgemäße Nutzung ermöglichen würde. Somit zeigt sich, dass in den meisten Fällen eine Abwägung des Einzelfalls notwendig ist.

## **III. Gewährleistung**

### **1. Gewährleistung im Kaufrecht**

Der Käufer eines mangelbehafteten Programms hat eine Reihe von Ansprüchen und Rechten: Er kann vor allem seine Gewährleistungsrechte aus § 437 BGB geltend machen, d.h. er kann u.a. Lieferung mangelfreier Software verlangen, die gekaufte Software zurückgeben und seinen Kaufpreis zurückverlangen oder den zu zahlenden Kaufpreis um den Minderwert der Software reduzieren. Für Verbraucherverträge über digitale Produkte, zu denen auch Software zählt, ist neuerdings § 453 Abs. 1 S. 2 BGB zu beachten, der auf die §§ 327 ff. BGB verweist. Allerdings sind solche Rechte nur dann gegeben, wenn eine Reihe verschiedener Voraussetzungen erfüllt sind.

---

<sup>590</sup> *Intveen*, ITRB 2009, 67, 68.

<sup>591</sup> *Braun/Hörl*, ITRB 2016, 256, 257.



## a) Mangel

Zunächst muss **ein Mangel der Software** vorliegen. Wie oben bereits skizziert, unterscheidet das BGB zwischen **Sach- und Rechtsmängeln** (§§ 434, 435 BGB bzw. §§ 327e, 327g BGB). Software weist einen **Rechtsmangel** auf, wenn der Anbieter nicht zu ihrem (Weiter-)Vertrieb berechtigt ist. Dies ist bei einem raubkopierten Programmexemplar evident.<sup>592</sup> Rechtsmängel werden wie Sachmängel behandelt, da es sich bei beiden Mängeltypen um Pflichtverletzungen handelt. Das Kaufrecht verweist dabei auf die allgemeinen Regeln des Leistungsstörungenrechts. Zu den Rechtsmängeln bei Software<sup>593</sup> zählt etwa das Fehlen von Nutzungsrechten an einer Programmkopie bzw. „nichtlizenzierte“ Systemsoftware oder Textverarbeitungssoftware.<sup>594</sup> Auch die Installierung eines Betriebssystems als Raubkopie<sup>595</sup> fällt unter den Rechtsmangel ähnlich wie der Fall des fehlenden Markenrechts bei der Verwendung einer IT-Produktbezeichnung.<sup>596</sup>

Der Kunde kann insbesondere den Kaufpreis mindern (was sich aufgrund der urheberrechtlichen Nutzungsbeschränkungen und Schadensersatzansprüche gem. §§ 69c ff., 97 ff. UrhG im Falle einer Raubkopie kaum anbieten wird) oder vom Vertrag zurücktreten (§§ 437 Nr. 2, 323, 346 Abs. 1 BGB). Daneben kann er im Falle erfolgloser Nacherfüllung – verschuldensabhängig – **Schadensersatz** verlangen (§§ 280, 281, gegebenenfalls § 283 BGB). Schon die Lieferung mangelhafter Software ist eine Vertragsverletzung; der Begriff der „Pflichtverletzung“ i.S.v. § 280 BGB ist rein objektiv zu verstehen. Hat der Händler (z.B. mangels Prüfmöglichkeit) einen Mangel nicht zu vertreten, kann er sich gem. § 280 Abs. 1 S. 2 BGB entlasten; es liegt dennoch eine Pflichtverletzung vor.<sup>597</sup> Da es sich bei Standardsoftware um eine Gattungsschuld handelt, trägt der Händler das Beschaffungsrisiko (§ 276 Abs. 1 BGB).<sup>598</sup> Mängel begründen allerdings keine Gewährleistungsrechte, wenn sie dem Käufer bei Vertragsschluss bekannt waren oder aufgrund grober Fahrlässigkeit unerkannt blieben, § 442 BGB. Im letzteren Fall haftet der Anbieter nur bei Garantie der Mängelfreiheit oder arglistigem Verschweigen des Mangels.<sup>599</sup>

---

<sup>592</sup> OLG Hamm, Urt. v. 12.9.1990 – 31 U 110/89, NJW-RR 1991, 953 = BB-Beilage 1991, Nr. 18, 21.

<sup>593</sup> Koch, Handbuch Software- und Datenbank-Recht, 2003, § 5, Rn. 76; Redeker, IT-Recht, Rn. 526.

<sup>594</sup> LG Bonn, Urt. v. 16.6.1993 – 14 O 253/90, CR 1994, 687; OLG Hamm, Urt. v. 12.9.1990 – 31 U 110/89, NJW-RR 1991, 953 = CR 1991, 15.

<sup>595</sup> OLG Nürnberg, Urt. v. 26.3.1992 – 2 U 2566/91, CR 1992, 723; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 26.4.1989 – 13 U 54/88, BB-Beilage 1990, Nr. 24, 8; OLG Hamm, Urt. v. 12.9.1990 – 31 U 110/89, NJW-RR 1991, 953 = CR 1991, 15.; LG Bonn, Urt. v. 16.6.1993 – 14 O 253/90, CR 1994, 687.

<sup>596</sup> OLG Köln, Urt. v. 18.9.1998 – 19 U 63/98, NJW-CoR 1999, 246.

<sup>597</sup> Koch, Handbuch Software- und Datenbankrecht, § 5 Rn. 3.

<sup>598</sup> Koch, Handbuch Software- und Datenbankrecht, § 2 Rn. 52, 54.

<sup>599</sup> Koch, Handbuch Software- und Datenbankrecht, § 5 Rn. 25f., 35.

In der Praxis wichtiger sind die Regelungen zur **Sachmängelhaftung** und deren vertragliche Beschränkbarkeit. Eine Sache ist frei von Sachmängeln, wenn sie bei Gefahrübergang den subjektiven Anforderungen, den objektiven Anforderungen und den Montageanforderungen dieser Vorschrift entspricht, § 434 Abs. 1 BGB. Nach § 434 Abs. 2 S. 1 BGB entspricht eine Sache den subjektiven Anforderungen, wenn sie nach Nr. 1 die vereinbarte Beschaffenheit hat, nach Nr. 2 sich zur vom Vertrag vorausgesetzten Verwendung eignet und nach Nr. 3 mit dem vereinbarten Zubehör und den vereinbarten Anleitungen übergeben wird. In § 434 Abs. 2 S. 2 BGB wird die Beschaffenheit konkretisiert auf die Art, Menge, Qualität, Funktionalität und sonstige Merkmale einer Sache. Die Sache genügt den objektiven Anforderungen gem. § 434 Abs. 3 S. 1 BGB, soweit nichts anderes vereinbart wurde, wenn sie für die gewöhnliche Verwendung geeignet ist (Nr. 1) und gem. Nr. 2 eine Beschaffenheit aufweist, die bei Sachen derselben Art üblich ist und der Käufer diese erwarten kann. Außerdem muss gem. Nr. 3 die Beschaffenheit der einer Probe entsprechen und nach Nr. 4 das entsprechende Zubehör enthalten. Die übliche Beschaffenheit gem. § 434 Abs. 3 S. 2 BGB bestimmt sich nach Menge, Qualität und ähnlichen Merkmalen. Auch eine Aliud Lieferung stellt eine Abweichung von der Sollbeschaffenheit dar gem. § 434 Abs. 5 BGB.

Für Verbraucherverträge über digitale Produkte wird die Sollbeschaffenheit in § 327e BGB normiert, der speziell auf die zu erwartenden Eigenschaften digitaler Güter zugeschnitten ist. Beachtenswert ist an dieser Stelle insbesondere § 327e Abs. 2 Nr. 3 BGB, der explizit verlangt, dass die im Vertrag vereinbarten Aktualisierungen während des nach dem Vertrag maßgeblichen Zeitraums bereitgestellt werden.

### **aa) Fehler: Informatik versus Rechtswissenschaft**

Diese Definition des Mangels in § 434, die unten noch mit Leben gefüllt wird, unterscheidet sich fundamental vom **Fehlerbegriff der Informatik**. Ein Informatiker sieht jedes objektive technische Versagen der Software als Fehler an. Da aber bekanntermaßen eine technische Störung bei Computerprogrammen nie auszuschließen ist, schreiben Techniker gerne den berühmt-berüchtigten Satz in Softwareverträge: „**Software kann nie fehlerfrei sein**“. Der Jurist sieht den Fehlerbegriff anders. So gibt es z.B. technische Fehler, die juristisch belanglos sind: Wenn ein Programm bei einer selten benutzten Tastaturkombination abstürzt, liegt aus juristischer Sicht nur ein geringes, unerhebliches Versagen vor, das die Gebrauchstauglichkeit des Systems kaum beeinträchtigt. Dementsprechend gibt es in einem solchen Fall – trotz Vorliegens eines technischen Fehlers – kein Rücktrittsrecht (§ 323 Abs. 5 S. 2 i.V.m. § 437 Nr. 2 BGB). Umgekehrt kann ein Programm technisch fehlerfrei, aber juristisch mangelbehaftet

sein. Soll ein Programm nach dem Vertrag bestimmte Funktionen aufweisen, so ist das Programm bei Fehlen dieser Funktionen mangelhaft, auch wenn es technisch einwandfrei arbeitet.

### **bb) Vereinbarte Beschaffenheit**

Ein Fehler liegt bereits dann vor, wenn das Programm in seiner Istbeschaffenheit nicht **den vertraglich vereinbarten Anforderungen** entspricht. Diese Leistungsanforderungen können ausdrücklich – im Rahmen eines Pflichtenheftes<sup>600</sup> – festgelegt sein. Gerade diese Fehlergruppe ist aus der Sicht der Gerichte die Erfreulichste: Es bedarf hier nicht umständlicher Sachverständigengutachten und Auseinandersetzungen zwischen den Parteien. Denn es geht hier nur noch darum, ob eine bestimmte Leistung des Programms entsprechend den Vereinbarungen vorhanden ist oder nicht.

### **cc) Vertraglich vorausgesetzte Verwendung**

Schwierig ist die Abgrenzung von vertraglich vereinbarter Bestimmung und vertraglich vorausgesetzter Verwendung. U. E. umfasst der Bereich der vertraglichen Vereinbarung die Sollbestimmungen, die **ausdrücklich vertraglich** vorgegeben wurden. Demgegenüber regelt der Bereich der vertraglich vorausgesetzten Verwendung den **Bereich konkludent vereinbarter Kriterien**.<sup>601</sup> Dies wäre z.B. der Fall bei einer Leistungsbeschreibung. Ähnlich sieht es aus, wenn die gewünschten Funktionen im Laufe von Vertragsverhandlungen mit dem Lieferanten besprochen und gemeinsam akzeptiert worden sind.<sup>602</sup>

### **dd) Gewöhnliche Verwendung**

Abseits vertraglicher Regelungen ist die **gewöhnliche Verwendung** der wichtigste Prüfmaßstab für Softwaremängel. Bei der Eignung zur gewöhnlichen Verwendung, die objektiv zu bestimmen ist, ist darauf abzustellen, welche Beschaffenheit der Käufer erwarten kann. Dies bestimmt sich nach dem Erwartungshorizont des Durchschnittskäufers. Bei der Beschaffenheit des Kaufgegenstandes kommen alle tatsächlichen, rechtlichen, wirtschaftlichen und sozialen

---

<sup>600</sup> Zur Definition des Pflichtenheftes siehe DIN 69901, wonach es um eine ausführliche Beschreibung der Leistungen geht, die erforderlich sind oder gefordert werden, damit die Ziele des Projekts erreicht werden.

<sup>601</sup> So auch HK-BGB/Saenger, § 434 Rn. 20; Grüneberg/Weidenkaff, § 434 Rn. 21; Staudinger/Matusche-Beckmann, § 434 Rn. 77 ff.; a.A. MüKoBGB/Westermann, § 434 Rn. 18f.

<sup>602</sup> Vgl. LG Frankfurt a.M., Urt. v. 4.11.1986 – 2/8 S 83/86, IuR 1987, 229.

Umstände infrage, die nach der Verkehrsauffassung Wert und Brauchbarkeit der Sache unmittelbar beeinflussen.<sup>603</sup>

Der Nachweis einer gewöhnlichen Verwendung ist jedoch nicht einfach. Eine Reihe früherer Abgrenzungsschwierigkeiten bestehen nach der Schuldrechtsreform nicht mehr. So spielt die Unterscheidung zwischen Gattungs- und Stückschulden ebenso keine Rolle mehr wie die Abgrenzung zum Aliud. Nach § 434 Abs. 5 BGB steht einem Sachmangel die Lieferung einer anderen Sache gleich. Insofern entfällt auch seit der Schuldrechtsreform die früher zentrale Problematik, dass die Lieferung einer Standardsoftware Teil einer Gattungsschuld ist und mangelhafte Software daher gleichzeitig als Aliud anzusehen war.

## **b) Fehlertypen**

Fraglich ist aber, ob es einen gewöhnlichen Gebrauch bei einem bestimmten Standardprodukt überhaupt gibt.<sup>604</sup> Letztendlich können aus der Rechtsprechung nur einige typische Fehlerarten abgeleitet werden.<sup>605</sup>

### **aa) Funktionsdefizite**

Von einem Funktionsdefizit kann immer dann ausgegangen werden, wenn die Abwesenheit von bestimmten Funktionen vorliegt, die ein Programm im Regelfall bieten sollte.

Ein Programm **muss bestimmte Funktionen enthalten**, auch wenn dies nicht ausdrücklich vereinbart worden ist. So muss ein als „UNIX-kompatibel“ bezeichnetes Programm mehrplatzfähig sein.<sup>606</sup> Ist die Lauffähigkeit auf einer bestimmten Hardware geschuldet, sind Hardwaremängel auch Softwaremängel.<sup>607</sup> Ferner muss ein Datenbankprogramm das Überlaufen von Dateien verhindern.<sup>608</sup> Ganz allgemein muss jede Software **HELP-Funktionen und Fehlerrouninen** enthalten, um Bedienungsfehler von vornherein zu vermeiden;<sup>609</sup> eine Ausnahme soll nur dann gelten, wenn der Anwender als IT-Fachmann (was auch immer darunter zu verstehen ist) gelten kann.<sup>610</sup> Kein Fehler soll es hingegen sein, wenn der Software ein Druckertreiber fehlt<sup>611</sup> oder ein Bankenprogramm nicht manipulationsicher

---

<sup>603</sup> OLG München, Urt. v. 15.9.2004 – 18 U 2176/04, NJW-RR 2005, 494 = NZV 2005, 309; hieran anschließend OLG München, Urt. v. 28.5.2014 – 3 U 4742/13, BeckRS 2014, 13618.

<sup>604</sup> Siehe hierzu die Bedenken des OLG Stuttgart, Urt. v. 12.9.1985 – 7 U 280/84, CR 1986, 381.

<sup>605</sup> Vgl. hierzu auch *Kilian/Heussen*, Computerrechts-Handbuch, 2018; *Schneider*, Handbuch des EDV-Rechts, S. 2613 ff.

<sup>606</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 9.11.1989 – 11 U 48/89, CR 1990, 266.

<sup>607</sup> LG Bonn, Urt. v. 27.2.2004 – 10 O 618/03, ZGS 2004, 199.

<sup>608</sup> LG Duisburg, Urt. v. 18.3.1988 – 18 O 1/87, CR 1989, 494, 495.

<sup>609</sup> LG Heilbronn, Urt. v. 11.10.1998 – 2 O 17/85 I, CR 1989, 603, 604; OLG Köln, Urt. v. 22.6.1988 – 13 U 113/87, NJW 1988, 2477; OLG Hamm, Urt. v. 11.12.1989 – 31 U 37/89, CR 1990, 715, 716.

<sup>610</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 17.10.1985 – 6 U 49/85, CR 1987, 173.

<sup>611</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 15.6.1988 – 13 U 151/87, CR 1990, 127, 130; a.A. LG Tübingen, Urt. v. 22.9.1994 – 1 S 121/94, CR 1995, 222.

ist.<sup>612</sup> Auch soll bei einem Branchenkompaktprogramm ein kleines Textverarbeitungsprogramm ausreichen.<sup>613</sup> Nach Auffassung des *OLG Koblenz*<sup>614</sup> ist eine IT-Anlage selbst dann mangelhaft, wenn bei der täglich durchzuführenden Datensicherung regelmäßig eine Fehlermeldung erscheint, wonach die Systemsicherung unbrauchbar ist, obwohl die Datensicherung in Wirklichkeit brauchbar und vollständig ohne Datenverlust erfolgt. Die damit ausgelöste Unsicherheit des Nutzers und die sich anschließende Nachprüfung der Fehlermeldung führten zu einer nicht unerheblichen Beeinträchtigung des Arbeitsablaufs. Der darin liegende Mangel berechtige zur Rückgängigmachung des Kaufvertrags.

Arbeitet ein **Hardware-Peripheriegerät** wegen veralteter Betriebssoftware nicht mehr ordnungsgemäß, so liegt kein Sachmangel vor, wenn der Hersteller das Gerät mit einer dem Stand der Entwicklung entsprechenden Betriebssoftware ausgeliefert hat und in geeigneten Zeitabständen sog. „Updates“ für die Software zur Verfügung stellt.<sup>615</sup> Wird vertraglich vereinbart, dass die erstellte Software auf seiner – schriftlich festgehaltenen – Hardware unbedingt lauffähig sein soll, ist der Nutzer bei einer Fehlfunktion auch dann zur Ausübung von Gewährleistungsrechten berechtigt, wenn die Fehlfunktion allein auf der Beschaffenheit der Hardware beruht. Der Programmierer ist dann verpflichtet, den Fehler der Hardware durch entsprechende Programmierung auszugleichen.<sup>616</sup>

Verkauft ein Händler eine Digitalkamera unter Verwendung eines Herstellerprospektes, in dem es heißt, die Kamera könne mithilfe kostenloser Firmware- und Softwareupdates aktualisiert werden, wodurch die Kamera stets auf dem neuesten Stand der Technik sei, so weist die Kamera nicht allein deshalb zum Zeitpunkt des Gefahrübergangs einen Sachmangel auf, weil der Hersteller letztmals kurz nach Vertragsabschluss ein Update für die Kamera zur Verfügung stellt.<sup>617</sup>

## **bb) Funktionsmängel**

Eine weitere wichtige Fehlergruppe betrifft die Funktionsmängel, d.h. **das technische Versagen einzelner Programmfunktionen.**

Software ist mangelbehaftet, wenn

- sie bei Verwendung in einem Gewerbebetrieb falsche Rechnungen hervorbringt,<sup>618</sup>

---

<sup>612</sup> OLG München I, Urt. v. 17.3.1987 – 5 U 3879/86, CR 1989, 295.

<sup>613</sup> BGH, Urt. v. 15.5.1990 – X ZR 128/88, NJW 1990, 3008, 3010.

<sup>614</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 19.9.2007 – 1 U 1614/05, ITRB 2008, 59 = CR 2008, 148.

<sup>615</sup> LG Freiburg, Urt. v. 14.7.2007 – 3 S 324/06, CR 2008, 556 = VuR 2007, 317.

<sup>616</sup> LG Bonn, Urt. v. 27.2.2004 – 10 O 618/03, ZGS 2004, 199 = BeckRS 2015, 07308.

<sup>617</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 30.4.2009 – 6 U 268/08, OLGR Frankfurt 2009, 719.

<sup>618</sup> LG München I, Urt. v. 23.1.1985 – 8 HKO 11785/83, CR 1987, 364; v. Westphalen/Thüsing/Hoeren, VertrR/AGB-Klauselwerke, IT-Verträge, Rn. 46.

- sie nicht in der Lage ist, Umlaute auszugeben, sondern stattdessen beim Ausdruck programmbedingt nur Fragezeichen erscheinen,<sup>619</sup>
- sie seit dem Zeitpunkt, in dem vierstellige Jahreszahlen programmiertechnisch allgemein üblich sind (Mitte der Neunzigerjahre), nicht 2000-fest ist,<sup>620</sup>
- sie nicht die Abwicklung des Ein-/Verkaufs in Euro ermöglicht,<sup>621</sup>
- sie nicht virenfrei, d.h. mit gängigen Tools auf bekannte Viren hin überprüft worden ist.<sup>622</sup>

Nach Auffassung des *LG Freiburg* liegt kein Sachmangel vor, wenn eine zum Zeitpunkt der Auslieferung eines Druckers aktuelle Firmware nach einiger Zeit veraltet und der Drucker dadurch nicht mehr nutzbar ist, jedoch vom Hersteller in geeigneten Zeitabständen Updates für die Software zur Verfügung gestellt werden, die diesen Fehler beheben.<sup>623</sup> Zur Frage, ob ein Schadensersatzanspruch aus §§ 280 Abs. 1, 311 Abs. 2, 241 Abs. 2 BGB (ehemals c.i.c.) wegen eines fehlenden Hinweises auf die Notwendigkeit der kostenfreien Updates besteht, äußerte sich das Gericht nicht, da die entstandenen Prozesskosten nicht durch den fehlenden Hinweis, sondern aufgrund der fälschlichen Annahme eines Mangels entstanden seien.

### cc) Kapazitätsmängel/Ungewöhnliches Antwortzeitverhalten

Eine sehr wichtige Fallgruppe betrifft **das ungewöhnliche Antwortzeitverhalten** in einem IT-System. Ist eine Software so konzipiert, dass sie zu einer unerträglichen Verlangsamung des Systems führt, liegt ein Fehler vor. Ein solcher Zustand soll etwa dann vorliegen, wenn die Antwortzeiten in einem Mehrplatzsystem auf 30 Sekunden herabsinken,<sup>624</sup> oder sich die Geschwindigkeit des Druckers auf 20 % reduziert.<sup>625</sup> Konkrete Zahlen lassen sich aber insgesamt nicht benennen; es wird im Einzelfall auf die Beurteilung des vom Gericht bestellten Sachverständigen ankommen.

<sup>619</sup> OLG München, Urt. v. 15.2.1989 – 27 U 386/88, CR 1990, 646, 648; v. Westphalen/Thüsing/Hoeren, VertrR/AGB-Klauselwerke, IT-Verträge, Rn. 46.

<sup>620</sup> Siehe hierzu *Bartsch*, CR 1998, 193 ff.; *Bartsch*, Software und das Jahr 2000 – Haftung und Versicherungsschutz für ein technisches Großproblem, S. 58 ff.; *Hildebrand*, CR 1998, 248 ff.; v. Westphalen/Thüsing/Hoeren, VertrR/AGB-Klauselwerke, IT-Verträge, Rn. 46.

<sup>621</sup> Siehe hierzu *Bartsch*, CR 1998, 193 ff.

<sup>622</sup> LG Coburg, Urt. v. 1.2.2002 – 32 S 193/01, CR 2002, 325; LG Stuttgart, Urt. v. 26.2.2001 – 14 O 232/00, CR 2002, 255, Leitsatz; v. Westphalen/Thüsing/Hoeren, VertrR/AGB-Klauselwerke, IT-Verträge, Rn. 46.

<sup>623</sup> Siehe hierzu *Bartsch*, CR 1998, 193 ff.

<sup>624</sup> LG Regensburg, Urt. v. 17.6.1997 – 2 S 168/96, CR 1997, 686; LG Kleve, Urt. v. 29.6.1995 – 7 O 17/95, CR 1996, 292.

<sup>625</sup> LG Freiburg, Urt. v. 14.7.2007 – 3 S 324/06, CR 2008, 556.

<sup>626</sup> LG Essen, Teilurt. v. 16.1.1986 – 43 O 129/84, CR 1987, 431.

<sup>627</sup> KG Berlin, Urt. v. 1.6.1990 – 14 U 4238/86, CR 1990, 768, 769; nach Auffassung des LG Stuttgart, Urt. v. 30.9.1993 – 16 S 18573, CR 1994, 286 ist das Fehlen von 5 % Festplattenplatz mangels Erheblichkeit kein Mangel.

## dd) Programmsperren

Unzulässig ist auch der **Einbau von Programmsperren**, sofern dadurch die Begleichung einer Forderung<sup>626</sup> oder der Abschluss eines Wartungsvertrags<sup>627</sup> erzwungen werden soll. Zulässig könnte eine solche Sperre aber sein, sofern sie zum Schutz vor Softwarepiraterie erforderlich ist.<sup>628</sup> Dies ist jedoch nicht der Fall, wenn der Käufer zur Beseitigung Systemdisketten benötigt, die sich nur im Besitz des Verkäufers befinden.<sup>629</sup> Auch die **Produktaktivierung** bei Windows XP ist als Mangel anzusehen.<sup>630</sup> Zur Einbeziehung von solchen Sperren bedarf es der Hinweise auf der Verpackung oder in den Geschäftsbedingungen.<sup>631</sup> Solche Hinweise wirken sich auf die Sollbeschaffenheit aus und schließen die Bejahung eines Mangels aus. Auch impliziert der deutliche Hinweis auf eine Sperre, dass der Anwender die technische Sperre kennt und insofern nach § 442 Abs. 1 BGB keine Mängelrüge erheben kann.<sup>632</sup> Der Besteller einer Standardsoftware kann ferner deren Abnahme verweigern, wenn der Verkäufer die Unterzeichnung einer vom Hersteller der Software geforderten Erklärung verlangt, wonach die Software ausschließlich zu „Forschungs- und Auswertungsvorschlägen“ verwendet werden darf.<sup>633</sup> Auch sind entsprechende Verträge wegen widerrechtlicher Drohung anfechtbar; denn wenn der Lizenzgeber eine Programmsperre aktiviert, die die Nutzung der Software auf leistungsfähiger Hardware unmöglich macht, und erklärt, die Sperre nur aufzuheben, wenn der Lizenznehmer der Änderung des Systemverzeichnisses unter Anfall einer neuen Lizenzgebühr zustimmt, handelt es sich um eine Drohung.<sup>634</sup>

Im Übrigen ist es **irreführend i.S.v. § 5 UWG**, wenn vor dem Erwerb eines Computerprogramms nicht darauf hingewiesen wird, dass nach mehrmaligem Aufruf der Software eine Registrierung durch Übermittlung von persönlichen Daten (Name, Adresse, Telefonnummer u.a.) zur Beseitigung einer ansonsten wirksam **werdenden Programmsperre**

---

<sup>626</sup> LG Wiesbaden, Urt. v. 4.4.1989 – 3 O 13/88, CR 1990, 651, 652, Teil 1, Rn. 200.

<sup>627</sup> BGH, Urt. v. 25.3.1987 – VIII ZR 43/86, NJW 1987, 2004.

<sup>628</sup> BGH, Urt. v. 3.6.1981 – VIII ZR 153/80, NJW 1981, 2684; OLG Köln, Urt. v. 9.8.1995 – 19 U 294/94, NJW 1996, 733; OLG Köln, Urt. v. 29.10.1999 – 19 U 94/99, CR 2000, 354.

<sup>629</sup> OLG Köln, Urt. v. 29.10.1999 – 19 U 94/99, CR 2000, 354 = ZUM-RD 2000, 488.

<sup>630</sup> So auch *Faust*, K&R 2002, 583; *Runte*, CR 2001, 657, 661; das LG München I, Urt. v. 4.4.2000 – 7 O 115/00, CR 2000, 506, sah in Programmsperren mit Registrierungszwang einen Wettbewerbsverstoß und nahm ein Verwertungsverbot bezüglich der Daten an; ähnlich OLG München, Urt. v. 12.10.2000 – 29 U 3680/00, CR 2001, 11.

<sup>631</sup> LG München I, Urt. v. 4.4.2000 – 7 O 115/00, CR 2000, 506 = MMR 2001, 197.

<sup>632</sup> *Koch*, CR 2002, 629.

<sup>633</sup> OLG Köln, Urt. v. 2.2.1996 – 19 U 146/95, NJW 1997, 1016 = CR 1996, 406.

<sup>634</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 14.12.1999 – 11 U 7/99, CR 2000, 146; so auch bestätigt durch BGH, Urt. v. 24.10.2002 – I ZR 3/00, BGHZ 152, 233 = NJW 2003 2014; ähnlich bereits LG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.12.1998 – 2/3 O 266/97, CR 1999, 147.

erforderlich ist. Gleichzeitig ist die von der Programmsperre ausgehende Zwangslage unlauter i.S.v. § 3 UWG.<sup>635</sup>

### ee) Fehlen oder Fehler der Dokumentation

Letztendlich ist die „beliebteste“ Fehlergruppe **das Fehlen oder die Lückenhaftigkeit der Dokumentation**.<sup>636</sup> Da sich Gerichte mit dem Nachweis eines Programmfehlers schwertun, suchen sie in ihrer Not oft Fehler der mitgelieferten Handbücher. Dabei war vor der Schuldrechtsreform streitig, ob die Lieferung eines Handbuches eine Hauptleistungspflicht darstellt<sup>637</sup> oder das Fehlen der Dokumentation als Mangel anzusehen ist.<sup>638</sup> Nach der Schuldrechtsreform stellt sich die Rechtslage nicht anders dar. Insbesondere § 434 Abs. 3 S. 2 BGB, der die Zuweniglieferung dem Sachmangel gleichstellt,<sup>639</sup> ändert nichts daran, dass die teilweise Nichtlieferung eine Verzugsproblematik ist.<sup>640</sup>

So gehen einige Stimmen davon aus, dass **Dokumentation und Programm eine Einheit** bilden; wenn die Dokumentation fehlt, ist dies als Mangel dieser Einheit anzusehen.<sup>641</sup> Der Käufer kann in einem solchen Fall daher „nur“ die Gewährleistungsrechte des § 437 BGB bzw. § 327i BGB geltend machen. Der *BGH*<sup>642</sup> hat hingegen mehrfach entschieden, dass es beim Kauf einer aus Hard- und Software bestehenden Computeranlage an der Ablieferung fehle, solange die Lieferung der Softwaredokumentation noch nicht erfolgt sei. Das Fehlen der Dokumentation sei als Nichtleistung und nicht als Gewährleistungsfall anzusehen.

---

<sup>635</sup> OLG München, Urt. v. 12.10.2000 – 29 U 3680/00, GRUR 2001, 1184 = MMR 2001, 395; OLG Köln, Urt. v. 29.10.1999 – 19 U 94/99, CR 2000, 354 = ZUM-RD 2000, 488; OLG Bremen, Urt. v. 13.2.1997 – 2 U 76/96, WRP 1997, 573; OLG Celle, Urt. v. 3.3.1992 – 20 U 69/90, NJW-RR 1993, 432.

<sup>636</sup> Siehe hierzu auch *Endler*, CR 1995, 7 ff.

<sup>637</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 9.6.1989 – 16 U 209/88, CR 1990, 122; OLG Hamm, Urt. v. 5.10.1984 – 25 U 177/83, CR 1986, 268 m. Anm. *Mehring*s; OLG Saarbrücken, Urt. v. 30.4.1986 – 1 U 21/84 CR. 1988, 470; LG Mannheim, Urt. v. 8.10.1984 – 24 O 62/83, BB 1985, 144; LG Frankfurt a.M., DV Rechtsprechung, Bd. 1 S. 219; LG Baden-Baden, Urt. v. 21.8.1987 – 1 O 127/87, CR 1988, 308.

<sup>638</sup> So OLG Hamm, Urt. v. 11.12.1989 – 31 U 37/89, CR 1990, 715, 716; OLG Karlsruhe, Urt. v. 20.4.1989 – 6 U 213/88, NJW 1989, 2631; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.1.1985 – 5 U 86/84, CR 1986, 270 m. Anm. *Czermin*; OLG München, Urt. v. 10.7.1985 – 7 U 1501/85, CR 1986, 365; im Grundsatz auch *BGH*, Urt. v. 5.7.1989 – VIII ZR 334/88, NJW 1989, 3222, 3223; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.3.1987 – 5 U 121/86, CR 1988, 294; ähnlich *Bokelmann*, CR 1990, 194, 195; *Schneider*, CR 1989, 193.

<sup>639</sup> BT-Drs. 14/6040, 216.

<sup>640</sup> In diese Richtung auch OLG Karlsruhe, Urt. v. 16.8.2002 – 1 U 250/01, CR 2003, 95.

<sup>641</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.3.1987 – 5 U 121/86; NJW 1987, 3206; OLG Köln, NJW 1988, 2477; *Schneider*, CR 1989, 193.

<sup>642</sup> *BGH*, Urt. v. 4.11.1992 – VIII ZR 165/91, NJW 1993, 461 = CR 1993, 203 m. Anm. *Bartsch*, CR 1993, 422; vgl. auch *BGH*, Urt. v. 3.11.1992 – X ZR 83/90, CR 1993, 352; OLG Hamm, Urt. v. 27.7.1994 – 31 U 57/94, CR 1995, 20; vgl. auch *Endler*, CR 1995, 7, 9.



Liegt eine Dokumentation vor, ist diese nach Gewährleistungsrecht zu beurteilen. Wichtig ist, dass die Dokumentation **schriftlich** vorliegt.<sup>643</sup> Es reicht daher nicht aus, Benutzer vorab zu schulen und unter Berufung darauf keine Dokumentation mitzuliefern.<sup>644</sup> Mangelhaft ist es auch, Bildschirmtexte in das Programm einzubauen oder als Dokumentation Text-Files auf Disketten mitzusenden. Der Pflicht zur Überlassung eines Handbuchs ist allerdings auch dann Genüge getan, wenn das Handbuch in Form einer CD-ROM übergeben wird und die einzelnen Seiten des Handbuchs von dieser CD-ROM in guter Qualität ausgedruckt werden können.<sup>645</sup> Der Übergabe einer gedruckten Version des Handbuchs bedarf es in diesem Falle nicht. Einer Print-Version bedarf es auch nicht, wenn es sich beim Käufer um einen berufsmäßigen Softwareentwickler handelt und die erforderlichen Hilfehinweise während des Programmaufrufs erscheinen.<sup>646</sup>

Die Dokumentation muss **in deutscher Sprache** verfasst sein.<sup>647</sup> Die Lieferung eines englischsprachigen Handbuchs führt demnach dazu, dass der gesamte Kaufvertrag rückgängig gemacht oder der Kaufpreis gemindert werden kann.<sup>648</sup> Eine Ausnahme von dieser Regel gilt nur, wenn die Parteien etwas anderes vereinbaren (ein Hinweis in der Werbung auf das englische Handbuch kann ausreichen) oder wenn der Anwender als IT-Fachmann anzusehen ist.<sup>649</sup> Ein zweisprachiges Handbuch ist stillschweigend geschuldet, wenn der Besteller sich ausbedungen hat, dass das gesamte System zweisprachig laufen solle.<sup>650</sup>

In der Dokumentation müssen **alle Programmfehlermeldungen vollständig** aufgeführt sein.<sup>651</sup> Der Anwender muss anhand der Dokumentation feststellen können, was bestimmte Fehlermeldungen bedeuten und wie er auf einen Fehler zu reagieren hat.<sup>652</sup> Eine Softwaredokumentation ist mangelhaft, wenn in ihr in nennenswertem Umfang Bildschirmdialoge nicht (mehr) aktuell sind, nicht mit den im Programm vorhandenen Dialogen

---

<sup>643</sup> OLG Celle, Urt. v. 3.3.1992 – 20 U 69/20, NJW-RR 1993, 432; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.3.1987 – 5 U 121/86, NJW 1987, 3206; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.1.1985 – 5 U 86/84, CR 1986, 271; LG Mannheim, Urt. v. 8.10.1984 – 24 O 62/83, BB 1985, 144; LG Stuttgart, Urt. v. 24.7.1991 – 18 O 153/90, CR 1992, 277.

<sup>644</sup> Siehe auch OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.12.1991 – 5 U 265/90, CR 1993, 93; OLG Hamm, Urt. v. 8.7.1991 – 31 U 291/90, CR 1992, 335.

<sup>645</sup> LG Landshut, Urt. v. 20.8.2003 – 2 HKO 2392/02, CR 2004, 19.

<sup>646</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 15.7.2003 – 14 U 140/01, CR 2004, 493; LG Köln, Urt. v. 26.3.2008 – 10 O 76/05.

<sup>647</sup> OLG München, Urt. v. 10.7.1985 – 7 U 1501/85, CR 1986, 365 = DV-Rechtsprechung Bd. 3, 106; vgl. auch OLG Stuttgart, Urt. v. 23.7.1986 – 2 U 252/85, CR 1987, 173; OLG Köln, Urt. v. 20.1.1995 – 19 U 115/93, NJW-RR 1996, 44; OLG Düsseldorf, Urt. v. 18.8.1994 – 2 U 245/93, GRUR 1994, 902, 904; LG München I, Urt. v. 28.3.1996 – 7 O 6379/93, BB Beil. Nr. 19/1996, 11; a.A. *Bartsch*, CR 1993, 423.

<sup>648</sup> Ähnlich für die Sprachversionen von Software LG Frankfurt a.M., Urt. v. 5.11.2013 – 2-23 O 50/13.

<sup>649</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 17.10.1985 – 6 U 49/85, CR 1987, 174; LG Köln, Urt. v. 26.3.2008 – 10 O 76/05.

<sup>650</sup> OLG Köln, Urt. v. 3.9.1999 – 19 U 54/99, CR 2000, 585.

<sup>651</sup> OLG Hamm, Urt. v. 11.12.1989 – 31 U 37/89, CR 1990, 716; ähnlich bereits LG Flensburg, Urt. v. 21.5.1986 – 6 O 98/85, CR 1988, 132f.

<sup>652</sup> OLG Köln, Urt. v. 22.6.1988 – 13 U 113/87, NJW 1988, 2477.

übereinstimmen oder gar nicht dokumentiert sind, wenn ein Inhaltsverzeichnis fehlt oder wenn die Dokumentation den Anwender nicht in die Lage versetzt, die Software im Bedarfsfalle erneut oder auf einer anderen Anlage zu installieren.<sup>653</sup> Der Pflegegläubiger hat einen Anspruch auf eine aktualisierte Softwaredokumentation bei jedem „Update“ der Software.<sup>654</sup>

## ff) Öffentliche Äußerungen des Herstellers/Händlers

Neben dem Fehler können auch **öffentliche Äußerungen des Verkäufers, des Herstellers oder seiner Gehilfen** Gewährleistungsrechte auslösen. Anders als noch nach früherem Recht bedarf es keines besonderen Haftungswillens,<sup>655</sup> um eine Verkaufsaussage des Verkäufers zur verbindlichen Vertragsgrundlage zu machen. Vielmehr sind Werbeaussagen jetzt grundsätzlich verbindlich, unabhängig von ihrer Quelle, vgl. § 434 Abs. 3 S. 1 Nr. 2 lit. b BGB.

### (1) Äußerungen des Herstellers/Händlers

Wann eine „öffentliche Äußerung“ im IT-Vertrieb bejaht werden kann, ist abstrakt schwierig zu beantworten. Letztendlich hängt dies vom Einzelfall ab. Man wird allenfalls sagen können, dass eine solche Äußerung wahrscheinlich enthalten ist in **verbindlichen Aussagen im Pflichtenheft**, eindeutigen technischen Aussagen des Händlers (insbesondere zur Kompatibilität)<sup>656</sup> oder in **Aussagen eines Verkäufers**, der als Sachverständiger fungiert und insofern besonderes Vertrauen in Anspruch nimmt. Eine Erklärung, wonach der Käufer einer EDV-Anlage ein Gerät auf dem neuesten technischen Stand erwerbe, ist anders als nach alter Rechtsprechung des *BGH*<sup>657</sup> gewährleistungsrechtlich verbindlich.

Die Zurechnung erfolgt nicht bei allen Äußerungen beteiligter Verkehrskreise. Entscheidend sind viel mehr **Aussagen des Herstellers**<sup>658</sup> **sowie des Händlers selbst**. Aussagen anderer Händler werden dem Softwareverkäufer nicht zugerechnet. Schwierigkeiten macht im Softwarebereich vor allem die Bestimmung des Herstellerbegriffs. Software ist kein Produkt maschineller Warenfertigung; es fällt daher schwer, bei komplexeren IT-Produkten den Hersteller zu benennen. Für Windows 10 sitzt der Hersteller (Microsoft Inc.) in Redmond/USA.

---

<sup>653</sup> LG Bonn, Urt. v. 19.12.2003 – 10 O 387/01, MMR 2004, 356 = CR 2004, 414.

<sup>654</sup> LG Bonn, Urt. v. 19.12.2003 – 10 O 387/01, MMR 2004, 356 = CR 2004, 414.

<sup>655</sup> BGH, Urt. v. 24.2.1988 – VIII ZR 145/87, NJW 1988, 1378, 1380.

<sup>656</sup> Siehe zur mangelnden Kompatibilität auch OLG Köln, Urt. v. 21.2.1992 – 19 U 220/91, CR 1992, 468; OLG Saarbrücken, Urt. v. 30.5.1990 – 1 U 21/90, CR 1990, 713; LG Baden-Baden, Urt. v. 15.9.1993 – 4 O 141/92 KfH, CR 1994, 288; LG Stuttgart, Urt. v. 12.9.1985 – 7 U 280/84, CR 1986, 382; AG Ulm, Urt. v. 29.4.1994 – 4 C 2823/93, CR 1995, 407.

<sup>657</sup> BGH, Urt. v. 14.2.1996 – VIII ZR 89/95, CR 1996, 402 m. Anm. *Heussen*.

<sup>658</sup> OLG München, Urt. v. 15.9.2004 – 18 U 2176/04, NJW-RR 2005, 494; OLG München, Urt. v. 28.5.2014 – 3 U 4742/13, BeckRS 2014, 13618.

## **(2) Ausschlussgründe**

Werbeaussagen hatten gem. § 434 Abs. 1 S. 3 BGB a.F. keine gewährleistungsrechtliche Wirkung, wenn der Verkäufer die Äußerung nicht kannte und auch nicht kennen musste. Dies könnte sich durch den § 434 Abs. 3 S. 1 Nr. 2 lit. b BGB n.F. ändern. Danach ist bei der üblichen Beschaffenheit die Erwartung des Käufers zu berücksichtigen, die durch öffentliche Äußerungen des Verkäufers oder eines anderen Glieds der Vertragskette gemacht wurden, insbesondere in der Werbung. Durch den ausdrücklichen Verweis auf Personen in der Vertragskette über den Verkäufer hinaus, kann die Auslegung dieser Regelung ergeben, dass sich die Beschaffenheit auch nach Erwartungen des Käufers richtet, die der Verkäufer nicht kannte. Irrelevant sind die Äußerungen jedoch schließlich auch, wenn sie die Kaufentscheidung nicht beeinflussen konnten.

## **gg) Montage**

Ein Mangel ist auch gegeben, wenn **die vereinbarte Montage durch den Verkäufer oder dessen Erfüllungsgehilfen unsachgemäß** durchgeführt worden ist (§ 434 Abs. 4 BGB). Die Sache entspricht den Montageanforderungen, wenn diese sachgemäß durchgeführt worden ist gem. § 434 Abs. 4 Nr. 1 BGB oder wenn sie unsachgemäß durchgeführt worden ist, aber nicht durch eine Montage des Verkäufers oder auf Grundlage einer mangelhaften Montageanleitung des Verkäufers beruht gem. § 434 Abs. 4 Nr. 2 BGB. Der Bereich der Montage ist im Softwaresektor sehr relevant. Umfasst sind hiervon auch die Installation der Software sowie die Einrichtung des IT-Systems. Da die Montageleistung vertraglich vereinbart worden sein muss, reicht es nicht aus, dass der Händler rein tatsächlich bei der Installation behilflich ist. Auch spielt es nach dem Gesetzeswortlaut keine Rolle, ob die Montage als Teil des Kaufvertrags oder unabhängig davon in einem separaten (Werk-)Vertrag vorgesehen worden ist.

## **c) Verbraucherverträge über digitale Produkte**

Gem. § 327 Abs. 1 BGB sind die Vorschriften der §§ 327, 327a ff. BGB auf solche Verbraucherverträge anzuwenden, welche die Bereitstellung digitaler Produkte durch den Unternehmer zum Gegenstand haben. Bei Softwareüberlassungsverträgen handelt es sich typischerweise, in Abgrenzung zu Kaufverträgen über Waren mit digitalen Elementen (§ 327a Abs. 3 BGB), um Verträge rein über das digitale Produkt. Bereitgestellt i.S.d. § 327 Abs. 1 BGB ist ein digitales Produkt, wenn dem Verbraucher der digitale Inhalt oder die geeigneten Mittel für den Zugang zu dem Inhalt zur Verfügung gestellt oder zugänglich gemacht worden sind gem. § 327b Abs. 3 BGB. Liegen diese Voraussetzungen vor, so sind die

Spezialregelungen über die Verbraucherverträge über digitale Produkte anzuwenden. Darüber hinaus steht dem Verbraucher z.B. das Recht zur Vertragsbeendigung zu, wenn der Unternehmer nach Aufforderung nicht unverzüglich das digitale Produkt bereitstellt (vgl. § 327c BGB). Er kann gem. § 327 Abs. 2 BGB auch Schadensersatz verlangen.

Der § 327e BGB n.F. bestimmt, wann ein digitales Produkt mangelfrei ist. Nach § 327e Abs. 1 BGB ist das digitale Produkt frei von Mängeln, wenn es sowohl den subjektiven, den objektiven und insbesondere auch den Anforderungen an die Integration entspricht. Näher definiert werden diese Anforderungen in den § 327e Abs. 2-4 BGB. Das digitale Produkt entspricht nach § 327e Abs. 3 S. 1 Nr. 5 BGB den objektiven Anforderungen, wenn dem Verbraucher gem. § 327f BGB Aktualisierungen bereitgestellt werden und er über diese informiert wird. Gem. § 327f Abs. 1 BGB muss der Unternehmer sicherstellen, dass der Verbraucher in einem bestimmten Zeitraum (vgl. § 327f Abs. 1 Nr. 1 und 2 BGB) Aktualisierungen erhält, um die Vertragsmäßigkeit des Produkts zu sichern. Ein besonderer Ausschlussgrund der Haftung bei einem Sachmangel ergibt sich daran anschließend aus dem § 327f Abs. 2 BGB. Danach haftet der Unternehmer nicht für einen Produktmangel, der allein darauf zurückzuführen ist, dass der Verbraucher die Aktualisierung unterlassen hat, die ihm vom Unternehmer bereitgestellt worden ist.

Die Regelungen der Anforderungen an die Integration gem. § 327e Abs. 4 Nr. 1 und 2 BGB entsprechen weitestgehend den Anforderungen, die ansonsten an die Montage gem. § 434 Abs. 4 BGB gestellt sind.

Frei von Rechtsmängeln ist ein digitales Produkt gem. § 327g BGB, wenn der Verbraucher es gem. den subjektiven oder objektiven Anforderungen nach § 327e Abs. 2 und 3 BGB nutzen kann, ohne Rechte Dritter zu verletzen.

Eine negative Abweichung von den objektiven Anforderungen ist, wie bei dem § 476 Abs. 1 S. 2 BGB, nur unter den Voraussetzungen des § 327h BGB möglich, wenn der Verbraucher in Kenntnis gesetzt wurde und eine ausdrückliche und gesonderte Vereinbarung vorliegt.

Die Rechte des Verbrauchers bei einem Mangel richten sich, in Anlehnung an § 437 BGB, nach § 327i BGB (Nacherfüllung, Beendigung des Vertrags, Minderung, Schadensersatz und Aufwendungsersatz).

## **2. Rügeobliegenheit nach §§ 377, 381 Abs. 2 HGB**

Nach § 377 HGB hat ein Kaufmann die von ihm gekauften Waren **unverzüglich auf Mängel zu untersuchen und erkennbare Mängel unverzüglich zu rügen**. Tauchen „versteckte“ Mängel später auf, muss die Anzeige unverzüglich nach der Entdeckung gemacht werden. Kommt der Käufer dieser Pflicht nicht nach, so gilt die Ware als genehmigt. Allerdings ist zu

beachten, dass der Verkäufer auch stillschweigend auf den Verspätungseinwand nach § 377 Abs. 2, 3 HGB verzichten kann und daher auch eine verspätete Geltendmachung des Mangels nicht zum Ausschluss der Gewährleistungsrechte führt. Es müssen aber eindeutige Anhaltspunkte vorliegen, die der Käufer als (endgültige) Aufgabe des Rechts durch den Verkäufer verstehen darf.<sup>659</sup>

Der kaufmännische Anwender muss bestellte Software daher unverzüglich am Ablieferungsort im Rahmen des zweckmäßigen Geschäftsgangs untersuchen und eine entsprechende Mängelanzeige vornehmen. Der zeitliche Rahmen der Untersuchungs- und Rügepflicht hängt vom Einzelfall ab.<sup>660</sup> Nichtfachleute haben eine längere Probezeit zur Verfügung.<sup>661</sup> Bei offenen, überprüfbaren Mängeln eines PCs (hier fehlende IBM-Kompatibilität) kann die Frist kürzer als elf Tage sein.<sup>662</sup> Für die Rüge ist eine Beschreibung der Programmfehler nicht erforderlich; es reicht, wenn die mangelhafte Wirkung des Programms für die einzelnen Arbeitsabläufe dargelegt wird.<sup>663</sup> Allerdings ist zu beachten, dass die Rügefrist erst mit vollständiger Ablieferung der Software, einschließlich ihrer Installation beginnt. Soll ein Gesamtsystem von Hardware und Software geliefert werden, so läuft die Frist erst mit der kompletten Lieferung und Installation des Gesamtsystems.<sup>664</sup>

Zu den Rügepflichten für Kaufleute kommen **allgemeine Rügeobliegenheiten** für jedermann hinzu. Nach §§ 437 Nr. 1, 439 BGB kann der Käufer ohne Weiteres bei mangelhafter Sache Nacherfüllung verlangen. Rechte auf Rücktritt, Minderung und Schadensersatz entstehen jedoch erst nach erfolglosem Ablauf einer Nachfrist. Dies ergibt sich für den Rücktritt aus dem Verweis in § 439 Nr. 2 BGB auf § 323 Abs. 1 BGB, wonach der Rücktritt an den erfolglosen Ablauf einer angemessenen Frist zur Leistung oder Nacherfüllung gekoppelt ist.

### 3. Vorbehaltlose Entgegennahme in Kenntnis des Mangels

Nach § 442 Abs. 1 S. 1 BGB verliert der Käufer seine Gewährleistungsrechte, wenn er beim Vertragsschluss **die Mängel der gekauften Sache kennt**. Auch verliert er seine Rechte, wenn ihm der Mangel infolge grober Fahrlässigkeit unbekannt geblieben ist (§ 442 Abs. 1 S. 2 BGB). Gerade diese Voraussetzung ist bei größeren IT-Projekten von Bedeutung (sofern in einem solchen Fall nicht ohnehin Werkvertragsrecht Anwendung findet). Hier werden oft Fehler während der Installations- und Schulungsphase offenbar, die dem Anwender eigentlich schon

---

<sup>659</sup> BGH, Urt. v. 16.11.2022 – VIII ZR 383/20, MDR 2023, 165.

<sup>660</sup> BGH, Urt. v. 24.2.2016 – VIII ZR 38/15, NJW 2016, 2645, 2646.

<sup>661</sup> RG, Urt. v. 14.10.1904 – II 23/04, RGZ 59, 75.

<sup>662</sup> OLG München, Urt. v. 21.1.1990 – 27 U 901/88, CR 1991, 19.

<sup>663</sup> BGH, Urt. v. 6.6.1984 – VIII ZR 83/83, CR 1986, 79; OLG Köln, Urt. v. 13.11.1987, 19/U 140/84, CR 1988, 726; vgl. auch *Rehmann*, CR 1990, 575.

<sup>664</sup> BGH, Urt. v. 27.6.1990 – VIII ZR 72/89, WM 1990, 2000.

beim Vertragsschluss hätten klar sein müssen. Dies kann zur Folge haben, dass der Käufer seine Gewährleistungsrechte insoweit nach § 442 BGB verliert.<sup>665</sup> Dagegen knüpft die Beweislast an die Übergabe der Kaufsache an, sodass der Verkäufer bis zu diesem Zeitpunkt die Beweislast für die Fehlerfreiheit trägt, ab diesem Zeitpunkt jedoch die Beweislast auf den Käufer überwälzen kann (§ 363 BGB).

Ein besonderes Problem liegt in dem **Verhältnis zwischen den Gewährleistungsregeln und vorvertraglichen Aufklärungspflichten**. Würde man in einem zu großen Ausmaß vorvertragliche Aufklärungspflichten im Kaufvertragsrecht bejahen, könnte es zu einer Umgehung des klaren Regimes des Gewährleistungsrechts kommen. Dieses knüpft z.B. die Verjährung, anders als das Schadensersatzrecht, unabhängig von der Kenntnis des Käufers an die Ablieferung an. § 442 Abs. 1 BGB schließt Gewährleistungsansprüche für grob fahrlässige Unkenntnis des Käufers aus, was wiederum mit dem Leitgedanken des Schadensersatzrechts nicht vereinbar wäre. Im Übrigen wäre die Gefahr hoch, dass bei einer vorvertraglichen Aufklärungspflicht der Vorrang der Nacherfüllung sowie die kaufrechtliche Verjährung umgangen werden würden. Hier muss der Grundsatz gelten, dass Schadensersatzansprüche aus der Verletzung vorvertraglicher Aufklärungspflichten dann nicht in Betracht kommen, wenn sich die Aufklärungspflichten auf solche Umstände beziehen, die Gegenstand einer sachmängelbegründenden Vereinbarung sind und nur fahrlässig missachtet werden. Für Verbrauchsgüterkaufverträge ist nach Umsetzung der Warenkaufrichtlinie zu beachten, dass § 475 Abs. 3 S. 2 BGB die Anwendung des § 442 BGB nunmehr ausschließt.

#### **4. Verjährung (§ 438 BGB)**

Nach § 438 Abs. 1 Nr. 3 BGB gilt bei Softwareüberlassungsverträgen für die Ansprüche auf Nachlieferung und Schadensersatz eine **Verjährungsfrist von zwei Jahren von der Ablieferung** an. Für Rücktritt und Minderung gelten § 438 Abs. 4 bzw. 5 i.V.m. § 218 BGB. Diese Regelung verweist wiederum auf die Verjährung des Nacherfüllungsanspruches.

Die Verjährung dient ausschließlich den Interessen des Schuldners und soll ihn davor bewahren, dass er sich nach unzumutbar langer Zeit mit Argumenten verteidigen muss, die ihn von einem Risiko entlasten. Nach Ablauf von längeren Zeitspannen zwischen Lieferung bzw. Gefahrenübergang beim Kaufvertrag und Geltendmachung der Mängelgewährleistungsansprüche durch den Gläubiger, besteht für den Schuldner die Gefahr, die „tatsächlichen Voraussetzungen rechtshindernder oder- vernichtender Aspekte nicht mehr

---

<sup>665</sup> OLG Naumburg, Urt. v. 24.2.2004 – 11 U 94/03, NJW 2004, 2022.

beweisen zu können“. Zwar besteht auch das Risiko einer Unbeweisbarkeit für den Gläubiger, dieser jedoch kann dagegen rechtzeitig Klage erheben.<sup>666</sup>

Für die Anfertigung von Individualsoftware gelten die Verjährungsvorschriften des Werkvertragsrechts i.S.v. § 634a Abs. 1 Nr. 1 BGB, sofern das Kaufrecht nicht über § 650 Abs. 1 BGB Anwendung findet.

### **a) Der Begriff der „Ablieferung“**

Die Rechtsprechung vor der Schuldrechtsreform versuchte zugunsten des Anwenders die Verjährungsfrist möglichst auszudehnen. Dies wurde dadurch bewirkt, dass der Zeitpunkt der „Ablieferung“ weit hinausgezogen wurde und dadurch die Verjährungsfrist erst sehr spät, zum Teil sogar nie zu laufen begann.<sup>667</sup> Mit der Schuldrechtsreform sollte diese Rechtsprechung modifiziert werden. Die Notwendigkeit, die Verjährungsfristen künstlich durch eine extensive Auslegung des Begriffs „Ablieferung“ zu verlängern, besteht nicht mehr. Die Verjährungsfristen sind nunmehr angemessen lang. Dies spricht für einen Gleichlauf von Übergabe und Ablieferung. Allerdings ist zu beachten, dass § 438 Abs. 2 BGB zwischen der „Übergabe“ (bei Grundstücken) und der „Ablieferung“ unterscheidet. Ähnlich wie in § 377 Abs. 1 HGB wird man auf den Zeitpunkt abstellen können, ab dem der Käufer die Sache so in seiner Gewalt hat, dass er sie untersuchen kann.<sup>668</sup>

Der Begriff der Abnahme kommt allein im BGB mindestens in zwei Varianten vor: Die körperliche Entgegennahme der Sache (§ 433 Abs. 2 BGB), die bei der Lieferung von Standardsoftware regelmäßig Anwendung finden wird und in § 640 BGB, der Regelung des Werkvertragsrechts für Individualsoftware<sup>669</sup>. Gem. § 640 BGB steht es der Abnahme gleich, wenn der Besteller das Werk nicht innerhalb einer ihm vom Unternehmer bestimmten angemessenen Frist abnimmt, obwohl er dazu verpflichtet ist.

Das Gesetz schreibt jedoch nicht vor, ob die Abnahme eines IT-Systems vor oder nach der Produktivsetzung des IT-Systems zu erfolgen hat. Daher ist dies im vorhinein individuell-

---

<sup>666</sup> *Regenfus*, NJW 2016, 2977, 2977f.

<sup>667</sup> OLG Köln, Urt. v. 11.10.1991 – 19 U 87/91, NJW-RR 1992, 1327 = CR 1992, 153; ähnlich auch OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.12.1988 – 17 U 27/87, ZIP 1989, 580, 582; vgl. auch BGH, Urt. v. 24.1.1990 – VIII ZR 22/89, NJW 1990, 1290; OLG Hamm, Urt. v. 12.12.1988 – 31 U 104/78, NJW 1989, 1041 = CR 1992, 335; OLG München, Urt. v. 24.1.1990 – 27 U 901/88, CR 1991, 19 und 609; OLG Köln, Urt. v. 26.10.1990 – 19 U 28/90, CR 1991, 154; OLG Düsseldorf, Urt. v. 9.6.1989 – 16 U 209/88, CR 1990, 122; OLG Saarbrücken, Urt. v. 30.5.1990 – 1 U 21/90, CR 1990, 713; OLG Bremen, Urt. v. 20.3.1990 – 3 U 33/89, BB 1991, Beil. 7 S. 2 = CR 1991, 673; OLG Köln, Urt. v. 31.3.1995 – 19 U 248/94, CR 1995, 605, 605; OLG Celle, Urt. v. 21.2.1996 – 13 U 255/95, CR 1996, 538, 539; OLG Hamburg, Urt. v. 26.7.1996 – 12 U 5/96, CR 1997, 87 (Ls.).

<sup>668</sup> So schon BGH, Urt. v. 21.12.1960 – V ZR 9/60, NJW 1961, 730.

<sup>669</sup> *Schneider*, CR 2016, 634, 635.

vertraglich zu regeln. Abnahme vor der Produktivsetzung bedeutet, dass die Abnahme nach Überprüfung stattfindet und dann in Gebrauch genommen wird. Abnahme nach der Produktivsetzung bedeutet dementsprechend, dass zunächst das gelieferte System in Betrieb genommen wird und nach einer angemessenen Bewährungsfrist die Abnahme stattfindet.<sup>670</sup>

Entscheidend ist damit die rein tatsächliche Verfügungsmöglichkeit des Käufers über die Sache.<sup>671</sup>

Zur Ablieferung müssen jedoch auch bestimmte Dokumentationen (s.o.) gehören. Die erwähnten (elektronischen) Benutzerhandbücher gehören genauso zur Softwareerstellung wie das Leistungsergebnis selbst. Fehlen diese, so fehlt es an der Abnahmereife.<sup>672</sup>

## b) Verjährungshemmung

Nach § 204 Abs. 1 Nr. 7 BGB kann der Käufer die Verjährung hemmen, wenn er eine gerichtliche **Beweisaufnahme zur Sicherung des Beweises** beantragt. Tatsächlich wird in der Praxis meist übersehen, dass die Zivilprozessordnung für die Sicherung schwieriger Beweise ein gesondertes Verfahren anbietet (§§ 485 ff. ZPO). Ein solch vorgezogenes Beweissicherungsverfahren bietet sich vor allem an,

- wenn der Anwender mangelbehaftete Software nicht mehr nutzen kann und aus diesem Grund verkaufen will,
- wenn bestimmte, selten auftretende Mängel nur durch Zeugen (Personal) oder Sachverständige bei Betrieb der Anlage bewiesen werden können,
- wenn der Anwender selbst die Mängel beseitigen will, um schnell mit dem Programm arbeiten zu können,
- wenn der Anwender möglichst schnell Gewissheit über die Fehlerhaftigkeit haben will, um sich ein neues System anzuschaffen und die alte Anlage stillzulegen.

Der Lauf der Verjährungsfrist ist auch gehemmt bei **Zustellung eines Mahnbescheides** (§ 204 Abs. 1 Nr. 3 BGB). Will der Anwender daher seinen Kaufpreis teilweise zurückerstattet haben, so kann er bei dem für ihn zuständigen Amtsgericht gegen den Verkäufer einen Antrag auf Erlass eines Mahnbescheides stellen. Nicht zulässig ist allerdings die Stellung eines solchen Antrages wegen der Rückzahlung des gesamten Kaufpreises. Denn dieser Anspruch besteht nur dann, wenn der Käufer seinerseits auch die mangelbehaftete Software zurückgibt; für solche

---

<sup>670</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Witzel, § 18 Rn. 228 ff.

<sup>671</sup> BGH, Urt. v. 30.1.1985 – VIII ZR 238/83, NJW 1985, 1333, 1334.

<sup>672</sup> Schneider, CR 2016, 634, 641.



sog. Zug-um-Zug-Ansprüche ist das Mahnverfahren aber nicht statthaft (§ 688 Abs. 2 Nr. 2 ZPO). Insoweit muss rechtzeitig Klage erhoben werden.

Im Übrigen kann der Käufer einer mangelbehafteten Sache auch **Klage gegen den Verkäufer** erheben und dadurch die Verjährung hemmen (§ 204 Abs. 1 Nr. 1 BGB). Ferner ist die Verjährung gehemmt, solange der Verkäufer mit der Nachlieferung eines mängelfreien Programms oder mit der Nachbesserung der mangelbehafteten Software beschäftigt ist.<sup>673</sup> Auch kann die Verjährung durch einen Güteantrag gem. § 204 Abs. 1 Nr. 4 BGB gehemmt werden. Dies jedoch nur, wenn der anspruchsbegründende Sachverhalt und das Ziel des Güteverfahrens ausreichend individualisiert sind. Dies sei sowohl aus der Perspektive des Antragsgegners als auch der Gütestelle zu beurteilen.<sup>674</sup> Fehlt es an dieser Individualisierung bzw. sind Sachverhalt oder Begehren nicht zu entnehmen, so sind die Zulässigkeitsvoraussetzungen für das Schlichtungsverfahren nicht gegeben.<sup>675</sup> Der *BGH* billigte jedoch die Auffassung der Vorinstanz, dass ein solcher Güteantrag keine verjährungshemmende Wirkung i.S.v. § 204 Abs. 1 Nr. 4 BGB hat, sofern der Gegner im Vorhinein die Teilnahme an einem Schlichtungsverfahren ernsthaft und endgültig verweigert hat.<sup>676</sup>

Eine Hemmung tritt auch ein, solange noch Verhandlungen über die Gewährleistung laufen (§ 203 BGB). Ein Schweben der Verhandlungen liegt so lange vor, wie der Gläubiger davon ausgeht, dass der Schuldner die Leistung nicht endgültig verweigert.<sup>677</sup> Die Hemmung endet auch, wenn nach Treu und Glauben damit zu rechnen ist, dass die Gewährleistungsversuche keinen Fortschritt mehr haben.<sup>678</sup> Verjährungshemmende Verhandlungen über den Anspruch i.S.v. § 203 BGB setzen nicht voraus, dass die Verhandlungen darauf abzielen, die Ansprüche zu realisieren. Vielmehr kann es im Einzelfall genügen, wenn sich der Anspruchsinhaber Ansprüchen berührt, um seine Verhandlungsposition in Bezug auf ein anderes Interesse zu stärken<sup>679</sup> bzw. erscheint es als legitim und nicht rechtsmissbräuchlich, wenn Rechtsverfolgungsmaßnahmen nur zum Zweck der Verjährungshemmung unternommen werden.<sup>680</sup>

---

<sup>673</sup> BGH, Urt. v. 22.5.1963 – VIII ZR 49/62, BGHZ 39, 287, 292 = NJW 1963, 1452; BGH, Urt. v. 21.2.1973 – VIII ZR 212/71, NJW 1973, 698, 699; MüKoBGB/*Westermann*, § 438 Rn. 41. Eine schlüssige Begründung ist nicht erforderlich; BGH, Urt. v. 26.6.1996 – XII ZR 38/95, NJW-RR 1996, 1409.

<sup>674</sup> BGH, Urt. v. 18.6.2015 – III ZR 198/14, NJW 2015, 2407 mit Anm. *Gilberg*; wiederholt in BGH, Urt. v. 20.8.2015 – III ZR 373/14, NJW 2015, 3297; BGH, Urt. v. 28.10.2015 – IV ZR 526/14, NJW 2016, 233, dazu *Regenfus*, NJW 2016, 2977.

<sup>675</sup> BGH, Urt. v. 18.6.2015 – III ZR 198/14, NJW 2015, 2407 (2408) Rn. 17a.

<sup>676</sup> BGH, Urt. v. 28.10.2015 – IV ZR 526/14, NJW 2016, 233.

<sup>677</sup> BGH, Urt. v. 28.11.1984 – VIII ZR 240/83, BGHZ 93, 66; BGH, Urt. v. 30.6.1998 – VI ZR 260/97, NJW 1998, 2820; BGH, Urt. v. 17.6.2020 – VII ZR 111/19, NJW 2020, 3653, 3655.

<sup>678</sup> BGH, Urt. v. 7.1.1986 – VI ZR 203/84, NJW 1986, 1338.

<sup>679</sup> OLG Saarbrücken, Beschl. v. 14.1.2014 – 4 W 40/13, NJW-RR 2014, 917.

<sup>680</sup> BGH, Urt. v. 28.10.2015 – IV ZR 526/14, NJW 2016, 233, 235; BGH, Urt. v. 28.10.2015 – IV ZR 405/14, NJW 2016, 236 (237); BGH, Beschl. V. 17.2.2016 – IV ZR 374/14, NJOZ 2016, 645.

Ob Mängelbeseitigungsmaßnahmen oder -versuche des Verkäufers nur zu einer Hemmung gem. §§ 203 ff. BGB oder zum Neubeginn der Verjährung i.S.v. § 438 BGB der Mängelansprüche des Käufers führen, hängt davon ab, ob die betreffenden Maßnahmen unter Berücksichtigung aller Umstände des Einzelfalls als konkludentes Anerkenntnis der Mängelbeseitigungspflicht des Verkäufers anzusehen sind. Das ist keineswegs regelmäßig, sondern nur dann anzunehmen, wenn der Verkäufer aus der Sicht des Käufers nicht nur aus Kulanz oder zur gütlichen Beilegung eines Streits, sondern in dem Bewusstsein handelt, zur Mängelbeseitigung verpflichtet zu sein. Erheblich sind hierbei vor allem der Umfang, die Dauer und die Kosten der Mängelbeseitigungsarbeiten.<sup>681</sup> Demnach tritt im Regelfall nur noch eine Hemmung der Verjährung ein, wogegen nach § 212 BGB nur das Anerkenntnis und Vollstreckungsmaßnahmen zum Neubeginn der Frist führen. Dabei kann sich das Anerkenntnis auf den ganzen Anspruch oder nur auf einen Teil hiervon beziehen. Das Teilanerkentnis unterbricht die Verjährung nur für den anerkannten Teil, da bei teilbaren Verbindlichkeiten ein Anerkenntnis nicht die Kraft hat, die Verjährung über diesen Teil hinaus zu unterbrechen.<sup>682</sup>

### c) Vereinbarung über die Verjährung

Letztendlich kann das Problem der Verjährung auch **vertraglich geregelt** werden (vgl. § 202 BGB).<sup>683</sup> Dabei ist sowohl eine Verkürzung als auch eine Verlängerung der Frist individualvertraglich zulässig. Probleme wirft allerdings eine Verkürzung der gesetzlichen Verjährungsfrist auf, die über AGB vorgenommen wird.

Hier ist zwischen Verbrauchsgüterkäufen i.S.d. § 474 Abs. 1 S. 2 BGB und Käufen im B2B-Bereich zu unterscheiden. Aufgrund der Regelung über digitale Inhalte (§§ 327, 327a III) ist die Verjährungsregelung des § 476 BGB nicht mehr anwendbar. Die Zulässigkeit der abweichenden Verjährung bei Verbraucherverträgen richtet sich daher nach §§ 327j I BGB, mit Spezialregelungen in den § 327j Abs. 2 bis 5 BGB und dem § 327s Abs.1 BGB. Danach ist eine abweichende Vereinbarung zum Nachteil des Verbrauchers bezüglich der Vorschriften des § 327j BGB nach § 327s Abs. 1 BGB nur möglich, wenn sie nach der Mitteilung des Verbrauchers gegenüber dem Unternehmer über die unterbliebene Bereitstellung oder über den Mangel des digitalen Produkts getroffen wurde.

Im **B2B-Bereich** gilt § 476 BGB ebenfalls nicht. Die AGB-rechtliche Zulässigkeit einer einjährigen Verjährungsfrist muss sich AGB-rechtlich im unternehmerischen Verkehr an § 307

---

<sup>681</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.11.2013 - 5 U 5/13, BeckRS 2013, 22199 = IBR 2014, 178 (Ls.).

<sup>682</sup> MüKoBGB/Grothe, § 212 Rn. 9; BGH, Urt. v. 12.7.1960 - VI ZR 163/59, VersR 1960 831, 832.

<sup>683</sup> Siehe dazu etwa die EVB-IT und dazu Feil/Leitzen, CR 2002, 407 ff.

BGB messen lassen, vgl. § 310 Abs. 1 S.1, 2 BGB. Inwieweit Verkürzungen der Verjährung in AGB gegenüber Unternehmern auf weniger als ein Jahr zulässig sind, wird uneinheitlich beantwortet.<sup>684</sup> Zumindest die Verkürzung auf ein Jahr ist aber als zulässig anzuerkennen. Dafür lässt sich § 309 Nr. 8 b) ff) BGB a. E. heranziehen, der eine Verjährungsfrist von einem Jahr für die der gewöhnlichen Verjährungsfrist unterliegende Ansprüche schon im B2C-Bereich zulässt. Allerdings ist für Verkürzungen der Verjährung in Fällen des Unternehmerregresses die Vorschrift des § 478 Abs. 2 BGB (auch für individualvertragliche Abreden!) zu beachten.

U. E. als unzulässig i.S.d. § 307 Abs. 1 BGB zu qualifizieren sind außerdem solche Klauseln in AGB, die bestimmen, die Software gelte als abgeliefert i.S.d. § 438 Abs. 2 BGB, sobald sie zum Abruf über das Internet bereitsteht. Eine so pauschal formulierte Klausel erfasst zunächst auch Fälle, in denen der Käufer, obwohl die Software über das Internet abrufbar ist, tatsächlich noch keinen Zugriff auf die Datei hat (etwa weil ihm die Abrufbarkeit oder nötige Zugangsdaten noch nicht mitgeteilt worden sind).<sup>685</sup> Auch eine Klausel, die den tatsächlichen Zugriff des Nutzers als Voraussetzung mit einbezieht, wäre allerdings zweifelhaft. Tatsächlich kann der Käufer die Software erst dann auf Mängel prüfen, wenn sie bereits lauffähig ist. Das ist aber in der Regel erst der Fall, wenn die Software heruntergeladen und erfolgreich installiert worden ist.

## 5. Rechtsfolgen

### a) Einzelne Gewährleistungsrechte

Der Käufer von Software hat **mehrere, untereinander abgestufte Rechte** (§ 437 BGB). Er hat primär einen **Nacherfüllungsanspruch** (§§ 437 Nr. 1, 439 BGB bzw. §§ 327i Nr. 1, 327l BGB im Verbrauchervertrag). Verlangt der Käufer Nacherfüllung, kommt der Verkäufer sofort in Verzug, da das Nacherfüllungsverlangen als Mahnung anzusehen ist. Nach dem erfolglosen Ablauf einer angemessenen **Nachfrist** kann der Käufer den Rücktritt erklären, Minderung und/oder Schadensersatz verlangen.

---

<sup>684</sup> Für die Zulässigkeit der Verkürzung auf bis zu sechs Monate wohl Staudinger/*Coester-Waltjen*, § 309 Nr. 8 Rn. 97; bei berechtigtem Interesse des AGB-Stellers befürwortend Erman/*Roloff*, § 309 Rn. 123; a.A.: Grüneberg/*Grüneberg*, § 309 Rn. 84.

<sup>685</sup> Vgl. Krauß/*Weise/Grapentin/Schug*, 9.1.2 Software-Lizenzvertrag (Kauf), Rn. 28, die von einer Ablieferung ausgehen, wenn neben der Bereitstellung zum Download der Käufer diesen auch tatsächlich vornehmen kann und darf.

## aa) Nacherfüllung

Die Nacherfüllung spielt im Bereich der Standardsoftware kaum eine Rolle, denn hier gibt es bei Programmierfehlern keine mangelfreie Ware. Stattdessen ist davon auszugehen, dass der Lieferant nicht mehr zur Erfüllung des Vertrags in der Lage ist. Insofern liegt eigentlich ein Fall des **subjektiven Unvermögens** vor. Die Nacherfüllungspflicht würde dann ersatzlos entfallen und der Käufer stattdessen nur Rücktritt und Minderung verlangen können. Denkbar wäre aber auch eine wirtschaftliche Betrachtung. Hiernach kann der Kunde in solchen Fällen nicht den Anspruch auf Reparatur, sondern auf Lieferung eines neuen Programmstandes verlangen. Abgestellt wird auf § 439 Abs. 4 S. 2 BGB („ohne erhebliche Nachteile“). Daraus soll sich auch eine Pflicht des Kunden zur Übernahme der neuen Releases ergeben, wobei er für zusätzliche Funktionalitäten nach dem Muster „neu für alt“ zu zahlen hat.<sup>686</sup>

§ 439 Abs. 6 S. 1 BGB sieht mit Verweis auf § 346 Abs. 1 BGB vor, dass der Käufer, der Nacherfüllung im Wege der Neulieferung verlangt, **Ersatz für tatsächlich aus dem Gebrauch der mangelhaften Sache gezogene Nutzungen** zu leisten hat. Gerade für Software ist diese Regelung wichtig, denn es kommt dort häufig vor, dass der Softwareanwender die mangelhafte Software trotz ihrer Fehlerhaftigkeit eine Zeit lang nutzen konnte. Die Pflicht zum Ersatz des Nutzungsausfalls wurde auch ausdrücklich vom Bundestag bejaht, der sich eingehend mit der Richtlinienkonformität einer solchen Regelung auseinandergesetzt und diese bejaht hat.<sup>687</sup> Allerdings wird die Vorschrift auch kritisiert. Hingewiesen wird darauf, dass die bereits gezogenen Nutzungen wegen der Aufrechterhaltung des Kaufvertrags mit dem Kaufpreis abgegolten sind, den der Verkäufer für die Zeit bis zur Nachlieferung ja seinerseits auch nicht verzinsen muss. Im Übrigen betont die Verbrauchsgüterkaufrichtlinie, dass die Nacherfüllung „unentgeltlich“ zu erfolgen hat (Art. 3 Abs. 2, 3). Den beachtlichen Bedenken haben das *OLG Nürnberg*<sup>688</sup> und das *LG Nürnberg-Fürth*<sup>689</sup> durch eine teleologische Reduktion der Norm Rechnung getragen, indem sie einen Anspruch auf Nutzungsersatz unter Berufung auf den Wortlaut der Regelung verneint haben (in § 439 Abs. 6 BGB sei nur von „Rückgewähr“ die Rede). Der *BGH* hat allerdings die Möglichkeit verneint, die gesetzliche Regelung des § 439 Abs. 6 BGB i.S.d. *OLG Nürnberg* im Wege der Auslegung zu korrigieren. Gleichzeitig hat der *BGH* Zweifel, ob die Vorschrift mit dieser verbraucherfeindlichen Konsequenz den Vorgaben der EU-Verbrauchsgüterkaufrichtlinie entspricht. Art. 3 Abs. 2–4 dieser Richtlinie sehen vor,

---

<sup>686</sup> So *Bartsch*, CR 2001, 649, 654.

<sup>687</sup> BT-Drs. 14/6040 S. 232 ff.

<sup>688</sup> OLG Nürnberg, Urt. v. 23.8.2005 – 3 U 991/05, ZIP 2005, 1831; ähnlich auch *Gsell*, NJW 2003, 1969 ff.; *Rott*, BB 2004, 2478 ff. und *Woitkewitsch*, VuR 2005, 1 ff.

<sup>689</sup> LG Nürnberg-Fürth, Urt. v. 22.4.2005 – 7 O 10714/04, NJW 2005, 2558.

dass die Ersatzlieferung unentgeltlich sein muss. Der *BGH* hat deshalb nach Art. 267 AEUV das Verfahren ausgesetzt und dem *EuGH* zur Vorabentscheidung der Rechtsfrage vorgelegt.<sup>690</sup> Der *EuGH* hat schließlich entschieden, dass eine Vorschrift, die dem Verkäufer Wertersatz für die Nutzungen einer vertragswidrigen Sache zugesteht, Art. 3 der Verbrauchsgüterkaufrichtlinie entgegensteht<sup>691</sup>, woraufhin der *BGH*, im Zuge einer richtlinienkonformen Auslegung entschied, dass § 439 Abs. 6 BGB in Fällen des Verbrauchsgüterkaufs gem. § 474 Abs. 1 S. 1 BGB einschränkend anzuwenden ist. Die in § 439 Abs. 6 BGB in Bezug genommenen Vorschriften über den Rücktritt (§§ 346 bis 348 BGB) gelten in diesen Fällen nur für die Rückgewähr der mangelhaften Sache selbst, führten aber zu keinem Anspruch des Verkäufers gegen den Käufer auf Herausgabe der gezogenen Nutzungen.<sup>692</sup>

Zur Anpassung an die Rechtsprechung des *EuGH*<sup>693</sup> wurde **mit Wirkung zum 1. Januar 2018 Abs. 3 des § 439 BGB modifiziert**. Danach ist der Verkäufer dem Käufer im Rahmen der Nacherfüllung verschuldensunabhängig zum Aufwendungsersatz für das Entfernen der mangelhaften und für den Einbau oder das Anbringen der nachgebesserten oder mangelfrei gelieferten Sache verpflichtet.<sup>694</sup> Das im Gesetzesentwurf noch vorgesehene Wahlrecht des Verkäufers, den Ein- und Ausbau selbst vorzunehmen oder lieber Aufwendungsersatz zu leisten, wurde vom Ausschuss verworfen. Begründen lässt sich dies mit der Vermeidung möglicher Konkurrenzen, die insbesondere dann auftreten, wenn für den Käufer einerseits werkvertragliche Hauptleistungspflichten und andererseits kaufvertragliche Gewährleistungspflichten bestehen, also z.B. wenn der Unternehmer die mangelhafte Kaufsache vor Auftreten des Mangels bei einem Dritten eingebaut hatte.<sup>695</sup> Ob die sich aus § 439 Abs. 3 BGB ergebende Pflicht zum Ausbau der alten und zum Einbau der mangelfreien Kaufsache auch unabhängig von der Pflicht zur Nachbesserung oder zur Nachlieferung bestehen kann, bleibt indes durch die Formulierung „im Rahmen der Nacherfüllung“ unklar.<sup>696</sup> Zu diskutieren ist dies in den Fällen, in denen sowohl eine Nachbesserung als auch eine

---

<sup>690</sup> *BGH*, *EuGH*-Vorlage v. 16.8.2006, VIII ZR 200/05, *JuS* 2007, 182 m. Anm. *Faust* = *NJW* 2006, 3200 m. Anm. *Lorenz*.

<sup>691</sup> *EuGH*, Urt. v. 17.04.2008 - C-404/06 (Quelle/Bundesverband der Verbraucherzentralen und Verbraucherverbände), *NJW* 2008, 1433.

<sup>692</sup> *BGH*, Urt. v. 26.11.2008 – VIII ZR 200/05 (OLG Nürnberg), *NJW* 2009, 427.

<sup>693</sup> *EuGH*, Urt. v. 16.06.2011 – C-65/09 (Weber GmbH/Jürgen Wittmer) und C-87/09 (Ingrid Putz/Medianess Electronics GmbH), *NJW* 2011, 2269.

<sup>694</sup> Beschlussempfehlung und Bericht des Ausschusses f. Recht und Verbraucherschutz, BT-Drs. 18/11437, S. 7.

<sup>695</sup> Beschlussempfehlung und Bericht des Ausschusses f. Recht und Verbraucherschutz, BT-Drs. 18/11437, S. 46.

<sup>696</sup> *Wolffskeel v. Reichenberg*, *ZRP* 2016, 76.

Nachlieferung unmöglich sind, der Käufer die mangelhafte Sache aber wieder entfernt haben will.<sup>697</sup>

Bemerkenswert ist, dass die Änderung nicht auf die klassischen Einbaufälle beschränkt bleibt. Nunmehr soll durch Einbeziehung des „Anbringens“ der Anwendungsbereich um die Fälle erweitert werden, in denen die Kaufsache zwar nicht im buchstäblichen Sinne eingebaut wurde, aber in ähnlicher Weise zweckgemäß an eine Sache „angebracht“ wurde (z.B. nachträglicher Einbau einer Festplatte oder Konnektierung eines Druckers).<sup>698</sup> Der Verkäufer wird durch eine Erweiterung der Regressansprüche gegen den Lieferanten weitestgehend geschützt, sodass eine Selbstvornahme des Verkäufers auch aus Gründen der Kostenbegrenzung nicht erforderlich ist. Die bisher noch in § 478 Abs. 2 BGB geregelten Regressansprüche gegen den Lieferanten werden mit § 445a Abs. 1 BGB n.F. um einen eigenständigen Anspruch auf Ersatz der Aufwendungskosten im Falle der Nachbesserung ergänzt. Zudem besteht entgegen der bisherigen Vorschrift des § 478 Abs. 2 BGB, die voraussetzt, dass der Endabnehmer Verbraucher ist, in der nunmehr vorgesehenen gesetzlichen Regelung des § 445a Abs. 1 und 2 BGB n.F. die Möglichkeit, den Lieferanten in Regress zu nehmen, auch wenn der Endabnehmer Unternehmer ist. Damit wird der Lieferantenregress von den Verbrauchsgüterkäufen auch auf den unternehmerischen Geschäftsverkehr ausgedehnt.<sup>699</sup>

**Die neuen Vorschriften sind dispositiver Natur** – eine vertragliche Abbedingung ist demnach möglich. Fraglich ist, ob die Vorschriften im Rahmen allgemeiner Geschäftsbedingungen abbedungen werden können. U. E. ist hier zwischen dem Fall B2C und B2B zu unterscheiden. Soweit das Verhältnis zum Verbraucher betroffen ist, ist die Pflicht zu Ausbau- und Einbaukosten europarechtlich vorgegeben. Der Anspruch beruht auf der Interpretation des *EuGH*, was die Auslegung von Art. 3 der Verbrauchsgüterkaufrichtlinie im Hinblick auf den Nacherfüllungsanspruch des Käufers geht.<sup>700</sup> Der *EuGH* wollte mit der Pflicht zur Erstattung der zusätzlichen Kosten vermeiden, dass der Verbraucher im Falle der Ersatzlieferung für ein vertragswidriges Verbrauchsgut solche Kosten zu tragen hat und damit de facto von der Geltendmachung solcher Ansprüche zurückschrecken könnte. Ein solch europarechtlich vorgeprägter Anspruch kann dann aber wohl nicht durch AGB ausgeschlossen werden, ohne

---

<sup>697</sup> *Wolffskeel v. Reichenberg*, ZRP 2016, 76.

<sup>698</sup> Beschlussempfehlung und Bericht des Ausschusses f. Recht und Verbraucherschutz, BT-Drs. 18/11437, S. 46.

<sup>699</sup> *Eckhoff*, Der neue § 439 BGB: Haftung ohne Grenzen?!, online verfügbar unter <http://www.cmshs-bloggt.de/commercial/der-neue-439-bgb-haftung-ohne-grenzen/> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>700</sup> *EuGH*, Urt. v. 16.06.2011 – C-65/09 (*Weber GmbH/Jürgen Wittmer*) und C-87/09 (*Ingrid Putz/Medianess Electronics GmbH*), NJW 2011, 2269.

gegen wesentliche Grundgedanken der gesetzlichen Regelungen (§ 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB) zu verstoßen. Es ist daher nur verständlich, dass der Gesetzgeber mit der Reform des Bauvertragsrechts auch das AGB-Recht dementsprechend geändert hat. Mit der Neuregelung des § 309 Abs. 1 Nr. 8 b) cc) BGB n.F. wird eine Klausel verboten, mit der die Verpflichtung des Verwenders ausgeschlossen oder beschränkt wird, die Zwecke der Nacherfüllung erforderlichen Aufwendungen zu tragen oder zu ersetzen.

Anders ist die Lage im Bereich zwischen Gewerbetreibenden. Hier ist die entsprechende Regelung im Hinblick auf die Einbau- und Ausbaurkosten nicht europarechtlich vorgeprägt. Der Bundestag hat vielmehr einfach den Verbraucherschutzrechtlichen Gedanken auch auf den Gewerbebereich bezogen. U. E. sind Gewerbetreibende hier weniger schutzbedürftig, sodass eine AGB-rechtliche Abbedingung möglich sein müsste. Dafür spricht auch, dass der *BGH*<sup>701</sup> eine solche Form eines Folgeanspruchs ausdrücklich im Bereich B2B abgelehnt hat. Der Senat wies damals darauf hin, dass ein solcher Anspruch lediglich auf den Verbrauchsgüterkauf beschränkt sei und nicht auf Kaufverträge zwischen Unternehmern oder zwischen Verbrauchern ausgedehnt werden könne.<sup>702</sup> Allerdings soll nach der Gesetzesbegründung ein pauschaler Ausschluss der Kostenpflicht auch B2B unzulässig sein.<sup>703</sup>

Im Rahmen der Rechtsfolgen ist auch die Frage der **Erheblichkeit von Mängeln** zu prüfen. Diese Frage spielt in der Softwarebranche eine wichtige Rolle. Denn zahlreiche Softwareprodukte haben kleinere „bugs“, die verschiedenen Fehlerkonstellationen können bei keinem Produkt ausgetestet werden. Früher war die Erheblichkeitsschwelle ein Kriterium auf der Tatbestandsseite; unerhebliche Mängel schlossen Gewährleistungsrechte generell aus (siehe § 459 Abs. 1 S. 2 BGB a.F.). Bagatellmängel sind nach der Schuldrechtsreform eine Fragestellung auf der Rechtsfolgenseite. Der Nacherfüllungsanspruch wird durch § 439 Abs. 3 BGB dadurch beschränkt, dass der Verkäufer die Nacherfüllung bei unverhältnismäßigen Kosten verweigern kann.

In der Nacherfüllungsphase hat der Käufer **keinen Anspruch auf Ersatz der Kosten einer Ersatzvornahme** (etwa aus § 326 Abs. 2 S. 2 BGB analog).<sup>704</sup> Die Ersatzvornahme ist ein Instrument des Werkvertragsrechts, das nicht unbesehen in das Kaufvertragsrecht

---

<sup>701</sup> BGH, Urt. v. 02.04.2014 – VIII ZR 46/13, NJW 2014, 2183.

<sup>702</sup> BGH, Urt. v. 17.10.2012 – VIII ZR 226/11, NJW 2013, 220.

<sup>703</sup> BT-DRS 18/8486, S. 27.

<sup>704</sup> BGH, Urt. v. 15.7.2008 – VIII ZR 211/07, NJW 2008, 2837; BGH, Urt. v. 23.2.2005 – VIII ZR 100/04, NJW 2005, 1348 = BB 2005, 909; ebenso OLG Celle, Urt. v. 10.2.2005 – 8 U 146/04, NJOZ 2005, 2025; LG Aachen, Urt. v. 26.10.2003 – 6 S 99/03, DAR 2004, 452, 453; AG Daun, Urt. v. 15.1.2003 – 3 C 664/02, ZGS 2003, 397; a.A. *Ebert*, NJW 2004, 1761, 1763.

hineingelesen werden kann. Nach § 439 Abs. 1 BGB hatte der Käufer das Wahlrecht, ob er vom Verkäufer den Aus – und Einbau in natura verlangt oder Aufwendungsersatz nach § 439 Abs. 3.<sup>705</sup>

## **bb) Rücktritt und Minderung**

Schlägt die Nacherfüllung fehl, kann der **Anwender vom Vertrag zurücktreten oder Minderung verlangen**. Für all diese Ansprüche ist eine Nachfristsetzung notwendig. Dem Softwarehändler ist die Chance zu geben, im Wege der zweiten Andienung seine Pflicht zur Nacherfüllung umzusetzen.<sup>706</sup> Eine den Anforderungen des § 323 Abs. 1 BGB genügende Fristsetzung liegt dann vor, wenn der Schuldner zur Erbringung der vertraglichen Leistung innerhalb eines nach den Umständen angemessenen Zeitraums aufgefordert worden ist.

Zwar muss der Gläubiger nach dem Gesetzeswortlaut (ebenso wie im Falle des § 281 BGB) mit der Leistungsaufforderung nicht notwendigerweise eine Ablehnungsandrohung verbinden. Angesichts der für das weitere Schicksal des Vertrags sich daraus möglicherweise ergebenden Konsequenzen muss der Gläubiger gegenüber dem Vertragsgegner aber unmissverständlich zum Ausdruck bringen, dass jener mit der Aufforderung **eine letzte Gelegenheit zur Erbringung der vertraglichen Leistung** erhält. Die Notwendigkeit einer klaren Willensäußerung des Käufers folgt auch aus der Systematik des Gewährleistungsrechts. Die Nacherfüllung stellt den primären Anspruch dar und ist zugleich der den weiteren Rechten des Käufers vorgeschaltete Rechtsbehelf. Es reicht nicht aus, dass der Käufer der Software oft unter der Hotline-Nummer beim Verkäufer angerufen und „die aufgeführten Mängel“ gerügt hat.<sup>707</sup> Die Fristsetzung ist unter den Voraussetzungen der §§ 440, 323 Abs. 2 BGB entbehrlich, wenn der Verkäufer seine allgemeinen vertraglichen Leistungspflichten ernsthaft und endgültig verweigert oder die **Nacherfüllung fehlgeschlagen** ist oder für den Käufer unzumutbar war (§ 440 S. 1 BGB).<sup>708</sup> Dies schließt eine entsprechende Zeitspanne, insbesondere bei Beachtung des Versandweges, ein. Die Tatsache, dass das Gerät nur beim Hersteller repariert werden kann, führt nicht zur Unzumutbarkeit der Nacherfüllung.<sup>709</sup> Ein Fehlschlagen der Nacherfüllung ist im Übrigen in Anlehnung an die bisherige Rechtsprechung zum früheren § 11 Nr. 10b AGBG bei objektiver oder subjektiver Unmöglichkeit, Unzulänglichkeit, unberechtigter Verweigerung, ungebührlicher Verzögerung und bei misslungenem Versuch der

---

<sup>705</sup> Grunewald/Tassius/Langebach, BB 2017, 1673; a.A. Höpfner/Fallman, NJW 2017, 3745, 3748f.

<sup>706</sup> BGH, Urt. v. 23.2.2005 – VIII ZR 100/04, NJW 2005, 1348 = BB 2005, 909.

<sup>707</sup> OLG Köln, Beschl. v. 1.9.2003 – 19 U 80/03, NJOZ 2004, 556.

<sup>708</sup> OLG Köln, Beschl. v. 1.9.2003 – 19 U 80/03, ZGS 2003, 392 ff. = OLGR Köln 2003, 319.

<sup>709</sup> AG Daun, Urt. v. 15.1.2003 – 3 C 664/02, ZGS 2003, 440.



Nachbesserung anzunehmen.<sup>710</sup> Die Gesetzgebung hat diesen eingeführten Begriff mit der von der Rechtsprechung dazu vorgenommenen Auslegung übernommen.<sup>711</sup> Denkbar ist schließlich auch, demjenigen Verkäufer das Recht zur Nacherfüllung zu verweigern, der bei Kaufabschluss einen Mangel der Kaufsache arglistig verschwiegen hat.<sup>712</sup>

Der Rücktritt ist nunmehr – anders als früher die Wandelung – ein **Gestaltungsrecht**. Die Rücktrittserklärung kann folglich nicht – etwa im Wege eines Wechsels zur Minderung – rückgängig gemacht werden. Allerdings kommt der Rücktritt überhaupt erst zum Tragen, wenn ein Mangel vorliegt; ohne Mangel geht die Rücktrittserklärung ins Leere. Im Falle des Rücktritts sind die vom Anwender gezogenen Nutzungen herauszugeben. Typischerweise wird der Wert der Nutzungen nach § 287 ZPO geschätzt. Die Schätzung orientiert sich am Kaufpreis, der voraussichtlichen Nutzungsdauer sowie der tatsächlichen Nutzung.<sup>713</sup> Probleme bestehen auch bei einer **falsch berechneten Minderung**. Die Minderung ist als Gestaltungsrecht unwirksam, wenn der Anwender die Minderung der Höhe nach falsch kalkuliert.

### cc) Widerruf

Zur Umsetzung der Verbraucherrechtsrichtlinie wurde 2014 dem Kunden neben dem Rücktritt auch ein Widerrufsrecht bei Verbraucherverträgen, die nach dem 13. Juni 2014 abgeschlossen wurden, nach §§ 355 ff. BGB eingeräumt. Voraussetzung für die Ausübung ist anstelle eines Mangels der gekauften Sache § 434 BGB (s.o.), das Vorliegen eines außerhalb von Geschäftsräumen (§ 312b BGB) oder im Fernabsatz (§ 312c BGB) geschlossenen Verbrauchervertrages, der einzig für Softwareüberlassungsverträge infrage kommt. Nach § 312g Abs. 1 BGB steht dem Verbraucher bei ebendiesen Verträgen ein Widerrufsrecht nach § 355 BGB zu. Der Begriff des Verbrauchervertrages ist in § 310 Abs. 3 BGB legaldefiniert. Danach muss es sich bei dem Vertrag um einen solchen zwischen einem Unternehmer (§ 14 BGB) und einem Verbraucher (§ 13 BGB) handeln. Daher muss ein Vertrag zwischen einer natürlichen oder juristischen Person oder einer rechtsfähigen Personengesellschaft, die in der Ausübung des Rechtsgeschäfts ihrer gewerblichen oder selbstständigen Tätigkeit nachkommt (Unternehmer), und einer natürlichen Person, die ein Rechtsgeschäft zu Zwecken abschließt, die überwiegend weder ihrer gewerblichen noch ihrer selbstständigen beruflichen Tätigkeit zugerechnet werden können (Verbraucher), vorliegen. Bei Mischfällen soll jedoch die Person

---

<sup>710</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 2.2.1994 – VIII ZR 262/92, NJW 1994, 1004 = WM 1994, 703; Urt. v. 26.11.1984 – VIII ZR 214/83, BGHZ 93, 29; Urt. v. 20.12.1973 – VII ZR 184/72, BGHZ 62, 63.

<sup>711</sup> Vgl. BT-Drs. 14/6040, S. 233f.

<sup>712</sup> Vgl. zu dieser Überlegung *Schur*, ZGS 2002, 243, 248.

<sup>713</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 28.2.1992 – 19 U 227/91, NJW-RR 1992, 690.

als Verbraucher angesehen werden, wenn bei Verträgen mit doppelter Zwecksetzung der gewerbliche Zweck jedenfalls nicht überwiegt. Regelmäßig wird jedoch ein Unternehmen, das Software kauft, demnach von dem Widerruf keine Verwendung machen können, jedoch Privatkunden, die Standardsoftware über z.B. das Internet erwerben. Durch die nach wie vor bestehende Verortung im Fünften Titel des Dritten Abschnitts des Schuldrechts stellt die Vorschrift den Widerruf in Bezug auf Ausübung und Rechtsfolgen dem Rücktritt gleich. Nicht unbeachtlich bei Verträgen über Software im Fernabsatz ist der Ausschlussgrund des § 312g Abs. 2 Nr. 6 BGB. Demnach besteht kein Widerrufsrecht für Verträge zur Lieferung von Ton- oder Videoaufnahmen oder Computersoftware in einer versiegelten Packung, wenn die Versiegelung nach der Lieferung entfernt wurde. Die Vorschrift ist im Zuge zur Umsetzung der Verbraucherrechtsrichtlinie als Ersatz für § 312d Abs. 4 Nr. 2 BGB a.F. eingeführt worden. § 312g Abs. 2 Nr. 6 BGB setzt voraus, dass eine zum Schutze des Urheberrechts verwendete Sperre überwunden wird. Das Widerrufsrecht ist also nicht von vornherein ausgeschlossen, sondern erlischt, sobald der Datenträger vom Verbraucher entsiegelt wird. Kein Wegfall des Widerrufsrechts liegt dann vor, wenn der Händler im Auftrag Software auf Hardware gespielt hat, kein Siegel i.S.d. § 312g Abs. 2 Nr. 6 BGB ist ein Tesafilmstreifen, der nur für die Sicherheit des Transportes fungiert. Erforderlich ist eine versiegelte Packung. Ebenso erlischt das Widerrufsrecht nicht, wenn die Software gemeinsam mit einer Hardware geliefert wird und es sich bei der Software nur um ein Nebenprodukt handelt und der Schwerpunkt der vertraglichen Leistung in der Lieferung der Hardware liegt.<sup>714</sup> Ohne Bruch des Siegels darf es nicht möglich sein, an den Datenträger zu gelangen. Ausreichend ist eine Versiegelung als zusätzliche Schutzmaßnahme, zum Beispiel das Einschweißen in eine Folie. Gem. § 355 Abs. 2 BGB beträgt die Widerrufsfrist grundsätzlich 14 Tage nach Erhalt der Ware § 356 Abs. 2 Nr. 1 BGB, jedoch beginnt sie nicht, bevor der Unternehmer den Verbraucher entsprechend den Anforderungen des Art. 246a § 1 Abs. 2 S. 1 Nr. 1 EGBGB oder des Art. 246b § 2 Abs. 1 EGBGB unterrichtet hat i.S.v. § 356 Abs. 3 S. 1 BGB. Die Widerrufsbelehrung dient dazu, dass der Verbraucher seine Rechte auch wahrnehmen kann. Daher reicht daher eine Widerrufsbelehrung auf der Internetpräsenz des Unternehmers nicht aus. Vielmehr muss die Widerrufsbelehrung dem Verbraucher in einer zur dauerhaften Wiedergabe in Schriftzeichen geeigneten Weise zugehen. Dem steht es auch nicht gleich, wenn der Unternehmer eine sog. Checkbox verwendet, mittels derer der Verbraucher erklärt, dass er die Widerrufsbelehrung zur Kenntnis genommen und ausgedruckt oder abgespeichert hat.

---

<sup>714</sup> AG Berlin-Mitte, Urt. v. 1.10.2012 - 7 C 67/12, BeckRS 2013, 100.

Nimmt der Kunde statt des Rücktritts einen Widerruf nach Fernabsatzrecht (§ 355 BGB) vor, entlastet ihn dies grundsätzlich, was die Zahlung einer Nutzungsvergütung angeht. Allerdings ist auch fernabsatzrechtlich in bestimmten Ausnahmefällen eine Nutzungsgebühr zu zahlen. Das Widerrufsrecht soll dem Verbraucher die Möglichkeit geben, nach Erhalt des Erzeugnisses und dessen Überprüfung vom Vertrag zurückzutreten. Der *österreichische OGH*<sup>715</sup> hat hierzu entschieden, dass das fernabsatzrechtliche Widerrufsrecht dem Verbraucher die Möglichkeit geben soll, nach Erhalt des Erzeugnisses und dessen Überprüfung vom Vertrag zurücktreten zu können. Es dient als Korrektiv für unüberlegte Bestellungen, zu denen der Verbraucher mittels entsprechender Werbe- und Marketingmaßnahmen verleitet wurde. Der Verbraucher im Fernabsatz soll einem Käufer, der die Ware vor Vertragsabschluss begutachten und überprüfen kann, im Ergebnis gleichgestellt werden. Nur der Widerruf ermöglicht dem Verbraucher, die Vorteile des Distanzvertriebs zu nutzen und sich dennoch in einer vergleichbaren Position zu sehen wie jemand, der den Vertragsgegenstand vor Vertragsschluss intensiv untersuchen kann.<sup>716</sup> Bei einer übermäßigen Ingebrauchnahme entfällt jedoch nicht die Pflicht zum Wertersatz. Die Bestimmungen für den Wertersatz für einen Wertverlust der Ware beim Widerruf sind in § 357a Abs. 1 Nr. 1 BGB geregelt. Dafür muss der Wertverlust gem. § 357a Abs. 1 Nr. 1 BGB zunächst auf einem zur Prüfung der Beschaffenheit, Eigenschaften und Funktionsweise der Waren nicht notwendigen Umgang mit ihnen zurückzuführen sein.<sup>717</sup> Der Verbraucher ist jedoch grundsätzlich dazu berechtigt, die Sache in Gebrauch zu nehmen.<sup>718</sup> Fraglich ist jedoch weiterhin, inwiefern bei der Inbetriebnahme von Software eine Abnutzung zum Wertverlust führen sollte, da Software als unkörperliche Sache nicht den Modalitäten gewöhnlicher Inbetriebnahme unterliegt. Ist jedenfalls ein Kaufvertrag im Fernabsatzweg zustande gekommen und hat der Käufer vor Erklärung des Widerrufs den der Abnutzung und Wertminderung unterliegenden Kaufgegenstand während der Rücktrittsfrist nicht nur begutachtet, sondern dermaßen extensiv in Gebrauch genommen (hier 43 Stunden), dass der Unternehmer den Kaufgegenstand nur mehr zu einem erheblich niedrigeren Kaufpreis „gebraucht“ weiterveräußern konnte, steht der Auferlegung eines angemessenen Nutzungsentgelts, einschließlich einer Entschädigung für eine durch die Nutzung entstandene Minderung des gemeinen Werts nichts im Wege. Es ist dem freien Willen des Verbrauchers

---

<sup>715</sup> OGH (Österreich), Urt. v. 27.9.2005 – 1 Ob 110/05s, VuR 2006, 242.

<sup>716</sup> So schon vor der Verbraucherrechtsrichtlinie OGH (Österreich), Urt. V. 27.9.2005 – 1 Ob 110/05s, VuR 2006, 242.

<sup>717</sup> MüKoBGB/*Fritsche*, § 357a Rn. 6.

<sup>718</sup> *Föhlisch*, NJW 2011, 30, 31; man beachte aber trotzdem, dass ein Brechen des Siegels bei Softwarekäufen zu einem Ausschluss des Widerrufsrechts führt, siehe Ausführungen oben.

überlassen, ob und aus welchen Gründen er von einem bei einem Fernabsatzgeschäft bestehenden Widerrufsrecht Gebrauch macht.<sup>719</sup>

#### **dd) Aufwendungs- und Schadensersatz**

Dem Käufer steht – auch neben Rücktritt und Minderung – ein Anspruch auf Schadens- und Aufwendungsersatz zu. Schwierig wird die Schadensersatzberechnung bei **nutzlosen Aufwendungen**. Gem. §§ 280 Abs. 1, 281 Abs. 1 S. 1, 437 Nr. 3 BGB ist der Käufer so zu stellen, wie er gestanden hätte, wenn der Verkäufer den Vertrag ordnungsgemäß erfüllt hätte. Insofern zählen die nutzlos gewordenen Aufwendungen nicht zu diesem Schadensersatz, da diese auch dann angefallen wären, wenn das Kaufobjekt mangelfrei gewesen wäre. Das *LG Bonn*<sup>720</sup> hat einen Anspruch auf Schadensersatz dennoch angenommen, weil solche nutzlosen Aufwendungen unter die Rentabilitätsvermutung fielen. Es handele sich um Aufwendungen zu materiellen Zwecken, bei denen man vermuten könne, dass sie sich letztendlich für den Aufwender rentiert hätten. Der Schaden liege dann in einem Verlust der vermuteten Kompensation. § 284 BGB sperre insofern den Rückgriff auf § 281 Abs. 1 S. 1 BGB und die Rentabilitätsvermutung nicht.

Denkbar ist es aber beispielsweise, **Gutachterkosten** als Schadensersatz „neben“ der Leistung i.S.v. § 280 Abs. 1 BGB anzusehen, der neben dem Aufwendungsersatzanspruch nach § 284 BGB geltend gemacht werden kann. Wichtig ist es zu bedenken, dass § 284 BGB den Ersatz von Aufwendungen nicht neben dem Schadensersatz statt der Leistung zulässt, sondern nur anstelle des Schadensersatzes statt der Leistung. Zudem ist auch ein verschuldensunabhängiger Anspruch auf Ersatz von Gutachterkosten zur Feststellung des Mangels als Vorbereitung für einen Gewährleistungsanspruch gem. § 439 Abs. 2 BGB möglich.<sup>721</sup>

Nach § 280 Abs. 1 S. 2 BGB wird **das Verschulden vermutet**. Ohnehin ist bei Gattungsschulden wegen der damit verbundenen Übernahme des Mängelrisikos auf das Verschulden als Prüfungsvoraussetzung zu verzichten.<sup>722</sup>

#### **b) Einheitliche Rückabwicklung bei Störung einer Teilleistung**

Ein weiteres Problem des IT-Vertragsrechts betrifft die Frage, ob und wann der Anwender bei mangelhafter Software auch die Hardware an den Verkäufer zurückgeben kann: Gibt es ein Gesamtabwicklungsrecht hinsichtlich Hard- und Software, auch wenn die Hardware in sich

---

<sup>719</sup> BGH, Urt. v. 16.3.2016 – VII ZR 146/15, MMR 2016, 523.

<sup>720</sup> LG Bonn, Urt. v. 30.10.2003 – 10 O 27/03, NJW 2004, 74 = ZGS 2003, 477.

<sup>721</sup> BGH, Urt. v. 30.4.2014 – VIII ZR 275/13, NJW 2014, 2351, 2352.

<sup>722</sup> So *Canaris*, DB 2001, 1815; v. *Westphalen*, ZGS 2002, 154 ff.

mängelfrei ist? Liegt ein solches Recht auch vor, wenn Hardware und Software in verschiedenen Verträgen bzw. von verschiedenen Lieferanten verkauft worden sind? Grundsätzlich sind alle Teilleistungen als rechtlich selbstständig einzustufen; insofern ist prinzipiell bei Fehlen einer Teilleistung nur eine teilweise Rückabwicklung möglich.

### **aa) Computersystem als einheitliche Sache (§ 93 BGB)**

Ein Gesamtabwicklungsrecht wäre denkbar, wenn Soft- und Hardware als **einheitliche Sache i.S.d. § 93 BGB** anzusehen sind. Das setzt voraus, dass Soft- und Hardware nicht voneinander getrennt werden können, ohne dass eine der Komponenten zerstört oder in ihrem Wesen verändert wird. Dabei ist nur auf die Verkehrsanschauung, nicht aber auf den Parteiwillen abzustellen.<sup>723</sup>

Die Voraussetzungen des § 93 BGB sind im Regelfall im Softwarebereich nicht gegeben: Während in den 60er- und 70er-Jahren Soft- und Hardware meist zusammen vertrieben worden ist (sog. Bundling), hat sich der Softwaremarkt seit längerer Zeit vom Hardwaremarkt abgekoppelt (sog. **Unbundling**). Computerprogramme sind daher heutzutage nicht mehr an einen bestimmten Hardwaretypus gebunden. Vielmehr besteht dank des Windows- und UNIX-Standards die Möglichkeit, Software auf verschiedensten Rechnern einzusetzen. Insofern bilden Computerprogramme und Hardware in der heutigen Zeit keine untrennbare Einheit mehr. Kauft jemand einen PC nebst Software, liegt darin regelmäßig keine einheitliche Kaufsache.<sup>724</sup> Nur in Ausnahmefällen bilden Hard- und Software eine Gesamteinheit; hierzu zählen die Verwendung nicht Windows- oder UNIX-kompatibler „Exoten“-Hardware oder das ROM-BIOS sowie Betriebssysteme bei Großrechnern.<sup>725</sup>

### **bb) Gesamtrücktritt und Teilleistungen**

Die frühere Regelung zur Gesamtwandelung<sup>726</sup> ist mit der Schuldrechtsmodernisierung entfallen. An ihre Stelle ist jedoch **nicht § 323 Abs. 5 S. 1 BGB** getreten.<sup>727</sup> Hiernach kann der Gläubiger bei Teilleistungen vom ganzen Vertrag nur zurücktreten, wenn er an der bereits erhaltenen Teilleistung kein Interesse hat. Diese Regelung gilt nur dann, wenn der Schuldner Teilleistungen nicht vollständig erbracht hat; bei der hier zu prüfenden Konstellation hat der Verkäufer aber Hard- und Software geliefert. Der Gesetzgeber hat bei der Schuldrechtsreform

---

<sup>723</sup> Vgl. allgemein BGH, Urt. v. 25.10.1961 – V ZR 30/60, BGHZ 36, 50; Grüneberg/Ellenberger, § 93 Rn. 3.

<sup>724</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 21.1.2000 – 22 U 122/99, CR 2000, 350 = NJW-RR 2000, 1223.

<sup>725</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, CR 1988, 129.

<sup>726</sup> § 469 BGB a.F.

<sup>727</sup> Koch, CR 2001, 569, 572f.

stattdessen gewollt, dass der Gläubiger bei einer nur teilweise schlechten Leistung **vom gesamten Vertrag zurücktreten** kann.<sup>728</sup> Etwas anderes soll nur dann gelten, wenn die Pflichtverletzung unerheblich ist (§ 323 Abs. 5 S. 2 BGB).

Allerdings lässt sich gerade aus letzterer Regelung auch eine Lösung des Problems ableiten, die den Grundgedanken der alten Regelung des § 469 BGB aufgreift. So kommt ein Rücktritt nach § 323 BGB überhaupt nur in Betracht, wenn es um einen Vertrag mit Teilleistungen geht. Liegen zwei Verträge vor, so ist jeder separat und unabhängig vom anderen in Bezug auf Rücktrittsrechte zu prüfen. Daher ist als Erstes zu klären, ob ein **Vertrag über Teilleistungen** vorliegt. In einem zweiten Schritt ist der **Interessenwegfall** nach § 323 Abs. 5 S. 1 BGB und die **Unerheblichkeit** nach § 323 Abs. 5 S. 2 BGB zu erörtern. Diese Frage lässt sich nur dann klären, wenn man die **Nachteile für den Gläubiger** betrachtet. Damit sind beide Elemente des § 469 BGB a.F. in § 323 BGB integriert. Nur die Grundweichenstellung bleibt unterschiedlich. Das alte BGB ging von der Einzelwandelung als Grundsatz aus; die Gesamtwandelung war der Ausnahmefall.<sup>729</sup> Das BGB geht in seiner jetzigen Fassung hingegen vom **Grundsatz des Gesamtrücktritts** aus.<sup>730</sup>

## (1) Vertrag über Teilleistungen

Die Regelung setzt einen **einzelnen Vertrag über mehrere Teilleistungen** voraus. Ob ein solcher Vertrag vorliegt, kann u. E. unter Berücksichtigung von § 469 S. 2 BGB a.F. geklärt werden. Denn schon nach dem alten BGB kam es entscheidend darauf an, dass Hardware und Software „**als zusammengehörend verkauft**“ worden sind. Eine solche Zusammengehörigkeit liegt vor, „wenn die Parteien den Kauf nur in der durch den gemeinschaftlichen Zweck der Sachen hergestellten Verbindung abschließen wollen, sodass die Sachen dazu bestimmt erscheinen, zusammenzubleiben“.<sup>731</sup> Keine Probleme ergeben sich hier, wenn beide Komponenten von einer Hand in einem Vertrag verkauft worden sind; wie der **BGH** bereits in seiner **Entscheidung vom 4.11.1987** betont hat, kann hier von einer Zusammengehörigkeit ausgegangen werden.<sup>732</sup> Der Umstand, dass eine einheitliche Vertragsurkunde vorliegt, spricht für die Vermutung der Einheitlichkeit.<sup>733</sup>

---

<sup>728</sup> Siehe auch BT-Drs. 14/6040, 187.

<sup>729</sup> Siehe OLG Köln, Urt. v. 29.10.1999 – 19 U 94/99, CR 2000, 354 = ZUM-RD 2000, 488.

<sup>730</sup> Koch, CR 2001, 569, 572f.

<sup>731</sup> OLG München, Urt. v. 20.9.1985 – 21 U 4523/84, CR 1987, 506.

<sup>732</sup> BGH, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, NJW 1988, 406 = DB 1988, 105 = BB 1988, 20.

<sup>733</sup> BGH, Urt. v. 25.3.1987 – VIII ZR 43/86, NJW 1987, 2004 ff., vgl. auch OLG Köln, Urt. v. 11.1.2013 – 19 U 81/07, CR 2014, 427, OLG Köln, Beschl. v. 14.2.2013 – 19 U 166/12, CR 2014, 367.

In der Zwischenzeit steht auch fest, dass der Anwender gegebenenfalls, auch dann hinsichtlich Hard- und Software wandeln kann, wenn diese im Rahmen unterschiedlicher Verträge, aber von einer Hand erworben worden sind. Zwar stelle „das äußere Bild der getrennten Urkunden“ ein Indiz für getrennte Verträge dar<sup>734</sup>, dieses Indiz könne aber z.B. dadurch entkräftet werden, dass Hard- und Software nach dem Willen der Parteien als Gesamtsystem aufeinander abgestimmt und als einheitliches Paket verkauft worden sind.<sup>735</sup> Es komme darauf an, ob die verschiedenen Vereinbarungen rechtlich miteinander „stehen und fallen“ sollen<sup>736</sup>, also ein Einheitlichkeitswille vorliegt. Auch wenn nur einer der Vertragspartner einen solchen Einheitlichkeitswillen erkennen ließe und der andere ihn anerkenne oder zumindest hinnehme, kann von dem Vorliegen eines einheitlichen Vertrages ausgegangen werden. Rein wirtschaftliche Gründe reichen jedoch nicht aus.<sup>737</sup> Das *OLG München* hat dies für den Fall bejaht, dass Hard- und Software zur Bewältigung bestimmter Aufgaben eingesetzt werden.<sup>738</sup> Für die Vertragseinheit soll auch sprechen, dass die Software nach den AGB nur auf der erworbenen Hardware laufen darf.<sup>739</sup> § 469 S. 2 BGB a.F. wurde auch angewandt, wenn der Lieferant die Software auf der von ihm gelieferten Hardware installieren sollte. Ähnliches gilt, wenn die bezogenen Geräte der Umstellung eines Betriebsablaufs dienen.<sup>740</sup>

Schwierigkeiten tauchen jedoch auf, wenn es sich bei den Lieferanten des Computers und denen der Software um verschiedene Personen handelt; die Rechtsprechung hierzu ist noch im Fluss. Greift man hier auf die **Rechtsprechung zum finanzierten Abzahlungskauf** zurück, so ist die erforderliche wirtschaftliche Einheit nur dann zu bejahen, wenn „über ein Zweck-Mittel-Verhältnis hinaus die beiden Geschäfte miteinander derart verbunden sind, dass keines ohne das andere geschlossen worden wäre oder jeder, der zugrunde liegenden Verträge seinen Sinn erst durch den jeweils anderen erhält“.<sup>741</sup> Am sinnvollsten ist hier eine **ausdrückliche Verknüpfung der Hard- und Softwareverträge**, da ansonsten die Zusammengehörigkeit nur schwer nachgewiesen werden kann.<sup>742</sup> Zum Teil wird es auch für ausreichend erachtet, dass die Parteien bei den Verkaufsgesprächen vom Kauf einer einheitlichen Computeranlage

---

<sup>734</sup> OLG Köln, Urt. v. 29.1.1981, zit. n. *Zahrnt*, DV-Rechtsprechung, Band 1, K/M-11.

<sup>735</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 29.10.1986 – 3 U 88/86, CR 1988, 296 = IuR 1987, 61; OLG Hamm, Urt. v. 25.5.1986 – 4 U 190/84, CR, 1988, 297; OLG Düsseldorf, Urt. v. 21.1.2000 – 22 U 122/99, CR 2000, 350, 351; LG Augsburg, Urt. v. 5.5.1988 – HKO 3588/87, CR 1989, 22; LG München I, Urt. v. 28.5.1986 – 19 U 63/84, CR 1987, 364; AG Karlsruhe, Urt. v. 15.3.2001 – 1 C 478/00, CR 2002, 11, 13; vgl. *Zahrnt*, DV-Verträge: Rechtsfragen und Rechtsprechung, S. 116 ff. m.w.N.

<sup>736</sup> So der BGH, Urt. v. 30.9.1993 – VII ZR 178/91, NJW 1993, 3196.

<sup>737</sup> BGH, Urt. v. 20.3.2011 – VIII ZR 99/10, BeckRS 2011, 09200.

<sup>738</sup> OLG München, Urt. v. 15.2.1989 – 27 U 386/88, CR 1990, 646.

<sup>739</sup> OLG München, Urt. v. 15.2.1989 – 27 U 386/88, CR 1990, 646; Wirksamkeit der Klausel allerdings streitig.

<sup>740</sup> OLG Köln, Urt. v. 26.10.1990 – 19 U 28/90, CR 1991, 154, 156.

<sup>741</sup> BGH, Urt. v. 29.3.1984 – III ZR 24/83, BGHZ 91, 9, 11.

<sup>742</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.2.1987 – 22 U 119/86, CR 1987, 769; vgl. auch BGH, Urt. v. 25.3.1987 – VIII ZR 43/86, CR 1987, 358.

ausgegangen sind.<sup>743</sup> Der *BGH* betont in diesem Zusammenhang, dass es dem Erwerber erkennbar gerade auf einheitliche Lieferung bzw. Herstellung der Hard- und Software ankommen müsse; Hard- und Software müssten aus seiner Sicht als eine „Gesamtlösung seiner Probleme“ erscheinen.<sup>744</sup> Die bloße Tatsache, dass Soft- und Hardwarevertrag zeitgleich abgeschlossen worden sind, reicht jedoch nicht aus.<sup>745</sup> Im Wege des Einwendungsdurchgriffs ist ein einheitliches Vertragsverhältnis auch bei Verschiedenheit der Vertragspartner anzunehmen, wenn der Kunde nicht auf eigene Initiative verschiedene Verträge abschließt, durch Zusammenwirken ein Komplettsystem geliefert wird, die Software nur auf einer bestimmten Hardware eingesetzt werden soll, der Eindruck erweckt wird, als stünde dem Kunden nur ein Vertragspartner gegenüber, ein enger zeitlicher und sachlicher Zusammenhang der Lieferungen besteht und der zweite Vertragsschluss vom ersten Lieferanten vermittelt wird.<sup>746</sup>

## (2) Interessenwegfall

Weiterhin setzt § 323 Abs. 5 S. 1 BGB voraus, dass der Gläubiger **an der bereits erhaltenen Teilleistung kein Interesse** hat. Auch hier lässt sich die Rechtsprechung zu § 469 S. 2 BGB a.F. heranziehen, wonach Hard- und Software nicht ohne Nachteil voneinander getrennt werden können. Wann ein solcher Nachteil vorliegt, ist in Literatur und Rechtsprechung äußerst streitig.<sup>747</sup> Zum Teil wird auf § 139 BGB abgestellt.<sup>748</sup> Nach Auffassung des *BGH*<sup>749</sup> soll ein Nachteil insbesondere dann vorliegen, wenn die Beschaffung eines passenden Ersatzteils nicht unerhebliche Schwierigkeiten bereitet. Solche Schwierigkeiten sollen u.a. dann gegeben sein, „wenn gleichwertige Spezialsoftware von anderen Lieferanten nur zu erheblich höheren Preisen oder nur zu unzumutbaren Lieferzeiten zu erhalten wäre“.<sup>750</sup> Entscheidend ist, ob der Gläubiger kein Interesse mehr daran hat, die schon empfangene Teilleistung für eine entsprechend geminderte Gegenleistung zu erhalten, etwa weil seine konkreten Zwecke mit der Teilleistung auch nicht partiell verwirklicht werden können oder sich die fehlenden Teile nur mit erheblichem Aufwand beschaffen lassen. Das Interesse des Gläubigers muss durch die Teilung

---

<sup>743</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 29.10.1986 – 3 U 88/86, CR 1988, 296.

<sup>744</sup> *BGH*, Urt. v. 7.3.1990 – VIII ZR 56/89, NJW 1990, 3012.

<sup>745</sup> OLG München, Urt. v. 30.9.1987 – 7 U 2373/87, CR 1988, 130.

<sup>746</sup> OLG Köln, Urt. v. 24.10.2000 – X ZR 72/98, CR 2001, 224 = ITRB 2001, 129.

<sup>747</sup> Vgl. *Jersch*, Jura 1988, 580, 584; *Ruppelt*, Die Überlassung von Computerprogrammen, S. 99f.; *Zahrnt*, BB 1984, 1007 ff.; *Zahrnt*, IuR 1986, 59 ff.; *Zahrnt*, BB 1988, 1687 ff.

<sup>748</sup> OLG Köln, Beschl. v. 14.2.2013 – 19 U 166/12, CR 2014, 367.

<sup>749</sup> Vgl. *BGH*, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, NJW 1988, 406; *BGH*, Urt. v. 7.3.1990 – VIII ZR 56/89, NJW 1990, 3011.

<sup>750</sup> *BGH*, Urt. v. 7.3.1990 – VIII ZR 56/89, NJW 1990, 3013; ähnlich auch OLG Köln, BB 1989, Beil. 5, S. 9 Nr. 8; OLG Oldenburg, Urt. v. 16.11.1987 – 9 U 59/87, CR 1989, 107 m. Anm. *Ruppelt*; *Köhler*, CR 1987, 827, 834; *Mehrings*, NJW 1988, 2438, 2441.



über die Entbehrung des vorenthaltenen Teils hinaus unverhältnismäßig beeinträchtigt sein.<sup>751</sup> Ein vergleichbarer Fall ist dann gegeben, wenn die Installation des Ersatzprogrammes aufwendig ist oder das neue Programm eine völlig andere Struktur aufweist, sodass der Anwender sich neu in das Programm einarbeiten müsste.<sup>752</sup> Der Wegfall des Interesses ist beim Kauf eines handelsüblichen Computers und der Überlassung von Standardsoftware nicht zu bejahen.<sup>753</sup> Anders liegt der Fall, wenn der Käufer PC, Monitor und Software „aus einer Hand“ erwirbt. Denn in einem solchen Fall würde der Käufer bei isolierter Rückabwicklung eines Vertrags die Vorteile des Kaufes aus einer Hand verlieren.<sup>754</sup>

Für die Beurteilung der Unerheblichkeit einer Pflichtverletzung nach § 323 Abs. 5 S. 2 BGB verlangen Literatur<sup>755</sup> und Rechtsprechung<sup>756</sup> eine umfangreiche Interessenabwägung unter Würdigung der Umstände des Einzelfalls. Nach der Schuldrechtsmodernisierung wurde in Teilen der Literatur angenommen, dass die Erheblichkeitsschwelle des § 323 Abs. 5 S. 2 BGB deutlich höher liegen müsse als die des § 459 Abs. 1 S. 2 BGB a.F.<sup>757</sup> Begründet wurde dies überwiegend damit, dass die Schwelle des § 323 Abs. 5 BGB nunmehr lediglich das Recht zum Rücktritt ausschließe. Der *BGH*<sup>758</sup> entschied jedoch in seinem Urteil vom 28. Mai 2014, dass bei einem behebbaren Mangel in der Regel nicht mehr von seiner Unerheblichkeit ausgegangen werden kann, wenn der Mangelbeseitigungsaufwand einen Betrag von fünf Prozent des Kaufpreises übersteigt. Der Streit zwischen der Einordnung der Schwelle nach den Gesichtspunkten des § 459 Abs. 1 S. 2 BGB a.F. (3-4 Prozent) und den Forderungen von Stimmen aus der Literatur (10 Prozent und mehr) ist damit höchstrichterlich entschieden. An der Notwendigkeit der Einzelfallbetrachtung ändert dies jedoch nichts.

## IV. Haftung

### 1. Haftung für Mängel im Kaufrecht

Das alte BGB sah nur in zwei Fällen die Möglichkeit vor, dass der Käufer statt Wandelung oder Minderung Schadensersatz wegen eines Mangels verlangen kann, nämlich beim Fehlen einer zugesicherten Eigenschaft (§ 480 Abs. 2, 1. Fall BGB a.F.) sowie beim arglistigen

---

<sup>751</sup> OLG Köln, Beschl. v. 14.2.2013 – 19 U 166/12, CR 2014, 367.

<sup>752</sup> Vgl. *Ruppelt*, Die Überlassung von Computerprogrammen, S. 100.

<sup>753</sup> BGH, Urt. v. 25.3.1987 – VIII ZR 43/86, NJW 1987, 2004, 2008 = CR 1987, 358; OLG Köln, Urt. v. 29.10.1999 – 19 U 94/99, CR 2000, 354.

<sup>754</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 21.1.2000 – 22 U 122/99, CR 2000, 350, 351; OLG Düsseldorf, Urt. v. 21.1.2000 – 22 U 122/99, NJW-RR 2000, 1223.

<sup>755</sup> BeckOGKBGB/*Looschelders*, § 323 Rn. 311f. Stand 01.02.2024; *Grüneberg /Grüneberg*, § 323 Rn. 32.

<sup>756</sup> BGH, Urt. v. 17. 2. 2010 - VIII ZR 70/07, NJW-RR 2010, 1289, Rn. 23 m.w.N.; BGH, Urt. v. 6. 2. 2013 – VIII ZR 374/11, NJW 2013, 1365, Rn. 16.

<sup>757</sup> MüKoBGB/*Ernst*, § 323 Rn. 251.

<sup>758</sup> BGH, Urt. v. 28. 5. 2014 - VIII ZR 94/13, WM 2014, 1874 = NJW 2014, 3229.

Verschweigen eines Fehlers (§ 480 Abs. 2, 2. Fall BGB a.F.). Dies ist seit der Schuldrechtsmodernisierung 2002 grundlegend geändert worden. **Schadensersatz** gibt es seither bei jedem verschuldeten Softwaremangel, **gleichrangig neben Rücktritt und Minderung** (§ 437 Nr. 3 BGB). Erforderlich ist allerdings der erfolglose Ablauf einer angemessenen Nachfrist (§§ 280, 281 Abs. 1 S. 1 BGB). Ist die Nacherfüllung unmöglich, ist eine Nachfristsetzung nicht notwendig. Der Anspruch auf Schadensersatz leitet sich dann unmittelbar aus § 437 Nr. 3 i.V.m. §§ 280, 283 oder § 311a BGB ab.<sup>759</sup> Der Schadensersatzanspruch verjährt wie das Rücktritts- und Minderungsrecht binnen zwei Jahren ab Ablieferung der Software (§ 438 Abs. 1 Nr. 3 BGB). Auch soweit der Käufer den Rücktritt geltend gemacht hat, kann er gem. § 325 BGB grundsätzlich weiter Schadensersatz verlangen. Insofern ist eine Kumulation von Rücktritt und Schadensersatz möglich.<sup>760</sup> Dabei ist jedoch der rücktrittsbedingte Wegfall der Gegenleistungspflicht im Rahmen der schadensrechtlichen Differenzhypothese zu berücksichtigen.<sup>761</sup>

Eine Haftung kommt allerdings nur in Betracht, wenn der Käufer dem Verkäufer Vorsatz oder Fahrlässigkeit im Hinblick auf den Mangel nachweisen kann (§§ 280 Abs. 1 S. 2, 276 BGB). Eine strengere Haftung kann sich allenfalls aus dem Inhalt des Schuldverhältnisses, insbesondere aus der Übernahme einer Garantie, ergeben. Zeitlich kommt es regelmäßig auf die Erkennbarkeit des Mangels im Zeitpunkt der Übergabe an.<sup>762</sup>

## **2. Haftung wegen der Verletzung vorvertraglicher Aufklärungspflichten (§ 280 Abs. 1 BGB)**

### **a) Vorüberlegungen**

Neben der Haftung für Softwaremängel ist die **Haftung wegen Pflichtverletzung** (§ 280 Abs. 1 BGB) von großer Bedeutung. Eine Vertragspartei muss selbst dann für Schäden aufkommen, wenn sie eine fehlerfreie Sache geliefert hat oder es gar nicht zum Abschluss eines Vertrags kam. Jede Nichterfüllung vertraglicher Nebenpflichten ist eine Pflichtverletzung und führt zur Schadensersatzpflicht, soweit der Lieferant nicht nachweisen kann, dass er die Pflichtverletzung nicht zu vertreten hat (§ 280 Abs. 1 S. 2 BGB). Zusätzlich kann der Anwender bei jeder nicht unerheblichen Pflichtverletzung nach erfolgloser Fristsetzung Schadensersatz

---

<sup>759</sup> BGH, Beschl. v. 13.4.2005 – IV ZR 62/04, NJW-RR 2005, 1051; siehe dazu auch *Lorenz*, NJW 2002, 2497, 2500ff.

<sup>760</sup> BGH, Urt. v. 14.04.2010 – VIII ZR 145/09, NJW 2010, 2426; *Staudinger/Schwarze*, § 325 Rn. 2.

<sup>761</sup> *Jauernig/Stadler*, § 325 Rn. 3

<sup>762</sup> BGH, Beschl. v. 13.4.2005 – IV ZR 62/04, NJW-RR 2005, 1051.

statt der Leistung verlangen (§ 281 Abs. 1 BGB) oder vom Vertrag zurücktreten (§ 323 Abs. 1 BGB).

Die Rechtsprechung ging seit jeher davon aus, dass den Verkäufer/Unternehmer bereits im Vorfeld der Vertragsverhandlungen bestimmte Sorgfaltspflichten treffen und nannte dieses Rechtsinstitut „c.i.c.“. Nunmehr ist das Pflichtverhältnis zum Zeitpunkt der Vertragsanbahnung in § 311 Abs. 2 i.V.m. § 241 Abs. 2 BGB geregelt. Der Verkäufer muss demnach auch vor Vertragsschluss **Rücksicht auf Rechte, Rechtsgüter und Interessen des potenziellen Käufers** nehmen. Insbesondere treffen ihn damit Aufklärungspflichten in Bezug auf die Kaufsache. Erfüllt der Verkäufer gegenüber dem Besteller diese Pflichten schuldhaft nicht, so muss er für eintretende Schäden haften. Dieser Haftungstatbestand hilft nun gerade in vielen Gewährleistungsprozessen, falls ein Mangel nicht oder nur schwer nachweisbar ist. Allerdings treffen den Verkäufer im Fachhandel nur **Aufklärungspflichten** in Bezug auf die Eigenschaften, die er kennt oder kennen muss. Der Käufer kann deshalb grundsätzlich keine Aufklärung über ganz entfernt liegende Risiken erwarten, die allenfalls dem Hersteller der Ware aufgrund dessen überragender Sachkunde bekannt sind. Eine Pflicht zur Erkundigung beim Hersteller über die Eigenschaften des Kaufgegenstandes trifft den Verkäufer nur, wenn er aufgrund konkreter Anhaltspunkte Zweifel an der Eignung der Ware für die vom Käufer beabsichtigte Verwendung hat oder haben muss.<sup>763</sup> Der IT-Händler hat jedenfalls eine Pflicht zur Ermittlung der Wünsche und Erwartungen des Kunden; jede Unklarheit geht zulasten des Lieferanten.<sup>764</sup> Den Händler trifft auch die Pflicht zum Hinweis auf Restriktionen für die Anwendung (hier: ungeeignete Hardware des Anwenders).<sup>765</sup> Zudem sind Hinweise auf mögliche Kapazitätsprobleme geschuldet.<sup>766</sup> Auch Pflichtenhefte sind Teil der Hinweispflicht – einschließlich des Angebots der Erstellung des Pflichtenheftes.<sup>767</sup>

Die wirtschaftlichen Folgen der Verwirklichung eines Risikos kann der Käufer im Regelfall auch nicht dadurch auf den Verkäufer abwälzen, dass er ihn um Beratung über den Kaufgegenstand bittet. Insoweit bleibt es vielmehr bei dem Grundsatz, dass – außerhalb der kaufrechtlichen Gewährleistung – **das Verwendungsrisiko beim Käufer liegt**. Gelingt dem Anwender der Nachweis, dass ihn der Lieferant fahrlässig vor Abschluss des Vertrags nicht richtig über vertragswesentliche Umstände informiert hat, so bieten sich ihm mehrere

---

<sup>763</sup> BGH, Urt. v. 16.6.2004 – VIII ZR 303/03, NJW 2004, 2301 = WM 2004, 1489.

<sup>764</sup> LG Arnsberg, DV-Rechtsprechung Bd. 2, 99.

<sup>765</sup> OLG Celle, Urt. v. 26.2.1986 – 6 U 154/84, CR 1988, 305.

<sup>766</sup> LG Köln, Urt. v. 19.2.1986 – 23 O 450/83, CR 1987, 508.

<sup>767</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 18.10.1988 – 6 U 64/88, CR 1989, 600.

Möglichkeiten. Er kann Rückgängigmachung des Vertrags verlangen,<sup>768</sup> Anspruch auf Ersatz seiner nutzlosen Aufwendungen geltend machen oder die Software behalten und den (ihm entgangenen) günstigeren Preis verlangen.<sup>769</sup>

Dieser **Anspruch verjährt** ab Kenntnis oder grob fahrlässiger Unkenntnis innerhalb von drei Jahren (§ 199 Abs. 1 BGB). Fehlt es an der Kenntnis oder grob fahrlässigen Unkenntnis, kommt es zur zehnjährigen Verjährungsfrist, sofern der Anspruch schon entstanden ist. Ist der Anspruch nicht entstanden, gilt eine Verjährungsfrist von 30 Jahren ab Begehung der Pflichtverletzung (§ 199 Abs. 3 BGB).

### **b) Abgrenzung zum selbstständigen Beratungsvertrag**

Besser sind die Rechte des Anwenders, wenn er mit dem Lieferanten neben dem Kauf-/Werkvertrag einen zusätzlichen Beratungsvertrag geschlossen hat (§ 611 BGB). Dabei bedarf es für einen solchen Vertrag keiner besonderen Vereinbarung oder gar eines schriftlichen Vertrags. Vielmehr ist nach Ansicht des *BGH*<sup>770</sup> ein solcher Auskunftsvertrag stillschweigend abgeschlossen, wenn eine Auskunft des Lieferanten **erkennbar von erheblicher Bedeutung** und Grundlage wichtiger Entscheidungen des Anwenders war. In einem solchen Fall kann der Anwender vollen Schadensersatz aus § 280 Abs. 1 BGB verlangen.

## **3. Haftung wegen der Verletzung von Vertragsdurchführungspflichten**

Neben den vorvertraglichen Nebenpflichten kennt die Rechtsprechung auch eine Reihe vertraglicher Nebenpflichten, deren fahrlässige Nichteinhaltung seitens des Verkäufers/Unternehmers eine Haftung aus § 280 Abs. 1 BGB auslöst. Hierbei handelt es sich beispielsweise um Schutzpflichten für die Gesundheit oder das Eigentum des Bestellers.<sup>771</sup>

Kommt der Lieferant oder Anwender diesen Pflichten fahrlässig nicht nach und entsteht deshalb ein Schaden bei der anderen Vertragsseite, so kann diese Schadensersatz wegen Nichterfüllung verlangen oder vom Vertrag zurücktreten. Bei bestimmten Vertragstypen, zu denen auch der Kauf- und Werkvertrag gehören, findet nach § 280 Abs. 1 S. 2 BGB hinsichtlich des Verschuldens eine **Beweislastumkehr** statt. So muss sich der Schuldner hinsichtlich seines Verschuldens entlasten, wenn entweder feststeht, dass er objektiv gegen die ihn treffenden

---

<sup>768</sup> Jauernig/Stadler, § 324 Rn. 1, Vgl. BGH, Urt. v. 16.1.1985 – VIII ZR 317/83, NJW 1985, 1771 = WM 1985, 463.

<sup>769</sup> BGH, Urt. v. 8.12.1989 – V ZR 259/87, NJW 1990, 1661.

<sup>770</sup> BGH, Urt. v. 11.10.1988 – XI ZR 1/88, NJW 1989, 1029; BGH, Urt. v. 17.9.1985 – VI ZR 73/84, NJW 1986, 181; s. auch OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.10.2012 – 9 U 90/11, NZBau 2013, 232.

<sup>771</sup> Staudinger/Peters, § 631 Rn. 59.

Pflichten verstoßen hat und dadurch der behauptete Schaden entstanden ist<sup>772</sup> oder die Ursache für den eingetretenen Schaden, vor dem er seinen Vertragspartner zu bewahren hat, in seinen Herrschafts- und Verantwortungsbereich fällt.<sup>773</sup>

Dabei verjähren die Ansprüche aus § 280 Abs. 1 BGB in der allgemeinen Frist des § 199 BGB. Allerdings gilt eine kürzere (zweijährige) Verjährungsfrist gem. § 438 BGB analog, wenn die Schäden in unmittelbarem Zusammenhang mit Sachmängeln stehen.<sup>774</sup>

#### 4. Haftung nach ProdHaftG

In Betracht kommt ferner eine Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz (ProdHaftG).<sup>775</sup> Die Anwendung des Produkthaftungsgesetzes wird meist mit Berufung darauf abgelehnt, dass Software kein beweglicher Gegenstand und damit auch kein Produkt i.S.d. ProdHaftG sei.<sup>776</sup> Jedenfalls ist die Anwendbarkeit des Produkthaftungsgesetzes aber für **Standardsoftware** zu bejahen, da diese eine bewegliche Sache i.S.d. § 90 BGB ist. Dieser Standpunkt entspricht sowohl der nationalen „*opinio communis*“<sup>777</sup> als auch dem Stand der internationalen Produkthaftungsdiskussion.<sup>778</sup>

In Bezug auf **Individualsoftware** ist sich die bisherige Literatur nicht ganz einig. Für die Einbeziehung der Individualsoftware spricht, dass das ProdHaftG auch handwerkliche Produkte umfasst.<sup>779</sup> So heißt es in der Begründung zum Schutz: „Ohne Bedeutung ist für die Qualifikation als Produkt die Herstellungsart. Neben der industriell gefertigten Sache werden damit z.B. auch handwerklich oder kunstgewerblich gefertigte Sachen erfasst.“<sup>780</sup> Auch zu berücksichtigen ist aber, dass das ProdHaftG nach seinem Sinn und Zweck das Problem der Haftung für den Fall eines mehrstufigen Absatzes von Massenprodukten regelt, seien sie nun

---

<sup>772</sup> BGH, Urt. v. 25.5.1964 – VII ZR 239/62, BGHZ 42, 16, 18; BGH, Urt. v. 5.7.1973 – VII ZR 12/73, BGHZ 61, 118, 128; BGH, Urt. v. 1.7.1980 – VI ZR 112/79, VersR 1980, 1028; vgl. auch BGH, Urt. v. 8.5.2012 – XI ZR 262/10, BGHZ 193, 159.

<sup>773</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 11.2.1977 – V ZR 40/75, BGHZ 67, 383, 397; BGH, Urt. v. 18.12.1990 – VI ZR 169/90, NJW 1991, 1540, 1541; vgl. auch BGH, Urt. v. 22. 10. 2008 – XII ZR 148/06, NJW 2009, 142 Tz. 15, wonach die Rechtsprechung zum alten Schuldrecht auch nach der Schuldrechtsreform gilt.

<sup>774</sup> BGH, Urt. v. 21.11.1989 – VI ZR 350/88, NJW 1990, 908; BGH, Urt. v. 26.4.1989 – VIII ZR 312/87, NJW 1989, 2118, 2119.

<sup>775</sup> Gesetz über die Haftung für fehlerhafte Produkte v. 15.12.1989, BGBl. I, 2198, zuletzt durch Artikel 5 des Gesetzes vom 17. Juli 2017 geändert.

<sup>776</sup> Vgl. auch *Redeker*, IT-Recht, Rn. 905.

<sup>777</sup> Vgl. *Bartl*, 142; *Taschner*, 84; *Junker*, Rn. 478 ff.; *Hoeren*, RdV 1988, 115, 119; *Hoeren*, Handbuch der modernen Datenverarbeitung, Heft 146/1989, 22, 30f.; *Junker*, WM 1988, 1217, 1249 ff.

<sup>778</sup> So etwa *Stuurman*, 110, 112 ff.; *Whittaker*, LQR 105 (1989), 125, 138 ff.; *Bown*, Protection 1/1986, 1, 12; *Reed*, Computer Law & Practice 4 (1988), 149 ff.; ähnlich für den Bereich des UCC *Aubrey's R.V. Ctr., Inc. v. Tandy Corp.*, 46 Wn. App. 595, 600, 731 P.2d 1124 (1987) (accepting agreement of parties that U.C.C. Article 2 applied to transaction involving defective software); *mAdvent Sys. Ltd. v. Unisys Corp.*, 925 F.2d 670, 675–76 (3d Cir. 1991) (holding that computer software falls within definition of a 'good' under U.C.C. Article 2).

<sup>779</sup> So die Argumentation von *Junker*, Rn. 480.

<sup>780</sup> Begründung zum Gesetz über die Haftung für fehlerhafte Produkte, zit. n. PHI Sonderdruck/87, 106.

maschinell oder handwerklich gefertigt. Gerade deshalb spricht die Gesetzesbegründung immer wieder davon, dass „ein Produkt in Verkehr gebracht und verwendet“ wird,<sup>781</sup> und bezieht sich immer wieder auf „Warenhersteller“ und „Verbraucher“.<sup>782</sup> Ein „Inverkehrbringen“ liegt nach der Begründung nur dann vor, wenn ein Produkt „in die Verteilungskette gegeben wurde“.<sup>783</sup> Das Gesetz geht daher offensichtlich von einem hierarchisierten und differenzierten Vertriebsnetz vom Hersteller über den Importeur und Händler bis hin zum Endverbraucher aus. Ein solches Netz fehlt bei der Erstellung von Individualsoftware völlig; hier stehen sich Hersteller und Anwender direkt gegenüber und sind miteinander unmittelbar durch Vertrag verbunden. Insofern ist das ProdHaftG von seiner Grundkonzeption her nicht auf solch maßgeschneiderte Einzelprogramme anwendbar.

Ein Anspruch nach dem Produkthaftungsgesetz setzt zunächst voraus, dass **ein Fehler** i.S.v. § 3 Abs. 1 des Gesetzes vorliegt. Hiernach hat ein Produkt einen Fehler, wenn es nicht die Sicherheit bietet, die unter Berücksichtigung aller Umstände berechtigterweise erwartet werden kann. Insofern ist problematisch, dass in der IT-Branche Sicherheitsstandards nicht allgemein definiert sind. Es gibt kaum Regelwerke, die allgemein verbindliche Regeln für die Entwicklung sicherer Produkte festlegen. Es muss daher grundsätzlich auf die allgemeine Üblichkeit bestimmter Sicherheitserwartungen abgestellt werden.

Als besonders problematisch erweist sich, dass der Schadensersatzanspruch nur bei Gesundheitsschäden oder der **Beschädigung anderer Sachen** gewährt wird, sofern diese gewöhnlicherweise privat genutzt werden (§ 1 Abs. 1 S. 2 ProdHaftG). Diese Regelung führt dazu, dass das Produkthaftungsgesetz im Softwarebereich kaum angewandt wird. Hinsichtlich denkbarer medizinischer Schäden spielt das Gesetz nur bei Navigationssoftware (z.B. Flugsteuerung) und im Bereich der medizinischen Datenverarbeitung eine Rolle. Die Beschädigung anderer, privat genutzter Sachen kommt nur dann in Betracht, wenn z.B. softwarebedingt der Rechner des Nutzers explodiert. Für Schäden an gewerblich genutzten Gegenständen ist das Gesetz von vornherein nicht anwendbar. Hinzu kommt, dass das Gesetz für den Fall der Sachbeschädigung gem. § 11 ProdHaftG von einer Selbstbeteiligung in Höhe von 500 Euro ausgeht. Es dürfte allerdings sehr selten sein, dass der Schaden eines Verbrauchers beim Einsatz von Software diesen Betrag übersteigt. Das Gesetz spielt nur deshalb eine (bescheidene) Rolle, da die Haftung nach dem ProdHaftG vertraglich nicht

---

<sup>781</sup> Entwurfsbegründung, PHI Sonderdruck/87, 105; vgl. PHI Sonderdruck/87, 94: „Ausgangspunkt für diese Haftung ist die Verletzung einer Gefahrensteuerungs- und Abwendungspflicht, wobei diese die Produkthaftung begründende Pflicht an die Herstellung oder das Inverkehrbringen von Waren anknüpft.“

<sup>782</sup> Vgl. Entwurfsbegründung, PHI Sonderdruck/87, 94, 101 u.a.

<sup>783</sup> Entwurfsbegründung, PHI Sonderdruck/87, 102 mit Verweis auf Art. 2d des Europäischen Übereinkommens v. 27.1.1977 über die Produkthaftung und Tötung.

ausschließbar ist (§ 14 ProdHaftG). Dies führt dazu, dass in jeder Haftungsklausel der Verweis auf die unbeschränkte Haftung nach dem ProdHaftG aufgenommen werden muss. Im Übrigen bleibt die deliktische Haftung nach § 823 BGB neben dem ProdHaftG bestehen (§ 15 Abs. 2 ProdHaftG), was für Sachschäden unter 500 Euro und Schäden an gewerblich genutzten Sachen eine zentrale Bedeutung hat.

## 5. Haftung nach § 823 Abs. 1 BGB

Bei § 823 Abs. 1 BGB kommt es entscheidend darauf an, dass Leib, Leben, Gesundheit, Eigentum oder ein sonstiges eigentumsähnliches absolutes Rechtsgut verletzt wird. Hersteller und Händler treffen Produktbeobachtungspflichten, deren Verletzung Schadensersatzansprüche nach § 823 Abs. 1 BGB auslöst. Dies betrifft vor allem **medizinische Software**, deren Einsatz unter Umständen zu Gesundheitsschäden führen kann. Fraglich ist, ob daneben **auch Datenverlust als Eigentumsverletzung** über § 823 Abs. 1 BGB geahndet werden kann. Teilweise wird in der Literatur das Recht an Datenbeständen und sonstigen Informationssammlungen unmittelbar unter den Schutz des § 823 Abs. 1 BGB gestellt.<sup>784</sup> Der *BGH* sieht bei vertraglichen Beziehungen den Datenbestand eines Computerbenutzers als ein selbstständiges vermögenswertes Gut, das schadensrechtlich als Schädigungsobjekt beachtlich und schützenswert ist.<sup>785</sup> Das *LG Konstanz* hat bei einem strombedingten Datenverlust betont, dass elektronische Daten nicht dem (sachenrechtlichen) Sachbegriff unterfallen und damit kein Rechtsgut i.S.d. Vorschrift verletzt sei.<sup>786</sup> Im Übrigen ist das Geräte- und Produktsicherheitsgesetz auf Software anwendbar; das Gesetz ist auch Schutzgesetz i.S.v. § 823 Abs. 2 BGB. Insofern sind die Hersteller angehalten, zur Vorbeugung ein Risikomanagement zu betreiben.<sup>787</sup>

Wichtig ist im Falle eines **Datenverlustes auch § 254 BGB**. Datensicherung ist eine allgemein bekannte Selbstverständlichkeit.<sup>788</sup> Angesichts der mannigfaltigen Gefahren eines Datenverlustes und der daraus regelmäßig folgenden schweren wirtschaftlichen Schäden für

---

<sup>784</sup> Vgl. hierzu auch *Meier/Wehlau*, NJW 1998, 1585, 1588f.

<sup>785</sup> BGH, Urt. v. 2. 7.1996 – X ZR 64/94, MDR 1997, 26 = CR 1996, 663; vgl. auch *Wicker*, MMR 2014, 715, 716f.

<sup>786</sup> LG Konstanz, Urt. v. 10. 5.1996 – 1 S 292/95, NJW 1996, 2662 = CR 1997, 84; so auch OLG Dresden, Urt. v. 5.9.2012 – 4 W 961/12, NJW-RR 2013, 27.

<sup>787</sup> *Littbarski*, VersR 2005, 448, 457; *Zscherpe/Lutz*, K&R 2005, 499.

<sup>788</sup> BGH, Urt. v. 2.7.1996 – X ZR 64/94, NJW 1996, 2924 = WM 1996, 1695 = ZIP 1996, 1553; vgl. OLG Karlsruhe, Urt. v. 20.12.1995 – 10 U 123/95, CR 1996, 348 f.; AG Kassel, Urt. v. 22.1.1997 – 423 C 1747-97, NJW-RR 1998, 1326 = RDV 1998, 74–75; AG Brandenburg, Urt. v. 23.5.2011 – 34 C 124/10, BeckRS 2011, 13907.

den IT-Anwender gilt die Datensicherung als unverzichtbar.<sup>789</sup> So hatte das *OLG Hamm*<sup>790</sup> sich mit der Haftung für Datenverlust bei Gelegenheit von Wartungsarbeiten durch eine beauftragte Computerfirma zu befassen. Die Richter betonen, dass den Auftraggeber von Wartungsarbeiten ein überragendes Mitverschulden für den Datenverlust treffe, wenn er nicht vor Durchführung der Arbeiten an der EDV-Anlage selbst eine Datensicherung vornimmt. Dies dürfe von Auftragnehmern bei der Ausführung von Arbeiten an solchen Anlagen auch als selbstverständlich vorausgesetzt werden.<sup>791</sup> Zusätzliche Überprüfungsspflichten bestehen jedoch dann, wenn ernsthafte Zweifel vorliegen, dass eine Datensicherung nicht ordnungsgemäß erfolgt ist oder das Sicherungssystem nicht funktioniert.<sup>792</sup>

In welchem Umfang eine solche **Beobachtungspflicht des Händlers** besteht, ist unklar. Der *BGH*<sup>793</sup> bejahte im Fall eines importierten fehlerhaften Produkts Ansprüche des Kunden gegen einen Händler nach § 823 Abs. 1 BGB: Die Beklagte habe als Händlerin die ihr obliegenden Verkehrssicherungspflichten verletzt. Zwar treffe grundsätzlich den Warenhersteller die umfassende Verantwortung für einen in seinem Wissens- und Tätigkeitsbereich entstandenen Produktfehler. Der Händler sei demgegenüber nur eingeschränkt an produktbezogene Gefahrabwendungspflichten gebunden. Insbesondere treffe ihn nicht deshalb der volle Haftungsumfang eines Warenherstellers, weil er durch Verwendung eigener Markenzeichen „wie ein Hersteller“ auftrete. Eine besondere Stellung komme jedoch einem Händler zu, der allein die betreffende Ware im Inland vertreibt. In einer solchen Konstellation trete der (Alleinvertriebs-) Händler aufgrund der inländischen Monopolstellung als Bindeglied zwischen dem deutschen Verbraucher und dem ausländischen Hersteller auf. Der *BGH* lässt es in einem solchen Fall dahinstehen, ob die Beklagte aufgrund seiner Stellung eine Pflicht zur sog. Produktbeobachtung gehabt habe, d.h. ob sie zum Aufbau einer Betriebsorganisation zwecks Beschaffung von Informationen über die praktische Bewährung des Produkts verpflichtet gewesen wäre. Stattdessen bejaht der Senat „zumindest“ die Pflicht zur passiven Produktbeobachtung, d.h. zur Überprüfung von Beanstandungen des Produktes.

---

<sup>789</sup> Vgl. *Becker*, NJW-CoR 1992, 17.

<sup>790</sup> *OLG Hamm*, Urt. v. 1.12.2003 – 13 U 133/03, MMR 2004, 487 = K&R 2004, 543; ähnlich *LG Stuttgart*, Urt. v. 30. 1.2002 – 38 O 149/00, CR 2002, 487; vgl. auch *AG Bonn*, Urt. v. 21.11.2014 – 105 C 72/12, BeckRS 2016, 5850.

<sup>791</sup> Vgl. *OLG Karlsruhe*, Urt. v. 20.12.1995 – 10 U 123/95, CR 1996, 348 = NJW-RR 1997, 554; ähnlich *OLG Köln*, Urt. v. 22.4.1994 – 19 U 253/93, CR 1994, 532 = NJW-RR 1994, 1262.

<sup>792</sup> So auch *BGH*, Urt. v. 2.7.1996 – X ZR 64/94, NJW 1996, 2924; *OLG Hamm*, Urt. v. 10. 5.1999 – 13 U 95/98, CR 2000, 289; *OLG Karlsruhe*, Urt. v. 7.11.1995 – 3 U 15/95, NJW 1996, 200 = CR 1996, 352; *OLG Köln*, Urt. v. 2. 2.1996 – 19 U 223/95, CR 1996, 407 = NJW-RR 1997, 558; *OLG Köln*, Urt. v. 22.4.1994 – 19 U 253/93, CR 1994, 532 = NJW-RR 1994, 1262.

<sup>793</sup> *BGH*, Urt. v. 7.12.1993 – VI ZR 74/93, NJW 1994, 517 = CR 1994, 205; s. auch *OLG Saarbrücken*, Urt. v. 12.10.2006 – 8 UH 363/06-94, MDR 2007, 768; *LG Berlin*, Urt. v. 10.2.2012 – 19 O 263/11, VersR 2013, 1454.



## V. Regelung der Gewährleistung und Haftung durch AGB

Im Folgenden soll dargelegt werden, wie man die Frage der Gewährleistung und Haftung vertraglich in den Griff bekommen kann.<sup>794</sup>

AGB müssen zunächst wirksam in einen Vertrag einbezogen werden. Dazu ist gem. § 305 Abs. 2 BGB die andere Partei ausdrücklich oder, wenn dies unverhältnismäßig wäre, zumindest durch einen deutlich sichtbaren Aushang am Ort des Vertragsschlusses auf die Einbeziehung von AGB in den Vertragsschluss hinzuweisen. Der anderen Partei muss gem. § 305 Abs. 2 Nr. 2 BGB die Möglichkeit verschafft werden, von dem Inhalt Kenntnis zu nehmen. Das österreichische Bundesgericht geht davon aus, dass der Verwender der AGB seinem Vertragspartner eine Möglichkeit der zumutbaren Kenntnisnahme verschaffen muss. Diese sei bei einer Bereitstellung über das Internet – insbesondere, wenn die Parteien über E-Mail miteinander kommunizierten – nicht aber bei einer Zugänglichmachung per Fax gegeben.<sup>795</sup> Ist eine wirksame Einbeziehung der AGB erfolgt, ist weiterhin die Frage zu klären, welche Bestimmungen überhaupt die Inhaltskontrolle regeln.

Bei der Verwendung allgemeiner Geschäftsbedingungen kommt für den Bereich zwischen B2C und B2B neben §§ 138, 444 BGB eine **Anwendung der §§ 307 und 309 BGB** in Betracht. Es fällt auf, dass § 475 BGB wie ein Störfaktor wirkt. Denn hiermit sind bei Individualverträgen zulasten der Verbraucher Regelungen ausgeschlossen, die im Rahmen der Inhaltskontrolle auch bei Verträgen mit Verbrauchern wiederum ausdrücklich für wirksam erachtet werden (§ 309 BGB). Allerdings steht § 309 BGB unter dem Vorbehalt, „auch soweit eine Abweichung von den gesetzlichen Vorschriften zulässig ist“. Damit soll zum Ausdruck gebracht werden, dass **zwingende Bestimmungen des BGB vorrangig zu prüfen** sind. Gemeint ist vor allem die Regelung in § 475 BGB zugunsten des Verbrauchsgüterkaufs. Der Gesetzgeber hat sich insoweit bei der Schuldrechtsreform dafür entschieden, die Verbrauchsgüterkaufrichtlinie in engstem Umfang, rein nach Wortlaut, umzusetzen. Dadurch entstehen jedoch Wertungswidersprüche, die kaum noch auflösbar sind, wie im Weiteren zu zeigen sein wird.

Fraglich ist vor allem, welcher Umfang für § 309 BGB bleibt. Diese Regelung gilt nicht für Geschäftsbedingungen, die gegenüber einem Unternehmer vereinbart werden (§ 310 Abs. 1 BGB). Insofern gilt **§ 309 BGB hauptsächlich für C2C sowie für die Bereiche der Geschäfte mit Verbrauchern, die vom Begriff des Verbrauchsgüterkaufs nicht umfasst sind**. Hierbei handelt es sich gem. § 474 Abs. 1 S. 1 BGB um Geschäfte, bei denen Ware i.S.d. § 241a Abs. 1 BGB verkauft wurde. Hinzu kommen abseits des Kaufrechts insbesondere die Bereiche des

---

<sup>794</sup> Dazu auch eingehend *Schneider/v. Westphalen*, Kap. K Rn. 13 ff.

<sup>795</sup> OGH (Österreich), Urt. v. 1.7.2013 – 4A-86/2013.

Werkvertragsrechts, voran das Recht der Bauleistungen; bei letzterem gelten allerdings die Bestimmungen der §§ 309 Nr. 8b lit. bb) und ff) BGB nur eingeschränkt. Im Übrigen ist zu bedenken, dass auch beim Verbrauchsgüterkauf im Bereich der Haftung abweichende Vereinbarungen zulässig sind (§ 476 Abs. 3 BGB).

Nach § 307 Abs. 1 BGB sind Bestimmungen in AGB unwirksam, wenn sie den Vertragspartner des Verwenders entgegen den Geboten von Treu und Glauben unangemessen benachteiligen. Danach ist eine Bestimmung in den AGB einer Internetplattform unwirksam, die dem Verwender bei objektiver Auslegung das Recht vorbehält, vom Kunden entgeltlich erworbene digitale Inhalte zu entfernen.<sup>796</sup> Eine unangemessene Benachteiligung kann sich auch daraus ergeben, dass die Bestimmungen nicht klar und verständlich sind (§ 307 Abs. 1 S. 2 BGB). Nach § 310 Abs. 1 S. 2 a.E. BGB ist allerdings bei der Auslegung dieser Vorschrift auf die im Handelsverkehr geltenden Gewohnheiten und Gebräuche angemessen Rücksicht zu nehmen. Für die Beziehungen zwischen Unternehmer und Verbraucher im AGB-Recht gelten die Klauselverbote der §§ 307–309 BGB, die den bisherigen Bestimmungen in §§ 9–11 AGB weitgehend entsprechen.

Fraglich ist allerdings, ob **§ 475 BGB eine Leitbildfunktion im Rahmen von § 307 BGB** für Verträge zwischen Unternehmen hat.<sup>797</sup> Man könnte aus § 475 BGB die Konsequenz ziehen, dass die dort genannten Regelungen des Kaufrechts AGB-fest sind. Dagegen spricht jedoch die klare Aufteilung der verschiedenen Vertragstypen mit der jeweiligen Abgrenzung von B2B und B2C. Entscheidend ist das *argumentum e contrario*. Wenn das BGB nunmehr infolge der Verbrauchsgüterkaufrichtlinie den Anwendungsbereich der zwingenden Bestimmungen in § 475 BGB eng auslegt, kann daraus nur der Rückschluss gezogen werden, dass in den Bereichen außerhalb des Verbrauchsgüterkaufs der Grundsatz der Vertragsautonomie gilt. Über § 307 BGB die Grundgedanken des § 475 BGB und der darin verwiesenen Vorschriften einfließen zu lassen, würde dieses Grundmodell konterkarieren. § 475 BGB gilt nicht, wenn der Käufer dem Verkäufer einen gewerblichen Verwendungszweck vortäuscht.<sup>798</sup> Die Angaben des Verkäufers über das Vorliegen eines Gewerbes auf seiner Seite sind irrelevant.<sup>799</sup> Für C2C-Geschäfte gilt § 475 BGB nicht.<sup>800</sup>

---

<sup>796</sup> OLG Köln, Urt. v. 26.2.2016 – 6 U 90/15, MMR 2016, 387.

<sup>797</sup> Siehe dazu die Bedenken von *Westermann*, JZ 2001, 530, 535f.

<sup>798</sup> BGH, Urt. v. 22.12.2004 – VIII ZR 91/04, - = MDR 2005, 503 = DAR 2005, 211, so auch OLG Bremen, Urt. v. 08.06.21 – 1 U 24/21.

<sup>799</sup> LG Trier, Urt. v. 8.6.2004 – 1 S 87/03.

<sup>800</sup> So für den Privatverkauf von „Bastlerautos“ OLG Oldenburg, Urt. v. 3.7.2003 – 9 W 30/03, ZGS 2004, 75.

## 1. Ausschluss der Gewährleistung (§ 309 Nr. 8b lit. aa) BGB)

Nach § 309 Nr. 8b lit. aa) BGB ist eine Klausel unwirksam, die bei Kauf- oder Werkverträgen über neue Sachen und Leistungen jegliche Gewährleistung ausschließt oder auf die Einräumung von Ansprüchen gegen Dritte (insbesondere den Hersteller) beschränkt. Eine solche Klausel verstößt gegen § 309 Nr. 8b lit. aa) BGB, sofern es um **Verträge zur Lieferung neu hergestellter Sachen** geht. Dabei ist zu beachten, dass diese Regelung sowohl Rechts- wie Sachmängel umfasst. Der Anwendungsbereich des § 309 Nr. 8b BGB ist jedoch gegenüber dem vorherigen § 11 Nr. 10 AGBG erheblich eingeschränkt. Dies ist insbesondere darauf zurückzuführen, dass nunmehr beim Verkauf von Software im Verhältnis B2C (sog. Verbrauchsgüterkauf) die zwingende Regelungswirkung des § 475 BGB zu beachten ist und zwar unabhängig davon, ob es sich um Neu- oder Gebrauchsgüter handelt. Gleiches gilt gem. § 650 Abs. 1 S. 1 BGB für einen Vertrag, der die Lieferung herzustellender oder zu erzeugender beweglicher Sachen zum Gegenstand hat. Neben dem im Hinblick auf die Verwendung von AGB eher unbedeutenden Bereich des C2C erfasst § 309 Nr. 8b BGB somit lediglich Vertragsgestaltungen in Bezug auf neu hergestellte, unbewegliche Sachen sowie auf Werkleistungen, die nicht unter § 650 Abs. 1 S. 1 BGB fallen.

§ 309 Nr. 8b lit. aa) BGB verbietet insbesondere den **völligen Ausschluss der Rechte aus §§ 437, 634 BGB** im B2C-Bereich. Damit ist gleichzeitig angedeutet, dass eine Beschränkung auf Minderung oder Rücktritt grundsätzlich zulässig ist. Allerdings ist hier die Symmetrie zu § 309 Nr. 8b lit. bb) BGB zu wahren, wonach dem Kunden das Recht auf Rücktritt und Minderung ausdrücklich vorbehalten sein muss.<sup>801</sup> Demzufolge wird man annehmen können, dass die klauselmäßige Eingrenzung des Kundenrechts auf einen Minderungsanspruch zwar vor § 309 Nr. 8b lit. aa) BGB bestehen kann, mit § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB jedoch nicht in Einklang zu bringen ist. Umgekehrt ist die Beschränkung der Sachmängelhaftung auf das weitergehende Rücktrittsrecht unter Ausschluss des Minderungsrechts nicht zu beanstanden.

Dem unzulässigen Ausschluss der Rechte aus §§ 437, 634 BGB steht es gleich, wenn die dem Kunden belassenen Rechte **einen bestimmten Mängelbereich von der Haftung voll ausnehmen** („Wir haften nicht für versteckte Mängel“) oder der Verwender nur für verschuldete Mängel einstehen will. Letzteres widerspricht insbesondere der aus § 437 Nr. 1 BGB folgenden verschuldensunabhängigen Einstandspflicht. Unwirksam ist ferner die Beschränkung auf die bei der Übergabe oder Abnahme festgestellten Mängel sowie auf die vom Verwender „anerkannten“<sup>802</sup> Mängel, denn im Umfang der später auftretenden, nicht

---

<sup>801</sup> Vgl. in diesem Zusammenhang BGH, Urt. v. 16.5.1990 – VIII ZR 245/89, NJW-RR 1990, 1141; BGH, Urt. v. 16.5.1990 – VIII ZR 245/89, MDR 1991, 44.

<sup>802</sup> BGH, Urt. v. 12.1.1994 – VIII ZR 165/92, NJW 1994, 1060.

anerkannten Mängel hat sich der Verwender von seiner Mängelhaftung befreit. Die Unwirksamkeit der schon nach – wie oben dargestellt – § 309 Nr. 8b unzulässigen Klauseln lässt sich ebenfalls vor diesem Hintergrund begründen.

Das Verbot, die Haftung für Mängel voll auszuschließen, **gilt auch im Verhältnis B2B**.<sup>803</sup> Eine Klausel wie „Wir übernehmen keine Gewähr für Sonderangebote und Abholwaren“ ist folglich auch zwischen Kaufleuten unwirksam.<sup>804</sup> Insofern kommt die allgemeine Inhaltskontrolle nach §§ 307 Abs. 1, 310 Abs. 1 BGB zum Tragen. Hierbei ist zu beachten, dass sich die in § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB in Bezug genommenen gesetzlichen Regelungen und die mit ihnen verknüpften wesentlichen Grundgedanken durch die Schuldrechtsreform mitunter erheblich verändert haben. Im Einzelnen ist dabei kritisch zu hinterfragen, inwieweit den neuen Regelungen eine Leitbildfunktion zukommt. Im Kaufrecht haben die Sondervorschriften über den Verbrauchsgüterkauf, die ihre Grundlage in den Richtlinien (EU) 2019/770 (Digitale-Inhalte-Richtlinie, DIRL)<sup>805</sup> und (EU) 2019/771 (Warenkauf, WKRL)<sup>806</sup> haben, keine Leitbildfunktion für die Bereiche B2B sowie C2C.<sup>807</sup> Die Richtlinienvorgaben zielen lediglich darauf ab, die Rechtsposition des Kunden als Verbraucher i.S.d. § 13 BGB zu stärken. Somit begegnet es keinen Bedenken, das Wahlrecht des Käufers über die Art der Nacherfüllung i.S.d. § 439 Abs. 1 BGB im Bereich B2B für abdingbar zu halten. Auch ist im Verhältnis B2B zu überlegen, ob nicht in Einkaufsbedingungen wirksam auf das Recht des Verkäufers zur zweiten Andienung (§§ 437 Nr. 1, 439 BGB) verzichtet werden kann. Eine solche Vereinbarung erscheint im Interesse der Zügigkeit des Handelsverkehrs auch sachgerecht.

Sowohl im Verhältnis B2C als auch im Verhältnis B2B gilt:

Unwirksam sind Klauseln wie

- Der Vertragsschluss erfolgt „unter Ausschluss jeder Gewährleistung“<sup>808</sup>

---

<sup>803</sup> BGH, Urt. v. 19.09.2007 - VIII ZR 141/06, NJW 2007, 3774.

<sup>804</sup> Siehe dazu BGH, Urt. v. 26.6.1991 – VIII ZR 231/90, ZIP 1991, 1362.

<sup>805</sup> Richtlinie (EU) 2019/770 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 20. Mai 2019 über bestimmte vertragsrechtliche Aspekte der Bereitstellung digitaler Inhalte und digitaler Dienstleistungen, abrufbar unter: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CELEX:32019L0770&from=DE> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>806</sup> Richtlinie (EU) 2019/771 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 20. Mai 2019 über bestimmte vertragsrechtliche Aspekte des Warenkaufs, zur Änderung der Verordnung (EU) 2017/2394 und der Richtlinie 2009/22/EG sowie zur Aufhebung der Richtlinie 1999/44/EG, abrufbar unter: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CELEX:32019L0771&from=DE> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>807</sup> *Kupfer/Weiß*, ZVertriebsR 2021, 21, 26; *Westermann*, JZ 2001, 535.

<sup>808</sup> Diese Klausel ist auch gegenüber Kaufleuten unwirksam; BGH, Urt. v. 19.09.2007 - VIII ZR 141/06, NJW 2007, 3774.

- „Der Käufer bestätigt bei der Anlieferung, dass die gelieferte Ware bei Übergabe in einwandfreiem Zustand ist“.<sup>809</sup>

Zulässig ist eine Regelung, wonach sich die Gewährleistung nicht auf Fehler erstreckt, die auf ein Bedienungsversagen des Kunden zurückzuführen sind.<sup>810</sup> Fraglich ist allerdings, ob eine solche Klausel sinnvoll ist, da sie letztendlich nur die gesetzliche Regelung wiedergibt.

Ebenso unwirksam ist der Hinweis: „**Technische Produkte sind nie fehlerfrei.**“<sup>811</sup> Der Käufer muss wissen, dass der Verkäufer subsidiär weiter haftet.<sup>812</sup> Der Händler darf den Kunden auch nicht darauf verweisen, dass dieser seine Gewährleistungsansprüche direkt beim Hersteller bzw. dessen inländischer Vertriebsgesellschaft geltend macht („Bei Mängeln hat sich der Käufer zunächst an den Hersteller/Lieferanten zu wenden“).<sup>813</sup>

Im Verhältnis B2C stellt sich die Frage, ob ein solcher Gewährleistungsausschluss zulasten eines Verbrauchers auch **bei Individualvereinbarungen** zulässig wäre. § 476 Abs. 1 S. 1 BGB verbietet eine Abweichung von § 437 BGB zum Nachteil des Verbrauchers. Nach § 437 BGB hat der Käufer das Recht, Erfüllung, Rücktritt, Minderung und Schadensersatz zu verlangen. Diese Beschränkung von § 437 Nr. 1 und 2 BGB rechtfertigt die Annahme, dass eine entsprechende Vereinbarung gegen § 476 Abs. 1 BGB verstößt.

§ 476 Abs. 1 S. 1 BGB ordnet somit die zwingende Anwendbarkeit der genannten Vorschriften an. Nach § 476 Abs. 4 BGB sind auch solche Vereinbarungen unwirksam, die durch anderweitige Vertragsgestaltung darauf abzielen, die Rechte des Käufers zu dessen Nachteil zu modifizieren.

Einer möglichen nachteiligen Vertragsgestaltung zulasten der Rechte des Käufers soll die Neufassung des § 434 BGB entgegenwirken. Danach muss gem. § 434 Abs. 1 BGB die Sache, um mangelfrei zu sein, den subjektiven Anforderungen, den objektiven Anforderungen und den Montageanforderungen entsprechen. Zwar kann nach § 434 Abs. 3 S. 1 BGB eine Vereinbarung auch nachteilig abweichend von den objektiven Anforderungen geschlossen werden, allerdings bedarf es dafür gem. § 476 Abs. 1 S. 2 Nr. 1 und 2 BGB vor Abgabe der Vertragserklärung des Verbrauchers dessen Kenntnis über die Abweichung eines bestimmten Merkmals von den objektiven Anforderungen sowie die ausdrückliche und gesonderte Vereinbarung dieser

<sup>809</sup> BGH, Urt. v. 26.6.1991 – VIII ZR 231/90, NJW 1991, 2630 = ZIP 1981, 1105; OLG Hamm, Urt. v. 12.12.1988 – 31 U 104/87, NJW 1989, 1041.

<sup>810</sup> *Bartl*, CR 1985, 13, 20; so auch v. Westphalen/Thüsing/*Hoeren*, *VertrR/AGB-Klauselwerke*, IT-Verträge, Rn. 95.

<sup>811</sup> Siehe hierzu BGH, Urt. v. 18.1.1989 – VIII ZR 142/88, NJW-RR 1989, 625 = MDR 1989, 629 für den Ausschluss der Gewährleistung bei handelsüblichen Holzmusterabweichungen; siehe schon oben: Drittes Kapitel, III., 1., a), aa).

<sup>812</sup> BGH, Urt. v. 10.7.1980 – VII ZR 139/79, NJW 1980, 2800 = MDR 1980, 1014.

<sup>813</sup> BGH, Urt. v. 10.7.1980 – VII ZR 139/79, NJW 1980, 2800 = MDR 1980, 1014.

Abweichung. Formulierungen wie die bereits erwähnte „verkauft wie besichtigt“-Formel stellen eine vertragliche Fixierung der „vereinbarten Beschaffenheit“ der Sache dar. Durch eine derartige Klausel wird die Sache so, wie sie der Käufer zu Gesicht bekommt, als mangelfrei deklariert. Etwa auftretende Defizite kann der Käufer daher nicht im Rahmen der ihm zustehenden Gewährleistungsansprüche geltend machen. Sie fallen durch die Vereinbarung nicht in den Definitionsbereich des Mangels. Ein solches Abbedingen ist fortan nur noch unter den Voraussetzungen des § 476 Abs. 1 S. 2 BGB im Verbrauchgüterkauf möglich.

## **2. Beschränkung der Nacherfüllung**

Im Rahmen von § 309 Nr. 8b bb) BGB ist **eine Beschränkung der Rücktritts- und Minderungsrechte durch eine vorgeschaltete Nacherfüllungsphase zulässig.**

Da dem Verkäufer schon gem. § 439 Abs. 1 BGB grundsätzlich ein Recht zur zweiten Andienung zusteht, indem in der Regel eine Fristsetzung erforderlich ist, bevor der Käufer Rücktritt, Minderung und Schadensersatz geltend machen kann, kommt dem § 309 Nr. 8b bb) BGB nur geringe Bedeutung zu.

Zudem sind die besonderen Regelungen der §§ 474 ff. BGB zu beachten. Denn für den Verbrauchgüterkauf bleibt es zwingend dabei, dass der Käufer regelmäßig Nacherfüllung und – grundsätzlich nach erfolgloser Fristsetzung – Minderung oder Rücktritt und auch Schadensersatz (§§ 280 ff. BGB) oder Ersatz vergeblicher Aufwendungen (§ 284 BGB) verlangen kann, da andernfalls eine Einschränkung seiner Rechte aus den §§ 439 ff. BGB vorliegt, die nach § 476 Abs. 1 BGB nicht zum Nachteil des Verbrauchers vereinbart werden kann. Insofern geht auch das gesetzliche Modell davon aus, dass grundsätzlich vor dem Rücktritt erst eine Nacherfüllungsphase einzuhalten ist und u.a. beim Fehlschlagen der Nacherfüllung der Wechsel zum Rücktritt erfolgen kann. Allerdings ist der Rücktritt nicht erst beim Fehlschlagen der Nacherfüllung möglich; vielmehr nennen §§ 437 Nr. 2, 323 Abs. 2 BGB und § 440 S. 2 BGB eine Reihe von Gründen, bei denen eine Fristsetzung entbehrlich ist. Eine AGB-mäßige Beschränkung von Rücktritt und Minderung auf das Fehlschlagen der Nachbesserung würde damit §§ 437 Nr. 2, 323 Abs. 2 und § 440 S. 2 BGB konterkarieren und wäre damit ein Verstoß gegen § 475 Abs. 1 BGB. Nur bei Verbrauchergeschäften, die nicht unter den Verbrauchgüterkauf fallen, kommt § 309 Nr. 8b bb) BGB zum Tragen.

Unzulässig dürften Klauseln sein, die ein „**Nachbesserungsrecht**“ des Käufers vorsehen. Allein schon die bloße Formulierung „der Käufer kann Nachbesserungen der Ware verlangen“ verstößt bereits deshalb gegen § 309 Nr. 8b bb) BGB, weil der rechtsunkundige Käufer den Eindruck haben könnte, dass er außer der Nachbesserung keine weiteren Rechte geltend machen kann. § 309 Nr. 8b bb) BGB sieht allerdings vor, dass dem anderen Vertragsteil

ausdrücklich das Recht vorbehalten sein muss, bei Fehlschlagen der Nacherfüllung zu mindern oder nach seiner Wahl vom Vertrag zurückzutreten.

Nach §§ 437, 439 BGB geht der Begriff der Nacherfüllung weit über den der Nachbesserung hinaus. Er umfasst sowohl die Beseitigung des Mangels als auch die Lieferung einer mangelfreien Sache (§ 439 Abs. 1 BGB). Denkbar ist allerdings eine Beschränkung auf eine der beiden Nachbesserungsmöglichkeiten, etwa durch deutlichen Verweis auf die Möglichkeit der Mängelbeseitigung, sofern dem Vertragspartner ausdrücklich das Recht vorbehalten wird, beim Fehlschlagen der jeweils eingeräumten Nacherfüllungsmöglichkeit zu mindern oder vom Vertrag zurückzutreten.<sup>814</sup>

Erforderlich ist ferner auch eine Beschränkung der **Zahl der Nacherfüllungsversuche**. Von der Rechtsprechung wurde teils die formularmäßige Festlegung, dass der Kunde drei Nachbesserungen zu gestatten hat, als unwirksam angesehen,<sup>815</sup> teils wurde jedoch auch die Einführung einer Duldungspflicht des Kunden für drei Nachbesserungsversuche für zulässig erachtet.<sup>816</sup> Im Ergebnis wird man die Frage, wie viele Nacherfüllungsversuche der Kunde gestatten muss, von der Art des Mangels und einer Abwägung der beiderseitigen Interessen abhängig machen müssen. Im Rahmen des Kaufrechts ist auf § 440 S. 2 BGB abzustellen, der ein Fehlschlagen der Nachbesserung nach zwei Versuchen annimmt.

§ 439 Abs. 5 BGB sieht ferner die Möglichkeit vor, dass der Verkäufer vom Käufer **Rückgewähr der mangelhaften Sache** bei Lieferung einer mangelfreien Sache verlangen kann. Eine solche Rückgewährspflicht wird man auch AGB-rechtlich verankern können. Ferner kann die Nacherfüllung davon abhängig gemacht werden, dass der Kaufpreis zu einem angemessenen Teil bezahlt ist, bei dessen Festlegung gem. § 309 Nr. 8b dd) BGB die Tatsache der Mangelhaftigkeit zu berücksichtigen ist. Der Definition der Angemessenheit sind insoweit enge Grenzen gesetzt. Obergrenze für die Teilleistung ist dabei der Wert der mangelhaften Leistung. Ist die Leistung für den Kunden wertlos, darf ihm eine Zahlungspflicht nicht auferlegt werden.<sup>817</sup> Diese Differenzierung gilt es bei der Klauselabfassung zu beachten.

Im Zusammenhang mit den zu berücksichtigenden Schadensersatzansprüchen erlangt auch § 444 BGB Bedeutung. Hat der AGB-Verwender individualvertraglich ein Beschaffungsrisiko i.S.v. § 276 BGB oder eine **Garantie** i.S.v. § 444 BGB<sup>818</sup> übernommen, so hat er damit seine unbedingte – verschuldensunabhängige – Einstandspflicht begründet. Eine Klausel, die sich

---

<sup>814</sup> Vgl. auch BR-Drs. 338/01, 363.

<sup>815</sup> BGH, Urt. v. 29.10.1997 – VIII ZR 347/96, NJW 1998, 677 = BB 1998, 12; LG Mainz, Urt. v. 28.11.2001 – 3 S 203/01.

<sup>816</sup> AG Offenburg, Urt. v. 1.3.1996 – 3 C 546/95, CR 1997, 86.

<sup>817</sup> Grüneberg/Grüneberg, § 309 Rn. 75.

<sup>818</sup> Gleiches gilt für § 639 BGB im Werkvertragsrecht.

dem zuwider am Schuldmaßstab des § 276 Abs. 1 BGB ausgerichtet und eine Haftung nur bei Verschulden vorsieht, verstößt dann gegen § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB, wenn die Erreichung des Vertragszwecks offensichtlich gefährdet ist. Auf der Ebene von Einkaufsbedingungen folgt daraus gleichzeitig, dass es dem Verwender als Besteller nicht in die Hand gegeben ist, die Voraussetzungen einer verschuldensunabhängigen Garantiehafung formularmäßig auszubedingen, wenn und soweit eine derartige Einstandspflicht nicht Ergebnis eines Individualvertrags, sondern nur eine Beschaffenheitsvereinbarung gem. § 434 BGB bzw. § 634 BGB ist.<sup>819</sup>

Im Rahmen von § 307 BGB kommt das Grundmodell von § 308 BGB ebenfalls zum Tragen. Erlaubt ist es, Rücktritt und Minderung vom Fehlschlagen der Nacherfüllung abhängig zu machen. Die beiden Primärrechte dürfen dann aber nicht beschränkt werden.<sup>820</sup> Eine Beschränkung in AGB z.B. auf das Minderungsrecht ist auch zwischen Unternehmen unzulässig.<sup>821</sup>

### 3. Kosten der Nacherfüllung

Häufig versuchen Verkäufer, die **Kosten der Nacherfüllung** auf den Käufer abzuwälzen. Zentrale Bedeutung haben im Ausgangspunkt nunmehr §§ 439 Abs. 2, 635 Abs. 2 BGB, wonach die Kosten der Nacherfüllung beim Kaufvertrag der Verkäufer, beim Werkvertrag der Unternehmer zu tragen hat.

Gem. § 309 Nr. 8b cc) BGB sind Klauseln, wonach die zum Zwecke der Nacherfüllung erforderlichen Aufwendungen auf den Käufer übertragen werden sollen, verboten. Nichtig ist daher folgende Klausel: „Erforderliche Ersatzteile und die anfallende Arbeitszeit werden nicht berechnet.“ Denn hierdurch entsteht der Eindruck, dass der Käufer sich im Übrigen an den Kosten zu beteiligen habe.<sup>822</sup> Gleiches gilt für die Formulierung: „Der Transport der Ware zum Zwecke der Reparatur erfolgt auf Kosten und Gefahr des Kunden.“<sup>823</sup> Besonders gefährlich ist der **Versuch, Wartung/Pflege von Software mit der Gewährleistung zu verquicken**. Typisch hierfür ist folgende Klausel: „Die Nachbesserung erfolgt aufgrund einer gesonderten Auftragserteilung des Käufers/im Rahmen eines gesonderten Wartungsvertrags.“ Solche Versuche sind sämtlich unwirksam.<sup>824</sup> Dies gilt auch für die entsprechenden Wartungsverträge,

---

<sup>819</sup> v *Westphalen*, NJW 2002, 12, 18.

<sup>820</sup> BGH, Urt. v. 25.2.1981 – VIII ZR 35/80, NJW 1981, 1501; BGH, Urt. v. 3.7.1985 – VIII ZR 152/84, NJW-RR 1986, 52, 53.

<sup>821</sup> BGH, Urt. v. 25.2.1981 – VIII ZR 35/80, NJW 1981, 1501; BGH, Urt. v. 3.7.1985 – VIII ZR 152/84, BB 1993, 1755, 1757.

<sup>822</sup> BGH, Urt. v. 10.12.1980 – VIII ZR 295/79, NJW 1981, 867.

<sup>823</sup> LG München, EzAGBG § 11 Nr. 10c Nr. 3; ähnlich OLG München, Urt. v. 6.3.1986 – 29 U 3950/85, NJW-RR 1986, 604.

<sup>824</sup> OLG Köln, Urt. v. 9.1.1987 – 6 U 89/86, NJW-RR 1987, 1192.



die Mängelbeseitigung zur (entgeltlichen!) Wartungs-/Pflegeleistung erklären. Der Kunde kann das für solche Leistungen gezahlte Entgelt zurückverlangen; der Wartungsvertrag selbst ist insoweit nichtig.

Sollte **im kaufmännischen Verkehr** der Versuch unternommen werden, Nacherfüllungskosten auf den Käufer abzuwälzen, bleibt § 307 BGB zu prüfen. Zu bedenken sind insofern die gesetzlich vorgeschriebenen Rechte des Käufers nach §§ 437 Nr. 1, 439 BGB, wonach dieser Nacherfüllung verlangen kann. Die Nacherfüllung besteht nach Wahl des Käufers in der Beseitigung des Mangels oder der Lieferung einer mangelfreien Sache (§ 439 Abs. 1 BGB). § 439 Abs. 2 BGB bestimmt darüber hinaus, dass der Verkäufer die zum Zwecke der Nacherfüllung erforderlichen Aufwendungen zu tragen hat. Schwierig zu klären ist hier die Frage des Erfüllungsortes. Zur Klärung des Ausmaßes entsprechender Transportpflichten ist der jeweilige Erfüllungsort festzustellen. Das *AG Menden* hat 2004 in einem Fall, in dem jemand eine Couchgarnitur in einem Möbelabholmarkt gekauft hat, die Auffassung vertreten, dass nicht der ursprüngliche Erfüllungsort, sondern der momentane Gelegenheitsort der Kaufsache relevant sei.<sup>825</sup> Der Verkäufer habe deshalb die Pflicht zur Übergabe der Kaufsache zum Zwecke der Reparatur auf jeden Fall als Bringschuld zu leisten. Die Nacherfüllung sei am jeweiligen Belegenheitsort der Kaufsache zu erbringen. Inzwischen hatte der *BGH* entschieden, dass der Erfüllungsorte der Nacherfüllung anhand der allgemeinen Vorschrift des § 269 Abs. 1 BGB zu bestimmen ist. Weder sei der für den Primärleistungsanspruch des Käufers geltende Erfüllungsort automatisch für den Nacherfüllungsanspruch maßgeblich noch der aktuelle Belegenheitsort der Sache. Stattdessen sei zuvorderst auf die vertraglichen Vereinbarungen der Parteien abzustellen. Fehlt es an einer Parteienvereinbarung, soll es auf die jeweiligen Umstände, insbesondere die Natur des Schuldverhältnisses, ankommen. Lässt sich der Erfüllungsort auch auf diese Weise nicht ermitteln, sei er „letztendlich an dem Ort anzusiedeln, an welchem der Schuldner zur Zeit der Entstehung des Schuldverhältnisses seinen Wohnsitz bzw. seine gewerbliche Niederlassung“ (§ 269 Abs.2 BGB) hatte.<sup>826</sup> Der *BGH* argumentiert, dass nur so den Anforderungen der Verbrauchsgüterkauf-Richtlinie, nach einer unentgeltlichen und ohne erhebliche Unannehmlichkeiten erfolgenden Nacherfüllung, entsprochen werden kann.

Diese vertragswesentlichen Pflichten des Verkäufers lassen sich **nicht zulasten des Käufers abwälzen** (§ 307 Abs. 2 Nr. 1 und 2 BGB). Insofern kann auf die ältere Literatur zur Abbedingung von § 476a BGB im Rahmen von § 9 Abs. 2 Nr. 1 AGBG verwiesen werden.

---

<sup>825</sup> AG Menden, Urt. v. 3.3.2004 – 4 C 26/03, NJW 2004, 2171.

<sup>826</sup> BGH, Urt. v. 13.04.2011 – VIII ZR 220/10, WM 2011, 1616 = JuS 2011, 748 m. Anm. Faust.

Allerdings ist im Unterschied zur damaligen Wertung zu beachten, dass der Nacherfüllungsanspruch nunmehr gesetzlich verankert ist, während er nach altem Recht ein dispositives Recht war, das vor allem zugunsten des AGB-Verwenders nachträglich in die Geschäftsbedingungen aufgenommen worden ist. Dies ändert jedoch nichts daran, dass bereits § 439 Abs. 2 BGB davon ausgeht, dass dem Verkäufer die gesetzliche Pflicht zur Tragung von Aufwendungen für die Nacherfüllung obliegt. Man wird daher aus dieser Vorschrift auch den gesetzgeberischen Befehl entnehmen müssen, einer Abbedingung dieser Kostentragungspflicht im Verhältnis B2B durch eine entsprechende AGB-Kontrolle entgegen zu treten. Schließlich wird ein Haftungsausschluss in Bezug auf die Kosten der Nacherfüllung beschränkt durch § 444 BGB bei Verschweigen eines Mangels und bei Übernahme einer Garantie.

Diese Überlegungen gelten **auch für den Verbrauchsgüterkauf**. § 476 BGB schließt ausdrücklich eine vor Mitteilung eines Mangels an den Unternehmer getroffene Regelung aus, die die Rechte des Verbrauchers nach § 439 BGB schmälern würde. Hierzu zählt auch jedweder Versuch, Kosten für eine Nacherfüllung in Rechnung zu stellen. Nach Mitteilung des Mangels können sich auch bei einem Verbrauchsgüterkauf die Parteien auf Rücktritt, Minderung oder Schadensersatz einigen, insbesondere vergleichen.<sup>827</sup>

Sofern Unternehmer mit Unternehmern individualvertraglich eine Übernahme von Nacherfüllungskosten vereinbaren, kann aus § 476 BGB e contrario geschlossen werden, dass Individualverträge im Bereich B2B hinsichtlich der Kostenübernahme zulässig sind.

#### 4. Rügepflichten

Häufig wird versucht, den Käufer dazu zu verpflichten, Mängel zu rügen. Zu beachten ist hier, dass sich aus § 377 HGB **Rügepflichten für Kaufleute** ergeben. Für Verbraucher gibt es solche Pflichten auf gesetzlicher Grundlage nicht. Fraglich ist, ob man diese vertraglich einführen kann.

Nach § 309 Nr. 8b ee) BGB kann der Verwender **für nicht-offensichtliche Mängel eine Anzeigefrist** setzen; diese darf aber nicht kürzer sein als die gesetzliche Gewährleistungsfrist. Unwirksam sind daher Klauseln wie:

- „Mängel müssen unverzüglich nach Feststellung schriftlich geltend gemacht werden.“<sup>828</sup>
- „Versteckte Mängel sind unverzüglich nach Sichtbarwerden schriftlich zu rügen“.<sup>829</sup>
- „Alle Mängel sind binnen drei Monaten anzuzeigen.“

---

<sup>827</sup> Grüneberg/Weidenkaff, § 439 Rn. 3.

<sup>828</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 20.7.1979 – 2 U 53/79, BB 1979, 1468.

<sup>829</sup> BGH, Urt. v. 6.12.1984 – VII ZR 227/83, NJW 1985, 855.

- „Mängel müssen unverzüglich bei Ablieferung gerügt werden. Ansonsten ist jegliche Gewährleistung und Haftung für solche Mängel ausgeschlossen.“<sup>830</sup>

In AGB darf allerdings eine Pflicht eingeführt werden, offensichtliche Mängel binnen einer angemessenen Frist zu rügen.<sup>831</sup> Dabei muss der Begriff „offensichtlicher Mangel“ verwendet werden; daher sind folgende Formulierungen unwirksam:

- „Sichtbare Mängel sind unverzüglich zu rügen.“<sup>832</sup>
- „Erkennbare Mängel sind schriftlich binnen vierzehn Tagen geltend zu machen.“<sup>833</sup>

Hinsichtlich des Zeitraumes für die Rüge sind **vier Wochen ab Übergabe** ausreichend. Anderweitige Vereinbarungen, die einen kürzeren Zeitraum vorsehen oder den Beginn der Frist nicht genau definieren, sind jedenfalls im nichtkaufmännischen Bereich nichtig, so etwa:

- „Offensichtliche Mängel sind unverzüglich schriftlich zu rügen.“<sup>834</sup>
- „Der Verbraucher hat dem Anbieter offensichtliche Mängel spätestens innerhalb einer Frist von zwei Wochen nach der Übergabe des Kaufgegenstands schriftlich anzuzeigen“<sup>835</sup>
- „Offensichtliche Mängel sind binnen vier Wochen schriftlich zu rügen.“

Zu beachten ist, dass allenfalls eine **schriftliche Erklärung der Rüge** verlangt werden kann. Die Einführung einer Pflicht, Rügen mittels Einschreibens oder besonderer Formulare zu erklären, ist bei Nichtkaufleuten gem. § 309 Nr. 13 BGB unwirksam.<sup>836</sup> Zulässig ist demgegenüber eine Klausel des Wortlauts: „Offensichtliche Mängel sind binnen vier Wochen ab Übergabe der Ware schriftlich zu rügen.“

Ein Mangel liegt daneben auch vor, wenn entsprechend den objektiven oder subjektiven Anforderungen eine zu geringe Menge geliefert wurde, vgl. § 434 Abs. 2 S. 2, Abs. 3 S. 2 BGB, oder wenn eine andere als die vertraglich geschuldete Sache geliefert wurde, vgl. § 434 Abs. 5 BGB. Auch diese beiden Konstellationen sind Gegenstand einer denkbaren Regelung zur Rügepflicht und sollten daher auch in den AGB als solche ausdrücklich genannt werden.

Zwischen Unternehmern ist zu bedenken, dass im Rahmen von § 310 BGB die Rügepflichten zwischen Kaufleuten eine zentrale Rolle spielen. § 377 HGB verpflichtet die Kaufleute für Mängel und Falschlieferungen zu einer unverzüglichen Prüfung und Rüge. Kommen sie diesen

<sup>830</sup> BGH, Urt. v. 3.7.1985 – VIII ZR 152/84, NJW-RR 1986, 52; ähnlich OLG Hamm, Urt. v. 13.6.1986 – 20 U 285/85, NJW-RR 1987, 311.

<sup>831</sup> OLG Naumburg, Urt. v. 15.04.2014 - 10 U 9/13 IBR 2014, 271.

<sup>832</sup> BGH, Urt. v. 6.12.1984 – VII ZR 227/83, NJW 1985, 855; LG Köln, Urt. v. 19.6.1985 – 26 O 409/84, NJW 1986, 67.

<sup>833</sup> LG München I, EzAGBG § 11 Nr. 10e Nr. 9.

<sup>834</sup> LG Köln, Urt. v. 19.6.1985 – 26 O 409/84, NJW 1986, 67, 69.

<sup>835</sup> OLG Hamm, Urt. v. 24.5.2012 - I-4 U 48/12, ZIP 2012, R68.

<sup>836</sup> OLG München, Urt. v. 15.1.1987 – 29 U 4348/86, NJW-RR 1987, 661, 664.

Pflichten nicht nach, sind sie mit der Geltendmachung von Ansprüchen aus diesen Mängeln ausgeschlossen. Dabei stellt das HGB auf die Erkennbarkeit der Mängel ab und unterscheidet sich insofern von der Grundkonzeption des BGB, das auf die Offensichtlichkeit abstellt. Es lässt sich daher aus § 309 Nr. 8b ee) BGB nicht der Rückschluss ziehen, dass auch bei offensichtlichen Mängeln im unternehmerischen Bereich eine Beschränkung der Gewährleistung ausgeschlossen ist. Im Bereich B2B ist die Wertung des § 309 Nr. 8b ee) BGB somit nicht maßgeblich. Der Prüfungsmaßstab ergibt sich allein aus § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB i.V.m. § 377 HGB.

Im Übrigen kommt eine Anwendung der Grundzüge zur Inhaltskontrolle nicht in Betracht, sofern lediglich die Rügepflichten aus dem HGB in die AGB integriert werden (§ 305b BGB). Ausgeschlossen sind allerdings erhebliche Abweichungen vom gesetzlichen Leitbild des HGB, insbesondere von der Länge der Prüfungspflichten. Unzulässig ist es ferner, das Rügerecht an anderen Umständen fest zu machen, etwa an einer Bearbeitung oder Umgestaltung der Ware.<sup>837</sup> Beim **Verbrauchsgüterkauf** kommt eine Einführung von Rügepflichten nicht in Betracht. § 327i BGB sieht Rechte des Käufers ohne Rücksicht auf die Einhaltung von Rügepflichten vor. Abweichende Voraussetzungen sind allenfalls nach § 327s BGB zulässig. Wenn Produkte Fehler aufweisen, steht dem Verbraucher unter anderem ein Umtauschrecht zu. Eine Klausel in AGB, wonach die Ware innerhalb einer Woche nach Empfang zurückgesandt werden muss, ist nach einer Entscheidung des Kammergerichts nichtig.<sup>838</sup> Damit gaben die Richter einem Online-Shop-Betreiber Recht, der von einem Mitbewerber die Nichtverwendung derartiger AGB verlangte. Aber auch andere Bedingungen, wie beispielsweise der Ausschluss des zweiwöchigen Widerrufsrechts, seien unzulässig. Mit der Verkürzung der Mängelrüge hat sich auch das *LG Hamburg* beschäftigt und einem großen Internetversandhaus die Klausel „Bitte reklamieren Sie Materialfehler sofort gegenüber uns oder dem Mitarbeiter, der die Artikel anliefert“ verboten.<sup>839</sup> Im gleichen Urteil untersagten die Hanseaten gleichfalls eine AGB-Klausel zur Ersatzlieferung, wonach der Kunde bei nicht mehr lieferbarer Ware auf einen „qualitativ und preislich gleichwertigen Artikel“ verwiesen wurde. Nach einem weiteren Richterspruch des *LG Waldshut-Tiengen*<sup>840</sup> können Online-Händler das Rückgaberecht mangelhafter Ware auch nicht dadurch ausschließen, dass sie in ihren AGB die Rückgabe ausschließlich in der Originalverpackung verlangen.

---

<sup>837</sup> BGH, Urt. v. 23.2.1984 – VII ZR 274/82, NJW 1985, 3016.

<sup>838</sup> KG Berlin, Beschl. v. 4.2.2005 – 5 W 13/05, CR 2005, 255 = MMR 2005, 466 = MDR 2005, 677.

<sup>839</sup> LG Hamburg, Urt. v. 5.9.2003 – 324 O 224/03, MMR 2004, 190 = CR 2004, 136 = VuR 2004, 27.

<sup>840</sup> LG Waldshut, Urt. v. 11.6.2003 – 6 U 210/02, WRP 2003, 1148, abrufbar unter: <http://www.jurpc.de/rechtspr/20030255.htm> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Neben der Verkürzung der Mängelrüge haben einige Händler in der Vergangenheit mittels AGB darüber hinaus versucht, **das für sogenannte Fernabsatzverträge geltende Widerrufsrecht auszuschließen**. Demnach kann der Kunde gem. § 355 Abs. 1 S. 3, Abs. 2 i.V.m. § 312g BGB Waren ohne Wenn und Aber sowie ohne Angaben von Gründen zwei Wochen lang zurückgeben, wenn er diese über einen Onlineshop geordert hat. Das *LG Memmingen* hat entschieden, dass das Widerrufsrecht nicht mittels AGB ausgeschlossen werden kann, mit der Begründung, ein derartiger genereller Ausschluss verstoße gegen die guten Sitten im Wettbewerb.<sup>841</sup> Der im Juli 2022 neu eingeführte § 312m (zuvor § 312k) verbietet nun in Abs. 1 eine Abweichung oder Umgehung des Widerrufsrechts gegenüber dem Verbraucher oder einem Kunden. Das Widerrufsrecht gilt aber nicht uneingeschränkt. Sobald etwa die Versiegelungen von CDs, DVDs oder CD-ROMs entfernt wurden, ist die Rückgabe nach § 312g Abs. 2 S. 1 Nr. 6 BGB ausgeschlossen. Gleiches gilt für Waren, die speziell nach den Wünschen des Bestellers angefertigt wurden (§ 312g Abs. 2 S. 1 Nr. 1 BGB). Für den Internetversand von zusammengesetzten PCs, die nach Vorgaben des Kunden konfiguriert wurden, hat der *BGH* ein richtungweisendes Urteil statuiert: Soweit die einzelnen Komponenten wie ISDN-Karte oder zusätzliche Akkus leicht wieder voneinander getrennt werden können, bleibt das zweiwöchige Widerrufsrecht trotz Anweisung des Verbrauchers bestehen.<sup>842</sup>

Trotz des nun seit Juni 2014 umgesetzten Widerrufsrechts beim Erwerb digitaler Inhalte im Fernabsatz, sind einige E-Commerce-Händler der Ansicht, dass jenes Widerrufsrecht beim Erwerb digitaler Inhalte nicht besteht, oder zumindest mit deren Installation erlischt. Als problematisch angesehen wird insbesondere das erhebliche Missbrauchspotenzial, wenn der Vertrag nach einem Download digitaler Inhalte widerrufen wird.<sup>843</sup>

Individualvertraglich bestehen gegen die Einführung von Rügepflichten keine Bedenken, soweit diese nicht auf einen faktischen Gewährleistungsausschluss *e ipso* hinauslaufen (z.B. „Der Käufer bestätigt bei Vertragsschluss die Mängelfreiheit der Ware“).

## 5. Haftung

Es fragt sich, ob neben der Gewährleistung Beschränkungen der Haftung eingeführt werden können.

---

<sup>841</sup> *LG Memmingen*, Urt. v. 10.12.2003 – 1 HO 2319/03, K&R 2004, 359 = ITRB 2004, 198.

<sup>842</sup> *BGH*, Urt. v. 19.3.2003 – VIII ZR 295/01, NJW 2003, 1665 = CR 2003, 480 = MMR 2003, 463; *AG Dortmund*, Urt. v. 28.4.2015 – 425 C 1013/15, MMR 2015, 806.

<sup>843</sup> *Peintinger*, MMR 2016, 3.

Zunächst ist zu berücksichtigen, welche Wertungen § 309 BGB für den Bereich der B2C-Transaktionen abseits des Verbrauchsgüterkaufs vorsieht.

### **a) Trennung Gewährleistung – Haftung**

Problematisch erscheint schon der Versuch, Gewährleistung und Haftung in unterschiedlichen Klauseln zu regeln. Früher sah man Gewährleistung und Haftung als **unterschiedliche Regelungskomplexe** an. Dementsprechend gingen die Unternehmen dahin, jeweils getrennte Klauseln für die Gewährleistung und die Haftung vorzusehen, um damit gerade dem Risiko einer Gesamtnichtigkeit einer einheitlichen Verantwortlichkeitsregel vorzubeugen. Eine solche Trennung wird heute kaum möglich sein. § 437 BGB geht von dem Grundgedanken aus, dass Haftung und Gewährleistung nebeneinander bestehende Rechte sind und sich wechselseitig ergänzen. Würde daher ein Unternehmen die Klausel in seine Geschäftsbedingungen aufnehmen „es besteht eine Gewährleistung für den gesetzlichen Zeitraum“, könnte der Verdacht aufkommen, dass über die Gewährleistung hinaus eine Haftung nicht in Betracht kommt. Dies wiederum wäre ein Verstoß gegen § 307 BGB bzw. § 476 Abs. 1 BGB.

Verboten sind Beschränkungen der Haftung für

- arglistiges Verhalten (§ 444 BGB)
- das Bestehen von Garantien (§ 444 BGB)
- die Haftung für Schäden aus der Verletzung von Leben, Körper und Gesundheit (§ 309 Nr. 7a BGB)
- die Haftung für grobes Verschulden (§ 309 Nr. 7b BGB)
- Ansprüche aus Produkthaftungsgesetz (§ 14 ProdHaftG)
- die Verletzung kardinaler Nebenpflichten (§ 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB).

### **b) Garantie**

Zu beachten ist, dass das Element der Garantie den alten Gedanken der Zusicherung ersetzt hat. Konsequenterweise ist daher das Klauselverbot des § 11 Nr. 11 AGBG (Haftung für zugesicherte Eigenschaften) weggefallen. Im Ergebnis ändert sich insoweit jedoch nichts, sofern der Unternehmer eine Garantie für bestimmte Eigenschaften der Sache bzw. des Werkes übernimmt und die sich daraus ergebende Haftung wegen des Vorrangs der Individualvereinbarung nicht ausschließen kann.<sup>844</sup> Im Übrigen sieht der *BGH* auch bei B2B-Verträgen ein Transparenzproblem darin, ohne nähere Erläuterung den Begriff der

---

<sup>844</sup> Vgl. § 305b BGB.

Kardinalpflichten in den AGB zu verwenden.<sup>845</sup> Der *BGH* hatte den Vertrag zwischen einem Kfz-Hersteller und einem Vertragshändler zu prüfen. Wie in vielen Vertragshändlerverträgen war in diesem Vertrag auch die Haftung bei sog. „Kardinalpflichten“ geregelt. Der *BGH* hielt diesen Begriff für intransparent. Von einem durchschnittlichen Vertragshändler als juristischem Laien könne nicht erwartet werden, dass er den Inhalt der *BGH*-Rechtsprechung zu den sogenannten „Kardinalpflichten“ kenne. Ihm erschließe sich deshalb ohne nähere Erläuterung auch bei aufmerksamer und sorgfältiger Lektüre des Vertrags nicht, was mit „Kardinalpflichten“ gemeint ist. Möglich, aber auch ausreichend sei eine abstrakte Erläuterung des Begriffs der Kardinalpflicht, wie sie von der Rechtsprechung definiert wird, ohne dass die für den Typus des Vertragshändlervertrags wesentlichen Vertragspflichten, bei deren Verletzung der Vertragszweck gefährdet ist, abschließend aufgezählt werden müssten. Der *BGH* schlägt selbst eine Formulierung vor: „soweit es sich nicht um die Verletzung einer Pflicht handelt, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglicht und auf deren Einhaltung der Kunde regelmäßig vertrauen darf.“ Noch ungeklärt ist, ob durch die Verwendung dieser neuen Formel eine Haftungsbegrenzungsklausel „gerettet“ werden kann.

Eine selbstständige Garantieverpflichtung i.S.d. § 443 BGB kann auch allein durch eine Darstellung der Garantie in der Werbung für ein Produkt entstehen. Hierfür bedarf es nicht eines wirksamen Abschlusses für einen Garantievertrag. Eine solche sich aus der Werbung ergebende Garantieverpflichtung kann durch nachfolgende, nicht ausgehandelte Garantieverträge nicht einschränkend beeinträchtigt werden.<sup>846</sup>

### c) Klauselverbote in § 309 BGB

Während die Ausschlussverbote in Bezug auf durch Mängel begründete Pflichtverletzungen (§ 309 Nr. 8b BGB) bereits weitgehend oben diskutiert wurden, sind nunmehr die Haftungsausschlüsse für **sonstige Pflichtverletzungen** in Betracht zu ziehen. Es handelt sich im Einzelnen um den klauselmäßigen Haftungsausschluss bei Verletzung von Leben, Körper und Gesundheit (§ 309 Nr. 7a BGB), bei grobem Verschulden (§ 309 Nr. 7b BGB) sowie bei sonstigen Pflichtverletzungen hinsichtlich des Rechts, sich vom Vertrag zu lösen (§ 309 Nr. 8a BGB).

---

<sup>845</sup> BGH, Urt. v. 20.7.2005 – VIII ZR 121/04, NJW-RR 2005, 1496 = MDR 2006, 14 = ZIP 2005, 1785 = WM 2005, 2002.

<sup>846</sup> OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 8.7.2009 – 4 U 85/08, BB 2009, 2225.

### **aa) § 309 Nr. 7a BGB**

Eine Klausel ist gem. § 309 Nr. 7a BGB unwirksam, wenn sie den Ausschluss oder die Beschränkung der Haftung für **Schäden aus der Verletzung des Körpers oder der Gesundheit** vorsieht, sofern diese auf einer **fahrlässigen Pflichtverletzung des Verwenders** oder einer vorsätzlichen oder fahrlässigen Pflichtverletzung seines gesetzlichen Vertreters oder Erfüllungsgehilfen beruhen. Das Verbot des § 309 Nr. 7a BGB entspricht der Nr. 1a des Anhangs zur RL 93/13/EWG (Missbräuchliche-Klauseln-Richtlinie). Es wurde bereits nach altem Recht aus § 9 Abs. 2 Nr. 1 AGBG hergeleitet<sup>847</sup> und zudem über § 14 ProdHaftG abgesichert. Da gem. § 276 Abs. 3 BGB die Haftung wegen Vorsatzes dem Schuldner (Verwender) im Voraus nicht erlassen werden kann, ist die Berücksichtigung einer vorsätzlichen Pflichtverletzung des Verwenders in § 309 Nr. 7a BGB entbehrlich. Es stellt sich allerdings die Frage, ob das Freizeichnungsverbot auch auf die verschuldensunabhängige Gefährdungshaftung Anwendung findet. Hiergegen spricht zunächst der Gesetzeswortlaut, der die Pflichtverletzung an den Verschuldensmaßstab des § 276 BGB bindet. Auch eine analoge Anwendung drängt sich nicht auf, vielmehr stellen die Materialien an mehreren Stellen auf die Maßgeblichkeit des Verschuldens ab.<sup>848</sup> Einzig aus dem Wortlaut der Nr. 1a des Anhangs zur RL 93/13/EWG ließe sich ein Auslegungsargument für die Einbeziehung einer verschuldensunabhängigen Haftung gewinnen. Hiernach wird nämlich nicht auf ein Verschulden des Verwenders bei dessen schädigender Handlung abgestellt. Der Grund für die Nichterwähnung ist jedoch vordringlich darin zu sehen, dass der Begriff des Verschuldens in den europäischen Rechtsordnungen unterschiedlich ausgeprägt ist,<sup>849</sup> und eine Festschreibung von daher dem Ziel der Harmonisierung zuwidergelaufen wäre. Somit steht § 309 Nr. 7a BGB einem Ausschluss bzw. einer Beschränkung der Haftung für Schäden, die auf einer verschuldensunabhängigen Pflichtverletzung beruhen, nicht entgegen.

### **bb) § 309 Nr. 7b BGB**

Während durch § 309 Nr. 7a BGB klargestellt wird, dass die Haftung für Körperschäden auch bei leichter Fahrlässigkeit nicht eingeschränkt werden kann, ist eine **Freizeichnung** im

---

<sup>847</sup> Vgl. OLG Stuttgart, Urt. v. 7.12.1977 – 1 U 46/77, NJW 1979, 2355: Freizeichnung für einfache Fahrlässigkeit in Krankenhausaufnahmebedingungen; ferner v. *Westphalen*, NJW 1990, 83, 91; etwas Anderes wurde jedoch dann vertreten, wenn auf Seiten des Verwendungsgegners eine Risikoübernahme zu bejahen war, beispielsweise im Rahmen einer motorsportlichen Veranstaltung, vgl. OLG Koblenz, 29.6.1992 – 12 U 561/91, VersR 1993, 1164; OLG Hamm, Urt. v. 2.10.1997 – 6 U 147/96, NZV 1998, 283.

<sup>848</sup> Vgl. BR-Drs. 338/01, 358.

<sup>849</sup> Vgl. EuGH, Urt. v. 05.03.1996 – C-46/93 (*Brasserie du pêcheur/Bundesrepublik Deutschland*) und C-48/93 (*The Queen/Secretary of State for Transport, ex parte Factortame u.a.*), NJW 1996, 1267 = MDR 1996, 342 = ZIP 1996, 561.



Anwendungsbereich des § 309 Nr. 7b BGB nur **bei grobem Verschulden unwirksam**. Der Begriff der Pflichtverletzung in § 309 Nr. 7b BGB erfasst auch die Bereiche der Schlechtleistung im Kaufrecht und bezieht damit auch Schadensersatzansprüche aus Mängeln des Kaufs mit ein.

Indem § 309 Nr. 7 BGB lediglich auf den Tatbestand der Pflichtverletzung Bezug nimmt, ist eine Haftungsbegrenzung für Schäden aus unerlaubter Handlung nicht ausdrücklich ausgeschlossen. Ansprüche aus §§ 823 ff. BGB werden im Bereich vorformulierter Verträge regelmäßig mit vertraglichen Ansprüchen aus Pflichtverletzung konkurrieren. Da die Haftung aus unerlaubter Handlung hinsichtlich derselben Pflichtverletzung nicht hinter der vertraglichen zurückbleiben kann, ergibt sich zumindest aus entsprechender Anwendung<sup>850</sup> des § 309 Nr. 7 BGB, dass auch die Haftung für grob schuldhaft begangene unerlaubte Handlungen, sofern sie insoweit ausgeschlossen sein soll,<sup>851</sup> in AGB nicht wirksam ausgeschlossen werden kann.<sup>852</sup> Die konkurrierende Haftung aus §§ 823 ff. BGB wird allerdings wegen ihres schwach ausgeprägten Vermögensschutzes vor allem im Anwendungsbereich des § 309 Nr. 7b BGB zumeist leer laufen.

Unwirksam sind folgende Vertragsbestimmungen:<sup>853</sup>

- „Jede Haftung für Mängel wird ausgeschlossen.“
- „Für fahrlässiges Verhalten des Verkäufers wird nicht gehaftet.“<sup>854</sup>
- „Wir haften nicht für Mangelfolgeschäden, Datenverlust und entgangenen Gewinn.“<sup>855</sup>
- „Wir haften für Schäden (...) bis zur Höhe von ... Euro.“<sup>856</sup>
- „Wir schließen jegliche Haftung, soweit gesetzlich zulässig, aus.“<sup>857</sup>

---

<sup>850</sup> BGH, Urt. v. 12.03.1987 - VII ZR 37/86, BGHZ 100, 158, 184 = NJW 1987, 1931, 1938; MüKoBGB/*Wurmnest*, § 309 Nr. 7 Rn. 9.

<sup>851</sup> Dazu BGH, Urt. v. 12.3.1985 – VI ZR 182/83, ZIP 1985, 687, wobei hier zudem die Problematik begegnete, dass eine unzulässige salvatorische Klausel („soweit zwingend gehaftet wird“) in den AGB vorhanden war.

<sup>852</sup> BGH, Urt. v. 12.3.1987 – VII ZR 37/86, NJW 1987, 1931 „zumindest entsprechend anzuwenden“; BGH, Urt. v. 15.2.1995 – VIII ZR 93/94, NJW 1995, 1489.

<sup>853</sup> Bei der Klauselabfassung ist stets zu beachten, dass umfassende Freizeichnungsklauseln, die auch die Haftung für grobes Verschulden und Körperschäden ausschließen, wegen des Verbots geltungserhaltender Reduktion im Ganzen unwirksam sind, vgl. BGH, Urt. v. 21.1.1999 – III ZR 289–97, NJW 1999, 1031.

<sup>854</sup> OLG Köln, Urt. v. 2.7.1982 – 20 U 39/82, DAR 1982, 403.

<sup>855</sup> LG Bayreuth, Urt. v. 17.3.1982 – S 72/81, DB 1982, 1400.

<sup>856</sup> Diese Klausel war nach § 11 Nr. 11 AGBG für den Bereich der zugesicherten Eigenschaften als unwirksam angesehen worden. Sie wurde für Ansprüche wegen c.i.c. oder pVV nur zugelassen, wenn alle vertragstypischen und vorhersehbaren Schäden abgedeckt waren BGH, Urt. v. 23.2.1984 – VII ZR 274/82, ZIP 1984, 971; BGH, Urt. v. 12.5.1980 – VII ZR 166/79, BB 1980, 1011. Wann dies in concreto der Fall war, ließ sich jedoch kaum feststellen; demnach war und ist die Klausel auf jeden Fall zu gefährlich. Unzulässig ist ferner die Haftungsbeschränkung eines Fotolabors bei Beschädigung zu entwickelnder Filme auf den bloßen Materialwert, vgl. BGH, Urt. v. 28.4.1983 – VII ZR 267/82, WM 1983, 916.

<sup>857</sup> Ein solcher Rettungsanker ist nicht erlaubt; er gilt als unzulässige salvatorische Klausel, siehe BGH, Urt. v. 4.3.1987 – IVa ZR 122/85, NJW 1987, 1815; BGH, Urt. v. 26.11.1984 – VIII ZR 214/83, NJW 1985, 623, 627; OLG Stuttgart, Urt. v. 19.12.1980 – 2 U 122/80, NJW 1981, 1105.

- „Wir schließen unsere Haftung für leicht fahrlässige Pflichtverletzungen aus.“<sup>858</sup>
- „Wir haften für grob fahrlässig verursachte Schäden nur dann, wenn diese unverzüglich gemeldet werden.“<sup>859</sup>
- „Wir schulden nur die rechtzeitige ordnungsgemäße Ablieferung der Ware an das Transportunternehmen und sind für vom Transportunternehmen verursachte Verzögerungen nicht verantwortlich.“<sup>860</sup>
- Der Vertragsschluss erfolgt „unter Ausschluss jeder Gewährleistung. Ansprüche auf Wandlung, Minderung oder Schadensersatz sind, soweit das gesetzlich zulässig ist, ausgeschlossen, und zwar sowohl wegen erkennbarer als auch wegen verborgener Mängel.“<sup>861</sup>

Zulässig bleibt nur eine Klausel wie folgt:

„Wir schließen unsere Haftung für leicht fahrlässige Pflichtverletzungen aus, sofern nicht Schäden aus der Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit oder Garantien betroffen oder Ansprüche nach dem Produkthaftungsgesetz berührt sind. Unberührt bleibt ferner die Haftung für die Verletzung von Pflichten, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglicht und auf deren Einhaltung der Kunde regelmäßig vertrauen darf. Gleiches gilt für die Pflichtverletzungen unserer Erfüllungsgehilfen.“<sup>862</sup>

Fraglich ist allerdings, ob es wirklich noch Sinn ergibt, eine solche Klausel in ein Vertragswerk aufzunehmen. Denn schließlich muss der Lieferant für alle wichtigen Pflichtverletzungen und Leistungsstörungen aufkommen und kann die Haftung insoweit auch nicht ausschließen.

### cc) § 309 Nr. 8a BGB

In Konsequenz aus dem allgemeinen Grundtatbestand der Pflichtverletzung fasst § 309 Nr. 8a BGB die Klauselverbote des alten § 11 Nr. 8 AGBG (Verzug und Unmöglichkeit) und § 11 Nr. 9 AGBG (Teilverzug, Teilunmöglichkeit) unter der begrifflich zu engen<sup>863</sup> Überschrift

<sup>858</sup> BGH, Urt. v. 29.1.1968 – II ZR 18/65, NJW 1968, 1567.

<sup>859</sup> BGH, Urt. v. 21.1.1999 – III ZR 289-97, NJW 1999, 1031; über das Setzen solcher kurzen Ausschlussfristen hinaus ist auch in der Abkürzung der Verjährungsfrist eine unzulässige Haftungserleichterung zu sehen, vgl. BGH, Urt. v. 2.12.1982 – I ZR 176/80, VersR 1983, 339.

<sup>860</sup> BGH, Urt. v. 6.11.2013 – VIII ZR 353/12, Rn. 8, NJW 2014, 454 = MMR 2014, 166 = CR 2014, 195 = MDR 2014, 137; *Schwab*, JuS 2014, 836.

<sup>861</sup> BGH, Urt. v. 04.02.2015 - VIII ZR 26/14, ZIP 2015, 1295.

<sup>862</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 6.11.2013 – VIII ZR 353/12, Rn. 20, NJW 2014, 454 = MMR 2014, 166 = CR 2014, 195 = MDR 2014; *Schwab*, JuS 2014, 836: kein Haftungsausschluss für Verschulden eines Transportunternehmers.

<sup>863</sup> Zutreffend *Grüneberg/Grüneberg*, § 309 Rn. 58, wonach es nicht nur um Haftungsausschlüsse, sondern allgemein um Beschränkungen der Rechte geht, die dem Kunden bei Pflichtverletzungen des Verwenders zustehen.

„Sonstige Haftungsausschlüsse bei Pflichtverletzung“ zusammen. Nach der Bestimmung darf das auf einer Pflichtverletzung des Verwenders beruhende Rücktrittsrecht des anderen Vertragsteils weder ausgeschlossen noch eingeschränkt werden. Dies gilt jedoch nicht für die Fälle, in denen die Pflichtverletzung in einem Mangel der Kaufsache oder des Werks besteht. Insoweit tritt § 309 Nr. 8a BGB hinter § 309 Nr. 8b bb) BGB (Beschränkung auf Nacherfüllung bei Mängeln) zurück. Geschützt wird vielmehr das Rücktrittsrecht aus § 323 BGB, auf das auch eingeschränkt gem. § 326 Abs. 5 BGB verwiesen wird, sowie aus § 324 BGB wegen Verletzung einer sonstigen Pflicht (§ 241 Abs. 2 BGB).

Zu beachten ist, dass § 309 Nr. 8a BGB nur insoweit greift, als der Verwender die das Rücktrittsrecht begründende Pflichtverletzung auch zu vertreten hat. Demnach wendet sich der Ausschluss des Rücktrittsrechts für eine nicht vom Verwender zu vertretene Pflichtverletzung nicht gegen § 309 Nr. 8a BGB.<sup>864</sup> Im Mittelpunkt stehen hier die §§ 323, 324 BGB, aber auch beispielsweise § 376 Abs. 1 HGB, wonach dem Gläubiger das Rücktrittsrecht unabhängig vom Verschulden des anderen Teils eingeräumt wird. Eine unwirksame Beschränkung des Rücktrittsrechts liegt dagegen vor, wenn der Verwender dem Kunden vorschreibt, dass er das – nach § 323 Abs. 1 BGB nicht fristgebundene – Rücktrittsrecht innerhalb einer bestimmten Frist geltend machen müsse.<sup>865</sup> Gegen § 309 Nr. 8a BGB verstößt demnach die Klausel: „Zur Wahrung seines Rücktrittsrechts ist der Kunde verpflichtet, dieses unverzüglich nach Ablauf der Nachfrist, spätestens innerhalb einer Woche nach Ablauf dieser Frist, auszuüben“.

Die Inhaltskontrolle nach § 307 BGB kommt insbesondere für den Bereich B2B, aber auch in den Fällen zum Tragen, die von den speziellen Wertungen des § 309 BGB tatbestandlich nicht mehr erfasst sind (hier insbesondere die Problematik der Haftung für einfache Fahrlässigkeit). Die Klauselverbote des § 309 Nr. 7 BGB gewinnen gem. §§ 307, 310 Abs. 1 BGB grundsätzlich **auch im Verkehr zwischen Unternehmern** an Bedeutung.<sup>866</sup> Soweit es um die schuldhaftige Verletzung von Gesundheit oder Leben des Vertragspartners geht, ergibt sich dies ohne Weiteres, da die Neufassung des § 309 Nr. 7a BGB lediglich die bereits im Rahmen von § 9 AGBG entwickelten Grundsätze im Speziellen aufgreift. Auch im unternehmerischen Verkehr scheidet somit wegen § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB eine gegen den Verbotstatbestand des

---

<sup>864</sup> Zu prüfen bleibt dann allerdings, ob nicht § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB hier Grenzen setzt. Jedenfalls das aus § 323 BGB folgende Rücktrittsrecht wird man als ein formularmäßig nicht abdingbares Gerechtigkeitsgebot einstufen müssen.

<sup>865</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 18.1.1989 – VIII ZR 142/88, NJW-RR 1989, 625 = ZIP 1989, 311 = MDR 1989, 629.

<sup>866</sup> Vgl. zur alten Rechtslage OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 4.5.1983 – 17 U 95/82, NJW 1983, 1681; OLG München, Urt. v. 23.6.1993 – 7 U 3294/92, BB 1993, 1753; OLG Köln, Urt. v. 29.6.1993 – 22 U 38/93, BB 1993, 2044; OLG Hamm, Urt. v. 10.10.1995 – 7 U 12/95, NJW-RR 1996, 969 = MDR 1996, 256.

§ 309 Nr. 7a BGB gerichtete Freizeichnungs- oder Begrenzungsklausel.<sup>867</sup> In gleicher Weise ist auch ein Verstoß gegen die Wertung des § 309 Nr. 7b BGB im Rahmen von § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB zu berücksichtigen. Hier kann auf die gefestigte Rechtsprechung des *BGH* zu §§ 9, 11 Nr. 7 AGBG rekuriert werden, wonach der Verwender für eigenes grobes Verschulden und dasjenige seiner leitenden Angestellten<sup>868</sup> sowie für schwerwiegendes Organisationsverschulden<sup>869</sup> voll einzustehen hat. Der *BGH* hat allerdings bislang offen gelassen, ob sich der Unternehmer im Verhältnis B2B für grobes Verschulden einfacher Erfüllungsgehilfen allgemein freizeichnen kann.<sup>870</sup> Dies ist jedenfalls abzulehnen, sofern wesentliche Vertragspflichten verletzt werden.<sup>871</sup> Doch auch im Übrigen widerspricht es dem natürlichen Rechtsempfinden, die Haftung für grobes Verschulden eines einfachen Erfüllungsgehilfen allein mit Rücksicht auf die Nachrangigkeit von Vertragspflichten für abdingbar zu halten. Überdies bereitet eine Abgrenzung der Vertragspflichten nach ihrer Qualität erfahrungsgemäß Schwierigkeiten, zumal auch die Schuldrechtsmodernisierung mit der Konzentration auf den allgemeinen Tatbestand der Pflichtverletzung tendenziell die Maßgeblichkeit bestimmter Vertragstypen und damit verbundener Kernpflichten in den Hintergrund treten ließ.

Weitaus gewichtiger als die vorgenannte Problematik ist in der Praxis die **Frage der zulässigen Freizeichnung von einfacher Fahrlässigkeit des Verwenders und seiner Erfüllungsgehilfen**. Damit ist nicht nur der Bereich B2B, sondern auch das Verhältnis B2C angesprochen, da durch die Spezialregelungen der §§ 309 Nr. 7b, 276 Abs. 3 BGB nur grob schuldhaftes Verhalten (Vorsatz/grobe Fahrlässigkeit) abgedeckt wird. Allerdings ist bei dieser Fragestellung zu differenzieren zwischen dem Haftungsausschluss in Anknüpfung an einen bestimmten Verschuldensmaßstab einerseits und der Möglichkeit andererseits, den Umfang und Inhalt der Vertragspflichten durch AGB zu beschränken.<sup>872</sup> In beiden Fällen ist eine Inhaltskontrolle nach § 307 BGB angezeigt. Im letztgenannten Fall ist die jeweilige Klausel an dem Aushöhlungsverbot des § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB zu messen.<sup>873</sup>

---

<sup>867</sup> BGH, Urt. v. 19.9.2007 – VIII ZR 141/06, NJW 2007, 3774 = WM 2007, 2261; siehe auch v. *Westphalen*, NJW 2002, 12, 21.

<sup>868</sup> BGH, Urt. v. 2. 12. 1977 – I ZR 29/76, NJW 1978, 1918; BGH, Urt. v. 29.11.1988 – X ZR 112/87, NJW-RR 1989, 953.

<sup>869</sup> BGH, Urt. v. 6.2.1974 – VIII ZR 12/73, NJW 1974, 900.

<sup>870</sup> BGH, Urt. v. 26.11.1984 – VIII ZR 214/83, NJW 1985, 623; BGH, Urt. v. 3.7.1985 – VIII ZR 102/84, NJW 1985, 2258.

<sup>871</sup> Die hiervon abweichende Auffassung des BGH im sog. Werftwerkvertrag I-Fall, BGH, Urt. v. 3.3.1988 – X ZR 54/86, NJW 1988, 1785, behandelt einen Ausnahmefall, der sich nicht verallgemeinern lässt; wie hier auch v. *Westphalen*, FS für Trinkner 1995, S. 451; ferner *Lutz*, S. 139.

<sup>872</sup> Diese grundlegende Differenzierung wird vor allem im Zusammenhang mit den sog. Kardinalpflichten vielfach nicht hinreichend berücksichtigt.

<sup>873</sup> Zur gestiegenen Bedeutung des § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB gegenüber dem früheren § 9 Abs. 2 Nr. 2 AGBG siehe v. *Westphalen*, NJW 2002, 12, 18f.

Eine Freizeichnung von der nach § 280 Abs. 1 BGB bestehenden Haftung für einfache Fahrlässigkeit ist jedenfalls dann unwirksam, wenn der Verwender wesentliche Rechte oder Pflichten (**sog. Kardinalpflichten**), die sich aus der Natur des Vertrags ergeben, so einschränkt, dass die Erreichung des Vertragszwecks i.S.d. § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB gefährdet wird.<sup>874</sup> Nach der ständigen Rechtsprechung des *BGH*<sup>875</sup> darf eine formularmäßige Freizeichnung von der Haftung für einfache Fahrlässigkeit nicht zur Aushöhlung von vertragswesentlichen Rechtspositionen des Vertragspartners führen, etwa weil sie ihm solche Rechte wegnimmt oder einschränkt, die ihm der Vertrag nach seinem Inhalt und Zweck gerade zu gewähren hat (§ 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB). Ferner darf die Haftungsbeschränkung nicht dazu führen, dass der Klauselverwender von Verpflichtungen befreit wird, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglicht und auf deren Einhaltung der Vertragspartner regelmäßig vertraut und vertrauen darf.

Eine solche Gefährdung und damit Unwirksamkeit ist auch dann anzunehmen, wenn die Haftung des Verwenders **für leicht fahrlässige Verstöße von Erfüllungsgehilfen** gegen wesentliche Pflichten ausgeschlossen wird.<sup>876</sup> Zu den Kardinalpflichten sind insbesondere solche Pflichten zu zählen, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung der Verträge überhaupt erst ermöglicht.<sup>877</sup> Hierzu wird man auch die rechtzeitige Erfüllung des Vertrags rechnen müssen. Dies ist nach neuer Rechtslage vor allem deshalb von Interesse, da der bisherige § 11 Nr. 8b AGBG, auf den die überwiegende Ansicht<sup>878</sup> die Unwirksamkeit des formularmäßigen Ausschlusses der Haftung für Verzugsschäden nach § 286 Abs. 1 BGB a.F. stützte, im Rahmen der Schuldrechtsmodernisierung keine Berücksichtigung gefunden hat. Auch insoweit gibt § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB verstärkt den Maßstab vor.<sup>879</sup> Die Kardinalpflichten dürfen allerdings nicht ohne Weiteres mit den Hauptpflichten eines Vertrags – in Abgrenzung zu den Schutz- oder Nebenpflichten – gleichgesetzt werden.<sup>880</sup> Von daher

---

<sup>874</sup> BGH, Urt. v. 19.1.1984 – VII ZR 220/82, NJW 1984, 1350 – sog. „Kaltlager-Fall“ und BGH, Urt. v. 21.1.1999 – III ZR 289-97, NJW 1999, 1031; BGH, Versäumnisurt. v. 8.2.2012 – XII ZR 42/10, NJW 2012, 1431; OLG Frankfurt a.M., 12.05.2021 - 16 U 82/20, BeckRS 2021, 30420.

<sup>875</sup> BGH, Urt. v. 24.10.2001 – VIII ARZ 1/01, NJW 2002, 673; BGH, Urt. v. 27.9.2000 – VIII ZR 155/99, NJW 2001, 292; BGH, Urt. v. 11.11.1992 – VIII ZR 238/91, WM 1993, 24 = NJW 1993, 335, unter II 2a);335; BGH, Urt. v. 21.07.2010 - XII ZR 189/08, NJW 2010, 3152.

<sup>876</sup> BGH, Urt. v. 26.11.2006 – VIII ZR 214 137/83, NJW 1985, 623, 627, 914, 916 – Tankschecksysteem-Fall; OLG Hamm, 05.09.2013 - I-21 U 143/12, NJW-RR 2014, 29.

<sup>877</sup> BGH, Urt. v. 23.2.1984 – VII ZR 274/82, NJW 1985, 3016 – Textilveredelungsfall.

<sup>878</sup> BGH, Urt. v. 20.1.1983 – VII ZR 105/81, NJW 1983, 1322; OLG Stuttgart, Urt. v. 20.7.1979 – 2 U 53/79, BB 1979, 1468.

<sup>879</sup> Ebenso gut kann hier auch § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB herangezogen werden, da die in §§ 280 Abs. 2, 286 BGB niedergelegte Haftungsfolge für Verzug zu den wesentlichen Grundgedanken des BGB zu zählen ist.

<sup>880</sup> Anschaulich insoweit BGH, Urt. v. 9.11.1989 – IX ZR 269/87, NJW 1990, 761 ff.: ein Haftungsausschluss für leicht fahrlässige Nebenpflichtverletzungen in Krankenhausbedingungen verstieß nur insoweit gegen § 9 Abs. 2 Nr. 2 AGBG, als es um Schäden im Zusammenhang mit der medizinisch indizierten Desinfektion

kann es auch nicht verfangen, den Anspruch aus § 282 BGB auf Schadensersatz statt der Leistung wegen Verletzung einer Pflicht nach § 241 Abs. 2 BGB im Falle einfacher Fahrlässigkeit für allgemein abdingbar zu halten, zumal dieser Anspruch auch die Unzumutbarkeit der Leistung für den Gläubiger voraussetzt und eine Freizeichnung die Erreichung des Vertragszwecks jedenfalls gefährden würde. Für die vorgenannten Grundsätze zur Haftung für einfache Fahrlässigkeit ist dem Grunde nach eine Unterscheidung zwischen den Vertragsbeziehungen B2B und B2C nicht angezeigt. Die Kardinalstellung von Rechten und Pflichten hängt im Ergebnis nicht davon ab, ob der Kunde Verbraucher oder Unternehmer ist. Zu beachten ist ferner, dass der *BGH* auch bei B2B-Verträgen ein **Transparenzproblem** in dem Begriff der Kardinalpflichten sieht.<sup>881</sup> Von einem durchschnittlichen Händler als juristischem Laien könne nicht erwartet werden, dass er den Inhalt der *BGH*-Rechtsprechung zu den sogenannten „Kardinalpflichten“ kenne. Ihm erschließe sich deshalb ohne nähere Erläuterung auch bei aufmerksamer und sorgfältiger Lektüre des Vertrags nicht, was mit „Kardinalpflichten“ gemeint ist. Möglich, aber auch ausreichend sei eine abstrakte Erläuterung des Begriffs der Kardinalpflicht, wie sie von der Rechtsprechung definiert wird, ohne dass die für den Typus des Vertragshändlervertrags wesentlichen Vertragspflichten, bei deren Verletzung der Vertragszweck gefährdet ist, abschließend aufgezählt werden müssten. Weiterhin ist die Möglichkeit von **Haftungsbegrenzungen** zu diskutieren. Diese beschränken lediglich den Umfang der Haftung und lassen die Entstehung des Anspruchs dem Grunde nach unberührt. Hat die leicht fahrlässig verursachte Vertragsverletzung zu einem Vermögensschaden geführt, der nicht auf einer Verletzung von Leib und Leben beruht,<sup>882</sup> so kann regelmäßig eine dem Vertragstyp angemessene Haftungsbegrenzung in den AGB wirksam festgelegt werden. Auch hierbei ist jedoch der Maßstab des § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB strikt zu beachten, wonach die Erreichung des Vertragszwecks nicht gefährdet sein darf. Auch für das neue BGB gilt die frühere Rechtsprechung zur Begrenzung der Haftung auf eine bestimmte Höchstsumme. Summenmäßige Haftungsbegrenzungen sind danach zulässig, soweit sie in einem angemessenen Verhältnis zum vertragstypischen Schadensrisiko stehen<sup>883</sup> und der typischerweise vorhersehbare Schaden abgedeckt ist.<sup>884</sup> Als wirksam wurde schon

---

ging, nicht jedoch in Bezug auf die Verletzung von Obhutspflichten über die von den Patienten ins Krankenhaus eingebrachten Sachen.

<sup>881</sup> *BGH*, Urt. v. 20.7.2005 – VIII ZR 121/04, *NJW-RR* 2005, 1496 = *NJW* 2006, 46 = *WM* 2005, 2002; *BGH*, Urt. v. 20.7.2005 – VIII ZR 121/04, *CR* 2006, 228.

<sup>882</sup> Für Personenschäden gilt das abschließende Verbot des § 309 Nr. 7a BGB s.o.

<sup>883</sup> *BGH*, Urt. v. 11.11.1992 – VIII ZR 238/91, *NJW* 1993, 335.

<sup>884</sup> Siehe dazu *BGH*, Urt. v. 12.5.1980 – VII ZR 166/79, *NJW* 1980, 1953; *BGH*, Urt. v. 11.11.1992 – VIII ZR 238/91, *NJW* 1993, 335, 336; s. auch *OLG Köln*, Urt. v. 7.5.1997 – 6 U 104/96, *VuR* 1997, 363.

früher eine Haftungsbegrenzung auf nicht vorhersehbare Schäden erachtet.<sup>885</sup> Nach Auffassung des *BGH* ist ein Haftungsausschluss für entfernter liegende Schäden möglich.<sup>886</sup> Fraglich ist hier, ob diese Regelung auch weiterhin Bestand haben kann. Hierbei ist der Rückgriff auf das internationale Kaufrecht wichtig (s. Art. 74 CISG<sup>887</sup>). Danach ist die Haftung auf vorhersehbare Schäden begrenzbar. Dieser Gedanke sollte auch auf das BGB zur Anwendung kommen, sodass entsprechende Klauseln zulässig sind. Allein das Kriterium der Branchenüblichkeit von Freizeichnungen kann hingegen eine wirksame Abbedingung der Haftung im Bereich leichter Fahrlässigkeit nicht begründen.<sup>888</sup> Anders kann jedoch dann zu entscheiden sein, wenn weitere Umstände geeignet sind, die Erreichung des Vertragszwecks sicherzustellen. Verlässliche Kriterien sind hierfür bislang jedoch nicht entwickelt worden. Soweit der *BGH* in dem bereits zitierten „Wertwerkvertrag I-Fall“<sup>889</sup> die Wirksamkeit der AGB neben dem Kriterium der Branchenüblichkeit auch auf die Umstände des Kaskoversicherungsschutzes des Geschädigten und dessen Möglichkeit zur Mitbeherrschung der von der Freizeichnung betroffenen Schadensrisiken stützt, handelt es sich anerkanntermaßen<sup>890</sup> um einen Ausnahmefall, der einer Pauschalierung nicht zugänglich ist.

Vor § 307 Abs. 2 BGB haben folgende Klauseln Bestand:

- „Wir übernehmen im Falle leicht fahrlässig verursachter Pflichtverletzungen keine Haftung für untypische Folgeschäden, die mit dem vertragsimmanenten Risiko in keinem Zusammenhang stehen.“<sup>891</sup>
- „Die Haftung ist bei fahrlässiger Pflichtverletzung des Verwenders oder seines Erfüllungsgehilfen auf ... Euro begrenzt, sofern in Höhe dieses Betrages die vertragstypischen, vorhersehbaren Schäden abgedeckt werden und dem Schädiger grob schuldhaftes Verhalten nicht zur Last fällt.“<sup>892</sup>

---

<sup>885</sup> Siehe *BGH*, Urt. v. 19.1.1984 – VII ZR 220/82, *NJW* 1984, 1350, 1351.

<sup>886</sup> Siehe dazu *BGH*, Urt. v. 11.11.1992 – VIII ZR 238/82, *DB* 1993, 221, 222; *BGH*, Urt. v. 23.2.1984 – VII ZR 274/82, *NJW* 1985, 3016, 3018.

<sup>887</sup> Nach Art. 74 S. 2 CISG darf der Schadensersatz den Verlust nicht übersteigen, „den die vertragsbrüchige Partei bei Vertragsabschluss als mögliche Folge der Vertragsverletzung vorausgesehen hat oder unter Berücksichtigung der Umstände, die sie kannte oder kennen musste, hätte voraussehen müssen“.

<sup>888</sup> *BGH*, Urt. v. 5.3.1991 – XI ZR 75/90, *NJW* 1991, 1677, 2414; siehe auch *BGH*, Urt. v. 25.2.1998 – VIII ZR 276/96, *NJW* 1998, 1640.

<sup>889</sup> *BGH*, Urt. v. 3.3.1988 – X ZR 54/86, *NJW* 1988, 1785.

<sup>890</sup> In diese Richtung deutet *BGH*, Urt. v. 19.2.1998 – I ZR 233-95, *NJW-RR* 1998, 1426.

<sup>891</sup> Zu diesen Folgeschäden sind allerdings weder der Nutzungsausfall noch die Kosten zur Ermittlung des Schadensumfangs zu rechnen, vgl. *BGH*, Urt. v. 29.11.1988 – X ZR 112/87, *NJW-RR* 1989, 953; nach *OLG Köln*, Urt. v. 18.9.1986 – 12 U 136/85, *NJW-RR* 1987, 53, ist der Haftungsausschluss in Kfz-Reparaturbedingungen für einen merkantilen Minderwert wirksam bei Schäden anlässlich einer Probefahrt, nicht jedoch aufgrund der Reparatur selbst.

<sup>892</sup> *BGH*, Urt. v. 20.7.2005 – VIII ZR 121/04, *NJW-RR* 2005, 1496.

- „Gehaftet wird nicht für leicht fahrlässige Pflichtverletzungen des Verwenders oder seines Erfüllungsgehilfen, soweit es sich nicht um Pflichten handelt, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglicht und auf deren Einhaltung der Kunde regelmäßig vertrauen darf.“

Zu beachten ist allerdings die Rechtsprechung in Bezug auf **Kardinalpflichten**. Wenn eine Klausel die vertragswesentlichen Pflichten lediglich schlagwortartig unter dem Begriff „Kardinalpflichten“ zusammenfasst, erschließt sich dem durchschnittlichen Kunden als juristischem Laien nicht ohne nähere Erläuterung, was mit „Kardinalpflichten“ gemeint ist. Deshalb soll der abstrakte Verweis auf die Einhaltung von Kardinalpflichten selbst im B2B-Bereich wegen Intransparenz unwirksam sein.<sup>893</sup>

Einem aus der Verwendung des abstrakten Begriffs der „Kardinalpflichten“ folgenden Verstoß gegen das sich aus § 307 Abs. 1 S. 2 BGB ergebende Verständlichkeits- und Transparenzgebot steht entgegen der Ansicht der Revision nicht entgegen, dass eine Konkretisierung derjenigen Pflichten, die als wesentliche Vertragspflichten zu qualifizieren sind, nicht durchführbar wäre. Zwar besteht die Verpflichtung, den Klauselinhalt klar und verständlich zu formulieren, nur im Rahmen des Möglichen. Ob dieser Rahmen bei einer konkreten Aufzählung von vertragswesentlichen Pflichten – oder Regelbeispielen dafür – überschritten würde, weil sie, wie die Revision meint, notwendigerweise unvollständig wäre und nahelegen würde, dass die nicht genannten Pflichten keine wesentlichen Vertrags- oder „Kardinal“pflichten seien, kann dahinstehen. Möglich wäre aber jedenfalls eine abstrakte Erläuterung des Begriffs der Kardinalpflicht, wie sie von der Rechtsprechung definiert wird, ohne dass die für den Typus des Vertragshändlervertrags wesentlichen Vertragspflichten, bei deren Verletzung der Vertragszweck gefährdet ist, abschließend aufgezählt werden müssten. Als Formulierung denkbar wäre:

„Wir schließen unsere Haftung für leicht fahrlässige Pflichtverletzungen aus, sofern nicht Schäden aus der Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit oder Garantien betroffen oder Ansprüche nach dem Produkthaftungsgesetz berührt sind. Unberührt bleibt ferner die Haftung für die Verletzung von Pflichten, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglicht und auf deren Einhaltung der Kunde regelmäßig vertrauen darf. Gleiches gilt für Pflichtverletzungen unserer Erfüllungsgehilfen.“

§ 476 Abs. 3 BGB enthält eine bemerkenswerte Lockerung der starren Verbraucherschutzbestimmungen im Bereich des **Verbrauchsgüterkaufs**. Hiernach gelten die Bestimmungen zur Unabdingbarkeit von Käuferrechten nicht für den Ausschluss oder die

---

<sup>893</sup> BGH, Urt. v. 20.7.2005 – VIII ZR 121/04, NJW-RR 2005, 1496 = NJW 2006, 46 = WM 2005, 2002.



Beschränkung des Anspruchs auf Schadensersatz. Insofern bleibt das Gesetz (u.E. unnötigerweise) im Korsett der Verbrauchsgüterkaufrichtlinie, die 2019 durch die Warenkaufrichtlinie abgelöst wurde, stecken.

Allerdings gilt dies nur „unbeschadet der §§ 307 bis 309 BGB“. Es verbleibt daher insofern bei der Inhaltskontrolle insbesondere nach § 309 Nr. 7b BGB.

Für Individualverträge kommt § 138 BGB zum Tragen, der einen gänzlichen Haftungsausschluss verbietet, im Übrigen aber Spielraum für Beschränkungen zulässt.

## 6. Pauschalierung von Schadensersatzansprüchen

Neben Fragen der Haftungsfreizeichnung und -begrenzung nimmt die formularmäßige **Pauschalierung von Ersatzansprüchen des Verwenders** in der Praxis einen breiten Raum ein.

§ 309 Nr. 5b BGB macht die Wirksamkeit der Klausel davon abhängig, dass dem Kunden ausdrücklich der Nachweis gestattet wird, ein Schaden bzw. eine Wertminderung sei überhaupt nicht entstanden oder wesentlich niedriger als die Pauschale.

Aus dem Vorgenannten ergibt sich ohne Weiteres, dass die nach der alten Rechtslage als unwirksam einzustufenden Klauseln **auch vor § 309 Nr. 5b BGB keinen Bestand** haben können.<sup>894</sup> Das Erfordernis einer ausdrücklichen Gestattung der Nachweisführung in den AGB führt jedoch vielfach zu einer Neubewertung von Klauseln, die früher von der Rechtsprechung als wirksam erachtet wurden. Unzulässig gem. § 309 Nr. 5b sind Formulierungen wie:

- ... wird ein Aufschlag von X % erhoben,<sup>895</sup>
- ... ist eine Entschädigung von 2 % zu entrichten,<sup>896</sup>
- ... kann X % ohne Nachweis als Entschädigung fordern,<sup>897</sup>
- ... sind maximal X Euro zu zahlen.<sup>898</sup>

Wirksam unter Berücksichtigung des § 309 Nr. 5b BGB ist jedoch eine Klauselfassung wie folgt:

„Der Unternehmer kann wegen ... pauschal eine Entschädigung i.H.v. X % (des Kaufpreises) verlangen, sofern nicht der Kunde nachweist, dass die ihm anzulastende Vertragsverletzung zu

---

<sup>894</sup> Gemessen an § 11 Nr. 5b AGBG waren nicht nur Klauseln unwirksam, die den Gegenbeweis *expressis verbis* untersagten, sondern auch solche, die dessen Unzulässigkeit auch mittelbar zum Ausdruck brachten, insbesondere dann, wenn die Pauschale „auf jeden Fall“, „mindestens“ oder „wenigstens“ zu zahlen war, vgl. BGH, Urt. v. 29.4.1982 – I ZR 70/80, NJW 1982, 2317; BGH, Urt. v. 8.11.1984 – VII ZR 256/83, NJW 1985, 632; BGH, Urt. v. 27.1.1988 – VIII ZR 155/87, NJW 1988, 1374.

<sup>895</sup> BGH, Urt. v. 31.10.1984 – VIII ZR 226/83, NJW 1985, 320, 321.

<sup>896</sup> OLG Hamm, Urt. v. 1.7.1985 – 13 U 143/85, NJW-RR 1986, 273.

<sup>897</sup> BGH, Urt. v. 29.4.1982 – I ZR 70/80, NJW 1982, 2317.

<sup>898</sup> OLG Zweibrücken, Urt. v. 5.3.1999 – 2 U 36/98, VuR 1999, 269.

keinem Schaden oder keiner Wertminderung geführt hat oder eine solche dem Unternehmer entstandene Einbuße wesentlich niedriger als die Pauschale ist“.

Das Merkmal „wesentlich“ ist in der Regel bei Abweichungen von etwa 10 % erfüllt, wobei bei niedrigen Pauschalen (z.B. Mahnkosten) eine höhere prozentuale Abweichung erforderlich ist und bei hohen Pauschalen eine geringere Abweichung genügen kann.<sup>899</sup> Die vorgeschlagene Formulierung weist zudem – in Übereinstimmung mit der alten Rechtslage – darauf hin, dass der Kunde für den fehlenden oder geringeren Schaden nach den allgemeinen Regeln über die Darlegungs- und Beweislast beweispflichtig ist.<sup>900</sup>

Fraglich ist, ob auch die strengeren Anforderungen des § 309 Nr. 5b BGB gleichermaßen im Rahmen des § 307 BGB Geltung beanspruchen. Damit steht nicht in Rede, dass auch weiterhin der ausdrückliche oder konkludente Ausschluss der Gegenbeweisführung im unternehmerischen Verkehr unzulässig ist. Vielmehr ist zu überlegen, ob auch im Bereich B2B aus § 307 BGB das Erfordernis eines ausdrücklichen Hinweises i.S.d. § 309 Nr. 5b BGB abzuleiten ist. Hiergegen bestehen im Ergebnis Bedenken, die sich im Ansatz aus § 310 Abs. 1 S. 2 Hs. 2 BGB ergeben. Danach ist bei Anwendung des § 307 Abs. 1 und 2 BGB auf die im Handelsverkehr geltenden Gewohnheiten und Gebräuche angemessen Rücksicht zu nehmen. Aufgrund der üblichen geschäftlichen Erfahrung des Unternehmers als Kunde wird man einen ausdrücklichen Hinweis auf die Möglichkeit der Gegenbeweisführung für entbehrlich halten können, ohne gegen die in § 307 BGB niedergelegten Grundsätze zu verstoßen.<sup>901</sup> Der geschäftliche Vertragspartner wird regelmäßig von sich aus Kenntnis davon haben, dass ihm der Nachweis eines fehlenden oder erheblich geringeren Schadens offen steht, und auch in der Lage sein, seine daraus resultierenden Rechte angemessen geltend zu machen. Der Umstand der geringeren Schutzbedürftigkeit des Vertragspartners im unternehmerischen Verkehr hat auch in der Rechtsprechung des *BGH* Beachtung gefunden.<sup>902</sup> Schließlich steht auch das Transparenzgebot des § 307 Abs. 1 S. 2 BGB nicht entgegen, da bei der Feststellung des dadurch lediglich konkretisierten Tatbestandes der „unangemessenen Benachteiligung“ nicht nur eine generelle überindividuelle Betrachtung vorzunehmen, sondern auch der typische Kundenkreis zu berücksichtigen ist.<sup>903</sup> § 310 Abs. 3 Nr. 3 BGB lässt sogar – für den Bereich der Verbraucherverträge – die Berücksichtigung konkret individueller Umstände zu. In einem

---

<sup>899</sup> Grüneberg/*Grüneberg*, § 309 Rn. 31; ein konkreter gesetzlicher Maßstab findet sich ausnahmsweise in § 651 Abs. 5 S. 2 BGB; hiernach kann der Reisende im Falle einer Erhöhung des Reisepreises um mehr als 5 % vom Vertrag zurücktreten.

<sup>900</sup> Siehe dazu OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.12.1993 – U [Kart] 8/93 WuW 1994, 951, 956.

<sup>901</sup> Ebenso Grüneberg/*Grüneberg*, § 309 Rn. 32; a.A. v. *Westphalen*, NJW 2002, 12, 20.

<sup>902</sup> BGH, Urt. v. 21.12.1995 – VII ZR 286/94, NJW 1996, 1209.

<sup>903</sup> Grüneberg/*Grüneberg*, § 307 Rn. 21.

„Erst-Recht-Schluss“ wird man diesen Aspekt auch zur Untermauerung des vorgefundenen Ergebnisses fruchtbar machen können. Für den Bereich B2B verbleibt es somit im Rahmen von § 307 Abs. 1 und 2 BGB bei der alten, an § 11 Nr. 5b AGBG orientierten Rechtslage.

Unter die AGB-Verbote betreffend die Pauschalisierung von Schadensersatzansprüchen nach § 309 Nr. 5 BGB fallen insbesondere die Ersatzansprüche nach §§ 280, 281 BGB, nicht aber der Anspruch aus § 818 Abs. 1 BGB.<sup>904</sup> Sofern man auch Minderungsansprüche nach den §§ 441, 638 BGB dazurechnen möchte,<sup>905</sup> ergibt sich schon im Ansatz keine Kollision mit § 476 Abs. 1 BGB. Da eine entsprechende Pauschalisierung von Minderungsansprüchen regelmäßig nur in Einkaufsbedingungen vorgesehen ist, wird es zumeist schon an dem Vorliegen eines Verbrauchsgüterkaufs i.S.v. § 474 Abs. 1 BGB fehlen. Abgesehen davon, stellt eine Pauschalisierung der Ansprüche aus §§ 441, 638 BGB keine Vereinbarung „zum Nachteil“ des Kunden dar, sondern dient der Stärkung seiner Rechtsposition.

Im Hinblick auf individualvertragliche Regelungen zur Pauschalisierung von Schadensersatzansprüchen bestehen hier keine Bedenken.

## 7. Verjährung

Schwierig ist die Beurteilung von Klauseln, die die **Verjährung von Ansprüchen** erschweren oder (umgekehrt) erleichtern.

Nach § 309 Nr. 8a ff) BGB sind Vereinbarungen **im B2C-Verhältnis unzulässig**, die eine Verjährung von Ansprüchen gegen den Verwender wegen eines Mangels in den Fällen der §§ 438 Abs. 1 Nr. 2 BGB und 634a Abs. 1 Nr. 1 BGB erleichtern. „In sonstigen Fällen“ darf keine zu einer weniger als ein Jahr betragenden Verjährungsfrist ab der gesetzlichen Verjährungsfrist erreicht werden. § 438 Abs. 1 Nr. 2 BGB regelt die Haftung bei Bauwerken und -materialien; § 634a Abs. 1 Nr. 1 BGB die Haftung für Werke, deren Erfolg in der Herstellung, Wartung oder Veränderung einer Sache oder in der Erbringung von Planungs- oder Überwachungsleistungen hierfür besteht. Insofern besteht eine fünfjährige Verjährungsfrist, etwa beim Erwerb von Software, die integraler Bestandteil von Bauwerken ist.<sup>906</sup> Abseits dieser Spezialfälle greift der Verweis in § 309 Nr. 8a BGB auf die Möglichkeit der Beschränkung der Verjährung auf ein Jahr. Es ist also möglich, durch AGB die zweijährige Gewährleistungsfrist auf ein Jahr zu verkürzen, sofern es um (den seltenen Fall) einer Lieferung neuer Sachen außerhalb von Verbrauchsgüterkaufverträgen sowie Werkverträge im B2C-Bereich geht.

---

<sup>904</sup> BGH, Urt. v. 8.10.1987 – VII ZR 185/86, NJW 1988, 258.

<sup>905</sup> Zustimmung i.E. Grüneberg/*Grüneberg*, § 309 Rn. 25 „analog anwendbar“; dagegen Ulmer/Brandner/Hensen, § 11 Nr. 5 Rn. 12.

<sup>906</sup> BGH, Urt. v. 20.5.2003 – X ZR 57/02, NJW-RR 2003, 1320 = MDR 2003, 1045.

Zu beachten ist ferner § 309 Nr. 7a und b BGB. Eine Verkürzung der Verjährungsfrist steht im Haftungsfall einer Beschränkung der gesetzlichen Haftung gleich.<sup>907</sup> Insofern stehen Verjährungsregelungen unter dem doppelten Vorbehalt, nämlich der **unzulässigen Verkürzung und der verkappten Gewährleistungsbeschränkung**.

Allerdings ergeben sich hier schwierige Abgrenzungsprobleme. § 309 Nr. 8b BGB gilt nur für den Fall der „Mängel“, wie sich aus der Überschrift ergibt. Umfasst sind davon also nur die Fälle, in denen sich ein Recht aus der Mangelhaftigkeit der Sache oder Leistung selbst ergibt. Andere Schadensersatzansprüche fallen nicht unter die Verjährungsregelung. Insofern kommt es für die Zulässigkeit einer Verjährungsregelung entscheidend darauf an, ob die Anspruchsgrundlage mit einem Mangel in Verbindung steht oder nicht. Damit taucht spätestens hier noch einmal die alte Streitfrage auf, ob ein Schaden auf den Mangelwert einer Sache zurückzuführen ist oder nicht. Für nicht-mangelbezogene Ansprüche kann die Verjährung im Rahmen von § 307 BGB geregelt werden, wobei gleichzeitig zu bedenken ist, dass § 202 Abs. 1 BGB eine Verjährungsverkürzung in Bezug auf vorsätzliches Handeln ausschließt.

§ 309 Nr. 8 BGB gilt ferner **nur für die Lieferung neuer Waren**. Gebrauchte Produkte fallen nicht unter die Regelung. Hier ist auf § 307 BGB zu achten.

Diese Überlegungen dürften **auch für den Fall der B2B-Geschäftsbedingungen** gelten. Hier kommt nach § 307 BGB der Rekurs auf vertragswesentliche Pflichten zum Tragen. Als Minimum für eine Verkürzung der Verjährung kommt hier der genannte Ein-Jahres-Zeitraum in Betracht. Denkbar ist aber auch eine großzügigere Behandlung in Bezug auf die Besonderheiten des kaufmännischen Verkehrs. § 309 Nr. 8a BGB entfaltet auch Indizwirkung für den kaufmännischen Verkehr.<sup>908</sup> Anders als nach altem Recht spielt es aber bei der geforderten Gesamtbetrachtung keine entscheidende Rolle mehr, dass die gesetzlichen Verjährungsfristen unangemessen kurz sind.<sup>909</sup> Aus der alten Rechtsprechung lässt sich vielmehr nur der Grundgedanke entnehmen, dass bei Verkürzung der Verjährung dem Käufer noch die Gelegenheit gegeben werden muss, verborgene Mängel zu entdecken. So dürfte eine Verkürzung der Gewährleistung von fünf Jahren bei Bauwerken auf sechs Monate auch nach neuem Recht unzulässig sein.<sup>910</sup> Unwirksam ist ebenfalls eine Vorverlegung des Verjährungsbeginns vor den Moment der Ablieferung.<sup>911</sup> Im Ergebnis läuft dies darauf hinaus, dass jedenfalls für den Regelfall eine Verkürzung auf weniger als ein Jahr auch für den rein unternehmerischen Bereich nicht zulässig ist.

---

<sup>907</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.12.1993 – 12 O 322/93, NJW-RR 1995, 440.

<sup>908</sup> BGH, Urt. v. 20.4.1993 – X ZR 67/92, NJW 1993, 2054.

<sup>909</sup> So noch Wolf/Lindacher/Pfeiffer/Dammann, § 309 Nr. 8 b BGB Rn. 23 ff.

<sup>910</sup> BGH, Urt. v. 9.4.1981 – VII ZR 194/80, NJW 1981, 1510, 1511.

<sup>911</sup> BGH, Urt. v. 9.4.1981 – VII ZR 194/80, NJW 1981, 1510, 1511.

§ 476 BGB verbietet Vereinbarungen, die von den Bestimmungen zum **Verbrauchsgüterkauf** (Untertitel 3) abweichen. Zu diesen gesetzlichen Vorgaben zählt auch § 445b BGB, der die Verjährung von Regressansprüchen des Unternehmers gegen seinen Lieferanten regelt (§ 445a BGB). Allerdings sind diese Ansprüche keine, die das Verhältnis Unternehmer – Verbraucher betreffen. Insofern greift § 476 Abs. 1 BGB nicht. Wichtiger ist § 476 Abs. 2 BGB, wonach die Verjährung beim Verbrauchsgüterkauf vor Mitteilung eines Mangels nicht durch Rechtsgeschäft erleichtert werden kann, sofern die Vereinbarung zu einer Verjährungsfrist von weniger als zwei Jahren, bei gebrauchten Sachen von weniger als einem Jahr, führt. Nun beträgt die gesetzliche Verjährungsfrist bei den meisten Kaufgegenständen zwei Jahre (§ 438 Abs. 1 Nr. 3 BGB). Insofern lässt das BGB beim Verbrauchsgüterkauf eine Verkürzung der Verjährung allenfalls für gebrauchte Sachen zu. Hierbei ist zusätzlich zu beachten, dass eine solche Vereinbarung über die Verkürzung der Verjährung gem. § 476 Abs. 2 S. 2 nur wirksam ist, wenn der Verbraucher vor Abgabe seiner Vertragserklärung von der Verkürzung der Verjährungsfrist eigens in Kenntnis gesetzt wurde (Nr. 1) und die Verkürzung der Verjährungsfrist ausdrücklich und gesondert im Vertrag vereinbart wurde (Nr. 2).

Für die **Verjährungsverlängerung** ist § 202 BGB einschlägig. Hiernach kann die Verjährung bei Haftung wegen Vorsatzes nicht im Voraus durch Rechtsgeschäft erleichtert werden (§ 202 Abs. 1 BGB). Ausgenommen von Verjährungsregelungen sind ferner der Bereich der Garantie (§ 444 BGB), da eine Verjährungsverkürzung einem unzulässigen Gewährleistungsausschluss gleichkäme. Über eine Verjährungsfrist von 30 Jahren hinaus darf die Verjährung nicht erschwert werden (§ 202 Abs. 2 BGB). Damit sind aber verjährungsverlängernde Vereinbarungen in den Grenzen von § 202 Abs. 2 BGB erlaubt.

## **8. Verzug und Unmöglichkeit/Leistungsstörungen**

Nach § 309 Nr. 8a BGB sind Bestimmung unwirksam, die bei einer vom Verwender zu vertretenden, nicht in einem Mangel der Kaufsache oder des Werks bestehenden Pflichtverletzung das Recht des anderen Vertragsteils, sich vom Vertrag zu lösen, ausschließt oder einschränkt. Der Anwendungsbereich der Vorschrift reduziert sich auf die Frage des Rücktrittsrechts; zur Frage der Haftung ist § 309 Nr. 7b BGB zu beachten. Die Regelung setzt in konsequenter Weise die dogmatischen Änderungen des BGB zum Leistungsstörungenrecht um; an die Stelle von Verzug und Unmöglichkeit tritt nunmehr der Tatbestand der „zu vertretenden Pflichtverletzung“. Regelungen zum Teilverzug und zur Teilunmöglichkeit trifft § 309 Nr. 8a BGB.

Zu beachten sind ferner die besonderen Regeln zum Rücktritt bei höherer Gewalt ohne Verschulden des Verkäufers. Sofern der Verwender sich von der Verpflichtung zur Erfüllung

des Vertrags bei Nichtverfügbarkeit der Leistung lösen möchte, kann er dies bei sachlich gerechtfertigtem Grund tun; er muss dann aber den Käufer unverzüglich von der Nichtverfügbarkeit der Leistung informieren und unverzüglich die Gegenleistung erstatten, § 308 Nr. 3 i.V.m. Nr. 8 BGB.

## 9. UN-Kaufrecht

Häufig finden sich in AGB **Rechtswahlklauseln**, wonach „deutsches Recht **unter Ausschluss des UN-Kaufrechts** gilt“. Fraglich ist, ob solche Klauseln sinnvoll sind. Das UN-Kaufrecht ist innerhalb seines Anwendungsbereichs als Teil der deutschen Rechtsordnung mit Vorrang gegenüber Art. 27 ff. EGBGB anwendbar. Innerhalb seines Anwendungsbereiches sowie bei parteilicher Vereinbarung deutschen Rechts kommt das UN-Kaufrecht daher zur Anwendung. Allerdings hält die h.M. mit Berufung auf Art. 6 des Abkommens eine Abbedingung der Regeln für möglich.<sup>912</sup>

Das UN-Kaufrecht war das Vorbild der Schuldrechtsreform. Man kann daher keine größeren Unterschiede zwischen dem BGB und dem UN-Kaufrecht erkennen; insbesondere spielt der frühere Grund für die Abbedingung, die angeblich besonders ausgeprägte Käuferfreundlichkeit des Abkommens, keine Rolle mehr. Beide Regelwerke gehen vor allem im kaufrechtlichen Gewährleistungssystem vom Leitbild des Gattungskaufes aus und definieren die Mangelfreiheit als Gegenstand der Erfüllungspflicht.<sup>913</sup> Es ist daher zu empfehlen, von der Abbedingung abzusehen und nur noch zu vereinbaren: „Es gilt deutsches Recht“.

## 10. Musterklausel Gewährleistung/Haftung

Bei allen Gefahren und Risiken, die in Musterklauseln und Geschäftsbedingungen stecken, sei hier abschließend der Versuch gewagt, eine halbwegs brauchbare und wirksame Gewährleistungs- und Haftungsklausel vorzustellen. Dabei übernimmt der Verfasser selbstverständlich keine Gewähr für die Vollständigkeit und Richtigkeit dieser Klauseln. Hinzuweisen ist auch darauf, dass die Klauseln zu Gewährleistung und zu den Rügepflichten nicht für den Verbrauchsgüterkauf gelten. In diesem Bereich sind Klauseln zur Gewährleistung generell nicht sinnvoll; stattdessen empfiehlt sich hier (lediglich) eine Regelung zur Haftung.

---

<sup>912</sup> So auch MüKoHGB/*Mankowski*, CISG Art. 6 Rn. 2; Kröll/*Mistelis/Perales Viscasillas/Mistelis*, Art.6, Rn. 8; Staudinger/*Magnus*, CISG Art. 6 Rn. 8.

<sup>913</sup> Art. 35 UN-Kaufrecht.

## **a) AGB-Vorschläge zur Gewährleistung (nicht für Verbrauchsgüterkauf)**

### **aa) Gewährleistung**

Mängel der gelieferten Sache einschließlich der Handbücher und sonstiger Unterlagen werden vom Lieferanten innerhalb der gesetzlich vorgeschriebenen Frist von zwei Jahren ab Ablieferung nach entsprechender Mitteilung durch den Anwender behoben. Dies geschieht nach Wahl des Käufers durch kostenfreie Nachbesserung oder Ersatzlieferung. Im Falle der Ersatzlieferung ist der Käufer verpflichtet, die mangelhafte Sache zurückzugewähren.

Kann der Mangel nicht innerhalb angemessener Frist behoben werden oder ist die Nachbesserung oder Ersatzlieferung aus sonstigen Gründen als fehlgeschlagen anzusehen, kann der Käufer nach seiner Wahl Herabsetzung der Vergütung (Minderung) verlangen oder vom Vertrag zurücktreten. Von einem Fehlschlagen der Nachbesserung ist erst auszugehen, wenn dem Lieferanten hinreichende Gelegenheit zur Nachbesserung oder Ersatzlieferung eingeräumt wurde, ohne dass der gewünschte Erfolg erzielt wurde, wenn die Nachbesserung oder Ersatzlieferung ermöglicht ist, wenn sie vom Lieferanten verweigert oder unzumutbar verzögert wird, wenn begründete Zweifel hinsichtlich der Erfolgsaussichten bestehen, oder wenn eine Unzumutbarkeit aus sonstigen Gründen vorliegt.

### **bb) Untersuchungs- und Rügepflicht**

(1) Der Käufer ist verpflichtet, die gelieferte Ware auf offensichtliche Mängel, die einem durchschnittlichen Kunden ohne Weiteres auffallen, zu untersuchen. Zu den offensichtlichen Mängeln zählen auch das Fehlen von Handbüchern sowie erhebliche, leicht sichtbare Beschädigungen der Ware. Ferner fallen Fälle darunter, in denen eine andere Sache oder eine zu geringe Menge geliefert werden. Solche offensichtlichen Mängel sind beim Lieferanten innerhalb von vier Wochen nach Lieferung schriftlich zu rügen.

(2) Mängel, die erst später offensichtlich werden, müssen beim Lieferanten innerhalb von vier Wochen nach dem Erkennen durch den Anwender gerügt werden.

(3) Bei Verletzung der Untersuchungs- und Rügepflicht gilt die Ware in Ansehung des betreffenden Mangels als genehmigt.

## **b) Vorschläge zur Haftung (inkl. Verbrauchsgüterkauf; siehe § 475 Abs. 3 BGB)**

Wir schließen unsere Haftung für leicht fahrlässige Pflichtverletzungen aus, sofern nicht Schäden aus der Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit oder Garantien betroffen oder Ansprüche nach dem Produkthaftungsgesetz berührt sind. Unberührt bleibt ferner die Haftung für die Verletzung von Pflichten, deren Erfüllung die ordnungsgemäße

Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglicht und auf deren Einhaltung der Kunde regelmäßig vertrauen darf. Gleiches gilt für Pflichtverletzungen unserer Erfüllungsgehilfen.

## VI. Sonstiges

Als Schlussklauseln vieler Verträge finden sich salvatorische Klauseln, Schriftformerfordernisse für Nebenabreden sowie Rechtswahl- und Gerichtsstandsklauseln.

Nach der Rechtsprechung des *BGH*<sup>914</sup> führt eine **salvatorische Klausel**, wonach durch die etwaige Ungültigkeit einer oder mehrerer Bestimmungen dieses Vertrags die Gültigkeit der übrigen Bestimmungen nicht berührt wird, zu einer Umkehrung der Darlegungs- und Beweislast.<sup>915</sup> Nach der Begründung des *BGH* entbindet die Klausel zwar nicht von der nach § 139 BGB vorzunehmenden Prüfung, ob die Parteien das teilnichtige Geschäft als Ganzes verworfen oder aber den Rest hätten gelten lassen. Bedeutsam, so der *BGH*, sei die Klausel jedoch für die Darlegungs- und Beweislast: Abweichend von § 139 BGB trifft sie im Hinblick auf die Klausel denjenigen, der entgegen der Erhaltungsklausel den Vertrag als Ganzes für unwirksam hält.<sup>916</sup> Als bedenklich gilt allerdings eine Klausel, nach der eine nichtige oder unwirksame Bestimmung durch eine solche zu ersetzen ist, die dem wirtschaftlich Gewollten in zulässiger Weise am Nächsten kommt; denn damit besteht eine Vermutung für die Wirksamkeit der nicht betroffenen Regelungen, die die andere Seite nicht widerlegen kann.<sup>917</sup> Bezüglich der **Schriftform** ist die Rechtsprechung des *BGH*<sup>918</sup> zur auch stillschweigend möglichen Abänderung sog. einfacher Schriftformerfordernisse zu beachten. Die Parteien können den vereinbarten Formzwang jederzeit aufheben.<sup>919</sup> Als „actus contrarius“ zur formfreien Begründung des Formzwanges ist die Aufhebung der Formabrede gleichfalls formfrei. Einfache Schriftformklauseln können stillschweigend abbedungen werden, auch wenn die Parteien bei ihrer mündlichen Abrede nicht an die Schriftform gedacht haben.<sup>920</sup> Es genügt, dass die Parteien die Maßgeblichkeit der mündlichen Vereinbarung übereinstimmend gewollt haben.<sup>921</sup> Unwirksam ist eine Schriftformklausel, wenn sie dazu dient, insbesondere nach Vertragsschluss getroffene Individualvereinbarungen zu unterlaufen, indem sie beim

---

<sup>914</sup> BGH, Urt. v. 24.9.2002 – KZR 10/01, GRUR 2004, 353 = JuS 2003, 497.

<sup>915</sup> Ähnlich auch BGH, Urt. v. 6.4.2005 – XII ZR 132/03, NJW 2005, 2225 = MDR 2005, 1040 = NZM 2005, 502; BGH, Beschl. v. 15. 3. 2010 - II ZR 84/09, NZG 2010, 619.

<sup>916</sup> OLG Celle, Urt. v. 13.4.2005 – 3 U 3/05, IBR 2005, 1234.

<sup>917</sup> BGH, Urt. v. 6.4.2005 – XII ZR 132/03, NJW 2005, 2225 = MDR 2005, 1040 = NZM 2005, 502.

<sup>918</sup> BGH, Urt. v. 17.4.1991 – XII ZR 15/90, NJW-RR 1991, 1289 = WM 1991, 1398; OLG Düsseldorf Beschl. v. 19.10.2009 – I-24 U 51/09, BeckRS 2010, 12226.

<sup>919</sup> BGH, Urt. v. 2.6.1976 – VIII ZR 97/74, NJW 1976, 1395.

<sup>920</sup> BGH, Urt. v. 2.3.1978 – III ZR 99/76, NJW 1978, 1585.

<sup>921</sup> BGH, Urt. v. 20.6.1962 – V ZR 157/60, NJW 1962, 1908; BGH, Urt. v. 12.12.2001 – XII ZR 351/99, NJOZ 2002, 833.



anderen Vertragsteil den Eindruck erweckt, eine (lediglich) mündliche Abrede sei entgegen allgemeinen Rechtsgrundsätzen unwirksam.<sup>922</sup>

Eine Gerichtsstandsvereinbarung nach § 38 Abs. 1 ZPO kann dabei in in einem Vertrag getroffen werden, auch wenn erst durch diesen Vertrag ein Handelsgewerbe begründet wird, für das ein in kaufmännischer Art und nach kaufmännischem Umfang eingerichteter Gewerbebetrieb erforderlich ist. Es ist also nicht erforderlich, dass die Partei bei Abschluss der Gerichtsstandsvereinbarung bereits Kaufmann gewesen ist.<sup>923</sup>

Das anwendbare Recht kann (scheinbar) vertraglich durch eine **Rechtswahlklausel** geregelt werden. Die Parteien vereinbaren die Anwendung einer bestimmten Urheberrechtsordnung auf ihre Rechtsbeziehungen. Nach Art. 3 Abs. 1 Rom I-VO unterliegt ein Vertrag vorrangig dem von den Parteien gewähltem Recht. Treffen die Parteien demnach eine Vereinbarung darüber, welches Recht Anwendung finden soll, ist diese immer vorrangig zu beachten. Dabei kommt sogar die Annahme einer konkludenten Rechtswahl in Betracht. Insbesondere die Vereinbarung eines Gerichtsstandes soll ein (widerlegbares) Indiz für die Wahl des am Gerichtsort geltenden materiellen Rechts sein.<sup>924</sup> Eine solche Gerichtsstandsklausel kann dabei im B2B-Geschäftsverkehr wirksam vereinbart werden, indem sie entweder in AGB enthalten ist oder der Vertrag durch Angabe eines Hyperlinks auf die AGB hinweist und diese dann auf der verwiesenen Website zu Kenntnis genommen, heruntergeladen sowie ausgedruckt werden können.<sup>925</sup> Wenn die Parteien keine Rechtswahl getroffen haben, bestimmt sich das anwendbare Recht nach Art. 4 Abs. 1 Rom I-VO. Die Ermittlung erfolgt aufgrund objektiver Umstände – also im Wege einer **objektiven Anknüpfung**. Der Grundgedanke des Art. 4, der an die Stelle von Art. 28 EGBGB getreten ist, stimmt mit der alten Rechtslage überein. So sollen Verträge derjenigen Rechtsordnung unterstellt werden, mit der sie **am engsten verbunden** sind.<sup>926</sup> Allerdings weist die äußere Struktur der objektiven Anknüpfungsnorm deutliche Unterschiede zur alten Rechtslage auf.<sup>927</sup> Während Art. 28 EGBGB a.F. ganz allgemein vom Prinzip der engsten Verbindung ausging, das Vorliegen eines solch territorialen Bezugs gem. Abs. 2–4 vermutet wurde und Art. 28 Abs. 5 EGBGB a.F. eine Auflockerungsregelung vorsah, konkretisiert Art. 4 Abs. 1 Rom I-VO grundsätzlich die

---

<sup>922</sup> BGH, Urt. v. 27.9.2000 – VIII ZR 155/99, NJW 2001, 292 = NZV 2001, 124; ähnlich KG Berlin, Urt. v. 28.2.2005 – 12 U 74/03, NZM 2005, 457.

<sup>923</sup> KG Berlin, Urt. v. 24.5.2023 – 26 U 78/21, ZVertriebsR 2023, 263.

<sup>924</sup> So BGH, Urt. v. 19.10.1960 – VIII ZR 27/60, JZ 1961, 261; BGH, Urt. v. 10.7.1969 – VII ZR 87/67, WM 1969, 1140, 1141; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 16.9.1982 – 5 U 14/82, RIW 1983, 785.

<sup>925</sup> EuGH, Urt. v. 24.11.2022 – C-358/21 (Tilman), NJW 2023, 33.

<sup>926</sup> MüKoBGB/Martiny, Art. 4 Rom I-VO Rn. 1.

<sup>927</sup> Schulze/Staudinger, Art. 4 Rom I-VO Rn. 1.

vertragscharakteristische Leistung relativ starr für einzelne Vertragsarten.<sup>928</sup> Die charakteristische Leistung als solche wird erst an zweiter Stelle genannt.<sup>929</sup> Bei Kaufverträgen über Software entscheidet gem. Art. 4 Abs. 1a Rom I-VO folglich der Sitz des Verkäufers über das anwendbare Recht. Kompliziert wird die Rechtslage, wenn der Käufer nicht nur die Zahlung der Software, sondern auch umfangreiche Vermarktungs- und Verwertungspflichten versprochen hat. Eine klare Zuordnung zu einem der in Abs. 1 aufgeführten Vertragstypen ist nicht möglich, sodass auf Abs. 2 zurückgegriffen werden muss. Es ist das Recht des Staates anwendbar, in dem die Partei, welche die für den Vertrag charakteristische Leistung zu erbringen hat, ihren gewöhnlichen Aufenthalt hat. Die Ermittlung der charakteristischen Leistung bedingt keine Besonderheiten.<sup>930</sup> In dem oben genannten Fall können die nicht-pekuniären Pflichten des Käufers durchaus den Vertrag bestimmen, sodass je nach Bedeutung dieser Pflichten das Heimatrecht des Käufers zur Anwendung kommen kann. Kann das anzuwendende Recht zwar ausweislich der Abs. 1 und 2 ermittelt werden, besteht aber eine offensichtlich engere Verbindung zu einem anderen Staat, greift die Ausweichklausel des Abs. 3. Diese Regelung ist ein Korrektiv für Ausnahmefälle. Dagegen gibt Abs. 4 dem Rechtsanwender auf, die Rechtsordnung über das Prinzip der engsten Verbindung zu ermitteln, sofern die ersten beiden Absätze zu keinem Ergebnis führen.<sup>931</sup> Die bisherige Ausgangsregelung des Art. 28 EGBGB a.F. hat somit nur noch den Rang eines Auffangtatbestandes.<sup>932</sup>

Darüber hinaus ist zu beachten, dass das gewählte Recht allein für die vertraglichen Rechtsbeziehungen entscheidend ist. So werden die oftmals auftretenden deliktischen Rechtsfragen nicht dem gewählten Vertragsstatut unterstellt, sondern nach dem Deliktsstatut beurteilt. Seit Inkrafttreten der Rom II-VO gilt gem. Art. 8 Abs. 1 das **Schutzlandprinzip**. Anwendbar ist danach das Recht des Staates, für dessen Gebiet Schutz gesucht wird, die sog. **lex loci protectionis**.<sup>933</sup> Die umstrittene Frage, ob bei Urheberrechtsverletzungen direkt auf die Tatortregel des Art. 40 Abs. 1 EGBGB zurückgegriffen werden kann, oder ob die Ausweichklausel des Art. 41 EGBGB zur Anwendung gelangt,<sup>934</sup> kann demnach dahingestellt bleiben. Anders als bei der Verletzung von Sacheigentum richten sich bei der Verletzung von Immaterialgüterrechten auch die kollisionsrechtlichen Vorfragen nach der *lex loci*

---

<sup>928</sup> Schulze/Staudinger, Art. 4 Rom I-VO Rn. 1.

<sup>929</sup> MüKoBGB/Martiny, Art. 4 Rom I-VO Rn. 2.

<sup>930</sup> Mankowski, *RabelsZ* (63) 1999, 203, 220f.

<sup>931</sup> Schulze/Staudinger, Art. 4 Rom I-VO Rn. 1.

<sup>932</sup> MüKoBGB/Martiny, Art. 4 Rom I-VO Rn. 1.

<sup>933</sup> Sack, *WRP* 2000, 269, 270; LG Hamburg, *Urt. v. 5. 9. 2003 - 308 O 449/03*, *GRUR-RR* 2004, 313; OLG Frankfurt a.M., *Urt. v. 13.3.2020 - 11 U 6/19*, *GRUR-RR* 2020, 298.

<sup>934</sup> Vgl. hierzu Sack, *WRP* 2000, 269, 271.

protectionis.<sup>935</sup> Hierzu zählen die Entstehung des Urheberrechts,<sup>936</sup> die erste Inhaberschaft am Urheberrecht und die Frage, ob und welche urheberrechtlichen Befugnisse übertragbar sind.<sup>937</sup> Das deutsche Urheberrechtsgesetz enthält jedoch **zwingende Regelungen** zugunsten des Urhebers, die nicht durch eine Rechtswahlklausel ausgehebelt werden können.<sup>938</sup> Hierzu zählen die Regelungen über Urheberpersönlichkeitsrechte, der Zweckübertragungsgrundsatz, die Regelungen zur angemessenen Vergütung von Urhebern und zur weiteren Beteiligung bei einem besonders erfolgreichen Werk (§§ 32, 32a UrhG; siehe ausdrücklich § 32b Nr. 2 UrhG) sowie das Rückrufrecht wegen gewandelter Überzeugung (§ 41 UrhG). Ferner gilt eine Rechtswahlklausel von vornherein nicht für das Verfügungsgeschäft, also die rechtliche Beurteilung der Übertragung von Nutzungsrechten.<sup>939</sup> Wenngleich den Parteien also die Möglichkeit eingeräumt wird, das auf ihre vertraglichen Beziehungen anwendbare Recht zu bestimmen, gibt es viele Bereiche, die sich einer derartigen Rechtswahl entziehen. Deutsches Urheberrecht findet folglich auch dann Anwendung, wenn geschützte Inhalte, die auf einem Server im Ausland abgelegt sind, in Deutschland zugänglich gemacht werden.<sup>940</sup>

## VII. Zusammenfassung

Bei Softwareüberlassungsverträgen sind einige Besonderheiten zu beachten. Im Ausgangspunkt hat schon die Präambel besondere Bedeutung: In ihr kommen Zweck und Rechtsnatur des Vertrags zum Ausdruck, was die Auslegung des gesamten Vertrags prägt. Neben der Pflicht zur Verschaffung des Eigentums an einer Programmkopie gegen die Entrichtung des vereinbarten Kaufpreises als Grundkonstellation der Softwareüberlassung, enthalten die Bestimmungen zu den Hauptleistungspflichten oft in ihrem Grundtypus wiederkehrende Klauseln (z.B. CPU-Klauseln), die vielfach AGB-rechtlich problematisch sind und daher schon bei den Vertragsverhandlungen Gegenstand eingehender Prüfung und ggfs. Änderungen sein sollten. Das Gewährleistungsrecht richtet sich nach den §§ 433 ff. BGB (insb. § 437 BGB sowie §§ 280 ff., 323 ff. BGB) sowie u.U. dem HGB (insb. § 377 HGB); handelt es sich um einen Verbrauchervertrag sind allerdings die §§ 327 ff. BGB einschlägig, §§ 453

---

<sup>935</sup> Seit langem schon anderer Ansicht ist *Schack*, zuletzt in MMR 2000, 59, 63f.

<sup>936</sup> So auch BGH, Urt. v. 29.2.1968 – Ia ZR 49/65, BGHZ 49, 331, 334f.; BGH, Urt. v. 21.1.1982 – I ZR 182/79, GRUR 1982, 308 = IPRax 1983, 178; OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 13.6.1983 – 6 W 34/83, BB 1983, 1745 = GRUR 1983, 753.

<sup>937</sup> BGH, Urt. v. 2.10.1997 – I ZR 88-95, NJW 1998, 1395 = MMR 1998, 35 – Spielbankaffaire mit Anm. *Schricker*; ähnlich auch LG Hamburg, Urt. v. 4.9.2001 – 416 O 6/00, NJW 2002, 623 = ZUM 2002, 156.

<sup>938</sup> Vgl. hierzu auch *Dittrich/Hoeren/Thum*, S. 78.

<sup>939</sup> Siehe auch BGH, Urt. v. 2.10.1997 – I ZR 88/95, MMR 1998, 35 = NJW 1998, 1395 = GRUR Int. 1998, 427 – Spielbankaffaire m. Anm. *Schricker*; daraufhin auch ähnlich OLG München, Urt. v. 10.1.2002 – 6 U 3331/94, MMR 2002, 312 = ZUM 2003, 141.

<sup>940</sup> LG Hamburg, Urt. v. 5.9.2003 – 308 O 449/03, GRUR Int. 2004, 148 = MMR 2004, 558 = CR 2004, 855 – Thumbnails.

Abs. 1 S. 2, 475a BGB. Die Regelungen zur Gewährleistung sind wegen § 476 BGB bzw. §§ 307 ff. BGB nur in engen Grenzen modifizierbar. Hierbei ist den Besonderheiten des Kaufgegenstandes „Software“ Rechnung zu tragen. Im außervertraglichen Bereich spielt insb. auch die Haftung nach dem ProdHaftG eine Rolle, sofern Software als entsprechendes Produkt eingeordnet wird. § 832 Abs. 1 BGB ist auch denkbar, sofern ein Verschulden nachweisbar ist. Zuletzt kennen viele Verträge noch verschiedene Klauseln wie salvatorische Klauseln, Schriftformklauseln und ähnliche, bei denen auch mögliche Unwirksamkeitsgründe zu berücksichtigen sind.

## Viertes Kapitel: Softwareerstellungsverträge

Literatur<sup>941</sup>:

*Auer-Reinsdorff/Conrad*, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, 3. Aufl. München, 2019; *Becker*, Ein Beitrag zum Risiko- und Vertragsmanagement, ITRB 2009, 117; *Bergsmann*, Requirements Engineering für die agile Softwareentwicklung: Methoden, Techniken und Strategien, Heidelberg 2014; *Buchholz*, DSRI-Herbstakademie 2013: Law as a Service (LaaS) – Recht im Internet- und Cloud-Zeitalter, ZD-Aktuell 2013, 03170; *Chrocziel*, Mitverschulden und Schadensersatz bei Vermietung eines mangelhaften EDV-Systems, CR 1988, 385; *Cohn*, Succeeding with Agile: Software Development Using Scrum, London 2009; *Deister*, Effizient verhandeln – Die Auswahl der Verhandlungsstrategie, ITRB 2009, 21; *Diedrich*, Typisierung von Softwareverträgen nach der Schuldrechtsreform, CR 2002, 473; *Dreier/Schulze*, Urhebergesetz, 7. Aufl., München 2022; *Drescher/Fleischer/Schmidt*, Münchener Kommentar zum Handelsgesetz, 5. Aufl., München 2021; *Doehring* (Hrsg.), Festschrift der Juristischen Fakultät zur 600-Jahr-Feier der Ruprecht-Karls-Universität Heidelberg, Heidelberg 1986; *Dörner/Jersch*, Die Rechtsnatur der Software-Überlassungsverträge, IuR 1988, 142; *Ehmann*, Strafbare Fernwartung in der Arztpraxis, CR 1991, 293; *Feuerborn*, Abnahme technischer Anlagen, CR 1991, 1; *Feuerborn/Hoeren*, Abnahme und Ablieferung von DV-Anlagen, CR 1991, 513; *Fuchs/Meierhöfer/Morsbach/Pahlow*, Agile Programmierung – Neue Herausforderungen für das Softwarevertragsrecht? – Unterschiede zu den „klassischen“ Softwareentwicklungsprojekten, MMR 2012, 427; *Frank*, Bewegliche Vertragsgestaltung für agiles Programmieren, CR 2011, 138; *Frank/Petersen/Bernzen*, Zur Bemessung der Schadensersatzhöhe in IT-Projekten, CR 2020, 769; *Franke/Grünhagen/u.a.*, VOB Kommentar, 7. Aufl., Hürth 2020; *Friedl/Heise*, Flexible („agile“) Zusammenarbeit zwischen Unternehmen versus illegale Arbeitnehmerüberlassung – das Ende von Scrum?, NZA 2015, 129; *Ganten/Jansen/Voit*, Beck'scher VOB-Kommentar: VOB Teil B, 4. Aufl., München 2023; *Grüneberg*, Bürgerliches Gesetzbuch mit Nebengesetzen, 83. Aufl., München 2024; *Grützmaker*, Insolvenzfeste Softwarelizenz- und Softwarehinterlegungsverträge – Land in Sicht?, CR 2006, 289; *Gsell/Krüger/u.a.*, beck-online.Grosskommentar BGB, Stand 01.05.2023 München; *Hau/Poseck*, Beck'scher Online-Kommentar zum BGB, 69. Edition, München Stand 01.02.2024; *Hecht/Becker*, Unberechtigte Mängelrügen bei IT-Projekten – Rechte und Pflichten der Vertragspartner und Hinweise zur Vertragsgestaltung, ITRB 2009, 59; *Hecht*, Schiedsgutachtenklauseln in IT-Verträgen – Vertragsgestaltung und Durchführung des Verfahrens, ITRB 2008, 184; *Hengstler*, Gestaltung der Leistungs- und Vertragsbeziehung bei Scrum-Projekten, ITRB 2012, 113; *Hoeren*, Die Kündigung von Softwareerstellungsverträgen und deren urheberrechtliche Auswirkungen, CR 2005, 773; *Hoeren/Pinelli*, Miturheberschaft in der agilen Softwareentwicklung?, MMR 2019, 779; *Hoppen/Victor*, ITIL – Die IT Infrastructure Library, CR 2008, 199; *Huppertz/Schneider*, Software-Lizenzaudits in Unternehmen, ZD 2013, 472; *Kappellmann/Kapellmann/Kappellmann/Messerschmidt*, VOB Teile A und B, 8. Aufl., München 2022; *Karger*, Desorganisierte Leistungsänderungen in IT-Verträgen – Umgehung vereinbarter Verfahren, Missachtung von Formerfordernissen, fehlendes rechtliches Controlling, ITRB 2009, 18; *Kimpel*, Der Entwurf des gesetzlichen Bauvertragsrechts aus Sicht des gewerblichen Unternehmers, NZBau 2016, 734; *Koch*, Agile Softwareentwicklung – Dokumentation, Qualitätssicherung und Kundenmitwirkung, ITRB 2010, 114; *Koch*, Erstellung und Lieferung von Software nach Werkvertragsrecht – Ein Beitrag zum Umgang mit § 651 BGB, ITRB 2008, 233; *Köhler/Bornkamm/Feddersen*, Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb: UWG, 42. Aufl. 2024; *Korthoff/Wieczorek*, Rechtsrahmen von

---

<sup>941</sup> Siehe auch die Quellen zu IT-Outsourcing und Change Request.

Softwarelizenzaudits – Zulässigkeit und Grenzen, MMR 2014, 3; *Kremer*, Gestaltung von Verträgen für die agile Softwareerstellung, ITRB 2010, 283; *Lapp*, Verhandlungsstrategien – Die Strategische Vorbereitung einer erfolgreichen Verhandlung, ITRB 2008, 67; *Langen*, Änderungen des Werkvertragsrechts und Einführung eines Bauvertragsrechts Der Referentenentwurf des Bundesjustizministeriums, NZBau 2015, 658; *Leinemann*, VOB/B-Kommentar, 8. Aufl., München 2024; *Leupold/Wieber/Glossner*, Münchener Anwaltshandbuch IT-Recht, 4. Aufl., München 2021; *Mehring*s, Computersoftware und Gewährleistungsrecht, NJW 1986, 1904; *Mehring*s, Zum Wandlungsrecht beim Erwerb von Standardsoftware, NJW 1988, 2438; *Müller-Glöge/Preis/Schmidt*, Erfurter Kommentar zum Arbeitsrecht, 24 Aufl., Erfurt 2024; *Müller-Hengstenberg/Kirn*, Die technologischen und rechtlichen Zusammenhänge der Test- und Abnahmeverfahren bei IT-Projekten, ITRB 2008, 755; *Müller-Hengstenberg*, Ist das Kaufrecht auf alle IT-Projektverträge anwendbar?, NJW 2010, 1181; *Naus*, Softwareerstellung als Projekt, Hamburg 2006; *Nicklisch*, Der komplexe Langzeitvertrag, Heidelberg 1987; *Nägele/Apel*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 18. Aufl., München 2024; *Nicklisch/Weick/Jansen/Seibel*, VOB Teil B – Vergabe- und Vertragsordnung für Bauleistungen, 5. Auflage, München 2019; *Nicklisch*, Komplexe Langzeitverträge für neue Technologien und neue Projekte, Heidelberger Kolloquium Technologie und Recht 2001, München 2002; *Nicklisch*, Rechtsfragen des Subunternehmervertrags bei Bau- und Anlagenprojekten im In- und Auslandsgeschäft, NJW 1985, 2361; *Ohly/Sosnitza*, Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb, 8. Aufl., München 2023; *Opelt/Gloger/Pfarl/Mittermayr*, Der agile Festpreis – Leitfaden für wirklich erfolgreiche IT Projektverträge, München 2012; *Pagenberg/Geißler*, Der Softwarelizenzvertrag in der Praxis, in: *Lehmann* (Hrsg.), Rechtsschutz und Verwertung von Computerprogrammen, 2. Aufl., Köln 1993; *Redeker*, Softwareerstellung und § 651 BGB, CR 2004, 88; *Rohlfing/Thiele*, Überschreitung des Kostenvoranschlags durch den Werkunternehmer, MDR 1998, 632; *Roth/Dorschel*, Das Pflichtenheft in der IT-Vertragsgestaltung – Bedeutung funktioneller Beschreibungen, ITRB 2008, 189; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limberg*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 2, 9. Aufl., München 2022; Band 5, 9. Aufl., München 2023; Band 6, 9. Aufl., München 2023; *Schloßer*, Effektiver Schutz der Belegschaft durch vertragliche Abwerbverbote?, BB 2003, 1382; *Schmid*, Folgen des Rückrufs eines ausschließlichen Nutzungsrechts, ITRB 2007, 58; *Schmidl*, IT-Recht von A-Z, 2. Aufl., München, 2014; *Schneider/von Westphalen* (Hrsg.), Software-Erstellungsverträge, 2. Aufl., Köln 2014; *Schneider*, Handbuch des EDV-Recht, 5. Aufl., Köln 2017; *Schneider*, Softwareerstellung und Softwareanpassung – Wo bleibt der Dienstvertrag, CR 2003, 317; *Schneider*, IT-Vertragsrecht, CR 2005, 695; *Schneider*, Mitwirkungspflichten des Auftraggebers bei der Softwareanpassung – Organisatorische Änderungen beim Kunden als wesentliche Mitwirkungsleistung, ITRB 2008, 261; *Schneider*, “Neue“ IT-Projektmethoden und “altes“ Vertragsrecht Herausforderungen für die Gestaltung von Erstellungs- und Anpassungsverträgen, ITRB 2010, 18; *Schneider*, Die Verkehrsfähigkeit als Maßstab für Erschöpfung, Lizenzen und Aufspaltbarkeit, CR 2015, 413; *Schrey/Krupna*, Softwarelizenzmanagement – Ein unterschätztes Compliance-Risiko, CCZ 2012, 141; *Schudnagies*, Das Werkvertragsrecht nach der Schuldrechtsreform, NJW 2002, 396; *Söbbing*, MAC-Klauseln in IT-Verträgen – Veränderungen im Projekt erkennen und Rechtsfolgen vertraglich regeln, ITRB 2008, 257; *Söbbing*, Rechtsfragen der Softwareentwicklung nach dem Prototyping-Verfahren, ITRB 2008, 212; *von Staudinger*, Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Buch 2: Recht der Schuldverhältnisse: §§ 631-651, 18. Aufl., Berlin 2019; *Stichtenoth*, Softwareüberlassungsverträge nach dem Schuldrechtsmodernisierungsgesetz, K&R 2003, 105; *Strittmatter/Harnos*, Softwareaudits, CR 2013, 621; *Taeger* (Hrsg.), Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2013: Law as a Service (LaaS) – Recht im Internet- und Cloud-Zeitalter, Oldenburg 2013; *Taeger* (Hrsg.), Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2016: Smart World – Smart Law? Weltweite Netze mit

regionaler Regulierung, Oldenburg, 2016; *Ulmer/Brandner/Hensen*, AGB-Recht, 13. Aufl. Köln 2022; *Wandtke/Bullinger*, Praxiskommentar Urheberrecht, 6. Auflage, München 2022; v. *Westphalen/Pamp/Thüsing*, Vertragsrecht und AGB-Klauselwerke, 49 Ergänzungslieferung, München 2023; *Wolf/Lindacher/Pfeiffer*, AGB-Recht, 7. Aufl., München 2020; *Zahrnt*, DV-Verträge als “komplexe Langzeitverträge“, CR 1992, 84.

Ein wichtiger Bereich des IT-Vertragsrechts sind die Softwareerstellungsverträge, d.h. die Verträge über die **Erstellung von Individualsoftware**. Dabei umfassen die folgenden Ausführungen nicht nur die Programmierung von Software nach genau spezifizierten, individuellen Anforderungen des Anwenders, sondern auch die Anpassung von Standardsoftware an die spezifischen Bedürfnisse einzelner Anwender (sog. **Customizing**)<sup>942</sup> und die **IT-Projektverträge**.

Gerade das IT-Projektgeschäft prägt den Softwaremarkt. Meist wissen weder Anwender noch Programmierer am Anfang ihrer Geschäftsbeziehung, was sie eigentlich wollen. Software lässt sich nicht wie ein Kleidungsstück maßschneidern. Die Bedürfnisse und Wünsche des Kunden lassen sich erst im Laufe der Vertragsbeziehung ermitteln und umsetzen. Softwareverträge sind daher meist **komplexe Langzeitverträge**,<sup>943</sup> auf die das BGB auch im Werkvertragsrecht nicht zugeschnitten ist. Dadurch entstehen zahlreiche rechtliche Verwerfungen, die bis heute kaum zufriedenstellend gelöst sind.

Beginnt man mit der Planungsphase, stellt sich zunächst die Frage, ob ein Berater bei der Planung eines IT-Projektes herangezogen wird. Häufig lassen sich komplexe IT-Projekte überhaupt nicht ohne Berater umsetzen. Mit dem Berater kommt ein Beratervertrag zustande. Gerade bei Informationen von hoher Bedeutung kann man oft auch einen konkludenten Vertragsschluss annehmen. Die Rechtsnatur des Beratungsvertrags ist allerdings streitig. Denkbar ist die Einordnung als Dienstvertrag (§§ 611, 675 BGB). Bei Kombination von Berater- und Projektvertrag kann das Ganze als Werkvertrag angesehen werden. Dies ist insbesondere für die Einordnung eines Gesamtvertrags wichtig, da der *BGH* bei einer herausragenden Planungsphase davon ausgeht, dass § 650 Abs. 1 BGB nicht zum Tragen kommt und damit der Gesamtvertrag klar werkvertraglich qualifiziert werden kann. Zu bedenken ist auch, dass eine Sachwalterhaftung des Beraters wegen c.i.c. (§§ 311 Abs. 3, 280 Abs. 1, 241 Abs. 2 BGB) in Betracht kommt. Gegenüber Dritten kann eine Beraterangabe auch etwa im Rahmen eines Vertrags mit Schutzwirkung für Dritte Haftungsfolgen auslösen.<sup>944</sup>

In der Beratungssituation sind festzustellen:

- Ist-Analyse

---

<sup>942</sup> Dazu ausführlich *Schneider/von Westphalen/Redeker*, Kap. D Rn. 49.

<sup>943</sup> Siehe dazu grundlegend *Nicklisch*.

<sup>944</sup> *BGH*, Urt. v. 14.11.2000 – C ZR 203/98, NJW 2001, 514.

- Schwachstellenanalyse
- Machbarkeitsanalyse
- Grobkonzept
- Fachliches Konzept.

Der *BGH* bejaht im Übrigen eine Beweislastumkehr bei Beratern bezüglich der Kausalität zwischen Pflichtverletzung und Erfolg. Der Berater muss dementsprechend nachweisen, dass der Beratene auch ohne den Rat entsprechend gehandelt hätte.<sup>945</sup> Den Berater treffen aus dem normalen Dienstvertrag heraus die deutlich herabgesenkten Qualitätsstandards nach § 280 BGB. Eine Haftung kommt insofern nur bei verschuldeter Schlechterfüllung in Betracht. Dies sind Fälle, in denen der Berater gar nicht oder nur teilweise erscheint. Darunter kann aber auch ein Fall fallen, in dem der Berater nicht über den angeforderten Skill-Level verfügt und ihm das notwendige Branchen-Know-how fehlt. § 280 BGB bringt allerdings nur eine Haftung im Hinblick auf einen Schadensersatz. Nacherfüllung und Rücktritt sind im Dienstvertragsrecht nicht vorgesehen, stattdessen wird der Rücktritt durch die Möglichkeit der außerordentlichen Kündigung nach § 626 BGB verdrängt.<sup>946</sup>

Losgelöst von der Rolle des Beraters gilt es typische Verfahrensschritte im Vorfeld eines IT-Projekts zu bedenken. Wichtig ist eine klare Planung einer solch komplexen Vertragsbeziehung.<sup>947</sup> Idealerweise beginnt ein IT-Projekt mit einer umfassenden Vorabermittlung des gewünschten Anforderungsprofils, das die Software erfüllen soll. Am besten prüft der Anwender mithilfe qualifizierter IT-Berater, was er will und wie dies am besten IT-technisch umgesetzt werden kann. Dieses Profil wird in einem **Pflichtenheft** dokumentiert. Aufgrund des Pflichtenheftes wird dann eine Ausschreibung vorgenommen; geeignete Softwarehäuser werden um die Übersendung von Kostenvoranschlägen gebeten. Schon in dieser Vor-Phase können die Beteiligten unverbindliche Absichtserklärungen (sog. **Letters of Intent**)<sup>948</sup> und **Vertraulichkeitsvereinbarungen** mit allen Beteiligten abschließen, da diese sehr viele Betriebsinterna sowohl aus der Sphäre des Softwarehauses als auch aus der des Anwenders erfahren.<sup>949</sup> Im Rahmen dieser Ausschreibung sind potentielle Anbieter auszuwählen. Die Ausschreibungsunterlagen sind festzulegen. Gegebenenfalls ist ein Vertragsentwurf beizufügen und ein Datenraum für die Bieter einzurichten, in dem diese sich die technische und organisatorische Dokumentation des Projektes anschauen können. Dann

<sup>945</sup> BGH, Urt. v. 8.5.2012 – XI ZR 262/10, NJW 2012, 2427.

<sup>946</sup> MüKoBGB/*Henssler*, § 626 Rn. 53.

<sup>947</sup> Wie am Ende des Buches am Beispiel von Change-Request-Verfahren gezeigt wird.

<sup>948</sup> Siehe dazu *Söbbing*, ITRB 2005, 240ff.; *Hoeren*, IT-Vertragsrecht, S. 215.

<sup>949</sup> Ein entsprechendes Muster einer Vertraulichkeitsvereinbarung siehe *Hoeren*, IT-Vertragsrecht, S. 335ff.



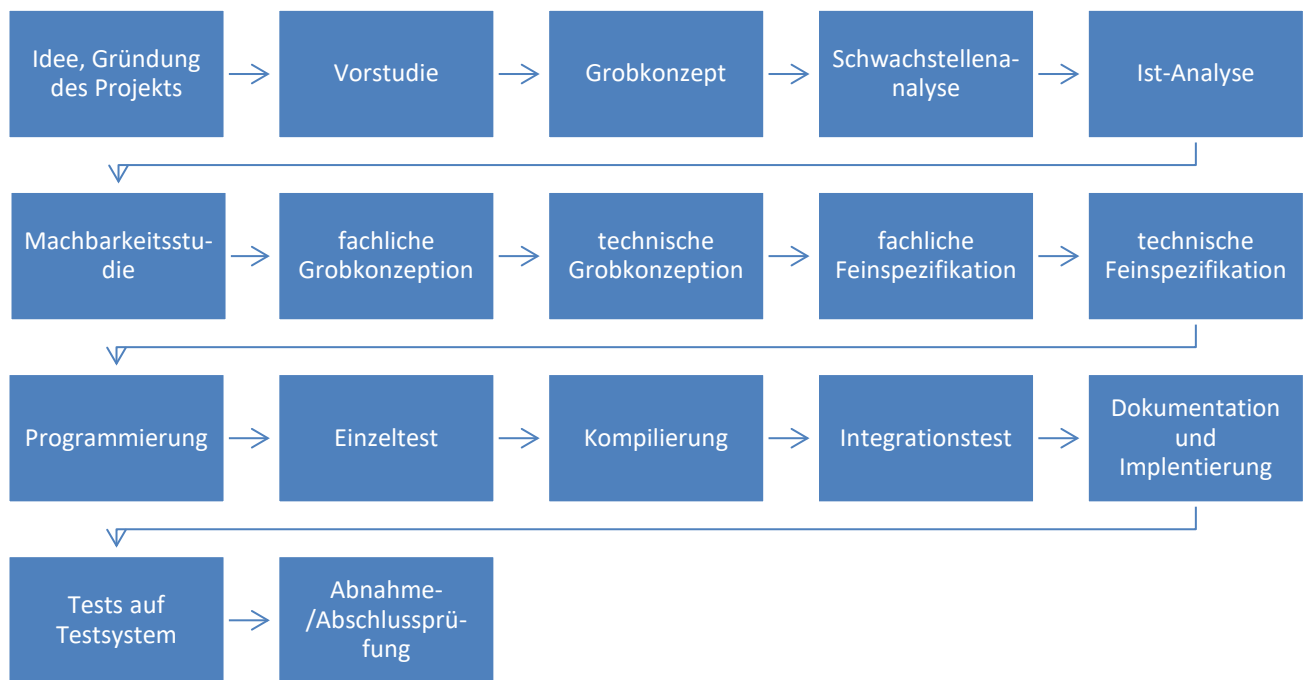
gehen die Gebote ein, die anschließend geprüft werden. Es folgen weitere Gespräche mit den Bietern. Eine vorläufige Auswahl kann mithilfe eines Letter of Intent abgesichert werden.

Notwendiger Bestandteil einer Vorplanung ist auch die interne Due Diligence. Unter Due Diligence versteht man allgemein die Untersuchung der rechtlichen, steuerlichen, finanziellen und wirtschaftlichen Verhältnisse. Bezogen auf ein IT-Projekt, gilt es zunächst einmal den aktuellen IT-Etat festzulegen und eventuell auch klare Kostenzuordnungen zulasten einzelner Abteilungen vorzunehmen. Die jeweils betroffenen IT-Systeme sind festzustellen. Dabei gilt es zu prüfen, ob die Systeme im Eigentum des Auftraggebers stehen oder nur geleast sind. Auch wäre zu prüfen, ob die Systeme für mehrere Nutzer genutzt werden und wenn ja, ob eine Trennung der verschiedenen Nutzer rechtlich möglich ist (etwa über Unterlizensierung). Ähnlich gilt es, die Wartungsverträge für die bestehenden Systeme zu prüfen. Zu klären ist, ob Kündigungsmöglichkeiten für bestehende Wartungsverträge existieren, ob die Wartungsverträge übertragen werden können oder sonstige Möglichkeiten bestehen, sich von den Verträgen zu lösen. Auch die bestehenden Softwareverträge gilt es zu prüfen, insbesondere im Hinblick auf deren Übertragbarkeit, Kündigungsmöglichkeiten und Kosten einer Loslösung vom Vertrag. Dann ist erforderlich, die benötigten Schutzrechte zu prüfen, die für den Einsatz der neuen Software gebraucht werden. Zu unterscheiden ist die Bereitstellung eigener Softwareentwicklung von der Auftragsentwicklung durch Dritte. Häufiger ist fraglich, ob Rechte überhaupt durch den Auftraggeber gewährt werden können. Dazu hat der Auftraggeber festzustellen, ob er wirklich Rechteinhaber „seiner“ Software ist. Schließlich müssen die aktuellen, branchenüblichen und die benötigten Servicelevels festgelegt werden. Zu identifizieren sind die kritischen Systeme – auch im Hinblick auf Schadens- und Notfallszenarien.

Optisch darstellen lassen sich die unterschiedlichen Phasen, die bis zur fertigen Software durchlaufen werden müssen, in folgender Abbildung<sup>950</sup>:

---

<sup>950</sup> Abbildung entnommen aus *Schneider/von Westphalen*, Software-Erstellungsverträge, Kap. C Rn. 2.



Es ist nicht verboten, in der Angebotsphase externe Mitarbeiter abzuwerben. Es ist nur dann wettbewerbswidrig, wenn unlautere Begleitumstände hinzukommen, insbesondere unlautere Mittel eingesetzt oder unlautere Zwecke verfolgt werden.<sup>951</sup> Beispiele hierfür sind:

- Abwerben zwecks Behinderung und Schädigung des bisherigen Arbeitgebers (§ 4 Nr. 4 UWG). Stets abhängig von Gesamtumständen: Wie viele Mitarbeiter wurden abgeworben (ein ganzes Team?)? Waren die Mitarbeiter zentral für das Unternehmen? Konsequenzen für das Unternehmen? Schädigungsabsicht?<sup>952</sup>
- Abwerben zwecks Erwerbs von Geschäfts- und Betriebsgeheimnissen<sup>953</sup>
- Verleiten zum Vertragsbruch (z.B. nachvertragliche Wettbewerbsverbote): Die Unlauterkeit des Ausnutzens des fremden Vertragsbruchs ergibt sich ferner nicht daraus, dass schon die bloße Bereitschaft des Mitbewerbers, den vertragsbrüchigen Arbeitnehmer zu beschäftigen, diesen in seinem Entschluss, vertragsbrüchig zu werden, bestärken und darin eine gewisse Förderung des Vertragsbruchs liegen kann.<sup>954</sup>

<sup>951</sup> BGH, Urt. v. 11.1.2007 – I ZR 96/04 – Außendienstmitarbeiter; zu § 1 UWG a.F.: BGH, Urt. v. 4.3.2004 – I ZR 221/01, BGHZ 158, 174, 178f. = GRUR 2004, 696 – Direktansprache am Arbeitsplatz I, m.w.N; BAG, Urt. v. 26. 9. 2012 – 10 AZR 370/10, NZA 2013, 152.

<sup>952</sup> Ohly/Sosnitz/Ohly, § 4 Rn. 4/24 ff. UWG; Köhler/Bornkamm/Feddersen/Köhler/Alexander, UWG § 4 Rn. 4.1 ff.; OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 15.05.2018 - 6 W 39/18.

<sup>953</sup> Ohly/Sosnitz/Ohly, § 4 Rn. 4/27 UWG; Köhler/Bornkamm/Feddersen/Köhler/Alexander, UWG § 4 Rn. 4.1.

<sup>954</sup> BGH, Urt. v. 11.1.2007 – I ZR 96/04, JuS 2007, 1155 = GRUR 2007, 800; OLG Hamburg, Urt. v. 25.07.2019 - 3 U 12/16.

- In vertraglichen Beziehungen: Unternehmen darf während der Dauer seines Vertrags nicht in den Kundenkreis seines Vertragspartners eindringen, § 241 Abs. 2 BGB.<sup>955</sup>

Gem. § 75f HGB (und § 110 GewO) gilt, dass eine Vereinbarung, durch die sich ein Arbeitgeber einem anderen Arbeitgeber gegenüber verpflichtet, Arbeitnehmer des anderen nicht einzustellen, nicht durchsetzbar ist. Streitig ist die Anwendung auch auf das **aktive Abwerben**. Nach h.M. schränkt ein Abwerbeverbot nicht die Entscheidungsfreiheit des Mitarbeiters, einen Arbeitsplatz zu wechseln, ein und ist damit zulässig.<sup>956</sup>

Erst nach eingehender Prüfung der eingehenden Angebote erfolgt dann der Zuschlag zugunsten eines einzelnen Anbieters. Meist ist der Zuschlag damit verbunden, dass einzelne Leistungsanforderungen noch offenbleiben müssen, da sich deren Umfang und Konturen erst im Laufe des Projektes abzeichnen. In einem solchen Fall bietet sich dann die Integration von **Change-Request-Modellen** in das Vertragswerk an.

Im Übrigen setzt sich auch unter Juristen immer mehr die Einsicht durch, dass es in vielen Fällen nicht mehr ausreicht, sich auf das juristische Kerngeschäft, das Aufsetzen des Projektvertrags, zu konzentrieren. Vielmehr wurde erkannt, dass es schon bei den Vertragsverhandlungen bzw. noch bei der Durchführung und sogar darüber hinaus auf die Vermeidung rechtlicher Pannen ankommt, welche das gesamte Projekt bedrohen können. Dabei werden von Juristen vor allem Fähigkeiten verlangt, die nicht zu ihrem klassischen Ausbildungsrepertoire gehören.

Dies beginnt bereits mit der Auswahl der richtigen Verhandlungsstrategie, mit der die Planung des Projekts in Angriff genommen wird.<sup>957</sup> Die Basis einer erfolgreichen Vertragsverhandlung liegt in einer soliden Sammlung aller relevanten Informationen bezüglich der eigenen Situation und über die Perspektive der anderen Partei. Neben Klarheit über eigene Stärken und Schwächen muss sich der geschickte Verhandlungsführer auch in die Situation des Verhandlungspartners hineinversetzen können, um dessen mögliche Argumente zu sammeln und zu untersuchen.<sup>958</sup> Aufbauend auf diesen Informationen muss die zielführendste Verhandlungsstrategie ausgewählt werden, wobei man sich immer darüber im Klaren sein muss, dass man selbst zu Kompromissen bereit sein sollte und dass es unter Umständen besser sein kann, das Projekt nicht zu starten, falls bei den Verhandlungen unüberbrückbare Differenzen auftauchen sollten. Ansonsten kann dieser „Geburtsfehler“ schnell zu einer langwierigen und kostenintensiven rechtlichen Auseinandersetzung führen.

---

<sup>955</sup> BGH, Urt. v. 3.2.1978 – I ZR 163/76, GRUR 1978, 536 – B.u.W.-Spedition.

<sup>956</sup> So MüKoHGB/*Thüsing*, § 75f Rn. 5; ErfK/*Oetker*, § 75f HGB Rn. 1; a.A. *Schloßer*, BB 2003, 1382, 1384.

<sup>957</sup> *Lapp*, ITRB 2008, 67 ff.; *Deister*, ITRB 2009, 21ff.

<sup>958</sup> *Deister*, ITRB 2009, 21; *Lapp*, ITRB 2008, 67.

Zudem sollten Entscheidungen über den Abschluss wichtiger Verträge auch aufseiten des Auftragnehmers nicht lediglich auf einem Bauchgefühl beruhen, sondern aufgrund einer rationalen Abwägung aller wirtschaftlichen, rechtlichen und technischen Chancen und Risiken.<sup>959</sup> Hierzu sollten innerhalb des Unternehmens „Best Practice“-Richtlinien zur Risikoerfassung, Risikobewertung und zum Ergreifen geeigneter Gegenmaßnahmen aufgestellt und organisatorisch implementiert werden.<sup>960</sup> Ein vorschneller Vertragsabschluss unter grobem außer Acht lassen der unternehmerischen Sorgfalt, welcher dadurch zu finanziellen Belastungen des Unternehmens führt, kann unter Umständen sogar eine Haftung des Vorstands (§ 93 Abs. 2 AktG) bzw. der Geschäftsführer (§ 43 Abs. 2 GmbHG) auslösen<sup>961</sup> und sollte daher nicht unterschätzt werden.

Unter dem Gesichtspunkt der „Best Practice“ wird in der Literatur diskutiert, wie die sog. „IT Infrastructure Library“ (ITIL) für die juristische Vertragsgestaltung und Anspruchsdurchsetzung<sup>962</sup> bzw. für Änderungen der vertraglichen Vereinbarungen während der Vertragserfüllung<sup>963</sup> fruchtbar gemacht werden kann. Bei der ITIL handelt es sich um eine Sammlung von Best Practice-Ansätzen, die sich in den letzten Jahren zum De-facto-Standard im Bereich Management und Betrieb von IT-Dienstleistungen entwickelt hat, zur Frage, welche Prozesse eine IT-Organisation klar regeln sollte, um erfolgreich arbeiten zu können. Die ISO/IEC 20000 liefert standardisierte Definitionen und Prozessanforderungen.<sup>964</sup> Allerdings werden sowohl in der ITIL als auch in der ISO/IEC 20000 lediglich Mindestanforderungen für Regelungen in IT-Projektverträgen definiert, jedoch keine konkreten Vertragsklauseln vorgegeben, sodass Vertragslücken nicht durch einen bloßen Verweis geschlossen werden können.<sup>965</sup> Allerdings erscheint es durchaus sinnvoll, beide Sammlungen bei der Ausarbeitung der Service Level Agreements (SLA), der Operational Level Agreements (OLA) für einheitliche Begriffsdefinitionen sowie Festlegung und Aufteilung der Prozessphasen<sup>966</sup> und im Rahmen des Change-Management-Verfahrens zwecks einheitlicher Strukturierung<sup>967</sup> heranzuziehen.

Für kleinere Softwareentwicklungsprojekte wird vorgeschlagen, das sog. Prototyping-Verfahren zu verwenden, statt auf das Phasenmodell der ITIL zurückzugreifen, da dieses

---

<sup>959</sup> *Becker*, ITRB 2009, 117.

<sup>960</sup> *Becker*, ITRB 2009, 117, 118f.

<sup>961</sup> *Becker*, ITRB 2009, 117 unter Verweis auf BGH, Urt. v. 21.3.2005 – II ZR 54/03, MDR 2005, 1061 = BKR 2005, 281 = DStR 2005, 933 = NZG 2005, 562 = WM 2005, 933.

<sup>962</sup> *Hoppen/Viktor*, CR 2008, 199ff.

<sup>963</sup> *Koch*, ITRB 2008, 61ff.

<sup>964</sup> *Hoppen/Viktor*, CR 2008, 199, 199f.

<sup>965</sup> *Koch*, ITRB 2008, 61, 62.

<sup>966</sup> *Hoppen/Viktor*, CR 2008, 199, 203.

<sup>967</sup> *Koch*, ITRB 2008, 61, 63.

schnell zu ersten Ergebnissen führe und zudem ein frühzeitiges Feedback bezüglich der Eignung eines Lösungsansatzes ermögliche.<sup>968</sup> Durch die Lösung vom Phasenmodell sei das Prototyping flexibler, indem die Anforderungen der Anwender laufend präzisiert und verifiziert werden können, womit das Risiko einer Fehlentwicklung verringert werden könne. Nachteilig sei allerdings, dass dadurch die Grenzen der Verantwortlichkeit verwischen, was sich für spätere Haftungsfragen als problematisch erweisen könnte.<sup>969</sup> Rechtlich würde es sich anbieten, die Entwicklung nach Prototyping-Verfahren im Rahmen einer GbR zu regeln, um so zu einer interessengerechten Risikoverteilung zu kommen.<sup>970</sup>

Zunehmend kommt es im Bereich der IT-Herstellung zu Projekten auf der Basis sog. agiler Programmierungen. Hierbei werden fortlaufend Anforderungen entwickelt und gleichzeitig vorab fixierte Anforderungskataloge vermieden. Gleichzeitig wird auch die Notwendigkeit für umfassende Dokumentationen reduziert. Basis der agilen Programmierungen ist das sog. „Manifesto for agile Software Development“ aus dem Jahre 2001.<sup>971</sup> Planungsphasen vor dem Projektbeginn erweisen sich als unnötig; gleichzeitig wird daher auch auf die Erstellung eines Lastenheftes verzichtet. Insofern erweist sich die agile Programmierung als ideal, um den schwierigen Charakter komplexer Langzeitverträge gerecht zu werden, der gerade im Bereich des IT-Projektgeschäftes dafür sorgt, dass präzise benannte Anforderungsprofile an die zu erstellende Software kaum vorab benannt werden können. Stattdessen werden nur noch Grundaussagen zum jeweiligen Projektzweck und zum angedachten Einsatzbereich der Software gemacht. Vertragstypologisch ist unklar, ob hier überhaupt noch werkvertragliche Regelungsmodelle zur Anwendung kommen können. Denkbar ist vielmehr eine Einordnung als Dienstvertrag oder Gesellschaftsvertrag. Bei Dienstverträgen besteht das besondere Problem darin, dass der Auftraggeber das volle Risiko für das Gelingen des Projektes tragen würde und insofern die vollständige Projektverantwortung übernehmen müsste. Dies dürfte aber kaum dem Interessengefüge der Parteien entsprechen.<sup>972</sup> Näherliegend ist die Einordnung als Gesellschaftsvertrag i.S.v. § 705 ff. BGB, etwa in Form der Gelegenheitsgesellschaft.<sup>973</sup> Hier fehlt es aber oft an der Verfolgung eines gemeinsamen Zwecks, da die Parteien selten als gleichberechtigte Vertragsparteien kooperieren. Es bleibt vielmehr beim Leitmodell des Auftragsgebers und Auftragnehmers. Dementsprechend wird die Software selbst auch nicht Teil eines gemeinschaftlich genutzten Gesellschaftsvermögens mit gesamthänderischer

---

<sup>968</sup> *Söbbing*, ITRB 2008, 212ff.

<sup>969</sup> *Söbbing*, ITRB 2008, 212, 213.

<sup>970</sup> *Söbbing*, ITRB 2008, 212, 214.

<sup>971</sup> Zu finden unter <https://agilemanifesto.org/iso/de/manifesto.html> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>972</sup> *Lapp*, ITRB 2010, 69, 70; *Frank*, CR 2011, 138, 139f.; a.A. *Koch*, ITRB 2010, 119 für Dienstvertrag.

<sup>973</sup> *Kremer*, ITRB 2010, 283, 288; zur Miturheberschaft siehe *Hoeren/Pinelli*, MMR 2019, 779.

Bindung. Vielmehr soll das Endprodukt des Projektes dem Auftraggeber zur alleinigen Verfügung zustehen.<sup>974</sup> Plädiert wird daher auch dafür, solche Verträge auch noch unter das werkvertragliche „Dach“ zu nehmen.<sup>975</sup> Aufgrund des dominierenden Planungsanteils bestehen auch keine Bedenken, von der Wertung des § 650 BGB abzuweichen und einen solchen Vertrag komplett dem Werkvertragsrecht zu unterwerfen.<sup>976</sup>

Die Installation eines von dem Kunden zuvor beim Software-Hersteller erworbenen Software-Updates durch ein IT-Unternehmen vor Ort auf den Server dieses Kunden ist als Werkvertrag (§§ 631 ff. BGB) einzustufen.<sup>977</sup>

## I. Abgrenzung Werk- und Kaufvertragsrecht

Werkvertragsrecht kommt bei Softwareverträgen in mehreren Fällen zur Anwendung:<sup>978</sup>

Zunächst sind die Vorschriften des Werkvertragsrechts anwendbar, wenn die Parteien bei Vertragsschluss die Anwendung der werkvertraglichen Gewährleistungsvorschriften sowie eine einheitliche Rückabwicklung **ausdrücklich vereinbart** haben. Soweit sie lediglich Nachbesserungsrechte des Lieferanten festgelegt haben, ist zu prüfen, ob damit insgesamt die Geltung der werkvertraglichen Regeln vereinbart werden sollte. Dies gilt auch, wenn die Parteien sich bei einer ansonsten kaufvertraglichen Ausgestaltung des Vertrags bei Auftreten eines Mangels nachträglich auf Nachbesserung einigen. Daneben kann sich auch aus der „Natur“ des Vertrags ein Nachbesserungsrecht für den Unternehmer ergeben.<sup>979</sup> Außerdem kommt das Werkvertragsrecht bei Verträgen über **die Erstellung von Individualsoftware** zur Anwendung.<sup>980</sup>

Verpflichtet sich der Lieferant neben der Lieferung von Standardsoftware zu nicht unerheblichen Anpassungsleistungen („Umstricken“ bzw. „Customizing“) an die individuellen Bedürfnisse des Anwenders, ist umstritten, ob bei einem Software-Fehler die kauf- oder

---

<sup>974</sup> Fuchs u. a., MMR 2012, 427, 430.

<sup>975</sup> Fuchs u. a., MMR 2012, 427, 432.

<sup>976</sup> Fuchs u.a., MMR 2012, 427, 433.

<sup>977</sup> AG Brandenburg, Urt. v. 8.3.2016 – 31 C 213/14, MMR 2016, 392 = CR 2016, 430.

<sup>978</sup> Siehe dazu auch die obigen Ausführungen zur Einordnung der Vertragsarten.

<sup>979</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, NJW 1988, 406; BGH, Urt. v. 24.1.1990 – VIII ZR 22/89, NJW, 1990, 1290, 1293.

<sup>980</sup> So zum alten Recht vor der Schuldrechtsreform BGH, Urt. v. 30.1.1986 – I ZR 242/83, NJW 1987, 1259; BGH, Beschl. v. 24.11.1998 – X ZR 21/96, NJW-RR 1999, 347, 348; BGH, Urt. v. 23.1.1996 – X ZR 105/93, NJW 1996, 1745, 1745f.; BGH, Urt. v. 3.11.1992 – X ZR 83/90, NJW 1993, 1063; BGH, Urt. v. 15.5.1990 – X ZR 128/88, NJW 1990, 3008, 3011; OLG Düsseldorf, Urt. v. 18.7.1997 – 22 U 3-97, NJW-RR 1998, 345, 346; OLG Hamm, Urt. v. 22.8.1991 – 31 U 260/90, NJW-RR 1992, 953; OLG Koblenz, Urt. v. 4.10.1991 – 2 U 403/88, NJW-RR 1992, 688, 689; OLG Köln, Urt. v. 22.9.1995 – 19 U 65/94, NJW 1996, 1067; OLG München, Urt. v. 24.1.1990 – 27 U 901/88, NJW 1991, 2158; OLG Stuttgart, Urt. v. 1.10.1986 – 4 U 187/85, CR 1987, 857; zur Problematik der Einordnung von Individualsoftware in § 650 BGB; zum Recht nach der Schuldrechtsreform OLG München, Urt. v. 23. 12. 2009 - 20 U 3515/09, NJW-RR 2010, 789, 790.

werkvertraglichen Gewährleistungsvorschriften anzuwenden sind.<sup>981</sup> Im Vordergrund stehen für den Anwender das Herbeiführen des Erfolgs aus vom Unternehmer zu beschaffenden Stoffen und die Übereignung des fertigen Werkes.<sup>982</sup> Der Interessenlage beider Parteien entsprechen daher auch ohne Vereinbarung eher die werkvertraglichen Gewährleistungsregeln, insbesondere wegen der Möglichkeit der Nachbesserung sowie der klareren Regelung der Abnahme.<sup>983</sup> Das *OLG Hamm*<sup>984</sup> sieht in der Lieferung und Installation von Standard- und Spezialsoftware Werkvertragsrecht anwendbar, wenn der Schwerpunkt der Leistung in der Installation und Anpassung der Software liegt. Dies gilt auch im Falle eines Vertrags über die Erweiterung eines betriebsinternen Netzwerkes.<sup>985</sup> Auch der *BGH* nimmt die Anwendbarkeit von Werkvertragsrecht an, wenn der Vertrag schwerpunktmäßig auf die Herbeiführung eines Erfolges durch eine individuelle Tätigkeit gerichtet ist, die in der Anpassung der Software und dem Schaffen von Schnittstellen liegt.<sup>986</sup> Eine Anwendung des Kaufrechts kommt allenfalls in Betracht, wenn die Anpassung im Verhältnis zur Lieferung der Software nebensächlich und unbedeutend ist.<sup>987</sup> Unbedeutend ist aber z.B. noch nicht per se eine Anpassungsleistung, deren Wert ungefähr 10 v.H. des Gesamtwertes der Leistung erreicht.<sup>988</sup> Im Übrigen ist zu klären, ob die Software erst durch die Anpassung für den Kunden nutzbar wird oder ob dies bereits zuvor – wenn auch nur eingeschränkt – der Fall war. Die Lieferung von Handscannern und Anpassung an die betrieblichen Bedürfnisse des Auftraggebers weisen sowohl kaufvertragliche als auch werkvertragliche Elemente auf. Bildet die Anpassung der Handscanner an die betrieblichen Besonderheiten den Schwerpunkt eines Vertrags, handelt es sich um einen Werkvertrag.<sup>989</sup>

Ein Vertrag über die Lieferung und Installation einer Kanzleisoftware sowie über die Umstellung des Betriebssystems der IT in der Kanzlei eines Rechtsanwalts beispielsweise unterliegt dem Werkvertragsrecht, wenn der wirtschaftliche Schwerpunkt in den Installations- und Umstellungsarbeiten liegt.<sup>990</sup> Wird dem Käufer ein Quellcode unter Ausschluss der Gewährleistung für Fehler und die spezifische Brauchbarkeit des Programms für den Käufer

---

<sup>981</sup> Vgl. *Dörner/Jersch*, IuR 1988, 142; *OLG Düsseldorf*, Urt. v. 9.6.1989 – 16 U 209/88, NJW 1989, 2627 = CR 1990, 122; *OLG Hamm*, Urt. v. 22.8.1991 – 31 U 260/90, CR 1992, 206 = BB 1991, Beilage 23 S. 3; *OLG Köln*, Urt. v. 26.6.1992 – 19 U 261/91, CR 1992, 544; für Kaufrecht *LG Konstanz*, Urt. v. 4.5.1990 – 5 O 302/89, CR 1991, 93.

<sup>982</sup> Vgl. § 651 Abs. 1 BGB.

<sup>983</sup> Vgl. *Mehrings*, NJW 1986, 1904; *Mehrings*, NJW 1988, 2438.

<sup>984</sup> *OLG Hamm*, Urt. v. 8.8.2007 – 12 U 26/07, CR 2008, 77 = BeckRS 2007, 14920.

<sup>985</sup> *OLG Celle*, Urt. v. 31.5.2001 – 13 U 221/00 = *OLGR Celle* 2001, 217.

<sup>986</sup> *BGH*, Urt. v. 5.6.2014 – VII ZR 276/13, NJW-RR 2014, 1204, 1205.

<sup>987</sup> *OLG Köln*, Urt. v. 25.6.1993 – 19 U 216/92, NJW-RR 1993, 1529; *MüKoBGB/Busche*, § 631 Rn. 143.

<sup>988</sup> *OLG Köln*, Urt. v. 25.6.1993 – 19 U 216/92, NJW-RR 1993, 1529; *OLG Düsseldorf*, Urt. v. 18.7.1997 – 22 U 3-97, NJW-RR 1998, 345.

<sup>989</sup> *LG Frankenthal*, Urt. v. 13.1.2014 – 2 HK O 79/12.

<sup>990</sup> *OLG Hamm*, Urt. v. 10.3.2006 – 12 U 58/05, *NJOZ* 2007 2048.

überlassen und das alleinige Recht an der Nutzung, Weiterentwicklung und Verwertung der Software überlassen, findet Rechtskauf – hier noch zum alten Recht vor der Schuldrechtsreform – Anwendung.<sup>991</sup>

Ein großes Problem ist mit der Schuldrechtsreform entstanden, als man – ohne Not – **§ 651 BGB a.F.** – heute § 650 BGB – modifiziert hat.<sup>992</sup> Demnach soll bei Verträgen über die Lieferung von Sachen **Kaufrecht** zur Anwendung kommen. Stellt man sich auf den Standpunkt, dass es sich bei Software um Sachen i.S.v. § 90 BGB handelt, kann man der Auffassung sein, dass auch bei der Lieferung der Individualsoftware der Sachbezug entscheidend sei und demnach Kaufrecht bei einem Softwareerstellungsvertrag zur Anwendung komme.<sup>993</sup> U.E. geht es jedoch bei Verträgen über die Erstellung von Individualsoftware nicht primär darum, dass der Anwender Sachen, also ein Programm mit Datenträger und Dokumentation, haben will. Ihm geht es vielmehr vorrangig um einen Erfolg, ein in sich lauffähiges System, die Realisierung einer Situation, in der er beschwerdefrei mit seiner IT arbeiten kann.<sup>994</sup> Insofern bleibt es auch nach der Schuldrechtsreform bei der Qualifizierung von Softwareerstellungsverträgen als Werkverträge.<sup>995</sup>

Der *BGH* hat auch noch für weiteren Zündstoff gesorgt. Mit Urteil vom 23. Juli 2009 hat das Gericht entschieden, dass Kaufrecht auf sämtliche Verträge mit einer Verpflichtung zur Lieferung herzustellender oder zu erzeugender beweglicher Sachen anzuwenden sei. Die Zweckbestimmung der Teile, in Bauwerke eingebaut zu werden, rechtfertige keine andere Beurteilung. Dies gelte auch dann, wenn Gegenstand des Vertrags auch Planungsleistungen sind, die der Herstellung der Bau- und Anlagenteile vorausgehen haben und nicht den Schwerpunkt des Vertrags bilden. Eine Ausnahme soll allenfalls dann gelten, wenn eine Planungsleistung so dominiert, dass sie den Schwerpunkt des Vertrags bildet und deshalb die

---

<sup>991</sup> OLG Hamm, Urt. v. 8.7.2007 – 12 U 26/07, CR 2008, 77, m. Anm. *Rössel*, ITRB 2008, 52.

<sup>992</sup> Ausführlich dazu die verschiedenen kontroversen Beiträge in: *Schneider/von Westphalen/Witzel*, Kap. G Rn. 98ff.

<sup>993</sup> Siehe dazu *Redeker*, CR 2004, 88, 89ff.; *Stichtenoth*, K&R 2003, 105, 109.

<sup>994</sup> So auch *Diedrich*, CR 2002, 473, 475; *Spindler/Klöhn*, CR 2003, 81, 82f.

<sup>995</sup> *Alpert*, CR 2001, 213, 214; *Bartsch*, CR 2001, 649, 655; *Diedrich*, CR 2002, 473, 477f.; *Spindler/Klöhn*, CR 2003, 81, 83; *Stichtenoth*, K&R 2003, 105, 109; *Sprau/Grüneberg/Retzlaff*, Einf. v. § 631 Rn. 2520, § 651 Rn. 5; *Hau/Poseck/Voit*, § 650 BGB Rn. 4; *Staudinger/Peters/Jacoby*, Vorb.Vor § 631 Rn. 66; undeutlich *Schneider*, S. 1331ff.; vgl. zum früheren Recht auch *BGH*, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, *BGHZ* 102, 135, 141 = CR 1988, 124 = *NJW* 1988, 406; *BGH*, Beschl. v. 24.11.1998 – X ZR 21-96, *NJW-RR* 1999, 347, 348; *BGH*, Urt. v. 23.1.1996 – X ZR 105/93, *NJW* 1996, 1745, 1745f.; *BGH*, Urt. v. 3.11.1992 – X ZR 83/90, *NJW* 1993, 1063; *BGH*, Urt. v. 15.5.1990 – X ZR 128/88, *NJW* 1990, 3008, 3011; *OLG Düsseldorf*, Urt. v. 18.7.1997 – 22 U 3-97, *NJW-RR* 1998, 345, 346; *OLG Hamm*, Urt. v. 22.8.1991 – 31 U 260/90, *NJW-RR* 1992, 953; *OLG Koblenz*, Urt. v. 4.10.1991 – 2 U 403/88, *NJW-RR* 1992, 688, 689; *OLG Köln*, Urt. v. 22.9.1995 – 19 U 65/94, *NJW* 1996, 1067; *OLG München*, Urt. v. 24.1.1990 – 27 U 901/88, *NJW* 1991, 2158; v. *Westphalen*, CR 2000, 73.



Anwendung des Werkvertragsrechts erfordert, z.B. wenn die Beauftragung im Wesentlichen die allgemeine planerische Lösung eines konstruktiven Problems zum Gegenstand hat.<sup>996</sup>

Im Übrigen hat etwa das *LG Bonn* auf die Überlassung eines für vielfältige Anwender hergestellten Warenwirtschaftsprogramms Werkvertragsrecht angewendet, wenn fortlaufend weitere Programmvarianten nach einer Perspektivliste zu erstellen und auszuliefern sowie Einstellungen vorzunehmen sind, die jedenfalls zum Teil individuell auf die Bedürfnisse des Kunden zugeschnitten sind; insofern überwiege der werkvertragliche gegenüber dem kaufvertraglichen Charakter.<sup>997</sup>

Erstaunlicherweise hat der *BGH* dann 2010 in der Entscheidung *Internet-Systemvertrag*<sup>998</sup> darauf hingewiesen, dass ein Vertrag über die Erstellung oder Bearbeitung einer speziellen, auf die Bedürfnisse des Auftraggebers abgestimmten Software regelmäßig als Werkvertrag anzusehen sei.

Für Verbraucherverträge finden sich mit den zum 01.01.2022 in Kraft getretenen Regelungen in Bezug auf Verträge über Digitale Produkte nunmehr gem. § 650 Abs. 2 BGB spezielle Regelungen in den §§ 327 ff. BGB.

## II. Abgrenzung zum Dienstvertragsrecht

Für die Abgrenzung von Dienst- und Werkvertrag ist der im Vertrag zum Ausdruck kommende **Wille der Parteien** maßgebend.<sup>999</sup> Es kommt darauf an, ob auf dieser Grundlage eine Dienstleistung als solche oder als Arbeitsergebnis, deren Erfolg geschuldet wird.<sup>1000</sup> Diese Grundsätze gelten auch für Verträge, in denen sich der Auftragnehmer zur Erbringung von Forschungs- oder Entwicklungsleistungen verpflichtet. Beide Arten von Leistungen können sowohl Gegenstand eines Dienstvertrags als auch eines Werkvertrags sein. Im ersteren Fall schuldet der Auftragnehmer lediglich ein den Regeln der Wissenschaft und Technik entsprechendes Vorgehen, im letzteren Fall die Herbeiführung eines Erfolgs. Dieser Erfolg kann in einem bestimmten Arbeitsergebnis oder auch nur in der ordnungsgemäßen Durchführung von Untersuchungen und der Anfertigung von Berichten bestehen. Was im Einzelfall geschuldet ist, unterliegt der Vereinbarung der Parteien.

---

<sup>996</sup> BGH, Urt. v. 23.7.2009 – VII ZR 151/08, NJW 2009, 2877 = CR 2009, 637.

<sup>997</sup> LG Bonn, Urt. v. 15.1.2008 – 10 O 383/06, CR 2008, 767.

<sup>998</sup> BGH, Urt. v. 4.3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010, 398; OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.12.2013 – I-5 U 135/12, MMR 2014, 521 m. Anm. *Lachenmann*.

<sup>999</sup> Zum Weiteren siehe BGH, Urt. v. 16.7.2002 – X ZR 27/01, NJW 2002, 3323 = CR 2003, 244.

<sup>1000</sup> BGH, Urt. v. 19.6.1984 – X ZR 93/83, NJW 1984, 2406f. = GRUR 1984, 756; *Schneider*, Handbuch des EDV-Rechts S. 749.

Sofern der Vertrag hierzu keine ausdrückliche Regelung enthält, kann für dessen Auslegung eine Vielzahl von Umständen von Bedeutung sein.<sup>1001</sup> Für das Vorliegen eines Werkvertrags kann es sprechen, wenn die Parteien die zu erledigende Aufgabe und den Umfang der Arbeiten **konkret festlegen** oder eine **erfolgsabhängige Vergütung** vereinbaren. Für die Frage, ob der Auftragnehmer für den Eintritt eines Erfolgs eintreten will, kann auch von Bedeutung sein, mit welcher Wahrscheinlichkeit nach der Vorstellung der Parteien mit dem Eintritt eines Erfolgs gerechnet werden kann. Zwar ist es weder logisch noch rechtlich ausgeschlossen, dass der Softwareersteller das Erfolgsrisiko auch dann übernimmt, wenn der Eintritt des Erfolgs ungewiss ist.<sup>1002</sup> Aber je größer die mit der Tätigkeit erkennbar verbundenen Unwägbarkeiten sind, umso ferner kann es auch aus Sicht eines verständigen Bestellers liegen, dass der Unternehmer das Erfolgsrisiko dennoch übernehmen will. Eine Regel, dass der Forschungsvertrag als Dienstvertrag und der Entwicklungsvertrag als Werkvertrag zu qualifizieren ist,<sup>1003</sup> lässt sich dabei aber schon deshalb kaum aufstellen, weil die Grenzen zwischen Forschung und Entwicklung im Einzelfall fließend sein können.<sup>1004</sup> Unabhängig davon steht es den Vertragsparteien im Einzelfall frei, trotz eines relativ hohen Risikos einen Werkvertrag zu schließen. Ferner können weitere Regelungen der vertraglichen Vereinbarung die Vorstellungen der Parteien darüber widerspiegeln, wer das größere und wer das geringere Risiko tragen soll, dass das erstrebte Forschungs- oder Entwicklungsziel nicht oder nicht mit dem bei Vertragsschluss erwarteten Aufwand erreicht wird.

Dementsprechend richtet sich die rechtliche Einordnung einer freiberuflichen Tätigkeit nicht allein danach, ob es sich um die Erstellung von Individualsoftware handelt. Vielmehr sind für die Frage nach dem vertraglichen Gewährleistungsrecht die Kriterien der **Bezahlung, Festlegung von Arbeitsort, Zeit und Tempo sowie die Leitung der Projektsteuerung** ausschlaggebend.<sup>1005</sup> Umgekehrt ist der Umstand, dass in den AGB des Auftragnehmers von „Dienstvertrag“ und „Dienstleistung“ die Rede ist, kein eindeutiges Indiz für das Vorliegen eines Dienstvertrags.<sup>1006</sup>

So kann die Vergütung eine „Risikoprämie“ für den Unternehmer enthalten. Allerdings kann die Vergütung, insbesondere dann, wenn sie zeitaufwandsabhängig in Form von Raten oder regelmäßigen Abschlagszahlungen zu leisten ist, auch darauf hinweisen, dass der Unternehmer

---

<sup>1001</sup> LG München I, Beilage zu BB 1991 Heft 7, 7.

<sup>1002</sup> So zutreffend Staudinger/*Peters/Jacoby*, VorbVorbem. zu § 631 Rn. 24; a.A. *Schiek/Plander*, RdA 1990, 219, 223.

<sup>1003</sup> So *Möffert*, S. 37f.

<sup>1004</sup> Zum letzteren auch *Möffert*, S. 38.

<sup>1005</sup> LG Saarbrücken, Urt. v. 28.4.1998 – 6 O 434/96, NJW-CoR 1999, 304 = CR 1999, 362.

<sup>1006</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 18.7.1997 – 22 U 3/97, CR 1997, 732 = NJW-RR 1998, 345.

das Risiko eines Scheiterns des Forschungs- oder Entwicklungsvorhabens wirtschaftlich oder – etwa bei einem öffentlich-rechtlich gebundenen Softwareersteller – rechtlich vernünftigerweise nicht übernehmen kann, was wiederum ein Indiz dafür sein kann, dass eine solche Risikoübernahme von den Vertragsparteien nicht gewollt ist. Die Zuordnung eines konkreten Vertrags ist nur unter Berücksichtigung und Abwägung aller insoweit bedeutsamen Gesichtspunkte des Einzelfalls möglich.

Schwierig ist auch die Einordnung der Personen, die bei IT-Projekten **neben Auftraggeber und Auftragnehmer** tätig sind. So findet sich hier eine Fülle von Beratern, die zum Teil auch in die Projektsteuerung einbezogen werden. Hier ist zu beachten, dass reine Beratungs-, Berichterstattungs- und Informationsleistungen lediglich dienstvertraglichen Charakter haben.<sup>1007</sup> Im Zweifel wird man auch bei „begleitenden Maßnahmen“ oder im Vertrag erwähnten Leistungen des „Mitwirkens am Projekt“ von einem Dienstvertrag ausgehen müssen.<sup>1008</sup> Kommt es hingegen vor allem während der Projektlaufzeit zur Kontrolle und Überprüfung, kann darin ähnlich der Überwachung von Bauobjekten durch Architekten ein werkvertragliches Element gesehen werden.<sup>1009</sup> Unter das Werkvertragsrecht fallen auch die Zeitplanung sowie das Kostencontrolling.

### III. Hauptleistungspflichten

#### 1. Pflichten des Auftragnehmers/Unternehmers

Bei den Hauptleistungspflichten ist zunächst zu beachten, dass der Auftraggeber nicht nur die Überlassung der Software, sondern auch die **Übertragung der damit verbundenen Nutzungsrechte** zu regeln hat.

##### a) Überlassung der Software und Dokumentation

In Bezug auf die **Überlassung der Software** selbst ist zu klären:

- In welchem Format wird die Software übergeben (Objectcode oder auch Quellcode)?
- Wenn nur der Objectcode übergeben wird: Ist eine Hinterlegungsvereinbarung in Bezug auf den Quellcode sinnvoll?
- Welche Dokumentation wird überlassen?
- Wie soll die Software programmiert sein (Programmiersprache, strukturierte Programmierung)?

---

<sup>1007</sup> OLG Dresden, Urt. v. 29.7.1999 – 16 U 1687/98, NJW-RR 2000, 652; ähnlich OLG Düsseldorf, Urt. v. 1.10.1998 – 5 U 182/97, BauR 1999, 508.

<sup>1008</sup> Siehe OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.4.1999 – 22 U 174-98, NJW 1999, 3129 = MDR 2000, 28.

<sup>1009</sup> *Stemmer/Wierer*, BauR 1997, 935ff.

- Welche technischen Performance-Daten sind einzuhalten?<sup>1010</sup>

Wichtig ist vor allem die **Dokumentation**. Bei Softwareerstellungsverträgen ist der Entwickler regelmäßig auch zur Überlassung einer Dokumentation an den Besteller verpflichtet.<sup>1011</sup> Diese muss so gestaltet sein, dass der Besteller mit dem System arbeiten kann; geschuldet ist insofern eine umfassende schriftliche Fixierung der Funktions- und Bedienungsregeln.<sup>1012</sup> Die Übergabe einer solchen Dokumentation ist eine (ungeschriebene) Hauptpflicht. Selbst wenn nichts im Vertrag ausdrücklich zur Dokumentationspflicht geregelt ist, besteht eine solche.<sup>1013</sup> Geschuldet ist die Dokumentation allerdings nach Herstellung der Software, d.h. nach Abschluss der geschuldeten Programmierung.<sup>1014</sup> Es kann nicht erwartet werden, dass der Softwareentwickler ohne Rücksicht auf mögliche Änderungen jedes Stadium seiner Arbeiten dokumentiert. Das Fehlen einer die Bedienung der örtlich installierten Hard- und Software betreffenden Dokumentation und die daraus sich ergebende Betriebsuntauglichkeit der Anwendungssoftware stellt einen zur Abnahmeverweigerung berechtigenden Mangel dar.<sup>1015</sup> In diesem Zusammenhang wird jedoch diskutiert, ob die Erforderlichkeit eines Benutzerhandbuches, als eine Form technischer Dokumentation, vor dem Hintergrund einer weiter fortschreitenden technischen Entwicklung, insbesondere im Bereich interaktiver Software, nicht eingeschränkt werden muss.<sup>1016</sup> Aufgrund des technischen Fortschritts bei der Entwicklung interaktiver Softwaresysteme, ist die Benutzbarkeit des Programms, bei entsprechender Dialoggestaltung, in vielen Fällen nicht mehr von einem Handbuch abhängig, sodass dieses zum bestimmungsgemäßen Gebrauch in diesen Fällen nicht mehr notwendig sein dürfte.<sup>1017</sup>

## b) Übertragung der Rechte

In Bezug auf **die zu übertragenden Rechte** gilt es besonders sorgfältig zu formulieren. Wer sich Software individuell auf seine Bedürfnisse hin programmieren lässt, lässt sich auch vertraglich ein ausschließliches Nutzungsrecht einräumen.

---

<sup>1010</sup> Die Durchsetzung dieser Pflichten wird häufig mit Vertragsstrafen gekoppelt.

<sup>1011</sup> BGH, Urt. v. 20.2.2001 – X ZR 9/99, NJW 2001, 1718, 1719; BGH, Urt. v. 30.1.1986 – I ZR 242/83, NJW 1987, 1259; BGH, Urt. v. 4.11.1992 – VIII ZR 165/91, NJW 1993, 461; ähnlich OLG Köln, Urt. v. 14.2.1997 – 19 U 205-96, NJW-RR 1998, 343 (für Softwareüberlassung).

<sup>1012</sup> OLG Celle, Urt. v. 3.3.1992 – 20 U 69/90, NJW-RR 1993, 432.

<sup>1013</sup> BGH, Urt. v. 20.2.2001 – X ZR 9/99, NJW 2001, 1718, 1719; BGH, Urt. v. 30.1.1986 – I ZR 242/83, NJW 1987, 1259; BGH, Urt. v. 4.11.1992 – VIII ZR 165/91, NJW 1993, 461.

<sup>1014</sup> BGH, Urt. v. 20.2.2001 – X ZR 9/99, NJW 2001, 1718, 1719 und 1721.

<sup>1015</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.9.2001 – 5 U 39/99, CR 2002, 324; OLG Saarbrücken, Urt. v. 16.7.1996 – 4 U 899/95-201, NJW-RR 1997, 558.

<sup>1016</sup> *Stiemerling*, ITRB 2009, 154.

<sup>1017</sup> *Stiemerling*, ITRB 2009, 154, 158.

Besonderer Sorgfalt bedarf das Rechte-Clearing bei Projekten, in denen mehrere Softwareentwickler eingebunden sind. Unter Umständen handelt es sich bei den an der Programmierung und Weiterentwicklung beteiligten Personen um **Miturheber i.S.v. § 8 UrhG**; diese müssen dann gemeinschaftlich in den Vertrag einbezogen werden. Voraussetzung für eine Miturheberschaft ist eine einheitliche Schöpfung, die einen entsprechenden natürlichen Handlungswillen der beteiligten Urheber voraussetzt. Eine Miturheberschaft besteht regelmäßig nicht bei zeitlich gestaffelten Beiträgen; denn eine Miturheberschaft setzt voraus, dass jeder Beteiligte seinen (schöpferischen) Beitrag in Unterordnung unter die gemeinsame Gesamtidee erbracht hat.<sup>1018</sup> Fehlt es hieran, weil die späteren Ergänzungen und Verbesserungen vom Handlungswillen des ursprünglichen Programmierers nicht umfasst sind, ist eine Miturheberschaft aller beteiligten Urheber zu verneinen. In diesem Fall liegen in den späteren Veränderungen abhängige Bearbeitungen mit der Folge, dass die an der Programmerstellung beteiligten Urheber über ihr Urheberrecht ohne gesamthänderische Bindung hätten verfügen und Nutzungsrechte hätten einräumen können.<sup>1019</sup> Die mit diesem Regelungsbereich verbundenen Risiken werden durch folgende Beispielsentscheidungen verdeutlicht:

So verbot das *OLG Düsseldorf* die Vervielfältigung und den Vertrieb eines Computerspiels, da einer der Miturheber die Nutzungsrechte an einer von ihm vor Projektbeginn entwickelten und für das Projekt verwendeten Darstellungseingabe nicht wirksam auf das Herstellerunternehmen übertragen hatte. Als Miturheber i.S.v. § 8 Abs. 2 S. 1 UrhG sei der Programmierer zwar nicht aktivlegitimiert, Schadensersatz für sich allein zu fordern, sondern nur an alle Miturheber als Gesamthandsgemeinschaft, allerdings gelte dies nicht für den Unterlassungsanspruch. Vielmehr könne auch aufgrund der Verletzung der Rechte an einem kleinen Teil des Programms der komplette Vertrieb gestoppt werden.<sup>1020</sup>

Das *OLG Hamm* hatte einen Fall zu entscheiden, in dem es um die Frage ging, ob eine falsche Urheberbezeichnung und damit ein Verstoß gegen § 13 UrhG erfolgt war.<sup>1021</sup> Der Projektvertrag sah eine vollständige Übertragung der Nutzungsrechte für eine Hotelsoftware vor. Die Beklagte vertrieb das Resultat des Projekts unter eigenem Namen, ohne die Klägerin zu erwähnen. Es wurde entschieden, dass selbst eine umfassende und ausschließliche Einräumung der Nutzungs- und Verwertungsrechte gem. § 31 Abs. 1 und 3 UrhG es nicht erlaube, sich das Urheberpersönlichkeitsrecht anzumaßen und die Hinweise auf eine andere

---

<sup>1018</sup> BGH, Urt. v. 14.7.1993 – I ZR 47/91, BGHZ 123, 208, 212 = NJW 1993, 3136 – Buchhaltungsprogramm.

<sup>1019</sup> BGH, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, CR 2005, 854 m. Anm. *Heymann* = GRUR 2005, 860 – Fash 2000.

<sup>1020</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.11.2008 – I-20 U 72/06, MMR 2009, 215 ff. = ZUM-RD 2009, 182 = GRUR-RR 2009, 217.

<sup>1021</sup> OLG Hamm, Urt. v. 7.8.2007 – 4 U 14/07, CR 2008, 280 ff. = GRUR-RR 2008, 154 – Copyrightvermerk.

Urheberschaft wegzulassen. Trotz der Unübertragbarkeit und Unverzichtbarkeit auf das Stammrecht sei zwar eine, auch konkludente, Vereinbarung über die Nichtausübung des Namensnennungsrechts grundsätzlich möglich, allerdings seien diesbezüglich zum Schutze des Urhebers strenge Anforderungen zu stellen. Hierbei müsse eine Interessenabwägung im Einzelfall vorgenommen werden, bei der vor allem die Intensität des Eingriffs in das Persönlichkeitsrecht des Urhebers, die Erforderlichkeit im Hinblick auf die Verwertung im Rahmen der vertragsgemäßen Ausübung, die Branchenüblichkeit und den Vertrags- bzw. Verwertungszweck zu berücksichtigen seien. Diese Anforderungen sah das Gericht als nicht erfüllt an und gab der Klage auf Unterlassen des Vertriebs, Schadensersatz und sogar Vernichtung aller bisher gefertigten Vervielfältigungsstücke statt.

Im Ergebnis erweist es sich als sehr gefährlich, wenn bei komplexen Softwareprojekten nicht gründlich darauf geachtet wird, dass alle für die Herstellung und den Vertrieb des Programms erforderlichen Rechte eingeholt und im rechtlichen Rahmen genutzt wurden, da sonst gravierende finanzielle Konsequenzen drohen.

Gefährlich wird es, wenn man hier nur die **Einräumung eines einfachen Nutzungsrechtes** zum Vertragsgegenstand macht. Dann sind die Entwickler noch darin frei, die Software ein weiteres Mal an andere zu veräußern. Sinnlos sind Hinweise auf die Übertragung des „Urheberrechts“ oder „Copyright“. Solche Verträge entsprechen nicht dem deutschen Urheberrechtsverständnis, wonach das Urheberrecht selbst nicht übertragen werden kann. Solche Formulierungen sind daher nur irritierend, da sie die Frage des konkret übertragenen Nutzungsrechtsumfangs nicht lösen. Im Übrigen ist es richtig, die **Frage der Übertragbarkeit der Nutzungsrechte** anzusprechen. § 34 Abs. 1 UrhG geht vom Leitbild aus, dass jede Übertragung von Nutzungsrechten auf Dritte oder deren Überlassung in sonstiger Weise auf jeden Fall von der Zustimmung des Urhebers abhängt. Eine solche Zustimmung kann nach einer Entscheidung des *OLG Frankfurt a.M.* auch konkludent erfolgen.<sup>1022</sup> Wird ein im Auftrag erstelltes Computerprogramm dem Auftraggeber freigeschaltet und hat im Gegenzug der Auftraggeber die Bezahlung getätigt, ist von einer uneingeschränkten konkludenten Einräumung der vertraglich vorgesehenen Nutzungsrechte auszugehen.<sup>1023</sup> Um dies zu verhindern, ist es zu empfehlen, die Übertragbarkeit der Nutzungsrechte an Dritte im Vertrag ausdrücklich zu regeln. Bei Bedenken hinsichtlich der Unbestimmtheit kann der Programmierer den Personenkreis z.B. auf die konzernangehörigen Unternehmen i.S.v. § 18 AktG

---

<sup>1022</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 29.10.2013 – 11 U 47/13 = MMR 2014, 661 = ZUM 2014, 712 = CR 2014, 506 = WRP 2014, 603.

<sup>1023</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 29.10.2013 – 11 U 47/13, Rn. 26-34 = MMR 2014, 661 = ZUM 2014, 712 = CR 2014, 506 = WRP 2014, 603.

beschränken. Liegt keine ausdrückliche Regelung hinsichtlich der Übertragbarkeit vor, drohen erhebliche Probleme. In einem solchen Fall muss nachträglich die Zustimmung des Urhebers zur Weiterübertragung eingeholt werden, die dieser allerdings nicht wider Treu und Glauben verweigern kann (§ 34 Abs. 1 S. 3 UrhG). Eine Ausnahme von dem Zustimmungserfordernis gilt nur für den Fall der Gesamtveräußerung des Unternehmens oder der Veräußerung wesentlicher Unternehmensteile, gerade im Bereich von M&A (Mergers & Acquisitions)<sup>1024</sup>. Als sinnvoll erscheint es, bei einer Weiterübertragung der Nutzungsrechte eine Informationspflicht einzuführen, wonach der Auftraggeber das Softwarehaus über die Weiterübertragung zu informieren hat. Eine solche Information ist z.B. wichtig, um mit dem neuen Nutzer das Schicksal von Pflege- und Wartungsverträgen zu klären.

### **c) Leistungsänderungen**

Einseitige Leistungsänderungen durch den Auftraggeber sind grundsätzlich nicht möglich; entsprechende Rechte bedürfen einer besonderen Vereinbarung der Parteien. Ausnahmen können sich allenfalls unter dem Gesichtspunkt der Änderung der Geschäftsgrundlage aus dem Gedanken von Treu und Glauben ergeben.<sup>1025</sup> Verschieben sich die Termine aufgrund einer Anordnung des Auftraggebers, kommt eine zusätzliche Vergütung in Betracht. Entscheidend sind insofern einseitige Maßnahmen des Auftraggebers oder seines dazu berechtigten Vertreters.<sup>1026</sup> Insofern geht es um Maßnahmen, die aus dem Risikobereich des Auftraggebers stammen. Eine Vergütung fällt noch nicht an, wenn der Auftragnehmer seinerseits Mitwirkungspflichten durch Unterlassen nicht befolgt.<sup>1027</sup> Unverbindliche Vorschläge oder Wünsche des Auftraggebers fallen noch nicht unter den Begriff der Anordnung.<sup>1028</sup> Es reichen aber konkludente Anordnungen aus, etwa wenn der Auftraggeber in Kenntnis geänderter Umstände erweiterte Leistungen widerspruchslos geschehen lässt.<sup>1029</sup> Unvorhergesehene Ereignisse lösen keine Preisänderungen aus, etwa bei unvorhergesehenen Schwierigkeiten bei der Programmierung oder der Zulieferung. Für die Abgrenzung zwischen unmittelbar vereinbarten und zusätzlichen Leistungen ist auf die vertraglichen Abreden abzustellen, wobei das bloße Wollen von zusätzlichen Leistungen und deren schlichte Entgegennahme als solches

---

<sup>1024</sup> Sammelbegriff für Transaktionen – wie Fusionen, Unternehmenskäufe und -übernahmen – im Unternehmensbereich.

<sup>1025</sup> BGH, Urt. v. 25.1.1996 – VII ZR 233/94, BauR 1996, 378.

<sup>1026</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.6.1995 – 21 U 219/94, NJW-RR 1996, 730.

<sup>1027</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.6.1995 – 21 U 219/94, NJW-RR 1996, 730; OLG Celle, Urt. v. 6.10.1994 – 22 U 234/92, BauR 1995, 552.

<sup>1028</sup> KG Berlin, Urt. v. 23.3.1999 – 4 U 1635/97, BauR 2000, 575; OLG Braunschweig, Urt. v. 2.11.2000 – 8 U 201/99, BauR 2001, 1739, 1741.

<sup>1029</sup> OLG Brandenburg, Urt. v. 9.7.2002 – 11 U 187/01, BauR 2003, 716.

noch nicht zu einer Vertragserweiterung führen.<sup>1030</sup> Unwirksam sind Klauseln in AGB, wonach der Auftraggeber im Vertrag nicht genannte Leistungen ohne besondere Vergütung verlangen darf, wenn sie zur Erfüllung der vertraglichen Leistungen notwendig sind. Ähnlich hat der *BGH* Klauseln für unwirksam erklärt, wonach jegliche Nachforderungen ausgeschlossen sind, wenn sie nicht auf schriftlichen Zusatz- und Nachtragsaufträgen des Auftraggebers beruhen.<sup>1031</sup> Der *BGH* sah das Hauptproblem darin, dass mit einer solchen Klausel auch gesetzliche Ansprüche etwa aus Bereicherungsrecht oder GoA ausgeschlossen werden. Aus dem gleichen Grund hat die Rechtsprechung eine AGB-Klausel für unwirksam erachtet, die den Vergütungsanspruch für zusätzliche Leistungen von einer schriftlichen Preisvereinbarung abhängig machen.<sup>1032</sup>

## 2. Pflichten des Auftraggebers/Bestellers: Vergütung

Auf der **Entgeltseite** ist der Auftraggeber natürlich verpflichtet, den vereinbarten Werklohn zu entrichten. Allerdings besteht hier auch eine Reihe von rechtlichen Schwierigkeiten bei der Vertragsgestaltung.

### a) Angemessene Vergütung (§§ 32, 32a UrhG)

Zum einen ist zu bedenken, dass §§ 32, 32a UrhG einen gesetzlich verankerten Vergütungsanspruch auch zugunsten des Softwarehauses vorsehen. Nach § 32 Abs. 1 UrhG steht dem Urheber ein **Anspruch auf angemessene Vergütung** zu, insbesondere wenn die vereinbarte Vergütung schon bei Vertragsschluss unangemessen war. § 32a UrhG regelt den Fall nachträglicher Veränderungen des Verhältnisses von Vergütung und wirtschaftlichem Ertrag. So kann der Urheber hiernach eine Änderung des Vertrags verlangen, um eine weitere angemessene Beteiligung zu bekommen, die das Bestehen eines nachträglich entstandenen auffälligen Missverhältnisses zu den Erträgen und Vorteilen aus der Nutzung des Werkes kompensiert.

Für die Prüfung, ob ein solches Missverhältnis besteht, ist der angemessenen Vergütung im Zeitpunkt des Vertragsschlusses eine nach den gleichen Grundsätzen auf den Zeitpunkt der Entscheidung über das Beteiligungsverlangen ermittelte Vergütung gegenüberzustellen. Das Missverhältnis ist jedenfalls dann auffällig, wenn die im Beteiligungszeitraum angemessene Vergütung von der angemessenen Vergütung um mehr als 100 % abweicht.<sup>1033</sup>

---

<sup>1030</sup> BGH, Urt. v. 10.4.1997 – VII ZR 211/95, NJW 1997, 1982 = BGH, BB 1997, 1438.

<sup>1031</sup> BGH, Urt. v. 14.10.2004 – VII ZR 190/03, BauR 2005, 94; Urt. v. 27.11.2003 – VII ZR 53/03, BauR 2004, 488 = NJW 2004, 502.

<sup>1032</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 15.12.1988 – 5 U 103/88, BauR 1989, 335.

<sup>1033</sup> BT-Drs. 14/8058, S. 45; KG Berlin, Urt. v. 01.06.2016 – 24 U 25/15, ZUM-RD 2016, 510, 516.



Nach dem Wortlaut des Gesetzes ist vor allem auf das Verhältnis zwischen der vereinbarten Vergütung, die im Zeitpunkt des Vertragsschlusses angemessen gewesen ist, und den erzielten Erträgen und Vorteilen abzustellen. Bei den Erlösen handelt es sich um den Bruttoerlös, nicht den Gewinn.<sup>1034</sup> Bei der Ermittlung des auffälligen Missverhältnisses können jedoch auch solche Aufwendungen berücksichtigt werden, die den Gewinn der Vertragspartei schmälern.<sup>1035</sup>

Beide Vergütungsansprüche stehen allen Urhebern zu, also auch den Urhebern der Software. Streitig ist allerdings noch, ob dieser Anspruch auch für Urheber zum Tragen kommt, die in Arbeitsverhältnissen tätig sind.<sup>1036</sup> Die angemessene Vergütung des Urhebers ist auch bei Einzelfallentscheidungen gem. § 32 Abs. 1 S. 3 UrhG anhand eines objektiv-generalisierenden Maßstabs aus der ex ante Perspektive zu bestimmen.<sup>1037</sup> Die Angemessenheit der Vergütung verlangt, dass die Honorierungsstruktur grundsätzlich Umfang und Intensität der tatsächlichen Nutzung des Werks widerspiegelt. Diesem Beteiligungsprinzip wird regelmäßig durch eine Absatzvergütung Rechnung getragen.<sup>1038</sup>

## **b) Vergütung im Werkvertragsrecht**

Vorarbeiten sind im Werkvertragsrecht typischerweise nicht zu vergüten. Eine Ausnahme gilt nur bei einem separaten Vertrag, für den der Auftragnehmer darlegungs- und beweispflichtig wäre.<sup>1039</sup> Selbst bei umfangreichen Projektierungsarbeiten kommt ein Vergütungsanspruch daher nur in Betracht, wenn eine entsprechende Vergütungspflicht für den Fall der Nichterteilung des Auftrags ausdrücklich vereinbart wurde.<sup>1040</sup> Dementsprechend sind Bestimmungen in AGB, wonach für Kostenvoranschläge eine Bearbeitungsgebühr berechnet werden kann, unwirksam.<sup>1041</sup> Ausnahmen kommen nur dann in Betracht, wenn man dem Auftraggeber Arglist nachweisen kann, etwa weil er Vorarbeiten einfordert, obwohl er diese nur für eine eigene Planung unentgeltlich verwerten will.<sup>1042</sup>

---

<sup>1034</sup> LG Berlin, Urt. v. 25.10.2005 – 16 O 804/04, ZUM 2005, 901.

<sup>1035</sup> OLG München, Urt. v. 1.6.2017 – 6 U 310/16, GRUR-RR 2017, 376, 377; KG Berlin, Urt. v. 01.06.2016 – 24 U 25/15, ZUM-RD 2016, 510, 513.

<sup>1036</sup> Dafür in Dreier/Schulze, § 32 UrhG Rn. 13; Wandtke/Bullinger, § 43 UrhG Rn. 145; dagegen Berger, ZUM 2003, 173, 179.

<sup>1037</sup> OLG München, Urt. v. 8.2.2007 – 6 U 5785/05, NJOZ 2007, 4825 = ZUM 2007, 317.

<sup>1038</sup> OLG München, Urt. v. 8.2.2007 – 6 U 5785/05, NJOZ 2007, 4825 = ZUM 2007, 317.

<sup>1039</sup> So auch BGH, Urt. v. 12.7.1979 – VII ZR 154/78, NJW 1979, 2202; Urt. v. 3.12.1981 – VII ZR 368/80, NJW 1982, 765; Urt. 8.6.2004 – X ZR 211/02, NJW-RR 2005, 19; OLG Düsseldorf, Urt. v. 13.03.1991 – 19 U 47/90, BauR 1991, 613.

<sup>1040</sup> BGH, Urt. v. 12.7.1979 – VII ZR 154/78, NJW 1979, 2202; OLG Hamm, Urt. v. 28.10.1974 – 17 U 169/74, BB 1975, 112.

<sup>1041</sup> BGH, Urt. v. 3.12.1981 – VII ZR 368/80, NJW 1982, 765; OLG Karlsruhe, Urt. v. 29.12.2005 – 19 U 57/05, NJW-RR 2006, 419.

<sup>1042</sup> Siehe dazu auch OLG Köln, Urt. v. 8.11.1991 – 19 U 50/91, BauR 1992, 98.

Kommt es zum Vertrag, schuldet der Auftraggeber den **vereinbarten Preis**. Hier ist die Beweislast zu beachten. Typischerweise trägt die Beweislast derjenige, der eine Vergütung behauptet. Ist allerdings die ursprüngliche Preisvereinbarung unstreitig, trägt der Auftraggeber die Beweislast für eine davon später abweichende Vergütungsabrede.<sup>1043</sup> Ähnliches gilt für den Fall, dass anfänglich keine feste Preisvereinbarung getroffen wurde, der Auftraggeber aber eine Festpreisvereinbarung behauptet.<sup>1044</sup> Individualvertraglich können **Preisklauseln**, Wertsicherungsvorbehalte und Preisvorbehalte vereinbart werden. Probleme ergeben sich bei den AGB-rechtlichen Vorgaben. So sind Preiserhöhungsklauseln für eine Zeit von maximal vier Monaten nach Vertragsabschluss verboten (§ 309 Nr. 1 BGB). Insofern sind auch Klauseln unwirksam, die generell alle Preise als „freibleibend“ angeben.<sup>1045</sup> Lohn- und Materialpreisgleitklauseln müssen so klar bezeichnet sein, dass ein Verstoß gegen den Transparenzgrundsatz ausgeschlossen ist. Insofern müssen die Grundsätze der Kalkulation offen liegen und der Auftragnehmer den Nachweis erbringen, welche Kosten zu einer Erhöhung des Preises geführt haben.<sup>1046</sup> Der Verweis darauf, dass der Auftraggeber das Recht zur Bestimmung des Werkes nach billigem Ermessen hat, bedarf besonderer Gründe und ist im Übrigen, insbesondere bei der Vereinbarung einer Preisbestimmung nach freiem Belieben des Auftraggebers, unwirksam.<sup>1047</sup> Bei der Vereinbarung von Circa-Preisen oder unverbindlichen Richtpreisen ist eine Überschreitung grundsätzlich nicht möglich. Wenn überhaupt kann der Unternehmer eine solche Überschreitung nur rechtfertigen, wenn er auf Aufwendungen verweist, die den „Circa-Preis“ deutlich überschreiten.<sup>1048</sup> Lassen sich die Parteien eines Softwarevertrags mit der Festlegung des Festpreises Zeit und vereinbaren einen „Festpreis bis zum“, so kann der Auftragnehmer auf jeden Fall die „übliche Vergütung“ verlangen (§ 632 Abs. 2 BGB).<sup>1049</sup> Das *OLG Düsseldorf* hatte für diesen Fall die Auffassung vertreten, dass die Vertragsbeziehungen zur vereinbarten Frist als beendet anzusehen seien. Eine besondere Rolle spielt insbesondere bei Subunternehmervereinbarungen die Abrede „Pay-when-paid“. Hiernach bekommt der Subunternehmer erst dann Werklohn vom Hauptunternehmer, wenn dieser seinerseits vom Auftraggeber Werklohn erhalten hat. Eine solche Vereinbarung ist individualvertraglich wohl zulässig, im Rahmen des AGB-Rechts allerdings als Verstoß nach § 307 BGB im Hinblick auf die unangemessene Benachteiligung des Subunternehmers

---

<sup>1043</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 1.11.1996 – 24 U 306/94, NJW-RR 1997, 276.

<sup>1044</sup> OLG Hamm, Urt. v. 14.3.1985 – 21 U 111/84, NJW 1986, 199 = MDR 1985, 672.

<sup>1045</sup> BGH, Urt. v. 6.12.1984 – VII ZR 227/83, NJW 1985, 855 = MDR 1985, 398.

<sup>1046</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 3.12.1981 – III ZR 30/81, DB 1982, 537.

<sup>1047</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.10.1980 – 21 U 65/80, BauR 1981, 392.

<sup>1048</sup> OLG Celle, Urt. v. 4.11.1971 – 7 U 148/68, BB 1972, 65.

<sup>1049</sup> A.A. OLG Düsseldorf, Urt. v. 24.11.1981 – 23 U 105/81, BauR 1983, 473.

anzusehen. Dogmatisch ist die Abrede als Zahlungsaufschub zu qualifizieren, die die Existenz des Werklohnanspruchs nicht infrage stellt. Bei der Preiskalkulation übernimmt der Auftragnehmer das Risiko entsprechender Fehlkalkulationen.<sup>1050</sup> Allerdings kann nicht durch AGB ausgeschlossen werden, dass der Auftragnehmer sich auf die rechtlichen Regelungen des BGB und der entsprechenden Rechtsprechung zum Kalkulationsirrtum beruft.<sup>1051</sup>

Im Übrigen ist zu beachten, dass es keine Beschreibungspflicht des Auftraggebers für die zu erbringenden Leistungen gibt.<sup>1052</sup> Allerdings muss er bei einer detaillierten Beschreibung der zu erbringenden Leistungen die entsprechenden Positionen eindeutig und erschöpfend skizzieren.<sup>1053</sup> Aus dem jeweiligen objektiven Empfängerhorizont sind entsprechende Pflichtenhefte zu analysieren, wobei auf Wortlaut, Umstände des Einzelfalls und die Grundsätze von Treu und Glauben Rücksicht zu nehmen ist.<sup>1054</sup> So darf der Auftraggeber dem Auftragnehmer kein ungewöhnliches Wagnis aufbürden.<sup>1055</sup> Aus dem Grundsatz von Treu und Glauben folgt, dass der Auftraggeber die in seinem Risikobereich liegenden Risiken genauer beschreiben muss. Gleichzeitig treffen aber auch den Auftragnehmer Prüfungs- und Hinweispflichten bezüglich der Einzelheiten der geplanten Auftragsausführung.<sup>1056</sup> Der Auftragnehmer darf ein erkennbar oder erkannt lückenhaftes Pflichtenheft nicht einfach hinnehmen, sondern muss entsprechende Zweifelsfragen vor Abgabe seines Angebots klären und entsprechende Hinweise geben.<sup>1057</sup> Angaben ins Blaue hinein gelten als spekulativ und sogar „frivol“. <sup>1058</sup> Zu prüfen ist daher auch vom Auftragnehmer, ob die Planung zur Verwirklichung des geschuldeten Leistungserfolgs geeignet ist. Für unterlassene Prüfungen und Mitteilungen ist der Auftragnehmer verantwortlich, wenn er Mängel mit den bei einem Fachmann seines Gebietes zu erwartenden Kenntnissen hätte erkennen können. Allerdings muss der Auftragnehmer, wenn er die gebotene Prüfung und Mitteilung unterlässt, für die daraus folgenden Schäden nicht allein verantwortlich sein. Vielmehr können Mängel der

---

<sup>1050</sup> BGH, Urt. v. 4.10.1979 – VII ZR 11/79, NJW 1980, 180; OLG Thüringen, Urt. v. 30.11.2000 – 1 U 99/00; OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.11.1995 – 21 U 12/95, NJW-RR 1996, 1419.

<sup>1051</sup> BGH, Urt. v. 28.4.1983 – VII ZR 259/82, NJW 1983, 1671; a.A. OLG Düsseldorf, Urt. v. 24.11.1981 – 21 U 68/81, VersR 1982, 1147.

<sup>1052</sup> *Quack*, BauR 1998, 381 ff.

<sup>1053</sup> Siehe dazu OLG Jena, Beschl. v. 18.2.2013 – 9 Verg 4/12, BeckRS 2016, 2748; OLG Koblenz, Urt. v. 10.5.2001 – XII ZR 60/99, BauR 2001, 1442; OLG Düsseldorf Beschl. v. 2.8.2002 – Verg 25/02, BeckRS 2002, 17398.

<sup>1054</sup> OLG Jena, Beschl. v. 18.2.2013 – 9 Verg 4/12, BeckRS 2016, 2748; BGH, Urt. v. 10.1.2008 - X ZR 78/07, ZfBR 2008, 702; BGH, Urt. v. 18.4.2002 – VII ZR 192/01, BauR 2002, 935.

<sup>1055</sup> Siehe dazu *Pries*, NZBau 2004, 87, 88.

<sup>1056</sup> OLG Naumburg Urt. v. 13.7.2020 – 12 U 147/19, BeckRS 2020; BGH, Urt. v. 25.2.1988 – VII ZR 310/86, NJW-RR 1988, 785; BGH, Urt. v. 9.4.1987 – VII ZR 266/86, NJW-RR 1987, 1306; BGH, Urt. v. 22.11.1965 – VII ZR 191/63, NJW 1966, 498.

<sup>1057</sup> OLG Jena, Urt. v. 9.4.2020 – 8 U 19/18, BeckRS 2020; BGH, Urt. v. 25.2.1988 – VII ZR 310/86, NJW-RR 1988, 785; OLG Dresden, Urt. v. 29.11.1999 – 17 U 1606/99, BauR 2000, 1341.

<sup>1058</sup> So BGH, Urt. v. 25.2.1988 – VII ZR 310/86, NJW-RR 1988, 785.

Planung und der sonstigen Ausführungsunterlagen ein Mitverschulden des Auftraggebers gem. § 254 BGB begründen.<sup>1059</sup> Ein Mitverschulden des Auftraggebers und seiner Erfüllungsgehilfen kommt freilich überhaupt nur in Betracht, wenn der Auftragnehmer seine Prüfungs- und Hinweispflichten nur fahrlässig verletzt hat. Unterlässt der Auftragnehmer den Hinweis auf Mängel, die er erkannt hat, so ist er immer allein für den Schaden verantwortlich.<sup>1060</sup> Erkannte Mängel müssen im Übrigen den Auftraggeber veranlassen, das Pflichtenheft auf weitere Mängel besonders sorgfältig zu untersuchen.<sup>1061</sup> Er kann sich insofern nicht darauf verlassen, dass die Planungen von Experten stammen. Insofern ist der Gedanke des Vertrauensschutzes Maßstab für die Abwägungen der jeweiligen Beiträge von Auftragnehmer und Auftraggeber in Bezug auf den Schaden. Nur soweit der Auftragnehmer auf Planungen und sonstige Unterlagen tatsächlich vertraut hat und vertrauen durfte, kann er entlastet werden.<sup>1062</sup> Insofern geht der *BGH* von einer Verantwortlichkeit deutlich zugunsten des Auftraggebers und zulasten des Auftragnehmers aus.<sup>1063</sup> Diese auftragnehmerfeindliche Haltung des *BGH* wird häufig kritisiert;<sup>1064</sup> in der Tat kann ein Auftraggeber eine schlechte Ausschreibung machen und damit dem Auftragnehmer enorme Wagnisse und Risiken zuweisen. Plädiert wird dafür, den Auftragnehmer nach den Regeln des Verschuldens bei Vertragsschluss in Fällen unvollständiger Pflichtenhefte in Anspruch nehmen zu können.<sup>1065</sup> Insbesondere soll auch dann, wenn das Pflichtenheft von einem Expertenbüro erstellt wird und der Auftragnehmer seinerseits nicht über entsprechend weitgehende Fachkenntnisse verfügt, eine Hinweispflicht des Auftragnehmers nicht bestehen.<sup>1066</sup> Die Erstellung eines richtigen Pflichtenheftes wird zu den Kardinalpflichten des Auftraggebers gezählt; insofern hat der *BGH* auch eine Klausel für intransparent erachtet: „mit der Abgabe des Angebotes übernimmt der Bieter die Gewähr, dass das Angebot alles enthält, was zur Erstellung des Werkes gehört“ oder „nach Angebotsabgabe kann sich der Bieter auf Unklarheiten in den Angebotsunterlagen oder über Inhalt und Umfang der zu erbringenden Leistung nicht berufen“.<sup>1067</sup>

---

<sup>1059</sup> Siehe dazu OLG Köln, Urt. v. 28.11.2019 – 7 U 166/18, BeckRS 2019, 32384; BGH, Urt. v. 11.10.1990 – VII ZR 228/89, NJW-RR 1991, 276 = WM 1991, 204.

<sup>1060</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 19.3.2019 – I-21 U 118/16, NZBau 2019, 720, 722; BGH, Urt. v. 18.1.1973 – VII ZR 88/70, MDR 1973, 403 = NJW 1973, 518.

<sup>1061</sup> BGH, Urt. v. 9.2.1978 – VII ZR 122/77, BauR 1978, 222, 224.

<sup>1062</sup> BGH, Urt. v. 30.6.1977 – VII ZR 325/74, BauR 1977, 420, 421; OLG Koblenz, Urt. v. 19.5.2016 – 1 U 204/14, BauR 2017, 582.

<sup>1063</sup> Siehe BGH, Urt. v. 11.10.1990 – VII ZR 228/89, NJW-RR 1991, 276; KG Berlin, Urt. v. 31.3.2003 – 26 U 110/02, BauR 2003, 1902, 1903; OLG Koblenz, Urt. v. 27.1.1999 – 1 U 420/96, BauR 2001, 1442.

<sup>1064</sup> *Bühl*, BauR 1992, 26, 29f.

<sup>1065</sup> Siehe dazu KG Berlin, Urt. v. 15.6.2006, BauR 2003, 1903, 1905, 1907.

<sup>1066</sup> OLG Bremen, Urt. v. 29.10.2008 – 1 U 47/08, NJW-RR 2009, 668; OLG Düsseldorf, Urt. v. 6.7.1993 – 23 U 207/92, NJW-RR 1995, 82.

<sup>1067</sup> BGH, Urt. v. 5.6.1997 – VII ZR 54/96, NJW-RR 1997, 1513.

Findet sich keine Vergütungsregelung in dem Vertrag, kann der Unternehmer nach § 632 Abs. 2 BGB auf jeden Fall die übliche Vergütung vom Auftraggeber verlangen. Vorrangig ist allerdings immer die vertragliche Vereinbarung zu prüfen, unter Einbeziehung auch stillschweigender Vereinbarungen. Im Übrigen muss überhaupt ein wirksamer Vertrag geschlossen worden sein, was nicht der Fall ist, wenn es noch an einer Einigung etwa über die genaue Höhe der Vergütung fehlt. Dem Auftragnehmer obliegt die Darlegungs- und Beweislast dafür, dass seine Leistung nur gegen eine Vergütung zu erwarten war (Argumentum ex § 632 Abs. 1 BGB).<sup>1068</sup> Er muss zumindest Umstände nachweisen, nach denen die Übernahme der übertragenen Leistung nur gegen eine Vergütung erwartet werden kann.<sup>1069</sup> Bei Vorliegen solcher Umstände besteht eine Vermutung für die Entgeltlichkeit. Selbst wenn zwischen den Parteien freundschaftliche Bindungen bestehen, rechtfertigt dies noch nicht die Behauptung der Unentgeltlichkeit bei nicht unerheblichen gewerbsmäßigen Leistungen.<sup>1070</sup> Behauptet der Auftraggeber eine besonders günstige Preisvereinbarung, trifft den Auftragnehmer die Darlegungs- und Beweislast für eine angemessene oder übliche Vergütung.<sup>1071</sup> Bei diesem Negativbeweis muss der Auftragnehmer die Umstände widerlegen, die für die Vereinbarung des behaupteten Werklohns sprechen könnten.<sup>1072</sup>

Besteht zwischen den Parteien ein **Werkvertrag mit Pauschalpreisabrede**, können darin nicht vorgesehene zusätzliche Werkleistungen auch ohne Abschluss eines sie betreffenden zusätzlichen Werkvertrags vom Besteller zu vergüten sein. Ein solcher erhöhter Vergütungsanspruch setzt allerdings voraus, dass zu dem Leistungsinhalt, der einer Pauschalpreisvereinbarung zugrunde liegt, erhebliche, zunächst nicht vorgesehene Leistungen auf Veranlassung des Bestellers hinzukommen, unabhängig davon, ob die Parteien über die neue Preisgestaltung eine Einigung erzielt haben.<sup>1073</sup>

Nach § 632a BGB sind auch **Abschlagszahlungen** für bereits erbrachte Teilleistungen möglich. Änderungen dieser Regelung u.a. zur Höhe der Abschlagszahlungen erfolgten durch das Gesetz zur Reform des Bauvertragsrechts<sup>1074</sup>, das in dem eingeführten § 650m Abs. 1 BGB

---

<sup>1068</sup> BGH, Urt. v. 9.4.1987 – VII ZR 266/86, NJW 1987, 2742; OLG München, Urt. v. 15.4.2008 – 9 U 4609/07, BeckRS 2009, 28731.

<sup>1069</sup> BGH, Urt. v. 9.4.1987 – VII ZR 266/86, NJW 1987, 2742.

<sup>1070</sup> BGH, Urt. v. 9.4.1987 – VII ZR 266/86, NJW 1987, 2742.

<sup>1071</sup> BGH, Urt. v. 14.4.1983 – VII ZR 198/82, NJW 1983, 1782; OLG Stuttgart Urt. v. 30.3.2009 – 10 U 6/09, BeckRS 2010, 1557; a.A. v. *Mettenheim*, NJW 1971, 20 gegen *Schumann*, NJW 1971, 495.

<sup>1072</sup> BGH, Urt. v. 19.9.1966 – II ZR 62/64, VersR 1966, 1021, 1022; OLG Köln Beschl. v. 6.2.2014 – 19 U 150/13, BeckRS 2015, 5577.

<sup>1073</sup> BGH, Urt. v. 08.01.2002 - X ZR 6/00, NJW-RR 2002, 740; a.A. für das Baurecht BGH, Urt. v. 27.11.2003 – VII ZR 53/03, NJW 2004, 502, 505.

<sup>1074</sup> Gesetz zur Reform des Bauvertragsrechts, zur Änderung der kaufrechtlichen Mängelhaftung, zur Stärkung des zivilprozessualen Rechtsschutzes und zum maschinellen Siegel in Grundbuch- und Schiffsregisterverfahren, BGBl. 2017 I, 969.

die maximale Höhe der Abschlagszahlung für Verbraucherbauverträge auf 90 Prozent der vereinbarten Gesamtvergütung festlegte.<sup>1075</sup>

### c) Abnahme

Ein weiteres Problem resultiert aus der Tatsache, dass nach § 641 Abs. 1 S. 1 BGB die Vergütung **erst bei Abnahme des Werkes** zu entrichten ist. Insofern ist es für die Fälligkeit der Vergütung notwendig, dass der Auftraggeber die Abnahme erklärt. Hier gibt es besondere Probleme deshalb, weil unter Umständen selbst bei ordnungsgemäßer Erfüllung des Werkvertrags der Auftraggeber die Abnahme verweigern kann. Zu beachten ist aber, dass die Abnahme nicht wegen unwesentlicher Mängel verweigert werden kann, § 640 Abs. 1 S. 2 BGB. Möglich ist aber auch eine konkludente Abnahme, indem der Auftraggeber mit seinem Verhalten zum Ausdruck bringt, dass er das Werk billigt.<sup>1076</sup>

Eine weitere Quelle für Fehlschläge bei IT-Projekten liegt in den unterschiedlichen Beurteilungsmaßstäben der Wirtschaftsinformatik und der Rechtswissenschaft bezüglich der Test- und Abnahmeverfahren. Wirtschaftsinformatiker behandeln Testverfahren als unabdingbaren Bestandteil der Qualitätssicherung i.S.d. DIN EN ISO 9000 ff. Juristen haben dagegen ein engeres Blickfeld und beziehen die Testverpflichtungen lediglich auf die Phase der Abnahme, um die vertragsgemäße Erfüllung bzw. Abnahme i.S.d. §§ 438 Abs. 2, 640 BGB und § 377 HGB festzustellen.<sup>1077</sup> Es ist daher für das reibungslose Gelingen des Projekts erforderlich, dass das technische Vorgehensmodell und die dort festgelegten Entwicklungsphasen mit ihren Tests und den dazugehörigen Dokumentationen juristisch in den Projektvertrag implementiert werden, indem die jeweils notwendigen Testverfahren detailliert als echte Vertragspflichten gefasst werden. Nur so ist es möglich, mangelhafte oder verzögerte Leistungen oder Mitwirkungsleistungen, auch bei technischen Freigaben von Teilergebnissen als vertragliche Pflichtverletzung vor Abnahme anzumahnen.<sup>1078</sup>

Softwareerstellungsverträge sind regelmäßig **nicht insolvenzfest**. Der *BGH* spricht in diesem Fall von „Lizenzverträgen“ und ordnet sie dem Wahlrecht nach § 103 InsO zu. Ist ein Softwareerstellungsvertrag daher noch nicht beiderseitig erfüllt, kann der Insolvenzverwalter die weitere Erfüllung ablehnen.<sup>1079</sup> Seit Inkrafttreten der Insolvenzordnung unterliegen

---

<sup>1075</sup> MüKoBGB/*Busche*, § 632a Rn. 1.

<sup>1076</sup> MüKoBGB/*Busche*, § 640 Rn. 6.

<sup>1077</sup> *Müller-Hengstenberg/Kirn*, CR 2008, 755.

<sup>1078</sup> *Müller-Hengstenberg/Kirn*, CR 2008, 755, 763.

<sup>1079</sup> BGH, Urt. v. 17.11.2005 – IX ZR 162/04, MMR 2006, 386 = NJW 2006, 915. Siehe dazu auch *Witte*, ITRB 2006, 263; *Grützmacher*, CR 2006, 289; *Berger*, CR 2006, 505; a.A. OLG München, Urt. v. 25. 7. 2013 – 6 U 541/12, GRUR 2013, 1125. Anders auch U.S. Court of Appeals for the Third Circuit, *Entsch. v. 21.12.2012* (In re Spansion, Inc.), GRUR Int 2013, 334.

Lizenzverträge dem Wahlrecht des Insolvenzverwalters. Lehnt der Insolvenzverwalter in Ausübung dieses Wahlrechts die Erfüllung des Vertrags ab, gestaltet sich das Vertragsverhältnis um und dem Vertragspartner steht nur noch ein Anspruch auf Schadensersatz wegen Nichterfüllung als einfache Insolvenzforderung zu. Er wird damit auf eine in der Regel sehr geringe Quote verwiesen. Dieser Rechtsprechung blieb der *BGH* in einer Entscheidung vom Oktober 2015<sup>1080</sup> treu und konkretisierte die Anforderungen an die beiderseitige Erfüllung eines Lizenzvertrages. Entscheidend sei die Ausgestaltung der Leistungspflichten des Lizenzvertrages. Stellen die Kaufpreiszahlung und die Lizenzverteilung die Hauptleistungspflichten des Lizenzvertrages dar, sind nach Ansicht des *BGH* nach Austausch der Hauptleistungspflichten Lizenzkaufverträge „in der Regel“ vollständig erfüllt. Mit dieser Formulierung lässt sich der *BGH* Raum für künftige Entscheidungen, die nicht erfüllte Neben(leistungs)- und Mitwirkungspflichten betreffen.<sup>1081</sup>

Das *OLG München*<sup>1082</sup> hat sich gegen die Rechtsauffassung des *BGH* gestellt. Für die Frage der Insolvenzfestigkeit einfacher Nutzungsrechte sei darauf abzustellen, ob in Erfüllung der schuldrechtlichen Verpflichtung eine dingliche Verfügung über das Nutzungsrecht vollzogen wurde. In diesem Fall bestehe aufgrund der Erfüllung zum Zeitpunkt der Insolvenzeröffnung keine offene Forderung mehr, sodass der Anwendungsbereich von § 103 InsO nicht eröffnet ist. Nachdem der *BGH* in der Vergangenheit<sup>1083</sup> noch auf dieses Mittel zurückgegriffen hatte, findet der vermeintlich „dingliche Charakter“ von Nutzungsrechten in einer neueren Entscheidung des *BGH*<sup>1084</sup> keine Anwendung mehr.

Kommt es zu einer verzögerten Ausführung der Programmierung, kann der Anwender nach § 323 BGB wegen **Verzugs** zurücktreten. Allerdings muss der Anwender dem Softwareersteller eine angemessene Frist zur Leistung oder Nacherfüllung setzen. Eine solche Fristsetzung ist unter den Voraussetzungen des § 323 Abs. 2 entbehrlich; etwa dann, wenn der Softwareersteller seine vertraglichen Pflichten in einem Ausmaß schlecht erfüllt, dass dem Anwender ein Festhalten am Vertrag nicht mehr zugemutet werden kann oder wenn ohnehin eine Herstellung in angemessener Frist objektiv nicht mehr möglich ist.<sup>1085</sup> Die Darlegungs- und Beweislast für solche Ausnahmegründe trägt der Anwender. Bei nur unerheblichen

---

<sup>1080</sup> BGH, Urt. v. 21.10.2015 – I ZR 173/14, GRUR 2016, 201.

<sup>1081</sup> *Rüther*, Anm. zu BGH, Urt. v. 21.10.2015 – I ZR 173/14, NZI 2016, 103.

<sup>1082</sup> OLG München, Urt. v. 25.7.2013 – 6 U 541/12, GRUR 2013, 1125; zur Insolvenzfestigkeit von Nutzungsrechten siehe auch LG München I, Urt. v. 21.8.2014 – 7 O 11811/12 (2), CR 2014, 774 m. Anm. *Hauck*, GRUR-Prax 2014, 559.

<sup>1083</sup> BGH, Urt. v. 26.3.2009 – I ZR 153/06, GRUR 2009, 946; BGH, Urt. v. 29.4.2010 – I ZR 69/08, NJW 2010, 2731.

<sup>1084</sup> BGH, Urt. v. 21.10.2015 – I ZR 173/14, GRUR 2016, 201.

<sup>1085</sup> BGH, Urt. v. 18.1.1973 – VII ZR 183/70, WM 1973, 1020.

Verzögerungen ist es in Ausnahmefällen treuwidrig vom Rücktrittsrecht Gebrauch zu machen.<sup>1086</sup>

Im Übrigen trägt der Anwender das Verzögerungsrisiko, wenn die Verzögerungen aufgrund einer Verletzung seiner **Mitwirkungspflichten** zustande gekommen sind.<sup>1087</sup> Ohne die Mitwirkung des Anwenders gelingt kein größeres IT-Projekt. Der Softwarehersteller braucht zahlreiche Eckdaten aus dem Haus des Anwenders: Er muss Zugang zu Räumlichkeiten, zu Rechnern und zum technischen Know-How vor Ort bekommen. Es ist daher wichtig, solche Mitwirkungspflichten in SLA festzuschreiben und deren Verletzung im Rahmenvertrag etwa durch Pönale zu sanktionieren. Ohne entsprechende Klarstellung im Vertrag<sup>1088</sup> wird die Mitwirkungspflicht nicht als (einklagbare) Nebenleistungspflicht, sondern als bloße Obliegenheit gesehen.<sup>1089</sup> Kommt der Anwender seiner Mitwirkungspflicht nicht nach, droht ihm auf jeden Fall eine Kündigung des Vertrags durch den Softwarehersteller nach Maßgabe von §§ 643, 649 BGB. Er muss in diesem Fall den Werklohn abzüglich ersparter Aufwendungen des Herstellers zahlen.

Neben den herkömmlichen Mitwirkungshandlungen, wie z.B. der Lieferung von Testdaten, gibt es noch die Mitwirkungspflicht, die eigene Organisation auf die neue Software einzustellen.<sup>1090</sup> Wie *Schneider* zu Recht betont, kann diese Thematik im Projektvertrag üblicherweise nicht vollständig geregelt werden, da der volle Umfang der Mitwirkung zu Beginn des Projekts noch gar nicht absehbar ist.<sup>1091</sup> Es müsse zwischen „echten“ Mitwirkungspflichten gem. §§ 642, 643 BGB, welche zur erfolgreichen Werkschaffung erforderlich sind und dem sog. „Innenprojekt“ beim Auftraggeber unterschieden werden, welches die Einstellung auf die Software beinhaltet.<sup>1092</sup> Die vertragliche Ausgestaltung der Verbindung zwischen diesen beiden Projektbereichen kann nach *Schneider* durch eine entsprechende Ausgestaltung des Pflichtenhefts, einen Aktivitäten- und Fristenplan und einer gezielten Budgetierung in Form von Bonuspunkten für den Kunden geschehen.<sup>1093</sup> Zudem bestehe die Möglichkeit, die Mitwirkung gem. §§ 642, 643 BGB von einer Nebenpflicht durch vertragliche Ausgestaltung zu einer Hauptpflicht aufzuwerten.<sup>1094</sup>

---

<sup>1086</sup> BGH, Urt. v. 7.12.1973 – V ZR 24/73, NJW 1974, 360; LG Koblenz Urt. v. 31.10.2013 – 1 O 172/13, BeckRS 2014, 19510.

<sup>1087</sup> BGH, Urt. v. 5.5.1992 – X ZR 115/90, NJW-RR 1992, 1141.

<sup>1088</sup> Individualvertraglich ist eine Regelung möglich, nicht aber in AGB; so jedenfalls *Schneider/von Westphalen/Redeker*, Kap. D 231.

<sup>1089</sup> Siehe *Ihde*, CR 1999, 409, 413; *Möglich/Lapp*, CR 2004, 801.

<sup>1090</sup> *Schneider*, ITRB 2008, 261, 261.

<sup>1091</sup> *Schneider*, ITRB 2008, 261, 261.

<sup>1092</sup> *Schneider*, ITRB 2008, 261, 262.

<sup>1093</sup> *Schneider*, ITRB 2008, 261, 262.

<sup>1094</sup> *Schneider*, ITRB 2008, 261, 263.



Meist spielt der **Rücktritt** bei Softwareerstellungsverträgen keine Rolle, da aufgrund der besonderen Bindung der Parteien eine Rückabwicklung des Vertrags nicht wünschenswert ist; dem Anwender geht es meist mehr darum, dass das Projekt endlich zu einem positiven Ende gebracht wird. Anders als nach altem Recht ist für die Fristsetzung eine dazugehörige Ablehnungsandrohung nicht mehr erforderlich. Insofern bedarf es nicht mehr deutlicher Schreiben, die auf ein Ende des IT-Projektes hinweisen. Kommt es zu einem Rücktritt, beauftragt der Anwender typischerweise einen anderen Programmierer mit der Realisierung des Projektes und verlangt vom ursprünglichen Softwarehaus Erstattung der erhöhten Programmierungskosten sowie des entgangenen Gewinns.

#### **IV. Nebenvertragliche Pflichten**

Neben den Hauptleistungspflichten sind die Nebenpflichten zu beachten. Diese können je nach Bedeutung für das Projekt bloße Obliegenheiten, schadensersatzsanktionierte Sekundärpflichten (§ 280 BGB) oder gar einklagbare Nebenleistungspflichten sein. Wichtig ist die bereits erwähnte Mitwirkungspflicht des Auftraggebers. Daneben stehen Vertraulichkeitspflichten beider Seiten im Vordergrund.

##### **1. Vertraulichkeit und Datenschutz<sup>1095</sup>**

Schon von ersten vorvertraglichen Kontakten an sind **die besonderen Vertraulichkeitsvorgaben** zu beachten. Im Rahmen eines IT-Projekts erfahren beide Seiten sehr viel von dem betrieblichen Know-How des jeweils anderen. Deshalb ist es wichtig, besondere Verschwiegenheitspflichten vertraglich zu vereinbaren und diese durch Sanktionen abzusichern.<sup>1096</sup>

Während des Vertrags kommt die besondere Verpflichtung zur **Beachtung datenschutzrechtlicher Vorgaben** hinzu. Der Auftragnehmer hat dann regelmäßigen Zugriff auf die Datenbestände des Auftraggebers, insbesondere auch was personenbezogene Daten der Kunden und Arbeitnehmer angeht. Daher sind die besonderen Vorgaben des Datenschutzrechts gerade auch im Rahmen eines IT-Projektes zu beachten.

Zunächst einmal bestehen **besondere Probleme im Rahmen von § 203 StGB**. Diese Strafvorschrift verbietet die Weitergabe von vertraulichen Daten an Dritte ohne Einwilligung des Betroffenen. Die Vorschrift ist vornehmlich an Unternehmen adressiert, die medizinische Daten verarbeiten, sowie an Anwaltskanzleien und Kranken-/Lebensversicherungsunternehmen. Diese Wirtschaftsbereiche dürfen – abseits einer

---

<sup>1095</sup> Zu weitergehenden Informationen zum Datenschutzrecht siehe auch *Hoeren/Pinelli*, Datenrecht 2023.

<sup>1096</sup> Siehe Muster zum Softwareerstellungsvertrag im Anhang (§ 3 Abs. 2).

ausdrücklichen Einwilligung des Betroffenen – keine personenbezogenen Daten an IT-Projektunternehmen preisgeben. Damit ist die Erbringung von IT-Services in diesem Sektor sehr problematisch.

Ansonsten gelten primär die allgemeinen datenschutzrechtlichen Vorgaben der seit dem 25. Mai 2018 in allen Mitgliedstaaten unmittelbar anzuwendenden EU-Datenschutzgrundverordnung (DSGVO).<sup>1097</sup> Die DSGVO enthält jedoch an vielen Stellen Abweichungsmöglichkeiten. Diese Öffnungsklauseln hat der nationale Gesetzgeber genutzt und in diesem Zusammenhang das bis dahin bestehende BDSG angepasst, um die in der DSGVO enthaltenen Regeln zu konkretisieren.<sup>1098</sup>

Vor der DSGVO war das Datenschutzrecht in Deutschland stark von der EU-Datenschutzrichtlinie 97/66/EG und den Vorgaben des Volkszählungsurteils des *BVerfG* beeinflusst.<sup>1099</sup> Jeder Bürger habe danach das sich aus Art. 2 Abs. 1 und Art. 1 Abs. 1 GG ergebene Recht auf informationelle Selbstbestimmung und dürfe somit „grundsätzlich selbst über die Preisgabe und Verwendung seiner persönlichen Daten [...] bestimmen“.<sup>1100</sup> Daraus ergab sich, dass datenverarbeitende Stellen umfassende **Aufklärungspflichten** gegenüber den Bürgern haben, damit diese immer wissen, wer was wann und bei welcher Gelegenheit über ihn weiß. Im Rahmen der Datenerhebung galt vor allem das Prinzip der Selbstauskunft. Dieses gebietet, Daten zunächst direkt bei dem betroffenen Bürger einzuholen, bevor über Dritte Auskünfte eingeholt werden. Einschränkungen des Rechts auf informationelle Selbstbestimmung bedurften einer ausdrücklichen gesetzlichen Grundlage. Schließlich unterlagen die Erhebung und Verarbeitung personenbezogener Daten einer strengen **Zweckbindung**. Auch im Rahmen der DSGVO wird an diesen Grundsätzen weiterhin festgehalten, um dem Einzelnen einen größtmöglichen Schutz seiner personenbezogenen Daten zu gewährleisten (vgl. Art. 5, 15 DSGVO).

Vorab ist zu beachten, dass **Rechtswahlklauseln nach Art. 3, 9 Rom I-VO** auf die Anwendbarkeit des Datenschutzrechts keine Auswirkung haben. Die räumliche Anwendbarkeit der DSGVO hängt gem. Art. 3 DSGVO entscheidend davon ab, ob der für die Datenverarbeitung (DV) Verantwortliche über eine Niederlassung innerhalb der EU verfügt

---

<sup>1097</sup> Verordnung (EU) 2016/679 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 27. April 2016 zum Schutz natürlicher Personen bei der Verarbeitung personenbezogener Daten, zum freien Datenverkehr und zur Aufhebung der Richtlinie 95/46/EG, abrufbar unter <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/HTML/?uri=CELEX:32016R0679&from=DE> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024)

<sup>1098</sup> Durch das Gesetz zur Anpassung des Datenschutzrechts an die Verordnung (EU) 2016/679 und zur Umsetzung der Richtlinie (EU) 2016/680, BGBl. I 2017, S. 2097.

<sup>1099</sup> BVerfG, Urt. v.15. 12 1983 – 1 BvR 209/83, Rn. 1-215, BVerfGE 65, 1.

<sup>1100</sup> BVerfG, Urt. v.15. 12 1983 – 1 BvR 209/83, Rn. 1-215, BVerfGE 65, 1.

und von dieser personenbezogene Daten verarbeitet (**Niederlassungsprinzip**) oder ob von einer betroffenen Person in der Union Waren oder Dienstleistungen angeboten werden (**Marktortprinzip**).<sup>1101</sup>

Die DSGVO findet uneingeschränkt Anwendung bei der ganz oder teilweise automatisierten Verarbeitung personenbezogener Daten natürlicher Personen sowie bei der nichtautomatisierten Verarbeitung personenbezogener Daten, die in einem Dateisystem gespeichert sind oder gespeichert werden sollen. (Art. 2 Abs. 1 DSGVO). **Personenbezogene Daten** sind laut Legaldefinition „alle Informationen, die sich auf eine identifizierte oder identifizierbare natürliche Person beziehen“ (Art. 4 Nr. 1 DSGVO). Der Datenschutz ist folglich **auf natürliche Personen begrenzt**. Sensible Unternehmensdaten finden folglich keinen Schutz über die DSGVO, sondern allenfalls durch das Gesetz zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen oder über § 823 Abs. 1 BGB (über das Recht des eingerichteten und ausgeübten Gewerbebetriebs oder das allgemeine Persönlichkeitsrecht eines Unternehmens<sup>1102</sup>).

Die DSGVO umfasst den Schutz für die Verarbeitung der personenbezogenen Daten (Art. 1 Abs. 1, 6 Abs. 1 BDSG). Unter Verarbeitung wird dabei jeder mit oder ohne Hilfe automatisierter Verfahren ausgeführter Vorgang oder jede solche Vorgangsreihe im Zusammenhang mit personenbezogenen Daten verstanden, wie das Erheben, das Erfassen, die Organisation, das Ordnen, die Speicherung, die Anpassung oder Veränderung, das Auslesen, das Abfragen, die Verwendung, die Offenlegung durch Übermittlung, Verbreitung oder eine andere Form der Bereitstellung, den Abgleich oder die Verknüpfung, die Einschränkung, das Löschen oder die Vernichtung (Art. 4 Nr. 2 DSGVO). Grundsätzlich ist jede Verarbeitung personenbezogener Daten verboten. Ausnahmsweise ist die Verarbeitung erlaubt, wenn eine der in Art. 6 Abs. 1 DSGVO aufgelisteten Bedingungen erfüllt ist. Danach kommt insbesondere eine Einwilligung des Betroffenen nach Art. 6 Abs. 1 lit. a) DSGVO in Betracht. An diese sind jedoch strenge Anforderungen geknüpft (Art. 7 DSGVO). So muss zum Beispiel der für die DV Verantwortliche nachweisen, dass eine Einwilligung vorliegt und diese freiwillig erfolgt ist. Daneben ist noch auf Art. 6 Abs. 1 lit. f) DSGVO hinzuweisen, der eine Verarbeitung personenbezogener Daten zur Wahrung der berechtigten Interessen des Verantwortlichen oder eines Dritten zulässt, sofern nicht die Interessen oder Grundrechte und Grundfreiheiten der betroffenen Person, die den Schutz personenbezogener Daten erfordern, überwiegen. Dies erfordert eine umfassende Abwägung, wobei neben der Berücksichtigung etwaiger relevanter

---

<sup>1101</sup> Hierzu insbes. Kühling/Buchner/Klar, Art. 3 DSGVO Rn. 1-59f.

<sup>1102</sup> BGH, Urt. v. 8.2.1994 – VI ZR 286, 93, NJW 1994, 1281 = CR 1994, 396.

Grundrechtsbezüge u.a. auch die Eingriffsintensität, die Kategorie der verarbeiteten Daten, die Art der betroffenen Person(en), mögliche Aufgaben oder Pflichten, die Zwecke der Datenverarbeitung, Maßnahmen der Datensicherheit oder die Sphären, in die eingegriffen werden soll, zu berücksichtigen ist.<sup>1103</sup>

## 2. Vorvertragliche Pflichten

Bei Vertragsverhandlungen sind die Parteien bis zum endgültigen Vertragsschluss in ihren Entschließungen grundsätzlich frei.<sup>1104</sup> Allerdings sichern sie sich oft durch einen sog. „**Letter of Intent**“ oder (spezifischer) durch ein „**Memorandum of Understanding**“ vorvertraglich gegen einen ungerechtfertigten Abbruch der Vertragsverhandlungen ab. In einer solchen Absichtserklärung wird typischerweise eine besondere Exklusivität der Vertragsverhandlungen abgesichert; hinzu kommen Vertraulichkeits- und Verschwiegenheitspflichten.

Im Hinblick auf den bevorstehenden Vertragsschluss gilt es zu beachten, dass der abrupte Abbruch von Vertragsverhandlungen unter Umständen Schadensersatzpflichten auslöst (§§ 280 Abs. 1, 241 Abs. 2, 311 Abs. 2 BGB). Dies gilt dann, wenn ein Vertrauen im Hinblick auf das Zustandekommen des Vertrags geweckt worden ist und dann die Vertragsverhandlungen ohne triftigen Grund abgebrochen werden.<sup>1105</sup> Unklar ist, ob Verschulden Voraussetzung für eine solche Schadensersatzpflicht ist. Zum Teil wird vertreten, dass als Anspruchsgrundlage § 122 BGB analog in Betracht kommt und insofern lediglich auf die verschuldensunabhängige Vertrauenshaftung abgestellt wird. Ein triftiger Grund für den Verhandlungsabbruch sind günstigere Angebote eines Dritten oder die Übernahme des Auftragnehmers durch die Konkurrenz. Kein triftiger Grund sind übertriebene Zusicherungen im Hinblick auf den späteren Vertragsschluss oder der Verweis auf anderweitige interne Zustimmungserfordernisse zum Vertragsschluss. Die Rechtsfolge besteht in der Ersatzpflicht für das negative Interesse (insbesondere Aufwendungen für den Kostenvoranschlag und entgangene Einnahmen).

Ein Ausschluss dieser Haftung durch AGB ist kaum möglich, da §§ 309 Nr. 7, 307 Abs. 1 BGB hier starre Vorgaben im Hinblick auf Schadensersatzpflichten begründen. Liegt keine Haftung aus c.i.c. vor, besteht selbst bei umfangreichen Projektierungsarbeiten ein Vergütungsanspruch nur, wenn eine Vergütungspflicht für den Fall der Nichterteilung des Auftrags ausdrücklich vereinbart wurde. Bestimmungen in AGB, wonach für Kostenvoranschläge eine Bearbeitungsgebühr berechnet werden kann, sind regelmäßig unwirksam. Eine Ausnahme von

---

<sup>1103</sup> Gola/Heckmann/Schulz, Art. 6 Rn. 63.

<sup>1104</sup> BGH, Urt. v. 29.3.1996 – V ZR 332/94, MDR 1996, 672 = NJW 1996, 1884, 1885.

<sup>1105</sup> BGH, Urt. v. 8.6.1978 – III ZR 48/76, NJW 1978, 1802; Schulze, § 311 Rn. 32.

dieser Unwirksamkeit gilt für den Fall der Arglist des Auftraggebers etwa, weil er Vorarbeiten einfordert, obwohl er diese nur für eine eigene Planung unentgeltlich verwerten will.

### **a) Aufwendungsersatz, § 284 BGB**

Der Grundsatz der Abschlussfreiheit gilt auch dann, wenn der andere Teil in Erwartung des Vertrags bereits **Aufwendungen** getätigt hat. Die Aufwendungen eines Softwareentwicklers im Vorfeld eines Erstellungsvertrags sind daher **grundsätzlich nicht vom Anwender zu erstatten**.

Allerdings kann laut einem Urteil des *LG Stuttgart*<sup>1106</sup> ein Softwareunternehmen vom Besteller Ersatz auch für vor Vertragsschluss getätigte Aufwendungen verlangen, wenn der Auftraggeber zum Ausdruck gebracht hat, die bei einem Nichtzustandekommen des Vertrags fehlgeschlagenen Aufwendungen auszugleichen. Die Ersatzpflicht treffe den Auftraggeber aber nur dann, soweit der Nichtabschluss des Vertrags in seiner Sphäre begründet ist. Auch seien nur solche Aufwendungen zu ersetzen, **mit denen der Auftraggeber rechnen muss** und die als **vertretbar** anzusehen sind. Letzteres ist z.B. bei solchen Aufwendungen der Fall, die zur Ermittlung des Bedarfs des Auftraggebers notwendig sind oder die zu dem Zweck gemacht werden, im Falle des Vertragsabschlusses sogleich mit den Arbeiten beginnen zu können.

### **b) Pflichtenheft**

Im Rahmen eines Vertrags über die Herstellung einer Individualsoftware obliegt die **Erstellung eines möglichst umfassenden Pflichtenheftes** nicht einseitig dem Anwender.<sup>1107</sup> Der Anbieter muss z.B. von sich aus die innerbetrieblichen Bedürfnisse ermitteln, darauf drängen, dass der Anwender sie in einem Pflichtenheft niederlegt, für ihn erkennbare Unklarheiten und Bedürfnisse aufklären, bei der Formulierung der Aufgabenstellung mitwirken und einen Organisationsvorschlag zur Problemlösung unterbreiten. Versäumt der Anbieter diese Pflicht, ist er verantwortlich dafür, dass einem Programm die erforderliche Unkompliziertheit und Eignung für die individuellen Bedürfnisse des Anwenders fehlen. Grundsätzlich ist es Sache des Bestellers, für den Auftragnehmer das für die Programmierung der Software erforderliche Anforderungsprofil zu erstellen.<sup>1108</sup> Der Auftragnehmer muss daran aber in der Weise mitwirken, dass er von sich aus die innerbetrieblichen Bedürfnisse, Wünsche und Vorstellungen ermittelt, für ihn erkennbare Unklarheiten aufklärt, bei der Formulierung der Bedürfnisse hilft

---

<sup>1106</sup> LG Stuttgart, Urt. v. 22.3.2002 – 8 O 420/99, CR 2002, 644.

<sup>1107</sup> OLG Köln, Urt. v. 6.3.1998 – 19 U 228/97, NJW-RR 1999, 51.

<sup>1108</sup> Vgl. OLG Köln, Urt. v. 25.6.1993 – 19 U 216/92, NJW-RR 1993, 1529, 1530 = CR 1994, 213; OLG Köln, Urt. v. 31.3.1995 – 19 U 248/94, NJW-RR 1995, 1460, 1462 = CR 1995, 605. Ähnlich auch OLG Köln, Urt. v. 29.7.2005 – 19 U 4/05, OLGR Köln 2005, 642.

und Organisationsvorschläge zur Problemlösung unterbreitet.<sup>1109</sup> Fraglich ist allerdings, ob er für solche Zusatzleistungen eine Vergütung verlangen kann. U. E. wird man einen solchen Anspruch aus dem Grundgedanken einer Geschäftsführung ohne Auftrag bejahen müssen. Letztendlich unterstützt der Auftraggeber hier in einem für ihn zumindest auch fremden Geschäfts- und Interessenkreis. Ihm steht dann auch ein Ersatz der notwendigen Aufwendungen, einschließlich der üblichen Arbeitsvergütung, zu. Fehlt es vollständig an einem Pflichtenheft und war dieses vom Anbieter zu erstellen, so kommen Ansprüche aus teilweiser Nichterfüllung in Betracht. Diese sind aber ausgeschlossen, wenn die Software auch ohne Pflichtenheft erstellt und abgenommen wurde.<sup>1110</sup>

## V. Gewährleistung im Werkvertragsrecht

Die Gewährleistung im Werkvertragsrecht ähnelt sehr stark der im Kaufrecht. Daher können viele Elemente des Kaufrechts auch hier auf das Werkvertragsrecht übertragen werden.

### 1. Mangel i.S.d. § 633 BGB

Gewährleistungsrechte lösen nach § 633 Abs. 2 BGB nicht nur **Abweichungen von der vereinbarten oder vertraglich vorausgesetzten Beschaffenheit**, sondern auch **Differenzen zur gewöhnlichen Verwendung** aus. Für den Inhalt von Abreden, die die vereinbarte und/oder gewöhnliche Beschaffenheit der Software näher kennzeichnen bzw. eine zugesicherte Eigenschaft begründen könnten, ist der Besteller darlegungs- und beweispflichtig. Dies ergibt sich aus dem allgemeinen prozessualen Grundsatz, dass der Anspruchsteller die für ihn günstigen anspruchsbegründenden Umstände darlegen und beweisen muss. Insoweit bestehen für das Werkvertragsrecht keine Besonderheiten, insbesondere ist auch über den Zeitpunkt der Abnahme hinaus die Sollbeschaffenheit von dem Besteller zu beweisen.<sup>1111</sup>

Die Regelung des § 434 Abs. 3 Nr. 2b BGB in Bezug auf **Werbeaussagen** wurde hingegen nicht übernommen. Der Gesetzgeber ging davon aus<sup>1112</sup>, dass eine Werbung Dritter im Werkvertragsrecht faktisch kaum eine Rolle spielt. Insofern lösen Werbeaussagen im Vorfeld eines Softwareerstellungsvertrags keine Verantwortlichkeit aus. Da Händler und Hersteller im Werkvertragsrecht regelmäßig identisch sind, sind Werbeaussagen des Unternehmers allerdings Bestandteil der Beschaffenheitsvereinbarungen und können aus diesem Grund

---

<sup>1109</sup> Vgl. OLG Köln, Urt. v. 18.6.1993 – 19 U 215/92, NJW-RR 1993, 1528; OLG Köln, Urt. v. 6.3.1998, NJW-RR 1999, 51, 52.

<sup>1110</sup> Redeker, IT-Recht, Rn. 322.

<sup>1111</sup> OLG Köln, Urt. v. 29.7.2005 – 19 U 4/05, OLGR Köln 2005, 642.

<sup>1112</sup> BT-Drs. 14/6040, S. 80.

Gewährleistungsrechte auslösen. Zu beachten ist ferner, dass die im Kaufrecht bereits bei Ablieferung geschuldete Dokumentation im Werkvertragsrecht erst mit dem Abschluss der Arbeiten an dem Produkt geschuldet ist.<sup>1113</sup> Fehlt ein Pflichtenheft, ist eine Softwarelösung entsprechend dem **Stand der Technik bei einem mittleren Ausführungsstandard** geschuldet.<sup>1114</sup> Das Fehlen einer, die Bedienung der örtlich installierten Hard- und Software betreffenden Dokumentation und die sich daraus ergebende Betriebsuntauglichkeit der Anwendungssoftware stellen einen zur Abnahmeverweigerung berechtigenden Mangel dar.<sup>1115</sup> **Vor der Abnahme** muss der Besteller im Übrigen lediglich dartun, dass ein Softwaremangel besteht oder die Software unvollständig ist. Es ist dann Sache des Softwareerstellers, darzulegen und zu beweisen, dass sein Werk nicht mit Mängeln behaftet ist und die erbrachte Leistung nicht hinter der vertraglich geschuldeten zurückbleibt.<sup>1116</sup> Vor der Abnahme ist es auch Sache des Softwareherstellers, den Nachweis zu führen, dass sich der Besteller treuwidrig verhält, wenn er sich auf einen Mangel oder eine Unvollständigkeit der erbrachten Werkleistung mit der Begründung beruft, der Mangel oder die Unvollständigkeit der Software seien unerheblich. Der Softwarehersteller muss auch die Rechtzeitigkeit der Herstellung beweisen. Demgegenüber hat der Besteller, der sich vor der Abnahme auf ein Rücktrittsrecht beruft, grundsätzlich nur den Zeitpunkt der Fälligkeit, die Setzung und den Ablauf der Frist sowie die Rücktrittserklärung zu beweisen. Diese Beweislastregeln ergeben sich aus § 363 BGB.

Der *BGH* hatte über einen Fall<sup>1117</sup> zu entscheiden, bei dem ein Softwareunternehmen die Lieferung und Installation eines Warenwirtschaftssystems sowie dessen Anbindung an mehrere Onlineshops schuldete. Den von der Vorinstanz<sup>1118</sup> angenommenen hohen Anforderungen an die Darlegung von Mängeln bei Softwarelieferungsverträgen hat das Gericht eine deutliche Absage erteilt. Der Besteller von Software genüge seiner Darlegungslast schon durch die genaue Bezeichnung von Mangelperscheinungen, die er einer fehlerhaften Leistung des Unternehmers zuordnet. Es sei damit ausreichend, wenn der Besteller vorträgt, der Unternehmer habe die Herstellung von Schnittstellen geschuldet und diese würden nicht funktionieren. Dagegen sei die Frage, ob die Mangelperscheinungen auf einer nicht vertragsgemäßen Leistung des Unternehmers beruhen, erst Gegenstand des Beweises, nicht schon des Sachvortrags.

---

<sup>1113</sup> BGH, Urt. v. 20.2.2001 – X ZR 9/99, CR 2001, 367 m. Anm. *Hoene*.

<sup>1114</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 18.7.1997 – 22 U 3/97, CR 1997, 732.

<sup>1115</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.9.2001 – 5 U 39/99, CR 2002, 324.

<sup>1116</sup> BGH, Urt. v. 23.10.2008 – VII ZR 64/07, NJW 2009, 360 = NZBau 2009, 117; OLG Köln, Urt. v. 06.08.2020 – 24 U 29/16; BeckOGKBGB/*Kober*, BGB § 634 Rn. 967, Stand: 01.04.2024.

<sup>1117</sup> BGH, Urt. v. 5.6.2014 – VII ZR 276/13.

<sup>1118</sup> OLG Celle, Urt. v. 12.9.2013 – 5 U 63/12.

Im Übrigen stellt sich die Frage, ob der Softwarehersteller seinerseits Ersatz für Aufwendungen verlangen kann, die aufgrund ihm nicht zuzurechnender Funktionsfehler entstehen. Zu denken ist hier an eine Situation, in der der Besteller fälschlicherweise behauptet, eine Systemstörung sei durch einen herstellerbedingten Programmierfehler ausgelöst. Auf den Hersteller können bei der **Analyse der denkbaren Störungsursachen** hohe finanzielle und personelle Aufwendungen zukommen. Diese Aufwendungen sind u. E. aus dem Gesichtspunkt einer **Geschäftsführung ohne Auftrag** (§§ 677, 683, 670 BGB) in Höhe der notwendigen Ersatzkosten ersatzfähig.

Der Auftragnehmer verschweigt einen Mangel **arglistig**, wenn er den Mangel kennt, für erheblich hält, dennoch Mangelfreiheit vorspiegelt oder den Mangel nicht mitteilt oder beseitigt, obwohl er nach Treu und Glauben, insbesondere im Hinblick auf die Bedeutung des Mangels, zur Offenbarung verpflichtet wäre.<sup>1119</sup> Arglist setzt dabei immer Kenntnis vom Mangel voraus; bloße Nachlässigkeiten reichen nicht aus. **Organisationsverschulden** ist ein dem arglistigen Verschweigen gleichgestelltes Verhalten, bei dem ein Auftragnehmer ein Werk arbeitsteilig herstellen lässt, seine Organisationspflicht bei Herstellung und Abnahme des Werks verletzt hat und infolge dieser Verletzung ein Mangel nicht erkannt wurde, der bei richtiger Organisation entdeckt worden wäre.<sup>1120</sup>

## 2. Gewährleistungsrechte

Für Verbraucherverträge über die Bereitstellung digitaler Inhalte gelten seit dem 01.01.2022 die Sonderregeln der §§ 327 ff. BGB. Im Folgenden soll jedoch zunächst auf Verträge zwischen Unternehmen im Bereich B2B eingegangen werden, auf die nach wie vor die §§ 634 ff. BGB Anwendung finden, vgl. § 650 Abs. 2 BGB.

### a) Nacherfüllung

Der Besteller kann im Bereich B2B zunächst **Mängelbeseitigung durch Nacherfüllung** verlangen (§ 634 Nr. 1 BGB i.V.m. § 635 BGB). Anders als beim Kaufvertrag (§ 439 Abs. 1 BGB) kann der Besteller beim Werkvertrag nicht nach freier Wahl Mängelbeseitigung oder Neuherstellung verlangen. Das **Wahlrecht** liegt vielmehr nach § 635 Abs. 1 BGB **beim Softwarehaus**; dieses kann frei darüber entscheiden, in welcher Form es dem Begehren nach Nacherfüllung nachkommt. Der Unternehmer ist mit dem Herstellungsprozess befasst und kann daher aufgrund größerer Sachkunde besser als der Besteller beurteilen, welche Maßnahme angebracht ist. Ist dem Besteller die vom Unternehmer gewählte Form der Nacherfüllung

---

<sup>1119</sup> OLG München, Urt. v. 20.12.2011 - 13 U 877/11, BauR 2014, 739.

<sup>1120</sup> OLG München, Urt. v. 20.12.2011 - 13 U 877/11, BauR 2014, 739.



unzumutbar, ist er nach Treu und Glauben berechtigt, die Vorgehensweise des Unternehmers abzulehnen.<sup>1121</sup> Dies dürfte etwa dann der Fall sein, wenn die Mängelbeseitigung zu unzumutbaren Folgekosten auf Anwenderseite führt, etwa wegen erhöhter Schulungs- und Personalkosten. Der Unternehmer kann die Nacherfüllung verweigern, wenn sie einen unverhältnismäßigen Aufwand erfordert (§ 635 Abs. 3 BGB) oder sie unmöglich ist (§ 275 Abs. 1 BGB). Eine Mängelbeseitigung ist etwa dann unzumutbar, wenn die Software auch nach zahlreichen Mängelbeseitigungsversuchen nicht läuft oder der hohe Entwicklungsaufwand bei der Mängelbeseitigung in keiner Relation zur Bedeutung des Fehlers steht. Eine Nacherfüllung kann auch unmöglich werden, wenn der Anwender eine notwendige Mitwirkung verweigert. Bei kurzlebigen Wirtschaftsgütern – wie z.B. Softwareprogrammen – ist eine nach Ablauf mehrerer Jahre seit der Lieferung, wirtschaftlich nicht mehr sinnvolle Nachbesserung jedenfalls dann ausgeschlossen, wenn der Gläubiger selbst die Entscheidung über seinen Antrag auf Ermächtigung der Ersatzvornahme über mehrere Jahre verzögert hat.<sup>1122</sup>

Ein **Selbstbeseitigungsrecht des Bestellers** mit Anspruch auf Kostenvorschuss und Kostenerstattung besteht, wenn der Unternehmer mit der Nacherfüllung in Verzug ist und eine Nachfristsetzung keinen Erfolg hatte (§ 637 Abs. 1, 3 BGB). Dabei spielt es für die Kostenerstattung keine Rolle, dass die Kosten für die Ersatzvornahme im Softwarebereich gerade wegen der schwierigen Fehlersuche hoch sein können.<sup>1123</sup>

Der Auftraggeber hat grundsätzlich nur dann Anspruch auf Ersatz der Aufwendungen zur Beseitigung von Mängeln, wenn er dem Auftragnehmer zuvor eine angemessene Frist zur Nacherfüllung gesetzt hat.<sup>1124</sup> Die Fristsetzung ist eine eindringliche Mahnung, dass nunmehr spätestens innerhalb der Frist die Mängel beseitigt werden sollen. Die Formulierung in einem Schreiben zur Bestimmung eines Termins zur Abnahme, wonach für den Fall, dass am Abnahmetermin Mängel festgestellt würden, der Auftraggeber sich die Geltendmachung seiner Rechte vorbehält, steht einer Fristsetzung zur Mängelbeseitigung nicht gleich.<sup>1125</sup> Eine Fristsetzung zur Mängelbeseitigung ist ausnahmsweise entbehrlich, wenn der Auftragnehmer die Nachbesserung endgültig verweigert oder in der Vergangenheit Mängelbeseitigungsarbeiten ohne Erfolg durchgeführt wurden und der Auftraggeber deshalb erhebliche Zweifel an der Zuverlässigkeit und Fähigkeit des Auftragnehmers hat.<sup>1126</sup> Um die Entbehrlichkeit einer Fristsetzung darzutun, müssen konkrete Mängel benannt werden und zu

---

<sup>1121</sup> BT-Drs. 14/6040, S. 265.

<sup>1122</sup> OLG Celle, Beschl.v. 10.2.1998 – 4 W 321/9, InVo 1999, 361.

<sup>1123</sup> LG Karlsruhe, Urt. v. 19.10.2000 – 136/98 KfH IV, ECR LG 320.

<sup>1124</sup> OLG München, Urt. v. 13.3.2012 – 9 U 2658/11, IBR 2014, 205.

<sup>1125</sup> OLG München, Urt. v. 13.3.2012 – 9 U 2658/11, IBR 2014, 205.

<sup>1126</sup> OLG München, Urt. v. 13.3.2012 - 9 U 2658/11, IBR 2014, 205.

jedem Mangel der Zeitpunkt der Rüge und die daraufhin erfolgte Tätigkeit des Auftragnehmers vorgetragen werden, um die genaue Zahl, Art und Schwere von Mängeln und die Reaktion des Auftragnehmers beurteilen und daraus rechtliche Schlussfolgerungen ziehen zu können. Floskelartige allgemeine Mängelbehauptungen reichen hierzu nicht aus.<sup>1127</sup>

Die Nachfristsetzung ist unter den Voraussetzungen des § 637 Abs. 2 BGB i.V.m. § 323 Abs. 2 BGB und wenn die Mängelbeseitigung fehlgeschlagen oder dem Besteller unzumutbar ist (§ 637 Abs. 2 S. 1 BGB) entbehrlich. Ungeklärt ist, wie viele Nacherfüllungsversuche der Besteller dem Unternehmer zugestehen muss, bis von einem „Fehlschlagen“ ausgegangen werden kann. Im Übrigen ist die Fristsetzung unbeachtlich, wenn die Parteien sich nachträglich auf eine Weitergeltung des Vertrags verständigen.<sup>1128</sup>

Die Nacherfüllung ist einschließlich der Selbstvornahme eine der zentralen Behelfe in Softwaremängelfällen. Dem Besteller geht es meist nicht darum, nachträglich vom Vertrag zurückzutreten oder den Werklohn zu mindern. Vielmehr will er, nachdem bereits aufwendige Projektvorarbeiten und Testphasen durchlaufen sind, endlich die lauffähige Software. Auch spielt die Abgrenzung zwischen Nachbesserung und Neulieferung – anders als im Kaufrecht – regelmäßig keine große Rolle. Hier liegen keine festgelegten Produkttypen vor. Nachbesserung und Neulieferung eines neuen Produktes sind aus der Sicht des Kunden gleichgültig, solange die Software am Ende läuft und die vorgesehenen Funktionalitäten erfüllt.

Klagt der Auftraggeber vor Abnahme auf Beseitigung von Mängeln, braucht er nur einen Beweis des ersten Anscheins für einen Mangel gleich darzulegen. Der Unternehmer ist für die Erfüllung des Vertrags darlegungs- und beweispflichtig. Ihm obliegt die Pflicht zum Nachweis der Mängelfreiheit des hergestellten Werkes bis zur Abnahme des Werkes. Nach der Abnahme erlischt der Erfüllungsanspruch und reduziert sich auf die Pflicht zur Beseitigung der Mängel. Dies schließt allerdings neben der Nachbesserung auch die Neuherstellung ein, wenn nur so die Mängel nachhaltig beseitigt werden können.<sup>1129</sup> Ist der Mangel durch eine ausdrückliche Anweisung des Auftraggebers verursacht worden, treffen den Unternehmer keine Nachbesserungs- oder Nacherfüllungspflichten. Allerdings gilt dies nur, wenn er den Auftraggeber auf die negativen Folgen der Anweisungen hingewiesen hat. Dies gilt insbesondere dann, wenn der Auftraggeber erkennbar keine eigene Expertise mitbringt.<sup>1130</sup> In einem Fall ausdrücklicher Anweisungen kann der Unternehmer einen Zuschuss zu den Kosten

---

<sup>1127</sup> OLG München, Urt. v. 13.3.2012 – 9 U 2658/11, IBR 2014, 205.

<sup>1128</sup> OLG Köln, Urt. v. 8.12.2000 – 19 U 184/00, CR 2001, 437.

<sup>1129</sup> BGH, Urt. v. 10.10.1985 – VII ZR 303/84, BGHZ 96, 111 = NJW 1986, 711.

<sup>1130</sup> RG, Urt. v. 16.11.1906 – VII 49/06, RGZ 64, 295; BGH, Urt. v. 21.2.1957 – VII ZR 216/56, BGHZ 23, 361 = JZ 1957, 442.

der Nachbesserung und Nacherfüllung verlangen.<sup>1131</sup> Werden im Zuge der Nachbesserung Leistungen erforderlich, die der Unternehmer nach dem Vertrag nicht zu erbringen hatte, sind diese sog. Sowieso-Kosten zu erstatten.<sup>1132</sup> Dies gilt allerdings nicht, wenn der Auftragnehmer nach dem Vertrag einen bestimmten Erfolg zu einem bestimmten Preis versprochen hat und sich die vertraglich vorgesehene Ausführungsart später als unzureichend darstellt.<sup>1133</sup> Bekommt der Auftraggeber infolge der Nachbesserung einen sonstigen Vorteil wie z.B. eine Erhöhung des Wertes, können die Grundsätze der Vorteilsausgleichung eingreifen. Wie der Auftragnehmer die Mängel beseitigt, entscheidet er selbst.<sup>1134</sup> Der Auftraggeber ist nicht weisungsberechtigt. Ausnahmen gelten nur dann, wenn der Unternehmer eine völlig unzureichende Nachbesserung plant, die von vornherein nicht zur nachhaltigen Mängelbeseitigung führen kann. Allerdings kann der Auftraggeber den Unternehmer aus seiner Haftung für Mängel entlassen, soweit dieser sich an die Nacherfüllungswünsche des Bestellers hält. Die Kosten der Nachbesserung trägt der Unternehmer (§ 635 Abs. 2 BGB). Dies schließt die Kosten von Vor- und Nebenarbeiten ein. Der zur Mängelbeseitigung verpflichtete Unternehmer hat nicht nur die dazu erforderlichen Aufwendungen, insbesondere Transport-, Wege-, Arbeits- und Materialkosten zu tragen, sondern muss zusätzlich Schäden an sonstigem Eigentum des Bestellers beheben, die im Zuge der Nachbesserung zwangsläufig entstehen.<sup>1135</sup> Der Verdienstaufschlag ist nicht Teil dieses Aufwendungsersatzanspruches; dieser kann nur als Teil des Schadensersatzes begründet werden.<sup>1136</sup> Der Auftragnehmer kann die Beseitigung eines Mangels verweigern, wenn damit ein unverhältnismäßiger Aufwand verbunden ist (§ 635 Abs. 3 BGB). Von Unverhältnismäßigkeit kann allerdings nur ausgegangen werden, wenn das Bestehen auf ordnungsgemäße Vertragserfüllung mit Rücksicht auf das objektive Interesse des Bestellers an der ordnungsgemäßen Erfüllung im Verhältnis zu dem dafür erforderlichen Aufwand unter Abwägung aller Umstände ein Verstoß gegen Treu und Glauben ist.<sup>1137</sup> Im Grundsatz kann ein Unternehmer nicht einen Erfüllungsanspruch abwehren, indem er darauf verweist, dass die ordnungsgemäße Mängelbeseitigung für ihn zu teuer sei. Ist der Mangel infolge grober Fahrlässigkeit verursacht worden, greift der Einwand des unverhältnismäßig hohen Aufwandes nicht.<sup>1138</sup> Kommt es zu spürbaren Beeinträchtigungen der Funktionsfähigkeit

---

<sup>1131</sup> BGH, Urt.v. 5.11.1998 – VII ZR 236/97, NJW 1999, 416 = BauR 1999, 252.

<sup>1132</sup> BGH, Urt. v. 17.5.1984 – VII ZR 169/82, NJW 1984, 2457.

<sup>1133</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 17.6.1998 – 14 W 83/97, NJW-RR 1999, 1694.

<sup>1134</sup> BGH, Urt. v. 23.9.1976 – VII ZR 14/75, BauR 1976, 430, 432.

<sup>1135</sup> BGH, Urt. v. 8.6.1978 – VII ZR 161/77, BGHZ 72, 33 = NJW 1978, 1626.

<sup>1136</sup> BGH, Urt. v. 16.10.1984 – X ZR 86/83, NJW 1985, 381; OLG Düsseldorf, Urt. v. 23.5.1995 – 23 U 133/94, BB 1996, 658, BGHZ 92, 308.

<sup>1137</sup> BGH, Urt. v. 6.12.2001 – VII ZR 241/00, BauR 2002, 613, 616; OLG Hamm, Urt. v. 8.3.2001 – 21 U 24/00, NJW-RR 2001, 1460.

<sup>1138</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 9.5.2000 – 23 U 189/99, BauR 2001, 1922, 1923.

des Werkes, ist ebenfalls der Hinweis auf die Unverhältnismäßigkeit nicht zulässig.<sup>1139</sup> Lehnt der Auftragnehmer die Nachbesserung/Nacherfüllung zu Unrecht ab, kann der Auftraggeber ohne weitere Nachfristsetzung den Rücktritt vom Vertrag erklären. Setzt er trotzdem unnötigerweise dem Unternehmer eine Frist, ist er erst einmal daran gebunden.<sup>1140</sup> Der Auftraggeber kann eine Mängelbeseitigung nur bei Unzumutbarkeit verweigern. Lehnt der Auftraggeber die Mängelbeseitigung wegen unverhältnismäßigen Aufwands ab, geht er seiner Mängelrechte verlustig. Lässt er notwendige Vorarbeiten anderer Unternehmer nicht ausführen, besteht ebenfalls kein Anspruch auf Nachbesserung/Nacherfüllung.<sup>1141</sup> Allerdings muss jeder Unternehmer prüfen, ob die Vorarbeiten eines anderen Unternehmers, auf denen seine eigene Leistung aufbaut, eine geeignete Grundlage bilden und keine Eigenschaften besitzen, die den Erfolg seiner eigenen Arbeit infrage stellen könnten. Muss er insoweit Bedenken haben, hat er sie dem Auftraggeber mitzuteilen.<sup>1142</sup>

Ist der Unternehmer mit der Beseitigung des Mangels in Verzug, so kann der Auftraggeber nach § 637 Abs. 1 BGB im Wege der Ersatzvornahme den Mangel selbst beseitigen oder beseitigen lassen. Kündigt der Auftraggeber eine Ersatzvornahme an, liegt darin nicht eine Abnahme der Werkleistungen.<sup>1143</sup> Das Selbsthilferecht nach § 637 Abs. 1 BGB setzt Verzug des Unternehmers voraus, insbesondere muss der Auftraggeber den konkret abgemahnten Mangel nicht fristgerecht beseitigt haben.<sup>1144</sup> Entscheidend ist, dass der Unternehmer, die ihm gesetzte angemessene Nacherfüllungsfrist fruchtlos verstreichen lässt. Ist eine Nacherfüllung von dem Unternehmer zu Recht verweigert worden, entfällt auch das Recht des Auftraggebers auf Ersatzvornahme. Eine Fristsetzung ist in den Fällen entbehrlich, in denen das Vertrauen des Auftraggebers in den Erfolg einer solchen Nacherfüllung oder an die Zuverlässigkeit des Auftragnehmers nachhaltig erschüttert ist. Dem Auftragnehmer muss eine angemessene Frist für die Mängelbeseitigung eingeräumt werden. Die Dauer dieser Frist richtet sich nach dem Einzelfall. Bei umfangreichen und schwierigen Arbeiten muss der Auftragnehmer allerdings die Nacherfüllung schleunigst, jedenfalls binnen zumutbarer Frist beginnen und zügig vollenden.<sup>1145</sup> Reagiert der Auftragnehmer nicht, muss der Auftraggeber nicht noch einmal eine weitere Frist setzen. In der Praxis ist eine doppelte Fristsetzung wichtig, zunächst einmal eine

---

<sup>1139</sup> BGH, Urt. v. 4.7.1996 – VII ZR 24/95, NJW 1996, 3269; BGH, Urt. v. 10.11.2005 – VII ZR 64/04, NJW-RR 2006, 304.

<sup>1140</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 28.4.1981 – 5 U 155/80, MDR 1983, 755.

<sup>1141</sup> OLG München, Urt. v. 14.5.2002 – 28 U 5207/01, BauR 2003, 720.

<sup>1142</sup> OLG Schleswig, Urt. v. 4.12.2012 - 3 U 102/09, IBR 2014, 138.

<sup>1143</sup> BGH, Urt. v. 16.11.1993 – X ZR 7/92, BauR 1994, 242, 244.

<sup>1144</sup> Siehe zur Bestimmtheit zur Mängelbeseitigungsmahnung BGH, Urt. v. 10.11.1999 – VII ZR 115/97, BauR 2000, 261; BGH, Urt. v. 13.12.2003 – VII ZR 432/00, BauR 2002, 784.

<sup>1145</sup> BGH, Urt. v. 8.7.1982 – VII ZR 301/80, BauR 1982, 496.

erste Erklärungsfrist bezüglich des Ob der Mängelbeseitigung und dann eine weitere Frist zur Mängelbeseitigung selbst. Ist der Auftraggeber gezwungen, selbst bzw. mithilfe Dritter die Mängelbeseitigung vorzunehmen, hat er einen Kostenerstattungsanspruch aus § 637 Abs. 1 BGB. Zu erstatten sind die eigenen Aufwendungen des Auftraggebers.<sup>1146</sup> Die Kosten für die Feststellung der Mängel durch einen Drittunternehmer<sup>1147</sup> sowie die Mehrwertsteuer, nicht aber entgangener Gewinn.<sup>1148</sup> Bei der Frage der Erforderlichkeit der Aufwendungen ist der Auftraggeber nicht gehalten, besondere Anstrengungen zu unternehmen, um den günstigsten Drittunternehmer zu finden. Er muss insbesondere nicht verschiedene Angebote einholen oder Ausschreibungen organisieren. Der Auftraggeber ist im Übrigen auch berechtigt, den voraussichtlichen Mängelbeseitigungsaufwand als Vorschuss vom Auftragnehmer zu verlangen (§ 637 Abs. 3 BGB). Diese Vorschusspflicht entfällt, wenn die Mängelbeseitigung bereits durch den Fremdunternehmer vorgenommen und abgerechnet wurde.<sup>1149</sup> Führt der Auftraggeber die Mängelbeseitigung nicht in überschaubarer Zeit durch, ist der Vorschuss ebenfalls zu versagen.<sup>1150</sup> Der Vorschuss muss abgerechnet werden; insbesondere hat der Auftragnehmer einen Anspruch auf vollständige Auskunft über die Verwendung des Vorschusses. Überschüssige Beträge müssen aus Vertrag zurückgezahlt werden.<sup>1151</sup> Ein überschüssiger Vorschuss kann aber einbehalten werden, wenn sich nach der Vorschussanforderung weitere Mängel zeigen.<sup>1152</sup> Es steht dem Auftraggeber dann gegenüber dem Rückzahlungsbegehren des Auftragnehmers ein Leistungsverweigerungsrecht aus § 320 BGB zu.

Der *BGH* hat in einem anderen Fall entschieden, dass einem Hauptunternehmer wegen Mängel der Werkleistung des Nachunternehmers ein Leistungsverweigerungsrecht, unabhängig von der Inanspruchnahme durch den Besteller, zusteht.<sup>1153</sup> Das Leistungsverweigerungsrecht des Hauptunternehmers hängt dann nur davon ab, dass der Besteller die Mängelbeseitigung nicht

---

<sup>1146</sup> BGH, Urt. v. 12.10.1972 – VII ZR 51/72, BGHZ 59, 328.

<sup>1147</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 27.5.1981 – 17 U 82/80, NJW 1983, 456; OLG Köln, Urt. v. 26.8.1994 – 19 U 45/94, NJW-RR 1995, 211.

<sup>1148</sup> OLG Dresden, Urt. v. 17.11.2000 – 11 U 0369/00, BauR 2001, 424, 425.

<sup>1149</sup> BGH, Urt. v. 1.2.1990 – VII ZR 150/89, NJW 1990, 1475; OLG Koblenz, Urt. v. 2.12.1988 – 2 U 177/86, NJW-RR 1990, 981, 982.

<sup>1150</sup> OLG Nürnberg, Urt. v. 27.6.2003 – 6 U 3219/01, NZBau 2003, 614; NJW-RR 2003, 1601.

<sup>1151</sup> *Frank/Petersen/Bernzen*, CR 2020, 769, 773.

<sup>1152</sup> BGH, Urt. v. 13.7.1970 – VII ZR 176/68, NJW 1970, 2019.

<sup>1153</sup> BGH, Urt. v. 1.8.2013 – VII ZR 75/11 = NJW 2013, 3297 = MDR 2013, 1274 = JuS 2014, 447 = ZIP 2013, 1824 = BauR 2013, 1855.

zulässt. Die Einrede des nicht erfüllten Vertrags aus § 320 BGB durch den Hauptunternehmer ist nicht treuwidrig.<sup>1154</sup>

## **b) Rücktritt oder Minderung**

Darüber hinaus kann der Besteller im Bereich B2B **die Vergütung mindern oder vom Vertrag zurücktreten** (§ 634 Nr. 3 i.V.m. §§ 636, 638 BGB). Das setzt allerdings nach § 281 BGB voraus, dass er dem Unternehmer zur Beseitigung des Mangels erfolglos eine angemessene Frist zur Nacherfüllung gesetzt hat. Nach dem Wortlaut von § 281 Abs. 1 BGB ist es nicht Voraussetzung, dass der Besteller erklärt, die Beseitigung des Mangels nach Ablauf der Frist ablehnen zu wollen. Die Fristsetzung ist entbehrlich, wenn die Beseitigung des Mangels nicht möglich ist, vom Unternehmer verweigert wird oder die sofortige Geltendmachung des Anspruchs durch ein besonderes Interesse des Bestellers gerechtfertigt ist (§§ 281 Abs. 2, 636 BGB). Bei nur unerheblicher Minderung des Wertes oder der Tauglichkeit des Werkes ist der Rücktritt nicht möglich (§ 323 Abs. 5 S. 2 BGB). Ein Gesamtrücktritt setzt voraus, dass die Gesamtleistung unteilbar ist. Ob eine Leistung teilbar ist, kann anhand der Kriterien aus § 139 BGB ermittelt werden. Mit dieser Frage musste sich auch das *OLG Köln* in seiner Entscheidung auseinandersetzen. Bestellt waren vier Software-Module, die jeweils auch losgelöst von den anderen Modulen genutzt werden konnten. Der Rücktritt vom gesamten Vertrag sei deshalb ausgeschlossen, weil weder aus technischen noch aus rechtlichen Gründen ersichtlich sei, dass eine einheitliche, unteilbare Leistung vereinbart worden sei.<sup>1155</sup> Werden separate Preise für einzelne Module entrichtet, spreche dies für eine Teilrücktrittsmöglichkeit und gegen einen Interessenwegfall nach § 323 Abs. 5 BGB aufgrund der Preiskalkulation.<sup>1156</sup> Die Minderung hat zur Folge, dass die Vergütung des Unternehmers herabgesetzt wird. Die Minderung ist anders als der Rücktritt (§ 323 Abs. 5 S. 2 BGB) auch bei unerheblichen Mängeln möglich. Für die Berechnung der Minderung ist der Zeitpunkt des Vertragsschlusses entscheidend (§ 638 Abs. 3 S. 1 BGB). Der Minderungsanspruch umfasst die Kosten einer etwaigen Mängelbeseitigung ebenso wie ein merkantiler bzw. technischer Minderwert.<sup>1157</sup> Die Kosten einer Mängelbeseitigung sind selbst dann erstattungsfähig, wenn der Auftraggeber den

---

<sup>1154</sup> BGH, Urt. v. 1.8.2013 – VII ZR 75/11, Rn. 23 = NJW 2013, 3297 = MDR 2013, 1274 = JuS 2014, 447 = ZIP 2013, 1824 = BauR 2013, 1855.

<sup>1155</sup> OLG Köln, Urt. v. 14.2.2013 – 19 U 166/12, = CR 2014, 367; *Elteste*, ITRB 2014, 179 rät daher dazu, schon im Vertrag deutlich zu machen, ob von einer Unteilbarkeit auszugehen ist.

<sup>1156</sup> OLG Köln, Urt. v. 14.2.2013 – 19 U 166/12, CR 2014, 367.

<sup>1157</sup> BGH, Urt. v. 9.1.2003 – VII ZR 181/00, BauR 2003, 533, 535; BGH, Urt. v. 9.1.2003 – VII ZR 181/00 = NJW 2003, 1188.

Mangel gar nicht beseitigen lässt. Bei vollständiger Wertlosigkeit der Werkleistungen führt hier der Minderungsanspruch zur Herausgabe der gesamten Vergütung.<sup>1158</sup>

Wichtig neben der Minderung ist auch der Schadensersatzanspruch wegen Nichterfüllung (§ 634 Nr. 4 BGB). Der Auftraggeber hat das Wahlrecht, ob er die Werkleistung behalten und den durch den Mangel verursachten Schaden verlangen will (kleiner Schadensersatz) oder bei Zurückweisung des Werkes den gesamten durch die Nichterfüllung eingetretenen Schaden fordert (großer Schadensersatz). Entgangene Gebrauchsvorteile als Teil des Schadensersatzes können geltend gemacht werden.<sup>1159</sup> Die vorübergehende Nutzungsbeeinträchtigung infolge eines deliktischen Eingriffs kann nach Auffassung des *BGH* einen ersatzfähigen Vermögensschaden darstellen.<sup>1160</sup> Streitig ist allerdings, ob diese Rechtsprechung zu § 823 Abs. 1 BGB auch auf das vertragliche Schadensersatzrecht übertragen werden kann. Der entgangene Gewinn, etwa durch Nutzungsausfälle oder Gewinnausfälle, ist auf jeden Fall über § 634 Nr. 3 BGB liquidierbar.<sup>1161</sup>

### **c) Verbrauchervertrag**

Handelt es sich aber bei dem Werkvertrag über die Softwareerstellung um einen Verbrauchervertrag, so sind gem. § 650 Abs. 2 S. 1 BGB die §§ 633-639 BGB nicht mehr anzuwenden, stattdessen gelten die Vorschriften des Abschnitts 3 Titel 2a (§§ 327 ff. BGB). Der Grund hierfür ist, dass es sich bei der Software um einen digitalen Inhalt i.S.d. § 327 Abs. 2 S. 1 BGB handelt<sup>1162</sup> und sich der Unternehmer bei einem Softwareerstellungsvertrag dazu verpflichtet hat diesen digitalen Inhalt herzustellen, womit die Bedingung von § 650 Abs. 2 S. 1 Nr. 1 BGB erfüllt wird. Selbst wenn sich der Unternehmer dazu verpflichtet hat, einen herzustellenden körperlichen Datenträger zu liefern, dieser aber ausschließlich als Träger digitaler Inhalte dient, finden gem. § 650 Abs. 3 BGB bei Mängeln wieder die §§ 327 ff. BGB Anwendung.

Die Folge der Anwendbarkeit der §§ 327 ff. BGB ist, dass der Mangelbegriff der §§ 327d-327h BGB gilt. Zudem kann der Verbraucher Nacherfüllung (§ 327i Nr. 1 i.V.m. § 327l BGB) sowie

---

<sup>1158</sup> BGH, Urt. v. 29.5.1961 – VII ZR 84/60, ZfBR 2000, 395; OLG Nürnberg, Urt. v. 15.1.1992 – 9 U 3700/89, NJW-RR 1993, 1300, 1303.

<sup>1159</sup> BGH, Beschl. v. 9.7.1986 – GSZ 1/86, BGHZ 98, 212 = NJW 1987, 50 = BauR 1987, 312; BGH, Urt. v. 06.12.2018 – VII ZR 285/17, BGHZ 220, 270.

<sup>1160</sup> BGH, Urt. v. 9.7.1986 – GSZ 1/86, NJW 1987, 50 = BauR 1987, 312.

<sup>1161</sup> OLG Hamm, Urt. v. 21.5.2003 – 12 U 15/02, NJOZ 2003, 2334 = BauR 2003, 1417.

<sup>1162</sup> Gesetzesbegründung des RegE eines Gesetzes zur Umsetzung der Richtlinie über bestimmte vertragsrechtliche Aspekte der Bereitstellung digitaler Inhalte und digitaler Dienstleistungen, BT-Drs. 19/27653, v. 17.3.2021, S. 39; BeckOGKBGB/*Kober*, § 634 Rn. 73, Stand: 01.04.2024; *Schöttle*, MMR 2021, 683, 684; *Kirchhefer-Lauber*, JuS 2021, 1125, 1125.

Minderung (§ 327i Nr. 2, 2. Var. i.V.m. § 327n BGB) verlangen oder den Vertrag beenden (§ 327i Nr. 2, 1. Var. i.V.m. §§ 327 Abs. 1, 2, 4, 5, 327o, 327p BGB).

## **VI. Abnahme i.S.d. § 640 Abs. 1 BGB**

Wie im Kaufrecht die Ablieferung ist im Werkvertragsrecht die Abnahme i.S.d. § 640 Abs. 1 BGB im Bereich B2B insbesondere **Voraussetzung für den Beginn der zweijährigen Verjährung** (§ 643a Abs. 1 Nr. 1 BGB i.V.m. § 634a Abs. 2 BGB). Die Erklärung der Abnahme ist eine vertragliche Hauptpflicht, auf die isoliert geklagt werden kann<sup>1163</sup>. Erklärt der Besteller trotz Mangellosigkeit des Werkes die Abnahme nicht, kann der Unternehmer nach erfolgloser Fristsetzung mit Ablehnungsandrohung vom Vertrag zurücktreten oder Schadensersatz wegen Nichterfüllung verlangen.<sup>1164</sup>

Die Fälligkeit der Vergütung hängt entscheidend von der Abnahme ab (§ 641 BGB). Für Abschlagszahlungen kommt es auf die Abnahme der Bauleistungen nicht an. Bis zur Abnahme trägt der Auftragnehmer die Vergütungsgefahr (§§ 644, 645 BGB). Er trägt so lange noch das Risiko eines zufälligen Untergangs, der die zufällige Verschlechterung oder die zufällig eintretende Unausführbarkeit der Werkleistungen verursacht.

Die Abnahme ist nicht mehr erforderlich, wenn der Auftraggeber trotz Verweigerung der Abnahme ausdrücklich weder Fertigstellung noch Mängelbeseitigung, sondern ausschließlich Schadensersatz und Minderung verlangt.<sup>1165</sup> Eine ausdrückliche Abnahme liegt bei Erklärungen des Auftraggebers oder eines bevollmächtigten Vertreters vor, er sei mit der Werkleistung einverstanden, die Werkleistung sei in Ordnung, man sei mit der Software „zufrieden“. Gibt der Auftraggeber nur „vorläufige“ Erklärungen ab, liegt darin keine Abnahme.<sup>1166</sup> „Vorabnahmen“ haben keine rechtlichen Wirkungen, es sei denn, die Parteien hätten dies ausdrücklich im Vertrag geregelt.

Die Abnahme darf gem. § 640 Abs. 1 S. 1 BGB nicht wegen unwesentlicher Mängel verweigert werden.<sup>1167</sup> Für die Abgrenzung zwischen wesentlichen und unwesentlichen Mängeln ist auf Folgendes abzustellen:

- der Umfang der Maßnahme zur Mängelbeseitigung,<sup>1168</sup>
- die Konsequenzen des Mangels für die Funktionsfähigkeit der Gesamtwerkleistungen,
- die Zumutbarkeit der Nutzung trotz entsprechender Beeinträchtigung,

<sup>1163</sup> BGH, Urt. v. 27.2.1996 – X ZR 3/94, NJW 1996, 1749.

<sup>1164</sup> BGH, Urt. v. 30.9.1971 – VII ZR 20/70, NJW 1972, 99; siehe zur Abnahme bei Softwareerstellung auch Schneider/von Westphalen/Redeker, Kap. D Rn. 431.

<sup>1165</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.11.1998 – 5 U 84/98, BauR 1999, 494.

<sup>1166</sup> OLG Köln, Urt. v. 20.11.1997 – 18 U 54/93, OLGR 1998, 127.

<sup>1167</sup> Loewenheim/Lehmann/Spindler, § 82 Rn. 55.

<sup>1168</sup> BGH, Urt. v. 15.6.2000 – VII ZR 30/99, NJW 2000, 2818 = NZBau 2000, 507.



- die Schutzwürdigkeit des Auftraggebers im Hinblick auf eine Beseitigung vor Abnahme.<sup>1169</sup>

Abnahmereife liegt z.B. auch vor, wenn vorhandene Restmängel nach allen Umständen des Einzelfalls an Bedeutung so weit zurücktreten, dass es unter Abwägung beiderseitiger Interessen dem Auftraggeber zumutbar ist, eine zügige Vertragsabwicklung nicht aufzuhalten und deshalb nicht mehr auf den Vorteilen zu bestehen, die sich ihm vor Abnahme bieten.<sup>1170</sup> Hat der Auftraggeber das nicht abgenommene Werk veräußert, ist eine Verweigerung der Abnahme nicht mehr möglich, sofern dadurch weitere Nachbesserungen verhindert worden sind.<sup>1171</sup>

Gem. § 640 Abs. 2 BGB wird die Abnahme fingiert, wenn der Unternehmer dem Besteller nach Vollendung des Werkes eine angemessene Frist zur Abnahme gesetzt und der Besteller die Abnahme nicht innerhalb dieser Frist unter Angabe von Mängeln verweigert hat. Statt der beabsichtigten „Disziplinierung des Bestellers“ seiner Verantwortung nachzukommen und nicht mehr bloß lapidare Abnahmeverweigerungen auszuüben, bewirkt die Neuregelung, dass dem Unternehmer weniger Möglichkeiten zur Verfügung stehen, die Abnahme zu fingieren. Denn nach dem neuen Gesetzeswortlaut reichen wahrheitswidrige und unwesentliche Mangelbehauptungen aus, um die Abnahme abzulehnen. Das bedeutet allerdings auch: reagiert der Besteller nicht, beispielsweise weil er das Werk für noch nicht vollendet hält, tritt die fiktive Abnahme auch bei solchen Werken ein, die offensichtlich wesentliche Mängel beinhalten.<sup>1172</sup>

Unter Abnahme „des vertragsmäßig hergestellten Werkes“ ist die **körperliche Hinnahme im Wege der Besitzübertragung, verbunden mit der Erklärung des Bestellers, dass er das Werk als der Hauptsache nach vertragsgemäßer Leistung anerkenne**, zu verstehen.<sup>1173</sup> In Erweiterung zur Ablieferung i.S.d. § 438 Abs. 2 BGB erfordert die Abnahme eine ausdrückliche oder stillschweigende Billigung der Leistung als im Wesentlichen vertragsgemäß.<sup>1174</sup> Früher war streitig, ob Software überhaupt abnahmefähig ist.<sup>1175</sup> Heute wird dies aber grundsätzlich bejaht.<sup>1176</sup> Bei Computerleistungen setzt die Billigung die Möglichkeit der Untersuchung der Software voraus, also deren vollständige und ordnungsgemäße Ablieferung. Voraussetzung ist eine Billigung durch den Abnehmer, weil der Kunde nur dann

<sup>1169</sup> BGH, Urt. v. 26.2.1981 – VII ZR 287/79, NJW 1981, 1448.

<sup>1170</sup> OLG Dresden, Urt. v. 8.2.2001 – 16 U 2057/00, BauR 2001, 949.

<sup>1171</sup> BGH, Urt. v. 25.4.1996 – X ZR 59/94, NJW-RR 1996, 883.

<sup>1172</sup> Schulze/Scheuch, § 640 Rn. 10; ähnlich auch Langen, NZBau 2015, 658, 659.

<sup>1173</sup> Vgl. /Sprau/Grüneberg/Retzlaff, § 640 Rn. 5 m.w.N.

<sup>1174</sup> Vgl. für Computerleistungen Feuerborn, CR 1991, 1 ff.; Feuerborn/Hoeren, CR 1991, 513 ff.; OLG Hamm, Urt. v. 12.12.1988 – 31 U 104/87, NJW 1989, 1041 = CR 1989, 385.

<sup>1175</sup> Zweifelnd OLG Celle, Urt. v. 26.2.1986 – 6 U 154/84, CR 1988, 303, da Tauglichkeit erst bei Gebrauch feststellbar sei.

<sup>1176</sup> Siehe etwa OLG Hamburg, Urt. v. 9.8.1985 – 11 U 209/84, CR 1986, 83.

das „Zusammenpassen“ überprüfen kann.<sup>1177</sup> Ein Arbeitsnachweis mit dem Vermerk „Anlage in Ordnung übergeben“ reicht nicht aus.<sup>1178</sup>

Die konkludente Abnahme ist zulässig und beinhaltet ein vom Willen des Auftraggebers getragenes Verhalten, mit dem der Auftraggeber zum Ausdruck bringt, dass er das Bauwerk als im Wesentlichen vertragsgerecht ansieht.<sup>1179</sup> Vereinbaren die Parteien eine förmliche Abnahme, so hat diese grundsätzlich stattzufinden. Nur in ganz engen Ausnahmefällen ist von der konkludenten Aufhebung der förmlichen Abnahme auszugehen. Eine konkludente Aufhebung des förmlichen Abnahmeerfordernisses kommt nicht in Betracht, wenn der Auftraggeber eine umfangreiche Mängelbeseitigungsaufforderung rechtzeitig nach Inbezugnahme des Objekts an den Auftragnehmer verschickt, mit dem Vermerk, dass nach Beseitigung dieser Mängel einer förmlichen Abnahme nichts im Wege steht.<sup>1180</sup>

Eine schlüssige Abnahme liegt z.B. in

- der bestimmungsgemäßen Ingebrauchnahme,<sup>1181</sup>
- der rügelosen Benutzung des Werkes,
- der vorbehaltlosen Zahlung des Werklohns,<sup>1182</sup>
- dem Einbehalt des Betrages für gerügte Mängel im Rahmen des Schlussgespräches.<sup>1183</sup>

Die konkludente Abnahme kann darin liegen, dass der Besteller nach Fertigstellung der Leistung, Bezug des fertiggestellten Bauwerks und Ablauf einer Prüfungsfrist von sechs Monaten keine Mängel rügt.<sup>1184</sup> Ist die Leistung nur teilweise und vertragswidrig ausgeführt, kommt eine konkludente Abnahme nicht in Betracht.<sup>1185</sup> Auch liegt in einer Kündigung keine konkludente Abnahme.<sup>1186</sup> Ebenfalls kann die Nutzung der Software „unter Druck“ nicht als stillschweigende Abnahme angesehen werden. **Abschlagszahlungen** begründen ebenfalls keine konkludente Abnahme. Die vorbehaltlose Bezahlung einer (Abschlags-)Rechnung über

---

<sup>1177</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 24.1.1990 – VIII ZR 22/89, NJW 1990, 1290.

<sup>1178</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.9.2001 – 5 U 39/99, CR 2002, 324.

<sup>1179</sup> BGH, Urt. v. 3.11.1992 – X ZR 83/90, NJW 1993, 1063; BGH, Urt. v. 15.11.1973 – VII ZR 110/71, NJW 1974, 95.

<sup>1180</sup> LG Frankenthal, Urt. v. 17.12.2013 – 6 O 457/12, BauR 2014, 740.

<sup>1181</sup> BGH, Urt. v. 20.9.1984 – VII ZR 377/83, NJW 1985, 731; OLG Düsseldorf, Urt. v. 13.08.2015 – I-5 U 147/13.

<sup>1182</sup> BGH, Urt. v. 24.11.1969 – VII ZR 177/67, NJW 1970, 421; OLG Köln, Urt. v. 1.4.1992 – 11 U 238/91, BauR 1992, 514, 515.

<sup>1183</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 29.7.1993 – 5 U 921/93, NJW-RR 1994, 786.

<sup>1184</sup> BGH, Urt. v. 26.9.2013 – VII ZR 220/12, NJW 2013, 3513 = MDR 2013, 1394; OLG Koblenz, Urt. v. 12.04.2018 – 2 U 660/17.

<sup>1185</sup> OLG Hamm, Urt. v. 23.6.1995 – 12 U 25/95, NJW-RR 1996, 86.

<sup>1186</sup> BGH, Urt. v. 19.12.2002 – VII ZR 103/00, BGHZ 153, 244 = NJW 2003, 1450 = 153, 244; BGHZ 153, 244.

eine zusätzliche Leistung enthält dementsprechend keine Aussage des Auftraggebers, zugleich den Bestand der erfüllten Forderungen insgesamt oder in einzelnen Beziehungen außer Streit stellen zu wollen.<sup>1187</sup> Abschlagszahlungen sind Anzahlungen in Bezug auf den Vergütungsanspruch für das Gesamtwerk. Nach Beendigung des Vertrags hat der Auftragnehmer seine Leistungen endgültig abzurechnen. Diese Verpflichtung folgt aus der Abrede über die vorläufigen Zahlungen und besteht unabhängig davon, ob sie im Vertrag ausdrücklich geregelt ist.<sup>1188</sup>

Die Billigung des Abnehmers durch stillschweigende Erklärung kann sowohl in einem **dauernden produktiven Einsatz trotz vorhandener Mängel**<sup>1189</sup> als auch in der **Fortsetzung des Einsatzes der Ware nach Kenntnis der Mängel** gesehen werden.<sup>1190</sup> Dies gilt allerdings nicht bei der sog. Notbenutzung zur Minderung drohender Schäden.<sup>1191</sup> Gegen die stillschweigende Billigung des Bestellers spricht ein umfangreicher Schriftwechsel zwischen den Parteien mit Mängelrügen und Aufforderungen zur Nachbesserung.<sup>1192</sup> Die Abnahme einer im Rahmen eines Werkvertrags erstellten Anwendungssoftware setzt die Inbetriebnahme in dem Unternehmen voraus, für das sie entwickelt worden ist. Ein Arbeitsnachweis mit dem Vermerk „Anlage in Ordnung übergeben“ belegt demgegenüber lediglich die mangelfreie Lieferung der zum Betrieb mit dem Programm vorgesehenen Anlage, nicht das Funktionieren der Anwendungssoftware.<sup>1193</sup> Auch die Zahlung soll konkludent als Abnahme angesehen werden können.<sup>1194</sup> Vor Vollendung der Software ist eine konkludente Abnahmeerklärung undenkbar; insofern kann die Abnahme hier frühestens ab Aushändigung des Benutzerhandbuchs erklärt worden sein.<sup>1195</sup>

Die vorbehaltlose Abnahme hat die Wirkungen des § 640 Abs. 3 BGB, wonach dem Auftraggeber die Gewährleistungsrechte bei Abnahme eines mangelhaften Werkes nur dann zustehen, wenn er sich seine Rechte wegen des Mangels bei Abnahme vorbehält. Ein Ausschluss der Mängelrechte kommt jedoch nur in Betracht, wenn der Auftraggeber in Kenntnis des Mangels die Abnahme vornimmt, wozu das positive Wissen des Auftraggebers gehört, durch welchen Fehler der Wert oder die vertragsmäßige Tauglichkeit des Werkes

---

<sup>1187</sup> OLG Dresden, Urt. v. 11.1.2012 - 13 U 1004/11.

<sup>1188</sup> OLG Dresden, Urt. v. 11.1.2012 - 13 U 1004/11.

<sup>1189</sup> Vgl. OLG München, Urt. v. 24.1.1990 – 27 U 901/88, CR 1991, 19; OLG Hamm, Urt. v. 8.3.1989, 31 U 12/88, CR 1989, 1091.

<sup>1190</sup> Vgl. OLG München, Urt. v. 5.7.1991 – 14 U 42/91, CR 1991, 609.

<sup>1191</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 15.11.1973 – VII ZR 110/71, NJW 1974, 95.

<sup>1192</sup> Vgl. OLG Hamm, Urt. v. 8.3.1989, 31 U 12/88, CR 1989, 1091.

<sup>1193</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.9.2001 – 5 U 39/99, CR 2002, 324.

<sup>1194</sup> LG Aachen, Urt. v. 18.12.1992 – 43 O 34/91, NJW-RR 1993, 1399.

<sup>1195</sup> BGH, Urt. v. 3.11.1992 – X ZR 83/90, Beil. zu BB 1993, Nr. 13, 4; NJW 1933, 1063; OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.10.1995 – 2 U 66/95, NJW-RR 1996, 821.

aufgehoben oder gemindert wird. Bloßes Kennenmüssen reicht für den Ausschluss der Gewährleistungsansprüche nicht aus.<sup>1196</sup>

Eine schlüssige Abnahme kommt ferner in Betracht, wenn die Software weiterveräußert worden ist.<sup>1197</sup> Selbst der Einbehalt eines Betrages für gerügte Mängel soll eine Abnahme mit sich bringen.<sup>1198</sup> Generell sollen Mängelrügen oder Mängelvorbehalte am Abnahmetermin eine konkludente Abnahme nicht ausschließen.<sup>1199</sup> Lehnt der Auftraggeber allerdings die Abnahme ausdrücklich ab, besteht kein Raum mehr für die Annahme einer konkludenten Abnahme.<sup>1200</sup> Auch bei unvollständiger Erbringung der Werkleistung, etwa bei fehlender Dokumentation, kommt eine stillschweigende Abnahme nicht in Betracht.<sup>1201</sup> Die Abnahme wirkt nur auf der jeweiligen Vertriebsstufe, sodass eine Abnahme im Verhältnis Generalunternehmer-Auftraggeber nichts für die Frage der Abnahme im Verhältnis General- und Subunternehmer bedeutet.<sup>1202</sup>

**Bloßes Schweigen des Bestellers reicht i.d.R. nicht aus.** Eine endgültige Abnahmeverweigerung des Bestellers setzt die Verjährungsfrist in Gang.<sup>1203</sup> Eine vom Abnehmer unterzeichnete Übernahmebestätigung beinhaltet trotz des oft anderslautenden Wortlauts keine Abnahme i.S.d. § 640 BGB, da die Gebrauchsfähigkeit für alle Beteiligten ersichtlich zum Zeitpunkt der Unterzeichnung der Bestätigung noch gar nicht beurteilt werden kann, sodass von einer Billigung des Bestellers nicht ausgegangen werden kann.<sup>1204</sup> Eine in den AGB des Anbieters enthaltene Abnahmefiktion ist grundsätzlich unwirksam, z.B. die Abnahme bei Verweigerung der Unterschrift des Kunden unter die Abnahmebescheinigung.<sup>1205</sup> Die in den AGB eines Softwarelieferanten enthaltene Klausel: „Zahlungsbedingungen: 30 % vom Auftragsvolumen zahlbar bei Auftragserteilung, 40 % nach Abschluss der Installation und Einweisung und 30 % vier Wochen nach Umstellung“ ist unklar und auslegungsbedürftig. Die

---

<sup>1196</sup> LG Aachen, Urt. v. 20.9.2013 – 7 O 312/12.

<sup>1197</sup> So etwa im Baurecht BGH, Urt. v. 25.4.1996 – X ZR 59/94, NJW-RR 1996, 883, 884; OLG Brandenburg, Urt. v. 25.01.2012 – 4 U 7/10, NJW-RR 2012, 655.

<sup>1198</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 29.7.1993 – 5 U 921/93, NJW-RR 1994, 786.

<sup>1199</sup> OLG Hamm, Urt. v. 14.2.1996 – 12 U 157/94.

<sup>1200</sup> BGH, Urt. v. 10.6.1999 – VII ZR 170/98, NJW-RR 1999, 1246 = BGH, BauR 1999, 1186.

<sup>1201</sup> BGH, Urt. v. 18.2.2003 – X ZR 245/00, BauR 2004, 337; BGH, Urt. v. 20.2.2014 – VII ZR 26/1, ZfBR 2014, 362.

<sup>1202</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.11.1995 – 5 U 49/95; a.A. allerdings OLG Köln, Urt. v. 23.2.1996 – 19 U 231/95, NJW-RR 1997, 756; Vgl. dazu Witzel, CR 2018, 345 ff.

<sup>1203</sup> Vgl. OLG Hamm, Urt. v. 19.12.1990 – 31 U 129/90, CR 1991, 411; OLG München, Urt. v. 5.7.1991 – 14 U 42/91, CR 1991, 609; siehe auch BGH, Urt. v. 15.5.1990 – X ZR 128/88, NJW 1990, 3008; OLG Nürnberg, Urt. v. 27.11.2013 – 6 U 2521/09.

<sup>1204</sup> Vgl. OLG Hamm, BB 1991, Beilage 23 S. 5; OLG Koblenz, CR 1988, 463; OLG Saarbrücken, CR 1988, 470.

<sup>1205</sup> Vgl. OLG Hamm, Urt. v. 12.12.1988 – 31 U 104/87, NJW 1989, 1041.

dem Kunden günstigste Auslegung soll bei einer solchen Klausel ergeben, dass auch die 40%-Rate Abnahmereife voraussetzt.<sup>1206</sup>

Denkbar ist auch die Aufteilung der Abnahme in **Teilabnahmen**. Teilabnahmen können vereinbart werden, soweit es sich um selbstständig bewertbare Teile der Gesamtleistung handelt. Ein Softwareentwickler kann eine Abnahme in Teilen nur aufgrund einer entsprechenden Vereinbarung verlangen.<sup>1207</sup> Diese muss unmissverständlich gefasst sein.<sup>1208</sup>

Der Abnahme kommt im Werkvertragsrecht eine zentrale Bedeutung zu, unter anderem für

- die Konkretisierung auf das abgenommene Werk,
- den Verlust des Rechts auf Neuherstellung,
- den Übergang von Erfüllungsansprüchen zu Gewährleistungsansprüchen,
- die Fälligkeit der Vergütung (§ 641 BGB),
- den Übergang der Vergütungsgefahr (§§ 644, 645 BGB),
- den Verjährungsbeginn für Gewährleistungsansprüche (§ 634a Abs. 2 BGB),
- den Ausschluss bekannter, nicht vorbehaltenen Mängel (§ 640 Abs. 2 BGB).

Denkbar sind auch **Abschlagszahlungen** nach § 632a BGB. Hiernach kann der Unternehmer von dem Auftraggeber eine Abschlagszahlung verlangen, wenn er eine in sich abgeschlossene Teilleistung vertragsmäßig erbracht hat oder, wenn er Stoffe oder Bauteile eigens angefertigt oder angeliefert hat und, wenn er dem Auftraggeber Eigentum an den Teilen des Werkes, an dessen Stoffen oder Bauteilen übertragen oder Sicherheit hierfür geleistet hat. Auf diese Weise sollen die Unternehmer davor geschützt werden, dass sie bis zur Abnahme die entsprechenden Leistungen in vollem Umfang vorfinanzieren müssen. Der Anspruch auf Abschlagszahlung entsteht deshalb auch unabhängig von der Stellung einer Rechnung oder Abnahme,<sup>1209</sup> auch wenn sie weder ein Anerkenntnis noch eine Beweislastumkehr bewirken.<sup>1210</sup>

Eine Rechnung oder vergleichbare Aufstellung wird auf jeden Fall dann notwendig sein, wenn sich die Höhe der Abschlagszahlung nur danach berechnen und prüfen lässt. Der Begriff der abgeschlossenen Teilleistung ist in Anlehnung an § 12 Nr. 2 VOB/B danach zu bestimmen, dass die Funktionalität unabhängig von anderen Komponenten gewährleistet ist. In der baurechtlichen Literatur wird darauf hingewiesen, dass man mit dem Begriff großzügiger verfahren solle und darauf abstellen müsse, dass die Leistung selbstständig werthaltig,

---

<sup>1206</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.10.1995 – 22 U 66/95, NJW-RR 1996, 821.

<sup>1207</sup> BGH, Urt. v. 10.2.1994 – VII ZR 20/93, NJW 1994, 1276; BGH, Urt. v. 07.02.2019 - VII ZR 274/17, NJW 2019, 2169.

<sup>1208</sup> BGH, Urt. v. 11.5.2006 – VII ZR 300/04, NZBau 2006, 519 = NJW-RR 2006, 1248 = NJW-Spezial 2006, 409 = IBR 2006, 450.

<sup>1209</sup> So auch *Kirberger*, BauR 2001, 492, 499; a.A. *Kiesel*, NJW 2000, 1673, 1675.

<sup>1210</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 14.3.2014 - I-22 U 134/13 = CR 2015, 158.

eigenständig nutzbar und damit auch abrechnungsfähig sei.<sup>1211</sup> In § 632 Abs. 1 BGB (ebenfalls seit 1.1.2018 reformiert) ist der Wert der von dem Unternehmer erbrachten und vertraglich geschuldeten Leistung als Maßstab für die Berechnung einer Abschlagsforderung normiert. Demnach wird nun nicht mehr auf den Begriff des Wertzuwachses abgestellt, sondern auf den Wert der erbrachten und nach dem Vertrag geschuldeten Werkleistungen. Die durch die Reform in Kraft getretenen Änderungen werden durchaus positiv bewertet, da vor allem Auslegungsschwierigkeiten in Zweifelsfällen besser vermieden werden können. Unter dem Begriff der vertragsmäßigen Leistung ist zu verstehen, dass die Leistung keine Mängel aufweisen darf. Bei unwesentlichen Mängeln wird man die Abschlagsforderung entsprechend beschränken, auch im Hinblick auf das Zurückbehaltungsrecht des Auftraggebers gem. § 641 Abs. 3 BGB.<sup>1212</sup> Die Änderung des § 632a BGB hat auch dazu geführt, dass der Besteller die Zahlung eines angemessenen Teils für den Abschlag für den Fall verweigern kann, dass die erbrachten Leistungen vom vertraglichen Zustand abweichen. Damit wird dem Besteller auch bei wesentlichen Mängeln nur ein Zurückbehaltungsrecht zugestanden, was unter altem Recht umstritten war. Diese Neuregelung wurde in der Stellungnahme des Bundesrates zum Gesetzesentwurf kritisiert. Die Voraussetzungen des § 632a BGB können individualrechtlich verändert werden, nicht jedoch in AGB.<sup>1213</sup> Wichtig für Voraus- und Abschlagszahlungen sind Abrechnungen der Leistungen.<sup>1214</sup> Ohne eine solche Abrechnung kann der Auftraggeber eine eigene Rechnung vornehmen und sich dabei auf den Abschlag für das beschränken, das seinem Kenntnisstand bei zumutbarer Ausschöpfung der ihm zugänglichen Quellen entspricht.<sup>1215</sup> Der Auftragnehmer ist ferner nach Abschluss der Leistungen zur Auskunft darüber verpflichtet, ob die Abschlagszahlung die endgültige Zahlungsverpflichtung deckt oder noch zusätzliche Zahlungen zu erbringen sind.<sup>1216</sup> Kommt es zur Überzahlung, ergeben sich Ansprüche auf Rückzahlungen nicht aus Bereicherungsrecht, sondern aufgrund einer stillschweigend getroffenen Abrede.<sup>1217</sup> Weigert sich der Auftraggeber, die geforderte Abschlagszahlung zu entrichten, ist der Auftragnehmer zur fristlosen Kündigung des Vertrags ohne weitere Nachfristsetzung berechtigt. Die Verpflichtung zur Zahlung von Abschlägen lässt das Recht

---

<sup>1211</sup> Siehe z.B. *Kniffka*, ZfBR 2000, 227, 229.

<sup>1212</sup> Siehe *Erkelenz*, ZfBR 2000, 435, 437; a.A. *Rodemann*, BauR 2002, 863, 866, wonach der Anspruch auf Abschlagszahlung vollständige Mängelfreiheit voraussetzt.

<sup>1213</sup> Siehe *Böhme*, BauR 2001, 525, 532.

<sup>1214</sup> BGH, Urt. v. 2.5.2002 – VII ZR 249/00, NJW-RR 2002, 1097.

<sup>1215</sup> BGH, Urt. v. 2.5.2002 – VII ZR 249/00, NJW-RR 2002, 1097; BGH, Urt. v. 11.2.1999 – VII ZR 399/97, NJW 1999, 1867.

<sup>1216</sup> BGH, Urt. v. 11.2.1999 – VII ZR 399/97, NJW 1999, 1867.

<sup>1217</sup> BGH, Urt. v. 2.5.2002 – VII ZR 249/00, BauR 2002, 1407; BGH, Urt. v. 11.2.1999 – VII ZR 399/97, NJW 1999, 1867; BGH, Urt. v. 23.05.2012 – VIII ZR 210/11, NJW 2012, 2647; OLG Hamm, Urt. v. 26.02.2015 – I-24 U 56/10.

unberührt, im Wege der Aufrechnung Gegenforderungen einzubehalten. Bei Mängeln bleibt auch ein Leistungsverweigerungsrecht im Hinblick auf die Abschlusszahlungen bestehen.<sup>1218</sup> § 641 Abs. 3 BGB gibt dem Auftraggeber auch die Befugnis, mindestens das Doppelte der voraussichtlichen Mängelbeseitigungskosten einzubehalten. Insofern käme es dann im Prozesswege zur Verurteilung Zug um Zug - Abschlag gegen Mängelbeseitigung.<sup>1219</sup> Nach Erteilung der Schlussrechnung gibt es keinen Anspruch mehr auf vereinbarte Abschlagszahlungen.<sup>1220</sup> Ähnliches gilt für die Kündigung des Auftragsverhältnisses oder die vollständige Leistungserbringung.<sup>1221</sup> Das Recht zur vorläufigen Abrechnung erlischt mit Erteilung der Schlussrechnung.<sup>1222</sup> Eine entsprechende Klage wäre dahin umzudeuten, dass nur noch ein Teilbetrag der Schlussrechnung geltend gemacht wird.<sup>1223</sup>

Von dem geschuldeten Werklohn kann der Auftraggeber einen Sicherheitsbetrag abziehen, sofern eine entsprechende Vereinbarung zwischen den Parteien vorliegt.<sup>1224</sup> Die Tatsache, dass in einem Vertrag ein Einbehalt von 5 % geregelt ist, ist noch nicht eine Vereinbarung einer Sicherheitsleistung.<sup>1225</sup> In AGB können solche Vereinbarungen vorgesehen werden, allerdings muss eine 5 %-ige Sicherheitsleistung damit gekoppelt sein, dass der Auftragnehmer die Sicherheitsleistung durch Bankbürgschaft oder Zahlung auf ein Sperrkonto ablösen kann.<sup>1226</sup> Zurückbehaltungs- und Leistungsverweigerungsrechte werden durch die Sicherheitsleistung nicht ausgeschlossen. Allerdings ist die Sicherheitsleistung bei der Höhe der Leistungsverweigerung zu berücksichtigen. Die Sicherheitsleistungen können in der Form eines Einhalts von Werklohn oder der Stellung einer Bürgschaft erbracht werden. Typisch sind Kombinationen (z.B. 5 % Sicherheitseinbehalt auf zwei Jahre, Ablösung durch Bankbürgschaft möglich). Die formularmäßige Vereinbarung einer Bürgschaft auf erste Anforderung ist AGB-rechtlich nicht möglich.<sup>1227</sup>

Zu bedenken ist bei Softwareerstellungverträgen auch die **Reichweite von § 645 BGB**. Hiernach kann der Unternehmer einen Teil seiner Vergütung verlangen, soweit das Werk vor

---

<sup>1218</sup> BGH, Urt. v. 25.10.1990 – VII ZR 201/89, NJW 1991, 565.

<sup>1219</sup> BGH, Urt. v. 9.7.1981 – VII ZR 40/80, NJW 1981, 2801; BGH, Urt. v. 01.08.2013 - VII ZR 75/11, NJW 2013, 3297 = MDR 2013, 1274 = JuS 2014, 447 = ZIP 2013, 1824 = BauR 2013, 1855.

<sup>1220</sup> BGH, Urt. v. 25.10.1990 – VII ZR 201/89, NJW 1991, 565; BGH, Urt. v. 21.2.1985 – VII ZR 160/83, NJW 1985, 1840; BGH, Urt. v. 07.05.2015 - VII ZR 145/12, NJW 2015, 2812; OLG Nürnberg, Urt. v. 8.6.2000 – 13 U 77/00, OLG Nürnberg 2000, 253.

<sup>1221</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.6.1992 – 22 U 235/91, NJW-RR 1992, 1373; Urt. v. 7.5.1999 – 22 U 226/98, NJW-RR 2000, 231; vgl. OLG Stuttgart, Urt. v. 12.2.2019 - 10 U 152/18, NJW 2019, 2708.

<sup>1222</sup> BGH, Urt. v. 15.4.2004 – VII ZR 471/01, BauR 2004, 1146 = MDR 2004, 993.

<sup>1223</sup> BGH, Urt. v. 15.4.2004 – VII ZR 471/01, BauR 2004, 1146 = MDR 2004, 993.

<sup>1224</sup> BGH, Urt. v. 20.4.2000 – VII ZR 458/97, BauR 2000, 1498, 1499.

<sup>1225</sup> BGH, Urt. v. 24.3.1988 – VII ZR 126/87, NJW-RR 1988, 851.

<sup>1226</sup> BGH, Urt. v. 13.11.2013 – VII ZR 57/02 = NJW 2004, 443.

<sup>1227</sup> BGH, Urt. v. 18.4.2002 – VII ZR 192/01, BauR 2002, 1239; OLG Brandenburg, Urt. v. 1.6.2016 – 4 U 125/15.

der Abnahme infolge eines Mangels des von dem Besteller gelieferten Stoffes oder wegen einer Anweisung des Bestellers unausführbar geworden ist. Scheitert ein Softwareprojekt an den falschen Anweisungen des Bestellers, trägt er unter Umständen das Risiko in der Form, dass er dem Softwareersteller (dem Softwarehaus) einen Teil der Vergütung schuldet. Ähnliches gilt für „Stoff“-Mängel. Dabei ist der Begriff des Stoffes weit zu verstehen und umfasst jedes Objekt, einschließlich der Person des Bestellers.<sup>1228</sup> Zu dem Stoff zählt insofern auch ein ungeeignetes Implementierungsumfeld für die Software.

Im Jahr 2017 hat der Bundestag das „Gesetz zur Reform des Bauvertragsrechts und zur Änderung der kaufrechtlichen Mängelhaftung“ verabschiedet, das für alle ab 1. Januar 2018 geschlossenen Verträge gilt. Das Gesetz hat für die Modernisierung der oftmals undetaillierten Regelungen des Werkvertragsrechts im Hinblick auf die mannigfaltigen Arten möglicher Vertragsgegenstände und an das komplexer gewordene Baurecht angepasst. Zudem wurden ergänzende, Verbraucherschützende Regelungen im Bereich des Bauvertrags- und Werkvertragsrechts geschaffen. Hierzu ist eine ganze Bandbreite an Spezialregelungen für besondere Vertragsarten geschaffen worden (z.B. Bauvertrag, Verbraucherbauvertrag, Architektenvertrag, etc.).<sup>1229</sup>

Auch die Abnahme im Bereich des Werkvertrags wurde geändert. Ziel war hier die Beschleunigung des Abnahmeverfahrens und damit die Schaffung von Rechtssicherheit im Hinblick auf die Vergütung gem. § 640 Abs. 1 BGB. So sollte die nach altem Recht geltende Abnahmefiktion gem. § 640 Abs. 1 S. 3 BGB, die die Nichtabnahme innerhalb einer bestimmten Frist trotz Verpflichtung hierzu voraussetzt, modifiziert werden. Die Abnahmefiktion trat also schon ein, wenn der Besteller nicht innerhalb der gesetzten Frist die Abnahme unter Angabe eines Mangels verweigerte. Anders als bisher bei § 640 BGB ist der Besteller nach neuem Recht nunmehr gehalten, aktiv auf ein Abnahmeverlangen zu reagieren, um den Eintritt der Abnahmefiktion verbunden mit einer Beweislastumkehr zu vermeiden. Ansonsten gilt die Abnahme als erteilt, selbst wenn tatsächlich wesentliche Mängel bestehen. Die Neufassung änderte zwei wesentliche Details. Erstens ist die Vollendung des Werks zur Voraussetzung für die Setzung einer angemessenen Frist zur Abnahme, um den Missbrauch der Abnahmefiktion durch eine verfrühte Andienung des Werks zu vermeiden, geworden.<sup>1230</sup> Und zweitens kann der Unternehmer jetzt aus § 640 Abs. 2 BGB die Abnahme selbst

---

<sup>1228</sup> Jauernig/Mansel, §§ 644, 645 BGB Rn. 6.

<sup>1229</sup> Graf Wolffskeel v. Reichenberg/Jerger, ZRP 2015, 237.

<sup>1230</sup> Langen, NZBau 2015, 658, 659.



herbeiführen, indem er nach Vollendung des Werks eine Frist setzt und der Besteller die Abnahme nicht unter Angabe „mindestens eines Mangels“ verweigert. Die Änderung der Formulierung mindestens ein „Mangel“ ergab sich erst in letzter Sekunde der Bundestagsberatungen als Änderungsvorschlag aus den entsprechenden Fachausschüssen.<sup>1231</sup> Sie ist für die IT-Branche relativ fatal. Mag es im normalen Baurecht einfach zu sein, einen einzelnen Mangel als solchen zu benennen, ist dies im Bereich der IT-Verträge schwierig. Die numerische Einordnung von Mängeln ist dort kaum möglich. Eine Funktionsstörung kann dort einmal als Teilmangel oder selbstständiger Mangel definiert und umschrieben werden. Ob die mit der Modifizierung gefassten Ziele, die „Interessen, Risiken und Belastungen zwischen den Parteien gerecht zu verteilen“ und eine „missbräuchliche Verweigerung der Abnahme“ zu verhindern, tatsächlich erreicht werden, bleibt jedoch zweifelhaft.<sup>1232</sup> Eine einseitige Herbeiführung der Abnahme kann der Besteller schon dadurch verhindern, dass er die Abnahme unter Angabe irgendeines auch nur unwesentlichen Mangels verweigert, wobei das tatsächliche Vorliegen des Mangels zunächst gänzlich irrelevant für die Abnahme ist (§ 640 Abs. 2 S.1 BGB).<sup>1233</sup>

## VII. Kündigung

Nach § 649 S. 1 BGB kann der Anwender jeden Werkvertrag bis zur Vollendung kündigen. Er muss dann aber nach § 649 S. 2 BGB die vereinbarte Vergütung abzüglich ersparter Aufwendungen entrichten. Im Übrigen besteht immer ein Kündigungsrecht aus wichtigem Grund nach § 314 BGB. Ein solches Kündigungsrecht aus wichtigem Grund ist nach dem Gesetz zur Reform des Kauf- und Werkvertragsrechts in § 648a BGB geregelt. Lehnt der Anwender die Entgegennahme der Software und der übrigen Leistungen des Lieferers ab, dann liegt darin eine Vertragskündigung, die dem Lieferanten einen Anspruch nach § 649 BGB eröffnet.<sup>1234</sup> Der Unternehmer ist zur Kündigung des Werkvertrags berechtigt, wenn der Besteller die angebotene Mängelbeseitigung ohne diese rechtfertigenden Gründe dauerhaft nicht zulässt. Das Kündigungsrecht besteht auch dann, wenn der Bauunternehmer die Beseitigung einzelner Mängel nicht anbietet, sondern zu Recht als unverhältnismäßig

---

<sup>1231</sup> Der Entwurf der Bundesregierung spricht noch von „Mängeln“ in der Mehrzahl.

<sup>1232</sup> Gesetzesentwurf der Bundesregierung, BT-Drs. 18/ 8468, 48.

<sup>1233</sup> *Kimpel*, Der Entwurf des gesetzlichen Bauvertragsrechts aus der Sicht des gewerblichen Unternehmers, NZBau 2016, 734.

<sup>1234</sup> OLG Hamm, Urt. v. 10.3.2006 – 12 U 58/05, CR 2006, 442 = MDR 2006, 626.

verweigert, weil der Erfolg der Mängelbeseitigung in keinem vernünftigen Verhältnis zur Höhe des dafür gemachten Geldaufwandes stünde.<sup>1235</sup>

Grundsätzlich kann jeder Werkvertrag aus wichtigem Grund gekündigt werden.<sup>1236</sup> Nach derzeitiger Regelung ist eine fristlose Kündigung aber nur dann berechtigt, wenn das Vertrauensverhältnis schuldhaft verletzt worden ist, sodass eine Fortsetzung des Vertragsverhältnisses nicht zumutbar ist. Allein das Versäumen eines Termins berechtigt laut *OLG Düsseldorf* den Auftraggeber nicht zwingend zur Kündigung aus wichtigem Grund, wenn keine Gelegenheit zur Nachholung gewährt worden ist.<sup>1237</sup> Die außerordentliche Kündigung eines Werkvertrags könne in eine freie Kündigung umgedeutet werden, wenn der Auftraggeber das Vertragsverhältnis in jedem Fall beenden wollte.<sup>1238</sup> In diesem Fall habe der Auftragnehmer Anspruch auf Vergütung der erbrachten Leistungen sowie Anspruch auf Vergütung der nicht erbrachten Leistungen abzüglich ersparter Aufwendungen und anderweitigen Erwerbs. Die Möglichkeit einer freien Kündigung sei nicht dadurch ausgeschlossen, dass der Vertrag während der vereinbarten Laufzeit nur aus wichtigem Grund gekündigt werden kann.<sup>1239</sup> In § 648a BGB ist eine Kündigung aus wichtigem Grund auch ohne Einhaltung einer Kündigungsfrist möglich. Danach liegt ein wichtiger Grund vor, wenn dem kündigenden Teil unter Berücksichtigung aller Umstände des Einzelfalls und unter Abwägung der beiderseitigen Interessen die Fortsetzung des Vertragsverhältnisses bis zur Fertigstellung des Werkes nicht zugemutet werden kann. Die Abs. 2 und 3 des § 314 BGB gelten entsprechend. Ferner wird in dieser Regelung ein Anspruch der Parteien auf eine gemeinsame Feststellung des Leistungsstandes vorgesehen.

Gefährlich wäre allerdings ein Rückruf nach § 41 UrhG, der zu einem Rechtfertfall führen würde. Diese Vorschrift kommt vor allem dann zum Tragen, wenn ein Softwareentwickler merkt, dass sein Vertriebspartner die Software nicht vermarkten kann. Der Entwickler kann dann mit Berufung auf § 41 UrhG sein einmal übertragenes Nutzungsrecht zurückrufen. Allerdings geht dies nicht im Arbeitsverhältnis, etwa zugunsten angestellter Programmierer.<sup>1240</sup> Auch wenn nicht von einem Arbeitsverhältnis auszugehen ist, scheidet ein Rückruf des Urhebers von Computerprogrammen aus, wenn vom Auftraggeber eine Pauschalvergütung und keine laufende Lizenzgebühr gezahlt wurde.<sup>1241</sup>

---

<sup>1235</sup> OLG München, Urt. v. 24.4.2013 – 13 U 1800/12, NZBau 2013, 583 = NJW-RR 2013, 583.

<sup>1236</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.12.2013 – 5 U 135/12, NJW 2014, 521; streitig ist, inwieweit § 649 BGB auch für den Vertrag zwischen General- und Subunternehmer gilt; Witzel, CR 2018, 352.

<sup>1237</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.12.2013 – 5 U 135/12, NJW 2014, 521.

<sup>1238</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.12.2013 – 5 U 135/12, NJW 2014, 521.

<sup>1239</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.12.2013 – 5 U 135/12, NJW 2014, 521.

<sup>1240</sup> Dreier/*Schulze*, § 41 UrhG Rn. 5.

<sup>1241</sup> Wandtke/Bullinger/*Grützmacher*, § 69a UrhG Rn. 72; *Link*, GRUR 1986, 141, 146.

Fraglich sind die Auswirkungen eines solchen Rückrufs auf die bereits übertragenen Nutzungsrechte an der Software. Ist die Nutzungsrechtseinräumung mit dem Bestand der schuldrechtlichen Rechtseinräumungsverpflichtung kausal verknüpft, besteht nach erfolgter Kündigung des Vertrags das Nutzungsrecht womöglich nicht mehr. So wird die **Anwendung des Abstraktionsprinzips** in Rechtsprechung und Literatur zum Teil abgelehnt.<sup>1242</sup> Das Nutzungsrecht sei derart mit dem beim Urheber verbleibenden Mutterrecht (§ 29 Abs. 2 UrhG) verbunden, dass es bei Wegfall des vorgegebenen Zwecks automatisch an den Urheber zurückfalle. Das Recht des Urhebers erstarke damit wieder zum Vollrecht.<sup>1243</sup> Ist das Abstraktionsprinzip tatsächlich im Rahmen des Urhebervertragsrechts – entgegen der diesseitig vertretenen Auffassung – nicht gültig, wäre eine gesonderte Rückübertragung auf den Urheber nach Erlöschen des zugrunde liegenden Verpflichtungsgeschäfts nicht erforderlich.<sup>1244</sup>

Der Rückruf wirkt nach allgemeiner Ansicht *ex nunc*. Mit dem Rückruf wird nur eine Weiterverwertung des Werkes durch den bisherigen Nutzungsberechtigten verhindert. Bereits abgeschlossene Nutzungshandlungen lassen sich nicht mehr zurückrufen.<sup>1245</sup> Das Werkexemplar selbst muss nicht herausgegeben werden.<sup>1246</sup> Im Übrigen wirkt sich der Rückruf nur auf die Mutterrechte aus, nicht jedoch auf die Enkelrechte (etwa bei einer Unter-, „Lizenzierung“). Diese bleiben trotz Kündigung bestehen.<sup>1247</sup>

Das freie Kündigungsrecht des Auftraggebers kann grundsätzlich abbedungen werden. Denkbar wären auch individualvertragliche Regelungen zu anderen Vergütungssätzen im Bereich der nicht erbrachten Leistungen. In AGB ist eine solche Abbedingung aber nicht möglich. So hat der *BGH* eine Klausel, wonach die Kündigung des Vertrags nur aus wichtigem Grund möglich ist, für unwirksam erklärt, da damit die gesetzliche Regelung des § 649 BGB a. F. ausgehebelt würde.<sup>1248</sup> Ebenso unwirksam wäre eine Klausel des Auftragnehmers, wonach dieser den Anspruch auf die volle Vergütung ohne Rücksicht auf die erbrachten Leistungen hat.<sup>1249</sup> Verboten ist schließlich auch eine Klausel, wonach ein Anspruch auf Vergütung nur insofern bestehe, als die erbrachten Einzelleistungen vom Auftraggeber auch tatsächlich

---

<sup>1242</sup> OLG Köln, Urt. v. 14.7.2006 – 6 U 224/05, GRUR-RR 2007, 33 = MMR 2006, 750 = CR 2007, 7; siehe dazu auch *Schmid*, ITRB 2007, 58, 59 und *Hoeren*, CR 2005, 773.

<sup>1243</sup> *Ulmer*, § 83 UrhG; siehe auch LG München I, Urt. v. 6.5.2004 – 7 O 18782/03, ZUM 2005, 336, 339.

<sup>1244</sup> Ohne nähere Begründung *BGH*, Urt. v. 25.2.1966 – Ib ZR 30/64, GRUR 1966, 567, 569 – GELU; *BGH*, Urt. v. 21.1.1982 – I ZR 182/79, GRUR 1982, 308 = IPRax 1983, 178 – *Kunsthändler*; so auch LG Köln, Urt. v. 28.10.2005 – 28 O 350/05, CR 2006, 372.

<sup>1245</sup> *Dreier/Schulze*, § 42 UrhG Rn. 29.

<sup>1246</sup> OLG Celle, Urt. v. 1.12.1999 – 13 U 69/99, NJW 2000, 1579 = ZUM 2000, 325 – *Dissertationsexemplare*; *Dreier/Schulze*, § 42 UrhG Rn. 12.

<sup>1247</sup> OLG Köln, Urt. v. 14.7.2006 – 6 U 224/05, GRUR-RR 2007, 33 = GRUR-RR 2009, 448 = MMR 2006, 750 = ZUM 2006, 927; *BGH*, Urt. v. 19.7.2012 – I ZR 70/10, GRUR 2012, 916.

<sup>1248</sup> *BGH*, Urt. v. 8.7.1999 – VII ZR 237/98, NJW 1999, 3261; vgl. LG Düsseldorf, Urt. v. 25.06.2010 – 22 S 282/09.

<sup>1249</sup> *BGH*, Urt. v. 16.4.1973 – VII ZR 140/71, NJW 1973, 1190.

verwertet werden.<sup>1250</sup> Pauschalierungen der entsprechenden Vergütung dürfen nicht unangemessen niedrig oder hoch sein.<sup>1251</sup>

Ein besonderes Kündigungsrecht besteht im Übrigen noch nach § 649 Abs. 1 BGB bei wesentlicher Überschreitung eines Kostenanschlags. Zwar ist der Kostenanschlag nur eine unverbindliche Berechnung der voraussichtlichen Kosten. Eine wesentliche Überschreitung des Kostenanschlags führt aber trotzdem zum Kündigungsrecht. In diesem Fall steht dem Auftragnehmer gem. § 649 Abs. 1, 2. Hs. BGB nur ein Anspruch nach § 645 Abs. 1 BGB zu. Zum Schutze des Auftraggebers hat der Auftragnehmer dem Auftraggeber unverzüglich anzuzeigen, wenn eine wesentliche Überschreitung des Kostenanschlags zu erwarten ist (§ 649 Abs. 2 BGB). Das Unterbleiben einer solchen Anzeige löst einen Schadensersatzanspruch wegen Pflichtverletzungen aus.<sup>1252</sup> Arbeitet der Auftragnehmer trotz Überschreitung weiter, ist es problematisch, ob er diese zusätzliche Arbeit vergütet bekommt. Die h.M. geht davon aus, dass der Auftragnehmer in diesem Fall nur einen Anspruch auf Vergütung i.H.d. Kostenanschlags zzgl. der zulässigen Überschreitung habe.<sup>1253</sup>

Im Übrigen kann jeder Werkvertrag vom Auftraggeber aus wichtigem Grund gekündigt werden. Das Kündigungsrecht ergibt sich seit dem 01.01.2018 aus § 648a Abs. 1 BGB. Es ist nicht vertraglich beschränkbar, auch nicht in Individualverträgen. Als Kündigungsgrund reichen nur schwere schuldhaftige Verletzungen oder sonstige Zerstörungen des vertraglichen Vertrauensverhältnisses aus. Es muss dem Auftraggeber unzumutbar geworden sein, den Vertrag fortzusetzen, vgl. § 648a Abs. 1 S. 2 BGB. Eine Abmahnung bzw. Setzung einer Nachfrist ist nur unter den Voraussetzungen von § 648a Abs. 3 BGB i.V.m. § 314 Abs. 2 BGB erforderlich. Liegt eine Kündigung aus wichtigem Grund vor, ist der Werkunternehmer lediglich berechtigt, die Vergütung für den bis zur Kündigung erbrachten Teil des Werks zu verlangen, § 648a Abs. 5 BGB. Als wichtige Gründe gelten:

- die Nichteinhaltung von Vertragsfristen mit besonderem Gewicht aus einem von dem Auftragnehmer zu vertretenem Grund,<sup>1254</sup>
- die schwere Verletzung von Kooperationspflichten, etwa durch Bindung seiner Leistungen an die Erteilung eines Nachtragsauftrages,<sup>1255</sup>
- die Durchführung eines Projektes entgegen den Regeln der Technik,

---

<sup>1250</sup> OLG Zweibrücken, Urt. v. 13.6.1988 – 4 U 239/87, BauR 1989, 227, 229.

<sup>1251</sup> BGH, Urt. v. 16.4.1973 – VII ZR 140/71, NJW 1970, 1596; NJW 1973, 1190.

<sup>1252</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 18.10.1988 – 14 U 80/87, NJW-RR 1989, 209; MüKoBGB/*Busche*, § 649 Rn. 16.

<sup>1253</sup> *Rohlfing/Thiele*, MDR 1998, 632, 636; a.A. OLG Celle, Urt. v. 3.4.2003 – 22 U 179/01, OLGR Celle 2003, 261 – Anspruch auf Ersatz der tatsächlich vorhandenen Wertschöpfung.

<sup>1254</sup> BGH, Urt. v. 12.2.2003 – X ZR 52/01, BauR 2003, 880.

<sup>1255</sup> OLG Brandenburg, Urt. v. 7.5.2002 – 11 U 77/01, BauR 2003, 1734.

- die ständige Nichtbeachtung von Wünschen des Auftraggebers,
- besonders grobe Mängel,<sup>1256</sup>
- die Bindungen der Weiterarbeit an die Zahlung weiterer, nicht berechtigter Vergütungen,<sup>1257</sup>
- eine zu Unrecht erfolgte fristlose Kündigung und fehlende Kooperationsbereitschaft.<sup>1258</sup>

Liegt eine Kündigung mangels wichtigen Grundes nicht vor, ist die Kündigung so zu verstehen, dass eine Freikündigung gewollt ist.<sup>1259</sup>

Der Auftragnehmer kann nach §§ 642, 643 BGB kündigen, wenn der Auftraggeber seine Mitwirkungspflichten verletzt und der Unternehmer dem Auftraggeber eine angemessene Frist zur Nachholung mit Ablehnungsandrohung gesetzt hat. Er kann darüber hinaus ebenfalls nach § 648a Abs. 1 BGB kündigen, wenn ein wichtiger Grund vorliegt, insbesondere wenn der Auftraggeber das Vertragsverhältnis gefährdet und dem Auftragnehmer die Fortsetzung des Vertrags nicht mehr zuzumuten ist.<sup>1260</sup> Eine solche Kündigung aus wichtigem Grund ist z.B. möglich bei der Verletzung von Kooperationspflichten, etwa bei unberechtigter fristloser Kündigung.<sup>1261</sup>

Im Falle einer Kündigung stellen sich Sonderprobleme hinsichtlich des Werklohnanspruchs. Die Kündigung führt dazu, dass der Vertrag ex nunc aufgehoben ist. Insofern bleiben Rechte des Auftraggebers bestehen, die Beseitigung von Mängeln für die bislang erbrachten Leistungen fordern zu dürfen.<sup>1262</sup> Ist die Programmierung beendet und das Projekt abgeschlossen, ist für die Kündigung kein Raum mehr. Insofern besteht dann auch eine Abnahmeverpflichtung, die man durch eine Kündigung nicht unterlaufen kann. Teilkündigungen sind zulässig, wenn eine entsprechende Trennung einzelner Leistungen in Einzelleistungen möglich ist. Mit der Kündigung entfällt das Recht des Auftragnehmers, Abschlagszahlungen verlangen zu dürfen. Als Gestaltungsrecht ist die Kündigung bedingungsfeindlich. Der Auftraggeber kann den Softwarevertrag nach § 648 BGB jederzeit kündigen, ohne Einhaltung einer Frist und ohne besondere Begründung. Der Auftragnehmer kann dann seinerseits den Werklohn in voller Höhe verlangen. Er muss sich das anrechnen

<sup>1256</sup> OLG Bremen, Urt. v. 24.2.2000 – 2 U 90/95, OLGR Bremen 2000, 153.

<sup>1257</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.3.1986 – 5 U 35/83, NJW-RR 1987, 979.

<sup>1258</sup> BGH, Urt. v. 23.5.1996 – VII ZR 245/94, NJW 1996, 2158.

<sup>1259</sup> BGH, Urt. v. 24.7.2003 – VII ZR 218/02, NJW 2003, 3474; OLG Nürnberg, Urt. v. 15.5.2003 – 13 U 3832/02, OLGR Nürnberg 2003, 419.

<sup>1260</sup> BGH, Urt. v. 19.2.1969 – VIII ZR 58/67, NJW 1969, 975; BGH, Urt. v. 10.3.2010 – VIII ZR 182/08, NJW 2010, 2503.

<sup>1261</sup> BGH, Urt. v. 23.5.1996 – VII ZR 245/94, NJW 1996, 2158; vgl. zu den Kooperationspflichten auch: OLG Düsseldorf, Urt. v. 26.3.2013 - I-23 U 102/12.

<sup>1262</sup> BGH, Urt. v. 21.12.2000 – VII ZR 488/99, BauR 2001, 667; BGH, Urt. v. 17.1.1974 – VII ZR 146/72, NJW 1974, 646.

lassen, was er infolge der Aufhebung des Vertrags an Kosten erspart oder durch anderweitige Verwendung seiner Arbeitskraft und seines Betriebes erwirbt oder zu erwerben böswillig unterlässt, § 648 S. 2 Hs. 2 BGB. Hinsichtlich der Ersparnisse muss der Auftraggeber nicht hinnehmen, dass die Abrechnung ihm Vorteile aus dem geschlossenen Vertrag nimmt. Er darf aber auch keinen Vorteil daraus ziehen, dass ein für ihn ungünstiger Vertrag gekündigt worden ist.<sup>1263</sup> Zwischen der Kündigung und der anderen gewinnbringenden Beschäftigung muss ein ursächlicher Zusammenhang bestehen, sodass der Auftragnehmer ausschließlich durch die Vertragskündigung in die Lage versetzt worden ist, einen anderweitigen Auftrag auszuführen.<sup>1264</sup> Der *BGH* will allerdings schon sogenannte „Füllaufträge“ im Rahmen des anderweitigen Erwerbs anrechnen lassen.<sup>1265</sup> Die Darlegungs- und Beweislast für den Vergütungssatz trägt der Auftragnehmer, auch was die ersparten Aufwendungen und den anderweitigen Erwerb angeht.<sup>1266</sup> Den Auftraggeber trifft die Darlegungs- und Beweislast, dass höhere Ersparnisse oder mehr an anderweitigem Erwerb erzielt wurde, als der Auftraggeber sich anrechnen lassen will.<sup>1267</sup> Die Darlegung des Auftragnehmers zu den ersparten Aufwendungen muss so beschaffen sein, dass der Auftraggeber die entsprechenden Angaben überprüfen und Stellung beziehen kann.<sup>1268</sup> Nicht ausreichend ist es, wenn der Auftraggeber ohne Substantiierungen Ersparnisse einfach behauptet und Sachverständigenbeweise antreten will.<sup>1269</sup> Der Auftragnehmer muss seine maßgeblichen Preisermittlungskriterien nachträglich zusammenstellen und konkret zu den ersparten Aufwendungen vortragen, um auf diese Weise dem in der Regel nicht unterrichteten Auftraggeber zu ermöglichen, sachgerecht dazu Stellung zu nehmen.<sup>1270</sup>

Im Rahmen der Kündigung wurde also durch die **Reform des Bauvertragsrechts** zum 1. Januar 2018 die bisher auf Richterrecht basierende außerordentliche Kündigungsmöglichkeit in Gesetzesform gegossen (insbes. § 648a BGB). Von einem speziellen Kündigungstatbestand der Insolvenz, wie sie in den §§ 8, 9 VOB/B geregelt ist, wurde aber abgesehen: Zwar erweise sich ein insolventer Unternehmer als unzuverlässig und nicht leistungsfähig. Allerdings sei im Einzelfall, wie beispielsweise im „Schutzschirmverfahren“ nach § 270 InsO, ausnahmsweise

---

<sup>1263</sup> BGH, Urt. v. 21.12.1995 – VII ZR 198/94, NJW 1996, 1282; vgl. BGH, Urt. v. 24.3.2016 - VII ZR 201/15, BGHZ 209, 278 = NJW 2016, 2944.

<sup>1264</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.3.1986 – 5 U 35/83, BauR 1988, 599, 605.

<sup>1265</sup> BGH, Urt. v. 21.12.1995 – VII ZR 198/94, NJW 1996, 1282.

<sup>1266</sup> BGH, Urt. v. 27.11.1987 – 4 B 231/87, BauR 1988, 185, 186; BGH, Urt. v. 11.2.1999 – VII ZR 399/97, NJW 1999, 1867; BGH, Urt. v. 21.12.1995 – VII ZR 198/94, NJW 1996, 1282.

<sup>1267</sup> BGH, Urt. v. 21.12.2000 – VII ZR 488/99, NJW-RR 2001, 385; KG Berlin, Urt. v. 17.3.1998 – 6 U 2352/96, KGR 1998, 314.

<sup>1268</sup> BGH, Urt. v. 14.1.1999 – VII ZR 277/97, NJW 1999, 1253.

<sup>1269</sup> OLG Frankfurt a.M., NJW-RR 1987, 979, 981.

<sup>1270</sup> BGH, Urt. v. 7.11.1990 – VII ZR 82/95, NJW 1997, 733; OLG Düsseldorf, Urt. v. 21.11.2014 - I-22 U 37/14.

kein wichtiger Kündigungsgrund vorhanden.<sup>1271</sup> Letztendlich wird damit jeder Softwareerstellungsvertrag als Langzeitvertrag angesehen, der einem Dauerschuldverhältnis nahekommmt. Nach neuester Rechtsprechung des *BGH* ist auch eine reine insolvenzabhängige Lösungsklausel unwirksam, wenn der insolvenzabhängige Umstand für sich allein die Lösung vom Vertrag ermöglicht und die Lösungsklausel in Voraussetzungen oder Rechtsfolgen von gesetzlichen Lösungsmöglichkeiten abweicht, ohne dass für diese Abweichungen bei objektiver Betrachtung *ex ante* zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses auf der Grundlage der wechselseitigen Interessen der Parteien berechnigte Gründe bestehen. Solche berechtigten Gründe können sich bei insolvenzabhängigen Lösungsklauseln allgemein aus einer insolvenzrechtlich gerechtfertigten Zielsetzung oder zugunsten eines Sach- oder Dienstleistungsgläubigers ergeben. Hingegen ist eine insolvenzabhängige Lösungsklausel zugunsten eines Geldleistungsgläubigers regelmäßig unwirksam.<sup>1272</sup>

Eine echte Neuheit ist die in § 648a Abs. 2 BGB vorgesehene Teilkündigung, die sich auf einen „nach dem Vertrag abgrenzbaren Teil der Leistung“ bezieht. Anders als in § 8 Abs. 3 VOB/B wird hierbei nicht auf die Hürde von dem „in sich abgeschlossenen Teil einer Leistung“ abgestellt, sodass vielmehr eine klare Abgrenzung von erbrachten und noch zu erbringenden Leistungen erfolgen kann.<sup>1273</sup> Bei der Teilkündigung scheint es sinnvoll, die abgrenzbaren Leistungen nach den im Vertrag vorgesehenen Kriterien zu bemessen.<sup>1274</sup> Für die IT-Szene ergibt sich daraus die Notwendigkeit, Projekte klarer in sich abgeschlossene Einheiten zu unterteilen. Nur dann, wenn sich die Parteien die Mühe machen, in sich abgeschlossene Teilabnahmeschritte zu definieren, können sie in beiderseitigem Interesse Teilkündigungsmöglichkeiten im Vertrag neu vorsehen. Auch für die Justiz entfällt die Notwendigkeit, immer grundsätzlich bei IT-Projekten über das Scheitern des Gesamtprojektes nachzudenken.

Auch die sich aus § 648a Abs. 4 BGB ergebende **Mitwirkungspflicht** bei der Leistungsstandfeststellung ist in diesem Zusammenhang eine bedeutende Neuerung gewesen. Verstößt eine der Parteien gegen diese Mitwirkungspflicht, indem sie sie ablehnt oder zu einem innerhalb angemessener Frist festgelegten Termin nicht erscheint, so geht die Beweislast nach § 648a Abs. 4 S. 2 BGB auf diese Partei über, es sei denn, sie hat ihr Fernbleiben nicht zu vertreten und setzt die andere Partei hiervon unverzüglich in Kenntnis.<sup>1275</sup> Hiermit soll der

---

<sup>1271</sup> *Langen*, NZBau 2015, 658, 660.

<sup>1272</sup> *BGH*, Urt. v. 27.10.2022 – IX ZR 213/21, BGHZ 235, 36 = NJW 2023, 603.

<sup>1273</sup> Gesetzesentwurf der Bundesregierung, BT-Drs. 18/ 8468, 51.

<sup>1274</sup> *Langen*, NZBau 2015, 658, 661.

<sup>1275</sup> BeckOGKBGB/*Kess*, § 648a Rn. 50, Stand: 01.04.2024.

Anreiz geschaffen werden, bei der Feststellung der quantitativen Bewertung der bis zum Zeitpunkt der Kündigung erbrachten Leistungen mitzuwirken, um einem anschließenden Streit über dessen exakten Umfang vorzubeugen.<sup>1276</sup>

Der Wortlaut der Vorschrift ist etwas unverständlich:

*„(4) Nach der Kündigung kann jede Vertragspartei von der anderen verlangen, dass sie an einer gemeinsamen Feststellung des Leistungsstandes mitwirkt. Verweigert eine Vertragspartei die Mitwirkung oder bleibt sie einem vereinbarten oder einem von der anderen Vertragspartei innerhalb einer angemessenen Frist bestimmten Termin zur Leistungsstandfeststellung fern, trifft sie die Beweislast für den Leistungsstand zum Zeitpunkt der Kündigung. Dies gilt nicht, wenn die Vertragspartei infolge eines Umstandes fernbleibt, den sie nicht zu vertreten hat und den sie der anderen Vertragspartei unverzüglich mitgeteilt hat.“*

Nach § 648a Abs. 4 BGB sind die ersten Schritte vorgezeichnet für ein **Transitions- und Kündigungsmanagement**. Allerdings fragt sich, wie die dort geregelten Pflichten jemals durchgesetzt werden können. Es dürfte sich hierbei nicht um einen Hauptleistungsanspruch handeln, den man als solchen einklagen kann.<sup>1277</sup> Insofern geht es hier eher um Mitwirkungspflichten im Rahmen der Nebenpflichten. Dementsprechend knüpft § 648a Abs. 4 BGB an die verweigerte Mitwirkung eine Art Umkehr der Beweislast für den Leistungsstand zum Zeitpunkt der Kündigung. Im IT-Bereich führt dies dazu, dass die Behauptungen der anderen Seite in Bezug auf z.B. bereits erbrachte oder nicht erbrachte Leistungen im Kern als richtig vermutet werden.

Allerdings ist eine Ausnahme der Ausnahme wieder vorgesehen, wenn das Fernbleiben an dem Termin von der abwesenden Partei nicht zu vertreten war<sup>1278</sup> und der entsprechende Umstand der anderen Vertragspartei unverzüglich<sup>1279</sup> mitgeteilt worden war. Die Formulierung ist hier nicht ganz eindeutig. § 648a Abs. 4 BGB nennt zwei Umstände für die Umkehr der Beweislast, nämlich einmal die Verweigerung der Mitwirkung oder das Fernbleiben bei einem von der anderen Vertragspartei bestimmten Termin zur Leistungsstandfeststellung. Die Ausnahme der Ausnahme soll nur dann gelten, wenn die Vertragspartei infolge eines von ihr nicht zu vertretenden Umstandes „fernbleibt“. Die Ausnahme in Satz 3 bezieht sich nach Sinn und Zweck nur auf den vereinbarten und den angemessen gesetzten Termin. Die Verweigerung der

---

<sup>1276</sup> Gesetzesentwurf der Bundesregierung, BT-Drs. 18/ 8468, 51.

<sup>1277</sup> So allerdings falsch die Begründung des RegE (BT-Drs. 18/8486) auf S. 26, wo von einem „Anspruch der Parteien auf eine gemeinsame Feststellung des Leistungsstandes“ gesprochen wird. Ein solcher Anspruch gegen sich selbst ist dem kontinentaleuropäischen Recht fremd.

<sup>1278</sup> Das Vertretenmüssen in Satz 3 richtet sich nach den allgemeinen Grundsätzen in § 276 BGB. Der Umstand ist zu vertreten, wenn dieser vorsätzlich oder fahrlässig herbeigeführt wurde.

<sup>1279</sup> Unverzüglich bedeutet gem. § 121 Abs. 1 S. 1 BGB „ohne schuldhaftes Zögern“. Die Bestimmung erfolgt im Einzelfall.



Terminvereinbarung ist nicht mit der Verweigerung der Feststellung gleichzustellen. Die andere Vertragspartei hat nämlich immer noch die Möglichkeit, eine angemessene Frist zur Feststellung zu setzen. Neben der Verweigerung der Leistungsstandfeststellung ist eine Versagung der Feststellung möglich. Einer Vertragspartei wird die Möglichkeit genommen, den Leistungsstand festzustellen (z.B. durch ein Verbot, das Grundstück zu betreten). Daraus ergibt sich neben der Beweislastumkehr ein Schadensersatzanspruch wegen positiver Vertragsverletzung nachträglicher Kooperationspflichten nach §§ 241, 280 ff. BGB.<sup>1280</sup>

Fraglich ist, welche Wirkung die Feststellung des Leistungsstandes hat. Auch wenn die Feststellung nicht der Abnahme vergleichbar ist, dürfte der festgestellte Leistungsstand im Endergebnis über die noch geschuldete Vergütung entscheiden. Die Leistungsstandfeststellung in § 648a BGB entspricht der Regelung des § 4 Abs. 10 VOB/B:

*„Der Zustand von Teilen der Leistung ist auf Verlangen gemeinsam von Auftraggeber und Auftragnehmer festzustellen, wenn diese Teile der Leistung durch die weitere Ausführung der Prüfung und Feststellung entzogen werden. Das Ergebnis ist schriftlich niederzulegen.“*

Letztendlich wurden damit **Strukturen der VOB/B** ins allgemeine Werkvertragsrecht übernommen. Allerdings geht § 648a BGB über die VOB/B hinaus, als nach letzterer nur gilt, „Zustand von Teilen der Leistung“ festzustellen „wenn diese Teile der Leistung durch die weitere Ausführung der Prüfung und Feststellung entzogen werden“. Es geht bei der VOB/B zum Beispiel um Feststellungen zu Brandschutzvorrichtungen, die in später verschlossenen Schächten und Deckenbereichen nicht mehr überprüft werden können.<sup>1281</sup> Im Kern ist die Leistungszustandsfeststellung nicht notwendig mit der Mängelfrage verknüpft; es geht im Wesentlichen nur um eine Feststellung mit Bezug auf den „Zustand“ und damit um eine rein objektive Feststellung der Leistung.<sup>1282</sup> Sie kann aber zusätzlich eine *Feststellung der Mangelfreiheit* umfassen, was aber begrifflich nicht notwendig der Fall ist. Im VOB-Schrifttum herrscht Einigkeit darüber, dass die reine Zustandsfeststellung *keine rechtsgeschäftliche Teilabnahme umfasst und* somit nicht mit den generellen Wirkungen einer Abnahme/Teilabnahme verknüpft ist.<sup>1283</sup>

Folge der Feststellung könnte im Ergebnis sein, dass derjenige, der sich auf einen anderen abweichenden Leistungsstand berufen möchte, die Darlegungs- und Beweislast trägt. In § 648a

---

<sup>1280</sup> So das Schrifttum zur VOB/B: Niklisch u.a./*Gartz*, § 4 VOB/B Rn. 207.

<sup>1281</sup> So das Beispiel von Nicklisch u.a./*Gartz* § 4 VOB/B Rn. 189.

<sup>1282</sup> So Nicklisch u.a./*Gartz*, § 4 VOB/B Rn. 194.

<sup>1283</sup> *Leinemann/Kirch*, § 4 VOB/B Rn. 191; *Franke/Grünhagen/u.a./Bschorr* VOB/B § 4 Rn. 335.

Abs. 4 BGB tritt hinzu, dass die Beweislast nicht nur nach gemeinsamer Feststellung übergeht, sondern bereits, wenn die Verweigerung der Feststellung oder das Fernbleiben des Termins erfolgt.<sup>1284</sup>

## VII. Verjährung

Problematisch ist die Bestimmung der Verjährungsfrist für Gewährleistungsrechte bei Softwareerstellungsverträgen. Sehr selten kommt die Verjährung für Baumängel zum Tragen. So ist z.B. die Lieferung der Software zur Steuerung einer Gebäudeheizung **keine Arbeit bei Bauwerken** und unterliegt damit nicht der Mängelverjährungsfrist von fünf Jahren.<sup>1285</sup> Ferner ist die **Abgrenzung zwischen § 634a Abs. 1 Nr. 1 und Nr. 3 BGB** bei Softwareerstellungsverträgen im Bereich B2B ungeklärt. Gewährleistungsansprüche verjähren in zwei Jahren, wenn die Werkleistung in der Herstellung, Wartung oder Veränderung einer Sache besteht; bei der Herstellung anderer Werke gilt nach § 634a Abs. 1 Nr. 3 BGB die regelmäßige Verjährungsfrist von drei Jahren (§ 195 BGB). Insofern ist zu entscheiden, ob man Softwareerstellung eher als Herstellung einer Sache oder als Herstellung anderer Werke ansieht. Diese Frage führt jedoch zu Absurditäten: Wer bei der Qualifizierung von Softwareerstellungsverträgen im Rahmen von § 650 BGB eine Einordnung der Vertragspflichten als auf die Herstellung einer Sache gerichtet ablehnt, kann jetzt hier bei der Verjährung nicht anders werten. Er müsste mangels Sachbezug für die Anwendung von § 634a Abs. 1 Nr. 3 BGB plädieren und damit für die sehr unkonturierte Verjährungsfrist von drei Jahren ab Kenntnis des Mangels. Genau dieses Kriterium ist allerdings für Softwareprojekte sehr oft ungeeignet. Es lässt sich kaum vorstellen, wann der Anwender in welchem Umfang Kenntnis von einem bestimmten Mangel hatte. Auch sind die zwei Jahre insgesamt als Zeitraum sehr lang gerechnet. Besser wäre eine Anwendung von § 634a Abs. 1 Nr. 1 BGB, gerade auch mit der Bindung der Vorschrift an die Abnahme als Beginn der Verjährung. Man würde das gewünschte Ergebnis nur dadurch herbeiführen können, dass man für die Vertragstypologie die Softwareerstellung nicht als Erstellung einer Sache ansieht, während man verjährungsrechtlich gerade darin den Kern eines Softwareerstellungsvertrags unterstellt. Die damit verbundene wertende Haltung lässt sich nicht umgehen. Im Ergebnis beträgt die Verjährungsfrist demnach richtigerweise zwei Jahre ab Abnahme der Software.

---

<sup>1284</sup> Genau diese Rechtsfolge ist bei den VOB/B allerdings umstritten; siehe etwa *Leinemann/Kirch*, § 4 VOB/B Rn. 194; *Ganten/Jansen/Voit/Junghen*, § 4 Abs. 10 VOB/B Rn. 8 gegen *Nicklisch u.a./Gartz*, § 4 VOB/B Rn. 207 (mit Verweis auf die Regeln zur Beweisvereitelung im Einzelfall).

<sup>1285</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 4.6.2003 – 18 U 207/02, NJW 2003, 3140; siehe dazu auch BGH, Urt. v. 20.5.2003 – X ZR 57/02, NJW-RR 2003, 1320.

Ergänzend zu den obigen Ausführungen zur Verjährung kaufrechtlicher Gewährleistungsansprüche ist auf den wichtigen Unterbrechungstatbestand des **Anerkennnisses** i.S.d. § 212 Abs. 1 Nr. 1 BGB zu verweisen. Dieses kann z.B. in der Vornahme einer Nacherfüllungshandlung in dem Bewusstsein, zur Gewährleistung verpflichtet zu sein, gesehen werden.<sup>1286</sup> Ob in der Vornahme einer Nacherfüllung ein Unterbrechungstatbestand zu sehen ist, ist danach zu entscheiden, ob aus der Sicht des Bestellers unter Berücksichtigung von Umfang, Dauer und Kosten der Nachbesserung ein Anerkenntnis des Gewährleistungsanspruches durch den Lieferanten vorlag. Ein **Verzicht** auf die Einrede der Verjährung vor Verjährungseintritt ist zwar unwirksam, gem. § 242 BGB ist aber das Berufen auf die Verjährungseinrede bis zum Ablauf der festgesetzten Frist oder dem Scheitern der Verhandlungen zuzüglich einer kurzen Überlegungsfrist bei einem ausgesprochenen Verzicht treuwidrig.<sup>1287</sup>

Fraglich ist, ob der Softwareersteller die Verjährung von Ansprüchen erschweren oder erleichtern kann. Nach § 202 Abs. 1 BGB kann die Verjährung bei Haftung wegen Vorsatzes nicht im Voraus durch Rechtsgeschäft erleichtert werden. § 202 Abs. 2 BGB verbietet die Erschwerung der Verjährung über eine Frist von 30 Jahren hinaus.

Auch im Rahmen des § 307 BGB ist auf den Ein-Jahres-Zeitraum als kleinsten gemeinsamen Nenner abzustellen. § 309 Nr. 8b ff.) BGB entfaltet insofern auch Indizwirkung für den kaufmännischen Verkehr.<sup>1288</sup> Die in § 634a Abs. 1 Nr. 2 BGB geregelte Verjährung der Ansprüche aus § 634 Nr. 1, 2 und 4 BGB darf gem. § 309 Nr. 8b ff.) BGB nicht erleichtert werden. „In sonstigen Fällen“ darf die Verjährungsfrist nicht weniger als ein Jahr ab dem gesetzlichen Verjährungsbeginn betragen. §§ 634a Abs. 1 Nr. 2, 634 Nr. 1, 2 und 4 BGB regeln die Verjährung des Anspruchs auf Nacherfüllung, Selbstvornahme und Schadensersatz im Bereich von Bauwerken und Planungs- oder Überwachungsleistungen für ein Bauwerk. „Sonstige Fälle“ sind demnach der Rücktritt und die Minderung bei Bauwerken und alle Rechte aus § 634 BGB bei Nicht-Bauwerken. In diesen Fällen greift der Verweis in § 309 Nr. 8b ff.) BGB auf die Möglichkeit der Beschränkung der Verjährung auf ein Jahr. Im Einzelfall kann jedoch auch eine längere oder kürzere Frist angemessen sein. Die Frist muss dabei so bemessen sein, dass auch verborgene Mängel vor ihrem Ablauf entdeckt werden können.<sup>1289</sup>

---

<sup>1286</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 8.7.1987 – VIII ZR 274/86, NJW 1988, 254; OLG Hamm, Urt. v. 24.10.1989 – 26 U 111/89, MDR 1990, 243.

<sup>1287</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 26.3.1974 – VI ZR 217/72, NJW 1974, 1285; BGH, Urt. v. 12.12.1978 – VI ZR 159/77, NJW 1979, 867; BGH, Urt. v. 20.2.1986 – VII ZR 142/85, NJW 1986, 1861; BGH, Urt. v. 21.12.1989 – IX ZR 247/19, WM 2020, 2073.

<sup>1288</sup> So BGH, Urt. v. 20.4.1993 – X ZR 67/92, NJW 1993, 2054, 2055 allerdings zu § 11 Nr. 10 lit. f) AGBG a.F., der aber weitestgehend dem ehemaligen § 11 AGBG entspricht.

<sup>1289</sup> BeckOK BGB/Becker, § 309 Nr. 8 Rn. 50.

Eine Verkürzung der Verjährungsfrist kann im Haftungsfall faktisch eine Haftungsbeschränkung darstellen.<sup>1290</sup> Nach der Maßgabe des § 309 Nr. 7a und b BGB ist eine solche Klausel unzulässig. Der Besteller kann wegen eines Mangels der Werkleistung ein Leistungsverweigerungsrecht gegenüber dem Unternehmer nach Eintritt der Verjährung der Mängelansprüche gem. § 215 BGB geltend machen, wenn dieser Mangel bereits vor Ablauf der Verjährungsfrist in Erscheinung getreten ist und daher ein darauf gestütztes Leistungsverweigerungsrecht in nicht verjährter Zeit geltend gemacht werden konnte.<sup>1291</sup>

## VIII. Besonderheiten bei der Haftung

### 1. Besonderheiten bei der Haftung für Softwaremängel

Im Werkvertragsrecht kann der Besteller neben Minderung und Rücktritt auch Schadensersatz verlangen, wenn der **Mangel auf einem vom Unternehmer zu vertretendem Umstand beruht**. Dies gilt gem. §§ 634 Nr. 4, 636 BGB i.V.m. §§ 280, 281, 283 BGB im Bereich B2B und gem. §§ 327i Nr. 3 i.V.m. §§ 327m III, 280 I oder gem. §§ 327i Nr. 3 i.V.m. 280 I im Bereich B2C. Dieser Anspruch unterscheidet sich nicht von den Schadensersatzregelungen im Kaufrecht. Es handelt sich um eine Verschuldenshaftung, wobei die Darlegungslast für das (Nicht-)Verschulden beim Unternehmer liegt, § 280 Abs. 1 S. 2 BGB. Im Falle von Beschaffenheitsgarantien verschiebt sich der Verschuldensmaßstab zulasten des Unternehmers, § 276 Abs. 1 BGB. Schadensersatz statt der Leistung darf der Besteller erst verlangen, wenn er dem Unternehmer erfolglos eine Frist zur Nacherfüllung gesetzt hat, § 281 Abs. 1 S. 1 BGB, oder eine solche entbehrlich ist, § 281 Abs. 2 BGB. Der Schadensersatzanspruch steht neben den Rechten auf Rücktritt und Minderung, § 325 BGB.

Der Besteller kann wahlweise die Software behalten und den restlichen Schaden ersetzt verlangen oder aber die Software zurückgeben und die Erstattung seines kompletten Schadens begehren.

Der Schadensersatzanspruch aus § 634 Nr. 4 BGB umfasst

- die Kosten der Fehlerdiagnose,<sup>1292</sup>
- den Eigenaufwand zur Schadensermittlung,<sup>1293</sup>

---

<sup>1290</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 29.12.1993 – 12 O 322/93, NJW-RR 1995, 440, 441.

<sup>1291</sup> BGH, Urt. v. 5.11.2015 – VII ZR 144/14 = NJW 2016, 52.

<sup>1292</sup> BGH, Urt. v. 22.11.1985 – V ZR 220/84, NJW 1986, 922; OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.12.1988 – 17 U 27/87, WM 1989, 459, 462.

<sup>1293</sup> BGH, Urt. v. 26.2.1980 – VI ZR 53/79, NJW 1980, 1519.

- den Eigenaufwand zur Fehlerbeseitigung inkl. fiktiver USt., aber ohne den kalkulierten Unternehmergewinn,<sup>1294</sup>
- den entgangenen Gewinn.<sup>1295</sup>

Der Anspruch verjährt binnen zwei Jahren ab Abnahme. Hinfällig ist die alte Unterscheidung zwischen Mangelschäden, engeren und entfernteren Mangelfolgeschäden. Alle Schäden werden nun gleichermaßen von § 634 Nr. 4 BGB umfasst.

Einen Ersatz der fiktiven Mängelbeseitigungskosten kann der Besteller aber nach einer Änderung der Rechtsprechung des *BGH* nicht mehr verlangen.<sup>1296</sup> Stattdessen muss der Besteller den Softwaremangel tatsächlich beheben lassen, um die Kosten dafür erstattet zu bekommen. Anderenfalls kann er lediglich den Minderwert verlangen.<sup>1297</sup>

## 2. Vertragsgestaltung

Das Werkvertragsrecht geht anders als das Kaufrecht stark von der **Dispositivität aller Bestimmungen** aus. In dem Verhältnis B2C gelten angelehnt an den § 476 BGB<sup>1298</sup> jedoch gem. §§ 327s BGB, 650 Abs. 2 S. 1 Nr. 1, S. 2 BGB besondere Voraussetzungen für Vereinbarungen, die negativ von den Vorschriften der §§ 327 ff. BGB für den Verbraucher abweichen. Damit erfährt auch das Werkvertragsrecht, sofern es sich auf Verträge mit digitalen Inhalten bezieht, nunmehr eine weitergehende Einschränkung zum Schutz des Verbrauchers. Eine weitere Grenze betrifft die Sittenwidrigkeit (§ 138 BGB) und den Bereich der Arglist sowie der Garantie (§ 639 BGB). Erst bei Verwendung vorformulierter Bedingungen kommt der Bereich der Inhaltskontrolle nach §§ 307 ff. BGB (bei B2C) und (nur) § 307 BGB (bei B2B) zum Tragen.

Wichtig bei der AGB-Kontrolle sind **§ 309 Nr. 7 und 8b BGB**. Auf die obigen Parallelüberlegungen (unter Drittes Kapitel, V.) zum Kaufrecht kann verwiesen werden. § 309 Nr. 7 BGB regelt die Beschränkung von Schadensersatzansprüchen. Unzulässig ist vor allem die Reduzierung der Haftung bei Verletzung bestimmter Rechtsgüter sowie bei Vorsatz und grober Fahrlässigkeit. § 309 Nr. 8b BGB verbietet den Ausschluss der Gewährleistung, die

<sup>1294</sup> BGH, Urt. v. 26.5.1970 – VI ZR 168/68, BGHZ 54, 85, 87 f.; BGH, Urt. v. 19.6.1973 – VI ZR 46/72, BGHZ 61, 56, 58; BGH, Urt. v. 26.2.1980 – VI ZR 53/79, NJW 1980, 1518, 1519; BGH, Urt. v. 9.11.1995 – I ZR 220/95, NJW 1996, 197 = BB-Beil. 19/1996, 2; unzutreffenderweise geht das OLG Köln davon aus, dass Arbeitszeit von Mitarbeitern stets zu ersetzen ist, siehe Urt. v. 22.4.1994 – 19 U 253/93, BB-Beil. 16/1995, 7 = ECR OLG 161; ähnlich LG Oldenburg, Urt. v. 3.11.1994 – 15 O 3539/93, ECR LG 173; LG München I, Urt. v. 27.4.1995 – 7 O 5058/93, ECR LG 192.

<sup>1295</sup> BGH, Urt. v. 1.2.1974 – IV ZR 2/72, BGHZ 62, 103; siehe auch *Chrocziel*, CR 1988, 385.

<sup>1296</sup> BGH, Urt. v. 22.2.2018 – VII ZR 46/17, NJW 2018, 1463; BGH, Beschl. v. 8.10.2020 – VII ARZ 1/20, MMR 2021, 42.

<sup>1297</sup> v. Westfalen/Thüsing/*Hoeren*, Teil „Klauselwerke“ IT-Verträge, Rn. 145.

<sup>1298</sup> BT Drs, 19/2765, 17.

Kostenpflichtigkeit der Nacherfüllung sowie die Beschränkung der Rücktritts- und Minderungsrechte.

## **IX. Ausschluss der Gewährleistung**

Zunächst ist fraglich, ob der Softwareersteller die Gewährleistung gänzlich ausschließen kann. Gegenüber Verbrauchern würde eine solche Klausel gegen § 327s Abs. 1 BGB verstoßen. Die mögliche Vereinbarung einer gewissen Beschaffenheit des Werkes ist nach § 327e Abs. 1, 327s Abs. 1 BGB unzulässig, da das digitale Produkt sowohl den subjektiven als auch den objektiven Anforderungen entsprechen muss. Eine Ausnahme dazu findet sich in § 327 Abs. 1 BGB.

**Auch zwischen Kaufleuten** ist eine Klausel, die eine Gewährleistung gänzlich ausschließt, **unwirksam**.<sup>1299</sup> Gem. §§ 310 Abs. 1 S. 2 BGB sind im Rahmen des § 307 BGB auch die Wertungen der §§ 308 und 309 BGB heranzuziehen. Aus §§ 309 Nr. 8b aa), 639 BGB ergibt sich, dass der Gesetzgeber die Gewährleistung als eine vertragswesentliche Pflicht des Softwareerstellers ansieht, von der dieser nicht abweichen darf. Über § 307 BGB finden im Übrigen die Wertungen des § 640 Abs. 3 BGB auch auf AGB zwischen Unternehmern Anwendung, sodass auch hier in Bezug auf eine Klausel, die in der Abnahme die Erklärung der Mängelfreiheit sieht, das oben Gesagte gilt.

Auch eine Klausel, nach der **mit der Abnahme des Werkes die Mängelfreiheit** erklärt wird, könnte einem Gewährleistungsausschluss gleichkommen. Ein Verstoß gegen § 309 Nr. 8b aa) BGB ist jedoch wegen der Wertung des § 640 Abs. 3 BGB nicht unbedingt anzunehmen. Eine solche Klausel ist danach nur dann unzulässig, wenn sie die Fiktion der Mängelfreiheit unabhängig von der Kenntnis des Anwenders vom Mangel annimmt und ihm nicht das Recht einräumt, sich die Gewährleistungsrechte vorzubehalten.

## **X. Ausschluss oder Beschränkung der Nacherfüllung**

Nach §§ 634 Nr. 1, 635 BGB hat der Anwender bei Mangelhaftigkeit des Werks ein **Recht auf Nacherfüllung**, also Mängelbeseitigung oder Neubeschaffung. Bei Verbraucherverträgen über digitale Inhalte kann der Verbraucher nach § 327i Nr. 1, 327l Abs. 1, § 327e BGB Nacherfüllung verlangen. Fraglich ist, inwieweit die Gewährleistung im Hinblick auf die Nacherfüllung beschränkt oder ausgeschlossen werden kann. Für AGB, die zwischen zwei Unternehmern zur Anwendung kommen, gelten über §§ 307, 310 Abs. 1 BGB die

---

<sup>1299</sup> BGH, Urt. v. 26.6.1991 – VIII ZR 231/90, NJW 1991, 2630, 2632; BGH, Urt. v. 13.3.1996 – VIII ZR 333/94, NJW 1996, 1537, 1538; BGH, Urt. v. 26.1.1993 – X ZR 90/91, NJW-RR 1993, 560, 561.

Grundwertungen des § 309 BGB.<sup>1300</sup> Der Auftraggeber kann vor der Abnahme verlangen, dass bereits vorhandene Mängel beseitigt und das Werk vertragsgerecht hergestellt wird. Er kann jedoch, wie nach der Abnahme, keine bestimmte Art der Mängelbeseitigung oder vertragsgerechten Herstellung verlangen, wenn der Vertrag auch auf andere Weise erfüllt werden kann.<sup>1301</sup> Neuherstellung kann der Auftraggeber nur dann fordern, wenn die vertragsgerechte Erfüllung auf andere Weise nicht möglich ist.<sup>1302</sup>

Gem. § 309 Nr. 8b bb) BGB ist eine Beschränkung auf Nacherfüllung nur dann zulässig, wenn dem Anwender für den Fall des Fehlschlagens der Nacherfüllung **seine weiteren Rechte ausdrücklich vorbehalten** werden. Das ist in jedem Fall die Minderung gem. § 634 Nr. 3 BGB. Das Rücktrittsrecht muss ihm gem. § 309 Nr. 8b bb) BGB nur bei anderen Leistungen als Bauleistungen vorbehalten bleiben.<sup>1303</sup>

Die Klausel, der Besteller könne „Nachbesserung“ verlangen, verstößt aus zwei Gründen gegen § 309 Nr. 8b bb) BGB. Zum einen könnte der rechtsunkundige Käufer denken, dass er außer der Nachbesserung keine weiteren Rechte geltend machen kann. § 309 Nr. 8b bb) BGB verlangt aber, dass die weiteren Rechte ausdrücklich vorbehalten bleiben müssen. Zum anderen geht der Begriff der Nacherfüllung weit über den der Nachbesserung hinaus. Er umfasst sowohl die Beseitigung des Mangels als auch die Lieferung einer mangelfreien Sache (§ 635 Abs. 1 BGB). Der Softwareersteller kann **das Nacherfüllungsrecht des Bestellers aber auf eine der beiden Arten beschränken**. Im Gegensatz zum Kaufrecht kann er gem. § 635 Abs. 1 BGB wählen, ob er den Mangel beseitigen oder ein neues Werk herstellen will. Wegen dieses normierten Wahlrechts ist eine solche Beschränkung aber einerseits überflüssig, und könnte andererseits sogar ungünstig für den Unternehmer sein, wenn er sich dadurch unwiderruflich an eine Art der Nacherfüllung bindet.

Fraglich ist, ob eine Beschränkung der **Zahl der Nacherfüllungsversuche** zulässig ist. Nach § 440 S. 2 BGB gilt die Nachbesserung nach dem erfolglosen zweiten Versuch als fehlgeschlagen. Dies gilt gem. § 650 Abs. 1 BGB auch für Werklieferungsverträge. Für die übrigen Werkverträge besteht keine entsprechend normierte Vermutung. Es kommt im Einzelfall auf die Art und Schwere des Mangels, die technische Komplexität des Werks oder auch die wirtschaftlichen Nachteile des Anwenders an.<sup>1304</sup> Im Einzelfall kann deshalb auch nur

---

<sup>1300</sup> MüKoBGB/*Fornasier*, § 310 Rn. 11; zu § 11 Nr. 10 lit. b) i.V.m. § 9 AGBG: BGH, Urt. v. 25.2.1981 – VIII ZR 35/80, NJW 1981, 1501, 1502; BGH, Urt. v. 26.11.1984 – VIII ZR 214/83, NJW 1985, 623, 624; BGH, Urt. v. 14.7.1993 – VIII ZR 147/92, NJW 1993, 2436, 2438.

<sup>1301</sup> BGH, Urt. v. 7.3.2013 – VII ZR 119/10, NJW 2013, 1528.

<sup>1302</sup> BGH, Urt. v. 7.3.2013 – VII ZR 119/10, NJW 2013, 1528.

<sup>1303</sup> So schon in § 11 Nr. 10 lit. b) AGBG a.F.

<sup>1304</sup> BGH, Urt. v. 29.10.1997 – VIII ZR 347/96, NJW 1998, 677, 678; Ulmer/Brandner/Hensen, § 309 Nr. 8 BGB Rn. 62.

ein Versuch zumutbar sein. Es ist daher nicht zweckmäßig, sich auf eine bestimmte Anzahl von Nacherfüllungsversuchen festzulegen.<sup>1305</sup> Wer dennoch eine Zahl vertraglich fixieren will, könnte bei einfacheren IT-Projekten mit Verweis auf die Nähe zum Kaufrecht versuchen, die in § 440 S. 2 BGB erwähnte Zahl von zwei Versuchen zu fixieren.

Der Softwareersteller kann vom Besteller gem. § 635 Abs. 4 BGB die **Rückgabe des mangelhaften Werkes** verlangen, wenn er ein neues Werk hergestellt hat. E contrario § 309 Nr. 8b dd) BGB ergibt sich, dass er die Nacherfüllung auch von der vorherigen Zahlung eines verhältnismäßigen Teils des Werklohns abhängig machen darf. Unzulässig ist danach nur eine Klausel, wonach das gesamte Entgelt oder ein unverhältnismäßiger Teil zuvor gezahlt werden soll. Dabei ist auf das Verhältnis des Werklohns zum geminderten Wert des Werks abzustellen.<sup>1306</sup> Die Vorauszahlungspflicht der Hälfte des Werklohns ist z.B. dann unzulässig, wenn durch den Mangel die Benutzbarkeit der Sache ausgeschlossen wird, nicht aber, wenn nur kleinere Fehler ausgebessert werden müssen.<sup>1307</sup>

Dem Besteller müssen Minderung und Rücktritt also ausdrücklich für den Fall des Fehlschlagens vorbehalten bleiben. Eine Beschränkung dieser beiden Rechte ist nicht zulässig.<sup>1308</sup> Im Werkvertragsrecht existierte lange Zeit – im Gegensatz zum Kaufrecht – kein normiertes Rückgriffsrecht des Softwareerstellers gegen seine Lieferanten. § 445a BGB gilt gem. § 650 Abs. 1 BGB nur für Werklieferungsverträge. Mit § 327u BGB ist eine solche Rückgriffsmöglichkeit zumindest für Verbraucherverträge über digitale Produkte nun erstmalig geschaffen worden.

Der Softwareersteller kann dies seinem Lieferanten gegenüber ferner auch in seinen AGB durchsetzen. Im Übrigen hat er seinem Lieferanten gegenüber, mit dem er in der Regel Kaufverträge schließt, auch die kaufrechtlichen Gewährleistungsrechte.

Individualvertragliche Regelungen sind weitgehend möglich. Insofern ist eine Beschränkung der Gewährleistungsrechte auf Nacherfüllung grundsätzlich zulässig. Dafür spricht auch, dass eine Beschränkung im Werkvertragsrecht gem. § 639 BGB nur für die Fälle der Garantie und der Arglist ausdrücklich ausgeschlossen wird.

---

<sup>1305</sup> BGH, Urt. v. 21.2.1990 – VIII ZR 216/89, NJW-RR 1990, 886, 888; nach BGH, Urt. v. 29.10.1997 – VIII ZR 347/96, NJW 1998, 677, 678 ist auch eine Beschränkung auf drei Nachbesserungsversuche unzulässig.

<sup>1306</sup> MüKoBGB/*Wurmnest*, § 309 Nr. 8 Rn. 63.

<sup>1307</sup> Siehe dazu Ulmer/Brandner/Hensen, § 309 Nr. 8 BGB Rn. 83.

<sup>1308</sup> BGH, Urt. v. 25.2.1981 – VIII ZR 35/80, NJW 1981, 1501, 1502; BGH, Urt. v. 14.7.1993 – VIII ZR 147/92, BB 1993, 1755, 1757.



## XI. Kosten der Nacherfüllung

Der Softwareersteller wird ein Interesse daran haben, dass der Anwender die Kosten der Nacherfüllung trägt. Fraglich ist, ob eine entsprechende Vereinbarung zulässig ist. Eine individualrechtliche Vereinbarung von **Kostentragungspflichten** des Anwenders zwischen Unternehmern ist zulässig. Bei AGB sind die Wertungen des § 309 BGB zu beachten. Gem. § 635 Abs. 2 BGB hat der Softwareersteller die zum Zwecke der Nacherfüllung erforderlichen Aufwendungen zu tragen. § 309 Nr. 8b cc) BGB erklärt solche Klauseln für unzulässig, die entgegen dieser Pflicht des Softwareerstellers die Aufwendungen dem Anwender ganz oder zum Teil auferlegen. Problematisch ist dabei der Versuch, dem Kunden die Nacherfüllungskosten aufzuerlegen, indem die Nacherfüllung an den Abschluss eines gesonderten Vertrags geknüpft wird. Dabei handelt es sich um die Verknüpfung von Wartung und Pflege mit der Gewährleistung. Solche Klauseln sind auch im Werkvertragsrecht sämtlich unwirksam.<sup>1309</sup>

Im Gegensatz zu § 476a BGB a.F., auf den § 633 Abs. 2 S. 2 BGB a.F. verwies, gibt es in § 635 Abs. 2 BGB keine Ausnahme von der Kostentragungspflicht des Unternehmers. Daraus und aus dem eindeutigen Wortlaut des § 309 Nr. 8b cc) BGB folgt, dass solche Ausnahmen auch nicht in AGB vereinbart werden können. Nach §§ 634 Nr. 1, 635 BGB kann der Besteller Nacherfüllung verlangen. Der Softwareersteller trägt gem. § 635 Abs. 2 BGB die erforderlichen Aufwendungen. Dabei handelt es sich um vertragswesentliche Pflichten des Softwareerstellers, die nicht auf den Besteller übertragen werden können, § 307 Abs. 2 Nr. 1 und 2 BGB.<sup>1310</sup> Dagegen spricht auch nicht, dass die Art der Nacherfüllung, also Mängelbeseitigung oder Neuherstellung, gem. § 635 Abs. 1 BGB ausdrücklich zur Disposition des Softwareerstellers steht. Im Gegenschluss ergibt sich daraus vielmehr, dass die Nacherfüllung an sich und die Kostentragungspflicht nach dem Willen des Gesetzgebers zu den vertragswesentlichen Pflichten des Softwareerstellers zählen. Gem. § 310 Abs. 1 S. 2 BGB sind auch die Wertungen der §§ 308 und 309 BGB im Rahmen des § 307 BGB zu beachten. Somit ergibt sich also die Unwirksamkeit einer Kostentragungsklausel zulasten des Anwenders auch im kaufmännischen Bereich aus § 309 Nr. 8b cc) BGB.<sup>1311</sup>

Bei großen IT-Projekten fragt sich, ob der IT-Hersteller Kostenersatz verlangen kann, wenn der Softwarekunde Mängel behauptet, sich nachträglich aber Bedienungsfehler als Ursache der Störungen herausstellen. Der *BGH* hat über einen solchen **Anspruch auf Schadensersatz nach**

---

<sup>1309</sup> OLG Köln, Urt. v. 9.1.1987 – 6 U 89/86, NJW-RR 1987, 1192.

<sup>1310</sup> BGH, Urt. v. 25.10.1995 – VIII ZR 258/94, NJW 1996, 389, 390.

<sup>1311</sup> MüKoBGB/*Wurmnest*, § 309 Nr. 8 Rn. 56.

**einem unberechtigten Mangelbeseitigungsverlangen des Käufers** entschieden.<sup>1312</sup> Ein solcher Anspruch bestehe, wenn der Kunde mit seiner Aufforderung zur Mangelbeseitigung eine gegenüber dem IT-Unternehmen bestehende vertragliche Pflicht schuldhaft verletzt hat (§ 280 Abs. 1 BGB). Ein unberechtigtes Mangelbeseitigungsverlangen nach § 439 Abs. 1 BGB stellt eine zum Schadensersatz verpflichtende Vertragsverletzung dar, wenn der Käufer erkannt oder fahrlässig nicht erkannt hat, dass ein Mangel des Kaufgegenstands nicht vorliegt, sondern die Ursache für die von ihm beanstandete Erscheinung in seinem eigenen Verantwortungsbereich liegt. Dadurch wird das Recht des Käufers, Mängelbeseitigung zu verlangen, nicht entwertet. Er muss im Rahmen seiner Möglichkeiten lediglich sorgfältig überprüfen, ob die von ihm beanstandete Erscheinung auf eine Ursache zurückzuführen ist, die nicht dem Verantwortungsbereich des Verkäufers zuzuordnen ist. Bleibt dabei ungewiss, ob tatsächlich ein Mangel vorliegt, darf der Käufer Mängelrechte geltend machen, ohne Schadensersatzpflichten wegen einer schuldhaften Vertragsverletzung befürchten zu müssen, auch wenn sich sein Verlangen im Ergebnis als unberechtigt herausstellt. Da es bei der Prüfungspflicht des Käufers lediglich darum geht, Ursachen in seinem eigenen Einflussbereich auszuschließen, kommt es auf besondere Fachkenntnisse, über die unter Umständen nur der Verkäufer verfügt, nicht an.

## **XII. Rügepflichten**

Die **Rügepflichten aus § 377 HGB** finden auf Werkverträge keine Anwendung.<sup>1313</sup> Daher kommt im B2B-Bereich eine vertragliche Auferlegung von Rügepflichten in Betracht. Individualvertraglich können Rügepflichten ohne Weiteres vereinbart werden. Soweit dies faktisch einen Gewährleistungsausschluss darstellt, ist § 639 BGB zu beachten. In AGB zwischen Unternehmern können ebenfalls **Rügepflichten vereinbart** werden. Eine unangemessene Benachteiligung i.S.d. § 307 BGB kann aber im Einzelfall dann vorliegen, wenn die Frist so kurz ist, dass sie faktisch einem Gewährleistungsausschluss gleichkommt.<sup>1314</sup> Gem. § 309 Nr. 13 BGB darf als Form der Anzeige höchstens Schriftform verlangt werden.<sup>1315</sup> Das Erfordernis besonderer Zugangsformen, also z.B. „per Einschreiben“, ist unzulässig.<sup>1316</sup> § 309 Nr. 13 BGB ist allerdings auf AGB zwischen Unternehmern nicht entsprechend

---

<sup>1312</sup> BGH, Urt. v. 23.1.2008 – VIII ZR 246/06, NJW 2008, 1147 = JuS 2008, 746 m. Anm. *Faust*.

<sup>1313</sup> BGH, Urt. v. 7.12.2017 – VII ZR 101/14, ZIP 2018, 130, 133.

<sup>1314</sup> Z.B. nach BGH, Urt. v. 10.10.1991 – III ZR 141/90, NJW 1992, 575, 576: Dreitägige Rügefrist, die versteckte und erkennbare Mängel erfasst; BGH, Urt. v. 13.03.1996 - VIII ZR 333/94, NJW 1996, 1537, 1538: Das Rügerecht wird vom Nachweis des Verschuldens des Verwenders abhängig gemacht.

<sup>1315</sup> Diese aber nach der bisherigen Rechtsprechung des BGH zu § 11 Nr. 16 AGBG unbeschränkt, BGH, Urt. v. 18.01.1989 - VIII ZR 142/88, NJW-RR 1989, 625, 626.

<sup>1316</sup> BGH, Urt. v. 28.2.1985 – IX ZR 92/84, NJW 1985, 2585, 2587; MüKoBGB/*Wurmnest*, § 309 Nr. 13 Rn. 10.

anwendbar. Dies ergibt sich daraus, dass der Unternehmer den geforderten Formerfordernissen im Rahmen seines Geschäftsbetriebs in der Regel unproblematisch nachkommen kann.<sup>1317</sup> Ein Verstoß gegen § 307 BGB kann unter Umständen aber dann angenommen werden, wenn die geforderte Form nicht den unternehmerischen Bräuchen und Gewohnheiten entspricht oder im Einzelfall nicht gerechtfertigt ist.<sup>1318</sup>

### **XIII. Ausschluss der Selbstvornahme**

Gem. §§ 634 Nr. 2, 637 Abs. 1 BGB kann der Softwarebesteller nach fruchtlosem Ablauf einer von ihm zur Nacherfüllung bestimmten Frist **den Mangel selbst beseitigen und Ersatz der erforderlichen Aufwendungen verlangen**. Hier ist eine AGB-mäßige Beschränkung des Selbstvornahmerechts wegen der Wertungen des § 309 BGB auch im B2B-Bereich problematisch. Die Selbstvornahme ist Gewährleistungsrecht i.S.d. § 309 Nr. 8b aa) BGB, sodass der Ausschluss grundsätzlich unwirksam ist. Zulässig ist aber die Beschränkung auf Nacherfüllung zulasten der Selbstvornahme. *E contrario* zu § 309 Nr. 8b bb) BGB muss dem Anwender das Recht auf Selbstvornahme auch nicht für den Fall des Fehlschlagens der Nacherfüllung vorbehalten bleiben. Wegen § 307 Abs. 2 Nr. 1 i.V.m. § 637 Abs. 1 BGB darf nicht der Softwareersteller die Frist bestimmen. Weiterhin ist eine Klausel unwirksam, wonach das Recht auf Selbstvornahme vom Verzug oder einem sonstigen Verschulden des Softwareerstellers abhängig sein soll. Von dieser Regelung in § 633 Abs. 3 BGB a.F. ist der Gesetzgeber mit der Neufassung in § 637 Abs. 1 BGB gerade abgerückt.<sup>1319</sup>

Für die in § 637 Abs. 2 i.V.m. § 323 Abs. 2 BGB genannten Fälle kann der Softwareersteller **keine Fristsetzung** verlangen. Eine Klausel, nach der „in jedem Fall“ eine Fristsetzung erforderlich sein soll, ist deshalb unzulässig.

Nach § 637 Abs. 3 BGB kann der Anwender von dem Softwareersteller für die zur Beseitigung des Mangels erforderlichen Aufwendungen einen Vorschuss verlangen. Für die Nachbesserung durch den Verkäufer war dieser Anspruch bisher in § 476a a.F. BGB normiert. Dieser wurde über § 633 Abs. 2 S. 2 BGB auch für die Begründung des Aufwendungsersatzanspruchs des Anwenders herangezogen.<sup>1320</sup> Ein Ausschluss dieses Rechts wäre über § 307 BGB ebenfalls unzulässig.

---

<sup>1317</sup> MüKoBGB/*Wurmnest*, § 309 Nr. 13 Rn. 11; BeckOKBGB/*Becker*, § 309 Nr. 13 Rn. 15.

<sup>1318</sup> Vgl. *Grüneberg/Grüneberg*, § 307 Rn. 17, 38; noch zum alten AGBGB: *Ulmer/Brandner/Hensen*, § 11 Nr. 16 AGBGB Rn. 12; *Wolf/Lindacher/Pfeiffer/Wolf*, § 307 BGB Rn. 5 ff.

<sup>1319</sup> *Schudnagies*, NJW 2002, 396, 397; siehe dazu auch die Begründung zum Gesetzesentwurf in BT-Drs. 14/6040, 266.

<sup>1320</sup> BGH, Urt. v. 17.2.1999 – X ZR 40–96, NJW-RR 1999, 813, 814.

**Individualvertraglich** ist das Selbstvornahmerecht des Bestellers in § 637 Abs. 1 BGB wohl abdingbar. Die Grenze besteht auch hier gem. § 639 BGB bei Arglist und Vorliegen einer Garantie. Problematisch ist aber, ob das Selbstvornahmerecht individualvertraglich vom Verzug des Softwareerstellers abhängig gemacht werden darf. Dagegen spricht, dass dieses Erfordernis in der Neufassung des § 637 Abs. 1 BGB gerade abgeschafft wurde.<sup>1321</sup> Dafür kann angeführt werden, dass der Gesetzgeber im Werkvertragsrecht keine dem § 476 BGB entsprechende Norm geschaffen hat. Daraus muss man schließen, dass individualvertraglich grundsätzlich alles abdingbar sein soll.

#### **XIV. Haftungsfreizeichnung**

§ 634 Nr. 4 i.V.m. §§ 636, 280, 281, 283 und 311a BGB gibt dem Anwender einen Anspruch auf **Schadensersatz** bzw. i.V.m. § 284 BGB auf **Ersatz vergeblicher Aufwendungen**. Schadensersatzansprüche des Anwenders können sich außerdem aus Delikt ergeben.

Gem. § 307 i.V.m. § 639 BGB ist ein Haftungsausschluss für **Arglist** und bei Übernahme einer **Garantie** auch zwischen Unternehmern unwirksam. Unter Garantie in diesem Sinne versteht man eine verschuldensunabhängige Zusicherungshaftung. § 14 ProdHaftG verbietet schließlich den Ausschluss der Haftung nach dem ProdHaftG. Schon die Haftung für Zusicherungen galt nach altem Recht als ein wesentlicher Grundgedanke der gesetzlichen Regelung. Für Arglist war dies ausdrücklich in § 637 BGB a.F. normiert. § 639 BGB verbietet den Haftungsausschluss nunmehr sowohl für Arglist als auch bei Übernahme einer Garantie, sodass die Haftung für diese auch im kaufmännischen Verkehr nicht beschränkbar ist.

Auch die Wertung des § 309 Nr. 7a und b BGB kommt im Rahmen des § 307 Abs. 1 BGB zur Anwendung und hat im B2B-Bereich **Indizfunktion**.<sup>1322</sup> Nach § 309 Nr. 7a BGB ist die Beschränkung der Haftung für Schäden aus der Verletzung von Leben, Körper und Gesundheit **auch für leichte Fahrlässigkeit nicht zulässig**. § 309 Nr. 7b BGB verbietet darüber hinaus einen Haftungsausschluss für grobes Verschulden. § 309 Nr. 7a und b BGB erfassen alle Arten schuldhafter Leistungsstörung, aus denen Schadensersatzansprüche erwachsen können, also auch auf Verschulden beruhende Ansprüche aus Gewährleistung.<sup>1323</sup> Nach Auffassung des *BGH* ist demnach auch im B2B-Bereich ein Haftungsausschluss lediglich für vertragsuntypische und daher kaum vorhersehbare Schäden möglich.<sup>1324</sup>

---

<sup>1321</sup> Siehe dazu auch die Begründung in BT-Drs. 14/6040, 266.

<sup>1322</sup> BGH, Urt. v. 19.09.2007 - VIII ZR 141/06, BGHZ 174, 1 (5) = NJW 2007, 3774 (3775); vgl. auch BGH, Urt. v. 19.06.2013 - VIII ZR 183/12; NJW 2014, 211.

<sup>1323</sup> Siehe dazu auch die Begründung in BT-Drs. 14/6040, 156.

<sup>1324</sup> BGH, Urt. v. 23.2.1984 - IX ZR 26/83, NJW 1985, 3016, 3018; BGH, Urt. v. 11.11.1992 - VIII ZR 238/91, DB 1993, 221, 222.

Weiter ist der Spielraum bei individualvertraglichen Regelungen. Nach § 276 Abs. 3 BGB kann die Haftung wegen Vorsatzes dem Schuldner nicht im Voraus erlassen werden. Nach § 278 S. 2 BGB gilt dies allerdings nicht für die Haftung von Erfüllungsgehilfen.<sup>1325</sup> Darüber hinaus ist für eigenes Verschulden eine Freizeichnung von der Haftung für fahrlässiges Handeln – auch für grobe Fahrlässigkeit – individualvertraglich möglich.

## **XV. Ausschluss des Kündigungsrechts**

§ 648 S. 1 BGB gibt dem Softwareanwender bis zur Vollendung des Werkes ein Kündigungsrecht. Fraglich ist, inwieweit dieses ausgeschlossen oder beschränkt werden kann. Individualvertraglich kann das Kündigungsrecht grundsätzlich abbedungen werden.<sup>1326</sup> Anders ist die Lage bei AGB. § 309 BGB enthält kein Verbot einer solchen Klausel. Über § 307 BGB findet aber die Wertung des § 648 S. 1 BGB Anwendung. Das Kündigungsrecht ist nach dem Willen des Gesetzgebers eine vertragswesentliche Pflicht, von der nicht abgewichen werden darf.<sup>1327</sup> Eine unzulässige Abweichung ist dabei nicht nur der totale Ausschluss des Kündigungsrechts, sondern z.B. auch die Klausel: „Die Kündigung des Vertrags ist nur aus wichtigem Grund möglich ...“.<sup>1328</sup>

Nach § 648 S. 2 Hs. 1 BGB hat der Unternehmer einen Kostenerstattungsanspruch. Ersparte Aufwendungen muss er sich dabei anrechnen lassen. Eine Klausel, nach der der Anwender dem Softwareersteller „alle durch seine Kündigung entstandenen Kosten“ zu erstatten hat, ist deshalb wohl ebenfalls unwirksam.<sup>1329</sup> Möglich ist aber eine angemessene Pauschalierung, soweit dem Besteller der Gegenbeweis vorbehalten bleibt.<sup>1330</sup> Das gilt für Verträge sowohl zwischen Unternehmern als auch gegenüber Verbrauchern.

## **XVI. Vergütung des Kostenanschlags**

Der Softwareersteller hat ein Interesse daran, vom Anwender eine **Vergütung für seinen Kostenanschlag** zu erhalten. Die individualvertragliche Vereinbarung einer Vergütung des Kostenanschlags ist unproblematisch zulässig. Allerdings kann eine stillschweigende Absprache einer Vergütung in der Regel nicht angenommen werden. Stattdessen bedarf es, wie

---

<sup>1325</sup> Hier kann also auch für vorsätzliches Handeln des Erfüllungsgehilfen die Haftung des Schuldners abbedungen werden.

<sup>1326</sup> OLG Celle, Urt. v. 1.11.1960 – 10 U 104/60, MDR 1961, 318, 319.

<sup>1327</sup> So zu § 649 BGB a.F. BGH, Urt. v. 8.7.1999 – VII ZR 237-98, NJW 1999, 3261, 3262.

<sup>1328</sup> BGH, Urt. v. 8.7.1999 – VII ZR 237-98, NJW 1999, 3261, 3262.

<sup>1329</sup> In diese Richtung BGH, Urt. v. 10.10.1996 – VII ZR 250/94, NJW 1997, 259, 260.

<sup>1330</sup> BeckOGKBGB/*Kessen*, § 648 Rn. 245 ff. m.w.N, Stand: 01.04.2024.; zu § 649 BGB a.F. bereits: BGH, Urt. v. 26.1.1978 – VII ZR 50/77, NJW 1978, 1054, 1055; BGH, Urt. v. 10.3.1983 – VII ZR 302/82, NJW 1983, 1489, 1491; BGH, Urt. v. 8.11.1984 – VII ZR 256/83, NJW 1985, 632; OLG Rostock, Urt. v. 21.8.1997 – 7 U 365-96, NJW-RR 1998, 310, 311; BGH, Urt. v. 5.5.2011 – VII ZR 161/10, NJW 2011, 3030; Ulmer/Brandner/Hensen, Anh. §§ 9-11 AGBG, Rn. 212.

sich aus der Zweifelsregelung des § 632 Abs. 3 BGB ergibt, einer ausdrücklichen und unmissverständlichen Abrede.<sup>1331</sup> Bei AGB hingegen ist eine solche Klausel regelmäßig überraschend und somit gem. § 305c Abs. 1 BGB unwirksam.<sup>1332</sup> Darüber hinaus finden über § 307 BGB die Wertungen des § 632 Abs. 3 BGB Anwendung. Danach ist der Kostenanschlag „im Zweifel“ nicht zu vergüten. Fraglich ist, ob ein solcher Zweifelsfall vorliegt, wenn die Zahlungspflicht ausdrücklich in den AGB festgelegt ist. Nach der bisherigen Rechtsprechung soll eine Vergütung nur für den Fall infrage kommen, dass der Kostenanschlag Gegenstand eines separaten und auf beiden Seiten verpflichtenden Vertrags ist.<sup>1333</sup> Nur dann liege kein Zweifelsfall i.S.d. § 632 Abs. 3 BGB vor. Es reicht auch nicht aus, dass die Vergütungspflicht erst als Klausel im AGB-Werk zum Hauptvertrag enthalten ist.<sup>1334</sup> Eine klauselhafte Vereinbarung einer Vergütungspflicht kann aber in einem Vertrag über den Kostenvoranschlag wirksam vereinbart werden. Voraussetzung dafür ist, dass sie an deutlich sichtbarer Stelle und besonders hervorgehoben dem Anwender bekannt gemacht wird.<sup>1335</sup>

## **XVII. Sonstige Klauseln**

Im Übrigen enthält der Softwareerstellungsvertrag – ähnlich wie der Softwarewareüberlassungsvertrag – am Ende eine Reihe „sonstiger“ Klauseln, etwa zum Gerichtsstand und zum anwendbaren Recht.

Die Klausel „Eine Aufrechnung gegen den Honoraranspruch ist nur mit einer unbestrittenen oder rechtskräftig festgestellten Forderung zulässig“ ist AGB-rechtlich unwirksam.<sup>1336</sup> Eine unangemessene Benachteiligung liege vor, wenn der Besteller durch das Verbot der Aufrechnung in dem Abrechnungsverhältnis eines Werkvertrags gezwungen würde, eine mangelhafte oder unfertige Leistung in vollem Umfang zu vergüten, obwohl ihm Gegenansprüche in Höhe der Mängelbeseitigungs- oder Fertigstellungskosten zustehen. Denn hierdurch werde in das durch den Vertrag geschaffene Äquivalenzverhältnis von Leistung und Gegenleistung in für den Besteller unzumutbarer Weise eingegriffen.

---

<sup>1331</sup> AG Hamburg, Urt. v. 26.10.2022 – 49 C 212/21, BeckRS 2022, 31225.

<sup>1332</sup> RegE BT-Drs. 14/6040, 260.

<sup>1333</sup> BGH, Urt. v. 12.7.1979 – VII ZR 154/78, NJW 1979, 2202; BGH, Urt. v. 8.11.1979 – VII ZR 215/78, BauR 1980, 172, 174; OLG Düsseldorf, Urt. v. 13.3.1991 – 19 U 47/90, BauR 1991, 613, 614; *Schudnagies*, NJW 2002, 396, 398.

<sup>1334</sup> Nach BGH, Urt. v. 3.12.1981 – VII ZR 368/80, NJW 1982, 765, 766 muss auf die Vergütungspflicht schon vor Zustimmung zur Einholung eines Kostenvoranschlags ausdrücklich hingewiesen worden sein; so auch OLG Karlsruhe, Urt. v. 29. 12. 2005 – 19 U 57/05, NJW-RR 2006, 419.

<sup>1335</sup> BGH, Urt. v. 3.12.1981 – VII ZR 368/80, NJW 1982, 765, 766.

<sup>1336</sup> BGH, Urt. v. 3.12.1981 – VII ZR 368/80, NJW 1982, 765, 766.

## 1. Schiedsklauseln

Sinnvoll ist es, gerade bei komplexeren Softwareerstellungsverträgen statt oder ergänzend zu einer Gerichtsstandregelung auch ein **Schiedsgericht** mit der Entscheidung zu beauftragen. Gerade bei komplexeren Fragen, etwa technischer Art, bietet sich ein solcher Weg an. Ein Schiedsgericht wird typischerweise nach den Regeln der **Deutschen Institution für Schiedsgerichtsbarkeit (DIS)** tätig werden.<sup>1337</sup> Einbezogen werden die DIS-Regeln über eine Schiedsklausel, wie folgt:

„Alle Streitigkeiten, die sich im Zusammenhang mit dem Vertrag (... Bezeichnung des Vertrags ...) oder über seine Gültigkeit ergeben, werden nach der Schiedsgerichtsordnung der Deutschen Institution für Schiedsgerichtsbarkeit e.V. (DIS) unter Ausschluss des ordentlichen Rechtsweges endgültig entschieden.“

## 2. Audit-Klauseln

Alle Jahre wieder gehen die großen Softwareunternehmen ihre Kunden an und verlangen den Zugriff auf deren IT im Rahmen eines „**Software licensing audit**“. Die Auditierungsmaßnahmen<sup>1338</sup> dienen dazu, die **Einhaltung urheberrechtlicher Nutzungsbefugnisse** zu überprüfen.<sup>1339</sup> Zumeist vereinbaren Softwareunternehmen in den Überlassungsverträgen vertragliche Audit-Klauseln, die ihnen eine Überprüfung der vor Ort genutzten „Lizenzen“ ermöglichen sollen. Sofern es an einer vertraglichen Vereinbarung fehlt, kann sich ein Besichtigungsanspruch darüber hinaus aus § 101a UrhG sowie aus § 242 BGB oder den §§ 809 ff. BGB ergeben.

Mit der Einführung des § 101a UrhG hat der Gesetzgeber den Rechteinhabern die Möglichkeit eingeräumt, die Verletzung ihrer Rechte aktiv zu überprüfen. Bei einer in gewerblichem Ausmaß begangenen Rechtsverletzung erstreckt sich der Anspruch auch auf die Vorlage von Bank-, Finanz- oder Handelsunterlagen. Erforderlich ist aber in allen Fällen, dass der Softwarelizenznehmer mit hinreichender Wahrscheinlichkeit eine Rechtsverletzung begangen hat. Diese muss vom Anspruchsteller dargelegt werden. Die Ausforschung des Anspruchsgegners darf nicht Ziel des Anspruchs sein,<sup>1340</sup> es müssen vielmehr konkrete Anknüpfungstatsachen und Verdachtsmomente vorliegen<sup>1341</sup>. Mit einem Audit verfolgt das Softwareunternehmen im Gegensatz hierzu den Zweck einer anlassunabhängigen Prüfung, ob

---

<sup>1337</sup> <http://www.disarb.org/de> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1338</sup> Die Details einer solchen Auditierung sind geregelt in der Norm ISO/IEC 27001:2005.

<sup>1339</sup> Vgl. *Strittmatter/Harnos*, CR 2013, 621.

<sup>1340</sup> *Korthoff/Wieczorek*, MMR 2014, 3.

<sup>1341</sup> *Korthoff/Wieczorek*, MMR 2014, 3, 4.

die vom Softwarenutzer verwendete Software ausreichend lizenziert ist. § 101a UrhG ist jedoch als ultima ratio hinsichtlich der Intensität des Eingriffs in die Rechte des Lizenznehmers restriktiv auszulegen<sup>1342</sup> und kann nicht zur Begründung eines allgemeinen Auditierungsanspruchs herangezogen werden. Das Verhältnis von § 101a UrhG zu weiteren zivilrechtlichen Ansprüchen ist nicht geklärt. Es spricht jedoch viel dafür, den Anspruch als *lex specialis* zu § 242 BGB und den §§ 809 ff. BGB anzusehen, durch den diese verdrängt werden.<sup>1343</sup>

Diese Überlegungen führen dazu, dass große IT-Unternehmen die Auditierungspflicht vertraglich verankern. Solche Verträge sind typischerweise Standardverträge. Selbst wenn sie im B2B-Bereich abgeschlossen werden, gelten für sie die Grenzen des § 307 BGB. Hier ist **§ 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB** zu bedenken, der Klauseln verbietet, die mit wesentlichen Grundgedanken der gesetzlichen Regelung nicht vereinbar sind. In der Rechtsprechung ist es üblich, die Wertung des Urheberrechtsgesetzes genau über diese Vorschrift in die AGB-rechtliche Inhaltskontrolle einfließen zu lassen.<sup>1344</sup> § 101a UrhG sieht einen Anspruch auf Vorlage und Besichtigung vor, sofern eine Rechtsverletzung hinreichend wahrscheinlich ist. Ist dies der Fall, darf die Inanspruchnahme als weitere Hürde gem. § 101a Abs. 2 UrhG nicht unverhältnismäßig sein.

Wird in den AGB eine anlassunabhängige Prüfung vereinbart, erscheint zweifelhaft, ob dies mit den Wertungen des UrhG im Einklang steht, denn es handelt sich bei dem in Anspruch Genommenen nicht um einen Rechtsverletzer. Im Rahmen des Audits wird lediglich eine abstrakte Prüfung des Nutzungsverhaltens vorgenommen. Auditklauseln, die einem externen Zugriff auf die IT des Unternehmens geben sollen, erscheinen folglich schon aus diesem Grund schwerlich mit den Wertungen des Urhebergesetzes und daher mit § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB vereinbar.

Darüber hinaus sind die Erwägungen zur Verhältnismäßigkeit der Inanspruchnahme im Rahmen des § 101a UrhG und die Interessen des Lizenznehmers umfassend zu berücksichtigen. Dabei ist zum einen dem Interesse des betroffenen Unternehmens am Schutz seiner Betriebsgeheimnisse Rechnung zu tragen. Dem auditierenden Unternehmen wird durch die Besichtigung die Möglichkeit des Eingriffs in das **betriebliche Know-how des Nutzers** verschafft. Das Prüfunternehmen erfährt von zahlreichen Details des Innenlebens eines Unternehmens und bekommt auch eine Vorstellung davon, wann, wo und wie an welchen

---

<sup>1342</sup> Wandtke/Bullinger/*Ohst*, § 101a UrhG Rn. 4.

<sup>1343</sup> *Korthoff/Wieczorek*, MMR 2014, 3, 5.

<sup>1344</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 23.10.2001 – 20 U 19/01, MMR 2002, 238, 241; OLG Nürnberg, Urt. v. 20.6.1989 – 3 U 1342/88, NJW 1989, 2634; BGH, Urt. v. 18.2.1982 – I ZR 81/80, GRUR 1984, 45, 52 – Honorarbedingungen – Sendervertrag.



Projekten innerhalb eines Unternehmens gearbeitet wird. Insofern berührt die Auditierung den Schutz von Know-how im Rahmen des Gesetzes zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen. Ferner ist eine Auditierung in Fällen des **§ 203 StGB** problematisch, etwa wenn es sich bei dem zu überprüfenden Unternehmen um ein Unternehmen aus dem medizinischen oder anwaltlichen Bereich handelt. Sollte das prüfende Unternehmen von medizinischen Daten Kenntnis erlangen, wäre vorab eine Einwilligung der Betroffenen einzuholen. Insofern ähnelt die Sach- und Rechtslage eher der Frage der Drittwartung von IT-Diensten im medizinischen Bereich.<sup>1345</sup> Selbst wenn kein Fall des § 203 StGB vorliegt, müssen die **datenschutzrechtlichen Vorgaben** eingehalten werden.<sup>1346</sup> Ein Audit-Unternehmen erfährt einiges, das in den Bereich der personenbezogenen Daten fällt, etwa über den Datenzugriff einzelner Mitarbeiter und deren IT-Nutzungsverhalten.

Um die AGB-rechtlichen Unwägbarkeiten zu umgehen, bleibt dem Softwareunternehmen die Möglichkeit der Individualvereinbarung mit dem Lizenznehmer.<sup>1347</sup> Hierzu muss es allerdings zu echten Vertragsverhandlungen gekommen sein, bei denen der Lizenznehmer Einfluss auf die Einbeziehung und Ausgestaltung der Klauseln genommen hat. Eine weitere denkbare Alternative: Der Kunde wird zum Selbstaudit verpflichtet. Bei Zweifeln an der Richtigkeit der Selbstauskunft gibt der Kunde eine eidesstattliche Versicherung ab. Sollten dann noch Zweifel bestehen, bleiben der Weg über die Staatsanwaltschaft bzw. die allgemeinen zivilrechtlichen Möglichkeiten zur Einsichtnahme und Beschlagnahme von Unterlagen.

## **XVIII. Agile Programmierung**

### **1. Einführung**

Viele Softwareentwicklungsverträge folgen traditionell dem typischen Modell des Wasserfalls<sup>1348</sup> in seinem sequenziellen Ansatz auf der Basis langer Entwicklungszyklen, bei dem die einzelnen Teilprojektschritte „Anforderungsanalyse, Design, Programmierung und Testen“ nacheinander fertiggestellt werden. Dadurch entstehen jedoch zahlreiche tatsächliche und rechtliche Herausforderungen. Diese sind dadurch bedingt, dass man dem Modell unterstellt, man könne jede Phase des Projektes komplett abschließen, bevor man die neue Phase startet. Die sequentielle Abarbeitung führt dazu, dass Veränderungen der Kundenanforderungen zu einem neuen Durchlauf des Prozesses führen. Prozessversagen wird daher aus Sicht des Kunden (nur) als Vertragsverletzung betrachtet.

---

<sup>1345</sup> *Ehmann*, CR 1991, 294.

<sup>1346</sup> *Huppertz/Schneider*, ZD 2013, 427; *Schneider*, CR 2015, 413, 420.

<sup>1347</sup> *Korthoff/Wieczorek*, MMR 2014, 3, 9.

<sup>1348</sup> *Schmidl*, Wasserfallmodell; *Taeger/Borkert*, Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2013, 927.

Hier setzt die Logik von agiler Programmierung an.<sup>1349</sup> Unter agiler Programmierung wird ein Softwareentwicklungsprozess als Modell verstanden, in dem der Fortschritt unvorhersehbar ist und stets von Störungen bedroht werden kann. Deshalb wird ein flexibleres Prozessgeschehen modelliert und Versagen als Risiko eingebaut.

## 2. Was ist agile Programmierung?

### a) Das agile Manifest

2001 veröffentlichten mehrere Softwareentwickler das Manifest über agile Programmierung.<sup>1350</sup> Zu den zwölf Prinzipien zählen unter anderem:

- Kundenzufriedenheit wird am besten durch die frühzeitige und kontinuierliche Lieferung wertvoller Software erreicht.
- Funktionierende Software ist das erste Ziel der Entwicklung und sollte regelmäßig innerhalb kurzer Zeitspannen geliefert werden.
- Sich verändernde Anforderungen sind willkommen, auch spät im Entwicklungsprozess.

### b) Die unterschiedliche Zusammenarbeit in traditionellen Projekten und im agilen Projekt

Entwickler und Businesssteams interagieren sehr eng. Dazu wird das Projekt in kleine Entwicklungseinheiten unterteilt (genannt Wiederholung oder Sprints).<sup>1351</sup> Jedes Teilprojekt besteht aus einer selbstständigen Entwicklung von Design, Kodierung und Test binnen zwei bis vier Wochen. Jedes Ergebnis einer in sich abgeschlossenen Teillösung muss für sich selbst nutzbar sein. Dabei sollte das Ziel sein, die aus Sicht des Kunden wichtigsten Grundfunktionalitäten zuerst zu entwickeln, während Komfortfunktionalitäten erst zu einem späteren Zeitpunkt entwickelt werden. Dadurch soll sichergestellt werden, dass der Kunde frühzeitig ein für ihn nutzbares (Teil-)Produkt erhält. Dies gewährleistet, dass das Ergebnis einer Iteration auf der Basis des Sourcecodes vom Auftraggeber selbst oder einem Dritten weiterentwickelt werden kann.

---

<sup>1349</sup> Vgl. *Fuchs/Meierhöfer/Morsbach/Pahlow*, MMR 2012, 427, 428.

<sup>1350</sup> Abrufbar unter <http://agilemanifesto.org/iso/de/manifesto.html> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024); *Cohn*, *Succeeding with Agile: Software Development Using Scrum*; Zu Studien verschiedener Methoden agiler Programmierung s. hierzu auch die Übersicht *Koch*, ITRB 2010, 114, 115 f.

<sup>1351</sup> Dazu *Taeger/Borkert*, S. 930; *Buchholz*, ZD-Aktuell 2013, 03170.

Man muss zurück zum Sinn und Zweck eines Softwareentwicklungsvertrages und sich fragen, welchen Zweck ein solcher Vertrag verfolgt. Zu klären sind der Zweck des Vertrages und die Umsetzung in ein lauffähiges Produkt. Wasserfallprojekte konzentrieren sich häufig auf die Zusatzfrage nach dem Scheitern des Projektes und den rechtlichen Folgen. Dementsprechend ist das Werkvertragsrecht denkbar ungeeignet für IT-Projekte. Es geht von einem von vornherein festgelegten Erfolgsrahmen aus, der nach Möglichkeit einmalig am Ende des Projektes geprüft und bei Einhaltung vom Anwender bestätigt wird. Schon *Nicklisch* hat darauf hingewiesen, dass IT-Projekte komplexe Langzeitverträge sind, die sich dem Raster des traditionellen Werkvertragsrechts entziehen.<sup>1352</sup> Vernachlässigt wird traditionell die funktionale Spezifikation und Definition des Vertragszwecks und dessen Umsetzung als ständiger täglicher Prozessverlauf.<sup>1353</sup> Hier setzt die agile Programmierung an, in der viel deutlicher die Schlüsselfiguren des Projekts, die Struktur der Projekttreffen und die Elemente der Projektdokumentation herausgearbeitet werden.<sup>1354</sup>

### **c) Der Hang der Juristen zur Suche nach dem Vertragstypus**

Dabei ist es falsch, von einem bestimmten Vertragstypus in Bezug auf agile Projekte auszugehen. Vielmehr muss je nach Zweck des Vertrages darauf geachtet werden, mögliche Flexibilität mit harten Konturen in Bezug auf die Abnahme und die Preisgestaltung im Allgemeinen zu kombinieren. Nicht alle Aktivitäten müssen notwendig agil erfolgen, denkbar ist auch eine Kombination von Customizing mit agiler Entwicklung. Es ist daher auch wichtig, vor Beginn des Projektes festzulegen, welches Teilprojekt agil und welches nicht agil durchgeführt werden soll. Dementsprechend bietet es sich an, nicht von vornherein in die Diskussion um Dienstvertrag oder Werkvertrag einzusteigen, auch wenn der Jurist mit diesem Denken in solchen Schablonen genetisch vorbelastet ist und solche Einordnungen nachher im Projektverlauf eine große Rolle spielen.<sup>1355</sup> Es kann sich auch anbieten, bei der Vertragsform beide Raster zu kombinieren, etwa einen dienstvertraglichen Rahmen mit eher werkvertraglich

---

<sup>1352</sup> Doehring/*Nicklisch*, Richterliche Rechtsfortbildung; *Nicklisch*, Komplexe Langzeitverträge für neue Technologien und neue Projekte; zum komplexen Langzeitvertrag s. ferner *Nicklisch*, NJW 1985, 2361; *Zahrnt*, CR 1992, 84.

<sup>1353</sup> Das ergebnisoffene Gestalten des Projektes ist daher systemimmanent; s. hierzu *Witzel*, CR 2017, 557; *Hoppen*, CR 2015, 747.

<sup>1354</sup> *Schneider*, ITRB 2010, 18, 20; *Frank*, CR 2011, 138.

<sup>1355</sup> Daran mangelt es auch in der Entscheidung des LG Wiesbaden, Urt. v. 30.11.2016 – 11 O 10/15, MMR 2017, 561. Das LG hat in einem zum Projektverlauf verhandelten Vertragsentwurf einen Anhaltspunkt für die Einordnung als Werkvertrag gesehen. Zu Recht betont das OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.8.2017 – 5 U 152/16, CR 2017, 646, dass die Einordnung des Vertragsverhältnisses dahinstehen kann, da der Anspruch wegen einer klaren Ratenzahlungsvereinbarung sowohl bei Anwendung des Dienstvertragsrechts als auch bei Zugrundelegung des Werkvertragsrechts fällig sei.

konzipierten Teilleistungen. Wie unten zu zeigen sein wird, besteht über die *Definition of Done* die Chance, einen dienstvertraglichen Rahmenvertrag mit abgespeckten Werkverträgen auf der Einzelsprintebene zu kombinieren. Wichtig ist die Unterscheidung nur dann, wenn die Parteien zu Standardverträgen greifen, die nach Maßgabe von § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB einer AGB-Kontrolle unterliegen. Individualvertraglich ist hingegen nahezu unbeschränkte Vertragsfreiheit vorherrschend.

#### **d) Klarheit**

Fraglich ist, ob die Parteien eine solche Definition regelmäßig vorsehen sollten. Spätestens hier ist zu entscheiden, ob ein Dienstvertrag oder nicht doch ein Werkvertrag vorliegt. Für einen Werkvertrag spricht zum Beispiel, dass der *BGH* in seiner Entscheidung vom 23. Juli 2009 (Siloanlagen Fall) wegen der überwiegenden Planungsphase einen Werkvertrag angenommen hat. Damit ist gleichzeitig die Anwendung des § 650 BGB ausgeschlossen.<sup>1356</sup> Die umfangreichen Planungsarbeiten eines agilen Projektes sprechen daher dafür, von der werkvertraglichen Gewährleistung auszugehen und vor allem auf die Abnahme als bedeutendes Element abzustellen.<sup>1357</sup> Falls dies der Fall sein sollte, muss etwas zu Tests und Reviews gesagt werden. Auch muss eine entsprechende Vereinbarung beinhalten, dass alle Programmierstandards eingehalten sind und die notwendige Dokumentation vollständig vorliegt. Es ist ein Irrglaube, zu meinen, dass agile Projekte gänzlich ohne Dokumentation auskommen. Zu Recht hat das *OLG Frankfurt a.M.* betont, dass eine Dokumentation der Systemarchitektur im Zweifel frühestens dann vorliegen muss, wenn das Ergebnis des Projektes sich im Projektverlauf derart verfestigt hat, dass eine Korrektur an der Systemarchitektur nicht mehr zu erwarten ist.<sup>1358</sup> Sollten die Parteien über die Erfüllung solcher Definitionen streiten, bietet sich ein Streitschlichtungsmechanismus an. Das Projekt ist beendet, wenn alle Aspekte im Backlog (sog. Backlog-Items) entwickelt und beendet sind, entsprechend der *Definitions of Done*. Dabei unterscheidet sich die Liste der Aufgaben am Anfang durchaus von der Liste am Ende des Projektes.

### **3. Neue Rollenverteilung im agilen Projekt**

Die fundamentalen Rollen bestimmen die agile Programmierung, gerade im Scrum Modell.<sup>1359</sup>

---

<sup>1356</sup> BGH, Urt. v. 23.7.2009 – VII ZR 151/08, NJW 2009, 2877; *Taeger/Heinemann*, Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2016, S. 633, 646.

<sup>1357</sup> *Fuchs/Meierhöfer/Morsbach/Pahlow*, MMR, 2012, 427.

<sup>1358</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.8.2017 – 5 U 152/16, CR 2017, 646.

<sup>1359</sup> Vgl. Auer-Reinsdorff/Conrad/Sarre, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, 3. Aufl. 2019, § 1 Rn. 60 ff.

## a) Product Owner

Da ist der „Eigentümer“ des Produktes (product owner), der der Schlüsselrepräsentant des Kunden ist, auch wenn er nicht mit dem Auftraggeber identisch ist.<sup>1360</sup> Er ist verantwortlich, die Vision des Kunden und seine Anforderungen erfolgreich an das Entwicklungsteam zu kommunizieren.<sup>1361</sup> Er entscheidet auch, ob ein Backlog-Eintrag während eines Sprints fertiggestellt wurde. Er erstellt, ordnet und verwaltet das Product Backlog und priorisiert/revidiert es entsprechend den Kundenanforderungen permanent während des Projektes. Auch nimmt er an allen Treffen des Entwicklungsteams während jedes Sprints teil. Er wird bestellt vom Kunden und hat Zugang zu allen relevanten Stakeholdern des Kunden.<sup>1362</sup> Wichtig ist, dass von vornherein dessen Qualifikation für den Umgang mit Scrumprojekten klar ist.<sup>1363</sup> Der Eigentümer braucht hinreichend Freiraum in zeitlicher und fachlicher Hinsicht für die Wahrnehmung seiner Aufgaben und ist verpflichtet, auf Fragen des Entwicklungsteams unverzüglich zu reagieren.<sup>1364</sup>

## b) Das Entwicklungsteam

Als Nächstes ist die Rolle des Entwicklungsteams festzulegen.<sup>1365</sup> Dieses ist für die aktuelle Entwicklungsarbeit und die Lieferung der Inkremente innerhalb jedes Sprints verantwortlich. Es muss über die notwendige Kompetenz zur Arbeit in Scrum-Projekten verfügen und offen sein für Mitglieder, die Erfahrung mit der Kodierung oder dem Austesten haben.<sup>1366</sup> Meist verfügen die Techniker des Kunden nicht über die notwendigen technischen Fähigkeiten zur effizienten Mitarbeit. Außerdem bereitet eine Einmischung ihrerseits große rechtliche Schwierigkeiten dabei, eine klare Zuordnung von Risiken und Haftung zwischen Kunden und Entwicklern vorzunehmen. Deshalb sind Entwicklungsteams oft gemischt zusammengesetzt, damit alle notwendigen Fähigkeiten vorhanden sind, um das Inkrement zu liefern. Im Vertrag muss auf jeden Fall geregelt werden, wie der Kunde bei der Zusammensetzung des Entwicklungsteams eingebunden ist. Von zentraler Bedeutung ist, dass das agile Regelwerk

---

<sup>1360</sup> Borkert sieht darin ein Indiz für das Vorliegen eines Dienstvertrages; Taeger/Borkert, Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2013, S. 933.

<sup>1361</sup> Wichtig ist, dass weder der Product Owner und noch der Scrum Master arbeitsrechtliche Weisung erteilt; ausführlich hierzu Friedl/Heise, NZA 2015, 129, 133.

<sup>1362</sup> Friedl/Heise, NZA 2015, 129, 130.

<sup>1363</sup> Bedenken gegen die Qualifikation vor allem von unerfahrenen Anwendern äußern auch Leupold/Wiebe/Glossner/v.d. Bussche/Schelinski, Teil 2.2 Rn.53.

<sup>1364</sup> Siehe hierzu Hengstler, ITRB 2012, 113, 115.

<sup>1365</sup> Zu beachten ist, dass ein Einfluss des Auftraggebers auf die Zusammensetzung des Teams unter Umständen Sanktionen nach dem Arbeitnehmerüberlassungsgesetz auslöst.

<sup>1366</sup> Friedl/Heise, NZA 2015, 129, 131.

und die darin enthaltenen Rituale dem ganzen Team vermittelt werden, damit diese Regeln alltäglich in die Entwicklungsarbeit einfließen. Sollten sich die Parteien nicht binnen einer festgelegten Zeit auf ein Team festlegen können, muss der Vertrag ohne Haftungsrisiken beendet werden können. Geregelt werden muss auch, dass jedes Mitglied des Entwicklungsteams während der Laufzeit des Projektes voll in das Projekt eingebunden ist und nicht abberufen werden kann ohne vorherige schriftliche Zustimmung des Kunden.

### **c) Scrum Master**

Es bleibt noch die Rolle des Programmmeisters oder Scrum Master. Er hat die eigentliche Schlüsselrolle im Projekt inne; seine Aufgaben ähneln denen eines Coaches. Er gewährleistet, dass das Entwicklungsteam und der Eigentümer des Produktes kooperativ nach dem Projektplan zusammenarbeiten.<sup>1367</sup> Er ist kein Produktkoordinator, sondern unterstützt nur den Eigentümer des Produktes und das Entwicklungsteam.<sup>1368</sup> Vertraglich ist es möglich, den Scrum Master aus den Entwicklungsmitarbeitern zu nehmen oder eine dritte Partei unabhängig vom Kunden oder vom Entwickler hinzuzuziehen.<sup>1369</sup> Schlüsselaufgaben des Scrum Masters müssen im Vertrag geregelt und die Unabhängigkeit des Scrum Masters sowie die Verfügbarkeit während der Projektlaufzeit müssen sichergestellt werden.

## **4. Die Produktvision**

Beschrieben wird als Startfrage nur die Produktvision. In dem dazugehörigen Statement werden die übergeordneten Zwecke und Ziele des Projektes umschrieben. Ein entsprechendes Dokument gehört daher auf jeden Fall zumindest in den Entwicklungsvertrag. Dies ist nicht zu verwechseln mit dem Product Backlog, nämlich einer Beschreibung der Anforderungen, die es zu entwickeln gilt. Strukturiert nach Wichtigkeit, werden hier Einzelanforderungen priorisiert.<sup>1370</sup>

Beschrieben werden die einzelnen Charakteristika des zu entwickelnden Programms sowie dessen ökonomische Bedeutung. Auch der Zeitaufwand wird eingeschätzt. Dann wird eine Priorität für jede Aufgabe festgelegt. Oft entstehen User Storys wie folgt: „Als ein Nutzer möchte ich das Feature X, sodass ich den Vorteil Y habe.“ Ziel ist es, die Beschreibung kurz zu halten. Die Prioritäten müssen möglichst klar beschrieben sein und werden durch den

---

<sup>1367</sup> *Friedl/Heise*, NZA 2015, 129, 130 f.

<sup>1368</sup> *Schwaber/Sutherland*, *Der Scrum Guide*, 2017, S. 9.  
<http://www.scrumguides.org/docs/scrumguide/v2017/2017-Scrum-Guide-German.pdf> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1369</sup> Bevorzugt wird der Scrum Master extern besetzt und dienstvertraglich mit dem Auftraggeber verbunden.

<sup>1370</sup> *Schwaber/Sutherland*, S. 16, <http://www.scrumguides.org/docs/scrumguide/v2017/2017-Scrum-Guide-German.pdf> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Product Owner regelmäßig geprüft. Schätzungsweise 5-10 % eines Sprints sollten dazu genutzt werden, gemeinschaftlich den Product Backlog neu zu definieren. Da Product Backlog-Item häufig unterschiedlich aufwendig sind, müssen Schätzeinheiten gefunden werden. Normalerweise sind Sprints damit immer gleich lang und damit gleich teuer. Es werden aber je nach Aufwand unterschiedlich viele Backlog-Einträge abgearbeitet. Erfahrungsgemäß werden Entwicklungsteams (Personenkontinuität vorausgesetzt) auch schneller und können später mehr abarbeiten als am Anfang. Empfehlenswert ist es, in einem anfänglichen Workshop zwischen dem Product Owner und dem Entwicklungsteam den Product Backlog zu entwickeln und zu diskutieren. Der anfängliche Product Backlog sollte dann noch vom Entwicklungsteam genutzt werden, um den Product Owner mit einer Einschätzung des Aufwandes auszustatten (s. unten). Die Schätzung erfolgt nach Vertrag mit angemessener Sorgfalt und auf der Basis fairer Annahmen. Wenn die Kostenschätzung beendet ist, soll der Product Owner verpflichtet sein, jede Aufgabe auf der Basis des Aufwandes und des Businesswertes mit einer Priorität zu versehen. Die Parteien sollen verpflichtet sein, regelmäßig während eines Sprints in einem Workshop den Product Backlog neu festzulegen, falls notwendig. Der Product Owner ist aber auch frei, den Product Backlog jederzeit zu verändern. Ausnahmen sind einseitige Veränderungen der Kostenschätzung oder der Prioritätsbereiche während eines Sprints.

Fraglich ist, ob die Anwendung von §§ 313-315 BGB hilfreich ist. Hier wird zu sehr auf die einseitige Leistungsbestimmung durch eine der Parteien und/oder nach Maßgabe der Billigkeit abgestellt. Es wird also bei einem Vertrag nach § 313 BGB zu wenig kommuniziert, sondern eher einseitig bestimmt. Juristen sollten so flexibel wie möglich vorgehen, um ein agiles Projekt nicht von vornherein in Rechtszwängen zu ersticken. Zu beachten ist aber, wie unten gezeigt wird, dass die Modalitäten der Preisgestaltung, insbesondere im Verhältnis zur Abnahme, genauer geregelt werden sollten.

Für den Kunden ist es sehr unerfreulich, dass er scheinbar einen Blankoscheck für die Projektkosten übernehmen muss. Es muss daher eine Systematik der Zielvorgaben in den Vertrag aufgenommen werden. Preismodelle umfassen einen festgelegten Preis pro User Story.<sup>1371</sup> Der Widerstreit besteht zwischen dem Zwang zu eindeutigen Beschreibungen der Leistung und der Flexibilität in agilen Projekten. Empfohlen wird eine Bindung der Preiszahlung an die Erreichung bestimmter Funktionalitäten von Software, die etwa mittels der Function-Point-Analyse festgelegt werden können.<sup>1372</sup> Wichtig ist es, die Anfangsanforderung

---

<sup>1371</sup> Der Festpreis spielt daher eine zentrale Rolle bei agilen Projekten, siehe dazu: *Opelt/Gloger/Pfarl/Mittermayr*, S. 31.

<sup>1372</sup> Zur Function-Point-Analyse nach ISO/IEC 20926 siehe *Taeger/Bokert*, Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2013, S. 943.

klar zu bestimmen und eine Checkpointphase anzuschließen, in der nach anfänglicher Umsetzung Entscheidungen über die weitere Umsetzung des Gesamtprojektes getroffen werden. Erst danach können Festpreise und Abnahmen vertraglich bindend festgelegt werden.<sup>1373</sup> Bei komplexen Projekten kann man auch nach der Projektantragsphase und vor der Angebotsphase eine Spezifikations-Phase vorsehen, die zu einer Vorabspezifikation und damit auch realistischeren Festpreisen führt.<sup>1374</sup> Ähnlich ist die Planung über eine Machbarkeitsstudie, an die sich eine Vertragsphase anschließt; die Machbarkeitsstudie (sog. Sprint Zero) kann sinnvollerweise im Dienstvertragsrecht angesiedelt sein, während alle anderen Lösungen als Werkvertrag ausgerichtet sind.

Empfohlen wird eine Produktbeschreibung, die eine detaillierte Beschreibung der Funktionen und des Designs des fertigen Produktes beinhaltet und zeigt, wie das fertige Produkt mit der Produktvision übereinstimmt. Die Produktvision sollte für Kommentare und Änderungswünsche des Kunden offen sein und mit einem Streitschlichtungsmechanismus verbunden werden. Die rechtliche Gewährleistung umfasst die Freiheit des Produktes von Fehlern und die Vereinbarkeit mit der Produktbeschreibung. Die Gewährleistung und Haftung wird zeitlich begrenzt; geklärt werden müsste ferner die Verwendung von Open Source Software und der Virenschutz.

## 5. Der Sprintprozess

Die Parteien legen die Dauer von Sprints fest, meistens als eine sehr kurze Zeitperiode (zwei bis vier Wochen). Diese Festlegung der Dauer sollte nicht geändert werden, selbst wenn der Fortschritt des Projektes aus dem Rahmen läuft. Unbeendetes sollte besser in einem Product Backlog neu bewertet und prioritär realisiert werden.

Jeder Sprint hat typischerweise drei Arten von Treffen. Am Anfang des Sprints steht das Planungstreffen zwischen Product Owner, Entwicklungsteams und dem Scrum Master. Der Product Owner wird dabei dem Entwicklungsteam erklären, welche Punkte eine hohe Priorität im laufenden Sprint haben und welche Ziele und Businesskontexte mit dem einzelnen Punkt verbunden sind. Das Entwicklungsteam wird dann festlegen, welche besonders wichtigen Ziele während des laufenden Sprints entwickelt werden. Nach diesem Treffen wird ein Sprint Backlog von dem Entwicklerteam erstellt, bei dem die Gesamtaufgabe in individuelle Aufgaben heruntergebrochen und der Aufwand für jede einzelne Aufgabe festgelegt wird. Dann finden tägliche, kurze Treffen des Entwicklungsteams (sog. Daily Scrums) statt, bei denen

---

<sup>1373</sup> Taeger/Heinemann, Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2016, S. 633, 640.

<sup>1374</sup> Taeger/Heinemann, Tagungsband DSRI-Herbstakademie 2016, S. 633, 641; siehe hierzu auch Bergmann, S. 237, 246.



beschrieben wird, welche Arbeit welches Mitglied des Entwicklungsteams beendet hat und welche gerade ansteht. Diskutiert werden auch aufkommende Hindernisse, die Arbeit zu beenden. Gleichzeitig werden die Kostenschätzungen auf den laufenden Stand gebracht. Empfehlenswert ist ein Sprint Chart, das die Kostenschätzung für das einzelne Modul im Kontext der gesamten Kostenschätzung wiedergibt. Schließlich gibt es ein Sprint Review Meeting. Hier gilt es, die erreichten Ziele festzuhalten. Insofern bedarf es einer Definition of Done (s. unten).

Vertraglich sollte der Fortgang des Sprintprozesses festgelegt werden, sodass die Entwicklungsteams mitverpflichtet sind, festzulegen, wie viele zentrale Elemente im laufenden Sprint entwickelt werden können. Der Kunde ist verpflichtet, die vereinbarten Aufgaben im Sprint anzuerkennen. Es wird auch festgelegt, wie der Sprint Backlog fortgeschrieben wird, abhängig von Planungstreffen. Das Entwicklungsteam verpflichtet sich, die geplanten Verbesserungen im nächsten Sprint umzusetzen. Der Sprintprozess wird fortgesetzt, bis das Projekt beendet oder der Vertrag aufgelöst ist. Gestritten wird darüber, ob man jeweils das Ergebnis des Sprintprozesses als vertraglich verbindlich ansehen soll. Unseres Erachtens haben wir es mit Elementen eines Werkvertrages zu tun, wenn man Backlog-Einträge für einen Sprint einschließlich der Definition of Done festgelegt hat. Das führt dann zu dem Problem, dass nicht erreichte, aber vereinbarte Backlog-Einträge normalerweise im Rahmen des nächsten Sprints ohne zusätzliche Vergütung abgearbeitet werden müssten, was für die Teams in der Praxis schwierig ist.

## **6. Definition of Done, Preise und Gewährleistung**

Der Abnahme kommt im Werkvertragsrecht eine zentrale Bedeutung zu, unter anderem für

- die Konkretisierung auf das abgenommene Werk,
- den Verlust des Rechts auf Neuherstellung,
- den Übergang von Erfüllungsansprüchen zu Gewährleistungsansprüchen,
- die Fälligkeit der Vergütung (§ 641 BGB),
- den Übergang der Vergütungsgefahr (§§ 644, 645 BGB),
- den Verjährungsbeginn für Gewährleistungsansprüche (§ 634a Abs. 2 BGB),
- den Ausschluss bekannter, nicht vorbehaltenen Mängel (§ 640 Abs. 2 BGB).

Unter Abnahme „des vertragsmäßig hergestellten Werkes“ ist die körperliche Hinnahme im Wege der Besitzübertragung, verbunden mit der Erklärung des Bestellers, dass er das Werk als der Hauptsache nach vertragsgemäßer Leistung anerkenne, zu verstehen.<sup>1375</sup> In Erweiterung zur

---

<sup>1375</sup> Vgl. Grüneberg/Retzlaff, § 640 Rn. 5.

Ablieferung i.S.d. § 438 Abs. 2 BGB erfordert die Abnahme eine ausdrückliche oder stillschweigende Billigung der Leistung als im Wesentlichen vertragsgemäß.<sup>1376</sup> Früher war streitig, ob Software überhaupt abnahmefähig ist.<sup>1377</sup> Heute wird dies aber grundsätzlich bejaht.<sup>1378</sup> Bei Computerleistungen setzt die Billigung die Möglichkeit der Untersuchung der Software voraus, also deren vollständige und ordnungsgemäße Ablieferung. Voraussetzung ist eine Billigung durch den Abnehmer, weil der Kunde nur dann das „Zusammenpassen“ überprüfen kann.<sup>1379</sup> Ein Arbeitsnachweis mit dem Vermerk „Anlage in Ordnung übergeben“ reicht nicht aus.<sup>1380</sup> Die Abnahme sollte möglichst klar im Vertrag geregelt sein, insbesondere um Streitigkeiten über den Beginn der Gewährleistung- und Schadensersatzpflicht klar zu regeln.<sup>1381</sup>

Die konkludente Abnahme ist zulässig und beinhaltet ein vom Willen des Auftraggebers getragenes Verhalten, mit der der Auftraggeber zum Ausdruck bringt, dass er das Bauwerk als im Wesentlichen vertragsgerecht ansieht.<sup>1382</sup> Vereinbaren die Parteien eine förmliche Abnahme, so hat diese grundsätzlich stattzufinden. Nur in ganz engen Ausnahmefällen ist von der konkludenten Aufhebung der förmlichen Abnahme auszugehen. Eine konkludente Aufhebung des förmlichen Abnahmeerfordernisses kommt nicht in Betracht, wenn der Auftraggeber eine umfangreiche Mängelbeseitigungsaufforderung rechtzeitig nach Inbezugnahme des Objekts an den Auftragnehmer verschickt, mit dem Vermerk, dass nach Beseitigung dieser Mängel einer förmlichen Abnahme nichts im Wege steht.<sup>1383</sup> Es ist daher ein Irrglaube, dass die reine Produktivsetzung von Softwareapplikationen schon die Abnahme fingiert.

Eine schlüssige Abnahme liegt z.B. in

- der bestimmungsgemäßen Ingebrauchnahme,<sup>1384</sup>
- dem rügelosen Bezug des Werkes nach Ablauf einer angemessenen Prüffrist,<sup>1385</sup>
- der vorbehaltlosen Zahlung des Werklohns,<sup>1386</sup>

---

<sup>1376</sup> BGH, Urt. v. 25.3.1993 - X ZR 17/92, NJW 1993, 1972, 1974; so auch BGH, Urt. v. 25.2.2010 - NJW-RR 2010, 748, 749; vgl. für Computerleistungen *Redeker*, IT-Recht, Rn. 366; *Feuerborn*, CR 1991, 1; *Feuerborn/Hoeren*, CR 1991, 513.

<sup>1377</sup> Zweifelnd OLG Celle, Urt. v. 26.2.1986 - CR 1988, 303, da Tauglichkeit erst bei Gebrauch feststellbar.

<sup>1378</sup> Siehe etwa BGH, Urt. v. 05.06.2014 - VII ZR 276/13, NJW-RR 2014, 1204.

<sup>1379</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 24.01.1990 - VIII ZR 22/89, NJW 1990, 1290, 1294.

<sup>1380</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.9.2001 - CR 2002, 324.

<sup>1381</sup> *Bergsmann*, S. 237, 242.

<sup>1382</sup> BGH, Urt. v. 25.2.2010 - VII ZR 64/09, NJW-RR 2010, 748, 749.

<sup>1383</sup> LG Frankenthal, Urt. v. 17.12.2013 - 6 O 457/12, BauR 2014, 740.

<sup>1384</sup> BGH, Urt. v. 20.9.1984 - VII ZR 377/83, NJW 1985, 731.

<sup>1385</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 15.01.2018 - BeckRS 2018, 12040.

<sup>1386</sup> BGH, Urt. v. 24.11.1969 - VII ZR 177/67, NJW 1970, 421; so auch OLG Stuttgart, Urt. v. 21.2.2017 - BeckRS 2017, 159950.

- dem Einbehalten des Betrages für gerügte Mängel im Rahmen des Schlussgespräches.<sup>1387</sup>

Die konkludente Abnahme kann darin liegen, dass der Besteller nach Fertigstellung der Leistung, Bezug des fertiggestellten Werks und Ablauf einer Prüfungsfrist von sechs Monaten keine Mängel rügt.<sup>1388</sup> Ist die Leistung nur teilweise und vertragswidrig ausgeführt, kommt eine konkludente Abnahme nicht in Betracht.<sup>1389</sup> Auch liegt in einer Kündigung keine konkludente Abnahme.<sup>1390</sup> Ebenfalls kann die Nutzung der Software „unter Druck“ nicht als stillschweigende Abnahme angesehen werden. Abschlagszahlungen begründen ebenfalls keine konkludente Abnahme. Die vorbehaltlose Bezahlung einer (Abschlags-)Rechnung über eine zusätzliche Leistung enthält dementsprechend keine Aussage des Auftraggebers, zugleich den Bestand der erfüllten Forderungen insgesamt oder in einzelnen Beziehungen außer Streit stellen zu wollen.<sup>1391</sup> Abschlagszahlungen sind Anzahlungen in Bezug auf den Vergütungsanspruch für das Gesamtwerk. Nach Beendigung des Vertrags hat der Auftragnehmer seine Leistungen endgültig abzurechnen. Diese Verpflichtung folgt aus der Abrede über die vorläufigen Zahlungen und besteht unabhängig davon, ob sie im Vertrag ausdrücklich geregelt ist.<sup>1392</sup>

Denkbar ist auch die Aufteilung der Abnahme in Teilabnahmen. Teilabnahmen können vereinbart werden, soweit es sich um selbstständig bewertbare Teile der Gesamtleistung handelt. Ein Softwareentwickler kann eine Abnahme in Teilen nur aufgrund einer entsprechenden Vereinbarung verlangen.<sup>1393</sup> Diese muss unmissverständlich gefasst sein.<sup>1394</sup>

Wichtig ist hier auch besonders die Reform des Bauvertragsrechts zum 1. Januar 2018, die auch den agilen Projekten in der Softwareentwicklung zugutekam. Ziel war die Beschleunigung des Abnahmeverfahrens im Hinblick auf einen zügigen Zufluss der Vergütung an den Werkunternehmer und damit die Schaffung von Rechtssicherheit im Hinblick auf die Vergütung.<sup>1395</sup> So wurde die Abnahmefiktion gem. § 640 Abs. 1 S. 3 BGB a.F., die die Nichtabnahme innerhalb einer bestimmten Frist trotz Verpflichtung hierzu voraussetzte, modifiziert. Gem. § 640 Abs. 2 BGB tritt die Abnahmefiktion nun schon ein, wenn der Besteller nicht innerhalb der gesetzten Frist die Abnahme unter Angabe eines Mangels verweigert. Der Besteller ist daher gehalten, aktiv auf ein Abnahmeverlangen zu reagieren, um den Eintritt der

<sup>1387</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 29.7.1993 – 5 U 921/93- NJW-RR 1994, 786.

<sup>1388</sup> BGH, Urt. v. 26.9.2013 - VII ZR 220/12, NJW 2013, 3513; ausdrücklich offengelassen hat das OLG Frankfurt a.M., ob eine konkludente Abnahme bei vielen Projekten bereits dann vorliegt, wenn innerhalb des Projektes mit der bisherigen Programmierleistung iterativ fortgeschritten wird, OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.8.2017 - CR 2017, 646.

<sup>1389</sup> OLG Hamm, Urt. v. 23.6.1995 – 12 U 25/95, NJW-RR 1996, 86.

<sup>1390</sup> BGH, Urt. v. 19.12.2002 - VII ZR 103/00 - NJW 2003, 1450.

<sup>1391</sup> OLG Dresden, Urt. v. 11.1.2012 - 13 U 1004/11, IBR 2014, 132.

<sup>1392</sup> OLG Dresden, Urt. v. 11.1.2012 - 13 U 1004/11, IBR 2014, 132.

<sup>1393</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 10. 2.1994 - VII ZR 20/93, NJW 1994, 1276 zur Teilabnahme einer Architektenleistung.

<sup>1394</sup> BGH, Urtv. 11.5.2006 - VII ZR 146/04, NZBau 2006, 519.

<sup>1395</sup> Gesetzesentwurf der Bundesregierung, BT-Drs. 18/ 8468, S. 48.

Abnahmefiktion, verbunden mit einer Beweislastumkehr, zu vermeiden. Ansonsten gilt die Abnahme als erteilt, selbst wenn tatsächlich wesentliche Mängel bestehen.

Die Neufassung änderte zwei wesentliche Details. Erstens wurde die Vollendung des Werks zur Voraussetzung für die Setzung einer angemessenen Frist zur Abnahme, um den Missbrauch der Abnahmefunktion durch eine verfrühte Andienung des Werks zu vermeiden.<sup>1396</sup> Und zweitens kann der Unternehmer aus § 640 Abs. 2 BGB die Abnahme selbst herbeiführen, indem er nach Vollendung des Werks eine Frist setzt und der Besteller die Abnahme nicht unter Angabe „mindestens eines Mangels“ verweigert. Die Änderung zur Formulierung mindestens eines „Mangels“ ergab sich erst in letzter Sekunde der Bundestagsberatungen als Änderungsvorschlag aus den entsprechenden Fachausschüssen.<sup>1397</sup> Dies kommt einem agilen Projekt sehr entgegen, da nunmehr der Kunde aufgefordert ist, möglichst frühzeitig gesehene Mängel des Projektes zu melden und mit dem Projektteam zu besprechen. Eine einseitige Herbeiführung der Abnahme kann der Besteller schon dadurch verhindern, dass er die Abnahme unter Angabe irgendeines auch nur unwesentlichen Mangels verweigert, wobei das tatsächliche Vorliegen des Mangels zunächst gänzlich irrelevant für die Abnahme ist (§ 640 Abs. 2 S. 1 BGB).<sup>1398</sup>

## 7. Beendigung

Vorteil des agilen Entwickelns ist es, dass der Kunde nicht an lange Lieferzyklen gebunden ist und flexible sowie technisch kurzfristig skalierbare Produkte erhält. Die Produktionsbestandteile sind nach den Sprints funktionsfähig. Der Kunde sollte aber die Möglichkeit haben, nach jeder Beendigung eines Projektschrittes das Projekt zu verlassen. Hierzu müssen messbare K.O.-Kriterien festgelegt werden und es muss geregelt werden, wie mit K.O.-Kriterien im Laufe des Projektes umgegangen wird.<sup>1399</sup> Fraglich ist, ob dieses Recht auch dem Entwickler gegeben werden sollte, da dann dieser in der Mitte des Projektes einfach mit der Arbeit aufhören könnte. Geregelt werden sollte auch das Insolvenzrisiko. Weiterhin bedarf es eines Beendigungsmanagements. Auch das Schicksal schon geleisteter Zahlung sollte vertraglich festgesetzt werden. Schließlich lohnt sich der Blick auf einen Streitschlichtungsmechanismus, da es sich meistens nicht lohnt, solche Fälle vor ein staatliches Gericht zu treiben. Die Fragen, die sich in diesem Zusammenhang stellen, sind aber so komplex, dass im Rahmen dieses Beitrags eine vertiefte Auseinandersetzung nicht möglich ist.

---

<sup>1396</sup> *Langen*, NZBau 2015, 658, 659.

<sup>1397</sup> Der Entwurf der Bundesregierung spricht noch von „Mängeln“ in der Mehrzahl.

<sup>1398</sup> *Kimpel*, NZBau 2016, 734.

<sup>1399</sup> *Bergsmann*, S. 236 f.

Im Rahmen der Kündigung wurde die bis dahin bestehende Kündigungsmöglichkeit aus § 649 BGB a.F. – jetzt § 638 BGB – um die Möglichkeit der Kündigung aus wichtigem Grund nach § 648a BGB n.F. erweitert. Die Vorschrift wiederholt in weiten Teilen den § 314 BGB. Die Kündigung kann fristlos erfolgen und ein wichtiger Grund liegt bereits vor, wenn einem Vertragspartner die Fortsetzung des Vertragsverhältnisses bis zur Werksvollendung unter Einbeziehung aller Umstände des Einzelfalls nicht zugemutet werden kann.<sup>1400</sup> Damit soll die bisher auf Richterrecht basierende außerordentliche Kündigungsmöglichkeit anerkannt und mithin Rechtssicherheit für die Praxis herbeigeführt werden. Von einem speziellen Kündigungstatbestand der Insolvenz, wie sie in den §§ 8, 9 VOB/B geregelt ist, sieht der Entwurf ab: Zwar erweise sich ein insolventer Unternehmer als unzuverlässig und nicht leistungsfähig. Allerdings sei im Einzelfall, wie beispielsweise im „Schutzschirmverfahren“ nach § 270 InsO, ausnahmsweise kein wichtiger Kündigungsgrund vorhanden.<sup>1401</sup> Letztendlich wird damit jeder Softwareerstellungvertrag als Langzeitvertrag angesehen, der einem Dauerschuldverhältnis nahekommt.

Eine echte Neuheit besonders für agile Projekte war die in § 648a Abs. 2 BGB vorgesehene Teilkündigung, die sich auf einen „nach dem Vertrag abgrenzbaren Teil der Leistung“ bezieht. Anders als in § 8 Abs. 3 VOB/B wird hierbei nicht auf die Hürde von dem „in sich abgeschlossenen Teil einer Leistung“ abgestellt, sodass vielmehr eine klare Abgrenzung von erbrachten und noch zu erbringenden Leistungen erfolgen kann.<sup>1402</sup> Bei der Teilkündigung scheint es sinnvoll, die abgrenzbaren Leistungen nach den im Vertrag vorgesehenen Kriterien zu bemessen.<sup>1403</sup> Für die IT-Szene ergibt sich daraus die Notwendigkeit, Projekte klarer in sich abgeschlossene Einheiten zu unterteilen. Nur dann, wenn sich die Parteien die Mühe machen, in sich abgeschlossene Teilabnahmeschritte zu definieren, können sie in beiderseitigem Interesse Teilkündigungsmöglichkeiten im Vertrag neu vorsehen. Auch für die Justiz entfällt die Notwendigkeit, immer grundsätzlich bei IT-Projekten über das Scheitern des Gesamtprojektes nachzudenken.

Auch die sich aus § 648a Abs. 4 BGB ergebende Mitwirkungspflicht bei der Leistungsstandfeststellung war in diesem Zusammenhang eine bedeutende Neuerung. Verstößt eine der Parteien gegen diese Mitwirkungspflicht, indem sie sie ablehnt oder zu einem innerhalb angemessener Frist festgelegten Termin nicht erscheint, so geht die Beweislast nach § 648a Abs. 4 S. 2 BGB auf diese Partei über, es sei denn, sie hat ihr Fernbleiben nicht zu vertreten

---

<sup>1400</sup> *Langen*, NZBau 2015, 658, 660.

<sup>1401</sup> *Langen*, NZBau 2015, 658, 660.

<sup>1402</sup> Gesetzesentwurf der Bundesregierung, BT-Drs. 18/ 8468, 51.

<sup>1403</sup> *Langen*, Änderung des Werkvertragsrechts und Einführung eines Bauvertragsrechts, NZBau 2015, 658, 661.

und setzt die andere Partei hiervon unverzüglich in Kenntnis.<sup>1404</sup> Hiermit soll der Anreiz geschaffen werden, bei der Feststellung der quantitativen Bewertung der bis zum Zeitpunkt der Kündigung erbrachten Leistungen mitzuwirken, um einem anschließenden Streit über dessen exakten Umfang vorzubeugen.<sup>1405</sup>

Nach § 648a Abs. 4 BGB sind die ersten Schritte vorgezeichnet für ein Transitions- und Kündigungsmanagement. Allerdings fragt sich, wie die dort geregelten Pflichten jemals durchgesetzt werden können. Auch ist eine Ausnahme der Ausnahme wieder vorgesehen, wenn das Fernbleiben an dem Termin von der abwesenden Partei nicht zu vertreten war<sup>1406</sup> und der entsprechende Umstand der anderen Vertragspartei unverzüglich<sup>1407</sup> mitgeteilt worden war. Die Formulierung ist hier nicht ganz klar. § 648a Abs. 4 BGB nennt zwei Umstände für die Umkehr der Beweislast, nämlich einmal die Verweigerung der Mitwirkung oder das Fernbleiben bei einem von der anderen Vertragspartei bestimmten Termin zur Leistungsstandfeststellung. Die Ausnahme der Ausnahme soll nur dann gelten, wenn die Vertragspartei infolge eines von ihr nicht zu vertretenden Umstandes „fernbleibt“. Die Ausnahme in Satz 3 bezieht sich nach Sinn und Zweck nur auf den vereinbarten und den angemessen gesetzten Termin. Die Verweigerung der Terminvereinbarung ist nicht mit der Verweigerung der Feststellung gleichzustellen. Die andere Vertragspartei hat nämlich immer noch die Möglichkeit, eine angemessene Frist zur Feststellung zu setzen. Neben der Verweigerung der Leistungsstandfeststellung ist eine Versagung der Feststellung möglich. Einer Vertragspartei wird die Möglichkeit genommen, den Leistungsstand festzustellen (z.B. durch ein Verbot, das Grundstück zu betreten). Daraus ergibt sich neben der Beweislastumkehr ein Schadensersatzanspruch wegen positiver Vertragsverletzung nachträglicher Kooperationspflichten nach §§ 241, 280 ff. BGB.<sup>1408</sup>

Letztendlich werden damit Strukturen der VOB/B ins allgemeine Werkvertragsrecht übernommen. Allerdings geht § 648a BGB über die VOB/B hinaus, als letztere nur gilt, um den „Zustand von Teilen der Leistung“ festzustellen, „wenn diese Teile der Leistung durch die weitere Ausführung der Prüfung und Feststellung entzogen werden“. Es geht bei der VOB/B zum Beispiel um Feststellungen zu Brandschutzvorrichtungen, die in später verschlossenen Schächten und Deckenbereichen nicht mehr überprüft werden können.<sup>1409</sup> Im Kern ist die Leistungszustandsfeststellung nicht notwendig mit der Mängelfrage verknüpft; es geht im

---

<sup>1404</sup> BeckOGKBGB/*Kessen*, § 648a Rn. 50, Stand: 01.04.2024.

<sup>1405</sup> Gesetzesentwurf der Bundesregierung, BT-Drs. 18/ 8468, 51.

<sup>1406</sup> Das Vertretenmüssen in Satz 3 richtet sich nach den allgemeinen Grundsätzen in § 276 BGB. Der Umstand ist zu vertreten, wenn dieser vorsätzlich oder fahrlässig herbeigeführt wurde.

<sup>1407</sup> Unverzüglich bedeutet gem. § 121 Abs. 1 S. 1 BGB „ohne schuldhaftes Zögern“. Die Bestimmung erfolgt im Einzelfall.

<sup>1408</sup> So das Schrifttum zur VOB/B in Nicklisch u.a./*Gartz*, VOB/B, § 4 Rn. 176.

<sup>1409</sup> So das Beispiel in Nicklisch u.a./*Gartz*, VOB/B, § 4 Rn. 189.

Wesentlichen nur um eine Feststellung mit Bezug auf den „Zustand“ und damit um eine rein objektive Feststellung der Leistung. Sie kann zusätzlich eine *Feststellung der Mangelfreiheit* umfassen, was aber begrifflich nicht notwendig der Fall ist. Im VOB-Schrifttum herrscht Einigkeit darüber, dass die reine Zustandsfeststellung *keine rechtsgeschäftliche Teilabnahme umfasst und* somit nicht mit den generellen Wirkungen einer (Teil-)Abnahme verknüpft ist.<sup>1410</sup> Folge der Feststellung könnte im Ergebnis sein, dass derjenige, der sich auf einen anderen, abweichenden Leistungsstand berufen möchte, die Darlegungs- und Beweislast trägt. In § 648a Abs. 4 BGB tritt hinzu, dass die Beweislast nicht nur nach gemeinsamer Feststellung übergeht, sondern bereits dann, wenn die Verweigerung der Feststellung oder das Fernbleiben des Termins erfolgt.<sup>1411</sup>

## 8. Formulierungsbeispiele für die agile Programmierung

Anknüpfend an das soeben ausgeführte ergibt sich für die agile Programmierung im Gegensatz zum Wasserfall-Modell das Bedürfnis nach einer dynamisierten Leistungsbeschreibung. Eine solche könnte in der Praxis wie folgt aussehen:<sup>1412</sup>

*„Gegenstand dieses Softwareerstellungsvertrages ist die erfolgreiche Abwicklung der während der Vertragsdurchführung mittels agiler Programmierung fortlaufend präzisierten Individualsoftware nebst Anwendungsdokumentation durch den Entwickler, die Übergabe der Individualsoftware nebst Anwendungsdokumentation an den Auftraggeber sowie die Einräumung eines dauerhaften, nicht-ausschließlichen, inhaltlich beschränkten Rechts an diesen zur Verwendung für eigene Geschäftszwecke des Auftraggebers.“*

Im Folgenden wird die dynamisierte Leistungsbeschreibung dann noch durch weitere Klauseln konkretisiert und insbesondere auf den Project Backlog bezogen werden müssen. In dem interaktiven dynamischen Prozess der agilen Programmierung spielen zudem Mitwirkungspflichten des Auftraggebers eine wichtige Rolle und sollten dahin gehend dringend als Klausel einbezogen werden. Als Orientierung kann hierbei die folgende Formulierung

<sup>1410</sup> Kapellmann/Messerschmidt/Merkens, VOB/B, § 4 Rn. 235; Leinemann, VOB/B, § 4 Rn. 191; Franke/Grünhagen/u.a./Bschorr, VOB/B, § 4 Rn. 335.

<sup>1411</sup> Genau diese Rechtsfolge ist bei den VOB/B allerdings umstritten; Leinemann, VOB/B, § 4 Rn. 194; Ganten/Jansen/Voit/Junghen, VOB/B, § 4 Abs. 10 Rn. 8; dagegen Nicklisch/u.a./Gartz, VOB/B, § 4 Rn. 206 (mit Verweis auf die Regeln zur Beweisvereitelung im Einzelfall).

<sup>1412</sup> Meßmer, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 1.4.

dienen, wobei die Mitwirkungspflichten noch in einer Anlage weiter konkretisiert werden sollten:<sup>1413</sup>

*„Der Auftraggeber ist in jeder Phase der Softwareerstellung zur angemessenen Unterstützung durch aktive Mitwirkungshandlungen verpflichtet. Im Besonderen hat er dem Entwicklungsteam die zur ordnungsgemäßen Softwareerstellung notwendigen Daten und Informationen aus seiner Sphäre innerhalb eines angemessenen Zeitraums zur Verfügung zu stellen.“*

## **9. Fazit**

Agile Programmierung ist bis zu einem gewissen Grad ein Kontrapunkt zur juristisch vorgeplanten Projektgestaltung. So wenig Recht als möglich, so viel Recht als nötig. So kann die Devise für ein gut gestaltetes, agiles Projekt nur heißen.

Die Nachteile der agilen Programmierung, insbesondere eine fehlende Vorhersehbarkeit von Dauer und Kosten des Prozesses, treten hinter den enormen Vorteilen, namentlich der Schaffung flexibler und technisch kurzfristig skalierbarer Produkte in einer immer komplexer werdenden digitalen Welt, zurück. Dem Risiko fehlender Vorhersehbarkeit kann außerdem mit transparenter und kontinuierlicher Kommunikation mit dem Kunden während einer jeden Entwicklungseinheit sowie dem Voranstellen der Entwicklung der wichtigsten Grundfunktionalitäten begegnet werden. Die Möglichkeit, agile Entwicklung mit der klassischen Methode des Customizing zu kombinieren, bietet ebenfalls ein hohes Maß an Kundenzufriedenheit.

Diese Faktoren erklären den Trend hin zu agilen Projekten. Dem Trend kommt das reformierte Bauvertragsrecht sehr entgegen, indem es geradezu dazu auffordert, Projekte in abgeschlossenen Teileinheiten zu planen und zu vergeben und dementsprechend auf eine Teilabnahme zu setzen.

## **XIX. Zusammenfassung**

Softwareerstellungsverträge sind komplexe Langzeitverträge mit großer wirtschaftlicher Bedeutung. Gegenstand solcher Verträge ist die Erstellung von Individualsoftware, oft in einem längeren, mehrphasigen Prozess. Diese folgen traditionell einem sequentiellen Modell der

---

<sup>1413</sup> Meßmer, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 1.4.



Programmierung, weisen aber aufgrund der dynamischen Natur der Softwareerstellung mittlerweile oft eine Struktur auf, die als agile Programmierung bezeichnet wird. Die Verträge lassen sich entweder als Werk- oder Werklieferungsverträge einordnen, wobei auf letztere gem. § 650 BGB ähnlich wie bei den Softwareüberlassungsverträgen Kaufrecht anzuwenden ist, sodass die Abgrenzung wichtige Bedeutung insbesondere für das Gewährleistungsrecht hat. Auch Dienstverträge sind denkbar. Im Rahmen der Hauptleistungspflichten ist neben der Überlassung der Software auch die Übertragung der damit verbundenen Nutzungsrechte zu regeln. Dies unterliegt, ebenso wie die Entrichtung des entsprechenden Werklohns, urheberrechtlichen wie ggf. werkvertraglichen Besonderheiten. Wichtige zu regelnde Nebenpflichten beinhalten etwa Mitwirkungspflichten des Auftraggebers oder Vertraulichkeitspflichten. Bei Letzteren spielen auch datenschutzrechtliche Vorgaben eine wichtige Rolle. Im Rahmen der Gewährleistung ist wiederum zu beachten, dass das kauf- bzw. insb. werkvertragliche Gewährleistungsrecht bei Verbraucherverträgen zugunsten der §§ 327 ff. BGB zurücktritt, § 650 Abs. 2 S. 1 BGB. Im Rahmen der werkvertraglichen Gewährleistung begründet insbesondere die werkrechtliche Besonderheit der Abnahme besondere Herausforderungen. Anders als das Kaufrecht kennt das Werkrecht zudem als Dauerschuldverhältnis die Möglichkeit einer Kündigung. Das Gewährleistungsrecht ist wiederum insbesondere in Formularverträgen nur in sehr engen Grenzen abdingbar. Weitere sinnvolle Klauseln können je nach Einzelfall Schieds- oder Auditklauseln sein.

## Fünftes Kapitel: Softwarevermietung

### Literatur:

*Artz/Gsell*, Verbrauchervertragsrecht und digitaler Binnenmarkt, Tübingen 2018; *Dauner-Lieb/Langen*, BGB Schuldrecht, 4. Aufl., Baden-Baden 2021; *Dörner/Jersch*, die Rechtsnatur der Software-Überlassungsverträge Münsteraner Ringvorlesung "EDV und Recht", IuR 1988, 137; *Gsell/Krüger/u.a.*, beck-online.Grosskommentar BGB, Stand 01.05.2023 München; *Hau/Poseck*, Beck'scher Online-Kommentar zum BGB, 69. Edition, München Stand 01.02.2024; *Hubert/Hengstler*, Miete digital, MMR 2022, 623; *Junker*, Die Entwicklung des Computerrechts in den Jahren 2001/2002, NJW 2003, 2792; *Krauß/Weise*, Beck'sche Online-Formulare Verlag, Edition 67, München 2024; *Matutis*, Der Einfluss der §§ 327 ff. BGB auf Vertragsgestaltung und AGB – nicht nur im „grünen Bereich“, GRUR-Prax 2022, 195; *Megede*, Bemerkungen zu Rechtsfragen im Bereich der EDV, NJW 1989, 2580; *Nägele/Apel*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 18. Aufl., München 2024; *Redeker*, IT-Recht, 8. Aufl., München 2023; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limperf*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 3, 9. Aufl., München 2022; Band 5, 9. Aufl., München 2023; *Sedlmeier/Kolk*, ASP – Eine vertragstypologische Einordnung, MMR 2002, 75; *Stiegler*, Indizwirkung der §§ 327 ff. BGB für den unternehmerischen Geschäftsverkehr?, MMR 2021, 753; v. *Westerholt/Berger*, Der Application Service Provider und das neue Schuldrecht, CR 2002, 81; v. *Westphalen/Thüsing/Pamp*, Vertragsrecht und AGB-Klauselwerke, 49. Ergänzungslieferung, München 2023.

Im Softwarebereich ist neben dem Kauf- und Werkvertrag durchaus auch eine Vermietung von Software möglich. Das setzt allerdings voraus, dass eine Software körperlicher Gegenstand (§ 90 BGB) und mithin ein tauglicher Gegenstand eines Mietvertrags sein kann. Gegen die Sachqualität von Software wird meist vorgehalten, dass es sich um eine geistige Leistung handele, die beispielsweise durch das Urheberrecht ausreichend geschützt wird (§§ 2 Abs. 1 Nr. 1 UrhG, 69a ff., 87a ff. UrhG).<sup>1414</sup> Allein dieser Umstand verhindert indes nicht die mögliche Sachqualität von Software. Auch ein Buch kann verkörperter Roman sowie geistige Schöpfung zugleich sein.<sup>1415</sup> Erforderlich für die Sachqualität von Software ist aber jedenfalls eine irgendwie geartete Verkörperung auf einem Speichermedium. Da eine Software zur Erfüllung ihrer technischen Funktionen ohne magnetische, optische oder elektronische Zustände nicht existieren kann, wird eine solche Verkörperung – zumindest auf einer Festplatte – aber stets anzunehmen sein.<sup>1416</sup> Letztlich wird man also davon ausgehen können, dass **jede zeitlich begrenzte Überlassung von Nutzungsrechten an Software** als Mietvertrag oder Rechtspacht angesehen werden kann. Aus Sicht des Mieters besteht hier vor allem der Vorteil, dass Gebrauchsfähigkeit und Aktualität der Software im Rahmen der Instandhaltungspflicht seitens des Vermieters gewährleistet werden müssen. Ferner kann der zu entrichtende Mietzins

---

<sup>1414</sup> BeckOKBGB/*Fritzsche*, § 90 Rn. 27.

<sup>1415</sup> BeckOGKBGB/*Mössner*, § 90 Rn. 84, Stand: 15.03.2014.

<sup>1416</sup> BeckOGKBGB/*Mössner*, § 90 Rn. 84, Stand: 15.03.2014.

gegenüber einem Softwarekauf ein geringeres Investitionsrisiko zugunsten des Kunden darstellen.<sup>1417</sup> Im Übrigen spielt das Mietrecht für das Softwareleasing eine Rolle. Für den Nutzer von Software hat die Leasinglösung den Vorteil, dass Leasingzahlungen als Betriebsaufwand steuerlich absetzbar sind. Ferner ist Leasing bilanzneutral, sodass Investitionen über Leasing nicht zu einer Verschlechterung innerhalb der Bilanz führen (siehe unten 6. Kapitel). Auch für den Bereich des ASP und des Cloud Computing (siehe unten, 8. Kapitel) spielt die Vermietung von Software eine Rolle.<sup>1418</sup>

## I. Anwendbare Bestimmungen bei Mietverträgen im B2C-Verhältnis

Der Anwendung von Pachtrecht steht schon entgegen, dass eine Fruchtziehungsbefugnis zugunsten des Anwenders von Software in der Regel nicht besteht. Die Einräumung eines wirtschaftlichen Verwertungsrechts der Software i.S.d. Urheberrechtsgesetzes ist von den Softwareerstellern typischerweise nicht beabsichtigt.<sup>1419</sup> Als bevorzugter Vertragstyp wurden daher die allgemeinen Vorschriften des Mietrechts herangezogen. Insbesondere durch das Inkrafttreten der Richtlinien (EU) 2019/770 („Digitale Inhalte Richtlinie“) und (EU) 2019/771 („Warenkauf-Richtlinie“) wurden die allgemeinen Vorschriften im Rechtsverkehr **gegenüber Verbrauchern (B2C) durch die § 548a i.V.m. §§ 327 ff. BGB geändert.**<sup>1420</sup> Für das B2C-Verhältnis folgt daraus, dass sich auch die Wirksamkeit formularmäßiger Mietverträge über Software unmittelbar an diesen Änderungen orientieren muss.

**Formularmietverträge** sind auch bei der Softwaremiete im B2C-Verhältnis verbreitet. Hier werden überwiegend vorformulierte Vertragstexte verwendet, die als AGB i.S.d. § 305 Abs. 1 BGB der Inhaltskontrolle nach §§ 307 ff. BGB unterliegen. Vorsicht ist geboten, wenn in einem Produktschein über eine IT-Konfiguration die Parteien als „Käufer“ und „Verkäufer“ bezeichnet werden, aber in der Individualvereinbarung von einer „Vermietung“ die Rede ist. Die Überprüfung des Formularvertrags erfolgt in diesen Fällen anhand kaufrechtlicher Maßstäbe. Angesichts der Gesamtumstände sei die Individualvereinbarung nur als selbstständige Finanzierungsregelung anzusehen, wonach der Kaufpreis bis zum Ende des

---

<sup>1417</sup> *Nägele*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 1.5 Rn. 2.

<sup>1418</sup> Der BGH sieht ASP-Verträge als Mietverträge; siehe BGH, Urt. v. 15.11.2006 – XII ZR 120/04, CR 2007, 75; so etwa zur *Megede*, NJW 1989, 2581, 2582; *Dörner/Jersch*, IuR 1988, 137, 146; a.A. OLG Köln, Urt. v. 14.2.2001 – 19 U 176/95, CR 2001, 506 = OLG Köln 2001, 265 das von einem Lizenzvertrag spricht und diesem dem Werkvertragsrecht unterstellen will. Siehe dazu auch *Junker*, NJW 2003, 2792, 2797; *Sedlmeier/Kolk*, MMR 2002, 75, 78; v. *Westerholt/Berger*, CR 2002, 81, 84.

<sup>1419</sup> LG Köln, Urt. v. 25.10.1995 – 20 S 9/95, BB 1996 Beilage zu Heft 19, 9.

<sup>1420</sup> *Hubert/Hengstler*, MMR 2022, 623, 623; *Rockstroh/Schug*, Beck'sche Online-Formulare Vertrag, 9.1.3 Rn. 1.

Jahres gestundet wurde und der Käufer als Gegenleistung „Miete“ zahlen sollte.<sup>1421</sup> Sind solche Divergenzen nicht ersichtlich, richtet sich die AGB-Kontrolle am oben dargestellten, mietrechtlichen Prüfungsmaßstab.

## II. Beschränkung der Gewährleistung

Der Vermieter muss die Sache **während der Mietdauer in einem zum vertragsgemäßen Gebrauch geeigneten Zustand** halten, § 535 Abs. 1 S. 2 BGB. Diese Instandhaltungspflicht resultiert aus dem allgemeinen Mietrecht, wird aber durch § 327d BGB modifiziert. Verstößt der Vermieter in B2C-Verträgen gegen diese Pflicht, greifen die **Gewährleistungsrechte der §§ 327 ff. vorrangig** vor den §§ 536 ff.<sup>1422</sup> Mithin greift für die Bestimmung des vertragsmäßigen Zustands die Schlüsselnorm des § 327e BGB. Demnach ist eine Software frei von Produktmängeln, wenn sie den subjektiven Anforderungen, den objektiven Anforderungen sowie den Anforderungen an die Integration kumulativ entspricht, § 327e Abs.1 BGB. Diese Bestimmungen stellen das „Mindestmaß“ dar. Für den Fall, dass nach diesen Kriterien ein Mangel anzunehmen wäre, entspricht es der üblichen Vertragsgestaltung bei Softwaremietverträgen, dass der Vermieter in vorformulierten Standardverträgen seine **Gewährleistung für Sach- und Rechtsmängel** der überlassenen Mietsache so weit wie möglich einzuschränken versucht. Fraglich ist, ob und in welchem Umfang eine solche Beschränkung zulässig ist.

### 1. Bestätigung als „vertragsgemäß“

Die Vorschrift des § 327e BGB ist in engem Zusammenhang mit § 327h zu lesen. Zwar beschreibt bereits § 327e Abs. 2 BGB die Möglichkeit, vertragliche Beschaffenheitsvereinbarungen abzuschließen. **Über § 327e Abs. 3 i.V.m. § 327h BGB können aber auch objektive Anforderungen unter erschwerten Bedingungen (vgl. § 327h a.E. BGB) gesondert vereinbart werden.** Zugunsten von Unternehmern können in B2C-Mietverträgen daher weiterhin negative Beschaffenheitsvereinbarungen geknüpft werden. Einzig höhere Informationspflichten gegenüber dem Verbraucher sind auf Unternehmerseite zu beachten.<sup>1423</sup> Rein formal sind hierbei unterschiedliche Klauseln zu unterscheiden:

---

<sup>1421</sup> OLG Köln, Urt. v. 8.5.1992 – 19 U 255/91, NJW-RR 1992, 1326; zur Wirksamkeit von CPU-Klauseln bei zeitlich befristeten Softwareverträgen siehe bereits S. 119.

<sup>1422</sup> MüKoBGB/Artz, § 548a Rn. 2.

<sup>1423</sup> MüKoBGB/Metzger, § 327e Rn. 2.

*„Dem Mieter sind die wesentlichen Funktionalitäten des überlassenen Computerprogramms bekannt. Er erkennt sie als ordnungsgemäß, zweckentsprechend und zum vertragsgemäßen Gebrauch tauglich an.“<sup>1424</sup>*

Durch eine solche Klausel versucht der Unternehmer seine Gewährleistung aus § 327j BGB für die vermietete Software gänzlich auszuschließen, indem er sich die vorhandenen Mängel als vertragsgemäß bestätigen lässt. **Rein formal** wäre eine solche Klausel rechtmäßig. Sie erfüllt die erforderlichen Informationspflichten gegenüber dem Mieter. Die Rechtswidrigkeit kann sich jedoch aus **materiellen Erwägungen** ergeben (vgl. unten). Im Gegensatz zu einer solchen ausdrücklichen Klausel kann aber auch eine „Opt-in“-Lösung den hohen Informationspflichten bei der Disposition über objektive Softwaremerkmale genügen:

*Anklicken von Kästchen in Dialogfeldern oder besondere Schaltflächen (sog. „**Buttonlösung**“).<sup>1425</sup>*

§ 327h BGB ist in diesen Fällen **richtlinienkonform auszulegen**. Bereits ErwGr. 42 der „Digitalen Inhalte Richtlinie“ sieht einen generellen Spielraum für Leistungsvereinbarungen zwischen den Parteien vor, sofern sie sich formal im nationalen Recht wiederfinden.<sup>1426</sup> Speziell für die „Buttonlösung“ kann hier auf § 312j Abs. 3 BGB abgestellt werden. Sofern der Unternehmer die Schaltfläche gut lesbar und mit einer entsprechend eindeutigen Formulierung beschriftet, kann auch das bloße Anklicken von Kästchen die objektiven Anforderungen innerhalb von Softwaremietverträgen modifizieren.<sup>1427</sup> Entscheidend ist, dass eine Bestimmung des § 327h BGB dem Verbraucher vor Abgabe seiner Vertragserklärung ausdrücklich und gesondert vorgelegt werden muss. Eine nachträgliche Regelung innerhalb von AGB ist dann nicht mehr möglich.<sup>1428</sup>

## 2. Regelungen in den AGB

Formularverträge bieten im Grunde einen weiten Gestaltungsspielraum, die sich inhaltlich aber an den Grenzen der §§ 307 ff. BGB messen lassen müssen. Die Wirksamkeit von Softwaremietvertragsklauseln bestimmt sich – abseits der Spezialregelungen zur Wohnraummiete in § 536 Abs. 4 BGB – nach den §§ 308, 309 BGB. Anders als im Kaufrecht sind mietvertragliche Gewährleistungsbeschränkungen nicht schon nach § 309 Nr. 8b BGB

<sup>1424</sup> Vgl. LG Berlin, Urt. v. 18.10.1985, 829 - 64 S 240/85, MDR 1986, 327.

<sup>1425</sup> MüKoBGB/Metzger, § 327e Rn. 2.

<sup>1426</sup> MüKoBGB/Metzger, § 327e Rn. 2.

<sup>1427</sup> Vgl. Artz/Gsell/Zöchling-Jud, Verbrauchervertragsrecht und digitaler Binnenmarkt 2018, 127 f.

<sup>1428</sup> Matutis, GRUR-Prax 2022, 195, 198.

unzulässig, da diese Vorschrift – anders als noch die Vorgängerregelung des § 11 Nr. 10 AGBG – auf Mietverträge nicht anwendbar ist.<sup>1429</sup>

Speziell für Softwaremietverträge sollten Unternehmer gegenüber Verbrauchern AGB-Klauseln hinsichtlich des **Zeitraums, der Häufigkeit sowie der Art und Weise von Aktualisierungen** aufnehmen. Hierbei ergeben sich insbesondere zwei Regelungsbereiche, die für Unternehmer günstige Abweichungen von den §§ 327 ff. BGB zulassen. Einerseits sollten Unternehmer bereits in den AGB darauf hinweisen, dass zukünftig **mögliche Änderungen der Software geplant bzw. nicht ausgeschlossen** sind. Dies ergibt sich aus § 327r Abs. 1 Nr.1 BGB, der ausdrücklich auf diese Möglichkeit der Softwareänderungen innerhalb von AGB hinweist. Darüber hinaus sollten Unternehmer eine gem. § 327k Abs. 4 BGB vorgesehene AGB-Klauseln einpflegen. Diese ermöglicht eine **Abweichung der gesetzlichen Beweislastumkehr** zulasten der Unternehmer. Sofern der Verbraucher klar und verständlich über die technischen Anforderungen des digitalen Produkts an die digitale Umgebung sowie seine Obliegenheit zur Mitwirkung bei der Feststellung fehlender Kompatibilität informiert wurde, entfällt die Beweislast des Unternehmers. Dieser muss einen potentiellen Mangel der Software für die bisherige Nutzung dann nicht mehr beweisen. Nach § 307 BGB unzulässig wäre aber eine AGB-Klausel, in der der Mieter pauschal die Mängelfreiheit der Mietsache attestiert. Demnach unwirksam wäre die Klausel:

*„Der Mieter bestätigt bei Vertragsschluss die Vertragsgemäßheit der Mietsache.“*

### III. Anwendbare Bestimmungen bei Mietverträgen im B2B-Verhältnis

Für Softwaremietverträge im B2B-Verhältnis finden die Vorschriften der §§ 327 ff. BGB keine unmittelbare Anwendung. Dennoch ist ein **mittelbarer Einfluss** auf Formularymietverträge erkennbar. So wird davon auszugehen sein, dass Unternehmer, die ihre Software gegenüber Verbrauchern und Unternehmer gleichermaßen bereitstellen, **einheitliche AGB** verwenden werden.<sup>1430</sup> Ferner kann sich eine mittelbare Auswirkung auf B2B-Verträge ergeben, indem Gerichte im Rahmen des § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB die §§ 327 ff. BGB als „**gesetzliche Leitvorschriften**“ ansehen werden, sofern eine Vorschrift keinen spezifisch verbraucherschützenden Charakter aufweist.<sup>1431</sup> Daraus ergibt sich für die Vertragsgestaltung von Softwaremietverträgen, dass sich auch Formularverträge im B2B-Verhältnis an den Vorschriften der §§ 327 ff. BGB orientieren sollten. Dies gebietet nicht nur eine effiziente

<sup>1429</sup> Dauner-Lieb u.a./Kollmann, Schuldrecht, § 309 Rn. 116 f.

<sup>1430</sup> BeckOKBGB/Wendland/Soritz, § 327 Rn. 33.

<sup>1431</sup> BeckOKBGB/Wendland/Soritz, § 327 Rn. 34.

Vertragsgestaltung, sondern auch der große Vorteil der Rechtssicherheit. AGB-Klauseln, die nicht von Rechtsvorschriften abweichen, unterliegen nach § 307 Abs. 3 S. 1 BGB schließlich nur einer eingeschränkten Inhaltskontrolle.<sup>1432</sup> Im Übrigen ist sich im B2B-Verhältnis an den §§ 535 ff. zu orientieren. Diese sind auch für folgende Ausführungen als Maßstab heranzuziehen.

## 1. AGB-Klauseln im B2B-Bereich

Häufig finden sich in Mietverträgen Klauseln, in denen der Mieter von Software den vertragsgemäßen Zustand der Sache bestätigt: „Dem Mieter sind die wesentlichen Funktionalitäten des überlassenen Computerprogramms bekannt. Er erkennt sie als ordnungsgemäß, zweckentsprechend und zum vertragsgemäßen Gebrauch tauglich an.“<sup>1433</sup> Durch diese Klauseln versucht der Verwender seine Gewährleistung aus § 536 BGB für vorhandene Softwaremängel vollständig auszuschließen, indem er sich die vorhandenen Mängel als vertragsgemäß bestätigen lässt.

### a) §§ 308, 309 BGB

Eine AGB-Klausel, in der die Kenntnis des Mieters vom mangelhaften Zustand der Mietsache und die Anerkennung als vertragsgemäß unterstellt wird, stellt jedoch **eine unzulässige Beweislastumkehr** i.S.d. § 309 Nr. 12 BGB dar. Nach § 536b BGB stehen dem Mieter nämlich keine Gewährleistungsrechte zu, wenn er vorhandene Mängel bei Vertragsschluss kannte. Die Darlegungs- und Beweislast für die Kenntnis des Mieters trägt der Vermieter.<sup>1434</sup> Eine Klausel, in der pauschal die Kenntnis des Mieters von allen vorhandenen Mängeln fingiert wird, stellt daher eine unzulässige Änderung der Beweislast zum Nachteil des Mieters dar.

Zulässig und empfehlenswert ist es jedoch, vorhandene Softwaremängel explizit im Vertrag aufzuführen, da der Mieter dann durch den Vertragsabschluss tatsächliche Kenntnis von den konkreten Mängeln erlangt, wodurch Gewährleistungsansprüche (wegen dieser Mängel) nach § 536b S. 1 BGB ausgeschlossen werden. Hinreichend ist auch der Hinweis, dass es sich bei der überlassenen Software um eine Betaversion handelt, da dadurch dem Nutzer die Üblichkeit bestimmter Verwendungsrisiken klargemacht wird.

---

<sup>1432</sup> Stiegler, MMR 2021, 753, 754.

<sup>1433</sup> Vgl. LG Berlin, Urt. v. 18.10.1985, 829 - 64 S 240/85, MDR 1986, 327.

<sup>1434</sup> BGH, Urt. v. 7.11.1962 – VIII ZR 190/61, WM 1962, 1379.

## b) § 307 BGB

Bei Softwaremietverträgen mit Unternehmern ist § 309 BGB nicht anwendbar. Beweislastumkehrklauseln und Tatsachenbestätigungen zwischen Unternehmern unterliegen jedoch der Inhaltskontrolle des § 307 BGB. Hiernach ist auch im unternehmerischen Bereich eine pauschale Klausel unwirksam, wonach der Unternehmer erklärt, dass ihm die Softwaremängel bekannt sind.<sup>1435</sup>

## 2. Ausschluss der Gewährleistung

Anders als im Kaufrecht ist im Mietrecht, dem eine den §§ 444, 476 BGB entsprechende Regelung fehlt, ein **individualvertraglicher Ausschluss der Gewährleistung für Mängel der Mietsache grundsätzlich zulässig**.<sup>1436</sup>

In AGB ist darüber hinaus sowohl gegenüber Verbrauchern als auch im geschäftlichen Bereich die Grenze des § 307 Abs. 1 BGB zu beachten. Hiernach darf der Gewährleistungsausschluss nicht dazu führen, dass der Mieter von IT-Produkten rechtlos gestellt wird. Eine vollständige Freizeichnung des Vermieters von der mietvertraglichen Mängelgewährleistung, z.B. durch eine Klausel wie „Auftretende Mängel an der Software hat der Mieter auf eigene Kosten beseitigen zu lassen; eine Minderung der Miete wegen Mängeln ist ausgeschlossen“ widerspricht dem gesetzlichen Leitbild des § 536 BGB und stellt damit eine unangemessene Benachteiligung i.S.d. § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB dar. Eine Ausnahme bilden IT-Leasingverträge, bei denen der Leasingnehmer trotz Mangelhaftigkeit des Leasingguts durch einen Gewährleistungsausschluss zugunsten des Leasinggebers nicht schutzlos ist, wenn ihm der Leasinggeber unmittelbar und vorbehaltlos die (kaufrechtlichen) Gewährleistungsansprüche gegen den Lieferanten abtritt.<sup>1437</sup>

Eine unangemessene Benachteiligung des Mieters kann gem. § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB auch darin liegen, dass durch die Beschränkung der Mängelgewährleistung der Zweck des Mietvertrags gefährdet wird. Klauseln, die die Gewährleistung pauschal für alle Mängel ausschließen, laufen dem Vertragszweck zuwider, da hierdurch auch Mängel erfasst werden, die den bestimmungsgemäßen Gebrauch der Mietsache verhindern.<sup>1438</sup>

---

<sup>1435</sup> Vgl. OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 7.6.1985 – 6 U 148/84, NJW-RR 1986, 245, 246.

<sup>1436</sup> BGH, Urt. v. 27.1.1993 – XII ZR 141/91, NJW-RR 1993, 519 = WM 1993, 914.

<sup>1437</sup> BGH, Urt. v. 17.12.1986 – VIII ZR 279/85, NJW 1987, 1072 = MDR 1987, 575 = ZIP 1987, 240, 241; BGH, Urt. v. 05.12.2012 - VIII ZR 74/12.

<sup>1438</sup> BGH, Urt. v. 22.6.1988 – VIII ZR 232/87, NJW 1988, 2664 = MDR 1988, 1052 = WuM 1988, 302 zum Betrieb einer Gaststätte.



Ein vollständiger Ausschluss von Gewährleistungsrechten durch AGB wird auch im Mietrecht als Verstoß gegen § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB angesehen. Zulässig soll allerdings sein, in Bezug auf das Minderungsrecht den Minderungsberechtigten auf seine Ansprüche aus Bereicherungsrecht hinsichtlich der zu viel gezahlten Miete zu verweisen.<sup>1439</sup> Zu beachten ist auch das Recht des Mieters auf Mängelbeseitigung (§ 535 BGB). Hinzu kommt das aus dem Werkvertragsrecht bekannte **Recht auf Selbstvornahme**, in Fällen des Verzugs mit der Mängelbeseitigung. Wie das Werkvertragsrecht sieht das BGB auch für Mietverträge ein Selbstvornahmerecht vor: Ist der Vermieter mit der Beseitigung des Mangels in Verzug, kann der Mieter die Mängelbeseitigung selbst vornehmen und vom Vermieter Ersatz der erforderlichen Aufwendungen verlangen (§ 536a Abs. 2 Nr. 1 BGB). Im Übrigen steht dem Mieter von Software ein Kündigungsrecht nach § 543 Abs. 2 Nr. 1 BGB zu, wenn erhebliche Mängel trotz Festsetzung und entsprechender Androhung nicht beseitigt werden.

#### **IV. Schadensersatzansprüche**

Ebenso wie das Kaufrecht unterscheidet das Mietrecht zwischen **Gewährleistungs- und Schadensersatzansprüchen**. Nach § 536a Abs. 1 BGB haftet der Vermieter im B2B-Verhältnis für anfängliche Mängel verschuldensunabhängig und für nachträgliche Mängel, sofern er sie zu vertreten hat. § 536a Abs. 1 BGB ist damit für Schadensersatzansprüche wegen Sach- und Rechtsmängeln *lex specialis* zur Regelung des § 280 Abs. 1 BGB. Die Haftung umfasst nicht die Verantwortung für Schäden, etwa im Zusammenhang mit Hackerangriffen auf eine gemietete Telefonanlage.<sup>1440</sup> Eine vertragliche Haftung für Schäden im Zusammenhang mit Hackerangriffen auf eine gemietete Telefonanlage ergibt sich nicht aus der vereinbarten Verpflichtung, die Anlage betriebsfähig zu halten, und der Verpflichtung des Vermieters, auf seine Kosten Programmfehler sowie alle bei ordnungsgemäßem Gebrauch durch natürliche Abnutzung entstandenen Störungen zu beseitigen.<sup>1441</sup> Auch folgt aus der vertraglichen Regelung, eine störungsfreie Betriebstätigkeit der Anlage zu erhalten, keine Verpflichtung der Vermieterin, von sich aus den Schutz vor Hackerangriffen zu erhöhen.<sup>1442</sup>

Die Haftung des Vermieters aus § 536a BGB ist grundsätzlich für alle Mietverhältnisse vertraglich abdingbar. Dies gilt auch für Formularverträge, bei denen jedoch – wie schon an anderer Stelle dargelegt – die allgemeine Grenze des § 309 Nr. 7 BGB für klauselmäßige Haftungsausschlüsse zu beachten ist.

---

<sup>1439</sup> BGH, Urt. v. 27.1.1993 – XII ZR 141/91, NJW-RR 1993, 519.

<sup>1440</sup> OLG Köln, Beschl. v. 16.7.2013 – 19 U 50/13, MMR 2014, 101.

<sup>1441</sup> OLG Köln, Beschl. v. 16.7.2013 – 19 U 50/13, MMR 2014, 101.

<sup>1442</sup> OLG Köln, Beschl. v. 16.7.2013 – 19 U 50/13, MMR 2014, 101.

Eine formularmäßige Klausel, in der die **Garantiehaftung des Vermieters** für anfängliche Mängel ausgeschlossen wird, ist daher unbedenklich: „Die verschuldensunabhängige Haftung des Vermieters für anfängliche Mängel der Software wird ausgeschlossen“.<sup>1443</sup> Durch die Beschränkung dieser Klausel auf die **verschuldensunabhängige** Haftung liegt kein Fall des § 309 Nr. 7 BGB vor. Da dieser Ausschluss auch schuldhaftes Pflichtverletzungen i.S.d. § 309 Nr. 7 BGB umfasst, ist ein solch undifferenzierter Haftungsausschluss unwirksam (§ 307 BGB im Unternehmensbereich).

Wichtig ist auch noch die **Rückgabeverpflichtung** aus § 546 Abs. 1 BGB. Der Mieter von Software ist verpflichtet, die Computerprogramme nach Beendigung des Mietverhältnisses zurückzugeben. Zunächst einmal ist das technische Problem zu beachten, dass eine Rückgabe von Software regelmäßig in Form der Aushändigung einer körperlichen Kopie nicht möglich ist. Meist ist die Software auf einer Festplatte installiert.<sup>1444</sup> Eine Rückgabe dieser Installationskopien scheidet regelmäßig aus. Stattdessen ergibt sich aus § 546 Abs. 1 BGB eine entsprechende Lösungsverpflichtung. Allerdings ist es im technischen Bereich mit einer Löschung durch Betätigung der DEL-Taste nicht getan. Die DEL-Taste bewirkt nur eine Streichung der gespeicherten Inhalte in der Index-Zeile. Zur Löschung bedarf es eigentlich einer Neuformatierung der Festplatte, die allerdings als solche sehr aufwendig ist und unverhältnismäßig sein dürfte. Aus diesem Grund geht man in der Praxis wohl davon aus, dass die Rückgabeverpflichtung aus § 546 Abs. 1 BGB durch die Rückgabe physischer Kopien und die Abgabe einer eidesstattlichen Erklärung erfüllt wird, wonach der IT-Mieter die Nutzung der überlassenen Software unterlässt. Diese Erklärung kann man auch durch eine entsprechende Vertragsstrafe absichern, ohne dass dies AGB-rechtlich mit den Vorgaben von § 309 Nr. 6 BGB kollidieren würde.<sup>1445</sup> Gibt der Mieter die Software nicht nach Beendigung des Mietverhältnisses zurück, kommt auf jeden Fall als eine Art Mindestschaden die Verpflichtung auf den Mieter zu, die vereinbarte Softwaremiete weiterzubezahlen (§ 546a Abs. 1 BGB). Schadensersatzansprüche bleiben insofern unberührt (§ 546a Abs. 2 BGB). Diese Ansprüche können sich aus Verzug des Mieters mit der Rückgabe (§§ 286, 280 Abs. 2 BGB) sowie aus dem Gedanken der positiven Vertragsverletzung (§ 280 Abs. 1 BGB) ergeben. Hinzu kommt ein eventueller Bereicherungsanspruch aus § 812 Abs. 1 S. 1 Var. 1 BGB.<sup>1446</sup>

---

<sup>1443</sup> BGH, Urt. v. 26.2.1992 – XII ZR 129/90, WuM 1992, 316.

<sup>1444</sup> v. Westphalen u.a./Hoeren, *VertrR/AGB-Klauselwerke*, IT-Verträge, Rn. 170.

<sup>1445</sup> LG Lüneburg, Urt. v. 3.6.1988 – 4 S 25/88, NJW 1988, 2476 = CR 1989, 606 (Ls.).

<sup>1446</sup> BGH, Urt. v. 10.11.1965 – VIII ZR 12/64, BGHZ 44, 242 f.; BGH, Urt. v. 24.7.1977 – VIII ZR 246/75 68, 307 f. = NJW 1977, 1339 f.

Für wirksam erachtet wird eine Koppelung der IT-Miete mit einem Verbot zur Nutzung von Anlagen anderer Hersteller.<sup>1447</sup> Es ist allerdings u. E. nicht einzusehen, wieso man dem Mieter verwehren soll, Software anderer Hersteller zu nutzen. Sollte eine Verbindung mit dem IT-Equipment Dritter technisch negative Folgen haben, wird man zugunsten des Vermieters einen entsprechenden Ausschluss in der Haftung für eventuelle Schäden annehmen können. Ein pauschaler Ausschluss in der Verbindung mit Drittgeräten und Drittsoftware würde den Mieter über Gebühr belasten, insbesondere in Fällen, in denen durch den Anschluss solcher Geräte keine Risiken für die vermietete Software und deren Einsatz bestehen.

## **V. Zusammenfassung**

Neben Softwareüberlassungs- und -erstellungverträgen spielt auch die Softwaremiete eine wichtige Rolle im IT-Recht. Sie kommt sowohl als echter Mietvertrag als auch im Rahmen von Softwareleasing in Betracht. Zentraler Vorteil der Softwaremiete ist die Instandhaltungspflicht des Vermieters gem. § 535 Abs. 1 S. 2 BGB. Je nachdem, ob es sich um einen Vertrag im B2C oder B2B-Verhältnis handelt, richten sich die Rechtsfolgen der Verletzung einer Pflicht aus dem Mietvertrag entweder nach den §§ 327 ff. BGB (vgl. § 578b BGB) oder dem besonderen mietrechtlichen Gewährleistungsrecht. Insbesondere formularmäßige Modifikationen beider Regelungsregimes unterliegen wiederum engen Grenzen. Für den Mieter von Vorteil ist zudem die besondere Regelung des Schadensersatzes im Mietrecht in § 536a BGB, die insb. bei anfänglichen Mängeln einen verschuldensunabhängigen Schadensersatzanspruch vorsieht. Besondere Probleme ergeben sich bspw. bei der Rückgabe der Software nach Mietende, § 546 Abs. 1 BGB.

---

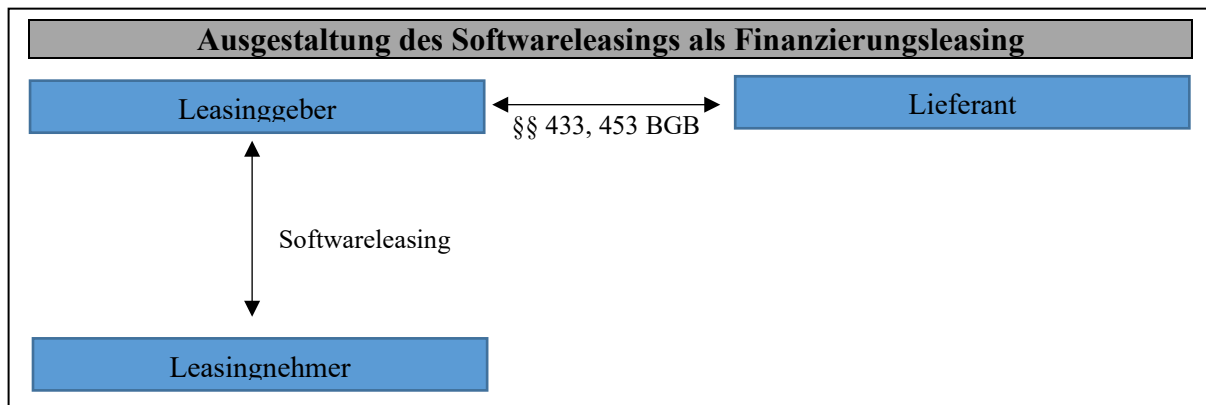
<sup>1447</sup> Redeker, IT-Recht, Rn. 649.

## Sechstes Kapitel: Softwareleasing

Literatur:

*Gsell/Krüger/u.a.*, beck-online.Grosskommentar, Stand 01.05.2023 München; *Nägele/Apel*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 18. Aufl. 2024; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limberg*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 3, 9. Aufl. München 2022, Band 4/1, 8. Aufl. München 2019; *von Staudinger*, Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Buch Kaufrecht 1, Berlin 2023.

Der Leasingvertrag ist ein gesetzlich nicht ausdrücklich geregeltes Konstrukt, welches typischerweise als **Dreipersonenverhältnis** ausgestaltet ist. Es besteht eine Vielzahl unterschiedlicher Konstellationen, die als Leasingvertrag qualifiziert werden können. Die folgenden Ausführungen beschränken sich auf das bei IT-Leasingverträgen regelmäßig vorliegende **Finanzierungsleasing**. Beim Finanzierungsleasing erwirbt der Leasinggeber den vom Leasingnehmer gewünschten Gegenstand von einem Lieferanten:



Rechtlich ist mithin eine **sorgfältige Trennung zwischen den einzelnen Rechtsbeziehungen** erforderlich. Dies gilt nicht nur für die Frage, welcher Vertragstypus zwischen den Parteien geschlossen wurde, sondern vor allem für die Frage, welche daraus resultierenden Ansprüche in Betracht kommen. Das vertragliche Verhältnis zwischen Lieferant und Leasinggeber ist als Rechtskauf i.S.d. §§ 433, 453 BGB zu qualifizieren. Konzeptionell ist der Softwareleasingvertrag dagegen nach ständiger Rechtsprechung als **atypischer Mietvertrag** einzuordnen.<sup>1448</sup> Die Atypizität folgt daraus, dass der Leasingnehmer durch Abschluss des Softwareleasingvertrags auf seine mietvertraglichen Gewährleistungsrechte verzichtet und im Gegenzug der Leasinggeber seine Gewährleistungsrechte aus dem Verhältnis zum Lieferanten an den Leasingnehmer abtritt (§§ 398 ff. BGB). Im Ergebnis muss sich der Leasingnehmer bei etwaigen Sach- und Rechtsmängeln an der Software an den Lieferanten im Rahmen der §§ 434 ff. BGB halten. Ferner ist beim Softwareleasing als Unterfall des Finanzierungsleasings

<sup>1448</sup> BGH, Urt. v. 14.12.1989 – IX ZR 283/88, NJW 1990, 1113; *Nägele*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 1.6 Rn. 2.

eine weitere Besonderheit zu beachten. Das Finanzierungsleasing ist durch die entgeltliche Gebrauchsüberlassung einer neu angeschafften Software durch den Leasinggeber bis zur Voll- oder Teilamortisation gekennzeichnet, weshalb **§ 506 BGB** zur Anwendung kommt. Diese Vorschrift bezieht sich explizit auf Finanzierungsleasingverträge und ersetzt den früheren § 3 Nr. 1 VerbKrG. Der § 506 BGB erklärt die Regelungen über den Widerrufs- und Einwendungsdurchgriff (§§ 358, 359 BGB), die Formvorschrift des § 492 Abs. 1 BGB, das Widerrufsrecht des § 495 BGB sowie die §§ 496–498 BGB für entsprechend anwendbar.

## I. Softwareleasing in B2B-Verhältnissen

Softwareleasingverträge weisen mehrere rechtliche Besonderheiten auf. Deren Vereinbarkeit mit den Vorschriften des BGB ist zunächst für Geschäfte, bei denen Leasinggeber und –nehmer Unternehmer im Sinne von § 14 BGB zu erläutern, sogenannte B2B-Verhältnisse.

### 1. Ausschluss der Gewährleistung

Nach bisheriger Rechtslage war die **vollständige Freizeichnung** des Leasinggebers von seiner mietvertraglichen Sachmängelhaftung durch AGB zulässig, wenn der Leasingnehmer bei Mängeln des Leasingguts nicht rechtlos gestellt wird, sondern kaufrechtliche Gewährleistungsansprüche unmittelbar gegenüber dem Lieferanten des Leasinggebers geltend machen kann.<sup>1449</sup> Voraussetzung dafür ist, dass der Leasinggeber dem Leasingnehmer die Mängelgewährleistungsansprüche gegenüber dem Lieferanten vollständig und unbeding abtritt.<sup>1450</sup> Dies kann durch Verwendung von AGB des Leasinggebers geschehen:

*„Der Leasinggeber tritt dem Leasingnehmer zum Ausgleich sämtliche Ansprüche ab, die ihm seinerseits wegen Softwaremängeln aufgrund des dem Leasingvertrag zugrundeliegenden Kaufvertrags ... oder einer selbstständigen Garantie ... gegen den Lieferanten zustehen. Die Abtretung ist aufschiebend bedingt auf den Zeitpunkt, in dem der Lieferant dem Leasinggeber die Software bereitstellt.“<sup>1451</sup>*

Eine solche Abtretungskonstruktion stellt insbesondere keine überraschende Klausel i.S.d. § 305c Abs.1 BGB dar. Ferner hat der *BGH* nach alter Rechtsprechung entschieden, dass keine unangemessene Benachteiligung nach § 307 BGB vorliegt.<sup>1452</sup> Daraus folgt, dass die Klausel rechtlich nicht zu beanstanden ist, wenn die schützenswerten Interessen des Leasingnehmers

<sup>1449</sup> BGH, Urt. v. 24.4.1985 – VIII ZR 31/84, NJW 1985, 1547, 1550.

<sup>1450</sup> OLG Rostock, Urt. v. 18.3.2002 – 3 U 234/00, NJW-RR 2002, 1712.

<sup>1451</sup> *Nägele*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 1.6 Ziffer 6 Absatz 2.

<sup>1452</sup> Vgl. zur alten Rechtslage BGH, Urt. v. 16.9.1981 – VIII ZR 265/80, NJW 1982, 105; BGH, Urt. v. 24.4.1985 – VIII ZR 31/84, NJW 1985, 1547; OLG Koblenz, Urt. v. 26.2.2015 – 3 U 812/14, MMR 2015, 512.

ausreichend gewahrt werden.<sup>1453</sup> Jedenfalls im B2B-Verhältnis zwischen Leasingnehmer und Leasinggeber erwachsen hieraus keine weiteren rechtlichen Komplikationen.

## 2. Beschränkung der Nacherfüllung auf Mängelbeseitigung

Es entspricht der üblichen Vertragspraxis bei Leasingverträgen, den Leasingnehmer auf ein Nachbesserungsrecht, anstatt der Lieferung einer Ersatzsache zu beschränken, um so die Amortisation für den Leasinggeber zu sichern. In B2B-Verhältnissen erscheint diese Beschränkung unbedenklich.

Im Übrigen bleibt der Leasinggeber dem Lieferanten kaufmännisch zur Rüge nach § 377 HGB verpflichtet, wenn der Leasingnehmer kein Kaufmann ist.<sup>1454</sup> Hier empfiehlt es sich, eine Verpflichtung zur Rüge in den Leasingvertrag aufzunehmen. Denn sollte der Leasinggeber den Leasingnehmer nicht auf die bestehende Rügeobliegenheit gegenüber dem Lieferanten im Rahmen der abgetretenen Mängelansprüche hinweisen, macht er sich diesem gegenüber schadensersatzpflichtig.<sup>1455</sup> Der Leasingnehmer müsste dann die Rügepflichten nach § 377 HGB unabhängig von seiner Kaufmannseigenschaft erfüllen.<sup>1456</sup>

## 3. Unzulässiger Gewährleistungsübergang durch AGB-Rücktrittsvorbehalt

Dem *OLG Hamm*<sup>1457</sup> und später dem *BGH*<sup>1458</sup> lag in einem Fall das Problem einer AGB-Kontrolle in einem Bundle-Lease-Vertrag vor. Im Vertrag war eine Klausel enthalten, durch die sich der Leasinggeber für den Fall des Scheiterns des Projekts bis zu einem von ihm selbst gesetzten spätesten Fertigstellungszeitpunkt das Recht vorbehielt, vom Leasingvertrag zurückzutreten und dem Leasingkunden die erbrachten Lieferungen und Leistungen anzudienen und die den **Leasingkunden verpflichtet**, Vorfinanzierungsleistungen sowie an den Lieferanten **erbrachte Zahlungen zu erstatten** und wieder anstelle des Leasinggebers in die mit dem Lieferanten **geschlossenen Verträge einzutreten**.

Das *OLG Hamm* erklärte die Klausel aufgrund eines Verstoßes gegen § 307 Abs. 1 BGB für nichtig. **Der Kunde werde de facto rechtlos gestellt**, was einen schwerwiegenden Verstoß gegen das Äquivalenzprinzip darstelle. Zudem verstoße die Andienungspflicht gegen § 305c

---

<sup>1453</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 26.2.2015 – 3 U 812/14, MMR 2015, 512.

<sup>1454</sup> BGH, Urt. v. 24.1.1990 – VIII ZR 22/89, NJW 1990, 1290, 1293 = BGHZ 110, 130, 141 f. = CR 1990, 348, 386 f.

<sup>1455</sup> LG Berlin, Urt. v. 27.3.2013 – 25 U 12, NJOZ 2014, 658.

<sup>1456</sup> OLG Köln, Urt. v. 19.9.1994 – 16 U 35/88, ECR OLG 171 = CR 1995, 218.

<sup>1457</sup> OLG Hamm, Urt. v. 3.8.2007 – 12 U 158/06, CR 2008, 8 ff. = BB 2007, 2255 = WM 2007, 2012.

<sup>1458</sup> BGH, Urt. v. 29.10.2008 – VIII ZR 258/07, MMR 2009, 101 ff. = NJW 2009, 575 = WM 2009, 35.

Abs. 1 BGB. Der *BGH* hat sich in der Revision dem Votum des *OLG Hamm* weitestgehend angeschlossen. Die Regelung sei mit wesentlichen Grundgedanken des für Finanzierungsleasingverträge geltenden Mietrechts unvereinbar. Besonders schwer falle ins Gewicht, dass allein auf das Scheitern des Projekts abgestellt werde, ohne dass es darauf ankomme, dass der Leasingkunde dieses zu vertreten habe. Zu § 305c Abs. 1 BGB äußerte sich der *BGH* nicht mehr.

## II. Softwareleasing in B2C-Verhältnissen

Etwas Anderes ergibt sich indes, wenn dem Softwareleasingvertrag ein B2C-Verhältnis zugrunde liegt.

Gemäß § 578b Abs. 1 S. 2 BGB gelten für Softwareleasingverträge mit Verbrauchern seit dem 1. Januar 2022 nunmehr in den meisten Fällen die Bestimmungen der §§ 327 ff. BGB.<sup>1459</sup> Die Gewährleistungsrechte des Leasingnehmers gegen den Leasinggeber richten sich nach § 327i BGB. Nach § 327s Abs. 1 BGB kann davon nur noch in für den Verbraucher vorteilhafter Weise abgewichen werden.

### 1. Ausschluss der Gewährleistung

Die **Rechtmäßigkeit der bisher üblichen Abtretungslösung** erscheint damit zumindest **zweifelhaft**. Eine *BGH*-Entscheidung liegt bis heute nicht vor.

In formaler Hinsicht führt der Ausschluss der Gewährleistungsrechte des Leasingnehmers gegen den Leasinggeber zu einer Verschlechterung seiner Rechtsposition. Für das Kaufrecht ist anerkannt, dass etwa eine nur subsidiäre Inanspruchnahme des Verkäufers nicht vereinbart werden kann.<sup>1460</sup> Sowohl die Verbraucherrechte aus § 437 BGB als auch aus §§ 327 ff. BGB richten sich grundsätzlich gegen dessen Vertragspartner.<sup>1461</sup> Ob ein noch weitergehender gänzlicher Ausschluss der Vertragspartnerhaftung durch dessen Verweis auf eine Abtretung seiner Ansprüche gegen einen Dritten – den Lieferanten – zulässig ist, erscheint höchst zweifelhaft.

Abstrakt besteht durch den Ausschluss eines gesetzlichen Rechtes bereits ein rechtlicher Nachteil.<sup>1462</sup> Dafür spricht auch der Wortlaut des durch § 327s Abs. 1 BGB umgesetzten Art. 22 der Richtlinie EU 2019/770.<sup>1463</sup> Er erklärt jegliche Klauseln für unzulässig, die Verbraucherrechte zu seinem Nachteil abändern, davon abweichen oder in ihrer Wirkung

---

<sup>1459</sup> *Nägele*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 1.6 Rn. 1; zum Anwendungsbereich der §§ 327 ff. auch *MüKoBGB/Metzger*, § 327 Rn. 7.

<sup>1460</sup> *BeckOGKBGB/Augenhofer*, § 476 Rn. 22.1, Stand: 15.01.2024.

<sup>1461</sup> *Staudinger/Matusche-Beckmann*, § 475 Rn. 20.

<sup>1462</sup> Vgl. *BeckOGKBGB/Augenhofer*, § 476 Rn. 22.1, Stand: 15.01.2024; *MüKoBGB/Lorenz*, § 476 Rn. 8.

<sup>1463</sup> *BT-Drecks*. 19/27653, 79 f.

abändern. Nach ErwGr. 8 der Richtlinie sollen „klare, obligatorische Rechte“ geschaffen werden. Es lässt sich einwenden, dass dem Verbraucher in Fällen komplizierter Softwareprodukten von vornherein nur vom Lieferanten geholfen werden kann. Eine Nachbesserung durch den Leasinggeber wäre damit nicht in seinem Interesse, vielleicht sogar unmöglich und nach § 275 Abs. 1 BGB ausgeschlossen. Danach wäre eine Schlechterstellung des Verbrauchers prinzipiell nicht möglich.<sup>1464</sup> Dem Wortlaut des Gesetzes oder der Richtlinie lassen sich solche Betrachtungsweisen allerdings nicht entnehmen. Das Schrifttum hat sich zu dieser Frage – soweit ersichtlich – bisher nicht geäußert.

Dass die Rechtsprechung bisher übliche Abtretungslösungen für unzulässig erklärt, erscheint den Autoren ebenso möglich wie ein Festhalten an ihrer Rechtsauffassung vor Inkrafttreten der §§ 327 ff. BGB.

Nach dem alten Recht nahm der BGH in Ermangelung mietrechtlicher Verbraucherschutzvorschriften eine Inhaltskontrolle an § 307 Abs. 2 BGB vor. Eine unangemessene Benachteiligung des Leasingnehmers lag nach seiner Ansicht nicht vor, wenn die kaufrechtlichen Gewährleistungsrechte **endgültig, vorbehaltlos und unbeding**t durch Abtretung an die Stelle der ausgeschlossenen mietrechtlichen Gewährleistungsrechte traten.<sup>1465</sup> Eine leasingtypische Abtretungskonstruktion sei beispielsweise dann unzulässig, wenn die Ermächtigung zur Geltendmachung der Mängelrechte unter Widerrufsvorbehalt erteilt wurde.

## 2. Dauer der Gewährleistungsfrist

Nach § 578b Abs. 1 S. 2 i.V.m. § 327j Abs. 1 BGB gilt eine Mindestgewährleistungsfrist von 2 Jahren. Da ihre Verkürzung für den Leasingnehmer in jedem Fall nachteilhaft ist, muss eine Abtretungslösung, falls sie überhaupt grundsätzlich zulässig ist, dem Rechnung tragen:

*„Für Sach- und Rechtsmängel treten wir mit Abschluss des Leasingvertrags unsere kaufrechtlichen Ansprüche und Rechte gegen unsere Lieferanten an den Leasingnehmer ab. Im Übrigen ist unsere Gewährleistung ausgeschlossen, es sei denn, die Ansprüche des Leasingnehmers gegen den Lieferanten sind nach den Liefer-/Geschäftsbedingungen des Lieferanten ausgeschlossen, weil die Gewährleistungsfrist für die Sach- und Rechtsmängel kürzer als zwei Jahre ist.“*

<sup>1464</sup> Zu diesem Kriterium etwa Staudinger/*Matusche-Beckmann*, § 475 Rn. 19.

<sup>1465</sup> BGH, Urt. v. 16.6.2010 – VIII ZR 317/09, NJW 2010, 2798 = WM 2010, 1561; BGH, Urt. v. 21.12.2005 – VIII ZR 85/05, NJW 2006, 1066, 1067.



### 3. Beschränkung der Nacherfüllung auf Mängelbeseitigung

Beim Verbrauchsgüterkauf ist es gem. § 476 Abs. 1 BGB unzulässig, den gesetzlichen Nacherfüllungsanspruch aus §§ 437 Nr. 1, 439 Abs. 1 BGB (einschließlich des Rechts zur Neulieferung) oder das Rücktritts- und Minderungsrecht durch ein vorgeschaltetes Nachbesserungsrecht des Verkäufers zu beschränken. Hieraus könnte geschlossen werden, dass auch in Leasingverträgen mit Verbrauchern entsprechende Nachbesserungsklauseln unzulässig seien, da der Leasinggeber *alle* Sachmängelansprüche aus dem Lieferantenvertrag, d.h. einschließlich des uneingeschränkten Nacherfüllungsrechts, auf den Leasingnehmer zu übertragen habe.<sup>1466</sup>

Softwareleasingverträge sind nun (nur) an § 327s Abs. 1 BGB zu messen. Allerdings differenziert § 327i Nr. 1, 327l BGB nicht zwischen Neulieferung und Nachbesserung, sondern spricht von „Nacherfüllung“. Der Unternehmer ist in der Herstellung des vertragsmäßigen Zustandes frei.<sup>1467</sup> Damit stehen Nachbesserungsklauseln zwischen Lieferant und Leasinggeber der Abtretungslösung nur entgegen, wenn dem Leasingnehmer das Recht verwehrt wird, sich beim Scheitern oder bei Unzumutbarkeit der vereinbarten Nachbesserung vom Leasingvertrag zu lösen.

Eine entsprechende Klausel in einem Leasingvertrag mit einem Verbraucher über die Lieferung von Neuwaren könnte das wie folgt berücksichtigen:

*„Soweit die abgetretenen Ansprüche und Rücktritts- oder Minderungsrechte gegen den Lieferanten von einer fehlgeschlagenen Mängelbeseitigung (Nachbesserung) abhängig sind, steht dem Leasingnehmer ein Recht zur außerordentlichen Kündigung des Leasingvertrags zu, wenn die Nachbesserung für den Leasingnehmer unzumutbar ist. Ein Anspruch auf Neulieferung wegen Sachmängeln besteht nur, wenn die Lieferbedingungen des Lieferanten dies vorsehen.“*

### III. Zusammenfassung

Als Softwareleasing bezeichnet man einen eigenen, nicht ausdrücklich geregelten Vertragstyp, der durch ein Dreipersonenverhältnis aus Leasinggeber, Leasingnehmer und Lieferanten gekennzeichnet ist. Bei dem häufigsten Finanzierungsleasing erwirbt der Leasinggeber vom Lieferanten eine vom Leasingnehmer gewünschte Software und „least“ diese dann an den Leasingnehmer; dies wird als atypischer Mietvertrag eingeordnet, der bis zur Teil- bzw.

<sup>1466</sup> Zur Rechtslage vor der Umsetzung der Richtlinie EU 2019/770: *Reinking*, ZGS 2002, 229, 233.

<sup>1467</sup> BT-Drcks. 19/27653 S. 66.

Vollamortisation der Investition des Leasinggebers laufen soll. Kennzeichnendes Merkmal des Leasingvertrages ist, dass die mietvertragliche Gewährleistung zwischen Leasinggeber und Leasingnehmer ausgeschlossen wird und der Leasingnehmer stattdessen die Gewährleistungsansprüche gegen den Lieferanten abgetreten erhält. Auch andere Modifikationen des Gewährleistungsrechts kommen vor. Aus dieser Konstellation, den damit verbundenen Modifikationen des Gewährleistungsrechts und insb. der Anwendbarkeit von § 506 BGB folgt eine Fülle besonderer rechtlicher Besonderheiten, denen bei der Vertragsgestaltung und –ausführung Rechnung getragen werden muss. Dabei ist besonders bei Beteiligung eines Verbrauchers die Wirksamkeit des Abtretungsmodells oft unklar. Die Attraktivität des Leasings resultiert insb. aus seinen bilanz- und steuerrechtlichen Vorteilen.

## Siebttes Kapitel: Softwarewartungs- und Pflegeverträge

### Literatur:

*Bartsch*, Softwarepflege nach neuem Schuldrecht, NJW 2002, 1526; *Beise*, Gewährleistungsprobleme bei Wartungsverträgen, DB 1979, 1214; *Bischoff*, Übermittlung von Daten einer GmbH durch Auskunft, CR 1988, 34; *Cichon*, Internet-Verträge, 2. Aufl., Köln 2005; *Dauner-Lieb/Langen*, Schuldrecht, 4. Aufl., Köln 2024; *Jessen*, Vertragsgestaltung und –praxis der Online-Dienste, ZUM 1998, 282; *Joussen*, Arbeitsrecht und Schuldrechtsreform, NZA 2001, 745; *Kaufmann*, Kündigung langfristiger Softwarepflegeverträge oder Abschlusszwang?, CR 2005, 841; *Koch*, Schlechtleistung bei softwarebezogener Nacherfüllung – Fehler in neuen Softwareversionen oder -updates, ITRB 2008, 131; *Löwe*, Gedanken zur rechtlichen Einordnung von Wartungsverträgen, CR 1987, 219; *Merveldt*, Zulässigkeit langfristiger Laufzeiten für Softwareüberlassungsverträge, CR 2006, 721; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limberg*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch Band 6, 9. Aufl. München 2023; *Schlosser*, Haftungsgrund, Haftungsmaßstab und AGB-Gesetz, WM 1978, 562; *Schneider*, Handbuch des EDV-Rechts, 5. Aufl., Köln 2017; *Schneider/v. Westphalen*, Software-Erstellungsverträge, 2. Aufl., Köln 2014; *Schulze/Dörner/Ebert/Hoeren/u.a.*, Bürgerliches Gesetzbuch Handkommentar, 12. Aufl., Baden-Baden 2024; *Schüren/Hamann*, Arbeitnehmerüberlassungsgesetz - Kommentar, 6. Aufl., München 2022; *Seitz*, Wartungsvertrag und Mängelgewährleistungsansprüche, CR 1988, 31; *Ulmer/Brandner/Hensen*, AGB-Recht, 13. Aufl., Köln 2022; *Zahrnt*, Abschlusszwang und Laufzeit beim evertrag, CR 2000, 205.

Die Rechtsnatur von Serviceverträgen ist noch ungeklärt. Die Bandbreite der vertretenen Ansichten reicht von der Einordnung als Werk-,<sup>1468</sup> Miet-,<sup>1469</sup> oder Dienstverträge<sup>1470</sup> über die Qualifizierung als Verträge sui generis bis hin zur Betrachtung als Versicherungsverträge.<sup>1471</sup> Inzwischen hat der *BGH* entschieden, dass Softwarewartungsverträge keine Mietverträge darstellen, sondern nach Werk- und Dienstvertragsrecht zu behandeln sind.<sup>1472</sup> Allerdings merkt das *OLG Köln* an, dass angesichts des vielgestaltigen Leistungsspektrums eines Vertrags die Anwendung von Mietrecht auf einen untergeordneten Ausschnitt der Leistung, etwa die reine Softwareüberlassung, nicht ausgeschlossen erscheint.<sup>1473</sup> U. E. gibt es „den“ Servicevertrag nicht. Vielmehr sind eine Fülle von Einzelleistungen zu unterscheiden, die allerdings auf der Grundlage eines einheitlichen Schuldverhältnisses, dem allgemeinen Servicevertrag, erbracht werden.

Zu unterscheiden sind verschiedene Stufen der Softwarepflegevereinbarung. Es gibt zunächst die **Basisverträge**. Die Basisverträge konzentrieren sich z.B. auf die Lieferung von Hardware,

<sup>1468</sup> Siehe etwa *BGH*, Urt. v. 4.3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010, 398, 399 = NJW 2010, 1449, 1451; *BGH*, Urt. v. 5.6.1984 – X ZR 75/83, BGHZ 91, 316, 320 = NJW 1984, 2160; *OLG Frankfurt a.M.*, Urt. v. 22.4.1983 – 6 U 90/82, ZIP 1983, 702.

<sup>1469</sup> *Löwe*, CR 1987, 219.

<sup>1470</sup> *Beise*, DB 1979, 1214.

<sup>1471</sup> *BVerwG*, Urt. v. 19.5.1987 – 1 A 88/83, NJW-RR 1988, 343.

<sup>1472</sup> *BGH*, Urt. v. 4. 3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010, 398 = NJW 2010, 1449.

<sup>1473</sup> Vgl. die Ausführungen in *OLG Köln*, Beschl. vom 26.6.2014 – 19 U 17/14, BeckRS 2015, 3472.

die als kaufvertraglich anzusehen ist. Auch die Lieferung „nackter“ Software erfolgt regelmäßig im Rahmen von Kaufverträgen. Dahingegen sind die Lieferung von Individual-Software sowie die Anpassung von Standard-Software an die besonderen Bedürfnisse des Kunden im Rahmen werkvertraglicher Vertragsgestaltungen typisch.

Auf der zweiten Stufe liegt **der allgemeine Service-Vertrag**. Es handelt sich um einen Dienstvertrag als Dauerschuldverhältnis, der im Kern zunächst einmal nur die allgemeine Bereitschaft des Pflegeunternehmens ausdrückt, für die Bedürfnisse des Anwenders da zu sein. Ferner beinhaltet der allgemeine Servicevertrag ein Angebot des Pflegeunternehmens zum Abschluss von Einzelverträgen.<sup>1474</sup>

Insofern verweist der allgemeine Service-Vertrag auf die Verträge dritter Stufe, nämlich die **Einzelverträge über die Einzelleistungen**. Diese Einzelleistungen haben völlig unterschiedliche Gepräge. Geht es um die individuelle Instandhaltung und Instandsetzung, haben wir es mit einem Werkvertrag zu tun.<sup>1475</sup> Die Lieferung von Updates und Upgrades ist im Wesentlichen als kaufvertraglich zu qualifizieren. Die Bereitstellung einer Service-Hotline und sonstige Formen der Beratung erfolgen auf der Basis dienstvertraglicher Verpflichtungen. Die Übernahme einer 24-Stunden-Verfügbarkeitsgarantie durch eine auf die Wartung von Computersoftware spezialisierte Firma verstößt nach einer Entscheidung des *OLG Köln* nicht gegen § 307 BGB. Denn es sei nicht ersichtlich, dass durch die Übernahme dieser Pflicht eine solche Firma entgegen Treu und Glauben unangemessen benachteiligt werde. Es sei vielmehr einsichtig und deshalb angemessen, dass ein Unternehmen, dessen an verschiedenen Stellen arbeitende Dienststellen miteinander kommunizieren müssen, sicherstellen müsse, dass ein etwaiger Ausfall des Systems kurzfristig behoben werde. Die Wartungsfirma könne als ausgewiesene Spezialistin bei Vertragsschluss dieses Risiko auch sehr genau einschätzen.<sup>1476</sup>

## **I. Der allgemeine Servicevertrag**

Der allgemeine Servicevertrag wird von den Parteien frei geschlossen. Ein Anspruch auf Abschluss eines solchen Vertrags kann allenfalls nach Maßgabe **kartellrechtlicher Vorgaben** (§ 19 Abs. 2 GWB bzw. Art. 102 AEUV) bejaht werden, wenn ein Unternehmer Serviceverträge abschließt und einem einzelnen Anwender ohne sachlichen Grund den Abschluss verweigert.

---

<sup>1474</sup> Siehe auch BGH, Urt. v. 4. 3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010, 398, 399 = NJW 2010, 1449, 1451; MüKoBGB/*Busche*, § 631 Rn. 143.

<sup>1475</sup> Siehe auch BGH, Urt. v. 4. 3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010 398, 399 = NJW 2010, 1449, 1451; MüKoBGB/*Busche*, § 631 Rn. 143; BGH, Urt. v. 5.6.1984 – X ZR 75/83, BGHZ 91, 316, 320 = NJW 1984, 2160.

<sup>1476</sup> OLG Köln, Urt. v. 31.3.2003 – 19 U 151/02, K&R 2003, 573.

# 1. Hauptleistungspflichten

## a) Pflichten des Dienstverpflichteten

Dienstverträge können zu **Diensten jeder Art** (§ 611 Abs. 2 BGB) verpflichten. Durch den Servicevertrag verpflichtet sich der Unternehmer insbesondere zum

- Bereithalten von Personal auf Abruf und zum
- Bereithalten von Maschinen.

Primärer Anspruch des Dienstberechtigten gegen den Dienstverpflichteten ist der Erfüllungsanspruch aus dem Dienstvertrag (§§ 611 Abs. 1, 241 Abs. 1 BGB), den der Dienstberechtigte im Wege einer Leistungsklage geltend machen kann. Allerdings ist eine Vollstreckung im Regelfall gem. § 888 Abs. 3 ZPO ausgeschlossen.

Hinsichtlich der näheren Konkretisierung des Leistungsumfangs werden im typischen Fall in Pflegeverträgen Szenarien für die **Reaktionszeiten und den Reaktionsumfang** festgelegt. Solche Szenarien sind typischerweise einer AGB-Kontrolle entzogen, da damit Hauptleistungspflichten konkretisiert werden. Allerdings gilt auch bei der Konkretisierung von Hauptleistungspflichten das Transparenzgebot. Insofern hat der *BGH* zu Recht eine Klausel untersagt, wonach Dienstpflichten nur im Rahmen des „technisch Möglichen“ erbracht werden. Die aus einem Softwarepflegevertrag hinsichtlich einer Kanzleisoftware verpflichtete Partei muss bei Änderungen der gesetzlichen Bestimmungen die Software an die geänderten Bestimmungen anpassen und eine auf dem vereinbarten Betriebssystem lauffähige Version bereitstellen.<sup>1477</sup>

Wird in einem Softwarepflegevertrag die Erbringung der Wartungsleistung grundsätzlich per Fernwartung (insb. online) vereinbart, so kann dem Leasinggeber nach Auffassung des *LG Cottbus* der Kostenaufwand für einen von ihm ausdrücklich gewünschten Vor-Ort-Service gesondert in Rechnung gestellt werden.<sup>1478</sup>

AGB-rechtlich unproblematisch ist eine Klausel, wonach die Wartung in Form der Instandhaltung auf Abruf des Auftraggebers erfolgt.<sup>1479</sup> Wird die Wartung schlecht durchgeführt und gerät die Anlage dann insgesamt in einen störanfälligen Zustand, liegt darin eine mangelhafte Werkleistung.<sup>1480</sup> Die Beweislast für einen Mangel der Wartung liegt beim

---

<sup>1477</sup> OLG Köln, Urt. v. 12.11.2002 – 19 U 115/02, CR 2003, 329 = OLGR Köln, 2003, 37.

<sup>1478</sup> LG Cottbus, Urt. v. 28.8.2003 – 4 O 361/02, CR 2004, 260.

<sup>1479</sup> OLG Hamm, Urt. v. 22.2.1989 – 31 U 162/88, CR 1989, 815 = BB-Beilage 15/1989, 8.

<sup>1480</sup> OLG München, Urt. v. 22.11.1988 – 25 U 5810/86, CR 1989, 283 f.

Kunden.<sup>1481</sup> Wird eine Wartung auf Abruf sowie eine feste Mindestlaufzeit des Wartungsvertrags vorgesehen, bedarf es keiner Abnahme; die Abnahme gilt insofern als konkludent abbedungen.<sup>1482</sup> Einer gesonderten Abnahme bedarf es auch deshalb nicht, weil die Pflegeleistungen kontinuierlich vorgenommen werden müssen.<sup>1483</sup> Wird eine Hotline kostenlos angeboten, können trotzdem Auskünfte einer solchen Hotline eine Haftung für Vorsatz und Fahrlässigkeit mitbringen. Dies gilt insbesondere dann, wenn der Anbieter dem Kunden mitteilt, dass er diesem für weitere Fragen gerne zur Verfügung stehe.<sup>1484</sup>

## b) § 307 BGB

Welche Leistung der Dienstverpflichtete schuldet, ist im Wege der **Vertragsauslegung** zu ermitteln.

Die Inhaltskontrolle der §§ 307 ff. BGB erstreckt sich gem. § 307 Abs. 3 S. 1 BGB nur auf Bestimmungen, durch die von Rechtsvorschriften abgewichen wird. Als Primärpflicht einer Dienstvertragspartei ist aus diesem Grund z.B. die Angemessenheit der Vergütung insoweit der Inhaltskontrolle entzogen.

Wie und wann Personal und Maschinen bereitzustehen haben, wird durch das **Direktionsrecht des Dienstberechtigten** konkretisiert. Im Zweifel ist die Leistung jedoch persönlich vom Dienstverpflichteten zu erbringen (§ 613 S. 1 BGB). Erbringen fremde Serviceunternehmen Dienstleistungen anstelle des Dienstverpflichteten, liegt darin keine Erfüllung des Dienstvertrags. Ohne Genehmigung braucht der Dienstberechtigte sich keinen anderen Vertragspartner gefallen zu lassen (§ 415 BGB). Zwar kann der Dienstverpflichtete die Möglichkeit eines solchen Wechsels vereinbaren. Dabei hat er aber die Grenzen des AGB-Rechts zu beachten. Hiernach ist eine Bestimmung unwirksam, wonach bei Dienstverträgen ein Dritter in die vertraglichen Pflichten eintritt. Eine Ausnahme gilt nur dann, wenn der Dritte namentlich bezeichnet ist oder dem Dienstberechtigten das Recht eingeräumt wird, sich vom Vertrag zu lösen. Die Kündigungsfrist ist aber zu lang, wenn der Anwender erst nach einem Monat den Vertrag auflösen kann.<sup>1485</sup> Auch bei Kaufleuten ist ein freier Wechsel nicht im Rahmen von AGB vorsehbar.<sup>1486</sup>

Zulässig kann allerdings die Übertragung von Pflichten im Rahmen der **Subunternehmerschaft** sein. In der Literatur wird aber eine solche uneingeschränkte

---

<sup>1481</sup> OLG München, Urt. v. 22.11.1988 – 25 U 5810/86, CR 1989, 283 f.

<sup>1482</sup> OLG Karlsruhe, Urt. 28.2.1985 – 9 U 102/83, CR 1987, 232, 234.

<sup>1483</sup> *Seitz*, CR 1988, 31, 32; ähnlich *Löwe*, CR 1987, 219 f.

<sup>1484</sup> Siehe AG Maulbronn, Urt. v. 27.5.1993 – I C 633/92, NJW-RR 1994, 1077.

<sup>1485</sup> LG Köln, Urt. v. 4.2.1987 – 26 O 120/86, NJW-RR 1987, 885, 886.

<sup>1486</sup> KG Berlin, Urt. v. 30.12.1985 – 16 O 231/82, CR 1987, 234.

Möglichkeit zur Übertragung von Pflichten auf Erfüllungsgehilfen im Hinblick auf die besondere Sensibilität des Pflegebereichs für bedenklich erachtet.<sup>1487</sup>

Umgekehrt kann der Dienstberechtigte im Zweifel nicht seinen Anspruch auf die Dienste auf Dritte übertragen (§ 613 S. 2 BGB). Insbesondere ist es ihm verwehrt, den Dienstverpflichteten darauf zu verweisen, dass dessen Leistungen für ihn keinen Sinn mehr hätten und dieser daher für ein anderes Unternehmen tätig werden solle. Auch verstoßen Klauseln etwa in Einkaufsbedingungen, die einen solchen freien Wechsel vorsehen, gegen das AGB-Recht. Eine Übertragung der Pflichten aus dem Pflegevertrag auf einen Dritten kann nicht AGB-rechtlich vorgesehen werden.<sup>1488</sup>

### c) Pflichten des Dienstberechtigten

Der Dienstberechtigte hat die Serviceleistungen zu vergüten. Die Vergütung kann **nach Leistung** (§ 614 S. 1 BGB) **oder Zeit** (§ 614 S. 2 BGB) berechnet werden. Zu beachten ist erneut, dass Preisvereinbarungen nicht einer AGB-Kontrolle unterliegen. Eine (scheinbare) Ausnahme gilt nur für **Preisnebenabreden**, die die Art und Weise der Preisberechnung zum Gegenstand haben. Eine Vorauszahlungspflicht ist zumindest dann unwirksam, wenn es um eine Zahlung für ein Jahr im Voraus geht.<sup>1489</sup> Zu beachten ist hier vor allem das Leitbild des Dienstvertragsrechts (§ 614 BGB), wonach die Vergütung zum Ende des einzelnen Zeitabschnittes fällig wird. In der Literatur wird vorgeschlagen, zumindest eine vierteljährliche Vorauszahlung als wirksam anzusehen.<sup>1490</sup>

Wird bei der Pflege ein „**Zirkapreis**“ vereinbart, kann das Pflegeunternehmen seinen nachträglich höheren Aufwand nur bis zu 110 % des Zirkapreises in Rechnung stellen.<sup>1491</sup> Eine Berechnung der jeweils geschuldeten Pauschale zu Beginn eines Kalenderjahres ist AGB-rechtlich unzulässig.<sup>1492</sup> Eine Vorauszahlungsklage soll allerdings zulässig sein.<sup>1493</sup>

Vereinbaren Vertragsparteien im Rahmen eines Softwarepflege- und Betreuungsvertrags die regelmäßige Zahlung einer pauschalen Servicegebühr zum Ersten des jeweiligen Monats, so ist diese Vergütung unabhängig davon, ob im entsprechenden Zeitraum tatsächlich Leistungen

---

<sup>1487</sup> *Schneider*, Handbuch des EDV-Rechts, 239.

<sup>1488</sup> OLG Bamberg, Urt. v. 1.10.1985 – 5 U 57/85, CR 1986, 366; vgl. LG Köln, Urt. v. 30.12.1985 – 16 O 231/82, CR 1987, 234.

<sup>1489</sup> OLG München, Urt. v. 8.11.1990 – 29 U 3410/90, VuR 1991, 246; a.A. LG Köln, Urt. v. 12.6.1995 – 20 S 11/94, RuS 1995, 313 = ECR LG 197.

<sup>1490</sup> *Schneider*, Handbuch des EDV-Rechts, S. 2604; *Zahrnt*, CR 1992, 404.

<sup>1491</sup> LG Köln, Urt. v. 30.3.1992 – 90 O 282/82.

<sup>1492</sup> OLG München, Urt. v. 8.11.1990 – 29 U 3410/90, CR 1992, 401.

<sup>1493</sup> OLG München, Urt. v. 8.11.1990 – 29 U 3410/90, CR 1992, 401, 402.

erbracht bzw. ein bestimmter Erfolg herbeigeführt wurden, für die dauerhafte Bereithaltung von Personal und Material über einen längeren Zeitraum geschuldet.<sup>1494</sup>

## 2. Nebenpflichten

Neben die Hauptleistungspflichten treten Nebenpflichten (§ 241 Abs. 2 BGB). Ein Verstoß gegen diese Pflichten führt bei schuldhaftem Verhalten zu Schadensersatzansprüchen aus §§ 280 Abs. 1, 241 Abs. 2 BGB und im vorvertraglichen Bereich aus §§ 311 Abs. 2, 241 Abs. 2, 280 Abs. 1 BGB („c.i.c.“).

Zu den Nebenpflichten des **Dienstverpflichteten** zählt u.a. die **Pflicht zur Anzeige drohender Schäden**. Ferner ist er verpflichtet, **richtige Informationen** über wichtige Eckdaten der Pflege zu geben. Dazu gehört auch eine Aufklärung über Alternativen, etwa der Möglichkeit eines kostenlosen Updates oder der sinnvollen Aktualisierung auf einen anderen Programmstand.<sup>1495</sup>

Da er im Rahmen seiner Pflegeverpflichtung eine Fülle von Betriebsgeheimnissen erfahren kann, trifft ihn auch eine implizite Pflicht zur Wahrung dieser **Betriebsgeheimnisse**. Dies gilt insbesondere im Verhältnis zu Anwendern, die der Amtsverschwiegenheit unterliegen (§ 203 StGB), allen voran Anwälte und Ärzte. Ferner trifft den Anwender die Pflicht zur Einrichtung einer ordnungsgemäßen Datensicherung und zur Bereitstellung von pflegenotwendigen Unterlagen und eines technisch versierten Ansprechpartners für Rückfragen.

Eine Nebenpflicht des **Dienstberechtigten** besteht darin, alles zu tun, um Schäden an Leib und Leben des Pflegeunternehmers zu vermeiden. Ihn treffen umfangreiche Mitwirkungs- und Unterrichtungspflichten, insbesondere im Hinblick auf die Realisierung des Vertragszwecks. Übernimmt der Anwender nebenvertraglich die Pflicht zur regelmäßigen Datensicherung, scheidet Schadensersatzansprüche gegen Wartungsunternehmen wegen Datenverlust regelmäßig aus.<sup>1496</sup> Streitig ist, ob er verpflichtet ist, **den neuesten Programmstand zu übernehmen**. Für das Pflegeunternehmen ist es oft ein Problem, dass der Anwender auf der Basis veralteter Programmstände Pflege erwartet. Eine solche Pflege kann im Laufe der Jahre sehr zeit- und kostenintensiv werden. Es ist daher verständlich, dass Pflegeunternehmen vertraglich den Anwender verpflichten, jeweils den neuesten Programmstand einzuarbeiten. Schwierig ist die Frage, ob in AGB hohe Frequenzen von Updates als Übernahmepflicht für den Kunden vorgesehen werden können. Im Hinblick auf die allgemeine Auslegung im Rahmen von § 307 Abs. 1 BGB wird man darauf abstellen müssen, ob dem Kunden noch Alternativen

---

<sup>1494</sup> LG Berlin, Urt. v. 22.5.2001 – 10 O 483/00, CR 2001, 743.

<sup>1495</sup> AG Düren, Urt. v. 14.4.2004 – 45 C 332/00, CR 2004, 734.

<sup>1496</sup> LG Stuttgart, Urt. v. 30.1.2002 – 38 O 149/00, CR 2002, 487.



bleiben, etwa in Form der Rücksetzung der Software bei verbleibenden Fehlern in der neuen Version.<sup>1497</sup> Auch wird man dem Kunden die Möglichkeit einräumen müssen, für einen längeren Zeitraum nach Freigabe der neuen Version die Pflege noch auf der Grundlage der alten Version verlangen zu dürfen.<sup>1498</sup> Das *LG Hamburg*<sup>1499</sup> hat entsprechende Klauseln gebilligt.

Des Weiteren ist eine Klausel in AGB eines Softwareherstellers wirksam, wonach sich die Pflege stets auf den gesamten Bestand des Auftraggebers an der Software des Herstellers bezieht, soweit der Hersteller hierfür Pflege anbietet. Dies erfasst auch eine Erweiterung des Bestands durch eventuelle spätere Zukäufe. Die Software muss entweder vollständig beim Hersteller in Pflege gehalten oder die Pflege insgesamt gekündigt werden („gesamthafte Pflege“). Das gelte sogar dann, wenn die Klausel weiter bestimmt, dass diese Regelung auch Software des Herstellers umfasst, die der Auftraggeber von Dritten bezogen hat und für die der Hersteller Pflege anbietet.

## II. Nicht- und Schlechterfüllung

Das Dienstvertragsrecht der §§ 611 ff. BGB beinhaltet **keine eigenen Gewährleistungsregeln**. Vertraglichen Vereinbarungen durch Verwendung vorformulierter Geschäftsbedingungen, die das Haftungsrisiko für Leistungsstörungen regeln, kommt daher im Dienstvertragsrecht eine zentrale Bedeutung zu. Die Generalklausel des § 280 Abs. 1 BGB wirkt sich als Regelung des allgemeinen Schuldrechts auch auf Leistungsstörungen im Softwarepflegebereich aus. Danach hat der Dienstherr neben dem weiterhin bestehenden Erfüllungsanspruch einen Anspruch auf Ersatz des Schadens, der durch die schuldhafte Verletzung einer vertraglichen Haupt- oder Nebenleistungspflicht verursacht wird. Eine selbstständige Minderung der Vergütung kennt das Dienstvertragsrecht jedoch nicht.

Die sonstigen Gewährleistungsrechte aus dem Kaufrecht bestehen teilweise in analoger Anwendung, insbesondere der Anspruch auf Minderung des Pflegeentgelts sowie auf Rücktritt vom Vertrag.

Die Rückabwicklung des Softwarepflegevertrags könne im Einzelfall auch den zugrundeliegenden Softwarevertrag erfassen, sofern **Pflege- und Softwarevertrag Teile eines Gesamtgeschäftes** sind. Dabei reiche es für die Einheitlichkeit aus, wenn nur einer der Vertragspartner einen Einheitlichkeitswillen hat und dieser dem anderen Partner erkennbar war und von diesem gebilligt oder mindestens hingenommen wurde. Zur Annahme eines

---

<sup>1497</sup> A.A. Schneider/v. Westphalen/*Peter*, I Rn. 288 ff., der solche Klauseln als Leistungsbeschreibungen für nicht kontrollfähig ansieht.

<sup>1498</sup> *Schneider*, Handbuch des EDV-Rechts, 171.

<sup>1499</sup> *LG Hamburg*, Urt. v. 25.10.2013 – 315 O 449/12, MMR 2014, 102 = ZUM 2014, 69.

einheitlichen Rechtsgeschäfts sei es nicht erforderlich, dass rechtsgeschäftliche Bedingungen hergestellt sind. Ebenso wenig brauchten die Vereinbarungen demselben rechtlichen Geschäftstypus angehören; sie könnten durchaus wesensungleich sein. Eine Geschäftseinheit werde selbst dadurch nicht ausgeschlossen, dass an den Rechtsgeschäften nicht durchweg dieselben Personen teilgenommen haben.

Eine **Softwaredokumentation** ist mangelhaft, wenn in ihr in nennenswertem Umfang Bildschirmdialoge nicht (mehr) aktuell sind, nicht mit den im Programm vorhandenen Dialogen übereinstimmen oder gar nicht dokumentiert sind, wenn ein Inhaltsverzeichnis fehlt oder wenn sie den Anwender nicht in die Lage versetzt, die Software im Bedarfsfalle erneut oder auf einer anderen Anlage zu installieren. Der Pflegegläubiger hat einen Anspruch auf eine aktualisierte Softwaredokumentation bei jedem „Update“ der Software.<sup>1500</sup>

Hat der Gläubiger an der Erfüllung des Dienstvertrags wegen Schlechtleistung kein Interesse mehr, so gewährt § 280 Abs. 1, Abs. 3 BGB i.V.m. § 281 BGB einen Anspruch auf **Schadensersatz statt der Leistung**. In der Praxis dürfte diese Rechtsfolge, die u.a. auf Ersatz der Kosten einer durch Nacherfüllung noch durchführbaren Leistung gerichtet ist,<sup>1501</sup> vor allem bei Dienstverträgen relevant werden, bei denen die Dienstleistung nicht im Rahmen eines Dauerschuldverhältnisses, sondern als einmalige Leistung erbracht wird, z.B. bei Beratungsleistungen im Rahmen eines Mandatsverhältnisses (Steuerberater, Rechtsanwalt). Von einer Schlechtleistung ist insbesondere dann auszugehen, wenn der Dienstverpflichtete seiner Arbeitspflicht zwar nachkommt, aber eine mit Mängeln behaftete Arbeitsleistung erbringt.

Im Bereich der nicht leistungsbezogenen Nebenpflichten, liegt eine Pflichtverletzung vor, wenn bei der (ordnungsgemäßen) Erbringung der Dienstleistung anderweitige Rechtsgüter und Vermögensinteressen des Dienstberechtigten geschädigt werden.<sup>1502</sup> Hiervon kann etwa im Bereich des Gesellschaftsrechts bei wiederholten Verstößen gegen ein nebenvertragliches Konkurrenzverbot durch einen Gesellschafter ausgegangen werden.<sup>1503</sup> Bei Vorliegen der Voraussetzungen gewährt in diesem Fall § 280 Abs. 1, Abs. 3 BGB i.V.m. § 282 BGB einen Schadensersatz statt der Leistung.

Im Falle der Nichterfüllung von Pflegepflichten kann der Anwender auf Erfüllung klagen. Hier gibt es auch die Möglichkeit einer Ersatzvornahme im Rahmen von § 887 ZPO. Ferner kann er das vereinbarte Entgelt verweigern (§ 320 Abs. 1 BGB). Sind die Dienste vor allem wegen

---

<sup>1500</sup> LG Bonn, Urt. v. 19.12.2003 – 10 O 387/01, CR 2004, 414 = K&R 2004, 353.

<sup>1501</sup> Dauner-Lieb/Langen/Dauner-Lieb, § 280 Rn. 63.

<sup>1502</sup> Joussen, NZA 2001, 745, 747; vgl. auch BT-Drs. 14/6040, S. 141.

<sup>1503</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 13.3.1996 – VIII ZR 99/94, NJW-RR 1996, 949.

Zeitablaufs nicht mehr nachholbar, liegt ein Fall der Unmöglichkeit vor. Bei verspäteter Erfüllung greifen die allgemeinen Regeln zum Verzug.

### III. Beendigung des Servicevertrags

In der Rechtsprechung finden sich viele Entscheidungen, die sich mit der Wirksamkeit von Kündigungserklärungen bei Serviceverträgen auseinandersetzen.

#### 1. Ordentliche Kündigung

Ein Dienstvertrag endet mit **Ablauf des Zeitraumes**, für den er abgeschlossen worden ist (§ 620 BGB).

Abseits solcher befristeter Verträge sieht das BGB **besondere Fristen** für die ordentliche Kündigung vor (§ 621 BGB). Ist die Vergütung nach Vierteljahren bemessen, liegt die Kündigungsfrist bei sechs Wochen für den Schluss des Kalenderjahres (§ 621 Nr. 4 BGB). Zwar ist das Recht zur ordentlichen Kündigung abdingbar.<sup>1504</sup> Allerdings muss der Anwender spätestens nach zwei Jahren eine erste Möglichkeit zur Kündigung haben.<sup>1505</sup> Stillschweigende Verlängerungen dürfen nicht länger als ein Jahr dauern. Zulasten des Anwenders ist auch eine längere Kündigungsfrist als drei Monate nicht einführbar. Diese Regelungen gelten aber nicht im kaufmännischen Verkehr. Hier sind die jeweiligen Handelsbräuche und Gewohnheiten zu beachten. Diese können es angezeigt sein lassen, eine zehnjährige Bindung an einen Vertrag zuzulassen.<sup>1506</sup>

Die Verwirkung eines Kündigungsrechtes – auch eines außerordentlichen – kann auch bei einem IT-Wartungsvertrag mit 24-Stunden-Verfügbarkeitsgarantie **nicht vor Ablauf von zwei Monaten** angenommen werden.<sup>1507</sup> Insoweit ist auch zu berücksichtigen, dass der Schuldner vor Kündigung des Vertrags die Möglichkeit haben musste, sich um eine Ersatzlösung zu bemühen.

Ohne individuell getroffene vertragliche Absprache über eine langfristige Softwarewartungsdauer besteht keine generelle Pflicht des Wartungsunternehmens, die vereinbarten Leistungen für den gesamten „**Lebenszyklus**“ einer verkauften Software sicherzustellen.<sup>1508</sup> In Literatur und Rechtsprechung werden in seltenen Einzelfällen Kündigungsausschlüsse diskutiert, z.B. für den Fall, dass das Wartungsunternehmen bei noch

---

<sup>1504</sup> MüKoBGB/Hesse, § 621 Rn. 29; Schulze/Schreiber, § 621 Rn. 1.

<sup>1505</sup> Siehe dazu auch Merveldt, CR 2006, 721; Kaufmann, CR 2005, 841.

<sup>1506</sup> OLG Hamm, Urt. v. 24.4.1986 – 2 U 339/85, NJW-RR 1986, 1248, 1249; Kaufmann, CR 2005, 841.

<sup>1507</sup> OLG Köln, Urt. v. 31.1.2003 – 19 U 151/02, K&R 2003, 573; siehe für den Fall eines Quasi-Vertragshändlers: BGH, Urt. v. 15.12.1993 – VIII ZR 157/92, NJW, 1994, 722 = MDR 1994, 457.

<sup>1508</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 12.1.2005 – 1 U 1009/04, MMR 2005, 472 = CR 2005, 482 = K&R 2005, 426.

neuer und aktuell auf dem Markt vertriebener Software sich bewusst einem bereits bei Vertragsschluss erkennbar gewordenen Anpassungsbedarf (Umstellung auf das Jahr 2000, Euroumstellung u.a.)<sup>1509</sup> entziehen will oder aber in dem Fall, in dem durch eine Kündigung der Kunde zur Zahlung von nicht geschuldeten Leistungen gebracht werden soll.<sup>1510</sup> Es liegt jedoch grundsätzlich in der Autonomie und Verantwortung der Vertragsparteien, eine Mindestvertragszeit – sofern gewollt – selbstständig frei auszuhandeln. Daher kann es keinen Ausschluss von Kündigungsrechten für die ersten Jahre unter dem Gesichtspunkt von Treu und Glauben geben.<sup>1511</sup>

## 2. Kündigung aus wichtigem Grund (§ 626 BGB)

Nach § 626 BGB kann jeder Dienstvertrag **aus wichtigem Grund gekündigt** werden. Dieses Recht zur außerordentlichen Kündigung ist nicht abdingbar.<sup>1512</sup> Auch eine Beschränkung auf bestimmte wichtige Gründe ist unzulässig.<sup>1513</sup> Gleiches gilt für Kündigungserschwernisse, etwa die Einführung einer „Schadenspauschale“. Wirksam ist lediglich ein Verzicht auf dieses Recht nach dessen Entstehung.

Was bei IT-Serviceverträgen als wichtiger Grund anzusehen ist, ist im Einzelnen streitig. Mangelhafter Service kann – regelmäßig nach Abmahnung – zur Kündigung aus wichtigem Grund führen, insbesondere bei häufiger Schlechterfüllung und schlechten Reaktionszeiten. Zweifelhaft dürfte es sein, ob eine Kündigung auch bei anwenderseitigem Ende der Nutzung der IT zulässig ist. Es dürfte wohl kein Kündigungsgrund sein, als Anwender auf die Unzumutbarkeit neuer Versionen zu verweisen. Höhere Gewalt kann wiederum eine außerordentliche Kündigung rechtfertigen.<sup>1514</sup>

## 3. Kündigung aufgrund besonderen Vertrauens (§ 627 BGB)

Ein besonderes außerordentliches Kündigungsrecht sieht § 627 BGB bei Diensten vor, die **aufgrund besonderen Vertrauens** übertragen zu werden pflegen. Dieses Recht ist

---

<sup>1509</sup> Siehe OLG Köln, Urt. v. 17.7.1998 – 19 U 9/98, CR 1998, 720 f.; *Bartsch*, NJW 2002, 1526, 1530.

<sup>1510</sup> Vgl. OLG Koblenz, Urt. v. 27.5.1993 – 5 U 1938/92, NJW 1993, 3144 ff.

<sup>1511</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 12.1.2005 – 1 U 1009/04, MMR 2005, 472 = CR 2005, 482 = K&R 2005, 426; a.A. LG Köln, Urt. v. 16.10.1997 – 83 O 26–97, NJW-RR, 1999, 1285 ff. = CR 1999, 218 ff.

<sup>1512</sup> BGH, Urt. v. 26.5.1986 – VIII ZR 218/85, NJW 1986, 3134; OLG Karlsruhe, Urt. v. 22.7.1982 – 9 U 27/81 BB 1983, 725, 728.

<sup>1513</sup> *Schneider/v. Westphalen/Peter*, I Rn. 349, der eine Definition einzelner wichtiger Gründe „in engen Grenzen“ für wirksam erachtet.

<sup>1514</sup> Kündigungsrecht bejaht durch BGH, Urt. v. 26.5.1986 – VIII ZR 218/85, NJW 1986, 3134.

individualvertraglich abdingbar.<sup>1515</sup> Einen formularmäßigen Ausschluss durch AGB lehnt der *BGH* jedoch ab.<sup>1516</sup>

#### **IV. Die Einzelverträge – Die Lieferung von Softwareaktualisierungen: Kaufvertrag**

Wichtig ist hier die Unterscheidung zwischen **Programmanpassungen auf eine leistungsstärkere Hardwareumgebung** einerseits und **Softwareaktualisierungen zur bloßen Fehlerbeseitigung auf der Basis der bestehenden Hardwareinfrastruktur**. Typischerweise sind in Pflegeverträgen nur Softwareaktualisierungen zur Fehlerbeseitigung geschuldet, nicht aber zusätzliche Wartungs- und Fehlerbeseitigungsmaßnahmen vor Ort. Die Programmanpassungen müssen dabei an die vertraglich vorausgesetzte Hardware angepasst sein. Fehlt es an einer Kompatibilität des Updates mit der Hardware, liegt darin ein Mangel der Pflegeleistung. Auch darf der Kunde nicht vertraglich verpflichtet werden, bei jeder Programmänderung die Software erneut entgeltlich zu erwerben.<sup>1517</sup> Wollen die Softwarepflegeunternehmen eine pflegeältere Programmversion nicht mehr vornehmen, müssen sie die üblichen Fristen für die ordentliche Kündigung beachten. Alte Fehler, die nicht hinreichend durch ein Update beseitigt werden, führen zum Wiederaufleben der Gewährleistungsrechte. Hinzu kommt eine Pflichtverletzung aus dem Pflegevertrag (§ 280 BGB). Streitig ist, ob Pflegeleistungen mit entsprechenden Dokumentationen versehen sein müssen; für den Bereich der Hardwarewartung wurde eine solche (stillschweigende) Dokumentationspflicht abgelehnt.<sup>1518</sup>

Bei der Lieferung von Softwareaktualisierungen ist das Kaufrecht zu beachten. Soweit die Updates Softwaremängel beseitigen, ist die Regelung des § 308 Nr. 8 BGB zu beachten. Die Nacherfüllung hat kostenlos zu geschehen, sodass eine Umwälzung von Kosten auf den Anwender unzulässig ist. Als problematisch erweist sich die **Kombination von Softwareaktualisierungen zur Beseitigung von Mängeln mit Programmanpassungen auf eine leistungsstärkere Umgebung**, d.h. die Kombination von Gewährleistung und Verbesserungsprogramm. Noch ungeklärt ist die Frage, ob in solchen Fällen ein Hinweis auf die Unterscheidung notwendig ist, um den Anwender über die tatsächlich entstandenen Kosten ins richtige Licht zu setzen. Updates und neue Softwareversionen beseitigen jedoch nicht immer

---

<sup>1515</sup> BGH, Urt. v. 13.11.2014 – III ZR 101/14, NJW-RR 2015, 686, 689.

<sup>1516</sup> BGH, Urt. v. 18.2.2016 – III ZR 126/15, NJW 2016, 1578, 1579; Urt. v. 11. 2. 2010 - IX ZR 114/09, NJW 2010, 1520, 1522; hingegen für Wirksamkeit AG Bremen, Urt. v. 18.6.1986 - 20 C 209/1985, NJW-RR 1987, 1007.

<sup>1517</sup> AG Hanau, Urt. v. 26.6.1998 – 31 C 709/98-11, CI 1999, 23 = NJW-CoR 1998, 434.

<sup>1518</sup> OLG München, Urt. v. 24.4.1996 – 1 U 5742/85; *Bischoff*, CR 1988, 34, 38.

Fehler, sondern können auch für das Entstehen neuer technischer Probleme sorgen. Es stellt sich in diesem Zusammenhang die Frage, inwiefern neue Fehler in Mängelbeseitigungsupdates neue Nacherfüllungsansprüche mit neuen Gewährleistungspflichten auslösen, wie sich Fehler im Update auf unveränderte Teile im ursprünglichen ausgelieferten Programmexemplar auswirken und wie das Überlassen einer neuen Vollversion im Rahmen der Nacherfüllung zu bewerten ist.<sup>1519</sup> Bei der Nachbesserung durch Updates handelt es sich um eine sog. kombinierte Nacherfüllung, die sich aus der Nachlieferung, Lieferung eines neuen Programms aus der Serie und der Nachbesserung, in Form der Mängelbeseitigung an dem neuen Programm, zusammensetzt.<sup>1520</sup> Auch bei gelungener Nacherfüllung durch Lieferung eines lauffähigen Programms, kann für Installation, Test und Neueinweisung Schadensersatz neben der Leistung gem. § 280 Abs. 1 BGB geltend gemacht werden. Scheitern mehr als zwei Versuche der Nacherfüllung, kann der Kunde sogar gem. § 440 S. 2 BGB vom Vertrag zurücktreten.<sup>1521</sup> Treten durch das Update neue Fehler am ursprünglich gelieferten Programmexemplar auf, deren Ursachen nicht vor oder bei Gefahrübergang gem. § 446 BGB vorlagen, so findet kein Gewährleistungsrecht, sondern das allgemeine Leistungsstörungenrecht Anwendung. Haften neue Mängel dem nachgelieferten Programm an, so löst die neue Übergabe auch neue Gewährleistungsrechte aus. Fehlerauswirkungen im vom Update nicht erfassten und daher unveränderten Programmteil fallen als neue nachgelieferte Mängelursache ebenso unter das Mängelrecht, wie der nachgelieferte Fehler selbst.<sup>1522</sup> Grundsätzlich kann auch eine neue Vollversion mit höherer, fehlerbereinigter Versionsnummer als Nachlieferung erbracht werden, wenn keine erheblichen Nachteile gegenüber der alten Version bestehen und die Nachlieferung völlig kostenfrei ist. Eine Art Abzug „neu für alt“ findet nicht statt. Ist die neue Version selbst wiederum mangelhaft, so liegt auch hier aufgrund der Übergabe Gewährleistungsrecht vor.<sup>1523</sup>

## **V. Die Instandsetzung/Vollpflege: Werkvertrag**

### **1. Abgrenzung AÜG**

Von Arbeitnehmerüberlassung – häufig auch als Leiharbeitsverhältnis bezeichnet – wird gesprochen, wenn ein selbstständiger Unternehmer (Verleiher) einen Arbeitnehmer (Leiharbeitnehmer), mit dem er einen Arbeitsvertrag geschlossen hat, gelegentlich oder kurzfristig an einen anderen Unternehmer (Entleiher) „ausleiht“. Nach § 1 Abs. 1 AÜG liegt

---

<sup>1519</sup> Koch, ITRB 2008, 131.

<sup>1520</sup> Koch, ITRB 2008, 131, 132.

<sup>1521</sup> Koch, ITRB 2008, 131, 132.

<sup>1522</sup> Koch, ITRB 2008, 131, 133.

<sup>1523</sup> Koch, ITRB 2008, 131, 134.

Arbeitnehmerüberlassung vor, wenn der Arbeitnehmer von seinem Vertragsarbeitgeber im Rahmen dessen wirtschaftlicher Tätigkeit einem Dritten zur Arbeitsleistung überlassen wird. Es sind **somit mindestens drei Beteiligte erforderlich**. Das schuldrechtliche Verhältnis zwischen dem Verleiher und dem Entleiher wird als Arbeitnehmerüberlassungsvertrag bezeichnet.<sup>1524</sup> Der Entleiher erwirbt das vom Arbeitgeber, d.h. dem Verleiher, abgeleitete Recht, vom Leiharbeiter die Leistung der zur Erfüllung des Überlassungsvertrags zu verrichtenden Arbeiten zu fordern und durch nähere Weisungen konkretisieren zu können (Direktionsrecht).<sup>1525</sup> Das Arbeitsverhältnis zwischen dem Verleiher und dem Leiharbeiter besteht fort, d.h. der Verleiher schuldet die Vergütung sowie Vergütungfortzahlung bei Urlaub und Krankheit usw.

Das AÜG gilt gem. § 1 Abs. 1 S. 1 nur für die Arbeitnehmerüberlassung im Rahmen wirtschaftlicher Tätigkeit. Damit ist jegliches Handeln erfasst, mit dem Güter oder Dienstleistungen auf einem bestimmten Markt angeboten werden.<sup>1526</sup> In der vorhergehenden Gesetzesfassung bis Dezember 2011 wurde noch ein gewerbsmäßiges Handeln, d.h. eine Tätigkeit mit Gewinnerzielungsabsicht, gefordert. Dieser Zielsetzung bedarf es nun nicht mehr. Nicht um eine Arbeitnehmerüberlassung i.S.d. AÜG handelt es sich, wenn es sich bei dem Vertrag zwischen Unternehmer (Arbeitgeber) und Dritten um einen Dienst- oder Werkvertrag handelt.<sup>1527</sup> Organisiert der Unternehmer die zur Erreichung eines wirtschaftlichen Erfolgs notwendigen Handlungen selbst, bleibt er für die Erfüllung der im Vertrag mit dem Dritten vorgesehenen Dienste oder für die Erstellung des dem Dritten vertraglich geschuldeten Werks verantwortlich. Bedient er sich dabei den seinen Weisungen unterliegenden Arbeitnehmern als Erfüllungsgehilfen, so liegt ein Dienst- oder Werkvertrag vor. Bleibt jedoch nach dem Vertragsinhalt dem Dritten, in dessen Bereich die Arbeitskräfte tätig werden, die Entscheidung überlassen, wie und wann er die Arbeitnehmer für welche Arbeiten einsetzt, so liegt Arbeitnehmerüberlassung vor.<sup>1528</sup> Berufet sich der Arbeitgeber zur Rechtfertigung einer betriebsbedingten Kündigung auf den Wegfall des Arbeitsplatzes durch Fremdvergabe der bisher vom gekündigten Arbeitnehmer verrichteten Arbeiten, so liegt eine die Kündigung nicht rechtfertigende Austausch Kündigung vor, wenn die Fremdvergabe nicht in selbstständiger Erledigung durch den Dritten erfolgt, sondern der Dritte in den Arbeitsbetrieb des

---

<sup>1524</sup> Schüren/Hamann/Hamann, § 1 Rn. 42.

<sup>1525</sup> Schüren/Hamann/Hamann, § 1 Rn. 103.

<sup>1526</sup> EuGH, Urt. v. 10.01. 2006 – C-222/04 (Ministero dell'Economia e delle Finanze/Cassa di Risparmio di Firenze), EuZW 2006, 306.

<sup>1527</sup> Siehe auch LAG Rheinland-Pfalz, Urt. v. 17.10.1991, BB-Beilage 10/1992, 11.

<sup>1528</sup> BAG, Urt. v. 27.06.2017 - 9 AZR 133/16, BeckRS 2017, 145967; siehe auch LAG Sachsen-Anhalt, Beschl. v. 2.8.2005 – 8 TaBV 33/04 (zu der vergleichbaren Frage der Einordnung fremder Arbeitnehmer unter § 98 BetrVG) = AE 2006, 285.

(kündigenden) Arbeitgebers eingegliedert wird.<sup>1529</sup> Erfolgt die Fremdleistung nicht in eigener betrieblicher Organisation, sondern nach den betrieblichen Vorgaben des (kündigenden) Arbeitgebers, so liegt regelmäßig verdeckte Arbeitnehmerüberlassung vor, die eine betriebsbedingte Kündigung nicht zu rechtfertigen vermag.<sup>1530</sup>

Wird ein Arbeitnehmer von seinem Arbeitgeber auf der Grundlage eines Werkvertrags im Betrieb eines anderen Unternehmens eingesetzt und kommt es dabei nur gelegentlich unter Abweichung vom normalen Tagesablauf zu arbeitsrechtlichen Weisungen des Werkbestellers, so führt dies nicht zur Annahme einer unerlaubten Arbeitnehmerüberlassung.<sup>1531</sup> Nach ständiger Rechtsprechung des *BAG* ist nicht jeder drittbezogene Arbeitseinsatz eine Arbeitnehmerüberlassung i.S.d. AÜG. Diese sei vielmehr durch eine spezifische Ausgestaltung der Vertragsbeziehungen zwischen Verleiher und Entleiher einerseits (dem Arbeitnehmerüberlassungsvertrag) und zwischen Verleiher und Arbeitnehmer andererseits (dem Leiharbeitsvertrag) sowie durch das Fehlen einer arbeitsvertraglichen Beziehung zwischen Arbeitnehmer und Entleiher gekennzeichnet.<sup>1532</sup> Notwendiger Inhalt eines Arbeitnehmerüberlassungsvertrags ist die Verpflichtung des Verleihers gegenüber dem Entleiher, diesem zur Förderung von dessen Betriebszwecken Arbeitnehmer zur Verfügung zu stellen.<sup>1533</sup> Seine Vertragspflicht gegenüber dem Entleiher endet, wenn er den Arbeitnehmer ausgewählt und ihn dem Entleiher zur Verfügung gestellt hat.

Demgegenüber wird beim Werkvertrag ein Unternehmer für einen anderen tätig. Der Werkunternehmer organisiert die zur Erreichung eines wirtschaftlichen Erfolgs notwendigen Handlungen nach eigenen betrieblichen Voraussetzungen und bleibt für die Erfüllung der im Vertrag vorgesehenen Dienste oder für die Herstellung des geschuldeten Werks gegenüber dem Drittunternehmen verantwortlich. Die zur Ausführung des Werkvertrags eingesetzten Arbeitnehmer unterliegen den Weisungen des Unternehmers und sind dessen Erfüllungsgehilfen. Der Werkbesteller kann jedoch, wie sich aus § 645 Abs. 1 S. 1 BGB ergibt, dem Werkunternehmer selbst oder dessen Erfüllungsgehilfen Anweisungen für die Ausführung

---

<sup>1529</sup> LAG Berlin-Brandenburg, Urt. v. 5.3.2013 – 12 Sa 1624/12, NZA-RR 2013, 466.

<sup>1530</sup> LAG Berlin-Brandenburg, Urt. v. 5.3.2013 – 12 Sa 1624/12, NZA-RR 2013, 466.

<sup>1531</sup> LAG Düsseldorf, Urt. v. 27.8.2007 – 17 Sa 270/07, NJOZ 2008, 1103 = LAGE § 10 AÜG Nr. 4 = EzAÜG § 10 AÜG Fiktion Nr. 119; LAG Baden-Württemberg, Urt. v. 1.8.2013 – 2 Sa 6/13.

<sup>1532</sup> BAG, Urt. v. 24.5.2006 – 7 AZR 365/05; BAG, Urt. v. 19.3.2003 – 7 AZR 267/02, AP AÜG § 13 Nr. 4 = BeckRS 2003, 41314; BAG, Urt. v. 3. 12. 1997 – 7 AZR 764/96, BAGE 87, 186 = NZA 1998, 876 = NJW 1998, 3374 L = AP AÜG § 1 Nr. 24.

<sup>1533</sup> BAG, Urt. v. 3. 12. 1997 – 7 AZR 764/96, BAGE 87, 186 = NZA 1998, 876 = NJW 1998, 3374 L = AP AÜG § 1 Nr. 24.



des Werkes erteilen. Solche Werkverträge werden – ebenso wie Dienstverträge – nicht vom Arbeitnehmerüberlassungsgesetz erfasst.<sup>1534</sup>

Bei der Abgrenzung arbeitsrechtlicher zu werkvertraglichen Weisungen ist zu berücksichtigen, dass die Weisung des Werkbestellers gegenständlich begrenzt auf das konkrete Werk bezogen ist. Fehlt es an einem abgrenzbaren, dem Werkunternehmer als eigene Leistung zurechenbaren und abnahmefähigen Werk, so deutet dies auf Arbeitnehmerüberlassung hin, weil der Besteller dann durch seine Anweisungen den Gegenstand der von dem Arbeitnehmer zu erbringenden Leistung überhaupt erst bestimmt und damit Arbeit und Einsatz für ihn bindend organisiert.<sup>1535</sup> Allerdings ist zu beachten, dass Arbeitnehmerüberlassung voraussetzt, dass das Arbeitgeberweisungsrecht während der Dauer des Fremdfirmeneinsatzes allein vom Inhaber des Einsatzbetriebs oder dessen Personal ausgeübt wird.

Indizien für einen Werkvertrag:<sup>1536</sup>

- Unternehmerische Eigenverantwortlichkeit und Dispositionsmöglichkeit des Werkunternehmers gegenüber dem Besteller,
- Vereinbarung und Erstellung eines qualitativ individualisierbaren und dem Werkunternehmer zurechenbaren Werksergebnisses,
- ausschließliches Weisungsrecht des Werkunternehmers gegenüber den Arbeitnehmern im Betrieb des Bestellers und Erfüllung seiner Aufgaben aus dem Werkvertrag,
- Tragen des Unternehmerrisikos, insbesondere der Gewährleistung,
- herstellungsbezogene Vergütungsregelung.

Folgende Indizien sprechen für eine Arbeitnehmerüberlassung:

- Planung und Organisation der Arbeit durch den Besteller,
- Aufnahme der Arbeitnehmer in die Betriebsräume des Bestellers,
- fehlendes Weisungsrecht und Personalhoheit des Werkunternehmers, Pflicht zur Vorlage von Personaleinsatz und Anwesenheitslisten,
- Ausstattung mit Werkzeugen des Bestellers,

---

<sup>1534</sup> BAG, Urt. v. 27.6.2017 – 9 AZR 133/16 = BeckRS 2017, 145967; BAG, Urt. v. 20.9.2016 – 9 AZR 735/15 = BeckRS 2016, 74690; BAG, Urt. v. 3. 12. 1997 – 7 AZR 764/96, BAGE 87, 186 = NZA 1998, 876 = NJW 1998, 3374 L = AP AÜG § 1 Nr. 24.

<sup>1535</sup> BAG, Urt. v. 27.6.2017 – 9 AZR 133/16 = BeckRS 2017, 145967; BAG, Urt. v. 9.11.1994 – 7 AZR 217/94, BAGE 78, 252 = NZA 1995, 572 = AP AÜG § 1 Nr. 18; BAG, Urt. v. 30.1.1991 – 7 AZR 497/89, NZA 1992, 19 = AP AÜG § 10 Nr. 8).

<sup>1536</sup> FG Hessen, Urt. v. 21.2.2008 – 13 K 2392/05 = EzAÜG Steuerrecht Nr. 78.

- Benutzung der Sozialräume des Bestellers.

Die gewerbsmäßige Arbeitnehmerüberlassung bedarf, neben der Gewerbeanmeldung, der **Erlaubnis** nach dem AÜG (§ 1 Abs. 1 S. 1 AÜG). Auf die Erteilung der Erlaubnis besteht ein Anspruch, wenn keiner der Versagungsgründe des § 3 AÜG vorliegt.

Die Abgrenzung der gewerblichen Arbeitnehmerüberlassung zu anderen Vertragstypen oder zu der erlaubnisfreien Arbeitnehmerüberlassung ist nicht nur für die Anwendung des AÜG von Bedeutung. Sie betrifft neben dem Arbeitsrecht auch das Sozialversicherungs-, das Straf- und Ordnungswidrigkeitenrecht. Wird fehlerhaft von einer erlaubnisfreien Form des drittbezogenen Personaleinsatzes ausgegangen und besitzt der Verleiher keine gültige Verleihererlaubnis, so treffen sowohl den Verleiher als auch den Entleiher nachteilige Folgen. Zur Feststellung, ob Arbeitnehmerüberlassung vorliegt, stellt das *BAG* konsequent auf den wirklichen Geschäftsinhalt entsprechend der praktischen Durchführung des Vertrags ab.

Eine noch wenig geklärte Thematik betrifft die **Auswirkungen des Mindestlohngesetzes auf den IT-Sektor**. So regelt § 13 Mindestlohngesetz (MiLoG) über einen Verweis auf § 14 des Arbeitnehmer-Entsendegesetzes (AEntG), dass ein Auftraggeber zusätzlich für die Zahlung des Mindestlohns bei allen Subunternehmern haften muss. Zahlt einer der Auftragnehmer des Auftraggebers seinen Arbeitnehmern nicht den gesetzlichen Mindestlohn, so können die Arbeitnehmer direkt vom Auftraggeber die Zahlung des Nettolohns verlangen, unabhängig davon, warum der Auftragnehmer als ihr direkter Arbeitgeber bislang nicht gezahlt hat. Der Auftraggeber haftet insofern wie ein Bürge, der auf die Einrede der Vorausklage verzichtet hat. Allerdings gilt diese Konstruktion nicht bei Dienst- oder Werkverträgen für rein interne Angelegenheiten. Das Gesetz soll nur den sog. Generalunternehmer betreffen, also den Unternehmer, der Pflichten, die er im Außenverhältnis gegenüber Kunden hat, an andere (Sub) Unternehmer delegiert. Zur Lösung eventueller Haftungsprobleme lassen sich manche Generalunternehmer weitgehende Einsichtsrechte in Lohnunterlagen des Subunternehmers vertraglich einräumen; vorgesehen wird zum Teil sogar ein Recht des Auftraggebers zur Überprüfung der Lohnunterlagen beim Subunternehmer („Auditrecht“). Beides ist im Hinblick auf datenschutzrechtliche Vorgaben abseits einer Einwilligung des Arbeitnehmers sehr fragwürdig.

## **2. Problem: Vergütungsregeln**

Verboten im Werkvertragsrecht ist eine Vergütungsregelung in AGB, die für **das reine Tätigwerden** eine Entgeltspflicht vorsieht. Zu solchen verbotenen Klauseln zählen z.B.

Regelungen wie „Fahrzeiten gelten als Arbeitszeiten“<sup>1537</sup>. Als zulässig wird hingegen angesehen, wenn der Softwareersteller nach Stunden abrechnet<sup>1538</sup> oder im Rahmen von Individualverträgen eine Regelung vorsieht, die einen pauschalen Kfz-Kostenanteil festsetzt.<sup>1539</sup>

### 3. Klauseln in Allgemeinen Geschäftsbedingungen

Die oben dargestellten Regelungen des allgemeinen Leistungsstörungenrechts sind auch nach der Schuldrechtsreform grundsätzlich vertraglich abdingbar. Da das Dienstvertragsrecht, anders als etwa § 476 BGB im Kaufrecht, keine Grenzen für eine vertragliche Modifikation des Leistungsstörungenrechts enthält, richtet sich die Zulässigkeit haftungsbeschränkender Klauseln in Standarddienstverträgen nach den §§ 307 ff. BGB. So ist beispielsweise folgende Klausel verboten:

*„Nach Wahl Neuteile oder Austauschteile“.*<sup>1540</sup>

#### a) Ausschluss und Beschränkung der Haftung

Anders als im Kauf- und Werkvertragsrecht stellt sich im Dienstvertragsrecht nicht das Problem unterschiedlicher Regelungskomplexe für Gewährleistung und Haftung. Geschäftsbedingungen in Dienstverträgen, die sich auf die „Gewährleistung“ beziehen, sind daher – sofern sie nicht schon nach § 307 Abs. 1 S. 2 BGB wegen Verstoßes gegen das materielle Transparenzgebot unwirksam sind – zunächst am Maßstab des § 309 Nr. 7 BGB zu messen.

Unwirksam ist daher die häufig in Verträgen über Telekommunikations- und Internet-Dienstleistungen anzutreffende Klausel „Unsere Haftung ist auf vorsätzliches Handeln begrenzt“. Die Unwirksamkeit dieser Haftungsbeschränkung gegenüber dem Endverbraucher lässt sich auch nicht durch einen salvatorischen Zusatz „es sei denn, dem stehen zwingende gesetzliche Bestimmungen entgegen“ vermeiden.<sup>1541</sup>

<sup>1537</sup> BGH, Urt. v. 5.6.1984 – X ZR 75/83 = NJW 1984, 2160; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.4.1983 - 6 U 90/82, WRP 1983, 626 = DB 1983, 1482.

<sup>1538</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 2.11.1990 – 2 U 271/89, NJW-RR 1991, 252.

<sup>1539</sup> BGH, Urt. v. 9.11.1991 – X ZR 63/90, NJW 1992, 688 = BB 1992, 228.

<sup>1540</sup> BGH, Urt. v. 5.6.1984 – X ZR 75/83 = NJW 1984, 2160; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.4.1983, WRP 1983, 626 = DB 1983, 1482.

<sup>1541</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 4.2.2015 – VIII ZR 26/14 = NJW-RR 2015, 738; BGH, Urt. v. 4.3.1987 – IV A ZR 122/85, NJW 1987, 1815; OLG Saarbrücken, Urt. v. 27.12.2019 – 1 U 47/19 = GRUR-RR 2020, 131.

Unwirksam sind auch Klauseln, die die „Haftung aufgrund von gesetzlichen Bestimmungen auf die **zulässige Mindestsumme** begrenzen“.<sup>1542</sup> Diese inhaltsleere Floskel hält weder dem Klauselverbot des § 309 Nr. 7 BGB noch dem Transparenzgebot des § 307 Abs. 1 S. 2 BGB stand, da für den Vertragspartner nicht erkennbar ist, auf welche Haftungsfälle sich die Begrenzung bezieht und woraus sich die „zulässige Mindestsumme“ ergibt. Zulässig bleibt daher – wie schon an anderer Stelle aufgezeigt – lediglich eine Klausel, die nur die Haftung für leicht fahrlässige Pflichtverletzung ausschließt und eine Ausnahme für vertragswesentliche Pflichten, Schäden aus der Verletzung von Leben, Körper und Gesundheit sowie Ansprüche aus dem ProdHaftG<sup>1543</sup> enthält.

## b) Beschränkung von Leistungspflichten

In zahlreichen Dienstverträgen finden sich Klauseln, in denen (zum Teil sogar unter der Überschrift „Gewährleistung“) die Leistungspflichten des Verwenders beschränkt werden, um hierdurch eine **Haftung für Leistungsstörungen** generell auszuschließen. Dies ist als (mittelbarer) Haftungsausschluss unzulässig, wenn hierdurch schon die Vertragspflicht, deren Verletzung die Grundlage der Schadensersatzhaftung ist, eingeschränkt wird.<sup>1544</sup> Gleiches gilt für eine fehlerhafte vertragstypologische Einordnung der geschuldeten Leistungspflichten, etwa indem eine Dienstleistung als Werkleistung bezeichnet und der Vertragspartner auf die Gewährleistungsvorschriften des Werkvertragsrechts verwiesen wird.<sup>1545</sup>

Klauseln wie „Eine **hundertprozentige Nutzbarkeit des Systems** kann nicht gewährleistet werden.“ oder „Bei unerwarteten Systemausfällen oder vorübergehenden Einschränkungen von Leistungsmerkmalen haften wir nur, wenn die Störung nicht innerhalb von ... Tagen von uns beseitigt wird.“ sind unwirksam.

Gegenüber Verbrauchern ergibt sich dies unmittelbar aus § 309 Nr. 7 BGB, da nicht danach differenziert wird, ob die Leistungsstörung auf einer nur leicht fahrlässigen Pflichtverletzung einer nicht vertragswesentlichen Pflicht beruht. Zudem verbietet § 307 Abs. 2 Nr. 2 BGB sowohl gegenüber Verbrauchern als auch gegenüber Unternehmern eine Gefährdung des Vertragszwecks durch Einschränkung vertragswesentlicher Rechte und Pflichten. Bei Dienstleistungsverträgen ist es daher regelmäßig unzulässig, eine Hauptleistungspflicht in einer

<sup>1542</sup> Derartige Klauseln finden sich in zahlreichen AGB sog. Internet-Startups.

<sup>1543</sup> Die Haftung nach dem ProdHaftG kann bei Dienstleistungsverträgen relevant werden, wenn die zur Inanspruchnahme der Dienstleistung erforderlichen Geräte (etwa Modems o.ä.) zur Verfügung gestellt werden.

<sup>1544</sup> Vgl. *Schlösser*, WM 1978, 558, 564.

<sup>1545</sup> Ähnlich auch BGH, Urt. v. 9.7.1992 – VII ZR 7/92, NJW 1992, 3158, 3161: Vermittlungsvertrag statt Reisevertrag.

AGB-Klausel wieder einzuschränken (um der Haftung für schuldhafte Pflichtverletzungen zu entgehen), wenn der primäre Vertragszweck gerade in der Erbringung dieser Dienstleistung besteht. Die Möglichkeit von Systemausfällen sollte daher schon bei der positiven Leistungsbeschreibung berücksichtigt werden, etwa durch Vereinbarung einer bestimmten Toleranzgrenze bezüglich der Anzahl und Dauer von Ausfällen pro Zeiteinheit.<sup>1546</sup>

Dennoch kann es auch bei unbeschränkter Leistungszusage sinnvoll sein, in den AGB eine rein deklaratorische Klausel aufzunehmen, in der auf **mögliche systemimmanente Störungen** hingewiesen wird. Zwar kann hierdurch die Haftung für Leistungsstörungen infolge schuldhaft verursachter Pflichtverletzungen nicht beschränkt werden. Wird der Vertragspartner jedoch rechtzeitig bei Vertragsschluss auf die Möglichkeit unverschuldeter, systemimmanenter Leistungsstörungen hingewiesen, so reduziert sich für den Verwender das Risiko, dass er sich nach § 280 Abs. 1 BGB oder § 280 Abs. 1, Abs. 3 BGB i.V.m. § 282 BGB wegen Verletzung einer Aufklärungspflicht schadensersatzpflichtig macht. Gleiches gilt für vorformulierte Hinweise auf mögliche Risiken bei Beratungs- und Geschäftsbesorgungsverträgen von Rechtsanwälten, Steuerberatern oder Wirtschaftsprüfern.

Umgekehrt können Klauseln, in denen eine **bestimmte Güte der Dienstleistung zugesichert** wird („Wir garantieren eine Nutzbarkeit unserer Systeme von 99,99 %“), haftungsverschärfend wirken. Der Gesetzgeber hat zwar darauf verzichtet, den Rechtsbegriff der „Garantie“ außerhalb des kaufrechtlichen Gewährleistungsrechts (§§ 443, 444 BGB) als Anknüpfungspunkt für eine allgemeine Gewährleistung für alle Vertragstypen zu verwenden. Durch Klauseln, die eine bestimmte Qualität der Dienstleistung versprechen („wir garantieren“), wird jedoch die vertraglich geschuldete Leistung dahin gehend konkretisiert, dass eine schuldhafte Nichteinhaltung der zugesicherten Dienste eine Pflichtverletzung i.S.v. §§ 280 ff. BGB darstellt. Die ausdrückliche Zusicherung einer bestimmten Dienstqualität kann zudem eine entsprechende vertragswesentliche Pflicht zur Gewährleistung des zugesagten Qualitätsmerkmals begründen („24h-Erreichbarkeit“, „99,99 % Sicherheit“, „virengeprüft“<sup>1547</sup>). In diesen Fällen sind Haftungsbeschränkungen, durch die vorangehende Zusicherungen eingeschränkt werden („Wir haften nicht für nur kurzfristige Ausfälle, es sei denn, wir haben hierfür eine ausdrückliche Garantie übernommen.“), bereits wegen Verstoßes gegen das Transparenzgebot des § 307 Abs. 1 S. 2 BGB unwirksam. Im Übrigen gilt auch hier,

---

<sup>1546</sup> Vgl. *Jessen*, ZUM 1998, 282, 287; *Cichon*, S. 21.

<sup>1547</sup> Vgl. dazu LG Hamburg, Urt. v. 18.7.2001 – 401 O 63/00, CR 2001, 667 = NJW 2001, 3486 = MMR 2001, 831.

dass die Haftung für eine – auch leicht fahrlässige – Verletzung von vertragswesentlichen Pflichten nicht ausgeschlossen werden kann.

#### **4. Verkürzung der Verjährung für Schadensersatzansprüche**

##### **a) § 309 BGB**

Auch eine **Verkürzung der Verjährung** von Schadensersatzansprüchen ist als Begrenzung der Haftung i.S.v. § 309 Nr. 7 BGB anzusehen.<sup>1548</sup> Für AGB in Dienstverträgen bedeutet dies, dass in den von § 309 Nr. 7 BGB erfassten Fällen (s. S. 200 ff.) eine Verkürzung der in §§ 195 ff. BGB geregelten Verjährungsfristen für Schadensersatzforderungen unzulässig ist.

##### **b) § 307 BGB**

Anders ist dies bei Verjährungsklauseln in Standarddienstverträgen, die **gegenüber einem Unternehmer** verwendet werden. Hier ist § 309 Nr. 7 BGB nicht anwendbar (§ 310 Abs. 1 BGB), sodass sich die Zulässigkeit von Verjährungsabreden nach der Generalklausel des § 307 BGB richtet. Anders als im Kauf- und Werkvertragsrecht kann dabei im Dienstvertragsrecht nicht auf gewährleistungsrechtliche Regelfristen zurückgegriffen werden. Der Gesetzgeber hat außerhalb des kauf- und werkvertraglichen Gewährleistungsrechts auf die Festlegung von gesetzlichen Mindestfristen bewusst verzichtet und in § 202 BGB lediglich eine allgemeine Höchstfrist von 30 Jahren festgelegt. Allerdings ist der dem Gewährleistungsrecht zugrunde liegende allgemeine Rechtsgedanke, dass der Vertragspartner auch bei einer Verkürzung der Verjährung noch die Gelegenheit haben muss, die Vertragsgemäßheit der Leistung zu prüfen und Rechtsverfolgungsmaßnahmen zu ergreifen, auch auf Dienstverträge übertragbar.

Im Ergebnis ist dabei – wie schon nach alter Rechtslage – im unternehmerischen Bereich zu prüfen, ob die Verkürzung der gesetzlichen Verjährungsfrist bewirkt, dass die Durchsetzung etwaiger Schadensersatzansprüche weitgehend verhindert würde.<sup>1549</sup>

#### **5. Änderungsvorbehalte**

Eine weitere wesentliche Neuerung, die die Schuldrechtsreform mit sich gebracht hat, ist die Anwendbarkeit des § 308 Nr. 4 BGB auch auf **Änderungsvorbehalte und Widerrufsklauseln** in Arbeitsverträgen. § 308 Nr. 4 BGB untersagt auch im Arbeitsrecht die klauselmäßige „Vereinbarung eines Rechts des Verwenders, die versprochene Leistung zu ändern oder von ihr

---

<sup>1548</sup> BGH, Urt. v. 18.12.2008 – III ZR 56/08, NJW-RR 2009, 1416; BGH, Urt. v. 4.6.1987 – I ZR 159/85, NJW-RR 1987, 1252, 1253; Dauner-Lieb/Langen/Heinrichs, § 309 Rn. 101.

<sup>1549</sup> Vgl. zum alten Recht BGH, Urt. v. 21.12.1987 – II ZR 177/87, NJW-RR 1988, 559, 561; zur aktuellen Rechtslage siehe Dauner-Lieb/Langen/Mansel, § 202 Rn. 21 ff.

abzuweichen, wenn nicht die Vereinbarung der Änderung oder Abweichung unter Berücksichtigung der Interessen des Verwenders für den anderen Teil zumutbar ist.“

Da es sich hierbei um ein Klauselverbot mit Wertungsmöglichkeit handelt, sind Änderungsvorbehalte nicht generell unzulässig. Schon nach alter Rechtslage (§ 10 Nr. 4 AGBG) waren außerhalb des Arbeitsrechts Änderungsvorbehalte in vorformulierten Dienstverträgen zulässig, wenn die einseitige Änderung der Leistung durch ein erhebliches Interesse des Verwenders begründet wird, das Äquivalenzinteresse nicht gestört und der Vertragspartner nicht benachteiligt wird.<sup>1550</sup> Dabei wird man nach neuer Rechtslage auch auf den Maßstab des § 313 BGB zurückgreifen können, der die Störung der Geschäftsgrundlage regelt.

Nach Ansicht der Rechtsprechung sind auch Klauseln unzulässig, die den Dienstverpflichteten zur Delegation der geschuldeten Dienstleistung ohne sachlichen Grund an einen Dritten berechtigen.<sup>1551</sup> Zur Begründung wird darauf verwiesen, dass die geschuldete Dienstleistung nach dem gesetzlichen Leitbild des § 61 S. 1 BGB eine höchstpersönliche Pflicht sei. Daher sei ein formularmäßiger Änderungsvorbehalt auch dann unwirksam, wenn er sich auf vorhersehbare Verhinderungen (Urlaub) erstrecke.<sup>1552</sup> Zudem wird bei Dienstleistungen, denen ein besonderes persönliches Vertrauensverhältnis zugrunde liegt (IT-Beratung), im Regelfall von der Unzumutbarkeit einer einseitigen Änderung des Dienstleisters auszugehen sein.<sup>1553</sup> In der Praxis sollte daher verstärkt darauf geachtet werden, dass für eine Delegation bei einer vorhersehbaren Verhinderung des Dienstverpflichteten eine ausdrückliche, individualvertragliche Vereinbarung getroffen wird. Hinsichtlich sonstiger Leistungsänderungen, die nicht die Person, sondern die Ausführung der geschuldeten Dienstleistung betreffen, kann auf die bisherige Rechtsprechung zu § 10 Nr. 4 AGBG zurückgegriffen werden.<sup>1554</sup> So sind einseitige Auftragserweiterungsvorbehalte für entgeltpflichtige Zusatzleistungen auch nach der Schuldrechtsreform unzulässig.<sup>1555</sup> Zu beachten ist ferner, dass nach Rechtsprechung des *BGH*<sup>1556</sup> Klauseln unzulässig sind, die dem Verwender das Recht zur Änderung von Leistungsbeschreibungen geben. Verboten ist auch die

---

<sup>1550</sup> Vgl. Ulmer/Brandner/Hensen/*Schmidt*, § 10 Nr. 4.

<sup>1551</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.2.1995 – 8 U 33/94, NJW 1995, 2421 = VersR 1996, 637, 638.

<sup>1552</sup> BGH, Urt. v. 20.12.2007 – III ZR 144/07 = NJW 2008, 987; OLG Hamm, Urt. v. 4.5.1994 – 3 U 198/93, NJW 1995, 794.

<sup>1553</sup> Ulmer/Brandner/Hensen/*Schmidt*, § 308 Nr. 4 Rn. 10b.

<sup>1554</sup> Vgl. dazu Ulmer/Brandner/Hensen/*Schmidt*, aaO. mit weiteren Beispielen und Nachweisen.

<sup>1555</sup> Vgl. OLG Hamm, Urt. v. 16.12.1991 – 17 U 109/91, NJW-RR 1992, 444, 445; zu Auftragserweiterungsvorbehalten in Werkverträgen vgl. BGH, Urt. v. 14.7.1987 – X ZR 38/86 = NJW 1987, 2818.

<sup>1556</sup> BGH, Urt. v. 11.10.2007 – III ZR 63/07, MMR 2008, 36 = CR 2008, 104.

Verwendung einer Klausel, die eine Leistungsänderung an einen fingierten Konsens der Parteien koppelt und den Kunden auf ein Widerspruchsrecht verweist.<sup>1557</sup>

## 6. Änderungen der AGB

Bei Dienstverträgen handelt es sich typischerweise um **Dauerschuldverhältnisse**, die auf eine längere Vertragslaufzeit ausgelegt sind. Im Hinblick auf den Änderungsbedarf, den die Schuldrechtsreform mit sich bringt, stellt sich daher die Frage, wie die angepassten AGB in bereits bestehende Vertragsverhältnisse eingebracht werden können. Auch hier gilt gegenüber Verbrauchern der Grundsatz des § 305 Abs. 2 BGB, wonach neue AGB nur dann Vertragsbestandteil werden, wenn sich der Vertragspartner damit einverstanden erklärt.<sup>1558</sup>

### a) Vorbehaltloses Änderungsrecht

In der Praxis finden sich in vielen AGB Änderungsklauseln, die ein **vorbehaltloses Änderungsrecht** des Verwenders enthalten: „Wir behalten uns vor, diese AGB jederzeit zu ändern. Hierüber wird der Kunde rechtzeitig in Kenntnis gesetzt“.

Derartige Klauseln, die eine unbeschränkte, einseitige Änderung der AGB vorsehen, sind nach h.M. wegen einseitiger Bevorzugung des Klauselverwenders unzulässig.<sup>1559</sup> Ein einseitiges Änderungsrecht ist im Geltungsbereich von §§ 307 ff. BGB nur zulässig, wenn die Änderung der Vertragsbedingungen unter dem Vorbehalt steht, dass sie für den Vertragspartner zumutbar ist. Hiervon kann nur ausgegangen werden, wenn mit den geänderten Vertragsbedingungen keine wirtschaftlichen Nachteile für den Kunden verbunden sind, was z.B. bei einer Änderung der bisherigen Haftungsregelungen zum Nachteil des Kunden nicht der Fall ist.

### b) Widerspruchsrecht

Unbedenklich ist hingegen eine Änderungsklausel, in der dem Kunden das **Recht zur Kündigung** des Vertrags eingeräumt wird, wenn er sich mit den geänderten Vertragsbedingungen nicht einverstanden erklärt, anderenfalls nach Ablauf einer angemessenen Frist das Einverständnis fingiert wird. Derartige Klauseln müssen allerdings den Anforderungen des § 308 Nr. 5 BGB genügen, d.h. die Klausel muss vorsehen, dass der Verwender dem Vertragspartner die neuen AGB mitteilt, ihm eine angemessene Frist zur Abgabe einer ausdrücklichen Erklärung einräumt *und* der Kunde bei Beginn der Frist auch

---

<sup>1557</sup> BGH, Urt. v. 11.10.2007 – III ZR 63/07, NJW-RR 2008, 134 = MMR 2008, 36.

<sup>1558</sup> Vgl. zur alten Rechtslage *Ulmer/Brandner/Hensen*, § 2 Rn. 64.

<sup>1559</sup> Vgl. BGH, Urt. v. 8.10.1997 – IV ZR 220/96, NJW 1998, 454, 455 f.



darauf hingewiesen wird, dass das Vertragsverhältnis ohne seinen Widerspruch oder seine Kündigung mit den neuen AGB fortgesetzt wird.<sup>1560</sup>

Macht der Kunde von seinem Widerspruchsrecht, das ihm bei nachteiligen Änderungen zwingend eingeräumt werden muss, Gebrauch, wird der Vertrag **zunächst zu den bisherigen Bedingungen fortgesetzt**. Es obliegt dann dem Diensteanbieter, den Vertrag ordentlich zu kündigen und so einen Neuabschluss zu den geänderten AGB zu erzwingen. Allein der Widerspruch des Nutzers gegen die neuen AGB rechtfertigt indes keine fristlose Kündigung durch den Anbieter.<sup>1561</sup>

Einfacher ist die Änderung von AGB bei Dienstleistungen, die nicht im Rahmen eines Dauerschuldverhältnisses, sondern jeweils unter **Abschluss eines neuen Vertrags bei sofortiger Leistungserbringung** angeboten werden (Call-by-Call-Systeme etc.). Für diese Dienstleistungen gilt für die Einbeziehung der AGB das oben Gesagte, sodass neue AGB unter den Voraussetzungen des § 305a Nr. 2b BGB durch die Inanspruchnahme der Dienstleistung einbezogen werden.

## **VI. Zusammenfassung**

Unter den Begriff der Softwarewartungs- bzw. Pflegeverträge lässt sich eine Vielzahl verschiedener Vertragstypen fassen. Diese lassen sich je nach Verpflichtung des Unternehmers in **Basisverträge** (z.B. Lieferung von Hardware), dem besonders relevanten allgemeinen **Service-Vertrag** (meist ein Dienstvertrag, §§ 611 ff. BGB) sowie **Einzelverträge** über Einzelleistungen (z.B. Kaufverträge) unterteilen. Wird dagegen eine Instandsetzung/Vollpflege vereinbart, handelt es sich um einen **Werkvertrag**, der von einer Arbeitnehmerüberlassung abgegrenzt werden muss. Je nach Einordnung des zu behandelnden Vertrags stellen sich unterschiedliche Rechtsprobleme, die dieses Kapitel ausführlich untersucht hat. Hierbei ist hervorzuheben, dass vor allem unzulässige Vergütungsregeln durch AGB oder auch sonstige formularmäßige Klauseln über die Gestaltung oder Durchsetzbarkeit einzelner Ansprüche einer stetigen Inhaltskontrolle sowie Anpassung an die Rechtsprechung bedürfen.

---

<sup>1560</sup> Dauner-Lieb/Langen/Henrichs, § 308 Rn. 131.

<sup>1561</sup> OLG Köln, Beschl. v. 28.8.1995 – NJW 1996, 1065.

## Achtes Kapitel: **Besondere Softwareverträge**

### Literatur:

*Acharjya/Geetha*, Internet of Things: Novel Advances and Envisioned Applications – Studies in Big Data, 2017; *Auer-Reinsdorff/Conrad*, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, 3. Aufl., München 2019; *Bachofer*, Der OEM-Vertrag, CR 1988, 1; *Beardwood/Alleyne*, Open Source Hybrids and the Final GPLv3, CRi 2008, 14; *Bechtold*, EG-Gruppenfreistellungsverordnungen – eine Zwischenbilanz, EWS 2001, 49; *Beinke/Daute*, Der Fairnesstest des Data Act, RD i 2024, 69; *Berger*, Zur Anwendbarkeit der neuen Technologietransfer-Gruppenfreistellungsverordnung auf Softwareverträge, K&R 2005, 15; *Bettinger/Scheffelt*, Application Service Providing: Vertragsgestaltung und Konflikt-Management, CR 2001, 729; *Böhle*, Die teleologische Reduktion der §§ 478 Abs. 1 und 3, 479 Abs. 2 Satz 1 BGB auf das Regressinteresse, WM 2004, 1616; *Bömer*, Hinterlegung von Software, in: Kölner Tage zum Softwarerecht, September 1997, Tagungsunterlagen, S. 385 ff.; *Bomhard*, Auswirkungen des Data Act auf die Geschäftsmodelle von Cloud-Anbietern, MMR 2024, 109; *Bomhard*, Der Anwendungsbereich des Data Act, MMR 2024, 71; *Bräutigam*, IT-Outsourcing and Cloud-Computing, 4. Aufl., Berlin 2019; *Carlyle C. Ring, Jr.*, An Overview of the Virginia UCITA, 8 RICH. J.L. & TECH. 1 (Fall 2001); *Czychowski*, Der „Urheberrechts-Troll“ – Wichtige Rechtsfragen von Open Source-Lizenzen?, GRUR-RR 2018, 1; *Czychowski/Bröcker*, ASP – Ein Auslaufmodell für das Urheberrecht?, MMR 2002, 81; *Damm*, Zivil-, urheber- und wettbewerbsrechtliche Fragen zum Handel mit Software, Münster 2004; *Deike*, Open Source Software: IPR-Fragen und Einordnung ins deutsche Rechtssystem, CR 2003, 9; *Diedrich*, Typisierung von Softwareverträgen nach der Schuldrechtsreform, CR 2002, 473; *Dietrich*, ASP – öffentliche Zugänglichmachung oder unbenannte Nutzungsart, ZUM 2010, 567; *Dobusch*, Creative Commons‘ Privates Urheberrecht: (k)eine Lösung?, Kurswechsel, 04/2010; *Dreier/Schulze*, Urheberrechtsgesetz, 7. Aufl., München 2022; *Etz Korn*, (Vertragliche) Datenzugangsansprüche nach dem Data Act, RD i 2024, 116; *Fitting*, Betriebsverfassungsgesetz, 32. Aufl., München 2024; *Forgó/Helfrich/Schneider*, Betrieblicher Datenschutz, 3. Aufl., München 2019; *Funk/Zeifang*, Die GNU General Public License, Version 3 – Eine Analyse ausgewählter Neuregelungen aus dem Blickwinkel deutschen Rechts, CR 2007, 617; *Gerlach*, Praxisprobleme der Open-Source-Lizensierung, CR 2006, 649; *Glocker*, Der neue Angemessenheitsbeschluss zum EU-U.S. Data Privacy Framework, RD i 2023, 465; *Grüneberg*, Bürgerliches Gesetzbuch mit Nebengesetzen, 83. Aufl., München 2024; *Grützmaker*, Open-Source-Software – die GNU General Public License Lizenzbestimmungen im Umfeld des neuen Schuld- und Urhebervertragsrechts, ITRB 2002, 84; *Grützmaker*, Software-Verträge und die 7. GWB-Novelle Auf dem Weg zu einer europaweit einheitlichen Praxis, ITRB, 2005, 205; *Heinzke*, Softwarelizenzierung mit Creative-Commons-Lizenzen?, CR 2017, 148; *Henry*, Pretrial Discovery in USA: Exterritorialer Einfluß auf Durchsetzung und Benutzung von gewerblichen Schutzrechten, GRUR Int. 1983, 82; *Höra/Schubach*, Münchener Anwaltshandbuch Versicherungsrecht, 5. Aufl., München 2022; *Hoeren*, Dateneigentum – Versuch einer Anwendung von § 303a StGB im Zivilrecht, MMR 2013, 486; *Hoeren*, Zum Anspruch auf Herausgabe des Quellcodes, EW i R 2004, 675; *Hoeren/Sieber/Holz n agel*, Handbuch Multimedia-Recht. Rechtsfragen des elektronischen Geschäftsverkehrs, 60. Ergänzungslieferung, München 2023; *Horlacher*, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0., Baden-Baden 2021; *Jacobs*, Der Rückgriff des Unternehmers nach § 478 BGB, JZ 2004, 225; *Jaeger/Metzger*, Open Source Software and German Copyright Law, IIC 2001, 52; *Jaeger/Metzger*, Open Content-Lizenzen nach deutschem Recht, MMR 2003, 431; *Jaeger/Metzger*, Die neue Version 3 der GNU General Public License, GRUR 2008, 130; *Jaeger/Metzger*, Open Source Software. Rechtliche Rahmenbedingungen der Freien Software, 5. Aufl., München 2020; *Jandt/Steidle*,

Datenschutz im Internet, Kassel 2018; *Karger*, Download im Rahmen bestehender Softwareüberlassungs- und Pflegeverträge. Probleme mit Click-Wrap-Agreements, ITRB 2003, 134; *Junker*, Die Entwicklung des Computerrechts in den Jahren 2001/2002, NJW 2003, 2792; *Kast/Meyer/Peters*, Software Escrow: The SAGA continues, CR 2004, 147; *Kerckhoff*, La cryptographie militaire, Journal des sciences militaires, vol. IX (1883); *Klein*, Abgabenordnung, 15. Aufl., 2020 München; *Koch*, Application Service Providing als neue IT-Leistung, ITRB 2001, 39; *Koch*, Handbuch Software- und Datenbank-Recht, Berlin 2003; *Koch*, IT-Change Management nach ITIL und ISO/IEC 20000, ITRB 2008, 61; *Koch*, Probleme beim Wechsel zur Version 3 der General Public License (Teil 1) – Die neuen Regelungen in Version 3 der GPL, ITRB 2008, 261; *Koch*, Urheber- und kartellrechtliche Aspekte der Nutzung von Open-Source-Software (II), CR 2000, 333; *Kreutzer*, Verbraucherschutz bei digitalen Medien, Hamburg 2006; *Kurtz*, US-Pre-Trial Discovery auf dem Prüfstand. Wie die Reform des US-Zivilverfahrensrechts Prozessparteien Geld und Zeit sparen soll, IWRZ 2016, 64; *Kühling/Buchner*, DS-GVO BDSG, 4. Aufl., München 2024; *Lange*, Handelsvertretervertrieb nach den neuen Leitlinien der Kommission, EWS 2001, 18; *Loewenheim*, Handbuch des Urheberrechts, 3. Aufl., München 2021; *Lehmann/Giedke*, Urheberrechtliche Fragen des Cloud Computings, CR 2013, 681; *Lensdorf*, Aspekte der Software-Hinterlegung, CR 2000, 80; *Leupold/Wiebe/Glossner*, Münchener Anwaltshandbuch IT-Recht, 4. Aufl., München 2021; *Mann*, Vertragsgestaltung beim IT-Outsourcing – Besonderheiten und Fallstricke, MMR 2014, 499; *Marly*, Praxishandbuch Softwarerecht, 7. Aufl., München 2022; *Marly*, Softwareüberlassungsverträge, 4. Aufl., München 2004; *Maultzsch*, Schuldrechtsmodernisierung 2001/2002 – Der Regress des Unternehmers beim Verbrauchsgüterkauf, JuS 2002, 1171; *Mayer*, Die Hinterlegung von Quellcodes und Prioritätsverhandlungen in der notariellen Praxis, RNotZ 2011, 385; *Metzger*, Ausschluss und Beschränkung von Outsourcing in Softwarelizenzverträgen – eine Grauzone, CR 2021, 573; *Milzer*, Software Escrow-Agreements als notarielle Hinterlegungsvereinbarungen, ZNotP 2004, 348; *Moritz*, Der Softwarepflegevertrag – Abschlußzwang und Schutz vor Kündigung zur Unzeit?, CR 1999, 541; *Müller*, Cloud und Privatkopie, ZUM 2014, 11; *Müller-Glöge/Preis/Gallner/Schmidt*, Erfurter Kommentar zum Arbeitsrecht, 24. Aufl., München 2024; *Müller-Hengstenberg*, Vertragstypologie der Computersoftwareverträge, CR 2004, 161; *Müller-Hengstenberg/Kirn*, Vertragscharakter des Application Service Providing-Vertrags, NJW 2007, 2370; *Nägele/Apel*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 18. Aufl., München 2024; *Nolte*, Benchmarking in IT-Outsourcing-Verträgen, CR 2004, 81; *Oberscheidt*, Die Insolvenzfestigkeit der Softwarehinterlegung, Diss. Münster 2002; *Paulus*, Der Escrow-Agent, CR 1994, 83; *Peukert*, Urheberrecht, 19. Aufl., München 2023; *Platz*, Open Contents im deutschen Urheberrecht, GRUR 2002, 670; *Pötters*, Beschäftigendaten in der Cloud, NZA 2013, 1055; *Pohle/Ammann*, Über den Wolken – Chancen und Risiken des Cloud Computing, CR 2009, 273; *Polley*, Softwareverträge und ihre kartellrechtliche Wirksamkeit, CR 2004, 641; *Rath*, Risiken und Nebenwirkungen beim Software Escrow, CR 2013, 78; *Redeker*, IT-Recht, 8. Aufl., München 2023; *Richardi*, Betriebsverfassungsgesetz, 17. Aufl., München 2022; *Rinkler*, AGB-Regelungen zum Rückgriff des Unternehmers und zu Rechtsmängeln auf dem Prüfstand, ITRB 2006, 68; *Röhbörn/Sinhart*, Application Service Providing - juristische Einordnung und Vertragsgestaltung, CR 2001, 69; *Rössel*, Escrow-Agreements: Hinterlegung des Quellenprogramms. Lässt sich eine insolvenzfeste Hinterlegung vertragliche regeln?, ITRB 2001, 223; *Rolfs/Giesen/Meßling/Udsching*, Beck'scher Online-Kommentar Arbeitsrecht, 71. Edition, München Stand: 01.03.2024; *Roth*, Wege zum Quellcode II, ITRB 2005, 283; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limberg*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 2.2, 9. Aufl., München 2022; *Sandl*, "Open Source"-Software: Politische, ökonomische und rechtliche Aspekte, CR 2001, 346; *Sattler*, IT und Software: Anbieterwechsel nach dem Data Act – Standardvertragsklauseln für Verträge über Cloud-

Computing, CR 2024, 213; *Schack*, Urheber- und Urhebervertragsrecht, 10. Aufl., Tübingen 2021; *Schäfer*, Der virale Effekt, Karlsruhe 2007; *Schmidt/Freund*, Perspektiven der Auftragsverarbeitung Wegfall der Privilegierung mit DS-GVO?, ZD 2017, 14; *Schmidt-Kessel*, Einordnung des Data Act in das Mehrebenensystem des Unionsprivatrechts, MMR 2024, 122; *Schmidt-Kessel*, Zahlungsverzug im Handelsverkehr – ein neuer Richtlinienentwurf, JZ 1198, 1135; *Schneider*, Hinterlegung von Software, Escrow, in: Schneider/von Westphalen (Hrsg.), Software-Erstellungsverträge, 2. Aufl., Köln 2014; *Schricker/Loewenheim*, Urheberrecht, 6. Aufl., München 2020; *Schultze-Melling*, Effizientes Information Security Management im Rahmen von IT-Outsourcing-Verträgen, ITRB 2005, 42; *Schultze-Melling*, IT-Compliance in a Globalized World, CRi 2008, 142; *Schulz*, Dezentrale Softwareentwicklungs- und Softwarevermarktungskonzepte, Köln 2005; *Schulz*, Open Source Software vor Gericht, MMR 2004, 573; *Schumacher*, Wirksamkeit von typischen Klauseln in Softwareüberlassungsverträgen, CR 2000, 642; *Schulz*, Dezentrale Softwareentwicklungs- und Vermarktungskonzepte, München 2005; *Schuster/Reichl*, Cloud Computing & SaaS: Was sind die wirklich neuen Fragen?, CR 2010, 38; *Sedlmaier/Kolk*, ASP – Eine vertragstypologische Einordnung, MMR 2002, 75; *Seffer/Horter*, Datenschutzrechtliche Aspekte des EDV-Outsourcing privater Versicherungsunternehmen, ITRB 2004, 165; *Sester*, Open-Source-Software: Vertragsrecht, Haftungsrisiken und IPR-Fragen, CR 2000, 797; *Siegel*, Software Escrow, CR 2003, 941; *Simitis*, Bundesdatenschutzgesetz, 8. Aufl., Frankfurt a.M. 2014; *Sinclair*, Licence Profile: BSD, IFOSSLR (2), 2010, 1; *Sobola*, Haftungs- und Gewährleistungsregelungen in Open Source Software-Lizenzbedingungen, ITRB 2011, 168; *Söbbing*, Das IT-Outsourcing- und Business Process Outsourcing-Vertragswerk. Strukturen und Aufbauhilfen, ITRB 2004, 44; *Söbbing*, Der Letter of Intent, ITRB 2005, 240; *Söder*, Schutzhüllenverträge und shrink wrap license, München 2006; *Spiecker gen. Döhm/Bretthauer*, Dokumentation zum Datenschutz, 92. Aufl., Baden-Baden 2023; *Spindler*, Rechtsfragen bei Open Source, Köln 2004; *Spindler/Schuster*, Recht der elektronischen Medien, 4. Aufl., München 2019; *Spindler/Wiebe*, Open Source-Vertrieb, CR 2003, 873; *Stiemerling*, Sachgerechte Verifikation bei Software-Escrow – Anforderungen an die Prüfung von Sourcecode und Dokumentation bei der Software-Hinterlegung, ITRB 2013, 87; *Strobel*, So content with Open Content – Zufriedenheit dank Open-Content-Lizenz?, MMR 2003, 778; *Sydow/Marsch*, DSGVO – BDSG, 3. Aufl., Baden-Baden 2022; *Taeger/Pohle*, Computerrechts-Handbuch, 38. Aufl., München 2023; *Ullrich/Leujeune*, Der internationale Softwarevertrag, 2. Aufl., 2006; *Ulmer*, Ansprüche wegen unangemessener Preise und Bedingungen für Softwarepflege, ITRB 2006, 211; *Ulmer*, IT-Outsourcing und Datenschutz bei der Erfüllung öffentlicher Aufgaben. Über die datenschutzrechtliche Zulässigkeit von Outsourcing-Vorhaben in der öffentlichen Verwaltung und Grundlagen der Umsetzung, CR 2003, 701; *Vofßbein*, IT-Outsourcing. Ein Beitrag zum Lean Management?, RDV 1993, 205; *Wagner*, Aktuelle Möglichkeiten und rechtliche Probleme der Creative Commons-Lizenzmodelle, MMR 2017, 216; *Wagner/Blaufuß*, Datenexport als juristische Herausforderung: Cloud Computing, BB 2012, 1751; *Wandtke/Bullinger*, Praxiskommentar Urheberrecht, 6. Aufl., München 2022; *Wallner*, Insolvenzfeste Nutzungsrechte und Lizenzen an Software, NZI 2002, 70; *Westermann*, Das neue Kaufrecht, NJW 2002, 241; *von Westerholt/Berger*, Der Application Service Provider und das neue Schuldrecht, CR 2002, 81; *Wicker*, Durchsuchung in der Cloud - Nutzung von Cloud-Speichern und der strafprozessuale Zugriff deutscher Ermittlungsbehörden, MMR 2013, 76; *Wiebe*, Der Data Act – Innovation oder Illusion?, GRUR 2023, 1569; *Wissel/Eickhoff*, Die neue EG-Gruppenfreistellungsverordnung für Technologietransfer-Vereinbarungen, WuW 2004, 1244; *Witzel*, Gewährleistung und Haftung in Application Service Providing-Verträgen. Ausgestaltung von Gewährleistung und Haftung in ASP-Verträgen, ITRB 2002, 183; *Witzel*, Vertragsgestaltung bei Standardsoftware im Vertrieb, ITRB 2004, 180; *Zech*, Lizenzen für die Benutzung von Musik, Film und E-

Books in der Cloud, ZUM 2014, 3; Zöttl, Das neue EG-Kartellrecht für Technologietransferverträge, WRP 2005, 33.

## I. Hinterlegungsvereinbarungen

Schon lange wird in Literatur und Rechtsprechung die Frage diskutiert, inwieweit den Lieferanten im Rahmen von Softwareüberlassungsverträgen eine **Pflicht zur Überlassung oder Hinterlegung des Quellformats** trifft.<sup>1562</sup>

Der Besitz des Quellformats beinhaltet die Möglichkeit zur Bearbeitung und Änderung eines Programms und dadurch das Risiko unkontrollierbarer Piraterie: Wer über das Quellformat eines Programms verfügt, kann alle Hinweise auf den Urheber, insbesondere Copyrightvermerke und Seriennummern, beseitigen und umfangreiche Änderungen innerhalb der Programmstruktur vornehmen. Aus diesem Grund wird dem Anwender grundsätzlich nur das Programm im Objektformat überlassen. Ansonsten würde er das im Programm enthaltene IT-Know-how offenlegen und einer unkontrollierbaren Weiternutzung anheimgeben.

Dadurch treffen den Anwender aber wiederum besondere Risiken: Da Softwareunternehmen personell meist sehr klein sind und über eine geringe Kapitaldecke verfügen, geraten in jüngster Zeit viele solcher Unternehmen in Insolvenz. Dies kann für den Anwender zur Folge haben, dass eine Wartung seiner Programme unmöglich wird, sofern er nicht selbst über das Quellformat verfügt. Gerade große Anwender (Banken etc.), die auf eine zügige Beseitigung von Softwarefehlern angewiesen sind, können ihre Programme ohne das Quellformat nicht mehr nutzen.

In dieser Situation ist es fraglich, inwieweit den Lieferanten auch ohne ausdrückliche Vereinbarung eine Pflicht zur Überlassung oder Hinterlegung des Quellformats trifft.

### 1. Pflicht zur Überlassung des Quellformats

Bislang ging die Rechtsprechung<sup>1563</sup> weitgehend davon aus, dass eine **Überlassungspflicht grundsätzlich nicht besteht**, da eine Mitlieferung des Quellformats nicht verkehrs- oder handelsüblich sei.<sup>1564</sup> Eine generelle Verpflichtung des Lieferanten zur Übergabe des Quellformats wäre auch nicht interessengerecht: Würde der Lieferant das Quellformat aus der Hand geben, hätte der Anwender die Möglichkeit zu umfangreichen Änderungen, insbesondere zur Verwertung des im Programm enthaltenen Know-how. Auf der anderen Seite kann der Lieferant im Normalfall die notwendigen Wartungs- und Fehlerbeseitigungsarbeiten selbst

---

<sup>1562</sup> Hoeren, EWiR 2004, 675; Vgl. BGH, Urt. v. 30.1.1986 – I ZR 242/83, NJW 1987, 1259 f. = GRUR 1986, 610 f.; LG München I, Urt. v. 18.11.1988 – NJW 1989, 2625 f. = CR 1989, 990.

<sup>1563</sup> Vgl. u.a. OLG München, Urt. v. 16.7.1991 – 25 U 2586/91, CR 1992, 208, 209.

<sup>1564</sup> Hoeren, EWiR 2004, 675.

vornehmen; der Anwender ist erst auf das Quellformat angewiesen, wenn der Lieferant tatsächlich in Insolvenz fällt. Deshalb ist eine Pflicht des Lieferanten zur Überlassung des Quellformats an den Anwender **insbesondere bei Standardsoftware abzulehnen**.<sup>1565</sup> Das *LG Köln* hat daraus die AGB-rechtlichen Konsequenzen gezogen: Wenn die Übergabe des Quellcodes weder bei der Standard- noch bei der Individualsoftware zu den Leistungspflichten des Herstellers gehöre, könne die Überlassung der Quellcodes der erstellten Software auch vom Hersteller wirksam durch AGB ausgeschlossen werden.<sup>1566</sup> Dieser Schluss hat durchaus seine Tücken, denn umgekehrt müsste sich daraus ergeben, dass Versuche eines AGB-mäßigen Ausschlusses der Leistungspflicht bei ausnahmsweise bestehender Überlassungspflicht zum Scheitern verurteilt wären. Entscheidender dürfte das Argument der fehlenden Kontrollfähigkeit sein. Hauptleistungspflichten sind vertraglich regelbar und unterliegen keiner AGB-Kontrolle. Die Überlassung des Quellcodes ist schon aufgrund seiner technischen Bedeutung stets Bestandteil einer Hauptleistungspflicht, sodass sein Schicksal auch AGB-mäßig frei geregelt werden kann.

Es häufen sich Fälle, in denen die Gerichte **ausnahmsweise unter besonderen Umständen eine Pflicht zur Überlassung** bejahen. So hat das *LG München I*<sup>1567</sup> schon sehr früh eine solche Ausnahme bejaht, wenn der Hersteller mit dem Anwender keinen langfristigen Wartungsvertrag abgeschlossen hat, die Gewährleistungsfrist abgelaufen ist und eine Fehlerbeseitigung durch Dritte erforderlich wird. Der Softwareersteller ist – abseits kartellrechtlicher Sonderkonstellationen – nicht zum Abschluss von Wartungsverträgen verpflichtet. Die langfristige Sicherung der Nutzbarkeit der Software obliegt dem Anwender. Er muss sich um Wartung durch Dritte – insbesondere nach Ablauf der Gewährleistungsfrist – kümmern. Es verstößt gegen die grundlegende Risikoverteilung bei Softwareverträgen, dem Hersteller noch eine nachvertragliche Verpflichtung zur Überlassung des Quellcodes aufzubürden.

Anders war die Situation in einem Fall, den das *LG Köln*<sup>1568</sup> zu entscheiden hatte. Hier war der Anwender nach **Sinn und Zweck des Softwarevertrags** berechtigt gewesen, Änderungen am Programm vorzunehmen. Eine Pflicht zur Überlassung des Quellcodes war allerdings nicht vertraglich verankert worden. Das *LG* bejahte jedoch trotzdem die Überlassungspflicht. Bei der Erstellung von Individualsoftware sei zumindest in den **Fällen, in denen nicht zugleich ein Wartungsvertrag geschlossen wird**, die Herausgabe des Quellcodes an den Besteller der

---

<sup>1565</sup> OLG München, Urt. v. 16.7.1991 – CR 1992, 208.

<sup>1566</sup> LG Köln, Urt. v. 15.4.2003 – CR 2003, 484.

<sup>1567</sup> LG München I, Urt. v. 18.11.1988 – NJW 1989, 2625 = CR 1989, 990 = BB 1989, Beilage 8–9.

<sup>1568</sup> LG Köln, Urt. v. 3.5.2000 – CR 2000, 505 = NJW-RR 2001, 1711.

Software geschuldet, wenn nach Sinn und Zweck des Vertrags dem Besteller der Software die Vornahme von Änderungen selbst oder durch Dritte möglich sein sollte. Ähnlich sah das *OLG Karlsruhe*<sup>1569</sup> in der vertraglichen **Pflicht zur Überlassung einer Dokumentation** implizit auch eine Pflicht zur Quellcodeübergabe mitgeschuldet. Verpflichtete sich der Hersteller einer Steuerungsanlage, eine komplette Dokumentation mit Schaltbildern und Beschreibungen zu erstellen, die eine sachgemäße Bedienung und Wartung ermöglichen, so liege ein wesentlicher Mangel vor, wenn der Quellcode nicht wenigstens insoweit zur Verfügung gestellt wird, wie dieser Voraussetzung für eine Anpassung der Steuerung an in der Praxis üblicherweise auftretende Veränderungen sei.

Noch großzügiger argumentiert das *LG Aschaffenburg*, das bei der Erstellung von Individualsoftware für den weiteren Absatz an Kunden des Auftraggebers eine Ablieferungspflicht bejaht.<sup>1570</sup> Das *LG Frankfurt a.M.* hat für **jeden Programmierungsvertrag** eine Auslieferung des Quellcodes, und das schon vor der Abnahme, verlangt.<sup>1571</sup> Die Literatur nahm zum Teil bereits dann einen Herausgabeanspruch an, wenn der Hersteller die ihm zumutbare Fehlerbeseitigung nach Ablauf der Gewährleistungsfrist verweigert.<sup>1572</sup>

Der *BGH* hat erstmals 1987 in Sachen Escrow entschieden.<sup>1573</sup> Hier sprach sich das Gericht dafür aus, eine genaue Vertragsanalyse über die Reichweite der Überlassungspflichten entscheiden zu lassen. Entscheidend sei „auf den Vertragszweck und den danach vorausgesetzten Gebrauch der Programme“ abzustellen. Zu fragen sei, ob der Anwender zur Nutzung der Programme der Übergabe der Sourcen bedürfe. Sofern der Anwender nicht zu Änderungen und Fehlerbeseitigungen berechtigt sei, bedürfe er auch des Quellcodes nicht. Im Gegenteil: Durch die Herausgabe könnten nunmehr Änderungen an ihren Programmen vorgenommen werden, die dem Softwareersteller die Erfüllung seiner Änderungs- und Wartungspflicht zumindest erschweren, wenn nicht sogar unmöglich machen könnte.

In seinem Urteil vom 16.12.2003<sup>1574</sup> hat der *BGH* dann herausgestellt, dass die ausdrückliche Vereinbarung der Parteien entscheidend sei. Fehle eine solche Vereinbarung, sei die Überlassungspflicht nach den Umständen des Einzelfalls zu beurteilen. Neben der Höhe des

---

<sup>1569</sup> OLG Karlsruhe, Urt. v. 14.5.1998 – CR 1999, 11.

<sup>1570</sup> LG Aschaffenburg, Urt. v. 16.12.1997 – CR 1998, 203; ähnlich bereits OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 25.3.1992 – BB 1993, Beil. 3 zu Heft 5 = CR 1993,693; LG München I, Urt. v. 18.11.1988 – NJW 1989, 2625 = CR 1989, 990.

<sup>1571</sup> OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 25.3.1992 – BB 1993, Beil. 3 zu Heft 5 = CR 1993,693.

<sup>1572</sup> *Moritz*, CR 1999, 541, 545.

<sup>1573</sup> BGH, Urt. v. 30.1.1986 – I ZR 242/83, NJW 1987, 1259.

<sup>1574</sup> BGH, Urt. v. 16.12.2003 – X ZR 129/01, NJW-RR 2004, 782 = CR 2004, 490.

vereinbarten Werklohns könne dabei insbesondere von Bedeutung sein, **ob das Programm zur Vermarktung durch den Besteller erstellt wird** und ob es zur Wartung und Fortentwicklung des Programms eines Zugriffs auf den Quellcode bedarf. Im konkreten Fall solle dem Umstand besondere Bedeutung zukommen, dass der Anwender beabsichtigte, die Software im genossenschaftlichen Bankenbereich weiter zu vermarkten, sowie seiner Darstellung, dass für Fehlerbeseitigungs-, Wartungs- und Änderungsarbeiten an der Software die Überlassung des Quellcodes erforderlich war. Diese Erwägungen sollen mangels anderer Anhaltspunkte schon für sich genommen dafürsprechen, dass die Herausgabe des Quellcodes an die Klägerin vereinbart war. Wesentliches Gewicht soll überdies der vereinbarten Vergütung zukommen. Dabei komme es nicht darauf an, wie viele Personenmonate der gerichtliche Sachverständige letztlich für den Entwicklungsaufwand für erforderlich gehalten hat, sondern auf die Kostenkalkulation des Herstellers. Diese soll für Rückschlüsse dazu maßgeblich sein, ob die Preisgestaltung dafür oder dagegenspricht, dass die Überlassung des Quellcodes vereinbart war. Der *BGH* erweitert hier seinen bisherigen Indizienkatalog für die Annahme einer Überlassungspflicht. Für eine Überlassungspflicht soll nicht nur das Bestehen eines Bearbeitungsrechts des Anwenders sprechen. Hinzu kämen auch **Preisfragen und die Frage der beabsichtigten Vermarktung**. Dabei ist die Relation der Kriterien unklar, insbesondere, ob diese nebeneinanderstehen, oder sich zu einem Gesamtbild ergänzen. Es fragt sich auch, wie man an einer Kostenkalkulation des Herstellers überhaupt etwas über die Quellcodefrage ablesen will. Entscheidend ist in jedem Vermarktungsfall die Einräumung eines entsprechenden Änderungs- und Bearbeitungsrechts an den Anwender. Doch damit kommt man zum entscheidenden Punkt. Denn der Anwender hat bereits kraft Gesetzes in gewissem Umfang ein Änderungsrecht. § 69d Abs. 1 UrhG gewährt ihm zur Gewährleistung der bestimmungsgemäßen Benutzung ein gesetzliches Umgestaltungsrecht, das nicht pauschal vertraglich ausgeschlossen werden kann. Auch räumt ihm § 69e UrhG ein gesetzliches Recht zur Dekompilierung des Objektcodes – allerdings unter sehr restriktiven Voraussetzungen – ein. Insofern greift auch das in der älteren Rechtsprechung genannte Indiz des Bearbeitungsrechts des Anwenders nicht mehr in der Weise, wie es früher der Fall war. Als Kriterium für eine vertragliche Überlassungspflicht wird man damit darauf abstellen müssen, ob dem Anwender ein umfassendes Recht zur Bearbeitung der Software eingeräumt worden ist. Dies wird regelmäßig bei Standardsoftware nicht der Fall sein. Insofern kommt ohnehin eine Überlassungspflicht nur bei Individualsoftware in Betracht.



Etwas anders ist die **Rechtslage in Österreich**.<sup>1575</sup> Hier bedarf eine Überlassungspflicht einer entsprechenden Regelung im Softwareerstellungsvertrag. Fehlt eine solche, bedarf es einer am Zweck des Vertrags ausgerichteten Auslegung. Dabei reicht es nicht aus, dass die zu erstellende Software zur Vermarktung nach außen verwendet werden sollte.

Zu beachten ist im Übrigen, dass die Frage der Überlassung künftiger Sourcecodes **auch insolvenzrechtlich heikel** ist. Hat sich der Softwareentwickler verpflichtet, künftig Programmunterlagen zu überlassen, ist dies nicht insolvenzfest. Denn nach § 91 Abs. 1 InsO können Rechte an den Gegenständen der Insolvenzmasse nach der Eröffnung des Insolvenzverfahrens nicht wirksam erworben werden. Aufschiebend bedingte Verfügungen über künftige Sachen oder Rechte sind jedoch insolvenzfest, wenn der fragliche Gegenstand bereits bis zur Insolvenzeröffnung entstanden ist und danach die Bedingung eintritt. Dies hat der *BGH* für die Quellcodeüberlassung anerkannt.<sup>1576</sup> Geklärt ist seitdem, dass eine aufschiebend bedingte Übertragung von Nutzungsrechten insolvenzfest sein kann. Auch wenn die Wirksamkeit einer solchen Klausel noch nicht direkt vom *BGH* bestätigt wurde, ist der Praxis die Einarbeitung der folgenden Klausel zu empfehlen:<sup>1577</sup>

*„(1) Der Kunde erhält am Hinterlegungsgegenstand bei Übergabe unwiderruflich ein dauerhaftes, nicht-ausschließliches und nicht übertragbares Recht zur Umarbeitung des Hinterlegungsgegenstands. Dies umfasst das Recht zur Bearbeitung, zur Vervielfältigung, zur Kompilierung und zur Verwertung des auf diese Weise generierten Objektcodes im Rahmen der dem Kunden an der Vertragssoftware zustehenden Rechte.*

*(2) Der Kunde sichert zu, die ihm eingeräumten Rechte am Hinterlegungsgegenstand erst und nur in dem Fall auszuüben, dass der Hinterlegende einen Antrag zur Eröffnung eines Insolvenzverfahrens über sein Vermögen stellt oder über das Vermögen des Hinterlegenden ein Insolvenzverfahren eröffnet oder mangels Masse nicht eröffnet wird.“*

## 2. Hinterlegung des Quellformats

Denkbar ist allerdings die **Überlassung des Quellcodes in versiegelter Form**. Vertraglich wird dann mit dem Anwender vereinbart, dass er das Siegel nur in besonderen, genau spezifizierten Fällen brechen darf. Die Nichteinhaltung dieser Regelung kann mit einer Vertragsstrafe sanktioniert werden. Typischerweise wird der Lieferant das Quellformat bei einem Dritten hinterlegen und dadurch dem Anwender im Insolvenzfall die Möglichkeit geben, darauf zurückgreifen und eine eigenverantwortliche Pflege seiner Software

<sup>1575</sup> Österreichischer Oberster Gerichtshof, Beschl. v. 3.8.2005 – MMR 2006, 152 = CR 2006, 155.

<sup>1576</sup> *BGH*, Urt. v. 17.11.2005 – IX ZR 162/04 – MMR 2006, 386 = CR 2006, 151 = GRUR 2006, 435 = NJW 2006, 915.

<sup>1577</sup> *Meßmer*, Beck'sche Online-Formulare IT- und Datenrecht, 1.8.

durchzuführen. Zu prüfen ist deshalb, inwieweit den Lieferanten eine Pflicht zur Hinterlegung des Quellformats trifft und ob entsprechende Vereinbarungen überhaupt sinnvoll sind.

### **a) Hinterlegungspflichten**

Fraglich ist zunächst, inwieweit sich aus dem Zweck des Softwareüberlassungsvertrags eine Pflicht zur Hinterlegung des Quellformats und zur Übergabe im Insolvenzfall begründen lässt. Gegen eine solche Pflicht spricht der **Warencharakter der Standardsoftware**: Standardsoftware wird als „Massenprodukt“ von vielen Anwendern gekauft. Bei solchen Produkten trägt aber grundsätzlich der Käufer das Risiko, dass eine Wartung oder Ersatzteillieferung durch den Lieferanten wegen Insolvenz nicht mehr möglich ist. Wenn er sich beim Softwarekauf gegen dieses Risiko absichern will, muss er besondere Bestimmungen in den Vertrag aufnehmen und sich – gegen Zahlung eines gesonderten Entgelts – den Zugriff auf das Quellformat sichern. Im Ergebnis trifft den Softwarelieferanten somit **keine Pflicht zur Hinterlegung** des Quellformats aus Treu und Glauben.

### **b) Hinterlegungsvereinbarungen**

Hinterlegungsvereinbarungen finden sich in zahlreichen Überlassungsverträgen. Kernpunkt dieser Vereinbarungen stellt die **treuhänderische Übergabe einer Kopie des Quellformats an einen Notar oder ein Hinterlegungsunternehmen** dar.<sup>1578</sup> Fällt der Lieferant später in Insolvenz oder ist er aus sonstigen Gründen nicht mehr zur Erfüllung seiner vertraglichen Pflichten gewillt bzw. in der Lage, kann sich der Anwender an den Treuhänder wenden und von ihm die Herausgabe dieser Kopie verlangen. Unterschiedlich ist jeweils die Rechtsstellung des Treuhänders geregelt: Teilweise soll er das Eigentum an der Kopie des Quellformats erwerben; oft behält sich der Lieferant aber das Eigentum vor und ermächtigt den Treuhänder nur zur Herausgabe der Kopie im Insolvenzfall.

Bisher kaum erörtert wurde aber die Frage, inwieweit solche Vereinbarungen überhaupt von Nutzen sind. Zweifel könnten sich insbesondere aus informationstechnischen und insolvenzrechtlichen Überlegungen ergeben.

### **aa) IT-relevante Probleme**

Soll eine Hinterlegungsvereinbarung ihr Ziel erreichen, muss das hinterlegte Quellformat daraufhin überprüft werden, ob es wirklich dem vom Anwender benutzten Programm

---

<sup>1578</sup> Redeker, IT-Recht, Rn. 610.

entspricht. Ansonsten könnte der Lieferant auch beliebige und für den Anwender wertlose Programmzeilen beim Treuhänder hinterlegen, um so eine Offenlegung der Programmstruktur zu verhindern.

Die Empfehlung amerikanischer Anwälte geht typischerweise dahin, eine Verpflichtung des Lieferanten zur Hinterlegung des richtigen Quellformats vertraglich zu verankern, sodass der Lieferant bei Verletzung dieser Vereinbarung schadensersatzpflichtig wäre. Allerdings fällt dieser Vertragsbruch erst mit Aushändigung des Quellformats im Insolvenzverfahren auf. Dann aber dürfte der Anwender größte Schwierigkeiten haben, Schadensersatz vom Softwarelieferanten zu erhalten.

Vor Eintritt des Insolvenzfalls fragt sich jedoch, inwieweit die Treuhänder in der Lage sind, das hinterlegte Quellformat auf seine Übereinstimmung mit dem Objektformat zu überprüfen. **Notare** dürften z.B. zu einer Prüfung des Quellformats auf seine „Echtheit“ kaum in der Lage sein, da sie in der Regel nicht über die nötigen IT-Kenntnisse für eine derartige Untersuchung verfügen. Auch die in der Praxis gängige Forderung des Notars nach einer eidesstattlichen Versicherung über die Vollständigkeit und Richtigkeit dürften die Zweifel kaum beseitigen. Wichtig ist daher die Einschaltung von **technisch erfahrenen Hinterlegungsstellen (Escrow Agents)**, etwa Escrow Europe (Deutschland) GmbH, Escrow International Deutschland GmbH oder die Hanse Escrow Management GmbH.

Aber auch der Einsatz von IT-Fachleuten in Hinterlegungsstellen führt hier nicht weiter: Komplizierte Programme bestehen oft aus **Tausenden von Programmzeilen**, deren Lektüre auch einen immensen zeitlichen und personellen Aufwand erfordert. So umfasst z.B. das Quellformat des Betriebssystems CP/M mehrere tausend Seiten, deren Durcharbeitung selbst bei einem großen Stab von IT-Experten mehrere Monate dauern dürfte.

Dieses Problem wird noch dadurch verschärft, dass sich **Software-Engineering**, d.h. eine methodisch-übersichtliche Programmiermethodik, in der IT-Branche noch nicht durchgesetzt hat: Programmieren gilt bis heute als Nährboden für Wagemutige, die sich schöpferisch-kreativ mit der Programmierung des Computers befassen. Bei diesem „Programmier-Stil“ bleibt aber gerade aufgrund der häufigen Verwendung von Sprunganweisungen oder komplex verschachtelten Befehlsketten die Programmübersichtlichkeit auf der Strecke. Ein derart gestaltetes Programm stellt eine still vor sich hin tickende Zeitbombe dar: Niemand außer dem Programmierer selbst kann die unübersichtliche Struktur des Quellformats überblicken. Wenn z.B. der Programmierer den Arbeitgeber wechselt, kann niemand mehr das Programm warten und eine Fehlerbeseitigung vornehmen. Dementsprechend ist bei einem so gestalteten Programm eine Hinterlegung des Quellformats sinnlos.

Selbst wenn aber bestimmte Methoden der „strukturierten Programmierung“ benutzt worden sind, werden viele Quellformate, die anfänglich noch übersichtlich sind, völlig unüberschaubar, wenn Programme bei Fehlern „geflickt“ werden müssen. Die mit der Analyse betrauten Fachleute sind dann meist nicht mehr in der Lage, die Gedanken des ursprünglichen Programmierers nachzuvollziehen.

Im Übrigen sind die **hohen Kosten** für die Hinterlegung zu bedenken. Zu zahlen ist regelmäßig eine einmalige Hinterlegungsgebühr, jährliche Lagergebühren sowie Sondervergütungen für die Hinterlegung von Updates oder die Verifizierung des Materials. Bei der Hinterlegung durch Notare werden sogar nach dem Wert des Materials die Kosten im Rahmen der KostO berechnet.

## **bb) Insolvenzzrechtliche Probleme**

Hinterlegungsvereinbarungen sind sinnlos und ineffektiv, wenn die Kopie des Quellformats zur **Insolvenzmasse i.S.d. § 35 InsO** gehört und der Anwender deshalb im Insolvenzfall nicht dessen Aussonderung verlangen kann. Im Übrigen ist im Hinblick auf eine eventuelle Insolvenzanfechtung wichtig, dass die Hinterlegungsvereinbarung unmittelbar im Zusammenhang mit dem Softwarevertrag abgeschlossen wird.

Denkbar wäre eine vertragliche Vereinbarung, wonach der **Besteller der Software als „Hersteller“** i.S.v. § 950 BGB gilt. Dazu müsste der im Mobiliarsachenrecht angesiedelte § 950 BGB analog angewendet werden. In einem solchen Falle würde der Anwender jedoch sofort, ohne weitere Bedingung Eigentümer des Materials, was die Parteien in Hinterlegungsfällen regelmäßig nicht wollen. Bedenklich ist auch die Vorstellung *Bömers*,<sup>1579</sup> dass die Hinterlegungsstelle lediglich Eigentum an den körperlichen Gegenständen bekommen solle, die Rechte an den Daten jedoch aufschiebend bedingt dem Anwender eingeräumt werden könnten. Eine Trennung von Eigentum und sonstigen Rechten ist künstlich, zumal ein Recht an Daten bislang nicht anerkannt ist.<sup>1580</sup>

Tatsächlich erfolgt eine Hinterlegung des Quellformats grundsätzlich in Form einer **sog. uneigennützigen Treuhand**, bei der die Hinterlegungsstelle im Interesse des Softwarelieferanten tätig wird. Ein solches Treuhandverhältnis kann in zwei verschiedenen Vertragsformen begründet werden.

Auf der einen Seite können Hinterlegungsstelle und Softwarelieferant im Rahmen eines **sog. unechten Treuhandverhältnisses** miteinander verbunden sein. So heißt es etwa in den

---

<sup>1579</sup> *Bömer*, Hinterlegung von Software, 398 f.

<sup>1580</sup> Hierzu *Hoeren*, MMR 2013, 486.

Vertragsbedingungen des National Computing Centre, der bedeutendsten europäischen Hinterlegungsstelle: „The Material and Modifications shall remain the confidential property of the owner“. Das Eigentum an der Kopie soll also beim Softwarelieferanten (Treugeber) verbleiben, während die Hinterlegungsstelle (Treuhänder) nur zu deren Herausgabe an den Anwender berechtigt ist. In diesem Fall gehört das Exemplar des Quellformats auf jeden Fall zur Insolvenzmasse; insofern kommt ein Aussonderungsrecht des Anwenders von vornherein nicht in Betracht. Der Insolvenzverwalter hat vielmehr die Pflicht, den Quellcode sofort in Besitz und Verwaltung zu nehmen. Die Hinterlegungsstelle ist als Treuhänder verpflichtet, dem Insolvenzverwalter anzuzeigen, dass sie die Kopie im Besitz hat; wenn sie die Anzeige unterlässt oder verzögert, haftet sie für alle daraus entstehenden Schäden.

Auf der anderen Seite können Hinterlegungsstelle und Softwarelieferant ein **sog. echtes Treuhandverhältnis** vereinbaren, wobei die Hinterlegungsstelle als Treuhänder Eigentümer des Quellformats werden soll. Scheinbar gehört bei dieser Vertragsgestaltung das Quellformat mangels Eigentümerstellung des Gemeinschuldners nicht zur Insolvenzmasse, sodass ein Aussonderungsrecht zumindest der Hinterlegungsstelle in Betracht käme. Literatur und Rechtsprechung gehen aber übereinstimmend davon aus, dass der Treuhänder bei solchen Treuhandverhältnissen nur „formell“ Eigentümer des Treuguts geworden ist. „Materiell“ ist der Treugeber Berechtigter geblieben, da dem Treuhänder mehr übertragen wurde, als nach dem wirtschaftlichen Zweck erforderlich gewesen wäre.<sup>1581</sup> Das Treugut gehört deshalb weiterhin zur Insolvenzmasse und kann vom Insolvenzverwalter herausverlangt werden.

Im Ergebnis hat der Anwender bei Hinterlegung des Quellformats **kein Aussonderungsrecht**. Er kann im Insolvenzfall nicht auf das Quellformat zurückgreifen. Insgesamt sind somit Hinterlegungsvereinbarungen nicht insolvenzfest und verfehlen daher ihr Regelungsziel. Die Sicherungsübereignung der Datenträger und ein durch die Herausgabe aufschiebend bedingtes Nutzungsrecht allein reichen nicht aus, um gegenüber dem Insolvenzverwalter einen Herausgabeanspruch zu begründen.

Die Hinterlegungsvereinbarung ist als **Geschäftsbesorgungsvertrag** i.S.v. § 675 BGB anzusehen. Nach §§ 115, 116 InsO erlöschen mit Eröffnung des Insolvenzverfahrens die Geschäftsbesorgungsverträge. Insofern hat der Insolvenzverwalter dann den Zugriff auf das Material und kann eine entsprechende Herausgabe von der Hinterlegungsstelle verlangen. Normalerweise handelt es sich bei der Hinterlegungsvereinbarung insolvenzrechtlich um ein Treuhandverhältnis. Selbst wenn der Hinterlegungssteller Eigentum an dem hinterlegten

---

<sup>1581</sup> So etwa BGH, Urt. v. 30.4.1959 – VII ZR 19/58, NJW 1959, 1223; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.2.2010 – 16 U 176/09 = ZIP 2010, 437; OLG Köln, Urt. v. 13.11.1964 – MDR 1965, 1001.

Material erhalten sollte, wird nach der Frage der wirtschaftlichen Zuordnung des Gegenstandes gefragt. Insofern ist von einer Doppeltreuhand zugunsten des Anwenders und des hinterlegenden Unternehmens auszugehen. In einem solchen Fall gilt aber weiterhin das Prinzip, dass das Treugut in die Masse fällt. Allerdings hat der *BGH* klargestellt, dass eine Verpflichtung zur Übertragung des Treuguts auf den Insolvenzverwalter nur dann bestehen kann, wenn das Treugut nicht bereits endgültig aus dem Vermögen des Treugebers ausgeschieden ist.<sup>1582</sup> Insofern kommt alles auf eine geschickte Vertragsgestaltung in Bezug auf die Insolvenzvereinbarung an, mit dem Ziel, ein endgültiges Ausscheiden der Quellcodes aus dem Vermögen des Treugebers zu bewirken. Jedwede Form einer Rückgabeverpflichtung im Hinblick auf das Softwarehaus muss vertraglich ausgeschlossen sein. Für den Fall einer Kündigung der Hinterlegungsvereinbarung muss eine bloße Vernichtungsverpflichtung ausreichen.

Weiterhin bleibt die **Frage der Anfechtbarkeit der Hinterlegung** zu klären (§ 143 InsO). Es muss schließlich gewährleistet sein, dass der Schuldner für die Weggabe von Vermögen eine äquivalente Gegenleistung unmittelbar erhält. Eine mittelbare Benachteiligung reicht aus, etwa wenn die Verwertbarkeit zugunsten eines potentiellen Käufers des Softwarehauses beeinträchtigt würde. Insofern kommt insbesondere eine Anfechtung nach § 134 InsO in Betracht, wenn die Hinterlegung eine unentgeltliche Leistung des Softwarehauses ist und diese Leistung früher als vier Jahre vor dem Insolvenzeröffnungsantrag erfolgt ist. Insofern ist es dringend geboten, die Hinterlegung mit der Vergütung für die Softwarehinterlassung und -erstellung zu verknüpfen. Gefährliche Konstellationen sind solche, in denen nachträglich nach Abschluss des Softwareüberlassungserstellungsvertrags eine Hinterlegungsvereinbarung abgeschlossen wird.

### **cc) Vertragsgestaltung**

Hinterlegungsvereinbarungen sollten im Kern erst einmal aus einer hinreichend spezifizierten **Beschreibung des Hinterlegungsobjekts** (Programmbezeichnung; Module; Formate) bestehen. Dann sind die Pflichten des Anbieters zu konkretisieren. Dazu zählen u.a. die Übereignung des Quellcodes inkl. Updates und Compiler sowie die Übernahme einer Garantie für die Vollständigkeit, Richtigkeit und Adäquanz des Materials. Das Softwarehaus muss es hinnehmen, dass die Quellcodes durch die Hinterlegungsstelle geprüft werden.

---

<sup>1582</sup> BGH, Urt. v. 25.4.1962 – II ZR 205/60, NJW 1962, 1200 = MDR 1962, 732.

Die Pflichten der Hinterlegungsstelle umfassen zunächst einmal die **Geheimhaltungspflicht** in Bezug auf das überlassene Know-how. Die Quellcodes sind sicher aufzubewahren (insbesondere im Hinblick auf Risiken durch Beschädigung, Diebstahl, Feuchtigkeit, Wärme). Auch die Versicherungsfrage ist im Hinblick auf eventuelle Schäden zu klären.

Die Kriterien für eine Herausgabe an den Anwender sind ebenfalls festzulegen. Als **Fälle für die Herausgabe** sollten aufgenommen werden:<sup>1583</sup>

- Die Eröffnung des Insolvenzverfahrens über das Vermögen oder Ablehnung eines Insolvenzantrags mangels Masse – Beweis durch Vorlage eines rechtskräftigen Beschlusses zumindest in beglaubigter Kopie,
- die Löschung der Firma des Anbieters wegen Vermögenslosigkeit oder Eintragung des Liquidationsbeschlusses im Handelsregister – Beweis durch Vorlage eines beglaubigten Auszuges aus dem Handelsregister,
- die schriftliche Zustimmung des Anbieters zur Herausgabe,
- ein rechtskräftiges Urteil bzw. Beschluss hinsichtlich der Abgabe einer Zustimmungserklärung durch den Anbieter,
- der Verzug des Lieferanten hinsichtlich der Erfüllung wesentlicher Vertragsverpflichtungen, sofern fruchtlose Fristsetzung mit Androhung des Herausgabeverlangens – Beweis durch Vorlage eines Einschreibens mit Rückscheins sowie eidesstattlicher Versicherung des Anwenders und
- sonstige Fälle, in denen der Lieferant seine Tätigkeit einstellt (Outsourcing, Verlust wichtiger Programmierer).

### **3. Pflichten des Anwenders**

Auch den Anwender treffen Pflichten. Er darf das Material lediglich für vertragsgemäße Zwecke nutzen. Eine kommerzielle Verwendung des Materials kann z.B. ausgeschlossen werden. Zu regeln sind ferner Geheimhaltungspflichten.

## **II. Schutzhüllenverträge**

Um direkte Vereinbarungen mit dem Anwender schließen zu können, bedient sich die Softwareindustrie drei verschiedener Wege:

---

<sup>1583</sup> Siehe *Bömer*, Hinterlegung von Software, S. 394 f.

Zum einen versucht sie, mit dem Anwender sog. **Schutzhüllenverträge (Shrink-Wrap-Licensing)** abzuschließen, die in der Regel wie folgt zustande kommen: Ein Anwender kauft im Fachhandel ein Softwarepaket und geht damit nach Hause. Dort entdeckt er, dass dieses Paket eingeschweißt bzw. der Datenträger mit einem Aufkleber verplombt ist. Anbei findet er einen Zettel, auf dem die AGB des Herstellers abgedruckt sind – verbunden mit dem Hinweis, dass der Anwender mit dem Öffnen der Schutzhülle bzw. der Beseitigung des Aufklebers diesen AGB zustimmt. Zusätzlich ist dem Anwender das Recht eingeräumt, das Softwarepaket zurückgeben zu dürfen, wenn er die Versiegelung nicht beseitigt hat und mit den AGB nicht einverstanden ist.

Darüber hinaus befinden sich in den Softwarepaketen oft vorgedruckte Vereinbarungen (**RETURN-Verträge**), die der Anwender unterzeichnet an den Hersteller zurücksenden soll. Softwareersteller wie BORLAND oder MICROSOFT sind inzwischen dazu übergegangen, ihren Softwarepaketen neben ihren AGB auch vorgedruckte Anerkennungserklärungen (Acknowledgement Cards) beizulegen, die der Anwender unterschrieben an den Hersteller zurückzusenden hat.

Schließlich legen die Softwareersteller dem Programmpaket oft ihre AGB bei (**ENTER-Vereinbarungen**) und verweisen den Anwender beim Programmlauf darauf, dass die Benutzung der Software gleichzeitig eine konkludente Zustimmung zu den Hersteller-AGB beinhaltet.

Die Vermarktung solcher Vertragsmodelle ist rechtlich bizarr. Man spricht hier von **End User License Agreements (EULA)** und vermittelt dadurch den Eindruck, es gehe hier um Verträge, die der Endkunde mit dem Hersteller abschließen müsse. Auch der Begriff der „Lizenz“ ist nebulös: Das deutsche Urheberrecht kennt keine „Lizenz“. Der Endnutzer braucht keine „Lizenz“ vom Hersteller; er hat Verträge mit dem Händler, die ihn zur Nutzung berechtigen. Alle zur Nutzung des Programms notwendigen Nutzungshandlungen sind ihm schon kraft § 69d Abs. 1 UrhG und des darin enthaltenen gesetzlichen Nutzungsrechts erlaubt. In den USA hat man versucht, EULA-Vertragsmodelle über Spezialgesetze wirksam werden zu lassen. So sollten nach dem UCITA Lizenzverträge auch dann Gültigkeit haben, wenn der Anwender sie erst nach dem Kauf der Software einsehen kann. Außerdem sollen die Softwareersteller ein Recht haben, die „Lizenz“ technisch auszuschalten. Das Gesetzesvorhaben hat sich nie durchgesetzt; es kam nur in wenigen Bundesstaaten (in Maryland und Virginia<sup>1584</sup>) zur Anwendung.

---

<sup>1584</sup> *Carlyle C. Ring, Jr., An Overview of the Virginia UCITA, 8 RICH. J.L. & TECH. 1 (Fall 2001) at <http://www.law.richmond.edu/jolt/v8i1/article1.html> (zuletzt abgefrufen am 15.04.2024).*



Juristisch handelt es sich bei den EULA um den Versuch des Herstellers, mit dem Anwender einen **zweiten Vertrag** – neben der Vereinbarung mit dem Händler – zu schließen. Das Softwarepaket mit der erwähnten Schutzhülle und den sichtbaren Vertragsbedingungen ist das rechtlich wirksame Angebot des Herstellers an den Erwerber, einen „Lizenzvertrag“ abzuschließen. Das Aufreißen der Schutzhülle durch den Erwerber ist jedoch eine Handlung, die unmittelbar nur den Sinn hat, ein Hindernis für die Nutzung der Software zu beseitigen. Eine direkte Annahmeerklärung liegt also nicht vor.<sup>1585</sup> Ein Verhalten, welches unmittelbar lediglich auf einen tatsächlichen Erfolg zielt, kann aber nicht mittelbar einen Rechtsfolgewillen zum Ausdruck bringen, d.h. als Willenserklärung gewertet werden. Schutzhüllenverträge sind folglich mangels Zustimmung des Anwenders zum Vertragsschluss unwirksam.<sup>1586</sup> Ähnliches gilt für Versuche, einen Vertragsschluss mittels Drücken der Enter-Taste zu konstruieren.<sup>1587</sup>

### III. Cloud Computing

In den letzten Jahren hat die Vielfalt der von IT-Unternehmen angebotenen Leistungen in nie gekanntem Ausmaß zugenommen. Wenn früher ein IT-Outsourcing bzw. IT-Outtasking noch die Ausnahme darstellte, gilt für viele Bereiche der Wirtschaft heute der Grundsatz: „Kümmere du dich, Anbieter, um den Betrieb meiner IT und ich kümmere mich um mein Kerngeschäft!“ Sog. On Premise-Lösungen finden sich nur noch in immer weniger Bereichen, während gerade die cloud-basierte Standardisierung im Angebot von IT-relevanten Infrastrukturen, -Plattformen und gerade auch von Software mit enormem Tempo weltweit vorangetrieben wird. Und die Auswahl ist groß: So lassen sich Softwarebereitstellung und/oder -Entwicklung sowie Informationsverarbeitung in der Public, Private oder Hybrid Cloud beispielhaft aufführen.

Als Public Cloud bezeichnet man alle Cloud Angebote, die nicht vom potenziellen Benutzer, sondern einem externen Anbieter über dessen Cloud-Dienst betrieben werden. Die Cloud ist dabei öffentlich über das Internet zugänglich. Dem Kunden steht so eine flexible und schnelle Nutzungsmöglichkeit zur Verfügung, der Anbieter profitiert insbesondere von Skaleneffekten. Bei einer Private Cloud handelt es sich dagegen um einen kundeneigenen Cloud-Dienst. Für

---

<sup>1585</sup> *Schumacher*, CR 2000, 642; anders die Ansicht in den USA; *Brower v. Gateway 2000, Inc.*, 246 A.D.2d 246, 250–51, 676 N.Y.S. 2d 569(1998); *Hill v. Gateway 2000, Inc.*, 105 F.3d 1147 (7th Cir.), cert. denied, 522 U.S. 808 (1997); *ProCD, Inc. v. Zeidenberg*, 86 F.3d 1447 (7th Cir.1996); erstaunlich ist das Ur. des OLG Stuttgart v. 10.2.1989 – NJW 1989, 2633 = CR 1989, 685, wonach Shrink-Wrap wirksam sein soll – Gründe für diese These finden sich im Urteil nicht.

<sup>1586</sup> *Redeker*, IT-Recht, Rn. 605; a.A. ohne nähere Begründung OLG Stuttgart, Ur. v. 10.2.1989 – NJW 1989, 2633 = CR 1989, 685 = DuD 1990, 97.

<sup>1587</sup> *Specht v. Netscape Communications*, Nos. 00 CIV 4871, 00 CIV 6219, 00 CIV 6249, 2001 WL 755396 (S.D.N.Y. 07/05/01).

deren Einsatz sprechen vor allem Sicherheitsgründe, da die Kontrolle über die Daten bei dem Benutzer verbleibt. Zudem ist ihm eine Anpassung an seine individuellen Bedürfnisse möglich. Bei einer Hybrid Cloud werden diese Systeme miteinander kombiniert. Auch das Angebot der sog. XaaS-Leistungen (Software as a Service (SaaS), Infrastructure as a Service (IaaS), Platform as a Service (PaaS) etc.) ist weitreichend. Dieser skizzierte Trend hat jedoch nicht zur Folge, dass das Betreiben von und Arbeiten mit IT aus rechtlicher Sicht einfacher geworden wäre. Denn durch Konstellationen, in denen das Cloud Computing internetbasiert und regelmäßig regional unabhängig in Echtzeit alle wesentlichen Teile/Prozesse einer digitalen Wertschöpfungskette unterstützt (Forschung und Entwicklung, Beschaffung, Finanz, Produktion, Beschaffung, Vertrieb, Personal und Organisation), taucht eine Vielzahl von Rechtsfragen - nicht nur in einem eindimensionalen nationalen Rechtskontext - auf. Häufig sind auch weitere nationale Rechtsordnungen zu beachten, was die Komplexität der rechtlichen Prüfungsbedarfe erheblich steigert. Als Beispiel sei hier die sog. „pre-trial discovery“ genannt. Die „pre-trial discovery“ ist eine Besonderheit des angelsächsischen Verfahrensrechts und hat insbesondere in den USA eine besondere Ausprägung erhalten.<sup>1588</sup> Das in den Federal Rules of Civil Procedure (Fed. R. Civ. P.) festgelegte „pre-trial discovery-Verfahren“ ist ein von den Parteien durchgeführtes und sehr weitreichendes Beweisermittlungsverfahren vor der mündlichen Verhandlung.<sup>1589</sup> So ist in diesem Zusammenhang auch immer zu erwägen, ob der Kunde vom Anbieter nicht in Teilen die Bereitstellung von „Single Tenant-Infrastrukturen“ benötigt. Risiken, die von ausländischen Rechtsordnungen ausgehen, sollten im jeweiligen nationalen Kontext in Gestalt einer Einzelfallprüfung zusätzlich bewertet werden. Vorliegend soll der zurzeit im Markt bedeutsamste Cloud-Dienst SaaS in den Fokus gerückt und rechtlich betrachtet werden, nämlich die zeitlich befristete Nutzung von Softwareleistungen via Cloud.

## 1. Vertragszweck von SaaS

Wenn man sich mit dem Vertragszweck von Cloud Computing in Gestalt von SaaS beschäftigt, wird man an dem Rückgriff auf das frühere Konzept ASP nicht vorbeikommen. Mittels „Time-Sharing-Services“ wurde kleinen und mittleren Unternehmen Rechner und Applikationen zur Verfügung gestellt. Heute werden besonders branchenspezifische Anwendungen im Netz gemietet, um erhebliche Investitionen in IT-Strukturen und den Auf-/Ausbau von IT-Know-how zu sparen und gerade auch die Option der Skalierbarkeit der SaaS-Lösungen zu nutzen. Die hierfür relevanten Software-Applikationen befinden sich in einem leistungsfähigen,

---

<sup>1588</sup> Höra/Schubach/Stempfle, § 37 Rn. 43 ff.; Hoeren/Sieber/Holznapel/Deutmoser/Filip, Handbuch Multimedia-Recht, Teil 16.1 Rn. 98.

<sup>1589</sup> Henry, GRUR Int. 1983, 82 m.w.N.; Kurtz, IWRZ 2016, 64.

sicheren und hoch verfügbaren Rechenzentrum eines SaaS-Anbieters. Die Angebotsleistungen werden im Falle von US-Anbietern gegen eine „Gebühr“ (Hinweis: gerade in US-Verträgen spricht man immer wieder von Gebühren, obwohl es sich nach deutschen Rechtsmaßstäben um Miete handelt!) vermietet. Über das Internet erfolgt der Zugriff auf externe Server, die die Software vorrätig halten. Auf diese Art und Weise kann der Kunde immer auf die aktuellsten Softwareversionen (je nach Gestaltung des Angebotes im Sinne von Update und/oder Upgrade) zugreifen, ohne die Software direkt käuflich erwerben zu müssen. Als Infrastruktur ist ein leistungsfähiges Rechenzentrum Grundvoraussetzung für den Betrieb dieses Cloud Computing-Angebotes. Der Vertrieb von Cloud Computing-Leistungen erfolgt über spezialisierte IT/TK-Unternehmen. Die angebotenen Leistungen variieren von der bloßen Softwarenutzung über die Bereitstellung und Nutzung von bestimmten Funktionalitäten bis hin zum vollständigen SaaS-Providing.

Vom Vertragszweck her besteht das Leistungsprofil von SaaS regelmäßig darin, dass der SaaS-Anbieter Eigentümer der jeweiligen Software ist und bleibt. Er bietet hierfür eine IT-Infrastruktur an, die der Kunde regelmäßig gegen eine monatliche oder jährliche Servicepauschale nutzen kann, soweit hier nicht individuell nach Inanspruchnahme der SaaS-Leistungen abgerechnet wird. Der Anbieter übernimmt teilweise auch das Systemmanagement und gewährleistet, soweit in seiner Sphäre, in jedem Fall den Zugriff auf die Leistung über das Internet. Bei einem solchen Vertragsprofil bestehen die Hauptleistungspflichten des Anbieters auch darin, Hardware zur Verfügung zu stellen, deren Kapazität der Nutzer temporär verwenden kann. Die Kapazitäten hängen von der Art der Anlage, den Tageszeiten und Anschlüssen ab; zu definieren ist in jedem Fall ein Übergabepunkt der Leistung etwa ab dem Virtual Private Network des Kunden.

## 2. Rechtsnatur

Umstritten dürfte die Rechtsnatur von SaaS sein.

Typischerweise ist hier von einem komplexen Dauerschuldverhältnis mit verschiedensten Leistungselementen auszugehen. Die Einordnung von ASP-Verträgen war im Übrigen streitig.<sup>1590</sup> In Anlehnung an Verträge über die Nutzung technischer Infrastruktur liegt im Falle

---

<sup>1590</sup> v. *Westerholt/Berger*, CR 2002, 81, 84; *Sedlmaier/Kolk*, MMR 2002, 75, 78 f.; aus urheberrechtlicher Sicht; *Czychowski/Bröcker*, MMR 2002, 81.

von klassischen SaaS-Leistungen eine Klassifizierung als Mietvertrag nahe.<sup>1591</sup> Zwar überlässt der Anbieter dem Kunden gerade nicht dauerhaft die Nutzung, sondern stellt ihm erst dann den Zugang zur Software bereit, wenn der Kunde den Zugang von seinen Rechnern aus aktiviert. Dem Mietrecht unterliegen aber auch solche Vereinbarungen, die nicht auf die Verschaffung des Besitzes, sondern lediglich auf die kurze Nutzung einer Sache ausgerichtet sind. In diesem Sinne hat der *BGH* einen Rechenzentrumsvertrag, im Rahmen dessen dem Kunden mittels DFÜ Kapazitäten eines Rechenzentrums zur Verfügung standen, auch als Mietvertrag qualifiziert.<sup>1592</sup>

Der *BGH* hat in einem Urteil zu ASP-Verträgen die Einordnung von ASP-Leistungen als Mietvertrag, welcher die entgeltliche Gebrauchsüberlassung einer beweglichen Sache zum Gegenstand hat, angenommen.<sup>1593</sup> Als typische Leistung stehe dabei die Gewährung der Onlinenutzung von Software für eine begrenzte Zeit im Mittelpunkt der vertraglichen Pflichten. Der *BGH* führte seinerzeit aus, dass der Anwendung des Mietrechts nicht entgegenstehe, dass es sich bei der Software nicht um eine Sache i.S.d. § 90 BGB handle. Der *BGH* habe wiederholt entschieden, dass eine auf einem Datenträger verkörperte Standardsoftware als bewegliche Sache anzusehen ist, auf die je nach der vereinbarten Überlassungsform Miet- oder Kaufrecht anwendbar ist. Aus heutiger Sicht dürften diese Ausführungen des *BGH* auch noch für SaaS-Vertragsleistungen relevant sein, soweit es um die zeitlich befristete Überlassung und Nutzung der Software geht.

Auch wenn der Nutzer keinen Besitz an der Software erhält, schließt dies eine mietvertragliche Einordnung nicht aus, da der Alleingebrauch des Produktes für Miete nicht zwingend notwendig ist. Insofern stört es auch nicht, dass die Software für den Zugriff durch verschiedenste Nutzer freigegeben wird. Ein zusätzliches Werkvertragsselement kann auch dadurch hinzutreten, dass ein Erfolg im Hinblick auf Geschäftsprozesse des Kunden geschuldet ist.

Das Mietrecht halten andere Autoren für nicht anwendbar. Zwar verlange das Mietrecht nicht zwingend eine Überlassung der Mietsache, aber doch zumindest die Einräumung der Möglichkeit eines (wenn auch zeitlich begrenzten) tatsächlichen Zutritts zur Sache. Davon könne man im Falle von ASP, das eine bloße Nutzungsmöglichkeit bietet, nicht sprechen. Mit ASP wolle der Provider auch regelmäßig nicht den „Erfolgsgedanken“ des Werkvertragsrechts

---

<sup>1591</sup> BGH, Urt. v. 15.11.2006 – XII ZR 120/04, MMR 2007, 243; OLG Hamburg, Urt. v. 15.12.2011 – MMR 2012, 740; Koch, ITRB 2001, 39, 40; Bettinger/Scheffelt, CR 2001, 729, 731; Röhrborn/Sinhart, CR 2001, 69, 70 f.; Sedlmeier/Kolk, MMR 2002, 75, 78; v. Westerholt/Berger, CR 2002, 81, 84; Junker, NJW 2003, 2792, 2797; Marly, Softwareüberlassungsverträge, Rn. 563, 567.

<sup>1592</sup> BGH, Urt. v. 28.10.1992 – VIII ZR 210/91, NJW-RR 1993, 197.

<sup>1593</sup> BGH, Urt. v. 15.11.2006 – XII ZR 120/04, MMR 2007, 243 = NJW 2007, 2394.

(§§ 631 ff. BGB) übernehmen.<sup>1594</sup> Am ehesten sei an eine Anwendung der Vorschriften über den Dienstvertrag (§§ 611 ff. BGB) zu denken.

### 3. Vermietung: urheberrechtlich – vertragsrechtlich

Im Hinblick auf die Einordnung als Miete ergeben sich Probleme, wenn man daran denkt, dass der Erschöpfungsgrundsatz im Urheberrecht sich gem. § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG a.E. nicht auf die Weitervermietung bezieht. Insofern braucht der SaaS-Provider für den Einsatz der Software im Netz eine separate Einwilligung der Rechteinhaber und kann sich nicht darauf berufen, die Software käuflich erworben zu haben. Allerdings ist streitig, ob man überhaupt von einer Weitervermietung reden kann, wenn die Software online zum Zugriff bereitgestellt wird.<sup>1595</sup>

Herausfordernd ist auch das Verhältnis von SaaS und Open Source. So enthält beispielsweise die GPL keine Regelung dafür, dass man beim Vermieten von Software eine Vergütung verlangen darf. Wäre SaaS als Vermietung anzusehen, könnte dies bei Nutzung von Open Source Software, die unter dem Regime der GPL steht, zu einem Konflikt mit der GPL führen.

### 4. Hauptleistungspflichten bei SaaS

#### a) Leistungspflicht

##### aa) Geschuldeter Erfolg

SaaS-Verträge müssen entsprechend ihren Leistungsmerkmalen exakt beschrieben werden. Zu klären sind zunächst die geschuldete Funktionalität, der Umfang der zu gewährenden Nutzungsrechte, der Support im Sinne von Unterstützungsleistungen (**nicht zu verwechseln mit Mängelansprüchen!**) und die Modalitäten der Echtzeitnutzung. Von wesentlicher Bedeutung sind dabei insbesondere die Aspekte der

- **Verfügbarkeit** der SaaS-Funktionalität und
- **Sicherheit** der Anwendungen und Daten (Cybersicherheit, Informations-, Datenschutz- und -sicherheit, Geheimhaltung).

Gerade im Hinblick auf die Verfügbarkeit von SaaS bedarf es differenzierter Regelungen, soweit es sich um Services handelt, die einem sog. Customizing ohne Weiteres zugänglich sind. Je nach Bedarf des Kunden bzw. Angebot des Anbieters können Tages-, Monats- oder Jahresverfügbarkeitsraten angezeigt sein. Während der Kunde ein Interesse an jederzeitiger Echtzeitnutzung hat, bedarf es aufseiten des Anbieters auch der Berücksichtigung von Pflege-

---

<sup>1594</sup> So etwa Müller-Hengstenberg, NJW 2007, 2370, CR 2004, 161; Diedrich, CR 2002, 473.

<sup>1595</sup> Vgl. zum Streitstand Wandtke/Bullinger/Grützmaker, § 69c UrhG Rn. 43 ff. m.w.N.

und/oder Wartungsfenstern, um den SaaS auf dem vereinbarten Stand zu halten. Über SLA werden schließlich Details der Verfügbarkeit (beispielsweise Festlegung von sog. KeyPerformanceIndicators) und die Sanktionen im Falle der Nichterreichung vereinbarter Leistungsmerkmale (Vertragsstrafen bzw. Pönalen) geregelt.

Im Zeitalter zunehmender Bedrohung der via Internet erbrachten Dienste ist es auch von herausragender Bedeutung, dass die SaaS so genutzt werden können, dass die „eingebrachten“ Informationen (personenbezogene und nicht-personenbezogene Daten) sicher verarbeitet werden können und damit ihrem Inhalt und ihrem Wesen (Bestand) nach geschützt sind. Gerade auch vor dem Hintergrund etwaiger Ansprüche Dritter gegenüber dem Kunden und/oder SaaS-Anbieter ist hier ein besonderes Augenmerk auf die Einhaltung von relevanten technischen und rechtlichen Standards zu legen.

Eine Pflicht des Anbieters zum Erstellen von Backups besteht, vorbehaltlich ausdrücklicher Vereinbarung, nicht. Die Pflicht zur Sicherung der Daten liegt vielmehr grundsätzlich beim Benutzer.

## **bb) Gegenstand**

Hinsichtlich der zu „überlassenden“ Mietsache ist zu beachten, dass nicht nur der Zugriff auf die Software geschuldet ist, sondern auch die Überlassung einer für die vertragsgemäße Nutzung entsprechenden Dokumentation. Hier reicht eine Online-Dokumentation aus.<sup>1596</sup> Die Dokumentation muss auf jeden Fall kurze Installationshinweise enthalten.<sup>1597</sup> Die Überlassung einer Dokumentation kann nicht dadurch ersetzt werden, dass der Anbieter auf Schulungsprogramme hinweist.<sup>1598</sup>

## **b) Entgelt**

Der SaaS-Kunde schuldet die mietvertraglich vorgesehene Vergütung typischerweise monatlich. Die Miete erhöht sich üblicherweise, wenn der Kunde (unberechtigterweise) zu einer Übernutzung kommt. Diese Übernutzung lässt sich für den Cloud-Anbieter regelmäßig einfach feststellen, weil er die Zugriffe und Verarbeitungsvorgänge über seine Cloud-Infrastruktur kontrolliert. Damit einhergehend hat das Thema „Lizenzaudit“ in der Praxis erheblich an Bedeutung verloren.

---

<sup>1596</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 24.2.1998 – CR 1999, 74.

<sup>1597</sup> LG Hannover, Urt. v. 28.5.1999 – CR 2000, 154.

<sup>1598</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.10.1995 – CR 1996, 214 = NJW-RR 1996, 821; OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.12.1991 – CR 1993, 93.

Wenn SaaS-Leistungen als Mietvertrag einzuordnen sind, obliegt dem Vermieter/SaaS-Provider die Pflicht zur Instandhaltung und Instandsetzung (§ 535 Abs. 1 S. 2 BGB). Jede Einschränkung der Nutzbarkeit des SaaS-Systems führt automatisch zu einer Minderung der Mietgebühren, § 536 Abs. 1 BGB. Zu bedenken ist, dass der *BGH* für Vermietlösungen CPU-Erhöungsklauseln als wirksam angesehen hat.<sup>1599</sup> Insofern kann der SaaS bei erforderlichen Veränderungen der technischen Infrastruktur auf Nutzerseite - vorbehaltlich einer anderweitigen vertraglichen Regelung - ein erhöhtes Nutzungsentgelt verlangen.

## 5. Nebenleistungspflichten

Bei den Nebenleistungspflichten ist streitig, ob man ein Verbot der Nutzung von Leistungen anderer Anbieter aussprechen kann. Zwar wird ein solches Verbot in der Literatur anerkannt.<sup>1600</sup> Diese Auffassung ist jedoch nicht überzeugend, da ein pauschaler Ausschluss der Möglichkeit zur Nutzung von Drittsoftware und -hardware den Mieter übermäßig belasten würde.

Darüber hinaus ist es im Rahmen des Cloud-Computings nicht unüblich, innerhalb von Softwarelizenzverträgen die Nutzung der Software innerhalb oder in Verbindung mit der Nutzung von Cloud-Modellen fremder Unternehmen einzuschränken. Eine solche Einschränkung ist etwa dergestalt üblich, dass das Softwareprodukt bei Erwerb zusätzlicher Lizenzkonditionen nur im eigenen Cloudmodell des Unternehmens des Softwareherstellers oder in den Modellen von fremden spezifisch aufgelisteten Cloud-Anbietern genutzt werden darf.<sup>1601</sup> Die Zulässigkeit einer solchen Beschränkung hängt maßgeblich davon ab, ob die Nutzung der Software in einer fremden Cloud in die Verwertungsrechte des Softwareherstellers gem. § 69c UrhG eingreift. Durch die Ausführung des Programms auf dem fremden Server liegt unvermeidlich zumindest eine Vervielfältigung gem. § 69c Nr. 1 UrhG vor (siehe S.74 hierzu), weitere sind etwa bei einem Laden in einen Arbeitsspeicher denkbar.<sup>1602</sup> Abhängig davon, ob der Kunde selbst aktiv die Software übermittelt oder primär ein Abspielen durch den Cloud-Anbieter erfolgt, kann entweder der Kunde oder der Cloud-Anbieter oder auch beide als Hersteller der Vervielfältigung angesehen werden.<sup>1603</sup> Diese Vervielfältigung durch Nutzung der Software in einer fremden Cloud kann jedoch als bestimmungsgemäße Benutzung gem. § 69d Abs. 1 UrhG zulässig sein. Beim Abstellen auf den wirtschaftlichen und technischen Nutzungszweck des Programms zur Bestimmung der bestimmungsgemäßen Benutzung, ist die

---

<sup>1599</sup> *BGH*, Urt. v. 24.10.2002 – I ZR 3/00, MMR 2003, 393, 394 ff. = GRUR 2003, 416, 418 ff.

<sup>1600</sup> *Redeker*, IT-Recht, Rn. 643.

<sup>1601</sup> *Metzger*, CR 2021, 573, 574.

<sup>1602</sup> *Metzger*, CR 2021, 573, 575.

<sup>1603</sup> *Metzger*, CR 2021, 573, 575 f.

Verwendung der Software in einer fremden Cloud als bestimmungsgemäße Benutzung anzusehen. Dies jedenfalls, sofern der Kunde weiterhin Lizenznehmer des Softwareherstellers bleibt, das Nutzen in der Cloud sich auf eine bloße Verlagerung der Software beschränkt und lediglich der Kunde innerhalb der Cloud auf die Software zugreifen kann.<sup>1604</sup> Da § 69d Abs. 1 UrhG auch die Vervielfältigung zur bestimmungsgemäßen Benutzung durch Hilfe Dritter erlaubt,<sup>1605</sup> kann die Vervielfältigung hiernach auch gestattet sein, wenn sie durch den Cloud-Anbieter vorgenommen wird.<sup>1606</sup> Zwar kann eine Verwertung der Software zur bestimmungsgemäßen Benutzung grundsätzlich durch die Lizenzbedingungen ausgeschlossen werden, jedoch vermittelt § 69d Abs. 1 UrhG auch einen zwingenden Kern der Nutzungsmöglichkeit, der nicht durch vertragliche Abreden abgedungen werden kann.<sup>1607</sup> Bei Einhaltung der genannten Bedingungen durch den Kunden kann davon ausgegangen werden, dass die Nutzung der Software auf fremden Servern von diesem Kern umfasst ist, sodass eine Beschränkung auf unternehmenseigene Server durch die Lizenzbedingungen folglich unzulässig ist.<sup>1608</sup>

Der SaaS-Anbieter ist nebenvertraglich verpflichtet, sich um die Einholung der notwendigen Rechte zu kümmern. Hier ist vor allem wichtig, dass der Anbieter sich darüber im Klaren ist, dass die urheberrechtliche Einordnung von SaaS unklar ist. Auch ist zu beachten, dass SaaS analog ASP typischerweise eine eigene Nutzungsart ist,<sup>1609</sup> die von Altverträgen nicht abgedeckt ist (s. § 31 Abs. 5 UrhG).

Im Übrigen gehört zu den Mitwirkungspflichten des Kunden unter anderem:

- die Mitwirkung bei Qualitätssicherungsmaßnahmen,
- die Bereitstellung aller für den SaaS erforderlichen Informationen,
- die Benennung von Ansprechpartnern und
- die Bereitstellung von geeigneten Testdaten.

Wichtig ist in diesem Zusammenhang auch die nachvertragliche Pflichtverletzung („culpa post pactum finitum“). Kommt es zur Beendigung des Vertrags, hat der Kunde ein Wegnahmerecht bezüglich seiner eigenen Daten (§ 539 Abs. 2 BGB). Dieser Wegnahmeanspruch unterliegt

---

<sup>1604</sup> Metzger, CR 2021, 573, 576.

<sup>1605</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.5.2001 – CR 2002, 95, 97.

<sup>1606</sup> Metzger, CR 2021, 573, 577.

<sup>1607</sup> Dreier/Schulze, § 69d UrhG Rn. 6.

<sup>1608</sup> Metzger, CR 2021, 573, 577.

<sup>1609</sup> Str., Wandtke/Bullinger/Grützmacher, § 69d UrhG Rn. 13; a.A. Dietrich, ZUM 2010, 567, 569 ff.



allerdings einer kurzen Verjährung von sechs Monaten ab Beendigung des Vertrags (§ 548 Abs. 2 BGB). Nach § 307 Abs. 2 BGB i.V.m. § 539 Abs. 2 BGB ist eine Klausel unwirksam, die ein Recht des Providers zur Löschung aller Daten in einem solchen Fall vorsieht. Die vom Kunden bereitgestellten Inhalte stehen diesem rechtmäßig zu. Insofern ist der SaaS-Anbieter zur Herausgabe aller Sicherungskopien verpflichtet. Ferner stehen dem Kunden datenschutzrechtliche Lösungsansprüche zu (Art. 17 DSGVO).

## **6. Datenschutzrecht**

Zweck des Datenschutzrechts ist es, den Einzelnen davor zu schützen, dass er durch den Umgang mit seinen personenbezogenen Daten in seinem Persönlichkeitsrecht beeinträchtigt wird. Werden durch den Cloud-Anbieter personenbezogene Daten verarbeitet, sind die Vorschriften der DSGVO zu beachten.

### **a) Verarbeitung personenbezogener Daten**

Insbesondere im Rahmen der Nutzung von cloudbasierten Systemen werden Software und Daten nicht mehr lokal, sondern auf einer externen Infrastruktur bearbeitet und gespeichert. Hiervon sind regelmäßig personenbezogene Daten betroffen. Nach Art. 4 Nr. 1 DSGVO sind personenbezogene Daten alle Informationen, die sich auf eine identifizierte oder identifizierbare natürliche Person beziehen. Die Verarbeitung dieser Daten ist nur zulässig, soweit eine der in Art. 6 Abs. 1 Abs. 1 DSGVO aufgeführten Bedingungen erfüllt ist, wobei insbesondere eine Einwilligung des Betroffenen in Betracht kommt. Eine Einwilligung aller durch die Verarbeitung tangierten Personen wird jedoch in der Praxis so gut wie unmöglich sein.

### **b) Auftragsverarbeitung**

Im Rahmen der Verarbeitung personenbezogener Daten ist es des Weiteren möglich, dass der Verantwortliche die Daten nicht allein verarbeitet, sondern sich durch Auftrag einer natürlichen oder juristischen Person, Behörde, Einrichtung oder anderen Stelle, die personenbezogene Daten im Auftrag des Verantwortlichen verarbeitet (Art. 4 Nr. 8 DSGVO). In diesem Fall spricht man von Auftragsverarbeitung, welche in Art. 28 DSGVO geregelt ist.

Damit eine Auftragsverarbeitung zulässig ist, sind zahlreiche Anforderungen zu erfüllen. So hat der für die Datenverarbeitung Verantwortliche ausschließlich solche Auftragsverarbeiter auszuwählen, die hinreichend Garantien dafür bieten, dass geeignete technische und organisatorische Maßnahmen so durchgeführt werden, dass die Verarbeitung im Einklang mit

den Anforderungen der DSGVO erfolgt und den Schutz der Rechte der betroffenen Person gewährleistet (Art. 28 Abs. 1 DSGVO). Wurde einmal ein Auftragsverarbeiter ausgesucht, so muss dieser dem Verantwortlichen gegenüber in Bezug auf die Datenverarbeitung weisungsabhängig sein (Art. 29 DSGVO).

Möchte der Auftragsverarbeiter seinerseits weitere Auftragsverarbeiter in Anspruch nehmen, so darf er dies ausschließlich mit schriftlicher Genehmigung des ursprünglich Verantwortlichen (Art. 28 Abs. 2 DSGVO). So wird gewährleistet, dass der Verantwortliche stets die Kontrolle über die Datenverarbeitung behält. Dies ist wichtig, da der Verantwortliche trotz Einschaltung weiterer Stellen gegenüber dem Betroffenen für die Einhaltung der Datenschutzvorschriften verantwortlich ist und im Falle eines Verstoßes haftet. Zudem werden jedem weiteren Auftragsverarbeiter dieselben Datenschutzpflichten auferlegt, die im Verhältnis zwischen dem Verantwortlichen und dem ursprünglichen Auftragsverarbeiter festgelegt wurden (Art. 28 Abs. 4 DSGVO).

Das Auftragsverarbeitungsverhältnis, unabhängig, ob zwischen Verantwortlichem und Auftragsverarbeiter oder Auftragsverarbeiter und weiteren Auftragsverarbeitern, hat durch Vertrag oder anderen Rechtsakt in schriftlicher Form zu erfolgen (Art. 28 Abs. 9 DSGVO). Dabei müssen alle wesentlichen Punkte, insbesondere Gegenstand und Dauer der Verarbeitung, Art und Zweck der Verarbeitung, die Art der personenbezogenen Daten, die Kategorien betroffener Personen und die Pflichten und Rechte des Verantwortlichen enthalten sein (Art. 28 Abs. 3 DSGVO). Dadurch wird sichergestellt, dass der Auftragsverarbeiter an den Verantwortlichen gebunden ist. Der Auftragsverarbeiter unterliegt dabei einer Reihe von Pflichten, unter anderem ist er zur Verschwiegenheit verpflichtet und muss dem Verantwortlichen alle erforderlichen Informationen zum Nachweis der Einhaltung der Datenschutzregelungen zur Verfügung stellen.

Anders ist es im Falle des Cloud Computing. Grundsätzlich widerspricht die Form der oben beschriebenen Kontrolle dem Konzept des Cloud Computings, da durch den flexiblen Umgang mit im Einzelnen durch den Cloud-Anbieter verwendeten Ressourcen eine optimale Ausnutzung der Speicher und Server erfolgen soll. Eine Aufspaltung der Datenpakete oder eine kurzfristige Datenverlagerung auf andere (z.B. Speicher-)Ressourcen ist daher nicht unüblich, sondern vielmehr Teil des eigentlichen Cloud-Konzeptes. Hierdurch entsteht erst der große Vorteil der „Wolke“, den Ressourcenbedarf dynamisch an die aktuellen Erfordernisse anzupassen. Dies hat jedoch zur Folge, dass dem Auftraggeber die verwendeten Ressourcen entweder nicht bekannt oder sogar generell nicht festlegbar sind. Ein beherrschender Zugriff

auf die Daten, z.B. eine Zugangs- und Zugriffskontrolle durch den Auftraggeber bei allen Datenverarbeitungen in der Cloud, ist somit bei dem ursprünglichen Konzept des Cloud Computings nicht ohne Weiteres möglich. Eine denkbare Lösung für dieses Problem liegt darin, dass der SaaS-Anbieter und sein Kunde vertraglich vereinbaren, dass die personenbezogenen Daten in der EU bleiben.<sup>1610</sup>

### c) Auftragserteilung in Drittstaat

Wird ein Auftragnehmer mit Sitz in einem Drittstaat (außerhalb der EU/EWR) beauftragt oder soll eine Datenverarbeitung in einem solchen Drittstaat stattfinden, müssen zusätzliche Anforderungen erfüllt werden. Bei einer Datenverarbeitung außerhalb der EU bzw. des EWR greift der **Grundsatz des angemessenen Datenschutzniveaus des Empfängerlandes** und der damit verbundenen Regelungen der Art. 44 – 50 DSGVO. Damit ein Datentransfer in einen Drittstaat möglich ist, muss entweder ein Angemessenheitsbeschluss der Kommission hinsichtlich des Datenniveaus des Drittlandes (Art. 45 DSGVO) oder andere vom Verantwortlichen oder Auftragsverarbeiter vorgesehene geeignete Garantien (Art. 46 DSGVO), insbesondere verbindliche interne Datenschutzvorschriften (Art. 47 DSGVO) vorliegen. Daneben kann zudem noch eine Einwilligung des Betroffenen zur Zulässigkeit der Datenübermittlung führen, wobei eine ausdrückliche Hinweispflicht bezüglich möglicher Risiken eines solchen Transfers besteht (Art. 49 Abs. 1 lit. a DSGVO). Die Übermittlung in Drittstaaten ist also vor allem zulässig, wenn dort ein angemessenes Datenschutzniveau besteht. In diesem Zusammenhang bringt die DSGVO keine Neuerungen im Vergleich zum früher geltenden BDSG.

Nach Art. 45 Abs. 9 DSGVO bleiben verbindliche Feststellungen der Kommission, die diese im Rahmen des Art. 25 Abs. 6 DatSchRL zum angemessenen Datenschutzniveau von Drittstaaten erlassen hat, bestehen, bis sie durch einen Beschluss der Kommission geändert, ersetzt oder aufgehoben werden. Für folgende Länder bestehen derzeit Angemessenheitsbeschlüsse gem. Art. 45 DSGVO:

- Andorra (Beschluss 2010/625/EU, ABl. 2010 Nr. L 277/27),
- Argentinien (Entscheidung 2003/490/EG, ABl. 2003 Nr. L 168/19),
- Australien, Sonderfall PNR-Daten (ABl. EG v. 8. 8. 2008, Nr. L 213/47),<sup>1611</sup>
- Färöer (Beschluss 2010/146/EU, ABl. 2010 Nr. L 58/17),
- Guernsey (Entscheidung 2003/821/EG, ABl. 2003 Nr. L 308/27),

---

<sup>1610</sup> Schuster/Reichl, CR 2010, 38, 41 f.

<sup>1611</sup> Kühling/Buchner/Schröder, Art. 45 DSGVO Rn. 1.

- Israel (Beschluss 2011/61/EU, ABl. 2011 Nr. L 27/39),
- Isle of Man (Entscheidung 2004/411/EG, ABl. 2004 Nr. L 151/51 sowie Berichtigung in ABl. 2004, Nr. L 208/47),
- Japan (Durchführungsbeschluss 2019/419/EU, ABl. 2019 L 76/1),
- Jersey (Entscheidung 2008/393/EG, ABl. 2008 Nr. L 138/21),
- Kanada (Entscheidung 2002/2/EG, ABl. 2002 Nr. L 2/13), Sonderfall PNR-Daten (ABl. EG 2006, Nr. L 91/49),
- Korea (Durchführungsbeschluss 2022/254/EU, ABl. 2022 L 44/1)
- Neuseeland, (Durchführungsbeschluss 2013/65/EU, ABl. 2013, Nr. L 28/12),
- Schweiz (Entscheidung 2000/518/EG, ABl. 2000 Nr. L 215/1),
- Uruguay (Durchführungsbeschluss 2012/484/EU, ABl. 2012 Nr. L 227/11).
- Vereinigtes Königreich (Durchführungsbeschluss 2021/1772/EU, ABl. 2021 Nr. L 149/21)
- Vereinigte Staaten (Durchführungsbeschluss 2023/1795/EU, ABl. 2023, Nr. L 231/118).<sup>1612</sup>

#### d) Besonderheiten USA

Eine spezielle Entscheidung hatte die Kommission bezüglich Datenübermittlungen in die USA getroffen. Danach gewährleistete das mit dem US-Handelsministerium ausgehandelte „**Safe Harbor**“-Paket einen angemessenen Datenschutz. Voraussetzung dafür war, dass der Empfänger in den USA sich durch Erklärung gegenüber der zuständigen US-Behörde zur Einhaltung bestimmter Datenschutzprinzipien verpflichtete.<sup>1613</sup> Allerdings kippte der *EuGH* mit Urteil vom 06.10.2015 das bis dahin geltende Safe Harbor Paket, da dieses eine Ausnahmeregel beinhalte, die es Behörden gestatte, generell auf den Inhalt elektronischer Kommunikation zuzugreifen.<sup>1614</sup> Darin liege eine Verletzung des Wesensgehalts des Grundrechts auf Achtung des Privatlebens.<sup>1615</sup> Um weiterhin einen Datentransfer in die USA, die nicht als Drittstaat mit angemessenem Datenschutzniveau anerkannt sind, zu ermöglichen, entwickelte die EU-Kommission im Anschluss den sog. EU-US Privacy Shield.<sup>1616</sup> Am 1. August 2016 ist das Privacy Shield dann in Kraft getreten. Das neue Abkommen sah mit

<sup>1612</sup> Eine fortlaufend aktualisierte Liste der Angemessenheitsbeschlüsse findet sich auf der Webseite der EU-Kommission: [https://commission.europa.eu/law/law-topic/data-protection/international-dimension-data-protection/adequacy-decisions\\_de?etans=de](https://commission.europa.eu/law/law-topic/data-protection/international-dimension-data-protection/adequacy-decisions_de?etans=de) (zuletzt abgerufen am: 01.05.2024).

<sup>1613</sup> Kühling/Buchner/*Schröder*, Art. 45 DSGVO Rn. 41.

<sup>1614</sup> EuGH, Urt. v. 06.10.2015 – C-362/14, Rn. 79 ff. (Schrems/Data Protection Commissioner).

<sup>1615</sup> EuGH, Urt. v. 06.10.2015 – C-362/14, Rn. 94. (Schrems/Data Protection Commissioner).

<sup>1616</sup> Privacy Shield, abrufbar unter: <https://www.privacyshield.gov/welcome> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

verpflichtenden Beschwerdestellen für betroffene Personen und einem Ombudsmann im US-Handelsministerium zwar eine Stärkung der Betroffenenrechte vor.<sup>1617</sup> Dennoch wurde auch das Privacy Shield unter anderem aufgrund fehlender Einschränkungen für Überwachung und trotz des Ombudsmanns fehlenden effektiven Rechtsschutzes vom *EuGH* im „Schrems II“-Urteil für ungültig erklärt, sodass eine Datenübermittlung in die USA nicht mehr auf dieses Abkommen gestützt werden konnte.<sup>1618</sup> Im gleichen Urteil konkretisierte der *EuGH* auch die Anforderungen an Standardvertragsklauseln, auf Grundlage derer gem. Art. 46 Abs. 2 lit. c und d DSGVO auch eine Datenübermittlung in die USA denkbar wäre, dahin gehend, dass ihre Einhaltung auch im konkreten Einzelfall gewährleistet sein muss.<sup>1619</sup> Davon war in den USA in vielen Fällen eher nicht auszugehen, sodass die Übermittlung von Daten in die USA großen Rechtsunsicherheiten ausgesetzt war.<sup>1620</sup> Am. 10.07.2023 hat die EU einen neuen Angemessenheitsbeschluss für den Datentransfer in die USA erlassen (EU-US Data Privacy Framework).<sup>1621</sup> Dieser soll die Bedenken des *EuGH* angehen und bietet nunmehr (zumindest vorerst) einen sicheren Rechtsrahmen für Unternehmen.<sup>1622</sup> Ein entscheidender Vorteil für Unternehmen liegt darin, dass sie nun kein Transfer Impact Assessment (TIA) für Datentransfers in die USA mehr durchführen müssen, wie sie es noch bei der Verwendung von Standardvertragsklauseln der Fall war.<sup>1623</sup> Allerdings kann trotzdem nicht generell angenommen werden, dass jede Übermittlung in die USA unter den Schutz des EU-US Data Privacy Framework fällt. Das Abkommen ist nämlich nur anwendbar auf Unternehmen mit Sitz in den USA, welche unter dem EU-U.S. Data Privacy Framework zertifiziert sind. Erst dann sind keine weiteren Schutzmaßnahmen erforderlich.<sup>1624</sup>

## e) Umgehungsmöglichkeit durch Verschlüsselungstechniken

Eigentlich wird die Verschlüsselung von Daten dem Bereich der Datensicherheit zugeordnet. Grundsätzlich stellt sich aber die Frage, ob bei Nutzung entsprechender Verschlüsselungstechniken und der anschließenden Versendung möglicherweise überhaupt

---

<sup>1617</sup> Sydow/Marsch/*Towfigh/Ulrich*, Art. 44 DSGVO Rn. 17.

<sup>1618</sup> *EuGH*, Urt. v. 16.07.2020 – C-311/18, Rn. 168 ff. (Data Protection Commissioner/Facebook); Kühling/Buchner/*Schröder*, Art. 45 DSGVO Rn. 51.

<sup>1619</sup> *EuGH*, Urt. v. 16.07.2020 – C-311/18, Rn. 106 ff. (Data Protection Commissioner/Facebook).

<sup>1620</sup> Kühling/Buchner/*Schröder*, Art. 44 DSGVO Rn. 18.

<sup>1621</sup> Abrufbar unter: [https://commission.europa.eu/document/download/fa09cbad-dd7d-4684-ae60-be03fcb0fddf\\_en?filename=Adequacy%20decision%20EU-US%20Data%20Privacy%20Framework\\_en.pdf](https://commission.europa.eu/document/download/fa09cbad-dd7d-4684-ae60-be03fcb0fddf_en?filename=Adequacy%20decision%20EU-US%20Data%20Privacy%20Framework_en.pdf) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1622</sup> *Spiecker gen. Döhm/Brethauer*, Dokumentation zum Datenschutz, G 2.4.136 V; bereits einschränkend: OLG Köln, GRUR-RS 2023, 34611.

<sup>1623</sup> Kühling/Buchner/*Schröder*, Art. 46 DSGVO Rn. 21; *Glocker*, RD 2023, 465, 470 f.

<sup>1624</sup> <https://www.ldi.nrw.de/datenschutz/internationaler-datenverkehr/angemessenheitsbeschluss> (zuletzt abgerufen am: 01.05.2024); das U.S. Department of Commerce veröffentlicht eine ständig aktualisierte Liste mit zertifizierten Organisationen unter: <https://www.dataprivacyframework.gov/list>.

keine personenbezogenen Daten transportiert werden, da Art. 4 Nr. 1 DSGVO personenbezogene Daten als Informationen, die sich auf eine identifizierte oder identifizierbare natürliche Person beziehen, definiert.<sup>1625</sup> Bei verschlüsselten Daten könnte dieser Personenbezug bzw. die Personenbeziehbarkeit entfallen. Nach dem vom *EuGH* noch zur *DatSchRL* erlassenen „Breyer“-Urteil ist, wie *ErwGr 26* zur *DatSchRL* zeige, für diese Frage nicht ausschließlich auf das Wissen des Verantwortlichen abzustellen.<sup>1626</sup> Das Wissen Dritter soll insbesondere beachtlich sein, soweit dem Verantwortlichen rechtliche Mittel zur Verfügung stehen, um an dieses Wissen zu gelangen.<sup>1627</sup> Nach *ErwGr 26* S. 3 der DSGVO soll es für die Personenbeziehbarkeit nun auf die Mittel ankommen, die der Verantwortliche nach allgemeinem Ermessen wahrscheinlich nutzen wird, um die betroffene Person direkt oder indirekt zu identifizieren. Solange diese Voraussetzung erfüllt ist, kommt es nicht auf die Rechtmäßigkeit der eingesetzten Mittel an.<sup>1628</sup> Erforderlich ist also eine Einzelfallbetrachtung. Auf jeden Fall stellen die verschlüsselten Daten für die den „Schlüssel“ besitzende Stelle weiterhin personenbezogene Daten dar.<sup>1629</sup> Soweit die verantwortliche Stelle über diesen nicht verfügt, er aber bei einem Dritten verfügbar ist, kommt es also darauf an, ob ihm Mittel zur Verfügung stehen, an diesen Schlüssel zu gelangen, mit deren Nutzung nach allgemeinem Ermessen zu rechnen ist. Ist diese Voraussetzung erfüllt, handelt es sich auch bei den verschlüsselten Daten um personenbezogene Daten im Sinne der DSGVO. Der Schlüsselcode muss also für den Verantwortlichen absolut unzugänglich sein. Ein Personenbezug liegt auch vor, wenn der Schlüssel nachträglich preisgegeben wird.<sup>1630</sup> Die Geheimhaltung des Schlüssels darf aber keinesfalls verwechselt werden mit der Geheimhaltung des Verschlüsselungsalgorithmus selbst, dessen Offenlegung nach dem sog. Kerckhoffs'schen Prinzip sogar zur Sicherheit der Verschlüsselung beiträgt.<sup>1631</sup> Die Verschlüsselung muss außerdem nach dem aktuellen Stand der Technik als sicher eingestuft werden können, eine Gefahr der Decodierung durch unbefugte Dritte darf nicht bestehen.<sup>1632</sup> Wenn die DV in einer Cloud stattfinden soll, wird eine solche Verschlüsselung nach aktuellem Stand der Technik

---

<sup>1625</sup> Forgó/Helfrich/Schneider/Heidrich/Wegener, Teil VII Kap. 4 Rn. 71; vgl. Diskussion, MMR-Aktuell 2011, 313727.

<sup>1626</sup> *EuGH*, Urt. v. 18.10.2016 – C-582/14, Rn. 43 (Breyer/Bundesrepublik Deutschland); str., s. zum Streit zwischen „absolutem“ und „relativem“ Verständnis des Personenbezugs *Sydow/Marsch/Ziebarth*, Art. 4 DSGVO Rn. 33 ff.

<sup>1627</sup> *EuGH*, Urt. v. 18.10.2016 – C-582/14, Rn. 49 (Breyer/Bundesrepublik Deutschland).

<sup>1628</sup> *Sydow/Marsch/Ziebarth*, Art. 4 DSGVO Rn. 37.

<sup>1629</sup> So schon *Simitis/Dammann*, § 3 Rn. 36.

<sup>1630</sup> So schon *Simitis/Dammann*, § 3 Rn. 36.

<sup>1631</sup> *Kerckhoff*, *La cryptographie militaire*, *Journal des sciences militaires*, vol. IX (1883), 5-83, 161-191, abrufbar unter: [http://www.petitcolas.net/fabien/kerckhoffs/la\\_cryptographie\\_militaire\\_i.htm](http://www.petitcolas.net/fabien/kerckhoffs/la_cryptographie_militaire_i.htm) (Teil 1) und [http://www.petitcolas.net/fabien/kerckhoffs/la\\_cryptographie\\_militaire\\_ii.htm](http://www.petitcolas.net/fabien/kerckhoffs/la_cryptographie_militaire_ii.htm) (Teil 2) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1632</sup> *Kühling/Buchner/Jandt*, Art. 32 DSGVO Rn. 21.

regelmäßig nicht möglich sein und allenfalls eine Pseudonymisierung in Betracht kommen.<sup>1633</sup> Das Risiko, dass eine Verschlüsselung nachträglich aufgrund technischen Fortschritts durchbrochen werden kann, ist zudem vom Cloud-Anwender zu tragen.<sup>1634</sup> Ob die notwendigen Sicherheitsstandards eingehalten wurden, ist im Zweifel von dem Verschlüsselnden nachzuweisen. Die DSGVO ist somit grundsätzlich bei der Übermittlung von verschlüsselten Daten anwendbar, es sei denn, der Datenexporteur weist nach, dass die Daten sicher verschlüsselt sind und dass nur der Betroffene oder ein nach DSGVO Berechtigter die Daten mit dem Schlüssel einsehen kann.<sup>1635</sup>

## 7. Auswirkungen des Data Acts auf das Cloud-Computing

Neben den Vorschriften aus der DSGVO ist in der EU seit dem 11. Januar 2024 der Data Act in Kraft und wird gem. Art. 50 DA nach einem Übergangszeitraum von 20 Monaten ab dem 12. September 2025 vollständig anwendbar sein. Anders als die DSGVO, welche den Schutz personenbezogener Daten zum Gegenstand hat, trifft der Data Act gem. Art. 1 Abs. 1 DA Regelungen zur Datenweitergabe und zum Recht des Datenzugangs. Haben die Daten Personenbezug und handelt es sich bei dem Nutzer i.S.d. Art. 2 Nr. 12 DA um eine natürliche Person, stehen ihm neben seinem Recht auf Datenübertragbarkeit aus Art. 20 DSGVO nunmehr auch Ansprüche aus dem Data Act zu, Art. 1 Abs. 5 S. 2 DA. Weisen die Daten keinen Personenbezug auf, gilt hingegen nur der Data Act. Für den Fall des Widerspruchs zwischen Data Act und der DSGVO gilt Art. 1 Abs. 5 S. 3 DA. Diese Regelung wird in der Praxis vor allem durch die Einordnung als (nicht-) personenbezogenes Datum auf die Probe gestellt werden: So könnten etwa das Recht auf Datenzugang gem. Art. 4 ff. DA und das präventive Verbot der Weitergabe personenbezogener Daten aus Art. 6 oder Art. 9 DSGVO starken Differenzierungsproblemen ausgesetzt sein, insbesondere vor dem Hintergrund, dass sowohl Ge- als auch Verbot bußgeldbewährt sind.<sup>1636</sup> Es bleibt abzuwarten, welche Abgrenzungen die Rechtsprechung in Zukunft vornehmen wird.

Der Data Act wird auch Auswirkungen auf die Vertragsgestaltung im Rahmen des Cloud Computings haben. Im Folgenden sollen daher einige relevante Themenbereiche näher beleuchtet werden.

---

<sup>1633</sup> Forgó/Helfrich/Schneider/Heidrich/Wegener, Teil VII Kap. 4 Rn. 73; Jandt/Steidle/Steidle, B. III. Rn. 66.

<sup>1634</sup> Jandt/Steidle/Steidle, B. III. Rn. 69.

<sup>1635</sup> Siehe schon zum BDSG: Spies, MMR-Aktuell 2011, 313727.

<sup>1636</sup> Bomhard, MMR 2024, 71, 74.

## a. Anwendbarkeit für Cloud Computing-Anbieter

Der Data Act enthält Regelungen für Datenverarbeitungsdienste. Diese sind in Art. 2 Nr. 8 DA definiert als digitale Dienstleistungen, die einem Kunden bereitgestellt werden und einen flächendeckenden und auf Abruf verfügbaren Netzzugang zu einem gemeinsam genutzten Pool konfigurierbarer, skalierbarer und elastischer Rechenressourcen zentralisierter, verteilter oder hochgradig verteilter Art ermöglichen, die mit minimalem Verwaltungsaufwand oder minimaler Interaktion des Diensteanbieters rasch bereitgestellt und freigegeben werden können. Darunter fallen also auch Anbieter von Cloud-Diensten, wie IaaS, PaaS, SaaS und neue Variationen wie bspw. Storage-as-a-Service und Database-as-a-Service.<sup>1637</sup>

Schwieriger wird die Einordnung von Cloud Computing-Diensten in den Kapiteln II, III und V des DA. Hier gilt es zunächst zu differenzieren, ob ein Cloud Computing-Diensteanbieter überhaupt ein vernetztes Produkt oder verbundenen Dienst darstellt bzw. Dateninhaber ist.

Ein **vernetztes Produkt** ist ein Gegenstand, der Daten über seine Nutzung oder Umgebung erlangt, generiert oder erhebt und der Produktdaten über einen elektronischen Kommunikationsdienst, eine physische Verbindung oder einen geräteinternen Zugang übermitteln kann und dessen Hauptfunktion nicht die Speicherung, Verarbeitung oder Übertragung von Daten im Namen einer anderen Partei – außer dem Nutzer – ist, Art. 2 Nr. 5 DA. Zweifelhaft ist zunächst die Einordnung von Cloud Computing als Gegenstand. Hierzu ist in ErwGr. 14 DA ausgeführt, dass unter vernetzten Produkten Gegenstände erfasst sind, die auch als „Internet of Things“ (IoT) bezeichnet werden. Hierbei handelt es sich aber um zwei unterschiedliche Aspekte: Das Internet of Things besteht aus körperlichen Sensoren und Gegenständen, die Daten über ein Netzwerk übertragen, während Cloud Computing die Ausführung von Software auf nicht-lokalen Servern und die Speicherung von Daten dort ermöglicht.<sup>1638</sup> Beide Produkte können sich gegenseitig ergänzen, etwa indem Cloud-Computing Möglichkeiten für günstiges Datenmanagement und verbesserte Interoperabilität für verschiedene IoT-Anwendungen bietet.<sup>1639</sup> Trotzdem handelt es sich um zwei unterschiedliche Anwendungen, sodass man Cloud Computing nicht als vernetzte Produkte einordnen kann.

Allerdings hat auch die EU den erhöhten Überschneidungsgrad und die Chancen für eine Zusammenarbeit beider Technologien erkannt. Daher hat sie in den Data Act auch die mit vernetzten Produkten **verbundenen Dienste** in den Data Act mitaufgenommen. Ein

---

<sup>1637</sup> Bomhard, MMR 2024, 109, 110.

<sup>1638</sup> El-Din/Manjaiah, in: Acharjya/Geetha, Internet of Things, S. 222 ff.

<sup>1639</sup> El-Din/Manjaiah, in: Acharjya/Geetha, Internet of Things, S. 119.



verbundener Dienst ist gem. Art. 2 Nr. 6 DA definiert als ein digitaler Dienst, bei dem es sich nicht um einen elektronischen Kommunikationsdienst handelt, – einschließlich Software –, der zum Zeitpunkt des Kaufs, der Miete oder des Leasings so mit dem Produkt verbunden ist, dass das vernetzte Produkt ohne ihn eine oder mehrere seiner Funktionen nicht ausführen könnte oder der anschließend vom Hersteller oder einem Dritten mit dem Produkt verbunden wird, um die Funktionen des vernetzten Produkts zu ergänzen, zu aktualisieren oder anzupassen. Grundsätzlich werden vernetzte Produkte, etwa Computer, nicht mit Cloud Computing-Dienstleistungen vom Werk aus geliefert, jedoch besteht auch die Möglichkeit, dass der Anwender selbst oder ein anderer als der Hersteller des vernetzten Produkts, ein „Dritter“ i.S.d. Art. 2 Nr. 6 DA, den Cloud Computing-Dienst, bspw. durch Abschluss eines Abonnements, mit seinem vernetzten Produkt verbindet, um dessen Anwendungsmöglichkeiten zu erweitern. Als einfaches Beispiel könnte man über einen Verbraucher nachdenken, der sich auf seinem neuen PC ein Microsoft-Office-Paket installiert. In diesem Fall wird man Cloud Computing-Dienste als verbundene Dienste i.S.d. Art. 2 Nr. 6 DA. einordnen können.

Daraus folgt auch, dass die meisten verbundenen Dienste „Dateninhaber“ i.S.d. Art. 2 Nr. 13 DA sind. Diese sind dort definiert als eine natürliche oder juristische Person, die nach dem DA, nach geltendem Unionsrecht oder nach nationalen Rechtsvorschriften zur Umsetzung des Unionsrechts berechtigt oder verpflichtet sind, Daten – soweit vertraglich vereinbart, auch Produktdaten oder verbundene Dienstdaten – zu nutzen und bereitzustellen, die sie während der Erbringung eines verbundenen Dienstes abgerufen oder generiert haben. Wie dargestellt, erbringen Cloud Computing-Dienste verbundene Dienste. Fast immer werden sie die Daten, die ihnen in Erbringung ihrer Tätigkeit zur Verfügung gestellt werden, nutzen, um ihr eigenes Produkt zu verbessern, etwa durch die Analyse von Fehlermeldungen oder Nutzungszeiten ihrer Kunden.<sup>1640</sup>

## **b. Neue Regelungen für die Vertragsgestaltung mit Kunden**

Die Regelungen des Data Act haben Auswirkungen auf nahezu jeden Vertrag zwischen Cloud Computing-Providern und deren Kunden. Nach Art. 23 DA müssen Datenverarbeitungsdienste die in Kapitel VI vorgesehenen Maßnahmen treffen, um es den Kunden zu ermöglichen, zu einem anderen Datenverarbeitungsdienst, der die gleiche Dienstart abdeckt, zu **wechseln**. Art. 25 DA benennt dabei bestimmte Mindestangaben, die ein Vertrag in Bezug auf die Rechte des Kunden und die Pflichten des Anbieters von Datenverarbeitungsdiensten treffen muss. Diese sind eindeutig in einem schriftlichen Vertrag festzulegen und dem Kunden vor der

---

<sup>1640</sup> Vgl. *Etzkorn*, RD 2024, 116, 118.

Vertragsunterzeichnung so bereitzustellen, dass er den Vertrag speichern und reproduzieren kann.

Dem Kunden steht gem. Art. 25 Abs. 2 lit. d DA ein **Kündigungsrecht** mit einer Frist von maximal zwei Monaten zu. Nach dieser im Vertrag festzulegenden Frist hat der Anbieter des Datenverarbeitungsdienstes maximal 30 Kalendertage Zeit, um den Wechsel zu vollziehen, Art. 24 Abs. 2 lit. a DA. Ist dieser Zeitraum technisch nicht durchführbar, so teilt der Anbieter dies dem Kunden innerhalb von 14 Arbeitstagen nach der Beantragung des Wechsels mit und begründet ordnungsgemäß die technische Undurchführbarkeit und gibt einen alternativen Übergangszeitraum an, der sieben Monate nicht überschreiten darf, Art. 25 Abs. 4 S. 1 DA. Beachtlich ist auch die schrittweise **Abschaffung von Wechselentgelten**, die in Art. 29 DA näher ausdifferenziert ist. Zudem treffen die Anbieter von Datenverarbeitungsdiensten **Informationspflichten** aus Art. 26 DA und die Verpflichtung, **Hindernisse zu beseitigen**, die einem Wechsel entgegenstehen (Art. 23 S. 2 DA). Alle Beteiligten sind während des Wechsels verpflichtet, nach den Grundsätzen von **Treu und Glauben** zusammenzuarbeiten, Art. 27 DA. Die Regelungen des Kapitel VI sind allerdings bestimmten, in Art. 31 DA genannten **Bereichsausnahmen** unterworfen. Praxisrelevant dürfte vor allem Art. 31 Abs. 1 DA sein, der für Dienste, die auf spezifische Bedürfnisse einzelner Kunden zugeschnitten wurden, etwa eine Ausnahme von der Verpflichtung zum entgeltfreien Wechsel vorsieht.<sup>1641</sup> Nicht näher bestimmt ist allerdings der Grad an Individualisierbarkeit, die ein Dienst aufweisen muss, um unter die Regelung des Art. 31 Abs. 1 DA zu fallen: So ist es etwa fraglich, ob es ausreichend ist, dass der Kunde sich seine „Wunschkonfiguration“ aus einem von Datenverarbeitungsdienst vorgegebenen Katalog zusammenstellt, oder ob notwendigerweise eine vollständig individualisierte Lösung für den Kunden „von Null aus“ erstellt werden muss.<sup>1642</sup>

Die Kommission wird, ähnlich wie bei der DSGVO, vor dem 12. September 2025 nicht verbindliche Standardvertragsklauseln für Verträge über Cloud Computing erlassen, was die Parteien dabei unterstützen soll, faire, angemessene und nichtdiskriminierende vertragliche Rechte und Pflichten auszuarbeiten und auszuhandeln, Art. 41 DA. Dies könnte vor allem Aufschluss über die Frage geben, welcher vertragstypologischen Einordnung ein Wechsel zwischen Datenverarbeitungsdiensten unterfällt.<sup>1643</sup>

Wie festgestellt, sind Cloud Computing-Anbieter nicht nur Datenverarbeitungsdienste, sondern können auch verbundene Dienste und Dateninhaber sein. Daher kommen auf sie nicht nur die

---

<sup>1641</sup> Bomhard, MMR 2024, 109, 110.

<sup>1642</sup> Sattler, CR 2024, 213, 215 f.

<sup>1643</sup> Sattler, CR 2024, 213, 217 f.

Pflichten aus Kapitel VI, sondern auch aus den Kapiteln II, III und V DA zu. Für die Vertragsgestaltung relevante Vorschriften werden im Folgenden aufgezählt:

Art. 3 Abs. 3 DA regelt Mindestinformationspflichten des Anbieters verbundener Dienste gegenüber einem Nutzer vor Vertragsschluss. Art. 4 Abs. 3 DA sieht eine Möglichkeit der vertraglichen Einschränkung bestimmter Datenweitergaben vor, die jedoch auf bestimmte sicherheitsrelevante Sachverhalte beschränkt ist. Art. 7 Abs. 2 DA besagt, dass von den Vorschriften des Kapitels II, welches die Datenweitergabe von Unternehmen an Verbraucher und zwischen Unternehmen regelt, vertraglich nicht zum Nachteil des Nutzers abgewichen werden darf. Art. 10 DA regelt ein Streitbeilegungsverfahren zwischen Nutzern, Dateninhabern und Datenempfängern, welches gem. Art. 10 Abs. 12 DA aber nicht bindend ist, wenn die Parteien dem bindenden Charakter nicht ausdrücklich zugestimmt haben. Wie zuvor Art. 7 Abs. 2 DA regelt Art. 12 Abs. 2 DA die fehlende Bindungswirkung für negativ für den Nutzer abweichende Vertragsklauseln von den Vorschriften des Kapitel III. Beachtlich ist außerdem die Klauselkontrolle des Art. 13 DA (auch „Fairness-Test“ genannt), welche an späterer Stelle näher beleuchtet und zum deutschen AGB-Recht abgegrenzt wird.

### **c. Strittige Fragestellungen**

Aufgrund der Neuheit des Data Acts sind noch einige Problembereiche ungeklärt, die dieser in der Praxis mit sich bringen könnte. Im Folgenden werden exemplarisch einige wenige Problemfragen aufgeworfen, die Auswirkungen auf die Rechtsgestaltung im Rahmen des Cloud Computing haben könnten. Es bleibt abzuwarten, wie Rechtsprechung und Literatur in Zukunft damit umgehen werden.

#### **aa. Kollision mit der Digitalvertrags-RL 2019/770 und der Warenkauf-RL 2019/771**

Cloud Computing-Dienste stellen nicht nur Datenverarbeitungsdienste i.S.d. Art. 2 Nr. 8 DA dar, sondern sind zugleich auch digitale Dienstleistungen i.S.v. Art. 2 Abs. 1 lit. b Digitalvertrags-RL 2019/770.<sup>1644</sup> Die Digitalvertrags-RL sowie die Warenkauf-RL 2019/771 wurden in Deutschland im Wege des BGB „Digital-Updates“ umgesetzt.<sup>1645</sup> Der Data Act hat in Art. 1 Abs. 9 DA dem Verbraucherschutz eine Vorrangstellung vor seinem eigenen

---

<sup>1644</sup> *Schmidt-Kessel*, MMR 2024, 122, 127.

<sup>1645</sup> BT-Drs. 19/27424, 1; BT.-Drs. 19/27653 S. 1; dazu die Pressemitteilung des Bundesministeriums der Justiz, abrufbar unter: [https://www.bmj.de/SharedDocs/Pressemitteilungen/DE/2021/1230\\_Kaufrecht.html](https://www.bmj.de/SharedDocs/Pressemitteilungen/DE/2021/1230_Kaufrecht.html) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Anwendungsbereich eingeräumt. Dies sollte der Koordination mit den Mangelbegriffen der jeweiligen Richtlinie dienen.<sup>1646</sup>

Daher ließe sich die Frage aufstellen, ob Verletzungen der Pflichten aus dem Data Act, hier speziell aus Art. 23 ff. DA, gleichzeitig auch Ansprüche aus dem Mängelgewährleistungsrecht etwa aus §§ 327i, 437 BGB auslösen könnten. Ferner könnten Probleme auftreten, wenn Nacherfüllungsansprüche in Form von Beseitigungsansprüchen mit Datenzugangsansprüchen aus dem Data Act konkurrieren.

### **bb. Kollision vom Fairness-Test aus Art. 13 DA mit der Inhaltskontrolle nach deutschem AGB-Recht aus §§ 307 ff. BGB**

Der Fairnesstest in Art. 13 DA trifft Maßgaben hinsichtlich missbräuchlicher Vertragsklauseln zwischen zwei Unternehmen (B2B) in Bezug auf den Datenzugang und die Datennutzung oder die Haftung und Rechtsbehelfe bei Verletzung oder Beendigung datenbezogener Pflichten. Hier besteht insofern Parallelität zu §§ 307 ff. BGB, als dass missbräuchliche AGB unwirksam sind. Maßgeblich wird die Unterscheidung allerdings, wenn sich der Data Act und das deutsche AGB-Recht im Ergebnis unterscheiden, ob eine Klausel tatsächlich missbräuchlich ist. Als Beispiel ließe sich eine Klausel, die die Haftung für einfach fahrlässig verursachte Pflichtverletzungen in einem datenbezogenen Pflichtenkontext ausschließt, anführen: Hier würde ein Ausschluss nach § 307 II Nr. 2 BGB wohl zu bejahen sein, während der Fairness-Test keine explizite Regelung dazu enthält, sodass die Klausel letzteren bestehen könnte.<sup>1647</sup>

Voraussetzung für die Anwendbarkeit des Fairness-Tests ist, dass die Vertragsklauseln einseitig auferlegt werden. Das ist gem. Art. 13 Abs. 6 DA der Fall, wenn sie von einer Vertragspartei eingebracht werden und die andere Vertragspartei ihren Inhalt trotz des Versuchs hierüber zu verhandeln, nicht beeinflussen kann. Hierzu trifft ErwGr. 59 DA die nähere Maßgabe, dass dies nur Situationen ohne Verhandlungsspielraum betrifft, in denen eine Partei eine bestimmte Vertragsklausel einbringt und das andere Unternehmen den Inhalt dieser Klausel trotz Verhandlungsversuchs nicht beeinflussen kann. Vertragsklauseln, die lediglich von einer Partei eingebracht und von dem anderen Unternehmen akzeptiert werden, oder Klauseln, die zwischen den Vertragsparteien ausgehandelt und anschließend in geänderter Form vereinbart werden, sollten nicht als einseitig auferlegt gelten. Vergleicht man dies mit der Regelung des § 305 Abs. 1 S. 1 BGB, der ebenfalls fordert, dass die Vertragsbedingung von einer Partei einseitig

---

<sup>1646</sup> Schmidt-Kessel, MMR 2024, 122, 128.

<sup>1647</sup> Beinke/Daute, RD 2024, 69, 71.

auferlegt werden muss, um als AGB zu gelten, ergeben sich drei Konstellationen, in denen man über eine **Kollision von §§ 305 ff. BGB und Art. 13 DA** nachdenken kann:

1. Eine Vertragspartei stellt der anderen Vertragspartei eine für eine Vielzahl von Verträgen vorformulierte Vertragsklausel und die andere Vertragspartei akzeptiert diese, ohne darüber zu verhandeln. In diesem Szenario wäre gem. ErwGr. 59 der Art. 13 DA nicht anwendbar, Art. 13 Abs. 6, während das deutsche AGB-Recht gem. §§ 305 ff. BGB Anwendung finden würde.
2. Beide Parteien verhandeln gemeinsam die Klausel für den individuellen Vertrag. Hier würde mangels einer einseitigen Auferlegung sowohl die Anwendung des AGB-Rechts gem. § 305 Abs. 1 S. 1 BGB als auch die Klauselkontrolle aus Art. 13 DA gem. Art. 13 Abs. 6 DA ausscheiden.
3. Eine Vertragspartei stellt der anderen Vertragspartei eine für eine Vielzahl von Verträgen vorformulierte Vertragsklausel und die andere Vertragspartei versucht vergeblich diese abzuwenden, sodass keine richtige Verhandlung stattfindet, weil die eine Partei bspw. ein Gatekeeper ist oder weil beide Parteien zum Abschluss eines Vertrags durch Art. 8 DA gezwungen werden. Dies ist der Fall, in welchem die Unterscheidung, ob die Klauselkontrolle nach dem AGB-Recht oder dem Data Act Anwendung findet, problematisch wird. Welches Maß an Beteiligung die Partei, der gegenüber die Klausel eingeführt wird, zeigen muss, damit das Element des „Stellens“ i.S.d. § 305 Abs. 1 S. 1 BGB beseitigt wird, ist in einer umfassenden Würdigung des Einzelfalls zu ermitteln.<sup>1648</sup> Gleichzeitig können hier Überschneidungen zu Art. 13 DA vorliegen, da auch hier nicht geklärt ist, was unter einem „Verhandlungsversuch“ i.S.d. ErwGr. 59 DA zu verstehen ist.

In diesem Zusammenhang trifft der Data Act zunächst explizit keine Regelung für eine Kollision, allerdings wird man auf das Prinzip des Anwendungsvorrangs als Kollisionsregel zurückgreifen können. Problematisch ist aber die Frage, wie weit der Anwendungsvorrang die Anwendung deutschen AGB-Rechts verdrängt.<sup>1649</sup> Im Zuge dessen stellt sich die Frage, ob den nationalen Gesetzgebern Spielräume zustehen, Regelungen einer Verordnung, also hier speziell Art. 13 DA, durch eigene Vorgaben zu konkretisieren, was bereits in der Vergangenheit allgemein umstritten war und bis heute ist.<sup>1650</sup>

Praxisrelevant könnte diese Frage vor allem beim Verbot der geltungserhaltenden Reduktion in B2B-Verträgen sein, welche in den Mitgliedstaaten teilweise unterschiedlich behandelt

---

<sup>1648</sup> MüKoBGB/*Fornasier*, § 305 Rn. 21.

<sup>1649</sup> *Beinke/Daute*, RD 2024, 69, 71 f.

<sup>1650</sup> *Schmidt-Kessel*, JZ 1998, 1135, 1136 ff.; *Beinke/Daute*, RD 2024, 69, 71 f.

wird.<sup>1651</sup> Hier trifft der Data Act keine speziellen Regelungen. Räumt man den Mitgliedstaaten mangels einer Öffnungsklausel im Data Act keinen Spielraum ein, den Data Act näher zu konkretisieren, führt dies dazu, dass es in jedem Falle eine systemwidrige Bereichsausnahme für Datenklauseln in manchen Mitgliedstaaten geben werden muss.<sup>1652</sup> Diese Unterscheidung zwischen datenbezogenen und nichtdatenbezogenen Klauseln wird auch als „gespaltene Inhaltskontrolle“ bezeichnet.<sup>1653</sup> Daher wird der EuGH wohl nicht umhinkommen, die Kollision vom AGB-Recht der Mitgliedstaaten und dem Fairness-Test aus Art. 13 DA aufzulösen.

In der Praxis ergibt sich daher vorerst nur die Perspektive, die AGB-Kontrolle zu vermeiden, indem man den zu Beweis Zwecken dokumentierten Versuch unternimmt, über die einzelnen Klauseln zu verhandeln, um dem Anwendungsbereich der AGB-Kontrolle gem. § 305 Abs. 1 BGB zu entgehen und gleichzeitig dem Schutz des Data Acts nach Art. 13 Abs. 6 DA unterworfen zu sein.<sup>1654</sup> Das Schutzniveau des Data Act darf bei der Auslegung von § 307 Abs. 1 BGB zudem nicht unterschritten werden.<sup>1655</sup>

## **cc. Verhältnis der verschiedenen Klauselvorschriften aus dem Data Act untereinander**

Der Data Act enthält einige Vorschriften, die Bestimmungen darüber treffen, ob und unter welchen Voraussetzungen bestimmte Vertragsklauseln wirksam sind oder nicht. Es scheint, dass der Data Act in seinen verschiedenen Kapiteln unterschiedliche Regelungszwecke verfolgt. So enthält etwa Kapitel II Vorschriften über die **Datenweitergabe** von Unternehmen an Verbraucher bzw. zwischen Unternehmen, während Kapitel IV den **Datenzugang** und die **Datennutzung** zwischen Unternehmen und Kapitel VI den **Wechsel zwischen Datenverarbeitungsdiensten** regelt. Dabei sind die Begriffe Datenweitergabe, Datenzugang, Datennutzung etc. nicht näher in Art. 2 DA definiert. Es ließe sich also die Frage stellen, in welchem Verhältnis die einzelnen datenbezogenen Regelungen zueinanderstehen und damit einhergehend, die Frage danach, ob eventuelle Kollisionen hinsichtlich verschiedener Klauselvorschriften bestehen.

---

<sup>1651</sup> *Beinke/Daute*, RD i 2024, 69, 72.

<sup>1652</sup> *Beinke/Daute*, RD i 2024, 69, 72.

<sup>1653</sup> *Wiebe*, GRUR 2023, 1569, 1574.

<sup>1654</sup> *Beinke/Daute*, RD i 2024, 69, 73.

<sup>1655</sup> *Beinke/Daute*, RD i 2024, 69, 73.

## **dd. Unterschiede B2B und B2C**

Der Data Act unterscheidet in seinen Vorschriften explizit zwischen Vorschriften, die im Verhältnis zwischen Unternehmen (B2B), und solchen, die zwischen Unternehmen und Verbrauchern (B2C) gelten. Diese Unterscheidung wird insbesondere für die Vertragsgestaltung relevant. Der Verwender muss sich also zunächst klar darüber werden, mit wem er den Vertrag schließt und anschließend die entsprechenden Vorschriften des Data Act berücksichtigen.

Wie bereits angesprochen, ist Art. 13 DA als eine der wichtigsten Vorschriften im Data Act nur zwischen Unternehmen anwendbar. Demnach entfaltet der „Fairness-Test“ grundsätzlich keine Wirkung im B2C-Verhältnis, sondern schafft nur eine Bereichsausnahme in der AGB-Kontrolle für Unternehmen. Allerdings wird in Teilen der Literatur bereits erwartet, dass die Wertungen des Art. 13 DA auch auf das AGB-Recht im Wege der Inhaltskontrolle nach § 307 BGB auf B2C-Verhältnisse Anwendung finden könnten.<sup>1656</sup> Das ist sinnvoll, da Art. 13 DA ein ausdifferenzierteres Regelungsregime für einen zukunftsweisenden Sektor bietet, an dem sich die Parteien in transparenter Weise orientieren können. Ob aber tatsächlich eine Übertragung auf B2C-Verträge durch die Gerichte stattfinden wird, steht noch offen und wird sich erst im Laufe der Zeit herausstellen.

Zudem sind die Vorschriften der Art. 23 ff. DA für Cloud Computing-Dienste als Anbieter von Datenverarbeitungsdiensten relevant. Art. 23 spricht vom Verhältnis zwischen dem Anbieter von Datenverarbeitungsdiensten und seinen „Kunden“. Der Begriff „Kunde“ ist in Art. 2 Nr. 30 DA näher definiert als eine natürliche oder juristische Person, die mit einem Anbieter von Datenverarbeitungsdiensten eine vertragliche Beziehung eingegangen ist, um einen oder mehrere Datenverarbeitungsdienste in Anspruch zu nehmen. Daher finden die Vorschriften der Art. 23 ff. DA in B2B und in B2C Verträgen Anwendung.

Die Vorschriften aus Kapitel II DA über die Datenweitergabe von Unternehmen an Verbraucher und zwischen Unternehmen gelten, wie die Überschrift nahelegt, für Nutzer, die sowohl Unternehmer oder Verbraucher sein können, also im B2B und im B2C Verhältnis. Für verbundene Dienste finden sich Einschränkungen zu diesem Grundsatz in Art. 7 Abs. 1 UAbs. 2 DA. Dort heißt es, dass die Pflichten des Kapitels II DA nicht für verbundene Dienste gelten, die seit weniger als einem Jahr als mittleres Unternehmen im Sinne des Art. 2 des Anhangs der Empfehlung 2003/361/EG (Empfehlung der Kommission vom 6. Mai 2003 betreffend die Definition der Kleinstunternehmen sowie der kleinen und mittleren Unternehmen) eingestuft sind.

---

<sup>1656</sup> Bomhard, MMR 2024, 71, 74.

Die Vorschriften aus Kapitel III DA findet grundsätzlich Anwendung in B2B und B2C Verhältnissen. Jedoch gibt es etwa in Art. 8 Abs. 1 und Art. 9 Abs. 1 DA besondere Regelungen für B2B Geschäftsbeziehungen sowie in Art. 9 Abs. 4 DA für KMU.

## **8. Auflistung wesentlicher Vertragsaspekte beim Cloud Computing**

Sobald es an die Abfassung von Cloud Computing-Verträgen im B2B-Verhältnis geht, stellt sich die Frage, wie derartige Verträge gegliedert und abgefasst werden sollten. Es empfiehlt sich im Sinne der Schaffung von Transparenz und Übersichtlichkeit zunächst eine eindeutige Trennung von leistungsbeschreibenden technischen von juristisch relevanten Inhalten. In jedem Fall sind die nachstehend aufgelisteten Regelungen im Sinne einer Vorprüfung erforderlicher Regelungen zwingend zu berücksichtigen:

- Gegenstand des Vertrages (Funktionalität, Dokumentation, Unterstützung i.S.v. Pflege und/oder Wartung, Leistungsmerkmale inkl. Verfügbarkeit (SLAs) und Modalitäten der Nutzungsrechte) und Rangfolge von Dokumenten
- Entgelt (inkl. Übernutzung und deren Messung), Steuern
- Sicherheit und Datenschutz (inkl. AVV); Notfallwiederherstellung („Disaster Recovery“); Hosting
- Geheimhaltung
- Nutzungsbeschränkungen (beispielsweise Zusammenwirken mit Drittsystemen/-komponenten; Ende der Nutzungsdauer („end of service life“), Doppelverwendungsfähigkeit „dual-use“ etc.)
- Verantwortlichkeit für Inhalte und Zuordnung von IP-Adressen („Feedback“)
- Mitwirkungspflichten des Auftraggebers/Kunden
- Sachmängelansprüche
- Rechtsmängelansprüche (Ansprüche Dritter und Freistellung)
- Sonstige Haftung
- Laufzeit und Kündigung
- Migrations-/Transitionsleistungen bei Vertragsende
- Rechtswahl, Gerichtsstand

## **9. Betriebsverfassungsgesetz (BetrVG)**

Die Vorschrift des § 87 BetrVG regelt das zwingende Mitbestimmungsrecht des Betriebsrats in sozialen Angelegenheiten. Die Regelung betrifft den Kernbereich der Mitwirkung und Mitbestimmung der Arbeitnehmer. Die Betriebspartner müssen sich über alle Maßnahmen und Entscheidungen einig sein, die sich auf die in § 87 Abs. 1 BetrVG festgeschriebenen



Angelegenheiten beziehen.<sup>1657</sup> Es besteht ein positives Konsensprinzip: Weder der Arbeitgeber noch der Betriebsrat können ohne die Zustimmung der anderen Partei wirksam handeln.<sup>1658</sup> Werden Daten eines Unternehmens im Wege eines Daten-Outsourcings ausgelagert, ist die Installation eines digitalen Zugriffssystems zwingend erforderlich, um den Mitarbeitern weiterhin den Zugang zu den Unternehmensdaten zu gewährleisten. Im Regelfall wird dies durch ein passwortgeschütztes Benutzerkonten-System (via Intranet oder Internet) geschehen. Dies hat zur Folge, dass es dem Arbeitgeber, durch die Zuordnungsmöglichkeit der einzelnen Benutzerkonten zu bestimmten Angestellten, möglich ist, Arbeitsverhalten und eventuell auch Arbeitsleistung der Arbeitnehmer zu überwachen. Die Installation eines solchen Zugangssystems löst das Mitbestimmungsrecht des Betriebsrats gem. § 87 BetrVG aus. Der Betriebsrat hat nach § 87 Abs. 1 Nr. 6 BetrVG, soweit eine gesetzliche oder tarifliche Regelung nicht besteht, ein Mitbestimmungsrecht bei der Einführung und Anwendung von technischen Einrichtungen, die dazu geeignet oder bestimmt sind, das Verhalten oder die Leistung der Arbeitnehmer zu überwachen. Vom Mitbestimmungstatbestand des § 87 Abs. 1 Nr. 6 BetrVG erfasst sind nur solche Überwachungsmaßnahmen, die mithilfe technischer Einrichtungen durchgeführt werden.<sup>1659</sup> Durch den Einsatz dieser technischen Überwachungseinrichtung müssen Daten erhoben werden, die Rückschlüsse auf das Verhalten bzw. die Leistung der Arbeitnehmer zulassen.<sup>1660</sup> Zudem müssen die vom Arbeitgeber zur Überwachung der Arbeitnehmer eingesetzte technische Einrichtung über eine eigenständige Kontrollwirkung verfügen.<sup>1661</sup> Hinzu kommt, dass der Einsatz der technischen Einrichtung aufgrund der technischen Gegebenheiten der Einrichtung und der konkreten Art ihrer Verwendung objektiv geeignet sein muss, das Verhalten oder die Leistung der Arbeitnehmer zu überwachen.<sup>1662</sup> Auf eine Überwachungsabsicht des Arbeitgebers oder eine spätere Verwendung der durch die technische Einrichtung gewonnenen Informationen kommt es hingegen nicht an.<sup>1663</sup> Darüber hinaus ist unerheblich, ob die technische Einrichtung eine arbeitsnotwendige Maßnahme darstellt<sup>1664</sup>, oder die Überwachung des Arbeitnehmers bloßer Nebeneffekt des Einsatzes der technischen Einrichtung ist.<sup>1665</sup> Das Mitbestimmungsrecht des Betriebsrats ist allerdings nicht eröffnet, wenn eine bloß theoretische Möglichkeit der Überwachung der Arbeitnehmer durch

---

<sup>1657</sup> BeckOKArbR/Werner, § 87 BetrVG Rn. 1.

<sup>1658</sup> *Fitting*, BetrVG, § 87 Rn. 1; *Richardi*, BetrVG, § 87 Rn. 6.

<sup>1659</sup> BeckOKArbR/Werner (Stand 2021), § 87 BetrVG Rn. 90.

<sup>1660</sup> *Richardi*, BetrVG, § 87 Rn. 517.

<sup>1661</sup> *Richardi*, BetrVG, § 87 Rn. 515.

<sup>1662</sup> BeckOKArbR/Werner (Stand 2021), § 87 BetrVG Rn. 92.

<sup>1663</sup> *Fitting*, BetrVG, § 87 Rn. 227; *Richardi*, BetrVG, § 87 Rn. 516.

<sup>1664</sup> So allerdings *Fitting*, BetrVG, § 87 Rn. 227; *Richardi*, BetrVG, § 87 Rn. 500.

<sup>1665</sup> BeckOKArbR/Werner (Stand 2021), § 87 BetrVG Rn. 92.

eine technische Einrichtung besteht. Eine Beteiligung des Betriebsrats ist erst dann erforderlich, wenn die Einrichtung eine konkrete Funktion beinhaltet, um das Verhalten oder die Leistung der Arbeitnehmer zu überwachen.<sup>1666</sup> Wird durch den Einsatz der technischen Einrichtung ein technischer Vorgang kontrolliert, liegt eine Überwachung i.S.d. § 87 Abs. 1 Nr. 6 BetrVG nur dann vor, wenn der Einsatz der technischen Anlage zugleich eine Benutzerkontrolle ermöglicht oder Rückschlüsse auf das Verhalten oder die Leistung Dritter zulässt.<sup>1667</sup> Eine Rückschlussmöglichkeit auf das Verhalten und die Leistung von Arbeitnehmern wird bei einem Datenzugriffssystem regelmäßig gegeben sein. Das Mitbestimmungsrecht des Betriebsrats nach § 87 Abs. 1 Nr. 6 BetrVG betrifft daher auch den Einsatz von technischen Geräten bei der Verwendung von E-Mails und bei der Nutzung des Internets sowie von Zugangskontrollsystemen zum Internet.<sup>1668</sup> Der Betriebsrat kann vom Arbeitgeber die Unterlassung von Maßnahmen verlangen, die seine Mitbestimmungsrechte verletzen. Der Unterlassungsanspruch ist im Beschlussverfahren geltend zu machen.<sup>1669</sup> Nach Rechtskraft des Beschlusses kann gem. § 85 Abs. 1 ArbGG, §§ 888 ff. ZPO vollstreckt werden. Entfaltet die Maßnahme fortdauernde Wirkung, kann der Betriebsrat zudem gerichtlich durchsetzen, dass die Maßnahme rückgängig gemacht wird. Eine elektronische Überwachung des Arbeitnehmers am Arbeitsplatz, die darauf abzielt, ausschließlich das Verhalten des Arbeitnehmers zu überwachen, ist in der Schweiz hingegen gem. Art. 26 der Verordnung 3 zum Arbeitsgesetz generell nicht zulässig und die mit der Spyware gesammelten Ergebnisse somit vor Gericht nicht verwendbar.<sup>1670</sup> Vielmehr müsse der Arbeitgeber schon präventive Maßnahmen (Sperrungen) einsetzen.

#### IV. Open Source-Software

Open Source-Software (OSS) bezeichnet Software, bei denen die Nutzer die Freiheit haben, die Software zu teilen, zu lesen oder auch zu verändern.<sup>1671</sup> Die Open Source-Software wird unter Lizenzbedingungen bereitgestellt und lebt davon, dass eine Vielzahl von Entwicklern

---

<sup>1666</sup> *Richardi*, BetrVG, § 87 Rn. 513; BeckOKArbR/*Werner* (Stand 2021), BetrVG, § 87 Rn. 92.

<sup>1667</sup> BAG, Beschl. v. 9.9.1975 – 1 ABR 20/74, NJW 1976, 261.

<sup>1668</sup> Vgl. ErfK/*Kania*, BetrVG, § 87 Rn. 62; *Fitting*, BetrVG, § 87 Rn. 245; BeckOKArbR/*Werner*, (Stand 2021), BetrVG, § 87 Rn. 95.

<sup>1669</sup> BAG, Beschl. v. 3.5.1994 – 1 ABR 24/93, AP BetrVG 1972 § 23 Nr. 23 = NJW 1995, 1044; BAG, Beschl. v. 23.7.1996 – 1 ABR 13/96 = NZA 1997, 274, 279 f.; BAG, Beschl. v. 21.1.1997 – 1 ABR 53/96, NZA 1997, 785, 786; BAG, Beschl. v. 17.11.1998 – 1 ABR 12/98 NZA 1999, 662, 665; BAG, Beschl. v. 28.5.2002 – 1 ABR 32/01 NZA 2003, 166, 170 f.; BAG, Beschl. v. 13.12.2016 – 1 ABR 7/15, NZA 2017, 657; *Fitting*, BetrVG, § 87 Rn. 615; *Richardi*, BetrVG, § 87 Rn. 139.

<sup>1670</sup> *Schweizer Bundesgericht*, Urt. v. 17.1.2013 – 8C\_448/2012, BGE 139 II 7 ff.

<sup>1671</sup> *Taeger/Pohle/Mantz*, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 1.

ungehindert die Möglichkeit hat, an dem Programm zu arbeiten und die Ergebnisse Dritten zugänglich zu machen.<sup>1672</sup>

Der OSS kommt in heutiger Zeit eine herausragende Bedeutung zu. Ein Großteil des Internets wird mit OSS betrieben und auch viele Endgeräte wie Handys, Tablets oder Fernseher setzen OSS ein. Eines der prominentesten Beispiele für den Einsatz von OSS ist das Android-Betriebssystem.<sup>1673</sup>

Im Kontext der OSS stellen sich viele rechtliche Fragen, seien es ihre urheberrechtliche Bedeutung oder die unterschiedlichen Arten der Lizenzierung sowie die Frage, um was für eine Art von Vertrag es sich bei so einer Art von Software handeln kann.

Unterschieden wird zumeist zwischen Lizenzen mit strengen Copyleft-Klauseln und solchen mit beschränkten Copyleft-Klauseln. Lizenzen mit strengen Copyleft-Klauseln sind solche Lizenzen, bei denen die Weiterentwicklung unter einer Open Source-Lizenz stehenden Software immer unter den Bedingungen dieser Lizenz freigegeben werden.<sup>1674</sup> Die unter einer solchen Klausel verbreitete Software darf dementsprechend nicht ohne Quelltext oder unter anderen Lizenzbedingungen weiterverbreitet werden.<sup>1675</sup> Innerhalb dieses Lizenztypus bestehen eine Vielzahl an unterschiedlichen Lizenzen.

Non-Copyleft-Klauseln verzichten hingegen völlig auf den oben beschriebenen Schutz und räumen den Nutzern die Möglichkeit ein, auch fortentwickelte Software unter eine eigene (proprietäre) Lizenz zu stellen und den Quelltext nicht einer unbestimmten Öffentlichkeit zwecks Weiterentwicklung zur Verfügung zu stellen. Hierunter fallen zum Beispiel die Berkeley Software Distribution (BSD)-Lizenz oder die Apache Software-Lizenz.<sup>1676</sup>

## 1. General Public License (GPL)

Die vom GNU-System unter Federführung von Richard Stallman entwickelte und von der „Free Software Foundation“ (FSF) herausgegebene „**General Public License**“ (GNU/GPL) in der Version 3 aus dem Jahre 2007<sup>1677</sup> gilt als Grundmodell für Open Source-Lizenzen. Als echte sog. „Copyleft“-Lizenz räumt sie **unentgeltlich ein unbeschränktes einfaches Nutzungsrecht** ein und nimmt im Gegenzug den Vertragspartnern die Verpflichtung ab, ihre Umgestaltungen wiederum zur allgemeinen Nutzung nach den GPL-Bedingungen freizustellen.

---

<sup>1672</sup> Hoeren/Sieber/Holznagel/*Daneshzadeh Tabrizi*, Handbuch Multimedia-Recht, 26.1 Rn. 47 f.

<sup>1673</sup> Taeger/Pohle/*Mantz*, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 1.

<sup>1674</sup> LG Köln, Urt. v. 17.7.2014 – 14 O 463/13, CR 2014, 704 m. Anm. *Jaeger*.

<sup>1675</sup> Taeger/Pohle/*Mantz*, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 3; Loewenheim/*Lehmann/Spindler*, § 82 Rn. 78.

<sup>1676</sup> Taeger/Pohle/*Mantz*, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 5.

<sup>1677</sup> Siehe z.B. <http://www.ifross.org/artikel/entwurf-gpl-3-veroeffentlicht> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Trotz der gelegentlichen Bezeichnung als freie Software liegt also **kein Verzicht des Urhebers auf seine Rechte** vor. Neben der GPL besteht noch die BSD-Lizenz.<sup>1678</sup> Die BSD-Lizenz gilt insbesondere für die Nutzung von Unix. Bedeutungsvoll ist zudem die Apache-Lizenz,<sup>1679</sup> die vor allem im Web-Softwarebereich zum Tragen kommt. Die BSD und Apache-Lizenzen lassen eine Vermarktung von Bearbeitungen als proprietäre Produkte zu und unterscheiden sich insofern auch stark von der GPL. Daher besteht kein Zwang dazu, vollendete Versionen der Software auf der Basis von Open Source-Produkten wiederum unter einer Open Source-Lizenz weitergeben zu müssen. Seit dem Release der GNU General Public License Version 3 (GNU GPLv3), welche es in Nr. 4 Abs. 2 zulässt, dass die Vergütung für die Überlassung einer Programmkopie oder deren Zugänglichmachen gegenüber der Öffentlichkeit frei festgelegt werden kann,<sup>1680</sup> steigt die Attraktivität des Rückgriffs auf freie Software.

Eine zusätzliche Schwierigkeit im Umgang mit Open Source-Lizenzen ergibt sich in der Regel aus dem Umstand, dass diese aus dem nordamerikanischen Rechtsraum stammen und daher regelmäßig Probleme bei der Auslegung im Lichte der deutschen Rechtsordnung vorliegen. Dies trifft vor allem auf Auslegungsfragen im Zusammenhang mit dem deutschen Abstraktionsprinzip, aber auch auf das Fehlen einer schuldrechtlichen Verpflichtung, da jene Lizenzen keine Gegenleistungspflichten für Nutzende kennen.<sup>1681</sup>

Die FSF genehmigte bisher nur die englischen Originalversionen der GNU-Lizenzen, da die Anfertigung qualifizierter Übersetzungen in andere Sprachen zu kompliziert und teuer sei.<sup>1682</sup> Jeder Übersetzungsfehler könne die gesamte Open Source-Gemeinschaft erschüttern. Da die Lizenzen in der Regel keine Rechtswahlklauseln enthalten, gelten die Grundsätze des internationalen Privatrechts entsprechend. Von besonderer Bedeutung sind hierbei im Wesentlichen die kollisionsrechtlichen Verordnungen Rom I (EG Nr. 593/2008) und Rom II (EG Nr. 864/2007) der Europäischen Union sowie internationales Urheberrecht, etwa in Form von Artikel 27 Abs. I AEMR.

Um Rechtssicherheit zu schaffen, empfiehlt sich bei der Erstellung des jeweiligen schuldrechtlichen Rahmenvertrags (Softwareüberlassung, Softwareerstellung, Pflege) die

---

<sup>1678</sup> BSD steht für Berkeley Software Distribution; [www.openbsd.org/policy.html](http://www.openbsd.org/policy.html) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024); *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 99 ff., 3.

<sup>1679</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 102 ff.; [www.apache.org/licenses](http://www.apache.org/licenses) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1680</sup> *Koch*, ITRB 2008, 261, 262.

<sup>1681</sup> *Auer-Reinsdorff/Conrad/Kast*, § 9 Rn. 57.

<sup>1682</sup> Eine inoffizielle Übersetzung der GNU General Public License, Version 2, ist unter <https://www.gnu.org/licenses/old-licenses/gpl-2.0-translations.de.html> abrufbar (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Aufnahme einer Rechtswahlklausel mit der Bestimmung, dass für Streitigkeiten deutsches Recht gelten solle. Der Zusatz „unter Ausschluss des UN-Kaufrechts“ ist dabei abdingbar.<sup>1683</sup>

Die Wirksamkeit der GPL wird heute weitgehend an- und hingenommen. Im August 2008 entschied der *United States Court of Appeals for the Federal Circuit* zugunsten eines Programmierers, der ein freies Programm zur Steuerung von Modelleisenbahnen unter der offenen „Artistic License“ veröffentlicht hatte. Der Klagegegner hatte den Quellcode ohne die erforderliche Zuschreibung kommerziell genutzt. Das Bezirksgericht hatte darin nur einen Vertragsbruch gesehen. Das Bundesgericht hob diese Entscheidung aber auf, da es im Verstoß gegen die Anforderungen einer freien Lizenz eine Urheberrechtsverletzung sah. Ähnlich entschieden in Deutschland das *LG München* und das *LG Frankfurt a.M.*<sup>1684</sup> In seiner Urteilsbegründung erwähnt der *United States Court of Appeals for the Federal Circuit* zudem auch explizit Creative-Commons-Lizenzen sowie die Verwendung der GPL bei Linux.<sup>1685</sup> In gleicher Weise hat das *Bezirksgericht Amsterdam* die Wirksamkeit einer Creative-Commons-Lizenz für Fotos bejaht und wegen Verstoßes dagegen Schadensersatz zugesprochen.<sup>1686</sup> Das *LG Bochum* hat wegen Verstoßes gegen Open Source Bedingungen für Software ebenfalls einen Schadensersatz- und Auskunftsanspruch trotz Unentgeltlichkeit der Überlassung angenommen.<sup>1687</sup> Die Vereinbarkeit der GPL mit dem deutschen Urheber- und Kartellrecht wurde insofern von diversen Gerichten bestätigt; es handelt sich hierbei um AGB.<sup>1688</sup>

Die meisten Open Source-Lizenzen basieren auf dem sog. Copyleft-Prinzip, das dem Lizenznehmer grundsätzlich unter bestimmten Voraussetzungen gestattet, auf beliebigen Medien Kopien des Programm-Quellcodes anzufertigen und sie zu verbreiten (Siehe GPLv3 Nr. 1). Zusätzlich darf der Lizenznehmer auf dem Ursprungsprogramm basierende eigene Werke und Modifikationen erstellen, wobei jene Lizenzbedingungen für das Werk als Ganzes gelten sollen und die neue Softwareversion nur inkl. des gesamten Quelltextes weitergegeben werden darf.<sup>1689</sup>

---

<sup>1683</sup> Siehe dazu auch: Kap. 3 V 9.

<sup>1684</sup> *LG München I*, Urt. v. 19.05.2004 - 21 O 6123/04, GRUR-RR 2004, 350 = MMR 2004, 693 m. Anm. *Kreutzer* = CR 2004, 774; *LG München I*, Urt. v. 12.07.2007 - 7 O 5245/07 = CR 2008, 57; *LG Frankfurt a.M.*, Urt. v. 26.07.2006 - 2-6 O 224/06, CR 2006, 729 = ZUM-RD 2006, 525.

<sup>1685</sup> *Court of Appeals for the Federal Circuit*, Urt. v. 13.8.2008, *Robert Jacobsen v. Matthew Katzer et. al.*, Case No. 2008-1001 = CRi 2009, 15.

<sup>1686</sup> *Bezirksgericht Amsterdam*, Urt. v. 9.3.2006 - 334492/KG 06-172 SR; <http://www.groklaw.net/article.php?story=20060316052623594> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1687</sup> *LG Bochum*, Urt. v. 3.3.2016 - I-8 O 294/15 = ZUM-RD 2016, 536; MMR 2016, 553; NJW 2016, 3764.

<sup>1688</sup> *LG München I*, Urt. v. 19.5.2004 - 21 O 6123/04, MMR 2004, 693 (m. Anm. *Kreutzer*) = ZUM 2004, 861 = CR 2004, 774 = GRUR-RR 2004, 350; *LG Berlin*, Beschl. v. 12.2.2006 - 16 O 134/06, CR 2006, 735; *LG München I*, Urt. v. 24.7.2007 - 7 O 5245/07, CR 2008, 57 ff.

<sup>1689</sup> *Auer-Reinsdorff/Conrad/Kast*, § 9 Rn. 14.

Aus diesem Copyleft-Prinzip des § 3 GPLv2 wird nach Auffassung des *LG Hamburg* ein einfaches Nutzungsrecht nur dann eingeräumt, wenn sich der Nutzer verpflichtet, die von ihm erstellte Bearbeitung oder Umgestaltung wieder zu den Bedingungen der GPLv2 anzubieten. Nur so könne die Weiterentwicklung und Verbesserung der unter einer GPLv2 angebotenen Open Source Software sichergestellt werden. Nach § 4 GPLv2 führt ein Verstoß gegen die Bestimmungen der GPLv2 automatisch zu einem Verlust sämtlicher Nutzungsrechte. Daher sei es ein die Nutzungsrechte beendigender Tatbestand, wenn nicht der vollständige Quellcode zum korrespondierenden Objektcode veröffentlicht werde.<sup>1690</sup> Das *LG Halle* nahm im Hinblick auf eine Wiederholungsfahr i.S.v. § 97 Abs. 1 UrhG an, dass diese schon nach einem ersten Verstoß gegen die Bestimmungen der GPLv3 indiziert sei.<sup>1691</sup>

Ferner ist das Anbieten einer Software, die unter der Lizenz GPLv2 steht, ohne Hinweis auf die GPL sowie ohne Beifügung des Lizenztextes und des Quellcodes rechtswidrig.<sup>1692</sup>

Wird ein Open Source-Code mit einem kommerziellen Programm vermischt, spricht man von einem „Open Source Hybrid“.<sup>1693</sup> Hierbei tritt das Problem auf, dass sich die Bedingungen, zu denen die Nutzung der OS-Quelle gestattet wird, als sog. „viraler Effekt“ auf das kommerzielle Hybridprodukt übertragen und dies insgesamt als Open Source einstufen,<sup>1694</sup> gleichzeitig aber ein Verstoß gegen die GPLv3 zum Erlöschen der Nutzungsrechte führt. Werden die OS-Bedingungen nicht eingehalten, so führt dies dazu, dass unter Umständen das gesamte Produkt nicht mehr genutzt werden darf. Das *LG Frankfurt a.M.* hat einem Unterlassungsanspruch wegen Urheberrechtsverletzung aufgrund Verstoßes gegen die GNU GPL stattgegeben, indem auf § 139 BGB und die daraus resultierende Gesamtnichtigkeit der Rechteeinräumung verwiesen wurde, dabei jedoch vor einer kartellrechtlichen Bewertung des Falls zurückgescheut.<sup>1695</sup> Dem ist jedoch so nicht zu folgen; dadurch, dass es sich bei der GPL um AGB handelt, geht § 306 BGB als *lex specialis* vor. Gem. § 306 Abs. 1 BGB bleibt der Vertrag jedoch bei Unwirksamkeit der AGB im Übrigen wirksam. Die Ausnahmeregel des § 306 Abs. 3 BGB hat bislang noch keine praktische Bedeutung erlangt.<sup>1696</sup> Es hätte also weiter geprüft werden müssen.

Die Formulierung „provided that the following conditions are met“ bezieht sich nach h.M. auf eine Nutzungseinräumung, die an eine auflösende Bedingung i.S.v. § 158 Abs. 2 BGB

---

<sup>1690</sup> LG Hamburg, Urt. v. 14.6.2013 – 308 O 10/13, ZUM-RD 2014, 44.

<sup>1691</sup> LG Halle, Urt. v. 27.7.2015 – 4 O 133/15, MMR 2016, 417.

<sup>1692</sup> LG Leipzig, Beschl. v. 2.6.2015 – 05 O 1531/15, MMR 2016, 417.

<sup>1693</sup> *Beardwood/Alleyne*, Open Source Hybrids and the Final GPLv3, CRi 2008, 14.

<sup>1694</sup> *Funk/Zeifang*, CR 2007, 617, 618.

<sup>1695</sup> LG Frankfurt a. M., Urt. v. 6.9.2006 – 2-06 O 224/06, BeckRS 2007, 16294.

<sup>1696</sup> BeckOKBGB/*Schmidt*, § 306 BGB Rn. 26.

gekoppelt ist.<sup>1697</sup> Diese Bedingungskonstruktion soll auch für den Open Source-Vertrieb unter der Version GPL 3 gelten.<sup>1698</sup>

Umstritten ist die **Rechtsnatur** von Open Source-Konstellationen. Teilweise wird hier mit Schenkungsrecht argumentiert.<sup>1699</sup> Andere stellen stärker auf gesellschaftsrechtliche Strukturen ab.<sup>1700</sup> Schließlich ließe sich auch vertreten, dass es sich angesichts des kommerzialisierten Gedankens des Weitervertriebs um normale Kauf- und Werkverträge handelt.<sup>1701</sup> Eine weitere Ansicht erkennt grundsätzlich eine Schenkung als Rechtsnatur von Open Source-Verträgen an, die keiner Beurkundung bedarf, da im Herunterladen der Software sowohl Schenkungsvertragsschluss als auch Schenkungsvertragsdurchführung zu sehen sind.<sup>1702</sup> Da in der Praxis Open Source-Software häufig mit weiteren Dienstleistungen sowie Installationsverpflichtungen (Werkvertrag) vertrieben wird, ist eher von typengemischten Verträgen auszugehen, die Entgeltlichkeit des Gesamtvertrages spricht dabei wiederum für die Anwendung des Kaufvertragsrechts.<sup>1703</sup>

Mit dem Ziel der Einräumung eines weitest gehenden Verwertungsrechts für den Nutzer erlauben die GPL die **freie Vervielfältigung und Veränderung des Quellcodes**. Das Bearbeitungsrecht umfasst dabei die Erlaubnis zur Umarbeitung und Weiterentwicklung sowie die Befugnis zur Dekompilierung und Kompilierung, also die Umwandlung eines Quellcodes in den Objektcodes und umgekehrt. Diese veränderten Werke dürfen die Nutzer wiederum frei vervielfältigen und verbreiten unter der Voraussetzung, dass sie wieder unter die GPL gestellt werden (§ 2). Die grundlegenden Genehmigungen sind weiterhin unter Nr. 2 GPLv3 zu finden, die Übertragung modifizierter Quelltextversionen ist nun in Nr. 5 GPLv3 geregelt; die Voraussetzung, dass die neuen Werke ebenfalls unter die GPL gestellt werden, findet sich nun unter Nr.5 lit.c GPLv3.<sup>1704</sup> Durch die sog. „Linux-Klausel“ in § 32 Abs. 3 S. 3 UrhG ist für das deutsche Recht der wirksame Ausschluss der Vergütungsansprüche der einzelnen Urheber sichergestellt.

Vorgeschrieben ist in allen Lizenzformen, dass ein **Hinweis auf die Ursprungsquelle der Software** in das Marketing aufgenommen werden muss. Fehlt ein solcher Hinweis, kann die

---

<sup>1697</sup> Siehe zu der Möglichkeit einer bindenden Rechtseinräumung BGH, Urt. v. 15.4.1958 – I ZR 31/57, GRUR 1958, 504, 505 = NJW 1958, 1583, 1584; für Open Source ausdrücklich LG München I, Urt. v. 19.5.2004 – 21 O 6123/04, MMR 2004, 693 f. (m. Anm. Kreuzer) = ZUM 2004, 861, 862 f. = CR 2004, 774, 775 f. und auch LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.9.2006 – 2-6 O 224/06, CR 2006, 729 = ZUM-RD 2006, 525.

<sup>1698</sup> *Jaeger/Metzger*, GRUR 2008, 130.

<sup>1699</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 210 ff.

<sup>1700</sup> *Sester*, CR 2000, 797; *Grützmaker*, ITRB 2002, 84, 86.

<sup>1701</sup> *Marly*, Praxishandbuch Softwarerecht, Rn. 923 f; *Wandtke/Bullinger/Grützmaker*, UrhG, § 69c Rn. 111.

<sup>1702</sup> *Redeker*, IT-Recht, Rn. 617.

<sup>1703</sup> *Redeker*, IT-Recht, Rn. 618.

<sup>1704</sup> <https://www.gnu.org/licenses/gpl.html> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

Software nicht einfach als gemeinfrei angesehen werden. Vielmehr hat der Benutzer sich Kenntnisse von der Ursprungsquelle zu verschaffen, andernfalls ist eine Verbreitung der Software zu unterlassen.<sup>1705</sup> Unwirksam sind die Hinweise darauf, dass die Software unter Ausschluss jedweder Haftung genutzt werden kann. Eine solche Klausel ist als Haftungsausschluss nicht mit deutschem Recht vereinbar (§§ 309 Nr. 7 und 8b, 475 BGB). Selbst im Falle einer Schenkung bleibt nach deutschem Verständnis eine Haftung für Vorsatz und grobe Fahrlässigkeit bestehen (§§ 276 Abs. 3, 521, 523, 524 BGB). GPLv3 akzeptiert erstmals, dass eine weltweit wirksame Haftungs- und Gewährleistungsbeschränkung nicht formuliert werden kann. Daher enthält sie zwei neue Wege, um eine Harmonisierung der Maßstäbe herbeizuführen: Ziff. 7 lit. a gestattet es jedem Lizenzgeber bezüglich seiner hinzugefügten Programmbestandteile abweichende Haftungs- und Gewährleistungsregelungen der Ziff. 15 und 16 zu formulieren. Zusätzlich enthält Ziff. 17 eine Aufforderung an Bewertungsgerichte das lokale Recht anzuwenden, das den geringsten Haftungsmaßstab impliziert. Im deutschen Recht ist dies der schenkungsrechtliche Haftungsmaßstab der §§ 521, 523, 524 BGB.<sup>1706</sup>

Im Einzelnen führt dieses Vertragsstück im deutschen Recht jedoch zu zahlreichen Auslegungsfragen, insbesondere im Hinblick auf die im Urhebervertragsrecht geltende Zweckübertragungstheorie. Streitig ist erstens die wirksame Einbeziehung neuer Nutzungsarten gem. § 31a UrhG. Da die GPLv3 aus dem Jahre 2007 stammt, aber stets aufs Neue mit dem Urheber vereinbart wird, ist bei neueren Lizenzräumen problematisch, ob auch andere Nutzungsarten umfasst sind. Zweifellos ist der Vermerk in Ziff. 14 GPLv3, das alle späteren Versionen umfasst sind, darauf keine Antwort. Eine Lösung für zukünftige Verträge soll durch den Hinweis auf die Version der GPL erreicht werden. Bei früheren Vereinbarungen hilft dies jedoch nicht weiter. Es wird teilweise dafür plädiert, auf den Zeitpunkt der ersten Verbreitung der Software abzustellen. Bei einer sukzessiven Bearbeitung einer Software nach diesem Ansatz wären dann aber zwei verschiedene Lizenzen notwendig.

Eine zweite zentrale Frage ist, **welche Verwertungsrechte** in die GPL einbezogen sind. Ausdrücklich umfasst die GPL nur das Vervielfältigungs-, Verbreitungs- und Bearbeitungsrecht. Nicht durch diesen Vertrag eingeräumt werden nach deutschem Recht also das Vermietrecht, das Recht zur öffentlichen Wiedergabe und zur öffentlichen Zugänglichmachung. Bezüglich des Rechts aus § 19a UrhG ist problematisch, dass einer der

---

<sup>1705</sup> OLG Hamm, Urt. v. 13.06.2017 – 4 U 72/16, CR 2017, 783.

<sup>1706</sup> Jaeger/Metzger, GRUR 2008, 130, 136; Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 205 ff.



bedeutendsten Verbreitungswege, das Internet, dadurch abgeschnitten würde. Gegen eine ergänzende Auslegung spricht hier jedoch eindeutig § 31 Abs. 5 UrhG.

Ein drittes Problem wirft die **dogmatische Einordnung der Bedingungen zur Einräumung des Vervielfältigungs- und Verbreitungsrechts** auf. Vertreten wird, dass die Bedingungen zur Vereinbarung einer auflösenden Bedingung i.S.v. § 158 Abs. 2 BGB führten. Andere gehen dagegen von einer dinglichen Beschränkung im Sinne einer eigenen Nutzungsart aus. Nach Auffassung des *LG München I* enthält die GPL AGB, die in Deutschland nach den §§ 305 ff. BGB wirksam in Nutzungsrechtsverträge einbezogen werden können. Die Verpflichtungsklauseln in den Ziff. 5 und 6 der GPL verstoßen insbesondere nicht gegen § 307 BGB. Verstößt ein Nutzer gegen die Pflichten aus der GPL, erlöschen seine Nutzungsrechte und er kann vom Rechtsinhaber wegen Urheberrechtsverletzungen in Anspruch genommen werden.<sup>1707</sup> Bei Bedingungseintritt und Wegfall der Nutzungsrechte nach Nr. 8 S. 2 GPLv3 bleiben weiterhin die Rechte des Nutzers nach § 69d UrhG, etwa der bestimmungsgemäßen Benutzung des Computerprogramms nach § 69d Abs. 1 UrhG, bestehen unter der Voraussetzung, dass dieser die Software nach Art. 5 Abs. 1 RL 2009/24/EG rechtmäßig erworben hat. Eine urheberrechtlich unrechtmäßige Erlangung ist in einer Erstverbreitung unter Verletzung der GPL sowie in einer unbefugten Weitergabe einer vom Überlassen bearbeiteten Software zu sehen.<sup>1708</sup>

Problematisch und umstritten ist zudem die Art der Erfüllung bei Open Source-Verträgen. Auf der einen Seite werden im Rahmen der Vertragserfüllung alle bezeichneten Verwertungsrechte von allen vorherigen Entwicklern eingeräumt, wie etwa nach GPLv3 Nr.10. Die Software an sich wird jedoch von dem jeweiligen letzten Lizenzgeber übertragen. Es wird argumentiert, dass diese Trennung nicht bei einem Vertragsschluss mit Endverbrauchern gilt; eine Nutzungsbefugnis ergebe sich bereits aus § 69d Abs. 1 UrhG, da durch diese Bestimmung bereits alle notwendigen Nutzungsrechte umfasst seien.<sup>1709</sup>

Ungeklärt sind auch noch die **vergaberechtlichen Fragen** im Zusammenhang mit Open Source.<sup>1710</sup> Zum Teil will die öffentliche Hand Aufträge nur an Unternehmer vergeben, die den Source Code ihrer Produkte offenlegen und dem Auftraggeber die Lizenzrechte kostenlos überlassen. In einem solchen Begehren könnte ein rein politisches und daher unzulässiges

---

<sup>1707</sup> LG München I, Urt. v. 19.5.2004 – 21 O 6123/04, MMR 2004, 693 (m. Anm. Kreutzer) = ZUM 2004, 861 = CR 2004, 774; *Schulz*, MMR 2004, 573. Ähnlich LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.9.2006 – 2-6 O 224/06, CR 2006, 729 = ZUM-RD 2006, 525.

<sup>1708</sup> Spindler/Schuster/*Wiebe*, Recht der elektronischen Medien, UrhG, § 69c UrhG, Rn. 50 f.

<sup>1709</sup> *Redeker*, IT-Recht, Rn. 621.

<sup>1710</sup> Siehe dazu auch: Leupold/*Wiebe*/Glossner/*Wiedekind*, IT-Recht, Teil 4, Rn. 168.

„vergabefremdes“ Kriterium gesehen werden, dass das Vergabeverfahren rechtswidrig macht.<sup>1711</sup>

## 2. GNU Affero General Public License

Eine weitere Lizenz der FSF ist die „GNU Affero General Public License“, Version 3 (AGPL-3.0). Bei der AGPL-3.0 handelt es sich auch um eine strenge Copyleft-Lizenz, deren Lizenzpflicht nicht nur ausgelöst wird, wenn ein „conveying“<sup>1712</sup> im Sinne der GPLv3 vorliegt, sondern auch bei einer interaktiven Netzwerknutzung. Die AGPL-3.0 ist dabei weitestgehend wortgleich mit der GPLv3, enthält aber zusätzliche Pflichten bei der Nutzung der Software im Wege des SaaS bzw. ASP, die für die GPLv3 gerade nicht gelten sollen.<sup>1713</sup>

Im Einzelnen verlangt die AGPL-3.0, Bearbeitungen unter AGPL-3.0 freigegeben werden müssen, wenn (1.) Nutzer auf die Software interaktiv über ein Computernetzwerk zugreifen und (2.) eine „modified version“ des AGPL-3.0-Programms vorliegt.<sup>1714</sup> Interaktive Netzwerke liegen daher insbesondere dann vor, wenn der Nutzer die Software über das Netzwerk bedient bzw. Anfragen übermittelt.<sup>1715</sup>

Sofern ein AGPL-3.0-Programm in seiner unveränderten Form genutzt wird, sind überhaupt keine Lizenzpflichten zu erfüllen. Erfolgte aber eine Bearbeitung, muss diese gem. AGPL-3.0 den Usern im Source Code zugänglich gemacht werden. Dritten hingegen muss der Source Code nicht bereitgestellt werden.<sup>1716</sup>

## 3. Berkeley Software Distribution-Lizenz

Das Basismodell für die Non-Copyleft-Lizenzen ist die Berkeley Software Distribution (BSD)-Lizenz.<sup>1717</sup> Im Gegensatz zu anderen Lizenzen enthält die BSD-Lizenz nur wenige Sätze, in denen vor allem die Einräumung von Nutzungsrechten geregelt wird. Die erste BSD-Lizenz stammt aus dem Jahr 1989.<sup>1718</sup>

Bei allen BSD-Lizenzen wird jedem im Wege der Direktlizenzierung durch die Rechteinhaber ein einfaches unbeschränktes Nutzungsrecht an der Software eingeräumt. Das Nutzungsrecht

---

<sup>1711</sup> So vehement Spindler/Heckmann, Rechtsfragen bei Open-Source, Köln 2004, 281, Rn. 59 und 67.

<sup>1712</sup> “To convey a work means any kind of propagation that enables other parties to make or receive copies. Mere interaction with a user through a computer network, with no transfer of a copy, is not conveying”, Definition von convey in GPLv3 Nr. 0 Abs. 7.

<sup>1713</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 85.

<sup>1714</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 85.

<sup>1715</sup> Vgl. auch die FAQ der FSF <https://www.gnu.org/licenses/gpl-faq.html#AGPLv3InteractingRemotely> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024)

<sup>1716</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 85.

<sup>1717</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 123; vgl. die Liste der „Lizenzen ohne Copyleft-Effekt“ im Lizenzcenter des ifrOSS, <https://ifrOSS.github.io/ifrOSS/Lizenzcenter#lizenzen-ohne-copyleft-effekt-permissive-licenses> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024)

<sup>1718</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 124.

umfasst dabei das Recht die Software zu vervielfältigen, zu verbreiten, zu verändern und auch in veränderter Form zu verbreiten, wobei sämtliche Vertriebsformen umfasst sind.<sup>1719</sup> Zwar ist von dem Nutzungsrecht nicht ausdrücklich die Befugnis umfasst die Software zu vervielfältigen, jedoch müssen gerade zur Weiterverarbeitung zwingend Kopien angefertigt werden. Deswegen ist davon auszugehen, dass das Vervielfältigungsrecht stillschweigend miteingeräumt wurde.<sup>1720</sup>

Für den Lizenznehmer, der den Quellcode unter der Geltung der originalen BSD-Lizenz verbreitet, muss ebenfalls den Copyright-Vermerk, die Lizenzbestimmung und den Haftungs- und Gewährleistungsausschluss mitverbreiten.<sup>1721</sup> Für bearbeitete Versionen der Software enthält die BSD-Lizenz lediglich die Pflicht für den Lizenznehmer den Hinweis auf den ursprünglichen Urheber zu entfernen.<sup>1722</sup> Der Lizenznehmer ist also nicht wie nach der GNU GLPv3 dazu verpflichtet, die Urheberrechte an der Fortentwicklung freizugeben. Die Folge hiervon ist, dass der fortentwickelte Code in proprietäre Software überführt oder unter einer anderen Open Source-Lizenz genutzt werden kann. Wichtig ist nur, dass beim Vertrieb der veränderten Programmversion die lizenzrechtlichen Vorgaben, welche für den nicht geänderten und bereits vorhandenen Code gelten, beachtet werden.<sup>1723</sup>

Für den Fall, dass der Lizenznehmer seine Pflichten verletzt, gibt es in der BSD-Lizenz keine Regelung. Dies ist wohl dahin gehend zu interpretieren, dass anders als bei der GNU GLPv3 wegen der fehlenden ausdrücklichen Regelung kein Rechtewegfall erfolgt, sondern es nur zu einer einfachen Vertragsverletzung kommt. Hierfür spricht insbesondere auch das geringe Interesse an der Lizenzdurchsetzung im Vergleich zu Copyleft-Lizenzen.<sup>1724</sup>

#### **4. Apache Software-Lizenz**

Die von der Apache Group veröffentlichte Apache Software-Lizenz wurde in ihrer ersten Version erstmals 1995 veröffentlicht. Inzwischen existieren drei verschiedene Versionen der Lizenz (Version 1.0, Version 1.1 und Version 2.0), welche sich zwar nicht strukturell unterscheiden, aber unterschiedliche Pflichten des Lizenznehmers bei der weiteren Nutzung der Software statuieren.<sup>1725</sup> Die Apache-Lizenz ist eines der erfolgreichsten freien

---

<sup>1719</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 125.

<sup>1720</sup> *Sinclair*, IFOSSLR (2), 2010, 1, 3; *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 125.

<sup>1721</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 126.

<sup>1722</sup> *Auer-Reinsdorff/Conrad/Kast*, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, § 9 Rn. 23.

<sup>1723</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 126.

<sup>1724</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 126; *Schulz*, Dezentrale Softwareentwicklungs- und Softwarevermarktungskonzepte, S. 194; a.A. *Spindler/Arlt/Brinkel/Volkmann*, Rechtsfragen bei Open Source, S. 345 f., die auf den Wortlaut der Lizenz abstellen und daher einen Rechtewegfall befürworten.

<sup>1725</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 128.

Softwareprojekte mit einem Marktanteil bei der Webserver-Software im Februar 2019 von 31%.<sup>1726</sup>

In den Versionen 1.0 und 1.1 der Apache-Lizenz entspricht die Einräumung der Nutzungsrechte dem BSD-Urheberrecht. Die Apache-Lizenz Version 2.0 enthält auch die in der BSD-Lizenz eingeräumten Nutzungsrechte, aber umfasst daneben auch das Recht für Weitervertrieb und Entwicklung, das Recht zur öffentlichen Vorführung und gestattet die Unterlizenzierung.<sup>1727</sup>

Bei der Nutzung von Software unter der Apache-Lizenz in der Version 1.0 und Version 1.1 müssen vom Lizenznehmer folgende Pflichten beachtet werden: Der Lizenztext der Apache-Lizenz sowie der Copyrightvermerk müssen im Wortlaut mitgeliefert werden. Daneben muss auf dem Haftungsausschluss hingewiesen werden und die Software darf nur vertrieben werden, sofern der Hinweis verwendet wird, dass in dem Produkt Software enthalten ist, welche von der Apache Group (heute: Apache Software Foundation) entwickelt wurde.<sup>1728</sup>

Bei den Pflichten der Lizenznehmer haben sich gegenüber den Versionen 1.0 und 1.1 folgende Änderungen ergeben: Die Hinweispflichten aus den Versionen 1.0 und 1.1 entfallen, dafür gibt es aber die neue Pflicht, dass wenn Dateien verändert wurden, diese einen entsprechenden Hinweis enthalten müssen.<sup>1729</sup> In Nr. 4 Abs. 2 der Apache-Lizenz Version 2.0 wird nun auch explizit gestattet, dass die eigenen Änderungen an der Software auch unter einer abweichenden Lizenz vertrieben werden dürfen, sofern die Lizenzbedingungen der abweichenden Lizenz nicht den Bedingungen der Apache-Lizenz widersprechen.<sup>1730</sup> Dies hat zur Folge, dass für ein geändertes Programm abweichende Lizenzbedingungen verwendet werden können, sofern die im Programm enthaltenen Originalbestandteile weiterhin unter den Bedingungen der Apache-Lizenz nutzbar sind.<sup>1731</sup>

## 5. Vertragsrechtliche Aspekte

Bei der Open Source Software schließen Urheber und Nutzer einen Lizenzvertrag mit den Bedingungen der jeweils gewählten Lizenz. Der Urheber gibt dabei ein Angebot an die Allgemeinheit ab („ad incertas personas“) und der Nutzer nimmt diese Angebot konkludent

---

<sup>1726</sup> <https://news.netcraft.com/archives/2019/02/28/february-2019-web-server-survey.html> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1727</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 129.

<sup>1728</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 130.

<sup>1729</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 132.

<sup>1730</sup> *Auer-Reinsdorff/Conrad/Kast*, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, § 9 Rn. 24.

<sup>1731</sup> *Jaeger/Metzger*, Open Source Software, Rn. 132.

durch seine Nutzungshandlung an.<sup>1732</sup> Auf den Zugang der Annahmeerklärung wird konkludent gem. § 151 S. 1 BGB verzichtet.<sup>1733</sup>

## a) Vertragstypologische Einordnung

Die vertragstypologische Einordnung der Open Source-Lizenzverträge ist im Einzelnen in der Literatur umstritten.

Eine Einordnung der Open Source-Lizenz als bloßes Gefälligkeitsverhältnis scheidet schon deswegen aus, weil die Software in der Regel einen gewissen wirtschaftlichen Wert hat, Schadensrisiken bestehen und zudem auch der Urheber Wert auf die Vereinbarung seiner Lizenzbedingungen legt.<sup>1734</sup>

Grundsätzlich als Vertragstyp in Betracht kommen der Kauf- oder Mietvertrag, die Leihe sowie die Schenkung. Gegen den Kauf und die Miete spricht jedoch, dass bei Open Source-Lizenzen gerade keine Lizenzgebühr verlangt wird. Zudem erscheint die Leihe auch unpassend, da in einer Open Source-Lizenz keine Rückgabe gefordert ist.<sup>1735</sup> Daher ist der herrschenden Ansicht in der Literatur dahin gehend zuzustimmen, dass Open Source-Verträge als Verträge mit Schenkungscharakter anzusehen sind, auf denen das Schenkungsrecht zumindest entsprechend Anwendung findet.<sup>1736</sup> Eine Beurkundung bedarf der Vertrag nicht, da zusammen mit dem Vertrag auch die Durchführung der Schenkung in einem Akt durch das Herunterladen der Software geschieht.<sup>1737</sup>

## b) Allgemeine Geschäftsbedingungen

Open Source Lizenzen stellen nach allgemeiner Auffassung AGB dar.<sup>1738</sup> Hinsichtlich der wirksamen Einbeziehung der AGB stellen sich aber Fragen bezüglich der Kenntnisnahmemöglichkeit sowie der Sprache der Lizenz, welche meist Englisch ist. In Bezug auf die Kenntnisnahmemöglichkeit hat die Rechtsprechung jedenfalls im B2B-Verhältnis eine

---

<sup>1732</sup> Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 39.

<sup>1733</sup> LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.9.2006 – 2-6 O 224/06, CR 2006, 729; Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 9.

<sup>1734</sup> Redeker, IT-Recht, Rn. 617.

<sup>1735</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Kast, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, § 9 Rn. 36.

<sup>1736</sup> Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 40; Redeker, IT-Recht, Rn. 617; Auer-Reinsdorff/Conrad/Kast, Handbuch IT- und Datenschutzrecht, § 9 Rn. 36 f.; Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 279 ff.; Schäfer, Der virale Effekt, 55; Deike, CR 2003, 9, 14; a.A. Koch, CR 2000, 333, 335; Sester, CR 2000 797, 799.

<sup>1737</sup> Redeker, IT-Recht, Rn. 617; MüKoBGB/Koch, § 518 Rn. 8.

<sup>1738</sup> LG München I, Urt. v. 19.5.2004 – 21 O 6123/04, MMR 2004, 693; LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.9.2006 – 2-6 O 224/06, CR 2006, 729; Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 252; Loewenheim/Lehmann/Spindler, § 82 Rn. 77; Bräutigam/Huppertz, IT-Outsourcing und Cloud-Computing; Teil 4 Rn. 37; Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 41.

Abrufbarkeit der Lizenzen im Internet als ausreichend erachtet.<sup>1739</sup> Was die zumeist englische Sprache der Lizenzen betrifft ist festzustellen, dass es sich hierbei um die für Softwarelizenztexte übliche Sprache handelt, weswegen dies der wirksamen Einbeziehung nicht entgegensteht.<sup>1740</sup> Für die Einbeziehung von Lizenzen in englischer Sprach spricht auch, dass es einen Fall der *venire factum proprium* darstellen würde, wenn sich der Nutzer zum einen auf die durch die Open Source-Lizenz gewährten Rechte beruft, andererseits aber zugleich erklären würde, die Kenntnisnahme sei wegen der englischen Sprache nicht zumutbar und daher seien die Lizenzpflichten nicht verpflichtend.<sup>1741</sup> Hieraus folgt, dass bei demjenigen, der die Freie Software nutzt, zu vermuten ist, dass er von der Lizenz Kenntnis nehmen konnte und daher mit der Lizenzsprache Englisch einverstanden ist. Beruft sich der Nutzer aber darauf, die Lizenz wegen der englischen Sprache nicht verstanden zu haben, so hat dies zur Folge, dass er auch nicht die Nutzungsrechte an der Software erwerben konnte und somit dann gegebenenfalls gegen das Urheberrecht verstoßen hat.<sup>1742</sup>

Zweifel wurden aber auch an den Copyleft-Klauseln geltend gemacht, ob diese einer Inhaltskontrolle standhalten. Zum Teil wurde nämlich vertreten, dass die Copyleft-Klauseln in ihrer kundenfeindlichsten Auslegung dahingehend zu interpretieren sind, dass die Verwender der Lizenzen jeden Vertriebsvorgang erfassen wollen, also auch solche Werkstücke, die der Lizenznehmer bereits lizenzkonform in Verkehr gebracht hat. Hierbei handelt es sich aber um Rechte, die dem Nutzer bereits nach dem Erschöpfungsgrundsatz aus § 17 Abs. 2 UrhG zustünden, weswegen Copyleft-Klauseln einer Inhaltskontrolle nicht standhalten.<sup>1743</sup> Dem ist jedoch entgegenzuhalten, dass zum einen die kundenfeindlichste Auslegung der Klauseln gar nicht anwendbar ist, da diese Auslegung dazu führt, dass der Lizenznehmer letztlich nicht besser, sondern schlechter steht. Eine Unwirksamkeit der Copyleft-Klausel würde nämlich dazu führen, dass nach § 306 Abs. 3 BGB die gesamte Open Source-Lizenz nichtig wäre, wodurch der Nutzer keine Nutzungsrechte erwerben würde. Daher würde mit der kundenfeindlichsten Auslegung das Ziel einer kundenfreundlichsten Regelung verfehlt, weswegen die kundenfeindlichste Auslegung nicht anwendbar ist.<sup>1744</sup> Zum andere muss man auch den

---

<sup>1739</sup> LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.9.2006 – 2-6 O 224/06, CR 2006, 729, 731; LG München I, Urt. v. 19.5.2004 – 21 O 6123/04, MMR 2004, 693, 694; Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 42.

<sup>1740</sup> LG München I, Urt. v. 19.5.2004 – 21 O 6123/04, MMR 2004, 693, 694; Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 254; Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 42; Sester, CR 2000, 797, 805; Gerlach, CR 2006, 649, 654; in Bezug auf Creative Commons-Lizenzen eine Einbeziehung in englischer Sprache anerkennend auch OLG Köln, Urt. v. 31.10.2014 – 6 U 60/14, GRUR 2015, 167, 170; eine Einbeziehung zumindest für Verbrauchern kritisch sehend Loewenheim/Lehmann/Spindler, § 82 Rn. 77.

<sup>1741</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 255.

<sup>1742</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 255; Gerlach, CR 2006, 649, 653.

<sup>1743</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 259; Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 43; Plaß, GRUR 2002, 670, 679 f.; ähnlich auch Czychowski, GRUR-RR 2018, 1, 4.

<sup>1744</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 260.

Besonderheiten der Open Source-Software Rechnung tragen. Der Nutzer erhält durch die Open Source-Lizenz nämlich mehr Rechte als er ohne diese hätte. Daher sind Copyleft-Klauseln als ein angemessener Ausgleich anzusehen.<sup>1745</sup>

### c) Gewährleistung und Haftung

In nahezu allen Open Source-Lizenzen ist ein vom US-amerikanischen Recht geprägter vollständiger Haftungs- und Gewährleistungsausschluss enthalten.<sup>1746</sup>

Da dieser Haftungs- und Gewährleistungsausschluss jedoch Teil der Open Source-Lizenz ist und somit eine AGB-Klausel darstellt, greift das absolute Klauselverbot des § 309 Nr. 7, Nr. 8 b) aa) BGB. Dies gilt auch im Unternehmensverkehr über § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB.<sup>1747</sup> Folglich ist der Haftungs- und Gewährleistungsausschluss unwirksam.<sup>1748</sup> Auch die Verwendung einer salvatorischen Klausel in der Open Source-Lizenz führt nicht dazu, dass der Haftungs- und Gewährleistungsausschluss gerettet wird. Bei solchen salvatorischen Klauseln ist nämlich dem Vertragspartner des Verwenders eine zumutbare Kenntnisnahme von dem konkreten Umfang des Gewährleistungsausschlusses gar nicht möglich, so dass die Klausel wegen § 305 Abs. 2 Nr. 2 BGB gar nicht erst wirksam mit einbezogen wird.<sup>1749</sup>

Somit gelten die gesetzlichen Vorschriften hinsichtlich der Haftung und der Gewährleistung. Da es sich wie oben gezeigt bei der Open Source-Lizenzen vertragstypologisch um eine Schenkung handelt, greifen die schenkungsrechtlichen Gewährleistungs- und Haftungsregeln der §§ 521, 523, 524 BGB.<sup>1750</sup> Neben diesen Haftungsregeln steht die Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz und dem allgemeinen Deliktsrecht.<sup>1751</sup>

---

<sup>1745</sup> Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 43; Spindler/Wiebe, CR 2003, 873, 879; ähnlich auch zu Creative Commons-Lizenzen: Wagner, MMR 2017, 216, 219.

<sup>1746</sup> Sobola, ITRB 2011, 168, 169.

<sup>1747</sup> Bräutigam/Huppertz, IT-Outsourcing und Cloud-Computing; Teil 4 Rn. 38; Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 299.

<sup>1748</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 293 f.; Loewenheim/Lehmann/Spindler, § 82 Rn. 108; Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 44; Redeker, IT-Recht, Rn. 622; Gerlach, CR 2006, 649, 654; Funk/Zeifang, CR 2007, 617, 624.

<sup>1749</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 295; Marly, Praxishandbuch Softwarerecht, Rn. 965; Gerlach, CR 2006, 649, 654.

<sup>1750</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 296, 300; Taeger/Pohle/Mantz, Computerrechts-Handbuch, 32.6 Rn. 45; Gerlach, CR 2006, 649, 654.

<sup>1751</sup> Jaeger/Metzger, Open Source Software, Rn. 303, 308.

## 6. Creative Commons Lizenzen – Fortführung des Open Source-Gedankens

Dem Vorbild der Lizenzmodelle aus dem Bereich der Open Source-Software folgend, entwickelten Wissenschaftler rund um den amerikanischen Rechtswissenschaftsprofessor Lawrence Lessig die sog. Creative Commons-Lizenzen (CC-Lizenzen).<sup>1752</sup>

Dabei handelt es sich um standardisierte Lizenzverträge<sup>1753</sup>, die die Einräumung von Nutzungsrechten an urheberrechtlich geschützten Werken zugunsten der kreativen Vielfalt vereinfachen sollen. Ihr Anwendungsbereich richtet sich vor allem auf den digitalen Massenverkehr mit seinen neuen rechtlichen Herausforderungen, beschränkt sich jedoch nicht auf diesen, sodass auch analoge Werke unter einer CC-Lizenz verwaltet werden können.<sup>1754</sup>

Zugänglich sind die verschiedenen, unentgeltlichen CC-Versionen über die Website „Creative Commons“. Dort findet sich ein Lizenz-Generator, der die Suche nach der zum jeweiligen Fall passenden Lizenz erleichtert, sowie umfangreiche Erläuterungen zur Bedeutung und zum Anwendungsbereich von Creative Commons.<sup>1755</sup>

### a) Hintergrund/Idee

Angetrieben wurde die Entwicklung der CC-Lizenzen durch den Wunsch nach einer inspirationsoffenen Kulturbranche, einer sog. Hybrid Economy.<sup>1756</sup> Lessig kritisierte den zunehmenden Umfang des urheberrechtlichen Schutzes durch Schutzfristverlängerungen und die Eingliederung neuer Leistungsschutzrechte in das (amerikanische) Urheberrechtsregime.<sup>1757</sup> Der Exklusivcharakter des Urheberrechts stehe bei extensivem Verständnis in einem Widerspruch zu einem seit jeher auf Inspiration und Modifikation angewiesenen Kultursystem.<sup>1758</sup> Mit dem Ziel, eine kulturelle Weiterentwicklung zu gewährleisten, wurde daher die Creative-Commons-Idee geschaffen. Die Lizenzierung über CC-Lizenzen strebt somit einen Kompromiss zwischen der selbstbestimmten Verwertung des

---

<sup>1752</sup> Horlacher, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0, 69.

<sup>1753</sup> Bezeichnung als „Private Regulierung mittels Standardisierung“ in: Dobusch, Creative Commons‘ Privates Urheberrecht: (k)eine Lösung?, in: Kurswechsel, 04/2010, 2.

<sup>1754</sup> Vgl. Heinzke, 2017, 148.

<sup>1755</sup> <https://creativecommons.org/choose/?lang=de> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1756</sup> Dobusch, Creative Commons‘ Privates Urheberrecht: (k)eine Lösung?, in: Kurswechsel, 04/2010, S. 2.

<sup>1757</sup> Dobusch, Creative Commons‘ Privates Urheberrecht: (k)eine Lösung?, in: Kurswechsel, 04/2010, S. 2; Horlacher, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0 – Eine (urheber-)rechtliche Betrachtung anhand von Open Educational Resources in der Hochschullehre, Schriften zum geistigen Eigentum und zum Wettbewerbsrecht, Band 121, S. 69.

<sup>1758</sup> Vgl. Lessig, The Creative Commons, Florida Law Review, Vol. 55, July 2003, Number 3, 773.



eigenen Werkes und der Notwendigkeit eines möglichst freien Zugangs zu bestehenden Kulturgütern zugunsten einer sog. Remix Culture an.<sup>1759</sup>

Aufgrund der standardisierten Wirkweise für eine Vielzahl von Nutzungsfällen bergen CC-Lizenzen auch viele Vorteile für den Anwender. So kann er die Bedingungen für die Nutzung seines Werkes abstrakt und antizipierend, d.h. unabhängig vom konkreten Fall, festlegen und muss nicht mit jeder an der Verwendung interessierten Partei einen eigenen Vertrag über die Nutzungsrechteinräumung schließen. Die CC-Lizenzen sind dabei auf der für den Nutzer entwickelten Ebene des dreischichtigen Systems<sup>1760</sup> bewusst so verständlich ausgestaltet, dass eine Verwendung durch Laien ohne Rechtsberatung ermöglicht wird. So können Kosten und Zeit gespart und die Selbstbestimmtheit des Rechtsinhabers gestärkt werden. Der Rückgriff auf rechteevertwaltende Intermediäre wie Verwertungsgesellschaften ist hier nicht mehr notwendig.

## **b) Verhältnis zum Urhebervertragsrecht**

Der Creative-Commons-Ansatz wurde zwar als Reaktion auf ein zunehmend protektionistisches Urheberrechtssystem entwickelt, er stellt jedoch kein vom geltendes Recht unabhängiges Gegenkonzept im engeren Sinne dar. Vielmehr fügen sich die CC-Lizenzen in bestehende rechtliche Regelungsregime ein und erkennen das Urheberrecht in seiner Funktion als Schutzrecht zugunsten der ideellen wie materiellen Interessen kreativer Schöpfer an.<sup>1761</sup>

Die Gestaltungsfreiheit bei der Auswahl der passenden Lizenz-Module bringt das Selbstbestimmungsrecht des Rechteeinhabers bezüglich Umfang und Bedingungen der Nutzung seines Werkes gerade zum Ausdruck. Die Lösung über standardisierte Lizenzverträge erklärt sich nur vor dem Hintergrund der generellen Anerkennung eines bestehenden Exklusivrechts. Es gilt einen Kompromiss zwischen öffentlicher Inspirationsmöglichkeit zugunsten eines kulturellen Fortschritts und einem individuellen Innovationsanreiz durch die Anerkennung kreativer Leistungen zu finden. Die CC-Lizenzen kommen der Forderung einer (digitalen) Gemeinfreiheit folglich nur eingeschränkt nach und setzen vielmehr auf die selbstbestimmte Entscheidung des Rechteeinhabers zur bedingungsabhängigen Bereitstellung seines Werkes zugunsten anderer Kulturschaffender.<sup>1762</sup>

---

<sup>1759</sup> Horlacher, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0, S. 69.

<sup>1760</sup> <https://creativecommons.org/licenses/?lang=de> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1761</sup> Vgl. Schricker/Loewenheim/Spindler, Abschnitt 8, Vorbemerkung, Rn. 28.

<sup>1762</sup> Vgl. <http://www.creativecommons.ch/wie-funktioniert/> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024); Spindler/Schuster/Wiebe, Recht der elektronischen Medien, § 31 Rn. 22.

Als Konsequenz dieser Grundannahme verbietet sich auch eine rechtsdogmatische Einordnung der CC-Lizenzen als ohnehin umstrittener Verzicht auf das Urheberrecht bzw. eine normierte Unterlassung der Geltendmachung der Ansprüche aus §§ 97 ff. UrhG. Wegen der Möglichkeit der jederzeitigen Widerrufbarkeit und der Relativität entsprechender Vereinbarungen, kann auch nicht auf die Kategorisierung als schuldrechtliche Einwilligung geschlossen werden, da ansonsten eine zu große Rechtsunsicherheit drohte.<sup>1763</sup> Stattdessen stellen CC-Lizenzen eine Form der vertraglichen Nutzungsrechteinräumung und damit eine Ausprägung des Urhebervertragsrechts dar, welches im deutschen Recht in den §§ 31 ff. UrhG zu finden ist.<sup>1764</sup>

### **c) Portierung vs. Internationale Anwendbarkeit**

In den letzten Jahren ist es zu einer Fortentwicklung der CC-Lizenzen gekommen. Die aktuellste Version ist die CC-Lizenz 4.0. Mit dieser Aktualisierung geht eine auf Praktikabilität gerichtete Konzeptänderung einher. Erstmals soll es zu den verschiedenen Lizenz-Modellen keine „portierten“ Versionen mehr geben. Unter der sog. Portierung war ein Vorgang zu verstehen, bei dem die auf die anglo-amerikanische Rechtsordnung zurückgehende Urfassung der Lizenzen von Expertenteams in die verschiedenen Rechtsordnungen und Rechtssprachen der Nutzer „übersetzt“ wurde. Die Überarbeitung ging dabei über eine rein linguistische Übersetzung hinaus und hatte zum Ziel, relevante Besonderheiten der nationalen Rechtssysteme in der Abfassung der Lizenzverträge zu berücksichtigen.<sup>1765</sup> Die Nutzer hatten somit die Wahl zwischen der generischen, allgemeinen Version und der portierten. Letztere hatte den Vorteil, sich im Zweifel auch vor nationalen Gerichten behaupten zu können. Ein wesentlicher Nachteil lag – neben der Unüberschaubarkeit leicht abgewandelter Versionen – jedoch in den Einschränkungen der internationalen Anwendbarkeit der Lizenzen. Daher findet eine Portierung anders als bei den Versionen 2.0 und 3.0 aktuell nicht mehr statt.<sup>1766</sup>

### **d) Arten von CC-Lizenzen**

CC-Lizenzen folgen einem dreischichtigen Aufbau. Zu unterscheiden sind:

---

<sup>1763</sup> Horlacher, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0, S. 75 ff.

<sup>1764</sup> Horlacher, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0, S. 70.

<sup>1765</sup> BpB: Generische und portierte Lizenz-Versionen, Bundeszentrale für politische Bildung, erstellt am 10.02.2016, <https://www.bpb.de/lernen/digitale-bildung/oer-material-fuer-alle/220552/generische-und-portierte-lizenz-versionen> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1766</sup> Horlacher, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0, S. 69.

- 1) Der ausformulierte Lizenzvertrag als rechtlich verbindliche Vereinbarung.
- 2) Der rechtlich unverbindliche sog. „Commons Deed“, welcher die wichtigsten Bedingungen des Lizenzvertrags in einfach gehaltener Symbolsprache (Piktogramme + Abkürzungen) für Anwender und Nutzer verständlich macht.<sup>1767</sup>
- 3) Die Fassung des Lizenzvertrags im computerlesbaren RDF-Format, die eine Auffindbarkeit von Werken unter bestimmten Lizenzbedingungen über informationstechnische Systeme ermöglicht.<sup>1768</sup>

Der Lizenzvertrag setzt sich aus verschiedenen, frei wählbaren Modulen zusammen. Bei der Erstellung der Lizenz über den Generator bzw. die Auswahl der passenden Version kann der Rechteinhaber über die Kombination der Module das urheberrechtliche Schutzniveau hinsichtlich seines Werkes steuern.

Als Module stehen zur Verfügung:

BY - Die Pflicht zur Nennung des Urhebers bzw. Leistungsschutzrechtsinhabers.<sup>1769</sup>

NC - Die Beschränkung der Nutzung zu nicht-kommerziellen Zwecken.<sup>1770</sup>

ND - Die Untersagung einer Veränderung des Werkes und eine Verbreitung dieser Bearbeitung, d.h. eine Beschränkung der Nutzung auf die der ursprünglichen Version.<sup>1771</sup>

SA - Die Verpflichtung, bei der Verbreitung eigener Bearbeitungen des Werkes die gleichen Lizenzbedingungen zu stellen, wie diejenigen, die für das Ursprungswerk gelten.<sup>1772</sup> Diese Bedingung erinnert an die strengen Copyleft-Klauseln aus dem Open Source-Software Bereich.

Insgesamt bestehen sechs verschiedene Kombinationsmöglichkeiten, aus denen sich die verschiedenen CC-Lizenzen ergeben. Eine Lizenz, die die Module ND und SA kombiniert ist aus logischen Gründen nicht möglich, da ND eine Bearbeitung untersagt, SA diese gerade voraussetzt.<sup>1773</sup>

<sup>1767</sup> Horlacher, Die Creative Commons-Lizenzen 4.0, S. 30.

<sup>1768</sup> <https://creativecommons.org/licenses/?lang=de> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1769</sup> Wagner, MMR 2017, 218.

<sup>1770</sup> Wagner, MMR 2017, 216, 219 f.

<sup>1771</sup> Wagner, MMR 2017, 216, 218.

<sup>1772</sup> Wagner, MMR 2017, 216, 218.

<sup>1773</sup> Wagner, MMR 2017, 216, 218.

Zur Wirksamkeit gelangt die CC-Lizenz durch einen ausdrücklichen Hinweis auf ihre Geltung im Zusammenhang mit dem Werk.<sup>1774</sup> Zu beachten ist dabei die hier entstehende Verbindlichkeit. Anders als bei einer schuldrechtlichen Einwilligung in die Nutzung ist ein Widerruf aufgrund der Gefahren für die Rechtssicherheit nicht zulässig.<sup>1775</sup>

Bei Verwendung einer CC-Lizenz entscheidet sich der Urheber zudem unabhängig von den gewählten Lizenzmodulen stets für eine unentgeltliche Nutzungsrechteeinräumung. Hier zeigt sich der Unterschied zu üblichen Nutzungsverträgen, bei denen sich die Entgeltlichkeit nach § 32 UrhG richtet, der in Abs. 1 im Falle der fehlenden Vereinbarung eine angemessene Vergütung als vereinbart fingiert. Seine materiellen Interessen kann der Urheber daher nur bei einer Nutzungsrechteeinräumung außerhalb der CC-Lizenz erfolgen, etwa bei der Wahl einer CC-BY-NC-Lizenz, die mit einer entgeltlichen Nutzungsrechteeinräumung für kommerzielle Zwecke kombiniert wird.<sup>1776</sup>

## V. IT-Outsourcing und Änderungsanforderungen („Change Request“)

Unter IT-Outsourcing versteht man im Allgemeinen sowohl die Auslagerung eigener IT-Abteilungen und Aufgabenbereiche an einen externen Dienstleister als auch den Zukauf fremder IT-Leistungen wie etwa die mietweise Übernahme von Infrastruktur bei der Unternehmensgründung. Werden einzelne Aufgaben übertragen, so ist von partiellem Outsourcing die Rede, während bei einer vollen Ausgliederung des IT-Bereichs von einem „Full Outsourcing“ gesprochen werden kann. Dabei muss jedoch stets eine Möglichkeit zur Steuerung und Überwachung des Dienstleisters bestehen bleiben, insbesondere im Hinblick auf die datenschutzrechtlichen Bestimmungen (etwa Art. 29 DSGVO, § 11 Abs. 2 BDSG a.F.).<sup>1777</sup>

Das IT-Outsourcing birgt eine Reihe von Risiken, die es ehrlich zu benennen gilt. Dazu zählt vor allem die auftretende **Abhängigkeit des Auftraggebers vom externen Dienstleister**. Insbesondere im Hinblick auf eventuelle Schlechtleistungen oder ein auftretendes Insolvenzrisiko können hier erhebliche Schädigungen auf das Unternehmen zukommen. Das auftraggebende Unternehmen verliert auch betriebliches Know-How an den Dienstleister. Dies birgt zudem das Sicherheitsrisiko, dass Dritte Zugang zu anderen Betriebsinterna erhalten. Mit

---

<sup>1774</sup> <https://creativecommons.org/faq/#how-do-i-apply-a-creative-commons-license-to-my-material> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1775</sup> <https://creativecommons.org/faq/#what-if-i-change-my-mind-about-using-a-cc-license> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1776</sup> <https://creativecommons.org/faq/#can-i-still-make-money-from-a-work-i-make-available-under-a-creative-commons-license> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1777</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Thalhofer/Zdanowiecki, § 19 Rn. 6.

Outsourcing ist aufgrund der festen Vertragslaufzeiten, die in diesem Bereich üblich sind, regelmäßig auch ein Flexibilitätsverlust verbunden. Langfristig kann es im Einzelfall auch zu Kostensteigerungen kommen, insbesondere im Vergleich zu den Kosten einer internen IT-Nutzung. Auf die Probleme des Arbeitsplatzabbaus soll nicht näher eingegangen werden; naheliegenderweise kann IT-Outsourcing hier zu einer deutlichen Verschlechterung des internen Arbeitsklimas führen.

Insofern ist **eine klare Analyse der Interessen der Beteiligten** notwendig. Dem Outsourcinggeber wird vor allem an der Servicequalität, der Kostenkontrolle und der Flexibilität gelegen sein. Im Bereich der Servicequalität geht es ihm um die Festlegungen der Anforderungen bei Vertragsabschluss; hier sind die genauen Modalitäten der gewünschten Dienste genau zu spezifizieren. Kommt es während der Vertragslaufzeit zu Innovationsfortschritten, möchte der Dienstgeber beteiligt werden. Im Übrigen wird die Service-Qualität auch durch Haftungs- und Kündigungsregeln bei Schlechtleistung abgesichert. Im Bereich der Kostenkontrolle richtet sich das Interesse des Outsourcinggebers auf die Erzielung eines günstigen Preises, sowohl bei Vertragsabschluss als auch während der Vertragslaufzeit. Insbesondere wird er vermeiden wollen, zusätzliche Kosten übernehmen zu müssen. Hinsichtlich der Flexibilität geht das Interesse des Dienstgebers dahin, ein entsprechendes Änderungs- und Ausstiegsrecht vorzusehen.

Der Outsourcingnehmer seinerseits hat vor allem ein Gewinninteresse. Ihm geht es um die Sicherung einer ausreichenden Gewinnmarge. Lange Laufzeiten sollen die Anfangsinvestitionen kompensieren. Ähnlich wird sich der Outsourcingnehmer vor finanziellen Einbußen bei vorzeitigen Leistungsänderungen durch den Auftraggeber absichern wollen. Der Gewinn kann auch dadurch abgesichert werden, dass interne Synergien ausgeschöpft werden. Typischerweise ist der Outsourcingnehmer nicht nur für einen Kunden tätig, sondern übernimmt den Auftrag für eine Reihe ähnlich gelagerter Fälle. Neben dem Gewinninteresse will sich der Outsourcingnehmer auch hinsichtlich der Risiken absichern, etwa durch die Ablehnung von Qualitätsgarantierungen und die Reduzierung der Haftung bei Schlechtleistung.

Die verschiedenen Interessen abzuwägen und in ein vernünftiges Vertragskorsett zu bringen, ist schwierig. Outsourcing ist eine komplexe Transaktion. Insbesondere ist eine Fülle von Rechtsgebieten betroffen, u.a. das Arbeitsrecht, Steuerrecht und Kartellrecht. Hinzu kommen Fragen aus dem Dienst-/Werkvertragsrecht und dem Daten(schutz-)recht. Es handelt sich um einen langfristigen Vertrag mit geschäftskritischen Auswirkungen, sodass eine detaillierte Vertragsgestaltung besonders wichtig ist. Dabei ist insbesondere der Know-how-Vorsprung des

Outsourcingnehmers zu berücksichtigen, der diesem einen Vertragsverhandlungsvorteil im Bereich IT- und Transaktionsmanagement gewährleistet. Allerdings kennt der Outsourcinggeber besser den Zustand seines eigenen Betriebes. Hinzu kommt die Gefahr eines Interessenkonflikts des IT-Personals des Outsourcinggebers, das ja unter Umständen künftiger Arbeitnehmer des Outsourcingnehmers wird.

Ein IT-Outsourcingprojekt muss daher am Anfang besonders **sorgfältig geplant** werden. An erster Stelle steht eine umfangreiche Untersuchung der aktuellen Situation, die mithilfe einer sog. „Total Cost of Ownership“ (TCO)-Analyse durchgeführt werden kann, um ein Urteil darüber zu treffen, ob ein IT-Outsourcing zu positiven wirtschaftlichen Effekten führt. Entscheidet man sich für Fremdbezug statt Eigenfertigung, so muss aus den Ergebnissen der TCO-Analyse eine Entscheidung über den Umfang des Outsourcings getroffen werden.<sup>1778</sup> Es gilt eine **Ausschreibung** vorzunehmen, bei der potentielle Anbieter auszuwählen sind. Ausschreibungsunterlagen sind festzulegen, gegebenenfalls ist ein Vertragsentwurf beizufügen. Für Bieter muss eventuell auch ein Datenraum eingerichtet werden, in dem sich diese über die wesentlichen Geschäftsvorgänge im Unternehmen informieren können. Nach Eingang der entsprechenden Angebote erfolgt deren Prüfung sowie Folgegespräche mit den Bietern. Ist ein präferierter Bieter ausgewählt worden, bietet es sich an, mit diesem im Rahmen einer Absichtserklärung („Letter of Intent“) die Grundsätze der weiteren Vertragsverhandlungen festzulegen.<sup>1779</sup>

Neben diesem Prozedere ist eine interne Due Diligence-Prüfung erforderlich. Hier gilt es zunächst das aktuelle IT-Budget festzustellen. Auch die betroffenen Systeme sind genauer zu fixieren. Dabei ist zu prüfen, ob die genannten Systeme im Eigentum des Outsourcinggebers oder nur im Wege des Leasings zur Verfügung stehen. Die Buchwerte der Systeme und deren Nutzung in anderen Bereichen sind festzustellen. Neben den IT-Systemen gilt es die bestehenden Wartungs- und Pflegeverträge zu prüfen, insbesondere im Hinblick auf Kündigungsmöglichkeiten, die Möglichkeit der Übertragung des Vertrags auf den Outsourcingnehmer sowie sonstige Ausstiegsmöglichkeiten.

Die Softwareverträge sind daraufhin zu kontrollieren, ob sie übertragbar und/oder kündbar sind. Hier gilt es insbesondere die bestehenden Übertragungsverbote zu berücksichtigen. Diese können vertraglicher Natur sein (siehe § 399 BGB und § 354a HGB). Ferner sieht das Urheberrecht ein spezielles Zustimmungserfordernis für die Weiterübertragung von Nutzungsrechten vor (§ 34 UrhG). Die vom Betriebsübergang **betroffenen Mitarbeiter**

---

<sup>1778</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Thalhofer/Zdanowiecki, § 19 Rn. 10.

<sup>1779</sup> Siehe dazu *Söbbing*, ITRB 2005, 240 ff.

müssen identifiziert und nach Gehalt, Betriebszugehörigkeit und betrieblicher Altersversorgung klassifiziert werden. Es gilt dann zu prüfen, welche Konsequenzen ein Übergang der Mitarbeiter in einzelnen Betriebsteilen hat, was insbesondere bei funktional oder organisatorisch nicht klar abgegrenzten Betriebsteilen ein Problem sein kann. Dann gilt es die Wahrscheinlichkeit von Widersprüchen gegen den Betriebsübergang abzuschätzen und Schlüsselakteure zu identifizieren, die für den Betriebsübergang wichtig sind. Neben den IT-Systemen und den Mitarbeitern sind noch Genehmigungserfordernisse zu prüfen, die entweder gesellschaftsintern bestehen (etwa im Hinblick auf den Aufsichtsrat oder Gesellschafter) oder sich aus dem öffentlichen Recht ergeben (siehe etwa § 25a KWG).

Im Bereich des vorvertraglichen Risikomanagements ist dann mit dem ausgewählten Bieter zu klären, wie sich die weiteren Vertragsverhandlungen gestalten. Zu beachten ist hier die **Schadensersatzpflicht bei Abbruch der Verhandlungen** (§§ 280 Abs. 1, 241 Abs. 2, 311 Abs. 2 BGB). Die Rechtsprechung geht davon aus, dass eine solche Schadensersatzpflicht in Betracht kommt, wenn jemand das Vertrauen auf das Zustandekommen des Vertrags geweckt und die Vertragsverhandlungen ohne triftigen Grund abgebrochen hat.<sup>1780</sup> Als triftiger Grund gilt jedoch ein günstigeres Angebot eines Dritten<sup>1781</sup> ebenso wie die Übernahme des Anbieters durch die Konkurrenz. Als Schadensersatz kommt der Ersatz von Aufwendungen für den Kostenvoranschlag sowie von entgangenen Einnahmen in Betracht. Ein Ausschluss der Haftung durch AGB ist kaum möglich. Hier gelten die Sperren des § 309 Nr. 7 und § 307 Abs. 1 BGB. Bei der weiteren Vertragsgestaltung ist zwischen dem **direkten und dem indirekten Outsourcing** zu unterscheiden. Von indirektem Outsourcing spricht man, wenn die Auslagerungen im Rahmen eines Joint Venture zwischen Outsourcinggeber und Outsourcingnehmer erfolgen. Im Bereich IT-Outsourcing gängiger ist die Lösung des direkten Outsourcings über gesellschaftsrechtliche Neugründungen. Das indirekte Outsourcing hat allerdings gewisse Vorteile, nämlich die Möglichkeit der gesellschaftsrechtlichen Kontrolle der Dienstleistungen. Die Parteien befinden sich in einer Partnerschaft, auch was Profit und Kosten angeht. Es erfolgt ein stufenweiser Überführungsprozess, etwa durch Reduzierung der gesellschaftsrechtlichen Beteiligungen. Im Übrigen ist die Gesellschaftsbeteiligung ihrerseits wieder ein zusätzlicher Wert. Allerdings ist indirektes Outsourcing komplex, was Vertragsgestaltung und Vertragsdurchführung angeht. Im Übrigen besteht hier die Gefahr von Zielkonflikten wie dem Interesse an Service gegen das Interesse an Gewinn.

---

<sup>1780</sup> BGH, Urt. v. 15. 10. 2003 - VIII ZR 329/02, SVR 2004, 300; BGH, Urt. v. 29.3.1996 – V ZR 332/94, NJW 1996, 1884 = DStR 1996, 931; BGH, Urt. v. 19.1.1979 – I ZR 172/76, BB 1979, 538 = DNotZ 6/1979 S. 332.

<sup>1781</sup> OLG Düsseldorf, Beschl. v. 15.6.2009 – 24 U 210/08 = MDR 2009, 1385; Grüneberg/Grüneberg, § 311, Rn. 32.

Der Abschluss des endgültigen Vertrags erfolgt im Wesentlichen auf der Grundlage eines **Pflichtenheftes**. Dieses wird in der Regel vom Outsourcinggeber erstellt. Erstellt der Outsourcingnehmer das Pflichtenheft, übernimmt er damit zusätzliche Haftungsrisiken (§ 280 Abs. 1 BGB). Mithilfe einer Absichtserklärung („Letter of Intents“) werden neben den groben Eckpunkten und Zielen des Hauptvertrages häufig die zeitliche Dauer der Vertragsverhandlungen sowie bestehende Geheimhaltungspflichten festgelegt. Da Dokumente dieser Art häufig eine ausdrückliche Bestimmung enthalten, dass rechtliche Bindungen ausgeschlossen sein sollen, erfüllen diese in der Regel die Funktion, bisherige Ergebnisse zusammenzufassen und die Verhandlungsparteien psychologisch daran zu hindern, von früheren Verhandlungsergebnissen nachträglich abzurücken.<sup>1782</sup> Im **Hauptvertrag** gilt es dann, eine **Reihe immaterialgüterrechtlicher Fragen** zu klären. Insbesondere die Frage der Abtretungsmöglichkeit von bestehenden Nutzungsrechten ist schwierig zu klären.

Bei dem Wechsel von Mitarbeitern ist **§ 613a BGB** zu beachten. Die rechtsgeschäftliche Übertragung eines Betriebsteils führt zu einer Reihe erheblicher Konsequenzen für ein Outsourcingprojekt. Ein Betriebsteil bezeichnet die wirtschaftliche Einheit aus Person- und Sachmitteln und ist insofern vom bloßen Funktionsübergang zu unterscheiden. Bei einer bloßen Fremdvergabe einer bisher durch das Unternehmen intern erfüllten Aufgabe handelt es sich dann nicht um einen Betriebsübergang, wenn der Outsourcingnehmer weder Personal noch Arbeitsmittel übernimmt. Bei einer nur teilweisen Übertragung von Sachmitteln oder Personen bedarf es einer quantitativen oder qualitativen Abwägung im Einzelfall. Dies gilt insbesondere bei der bloßen Übertragung von Overhead-Funktionen (IT-Einkauf oder IT-Schulungen) oder bei Personen mit doppeltem Aufgabenbereich. Liegt ein Fall des § 613a BGB vor, gehen die Arbeitsverhältnisse automatisch auf den Outsourcingnehmer über. Der Outsourcingnehmer tritt zum Stichtag in bestehende Arbeitsverhältnisse ein, der alte Arbeitsvertrag gilt insofern mit dem neuen Arbeitgeber einschließlich bestehender Betriebsvereinbarungen oder Tarifverträge weiter. Ähnliches gilt für die betriebliche Altersvorsorge, die ebenfalls bestehen bleibt. Die Parteien des Outsourcingprojektes treffen Informationspflichten nach § 613a Abs. 5 BGB. Möglichst einen Monat vor Betriebsübergang sollten die Mitarbeiter über das Projekt informiert werden. Zu empfehlen ist eine gemeinsame Information, am besten schriftlich mit Zugangsnachweis. Die Informationspflicht bezieht sich auf den geplanten Zeitpunkt des Betriebsübergangs (einschließlich eventueller Spaltungen nach § 324 UmwG) sowie den Grund für den Betriebsübergang. Zu informieren ist über rechtliche, wirtschaftliche und soziale Folgen für Arbeitnehmer, insbesondere was deren Rechte aus Betriebsvereinbarungen, Tarifverträgen

---

<sup>1782</sup> Auer-Reinsdorff/Conrad/Thalhofer, § 19 Rn. 29 ff.



und Pensionsregelungen angeht. Auch ist über das bestehende Widerspruchsrecht des Arbeitnehmers zu informieren. Der Arbeitnehmer hat seinerseits ein Widerspruchsrecht nach § 613a Abs. 6 BGB. Dieser Widerspruch kann gegenüber dem neuen oder alten Arbeitgeber erklärt werden. Es besteht eine Frist von einem Monat ab Zugang einer vollständigen Unterrichtung, wobei Mängel bei der Unterrichtung zu einem zeitlich unbeschränkten Widerspruchsrecht führen. Der Widerspruch muss schriftlich erklärt werden, eine Begründung ist allerdings nicht erforderlich. Erklärt der Arbeitnehmer den Widerspruch, bleibt das Arbeitsverhältnis beim alten Arbeitgeber bestehen. Dieser kann dann allerdings gegebenenfalls betriebsbedingt kündigen, wobei er die Regeln zur Sozialauswahl bei sachlichem Grund berücksichtigen muss. Bei mehr als 20 Arbeitnehmern im Unternehmen besteht eine Unterrichtungspflicht im Hinblick auf den Betriebsrat (§§ 111 ff. BetrVG), im Übrigen ist mit dem Betriebsrat eine Einigung über Interessenausgleiche und den Sozialplan notwendig. Der Übergang von Mitarbeitern ist der Agentur für Arbeit anzuzeigen (§ 17 KSchG).

Beim direkten Outsourcing ist zunächst die Frage der **Rechtsnatur des Leistungsverhältnisses** zu prüfen. Es kann sich hierbei um einen Dienstvertrag handeln, wenn eine Tätigkeit als solche geschuldet ist. Beim Werkvertrag hingegen wäre ein Erfolg der entsprechenden Tätigkeiten geschuldet. Insbesondere bei Softwareerstellung kann auch ein Werklieferungsvertrag i.S.d. § 650 Abs. 1 BGB in Betracht kommen. Meistens handelt es sich bei Outsourcingverträgen um Mischverträge. Es finden sich hier dienstvertragliche Komponenten, insbesondere was den IT-Systembetrieb, die Hotline und TK-Dienstleistungen angeht. Werkvertragliche Komponenten sind insbesondere die Systemimplementierungen sowie bestehende Transitionsprojekte. Im Pflichtenheft sind die Leistungspflichten möglichst konkret festzulegen. Dies geschieht typischerweise in angehängten **Leistungsscheinen und SLA**. In den SLAs werden die konkreten Leistungsparameter sowie Betriebszeiten, Verfügbarkeit, Ausfallzeiten oder Reaktionszeiten geregelt. Typische Leistungsinhalte der SLAs beziehen sich vor allem auch auf die Datensicherung und Datenarchivierung sowie maximale Ausfallzeiten. Darüber hinaus enthalten SLAs regelmäßig Qualitätskontrollvorschriften sowie Rechtsfolgen bei mangelnder Qualität.<sup>1783</sup> Umstritten ist, ob SLAs als AGB der allgemeinen Kontrolle unterliegen, oder diese nach § 307 Abs. 3 BGB wegfällt.<sup>1784</sup> Im Projektvertrag werden neben der allgemeinen Leistungsbeschreibung auch Meilensteine und Endtermine geregelt. Hinzu kommen Test- und Abnahmeregelungen sowie Hinweise zu den Mitwirkungspflichten des Outsourcinggebers. Die SLAs sind Konkretisierungen der Leistungsanforderungen, machen den Dienstvertrag

---

<sup>1783</sup> Redeker, IT-Recht, Rn. 671.

<sup>1784</sup> Redeker, IT-Recht, Rn. 673.

allerdings noch nicht zu einem Werkvertrag. Kommt es zu einem Verstoß gegen die SLAs, liegt eine Vertragsverletzung vor, die zu Schadensersatzansprüchen nach § 280 BGB führen kann. Dem Outsourcingnehmer bleibt allerdings die Möglichkeit, das Nichtverschulden nachzuweisen. Üblich bei Nichteinhaltung sind außerdem eine Herabsetzung der Vergütung sowie außerordentliche Kündigungen bei gravierenden Fehlentscheidungen nach § 314 Abs. 1, § 626 Abs. 1 BGB. Als Schwierigkeit erweist es sich hier, dass die Einhaltung der SLA häufig nicht nachprüfbar ist. Hier gilt es, konkrete Messungsverfahren und Reporting-Strategien im Vertrag zu regeln.

Auch der konkrete Schaden ist oft nicht eindeutig feststellbar. Hier bedarf es der Vereinbarung von **Vertragsstrafen/Pönalen** im Vertrag (siehe §§ 339 ff. BGB). Hinsichtlich der Regelungen der Verfügbarkeit ist zu fragen, wo und wie die Verfügbarkeit gemessen wird. Es bedarf zeitlicher Eckdaten für die Berechnung (beispielsweise monatlich oder quartalsweise). Auch gilt es Wartungszeiten abzuziehen. Maximale Ausfallzeiten sind hinsichtlich der Messdaten genauer zu quantifizieren, insbesondere was die Wiederherstellungszeit angeht. Hinsichtlich der Reaktionszeiten sind Störungskategorien zu definieren. Dabei gilt es nicht auf das technische Ausmaß der Störungen zu reagieren, sondern auf deren Auswirkungen für den Geschäftsbetrieb. Man könnte hier zwischen geschäftskritischen Störungen, Störungen mit wesentlichen Auswirkungen auf den Geschäftsbetrieb sowie sonstigen Störungen unterscheiden und hierfür Reaktions-, und Wiederherstellungszeiten festlegen. Pönale sind als Vertragsstrafe i.S.v. § 341 BGB anzusehen, können aber auch als pauschalierter Schadensersatz eingeordnet werden. In diesen Fällen ist der Nachweis der Schadensentstehung erforderlich, nicht aber der Nachweis der Schadenshöhe. Die Geltendmachung eines höheren tatsächlichen Schadens ist nicht ausgeschlossen. Die Pönale sind prozentual je nach Ausmaß der SLA-Unterschreitung zu staffeln. Sie können sich gegebenenfalls erhöhen, wenn ein wiederholter Verstoß gegen eine SLA vorliegt. Bei wiederholtem Verstoß kann zusätzlich ein außerordentliches Kündigungsrecht vorgesehen werden.

**Vertragsstrafen/Pönale** gelten als das zentrale Druckmittel des IT-Projektes. Allerdings ist zu beachten, dass solche Vertragsstrafen einer Inhaltskontrolle nach § 309 BGB unterliegen. Die Kontrolle erstreckt sich auch auf die Höhe der Vertragsstrafe. Als zulässig gilt eine Bestimmung der Höhe in Bezug auf einen Teilbetrag der Auftragssumme und bezogen auf den jeweiligen Tag der Verspätung. Die Höchstgrenze liegt bei 5 % der Auftragssumme.<sup>1785</sup> Setzte man eine höhere Summe fest, müsste man einen Teilbetrag oberhalb der Kappungsgrenze von 5 % der Gesamtauftragssumme zur richterlichen Überprüfung stellen (§ 343 BGB). So könnte sich die

---

<sup>1785</sup> BGH, Urt. v. 23.1.2003 – VII ZR 210/01, NJW 2003, 1805 = CR 2003, 647 = MDR 2003, 804.

Formulierung einer Vertragsstrafe auf eine Maximalsumme von 8 % der Gesamtauftragssumme beziehen, wobei die Höchstsumme über 5 % der Gesamtauftragssumme zur richterlichen Überprüfung und Herabsetzung im Rahmen von § 343 BGB gestellt wird.

Bei Leistungsänderungen, die nicht den Vertragswortlaut betreffen, kommt ein sog. „Change-Request-Verfahren“ infrage, wenn Änderungen und Erweiterungen der Leistungsziele des Hauptvertrages möglich bleiben. Dabei handelt es sich um ein formalisiertes Verfahren ständigen Austauschs zur Änderung der Leistungsbeschreibung, in dessen Rahmen der Kunde Änderungswünsche einbringen kann und der Auftragnehmer, etwa ein Outsourcinggeber, mit Anregungen reagiert.

Diese „Change-Request-Verfahren“ sind, soweit vertraglich vereinbart, auch verbindlich einzuhalten.<sup>1786</sup> Neben einem solchen Verfahren ist ein Mehraufwand allenfalls im Rahmen eines sog. Anpassungsverfahrens im Wege des § 313 BGB (gegebenenfalls gerichtlich) geltend zu machen.<sup>1787</sup> Selbst wenn für einen Pauschalpreisvertrag eine erhebliche Veränderung des in einem Pauschalpreisvertrag vorgesehenen Leistungsinhalts stattgefunden hätte, durch welche die Grundlagen der getroffenen Preisvereinbarung betroffen wären, hätte der Auftragnehmer die Nebenpflicht, diesen Umstand nach Anfall des Mehraufwands zeitnah zu melden, um die Kosten möglichst gering zu halten.

Hier kann ein „Change-Request“ zum Beispiel durch den Outsourcingnehmer erfolgen. Dieser muss dann die Vor- und Nachteile der Veränderungen für den Outsourcinggeber ausführen. Zu beachten sind etwaige Vergütungsreduzierungen/-erhöhungen sowie Leistungsvor- und nachteile für den Outsourcinggeber. Es ist eine Annahmepflicht des Outsourcinggebers vorzusehen, wenn keine Nachteile für ihn bestehen. Wird der „Change-Request“ durch den Outsourcinggeber vorgenommen, müsste der Outsourcingnehmer das Angebot annehmen und seinerseits über die Vor- und Nachteile der „Change-Request“ informiert werden. Schwierig ist hier die Preisgestaltung, da jede Partei auf ein entsprechendes Preisrisiko empfindlich reagieren wird. Denkbar ist die Bestimmung eines Festpreises, der allerdings nur bei einer klaren Leistungsdefinition und einem eindeutigen Mengengerüst sinnvoll ist. Möglich wäre auch die Festlegung der tatsächlichen Kosten minus der definierten Kostenersparnisse. Eine bloße Staffelung nach Aufwand hat allerdings den Nachteil, dass keine vorhersehbaren Kostenbudgets geplant werden können. Es besteht auch kein Anreiz für den Outsourcingnehmer, Kosten zu sparen. Die Preise könnten auch in Bezug auf Referenzpreise

---

<sup>1786</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 12.11.2015 - 1 U 1331/13.

<sup>1787</sup> OLG Koblenz, Urt. v. 12.11.2015 - 1 U 1331/13.

gestaffelt werden. Man könnte ebenfalls Benchmarking-Techniken einsetzen und hierfür externe Gutachter oder Vergleichsangebote einholen.

Obwohl Mitwirkungspflichten eines Outsourcinggebers nicht explizit gesetzlich normiert sind, ist dieser seinerseits zur Mitwirkung verpflichtet. Trotz der Tatsache, dass eine vermeintlich abschließende Aufzählung eines vertraglichen Pflichtenkataloges niemals tatsächlich abschließend sein kann, empfiehlt sich eine abstrakte Formulierung im Rahmenvertrag in Bezugnahme auf die benannten Mitwirkungsrechte im jeweiligen Leistungsschein. Typische Pflichten sind die rechtzeitige Bereitstellung erforderlicher Informationen und Unterlagen, die Benennung kompetenter Ansprechpartner sowie die Versorgung mit Räumlichkeiten und Arbeitsplätzen vor Ort sowie benötigter Hardware und Software. Er ist außerdem verpflichtet, zügig Entscheidungen zu treffen und beim Projekt selbst mitzuwirken. Störungen und Probleme sollten schnell gemeldet werden müssen. Auch sind Datensicherheitsmaßnahmen einzuhalten, etwa was den Virenschutz angeht. Bei Nichteinhaltung der Mitwirkungspflichten kann der Outsourcingnehmer entsprechende Pflichterfüllungen anmahnen. Dies sollte an eine angemessene Fristsetzung gekoppelt werden. Unter Umständen kann der Outsourcingnehmer eine Ersatzvornahme durchführen und die Erstattung der Mehraufwendungen verlangen. Darüber hinaus steht dem Outsourcingnehmer, geschlossene Werkverträge betreffend, eine angemessene Entschädigung der entstandenen Vorhaltekosten nach § 624 BGB sowie, unter weiteren Voraussetzungen, ein Kündigungsrecht bei unterlassener Mitwirkung nach § 643 BGB zu.

Hinsichtlich der **Laufzeit** sollte von einer möglichst langen Laufzeit ausgegangen werden; typisch ist eine Zeit von fünf bis zehn Jahren. Eine automatische Verlängerung ist nicht empfehlenswert, da meist Leistung und Preise überprüft werden müssen. Besser wäre es, eine Verpflichtung zur Aufnahme von Verhandlungen über eine Vertragsverlängerung rechtzeitig vor Vertragsablauf vorzusehen. Die ordentliche Kündigung ist im Regelfall während der Grundlaufzeit ausgeschlossen. Eine außerordentliche Kündigung ist bei wesentlichen Vertragsverletzungen, wie mehrfachen SLA-Verstößen oder erheblichen Verzögerungen beim Transitionsprojekt, möglich. Streitig ist, ob eine außerordentliche Kündigung auch an die **drohende Insolvenz** der anderen Partei gekoppelt werden kann. Nach einem Urteil des *BGH* aus dem Jahr 2022 ist eine insolvenzabhängige Lösungsklausel unwirksam, wenn der insolvenzabhängige Umstand für sich allein die Lösung vom Vertrag ermöglicht und die Lösungsklausel in Voraussetzungen oder Rechtsfolgen von gesetzlichen Lösungsmöglichkeiten abweicht, ohne dass für diese Abweichungen bei objektiver Betrachtung ex ante zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses auf der Grundlage der wechselseitigen

Interessen der Parteien berechnete Gründe bestehen. Solche berechtigten Gründe können sich bei insolvenzabhängigen Lösungsklauseln allgemein aus einer insolvenzrechtlich gerechtfertigten Zielsetzung oder zugunsten eines Sach- oder Dienstleistungsgläubigers ergeben. Hingegen ist eine insolvenzabhängige Lösungsklausel zugunsten eines Geldleistungsgläubigers regelmäßig unwirksam.<sup>1788</sup> Meist werden zusätzlich noch **Sonderkündigungsrechte** vorgesehen, etwa wenn sich die Parteien nicht über Preisanpassungen einigen können. Hier werden die Sonderkündigungsrechte häufig an Ablösesummen wie die Entschädigung für nicht amortisierte Investitionen oder für eine Restrukturierung gekoppelt. Wichtig ist die klare Regelung der Beendigungsunterstützung nach Kündigung. Hier kann z.B. vorgesehen werden, dass der Outsourcingnehmer zur zeitlich begrenzten Fortsetzung der Leistung verpflichtet ist. Er muss auch bei Überführungsprojekten mitwirken. Als Option könnten eine Möglichkeit des Rückkaufs von Software und Hardware sowie der Einstieg in Verträge, auch mit entsprechenden Mitarbeitern des Outsourcingnehmers, vorgesehen werden. Zu empfehlen ist eine Hinterlegungsvereinbarung hinsichtlich der Quellen, um einen Rückübergang möglich zu machen.

Ein besonderes Problem besteht beim Outsourcing hinsichtlich des Datenschutzes. Ein Outsourcing ist grundsätzlich nur zulässig, wenn es sich um eine **Datenverarbeitung im Auftrag** (Art. 28 DSGVO) handelt. Es bedarf hierzu eines schriftlichen Vertragsschlusses mit Festlegung von Art und Umfang der Datenverarbeitung sowie weiterer technischer und organisatorischer Maßnahmen zur Sicherung des Auftragsverhältnisses. Der Outsourcinggeber muss Herr der Daten bleiben; er ist verantwortlich für die Einhaltung datenschutzrechtlicher Normen, für die sorgfältige Auswahl des Outsourcingnehmers sowie für die Wahrung der Rechte der Betroffenen. Dementsprechend bedarf er eines Weisungsrechts und eines Kontrollrechts gegenüber dem Outsourcingnehmer. Der Outsourcingnehmer darf die Daten nur für die Zwecke des Vertragsverhältnisses nutzen und muss die Weisungen des Outsourcinggebers befolgen. Die Mitarbeiter des Outsourcingnehmers sind auf das Datengeheimnis zu verpflichten (§ 53 BDSG). Eine grenzüberschreitende Datenübermittlung, insbesondere außerhalb der EU, sollte nur mit Zustimmung des Outsourcinggebers möglich sein.

Im Rahmen der Auftragsdatenverarbeitung ist Outsourcing als **Funktionsübertragung** anzusehen (§ 28 BDSG a.F.). Diese ist nur dann zulässig, wenn das Outsourcing den berechtigten Interessen des Outsourcinggebers dient und keine vorrangigen Belange des Betroffenen entgegenstehen. Als Sonderproblem bleibt der **§ 203 StGB**, der ein echtes

---

<sup>1788</sup> BGH, Urt. v. 27.10.2022 – IX ZR 213/21, BGHZ 235, 36 = NJW 2023, 603.

Outsourcing nahezu unmöglich macht, wenn es um Kreditinstitute, Arzt- und Anwaltspraxen sowie Lebensversicherungsunternehmen geht.<sup>1789</sup> Die Banken stützen sich hier auf § 25b Abs. 1 KWG, der eine Auslagerung wesentlicher Bereiche der Banken aufsichtsrechtlich möglich macht. Das Verhältnis des KWG zum BDSG ist insofern allerdings noch ungeklärt. Im Übrigen ist es wichtig, die Frage der Streitbeilegung zu klären. Eine gerichtliche Klärung ist meist schwierig, da es sich um eine technisch aufwendige Materie handelt. Besser ist es, ein Eskalationsverfahren festzulegen und neben der Schlichtung unter Umständen auch ein Schiedsverfahren vorzusehen (etwa über die Internationale Handelskammer).

Durch die seit 25. Mai 2018 geltende DSGVO wurden die Anforderungen an im Auftrag verarbeitende Stellen in hohem Maße verschärft. Die wichtigste Änderung für Outsourcing-Prozesse ergab sich aus einer Neubewertung der Übermittlung personenbezogener Daten zwischen Outsourcengeber und -nehmer. § 3 Abs. 8 BDSG a.F. räumte bisher verarbeitenden Stellen innerhalb des EWR ein Privileg ein, indem der Vorgang der Übertragung nicht als Erhebung (§ 3 Abs. 3 BDSG a.F.), an die weitere Prüfungspflichten geknüpft sind, eingestuft wurde, sondern es sich lediglich um eine interne Weitergabe handelte. Auftragsverarbeitende externe Stellen werden zwar weiterhin nicht als Verantwortliche i.S.v. Art. 4 Nr. 7 DSGVO behandelt, dennoch entfällt die beschriebene Privilegierung völlig, sodass es sich bei jeder Übermittlung um eine Verarbeitung i.S.d. Art. 4 Nr. 2 DSGVO handeln sollte, die an den Erlaubnistatbeständen des Art. 9 Abs. 2 DSGVO gemessen werden müsste.<sup>1790</sup> Umstritten ist dabei, ob jeder Übertragungsprozess zwischen Auftraggeber und Dienstleister einzeln legitimiert werden muss.<sup>1791</sup> Hält ein Auftragsverarbeiter nicht die Weisungen des Verantwortlichen ein, so gelten diese in Bezug auf die jeweilige Datenverarbeitung selbst als Verantwortliche, sodass Betroffenen Ersatzansprüche gegen diese gem. Art. 28 Abs. 10 DSGVO i.V.m. Art 82 Abs. 1, Art. 83 Abs. 5, Art 84 DSGVO zustehen.<sup>1792</sup>

## VI. IT-Vertriebsvertragsrecht

Ein bislang kaum bearbeitetes Gebiet ist die Rechtsbeziehung zwischen Händler und Hersteller im IT-Bereich. Software als körperliches Gut wird in verschiedensten Formen auf den Markt gebracht; eine entscheidende Rolle beim Vertrieb spielen dabei die IT-Händler. Diese sind vielfältig organisiert. Neben einem Vertriebssystem, das direkt vom Hersteller über angestellte

---

<sup>1789</sup> Siehe dazu *Seffer/Horter*, ITRB 2004, 165.

<sup>1790</sup> *Schmidt/Freund*, ZD 2017, 14.

<sup>1791</sup> *Schmidt/Freund*, ZD 2017, 14 ff.

<sup>1792</sup> *Schmidt/Freund*, ZD 2017, 14, 17, 18.

Kräfte organisiert ist, gibt es die klassischen Formen des **Eigenhändlers und Handelsvertreters**.

## 1. Die Einordnung

Entsprechend der wirtschaftlichen Komplexität der Handelsbeziehungen ist auch die rechtliche Qualifizierung der Vertragsbeziehungen komplex. Teilweise wird ein **Rahmenvertrag mit Vorvertrag** abgeschlossen.<sup>1793</sup> Bei einem solchen Rahmenvertrag bleiben die Zahl der Einzelverträge sowie die Liefermenge offen. Der Händler ist nur verpflichtet, generell die Produkte des Herstellers auf ihre Verwendbarkeit hin zu überprüfen. Händler und Hersteller vereinbaren eine allgemeine Zusammenarbeit, ohne dass die Details dieser Zusammenarbeit geregelt sind. Denkbar ist auch ein **Dauerlieferungsvertrag** (§ 311 Abs. 1 BGB). Hier verpflichtet sich der Händler gegenüber dem Abnehmer dazu, eine nicht näher konkretisierte Menge an Softwarekopien in unbestimmten, verbrauchsabhängigen Raten zu liefern. Geschuldet ist eine ständige Leistungsbereitschaft. Keine besonderen Probleme macht der Vertrag über die Geschäftsausstattung mit Software, bei der der Hersteller sich verpflichtet, den Händler zu Probezwecken mit Software auszustatten. Hinzu kommen aber zum Teil Pflichten zur Unterstützung des Händlers mit Werbemitteln.

Eine besondere Herausforderung stellt hierbei regelmäßig das Interesse des Softwareherstellers dar, eigene Lizenz- und Nutzungsbedingungen mit den Endkunden treffen zu können. Dies geschieht nicht nur aus ökonomischen Zielsetzungen, sondern auch aufgrund von eigenen Verpflichtungen, wie der Einhaltung aus der Softwareerstellung hervorgegangener Nutzungsbedingungen. Praktisch relevant ist hierbei der gemeinsame Vertrieb proprietärer Software mit Open Source-Inhalten („embedded“-Verbreitung), in deren Rahmen sich der Hersteller meist verpflichten muss, die eigene Software wiederum unter der Bedingung die ursprüngliche Lizenz weiterzugeben.

In der Praxis existieren drei Lösungsansätze:

Zunächst könnte sich der Händler im Rahmen des zentralen Vertriebsvertrags dazu verpflichten, die Lizenzbedingungen des Herstellers identisch zu übernehmen. Dies führte jedoch dazu, dass er ebenfalls Verstöße gegen diese im Sinne des Herstellers verfolgen müsste und, falls er eine Vielzahl unterschiedlicher Softwareartikel vertreibt, stets den Überblick behalten müsste. Daher erscheint dieser Lösungsansatz unpraktisch.

---

<sup>1793</sup> So etwa für den Bereich des OEM-Vertriebs *Bachhofer*, CR 1988, 1, 2.

Alternativ könnte der Händler als ein Stellvertreter des Herstellers auftreten und in dessen Namen Verträge unter Berücksichtigung der gewünschten Bedingungen abschließen. Dieser Lösungsweg erscheint jedoch nur unter extrem hohem Aufwand umsetzbar. Der Softwarehersteller müsste stets überwachen, ob der Händler als sein Vertreter innerhalb seiner Vertretungsmacht handelt – dies erscheint unpraktisch und würde zu hohen Kosten führen.

Schließlich könnte der Händler in eigenem Namen handeln, sich jedoch dazu verpflichten, die Lizenzbedingungen des Herstellers an den Kunden weiterzugeben. Während dieser früher aufgefordert wurde, im Rahmen eines Registerkartenvertrags eine unterzeichnete Erklärung vor Inbetriebnahme der Software an den Hersteller zu versenden, bildete die Praxis zwei weitere, effizientere Vertragstypen, bei denen der Kunde alleine durch schlüssiges Verhalten die Annahme der Lizenzbedingungen erklärte. Sog. „Enter“- oder „Returnverträge“ stellen dabei auf die tatsächliche Ingebrauchnahme der Software ab, während Schutzhüllenverträge (auch als shrink-wrap- bzw. click-wrap-Verträge bezeichnet) bereits im Zeitpunkt des (elektronischen) Öffnens der Verpackung einen wirksamen Vertragsschluss erblicken. Bei beiden Varianten erscheint eine umfassende Kenntnisnahme der Bedingungen durch den Kunden als höchst zweifelhaft.

### **a) Gewerbe und Kaufmann**

IT-Händler beginnen typischerweise als Kleingewerbetreibende. Als solche sind sie nicht im Handelsregister eingetragen und können eine vereinfachte Buchführung anwenden. In Bezug auf die Gewerbesteuer liegen sie häufig unter dem Freibetrag von derzeit 24 500 Euro. Wichtig ist für Gewerbetreibende die Steuernummer, die man bei der Anmeldung vom Finanzamt bekommt. Notwendig ist auch die Anmeldung eines Gewerbes und die Beantragung eines Gewerbescheins. Ab einer bestimmten Größe sind IT-Händler **Kaufleute i.S.d. HGB**. § 1 HGB bestimmt, dass jeder Gewerbetreibende ein Kaufmann ist, es sei denn, dass sein Unternehmen einen nach Art und Umfang in kaufmännischer Weise eingerichteten Geschäftsbetrieb nicht erfordert. Für die Kaufmannseigenschaft sprechen folgende Anhaltspunkte: Vielfalt der Produktpalette, Umfang der Geschäftsbeziehungen, Umsatz, Zahl der Beschäftigten, Inanspruchnahme von Kredit etc. Wer kein Kaufmann ist, kann sich dennoch gem. § 2 HGB in das Handelsregister eintragen lassen, sodass er dem Kaufmann gleichsteht.

### **b) Handelsvertreter**

Besondere Regeln gelten, wenn der Händler **Handelsvertreter** ist (§§ 84 ff. und §§ 93 ff. HGB). Ein Handelsvertreter ist gem. § 84 Abs. 1 S. 1 HGB, wer als selbstständiger



Gewerbetreibender ständig damit betraut ist, für einen anderen Unternehmer Geschäfte zu vermitteln oder in dessen Namen abzuschließen. § 84 Abs. 1 S. 2 HGB bestimmt, dass derjenige selbstständig ist, der im Wesentlichen frei seine Tätigkeit und seine Arbeitszeit bestimmen kann. Der Handelsvertreter trägt sein Risiko selbst und kann auch eine Personengesellschaft (OHG, KG) oder eine juristische Person (AG, GmbH) sein. Grundsätzlich bedarf der Vertrag zwischen dem Unternehmen und dem Handelsvertreter (Handelsvertretervertrag) keiner besonderen Form. Jeder Vertragspartner kann aber gem. § 85 HGB verlangen, dass der Inhalt des Vertrags schriftlich festgelegt wird.

Handelsvertreter unterliegen **besonderen Pflichten im Verhältnis zum Hersteller**. Zu beachten ist zunächst die **Vermittlungs- und Abschlusspflicht** (§ 86 Abs. 1 Hs. 1 HGB). Der Handelsvertreter ist dazu verpflichtet, sich ständig um die Vermittlung oder den Abschluss von Geschäften zu bemühen. Ferner ist die **Interessenwahrnehmungspflicht** (§ 86 Abs. 1 Hs. 2 HGB) wichtig. Der Handelsvertreter muss immer das Interesse des von ihm vertretenen Unternehmens wahrnehmen, also z.B. auch die Kundenbetreuung nach Abschluss des Geschäfts. Den Handelsvertreter treffen auch **Berichtspflichten** (§ 86 Abs. 2 HGB); Geschäftsvermittlungen und -abschlüsse sowie etwaige Vertragsverletzungen sind unverzüglich dem vertretenen Unternehmen mitzuteilen. Selbstverständlich bestehen **Verschwiegenheitspflichten** (§ 90 HGB): Es darf kein Betriebsgeheimnis nach Beendigung des Vertragsverhältnisses verwertet werden. In ähnliche Richtungen zielt das **Wettbewerbs-/Konkurrenzverbot**. Dieses Verbot ergibt sich aus der Pflicht zur Interessenwahrnehmung. Der Handelsvertreter darf nicht im Geschäftszweig des vertretenen Unternehmens für eine Konkurrenzfirma tätig sein, auch wenn das Verbot vertraglich nicht geregelt ist. Dies gilt auch für den Mehrfirmenvertreter. Weitere Pflichten können vertraglich vereinbart werden, z.B. die Pflicht zur Lagerhaltung, zum Kundendienst oder ein Wettbewerbsverbot nach Vertragsende.

Den vertretenen IT-Hersteller trifft neben der **Provisionszahlungspflicht** (§ 87 Abs. 1 HGB) die Pflicht, dem Handelsvertreter alle zur Ausübung seiner Tätigkeit erforderlichen Unterlagen zu überlassen. Dem Unternehmer ist es ferner verboten, in Konkurrenz zum eigenen Handelsvertreter zu treten.

Die übliche Vergütung des Handelsvertreters ist die **Provision** (§ 87 HGB). Sie ist eine Erfolgs- und keine Leistungsvergütung und erst dann verdient, wenn das von ihm vertretene Unternehmen das vermittelte Geschäft ausgeführt hat (§ 87a Abs. 1 S. 1 HGB). Höhe und Abrechnung der Provision sind in §§ 87b und 87c HGB geregelt. Im Falle der Beendigung des Handelsvertreterverhältnisses hat der Handelsvertreter nach § 89b HGB einen Ausgleichsanspruch. Der Ausgleichsanspruch des Handelsvertreters ist eine Gegenleistung für

Vorteile, die der Unternehmer durch die Tätigkeit des Handelsvertreters erlangt hat und nach der Vertragsbeendigung ohne fortlaufende Provisionsverpflichtungen einseitig nutzen kann. Der Anspruch ergibt sich aus § 89b HGB und ist ein zusätzlicher, auf Vorteilsausgleich gerichteter Vergütungsanspruch.<sup>1794</sup> Das Handelsvertreterverhältnis muss beendet sein. Auf die Art der Beendigung kommt es nicht an. Ausreichend sind z.B. einverständliche Lösungen des Vertragsverhältnisses, Vertragsumwandlungen, Kündigungen, Zeitablauf, auflösende Bedingungen, Insolvenz des Unternehmers oder der Tod des Handelsvertreters. Der Anspruch muss innerhalb eines Jahres nach Beendigung des Vertragsverhältnisses (§ 89b Abs. 4 S. 2 HGB) geltend gemacht werden.

Der Anspruch ist ausgeschlossen bei **Eigenkündigung des Handelsvertreters** (§ 89b Abs. 3 Nr. 1 HGB). Eine Ausnahme gilt, wenn das Verhalten des Unternehmers begründeten Anlass zur Kündigung gegeben hat. Der Provisionsanspruch besteht auch, wenn die Fortsetzung des Vertrags aufgrund von Alter oder Krankheit dem Handelsvertreter nicht zumutbar ist. Auch unverschuldetes oder sogar rechtmäßiges Verhalten des Unternehmers kann ausreichen; entscheidend ist, ob dadurch eine für den Handelsvertreter nach Treu und Glauben nicht mehr hinnehmbare Situation geschaffen wird.<sup>1795</sup> Schließlich besteht der Anspruch nicht bei einer Kündigung aus wichtigem Grund (§ 89b Abs. 3 Nr. 2 HGB). Der Ausschluss kann auch vertraglich vereinbart werden, allerdings nicht im Voraus, also vor Beendigung des Vertrags (§ 89b Abs. 4 HGB). Wirksam sind Vereinbarungen nach Beendigung des Vertrags oder Vereinbarungen in einem Aufhebungsvertrag, die gleichzeitig den Vertrag beenden (jedoch unwirksam, wenn die gleichzeitige Aufhebung erst zu einem späteren Zeitpunkt eintritt).

Der Anspruch setzt voraus, dass der Handelsvertreter **für den Unternehmer neue Kunden geworben hat**. Der Unternehmer muss daraus nach Beendigung des Vertrags erhebliche Vorteile ziehen (§ 89b Abs. 1 Nr. 1 HGB). Maßgebend ist der zu erwartende Umfang der Geschäfte im Rahmen des vom Handelsvertreter geschaffenen Kundenstammes. Verkauft der Unternehmer das Geschäft nach Beendigung und führt der Erwerber das Geschäft fort, so ist im Regelfall davon auszugehen, dass im Übernahmepreis auch ein Entgelt für den Kundenstamm enthalten ist und der Unternehmer somit einen erheblichen Vorteil hat.

Der Ausgleichsanspruch muss **unter Berücksichtigung aller Umstände billig erscheinen** (§ 89b Abs. 1 Nr. 2 HGB). Zur Anspruchsminderung führen z.B. eine vom Unternehmer

---

<sup>1794</sup> Siehe dazu BGH, Urt. v. 1.10.2008 – VIII ZR 13/05, NJW-RR 2009, 824 = BB 2008, 2594 = CR 2009, 83.

<sup>1795</sup> BGH, Urt. v. 13.8.2015 – VII ZR 90/14, NJW 2015, 3373, 3375; BGH, Urt. v. 13.12.1995 – VIII ZR 61/95, NJW 1996, 848 f. = MDR 1996, 371.

finanzierte Altersvorsorge, verbotene Konkurrenz­­tätigkeit des Handelsvertre­­ters, Rückgang im Gesamtumsatz oder die Sogwirkung der berühmten Marke (bis zu 25 % Abzug).

Die Höhe des Anspruchs ist (§ 89b Abs. 2 HGB) auf eine Jahresprovision (bzw. sonstige Jahresvergütung), berechnet nach dem Durchschnitt der letzten fünf Jahre (grundsätzlich sind alle Arten von Provisionsansprüchen mit Nettobetrag zu berücksichtigen), begrenzt.

Streitig ist, ob auch **Überhangprovisionen** (= auf Abschlüssen während der Vertragszeit beruhende Provisionen, welche aber erst nach Vertragsende fällig werden, § 87a Abs. 1 S. 1 HGB) zur Berechnung heranzuziehen sind. Dies wird teilweise verneint, weil die Höchstgrenze nach dem Durchschnitt der letzten fünf Jahre berechnet wird, die Überhangprovision aber erst nach Beendigung der Tätigkeit als Handelsvertreter fällig wird. Nach h.M. fallen Überhangprovisionen nach Sinn und Zweck des § 89b HGB in die Berechnung der Höchstgrenze. Zugrunde liegen Geschäfte zwischen Unternehmer und Kunde, die bereits vor Ende des Handelsvertreterverhältnisses getätigt wurden. Der Anspruch wurde durch die Tätigkeit des Handelsvertreters während der Vertragszeit erworben, daher gehören Überhangprovisionen wirtschaftlich zum erzielten Einkommen während der Vertragszeit.<sup>1796</sup>

Die gesetzliche Fälligkeit tritt im Zweifel sofort ein (§ 271 Abs. 1 BGB). Eine Verzögerung ist unwirksam, so etwa im Falle der Fälligkeit des Ausgleichsanspruchs erst nach Anerkenntnis oder Zahlung in drei Jahresraten.<sup>1797</sup>

Die **Beweislast** trägt grundsätzlich der Handelsvertreter. Für das Herbeiführen des Kundengeschäfts nach § 87 Abs. 1 S. 1 Alt. 1 HGB genügt der vom Handelsvertreter zu führende Nachweis einer Tätigkeit, welche nach der allgemeinen Erfahrung mitursächlich für den Abschluss des Kundenvertrags geworden sein kann. Dem Unternehmer obliegt die Beweisführung, dass diese Tätigkeit des Handelsvertreters im konkreten Fall den späteren Geschäftsabschluss nicht einmal mitveranlasst hat oder zumindest die ernsthafte Möglichkeit besteht, dass eine Mitursächlichkeit ausgeschlossen sein kann.

### **c) Eigenhändler**

Der Provisionsanspruch für Handelsvertreter ist für den IT-Vertrieb von zentraler Bedeutung. Die Regelungen zum Handelsvertreter werden von der Rechtsprechung **auch entsprechend auf Eigenhändler** angewendet. Nach ständiger Rechtsprechung ist dem Eigenhändler ein Ausgleichsanspruch vergleichbar mit § 89b HGB zuzubilligen, wenn zwischen ihm und dem

---

<sup>1796</sup> BGH, Urt. v. 23.10.1996 – VIII ZR 16/96, NJW 1997, 316 f.; *Brüggemann*, HGB § 89b Rn. 91.

<sup>1797</sup> OLG Oldenburg, Urt. v. 12.10.1972 – 1 U 52/72, BB 73, 1281; Abkürzung der Verjährung nach § 88 aF HGB: OLG Celle, HVR (78) Nr. 559.

Lieferanten ein Rechtsverhältnis besteht, das sich nicht in einer bloßen Käufer-Verkäufer-Beziehung erschöpft, sondern den Eigenhändler aufgrund vertraglicher Abmachungen so in die Absatzorganisation des Lieferanten eingliedert, dass seine Rechte und Pflichten denen eines Handelsvertreters ähneln. Solche handelsvertretertypischen vertraglichen Bindungen sind regelmäßig die Interessenwahrnehmungspflicht, ein Konkurrenzverbot, die Pflicht zur Kundenbetreuung sowie die Richtlinienkompetenz des Herstellers. Nicht ausreichend ist es, dass dem Händler das Alleinvertriebsrecht für zwei Länder übertragen wird und er seine Produkte ausschließlich bei dem Lieferanten beziehen und auf eigene Rechnung und unter eigener Preisgestaltung vertreiben soll.<sup>1798</sup> Auch reicht es nicht aus, dass der Vertragshändler eines Software-Lieferanten bei dem Verkauf der Programme an Endverbraucher verpflichtet ist, zwischen dem Käufer und dem Lieferanten einen „Lizenzvertrag“ zu vermitteln.<sup>1799</sup>

Ferner ist erforderlich, dass der Eigenhändler verpflichtet ist, bei **Beendigung des Vertragsverhältnisses seinem Lieferanten seinen Kundenstamm zu überlassen**, sodass sich der Lieferant die Vorteile des Kundenstammes sofort und ohne Weiteres nutzbar machen kann.<sup>1800</sup> Dabei kommt es nicht darauf an, ob diese Verpflichtung erst bei Vertragsbeendigung oder – wie hier – schon während der Vertragszeit durch laufende Übermittlung der Kundendaten an den Hersteller zu erfüllen ist; entscheidend ist, dass der Hersteller dadurch tatsächlich in die Lage kommt, sich den Kundenstamm auch nach Beendigung des Vertragsverhältnisses weiter nutzbar zu machen.<sup>1801</sup>

Der Eigenhändler bezieht keine vertraglich mit dem Unternehmer (Hersteller/Lieferanten) vereinbarte Provision wie der Handelsvertreter, sondern ein vergleichbares Entgelt durch seine **Handelsspanne** nach Abzug seiner Kosten, **den Händlerrabatt**. Ausgangspunkt für die Berechnung des Händlerrabatts sind meist die unverbindlichen Preisempfehlungen (UPE) des Softwareherstellers. Gewährte Rabatte können im Rahmen der Billigkeitserwägungen (§ 89b Abs. 1 Nr. 2 HGB) zu einer Herabsetzung des Ausgleichsanspruchs führen.<sup>1802</sup> Dieses Recht gilt nur, wenn der Händler vorab im Marktbereich tätig war, innerhalb dessen Unternehmen erkennbare Angebote an die Konsumenten richten.

---

<sup>1798</sup> BGH, Urt. v. 8.6.1988 – I ZR 244/86, NJW-RR 1988, 1305; OLG Köln, Urt. v. 20.5.1994 – 19 U 237/93, NJW-RR 1995, 29 = BB 1994, 1881.

<sup>1799</sup> OLG Köln, Urt. v. 20.5.1994 – 19 U 237/93, CR 1995, 24 = NJW-RR 1995, 29.

<sup>1800</sup> BGH, Urt. v. 5.2.2015 – VII ZR 315/13, NJW 2015, 1300; BGH, Urt. v. 14.4.1983 – I ZR 20/81, NJW 1983, 2877 ff.; BGH, Urt. v. 21.11.1991 – I ZR 87/90, MDR 1992, 951; BGH, Urt. v. 6.10.1993 – VIII ZR 172/92, NJW-RR 1994, 99 = DB 1993, 2526.

<sup>1801</sup> BGH, Urt. v. 5.2.2015 – VII ZR 315/13, NJW 2015, 1300; BGH, Urt. v. 6.10.1993 – VIII ZR 172/92, NJW-RR 1994, 99 = DB 1993, 2526.

<sup>1802</sup> BGH, Urt. v. 27.10.1960 – II ZR 1/59, NJW 1961, 120, 121; OLG Köln, Urt. v. 26.9.1995 – 22 U 13/95, MDR 196, 123 f. (m. Anm. v. *Westphalen*).

## 2. (Regress-)Ansprüche des Händlers gegen den Hersteller

Händler haben beim Verkauf mangelbehafteter Software besondere Probleme. Sie können Mängel der Software in der Regel vorab nicht erkennen. So sind sie auf Gedeih und Verderb dem Hersteller und seinen Angaben ausgeliefert. Zu Recht gewährt das BGB daher im Bereich des Kauf- und Werkvertragsrechts den Händlern einen besonderen Regress. Diese haben nach §§ 445a, 445b BGB ein **Rückgriffsrecht gegen den Hersteller**. Mit der Umsetzung der Warenkaufrichtlinie zum 01.01.2022 wurde dieses Recht noch um Kosten, die durch § 439 Abs. 6 S. 2 BGB entstehen, erweitert. Dieses Recht gilt nur, wenn der Händler vorab im Bereich eines B2C-Vertrages tätig war. Beim Verkauf an gewerbliche Anwender steht dem Händler kein Regress zu.<sup>1803</sup> Der Anspruch setzt voraus, dass der Kunde die Software aufgrund eines Mangels zurückgegeben oder den Kaufpreis gemindert hat.<sup>1804</sup> Dabei kommt es im Fall des § 445a Abs. 1 BGB nicht auf ein Vertretenmüssen des Lieferanten an.<sup>1805</sup> Bei einer Rücknahme aus Kulanz kommt der Rückgriff nicht in Betracht. Der Regress kann nicht durch AGB ausgehebelt werden (§ 478 Abs. 2 S. 1 BGB): Die Regelungen in §§ 433–435, 437, 439–443, 445a Abs. 1 und 2 sowie § 445b BGB sind insoweit nicht abdingbar, es sei denn, der Händler bekommt vertraglich einen gleichwertigen Ersatz. Maßgebliche Bedeutung kommt somit der Gleichwertigkeit des Ausgleichs zu. Was der Gesetzgeber sich unter einem gleichwertigen Ausgleich vorgestellt hat, ist fraglich; aus der Abgrenzung zur „Angemessenheit“ gem. § 307 BGB scheint zu folgen, dass das Kriterium der „Gleichwertigkeit“ die Freiheit der Vertragsparteien einzig auf die Auswahl der Art und Weise des Ausgleichs beschränkt.<sup>1806</sup> Rein wirtschaftlich entfaltet § 478 Abs. 2 BGB somit zwingenden Charakter.<sup>1807</sup> Gleichwertig wären im Falle der Nacherfüllung z.B. Verrechnungsvereinbarungen wie etwa Gutschriften und dergleichen.<sup>1808</sup> Möglichkeiten des gleichwertigen Ausgleichs bei Ausschluss von Rücktritts- und Minderungsrechten sowie im Falle der Verkürzung von Verjährungsfristen sind dagegen kaum vorstellbar.<sup>1809</sup> § 478 Abs. 2 S. 3 BGB enthält schließlich ein Umgehungsverbot der genannten Regelungen.

Die Verjährung des Regresses beginnt frühestens zwei Monate ab Erfüllung des Vertrags und läuft dann zwei Jahre (§ 445b BGB).

---

<sup>1803</sup> Str., dafür: *Westermann*, NJW 2002, 241, 252; siehe auch *Jacobs*, JZ 2004, 225 f.

<sup>1804</sup> Str. ist, ob der Regress auch im Falle der Nachbesserung gilt; siehe *Maultzsch*, JuS 2002, 1171, 1172; *Böhle*, WM 2004, 1616, 1618.

<sup>1805</sup> *MüKoBGB/Lorenz*, § 445a Rn. 23.

<sup>1806</sup> *MüKoBGB/Lorenz*, § 478 Rn. 19 f.

<sup>1807</sup> *MüKoBGB/Lorenz*, § 478 Rn. 14.

<sup>1808</sup> *MüKoBGB/Lorenz*, § 478 Rn. 20; *Grüneberg/Weidenkaff*, § 478 Rn. 9 mit weiteren Beispielen.

<sup>1809</sup> *MüKoBGB/Lorenz*, § 478 Rn. 22.

Zu beachten ist noch § 445a Abs. 4 BGB, wonach für den kaufmännischen Kunden die Vorschriften über die **kaufmännische Untersuchungs- und Rügepflicht** (§ 377 HGB) zumindest entsprechend gelten.<sup>1810</sup> Voraussetzung ist, dass beide Parteien des Geschäfts als Kaufmann i.S.d. §§ 1 ff. HGB zu qualifizieren sind und ein Handelskauf i.S.d. § 343 HGB vorliegt. Der Unternehmer muss gem. § 377 Abs. 1 HGB die Ware nach der Ablieferung durch den Verkäufer untersuchen und einen hierbei erkennbaren Mangel unverzüglich dem Verkäufer anzeigen. Diese Mängelrüge ist formlos zulässig.<sup>1811</sup> Diese Pflicht kann dann das Haftungsrisiko des Herstellers erheblich beschränken; eine Verletzung der Rügepflicht schließt den Regressanspruch nach § 445a BGB aus (vgl. § 377 Abs. 2 HGB). Mangelfolgeschäden – etwa Geschäftseinbußen infolge nicht mehr vertretbarer Ware – können nur nach Deliktsrecht weiterhin geltend gemacht werden.<sup>1812</sup> Der Verkäufer kann im Ergebnis nur dann offensichtliche Mängel an der Ware geltend machen, wenn er die Ware unverzüglich nach Erhalt untersucht und den Mangel sofort seinem Lieferanten meldet.

Im Hinblick auf den Beginn der Untersuchungs- und Rügepflicht nach § 377 HGB besteht Uneinigkeit darüber, ab welchem Zeitpunkt eine Ablieferung i.S.v. § 377 Abs. 1 HGB bei Softwaregeschäften mangels abweichender Vereinbarung vorliegt. Nach einer Auffassung müsste zunächst eine ausführliche Erprobung durch den Kunden letztendlich insgesamt fehlerfrei verlaufen sein, damit dieser eine hinreichend konkrete und sachlich fundierte Rüge formulieren könne.<sup>1813</sup> Eine weitere Ansicht widerspricht dieser weiten Auslegung, ein einziger gründlicher Test- und Probedurchlauf sei nach vorheriger Einweisung bereits ausreichend.

Ein dritter Ansatz, vertreten durch den *BGH*, geht dann von einer abgeschlossenen Ablieferung aus, wenn sie mit Erfüllungsabsicht derart in den Machtbereich des Käufers gebracht wurde, dass diesem eine Untersuchung möglich wurde.<sup>1814</sup> Dies wird damit begründet, dass Software wie eine bewegliche Kaufsache behandelt werden müsse, es fehle an einer gesetzlichen Grundlage für eine entsprechende Sonderregelung.

Der Verkäufer hat das Recht, von seinem Lieferanten **Ersatz der Aufwendungen** zu verlangen, die er für den Käufer auf sich nehmen musste. Dabei geht es vor allem um Kosten für die

---

<sup>1810</sup> BGH, Urt. v. 24.1.1990 – VIII ZR 22/89, BB 1990, 510 = NJW 1990, 1290; BGH, Urt. v. 14.7.1993 – VIII ZR 147/92, NJW 1993, 2436.

<sup>1811</sup> BGH, Urt. v. 8.11.1979 – II ZR 115/78, NJW 1980, 782 = BB 1980, 384; OLG München, Urt. v. 24.09.2015 – 23 U 417/15, MDR 2015, 1310.

<sup>1812</sup> Koch, Handbuch Software- und Datenbank-Recht (2003), § 5 Rn. 164.

<sup>1813</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 12.7.1990 – 6 U 115/89, CR 1991, 538.

<sup>1814</sup> BGH, Urt. v. 22.12.1999 – VIII ZR 299/98 (KG), NJW 2000, 1415; OLG Düsseldorf Urt. v. 20.1.2012 – 17 U 108/09, BeckRS 2012, 213081.

Beseitigung eines Mangels oder der Lieferung einer mangelfreien Sache. Hinzu kommen die vom Verkäufer zu tragenden Transport-, Arbeits- und Materialkosten.

Nach § 478 Abs. 3 BGB kann der Lieferant seinerseits die **Rechte auch in der Lieferkette** weiterreichen. Er kann folglich die gleichen Rechte gegenüber seinem Lieferanten geltend machen.

Typische Klauseln für die AGB-mäßige Ausgestaltung des Händlerregresses lauten z.B.: „In den Fällen, in denen auch für unseren Kunden kein Verbrauchsgüterkauf innerhalb der Lieferkette vorliegt, finden die Vorschriften §§ 445a, 445b, 474–479 BGB keine Anwendung. Falls der Kunde die Ware im Rahmen eines Verbrauchsgüterkaufs weiterverkaufen will, kann der Ersatz entstandener Aufwendungen i.S.d. § 445a, 445b BGB nur verlangt werden, wenn der Kunde für die Entstehung der Aufwendungen Nachweise vorlegt. Ersatz für solche Aufwendungen wird nur bis maximal 2 % des Netto-Warenwertes gewährt. Weitergehende Ansprüche, die auf § 445a BGB zurückgehen, sind durch die zugunsten aller Kunden vereinbarte 24-monatige Gewährleistung als gleichwertiger Ausgleich i.S.d. § 478 Abs. 2 S. 1 BGB abgegolten.“ Im Bereich des Software-Handels besteht kein Handelsbrauch, dass der Hersteller dem Großhändler ein unbefristetes und mengenmäßig unbeschränktes **Retourenrecht** einräumt. Die Vereinbarung eines unbefristeten und mengenmäßig unbeschränkten Retourenrechts in den Einkaufs-AGB eines Großhändlers benachteiligt demnach dessen Vertragspartner unangemessen und ist gem. § 307 BGB unwirksam.<sup>1815</sup>

Für unwirksam erachtete der *BGH* hingegen eine Klausel, die im Falle der Nachlieferung durch den Lieferanten den Neubeginn der Verjährungsfrist vorsah.<sup>1816</sup> Denkbar ist allerdings eine Formulierung, die die neue Verjährungsfrist lediglich auf die Lieferung einer Ersatzsache bezieht sowie dem Lieferanten den Vorbehalt erlaubt, er habe nur aus Kulanz neu geliefert. Der *BGH* hat im Übrigen in diesem Urteil eine Verlängerung der Verjährungsfrist auf 36 Monate ab Gefahrübergang für wirksam erachtet. Der Käufer hat ein legitimes Interesse an der Verlängerung, da der Abverkauf der Waren typischerweise über einen längeren Zeitraum erfolge und er sich daher auch nach Ablauf von zwei Jahren bei Mängeln mit seinen Kunden auseinandersetzen müsse (gilt nur für Händler). Eine Verlängerung auf zehn Jahre für die Haftung aus Rechtsmängeln hält der *BGH* wiederum für unwirksam.

Die Regeln zum Händlerregress gelten **auch für Rechtsmängel**. Dem Händler stehen gegenüber dem Hersteller (bzw. einem Lieferanten in der „Regresskette“) selbstverständlich

---

<sup>1815</sup> OLG München, Urt. v. 9.3.2006 – U (K) 1996/03, NJOZ 2006, 2175 = ZUM-RD 2006, 339.

<sup>1816</sup> BGH, Urt. v. 5. 10. 2005 – VIII ZR 16/05, NJW 2006, 47 = WRP 2006, 243.

die gleichen Gewährleistungsrechte zu, die dem Käufer ihm gegenüber zustehen (Nacherfüllung, Rücktritt, Minderung, Schadensersatz). Ist der Anbieter Unternehmer (§ 14 BGB) und als solcher Letztverkäufer gegenüber einem Verbraucher i.S.d. § 13 BGB (Verbrauchsgüterkauf), kann er seinerseits gegen seinen Lieferanten binnen zwei Jahren Rückgriff nehmen und Aufwendungsersatz verlangen, wenn der Verbraucher den Kaufpreis mindert oder aufgrund eines (Rechts-)Mangels vom Vertrag zurücktritt (vgl. auch Art. 4 der Verbrauchsgüterkaufrichtlinie).<sup>1817</sup> Dieser Regressanspruch ist unabhängig von einem (nicht immer nachweisbaren) Verschulden des Lieferanten.

### 3. Ansprüche der Rechteinhaber gegen Händler von Raubkopien

Dem Inhaber originärer oder fremder abgeleiteter Urheber- und Leistungsschutzrechte stehen verschiedene Abwehr-, Schadensersatz- oder Informationsansprüche zu, um gegen den Handel mit rechtswidrig kopierter Software in verkörperter Form, d.h. Computerprogrammen auf Datenträgern (z.B. CDs, DVDs), vorzugehen. Der Rechteinhaber hat insbesondere aus § 97 Abs. 1 UrhG einen **Unterlassungs- und Schadensersatzanspruch** gegen einen Softwarehändler, der gefälschte Computerprogramme verkauft. Ein Händler, der angekaufte gefälschte Software weiterverkauft, greift in das **Verbreitungsrecht** an Computerprogrammen aus § 69c Nr. 3 S. 1 UrhG ein, wonach nur der Rechteinhaber das ausschließliche Recht hat, jede Form der Verbreitung des Originals eines Computerprogramms oder von Vervielfältigungsstücken, einschließlich der Vermietung, vorzunehmen. Unter Verbreitungsrecht versteht das Gesetz das Recht, das Original oder Vervielfältigungsstücke eines Werkes der Öffentlichkeit anzubieten oder in Verkehr zu bringen, § 17 Abs. 1 UrhG. Als Anbieten kommen insbesondere das Feilhalten und das Ausstellen zum Zwecke des Verkaufs in Betracht<sup>1818</sup> sowie der Versand von Angebotslisten,<sup>1819</sup> Prospekten oder Katalogen; bei illegal kopierten Computerprogrammen sogar das Angebot gegenüber einer einzigen Person.<sup>1820</sup> Ein Inverkehrbringen liegt vor, wenn Werkstücke Personen überlassen werden, die nicht zum persönlichen Bekanntenkreis des Herstellers oder Besitzers gehören.<sup>1821</sup>

Da der Endabnehmer einer Raubkopie in der Regel nicht feststellbar ist, will das Gesetz dem Rechteinhaber die Möglichkeit geben, bereits die **Vorstufen** zu bekämpfen, die der Heranbringung des Werkstückes an das Publikum dienen. Er soll schon vom Verbreiter eine Vergütung in Form von Schadensersatz verlangen können, die der Verbreiter natürlich auf den

---

<sup>1817</sup> Koch, Handbuch Software- und Datenbank-Recht (2003), § 5 Rn. 86.

<sup>1818</sup> KG Berlin, Urt. v. 1.12.1982 – (2) Ss 169/82, GRUR 1983, 174.

<sup>1819</sup> LG Hannover, Urt. v. 28.10.1987 – 18 O 58/87, CR 1988, 826.

<sup>1820</sup> BGH, Urt. v. 13.12.1990 – I ZR 21/89, GRUR 1991, 216, 317.

<sup>1821</sup> Peukert, Urheberrecht, § 21 Rn. 7.



Verbraucher abwälzen kann.<sup>1822</sup> Zudem gelingt es dem Rechteinhaber fast nie, schon die erste Verbreitungshandlung zu erfassen und mittels Unterlassungsanspruch zu unterbinden, weshalb er auch bei den folgenden noch zugreifen können soll.<sup>1823</sup> Es haftet also grundsätzlich jeder, der die Urheberrechtsverletzung **adäquat kausal (mit)verursacht** hat.<sup>1824</sup>

Eine Erschöpfung des Verbreitungsrechts innerhalb der Europäischen Union gem. § 69c Nr. 3 S. 2 UrhG kommt nicht infrage, da es bei dem Inverkehrbringen von Fälschungen von Computerprogrammen an der Zustimmung des Rechteinhabers fehlt.<sup>1825</sup>

Bei einem Anspruch auf Unterlassen haftet der Zwischenhändler **verschuldensunabhängig**. Es genügt also die rechtswidrige Verwirklichung des Verletzungstatbestands,<sup>1826</sup> was bei dem Weiterverkauf gefälschter Software immer der Fall ist. Im Gegensatz dazu wird bei einem Schadensersatzanspruch zusätzlich ein Vertretenmüssen des Zwischenhändlers in Form von Vorsatz oder Fahrlässigkeit gefordert, § 97 Abs. 2 UrhG. Hat der Zwischenhändler positive Kenntnis, dass es sich bei den Computerprogrammen um Raubkopien handelt, so handelt er unproblematisch mit Vorsatz. Gem. § 276 Abs. 2 BGB handelt fahrlässig, wer die im Verkehr erforderliche Sorgfalt außer Acht lässt. Fraglich ist, welcher **Maßstab an die Sorgfaltspflicht** im Rahmen einer Fahrlässigkeitshaftung zu stellen ist.

Für einen in der Computerbranche Tätigen muss beim Erwerb von Software eine ungewöhnlich niedrige Preisgestaltung (deutlich unter der Ausschlussgrenze für die Originalversion) Anlass geben, entweder eine Garantie über die Echtheit einzuholen oder die ordnungsgemäße Lizenzierung zu überprüfen.<sup>1827</sup> Auch enthalten Originalprogramme Merkmale eines Echtheitszertifikats; der Branchenerfahrene muss bei jeglichen Zweifeln diesbezüglich Nachforschungen über die Originalität der Software durchführen.<sup>1828</sup> So entschied das *LG München*, dass der Händler als verdächtig erworbene Programme durch den Originalhersteller untersuchen lassen muss.<sup>1829</sup> Nach einer neueren Entscheidung des *OLG Düsseldorf* muss sich der Händler im Zweifelsfall sogar dadurch vergewissern, dass die von ihm vertriebenen Exemplare keine Fälschungen sind, indem er die vorhandene Verschweißung an einer der Softwarekopien löst.<sup>1830</sup>

---

<sup>1822</sup> Peukert, Urheberrecht, § 21 Rn. 9.

<sup>1823</sup> Peukert, Urheberrecht, § 21 Rn. 9.

<sup>1824</sup> Schack, Urheber- und Urhebervertragsrecht, Rn. 843.

<sup>1825</sup> Peukert, Urheberrecht, § 21 Rn. 11.

<sup>1826</sup> LG München I, Urt. v. 25.9.2003 – 7 O 5013/03, ZUM 2004, 150, 152.

<sup>1827</sup> AG München, Urt. v. 27.2.1996 – 1129 Ds 335 Js 19231/94, CR 1997, 749.

<sup>1828</sup> AG München, Urt. v. 27.2.1996 – 1129 Ds 335 Js 19231/94, CR 1997, 749.

<sup>1829</sup> LG München I, Urt. v. 25.3.1993 – 7 O 3243/92, CR 1993, 698.

<sup>1830</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 15.2.2005 – 20 U 126/04, GRUR-RR 2005, 213 – OEM-Versionen; OLG Düsseldorf, Urt. v. 15.2.2005 – I-20 U 126/04, ZUM 2005, 562.

Der **Umfang des Schadensersatzes** ergibt sich aus den §§ 249 ff. BGB. Zum konkreten Schaden gehören dabei auch die durch die Rechtsverletzung frustrierten Aufwendungen und der entgangene Gewinn. Jedoch erweist sich bei Immaterialgüterrechtsverletzungen eine Darlegung der Art und des Ausmaßes der eigenen Nutzung und der hypothetischen Gewinnentwicklung häufig als äußerst kompliziert, trotz der Beweiserleichterung des § 252 BGB. Um diesen Schwierigkeiten zu begegnen, kann der Geschädigte zwischen drei Methoden der Schadensliquidation wählen. Er kann den Schaden:

- konkret berechnen,
- die übliche Lizenzgebühr verlangen (Grundsätze der Lizenzanalogie) oder
- den Gewinn des Verletzers herausverlangen (sog. Verletzergewinn).<sup>1831</sup>

Bei der Berechnung des Schadensersatzes nach einer Urheberrechtsverletzung wegen des Verkaufs unautorisierter Software als OEM-Versionen (Software, die nur zusammen mit der Hardware autorisierter Hersteller vertrieben werden darf) ist zu beachten, dass nicht der Preis der Einzelhandelsversion, sondern der Vergleichspreis einer legalen OEM-Version maßgeblich ist.<sup>1832</sup>

Auf der Grundlage der §§ 242, 259, 260 BGB gewährt die Rechtsprechung überdies einen Anspruch auf **Auskunftserteilung und Rechnungslegung**, wenn der Berechtigte in entschuldbarer Weise über den Umfang seines Rechts im Ungewissen ist, er sich die Auskünfte nicht in zumutbarer Weise selbst beschaffen kann und der Verpflichtete sie unschwer geben kann.<sup>1833</sup>

#### **4. Kartellrecht und IT-Vertriebsverträge**

Bei Vertriebsverträgen sind die besonderen Probleme des Kartellrechts zu bedenken. Gefahren drohen hier insbesondere durch **wettbewerbsbehindernde Vereinbarungen** zwischen Händler und Hersteller und durch **Machtmissbrauch** der marktbeherrschenden oder marktmächtigen Herstellerunternehmen. Die kartellrechtliche Beurteilung findet niemals abstrakt, sondern immer marktbezogen statt, sodass eine Marktabgrenzung der Beurteilung des fraglichen Verhaltens vorangehen muss. Der **sachlich relevante Markt** wird nach Maßgabe der funktionalen Äquivalenz bestimmt. Alle Güter, die aus Sicht der Marktgegenseite gegeneinander austauschbar sind, gehören zu einem Markt. Sofern also aus der Sicht des durchschnittlichen Kunden bestimmte Güter oder Leistungen seinen Bedarf in derselben Weise

---

<sup>1831</sup> Wandtke/Bullinger/v. Wolff, UrhG, § 97 Rn. 1.

<sup>1832</sup> OLG Düsseldorf, Urt. v. 15.2.2005 – 20 U 126/04, GRUR-RR 2005, 213 – OEM-Versionen.

<sup>1833</sup> Peukert, Urheberrecht, § 42 Rn. 39.

erfüllen können, handelt es sich um Produkte auf demselben Markt. Ein besonderer Standard definiert meistens auch einen dazugehörigen einheitlichen Markt. Insofern wird man für das Betriebssystem Microsoft Windows durchaus einen eigenen sachlich relevanten Markt annehmen können. Offen ist dann allerdings noch die Frage, ob nicht durch Open Source-Software Alternativen zu Microsoft Windows entstehen, die den Marktbegriff entsprechend ausweiten.<sup>1834</sup> Der **räumlich relevante Markt** wird danach bestimmt, in welchem Gebiet ein Unternehmen seine Produkte oder Dienstleistungen anbietet. Sprachbarrieren spielen hier gerade bei Software eine große Rolle, da deutsche Kunden meist eine deutschsprachige Version der Software erwarten. In Spezialsegmenten, die durch besondere Internationalität gekennzeichnet sind, wird man allerdings auch durchaus den europäischen bzw. den Weltmarkt als relevanten Markt ansehen können. Die Beherrschung eines solchen Marktes hängt davon ab, ob das Unternehmen eine solche Machtstellung hat, dass es eine von Konkurrenten unabhängige Marktstrategie verfolgen kann.<sup>1835</sup> Im Wesentlichen wird dabei der Marktanteil berücksichtigt. Nach § 18 Abs. 4 GWB wird bei einem Marktanteil von 40 % eine marktbeherrschende Stellung vermutet. Dies entspricht auch der Vermutungsregelung im europäischen Wettbewerbsrecht.<sup>1836</sup> Geht es um den Vorwurf eines marktmächtigen Oligopols, muss der Marktanteil 50–60 % betragen. Bei Marktanteilen unter 10 % ist eine beherrschende Stellung per se ausgeschlossen.<sup>1837</sup> Marktbeherrschend ist im Bereich der Betriebssysteme sicherlich Microsoft. Missbräuchlich sind besonders Fälle, in denen unangemessene Einkaufs- oder Verkaufspreise erzwungen worden sind. Auch eine Absatzbeschränkung zum Schaden des Verbrauchers ist verboten (s. Art. 102 lit. b AEUV).

Die Vereinbarungen zwischen Herstellern und Händlern und diejenigen zwischen Händlern und Endnutzern zählen zu den sogenannten **Vertikalvereinbarungen**. Sowohl Art. 101 AEUV als auch das GWB enthalten wettbewerbsrechtliche Restriktionen für solche Vertikalverträge. Mit der 7. und 8. GWB-Novelle<sup>1838</sup> wurden die GWB-Vorschriften über wettbewerbsbeschränkende Vereinbarungen dem Art. 101 AEUV angeglichen. § 1 GWB erfasst nunmehr auch vertikale Vereinbarungen. Untersagt ist beispielsweise die Festsetzung von Verkaufspreisen oder Geschäftsbedingungen gegenüber dem Vertragspartner oder Dritten (Art. 101 Abs. 1 lit. a AEUV). Bei Lizenz- und Vertriebsvereinbarungen häufig anzutreffen,

---

<sup>1834</sup> Sandl, CR 2001, 346 ff.

<sup>1835</sup> So etwa EuGH, Urt. v. 13.02.1979 – Rs C-85/76 (Hoffmann-La Roche/Kommission), NJW 1979, 2460 f. (m. Anm. Meier); EuGH, Urt. v. 15.12.1994 – C-250/92 (Gøttrup-Klim/DLG).

<sup>1836</sup> EuGH, Urt. v. 14.02.1978 – Rs C-27/76 (United Brands/Kommission), NJW 1978, 2439, 2441.

<sup>1837</sup> EuGH, Urt. v. 22.10.1986 – C-75/84 (Metro SB-Großmärkte/Kommission).

<sup>1838</sup> Siebtes Gesetz zur Änderung des Gesetzes gegen Wettbewerbsbeschränkungen v. 7.7.2005, BGBl. v. 12.7.2005, S. 1954; Achstes Gesetz zur Änderung des Gesetzes gegen Wettbewerbsbeschränkungen v. 21.7.2014, BGBl. I S. 1066.

aber im Lichte von Art. 101 AEUV problematisch sind außerdem Exklusivitätsvereinbarungen, Alleinbezugsvereinbarungen, Wettbewerbsverbote, Vereinbarungen über Mindestabnahmen sowie territoriale Beschränkungen des Weitervertriebsgebietes.<sup>1839</sup> Verboten sind ferner Kopplungen vertraglicher Leistungen mit der Verpflichtung zur Übernahme weiterer Leistungen, die weder sachlich noch nach Handelsbrauch in Beziehung zum Vertragsgegenstand stehen (Art. 101 Abs. 1 lit. e AEUV). Im Übrigen sind auch unangemessene Preise und Bedingungen für die Softwarepflege kartellrechtswidrig (§ 19 Abs. 2 Nr. 3 GWB).<sup>1840</sup>

Die Kartellbehörden hatten die Möglichkeit, aufgrund einer Einzelfreistellung bestimmte Einzelverträge vom Verbot des Art. 101 AEUV auszunehmen. Diese Möglichkeit wurde allerdings in der Vergangenheit gerade im Softwarebereich kaum genutzt. Seit der 7. GWB-Novelle gilt, nach dem Vorbild der 2003 eingeführten europäischen Vorgaben,<sup>1841</sup> auch im deutschen Kartellrecht das System der **Legalausnahme** (§ 2 GWB). Nach diesem Prinzip sind Verhaltensweisen, die den Voraussetzungen in den Freigabeklauseln aus Art. 101 Abs. 3 AEUV bzw. § 2 Abs. 1 GWB<sup>1842</sup> genügen, vom Kartellverbot freigestellt, ohne dass es hierzu einer vorherigen Entscheidung einer Kartellbehörde bedürfte, Art. 1 Abs. 1 und 2 VO 1/2003.<sup>1843</sup> Ferner gelten gem. § 2 Abs. 2 S. 2 GWB die von der Kommission erlassenen **Gruppenfreistellungsverordnungen** entsprechend. Für Softwareverträge sind zwei dieser Verordnungen relevant: Die Verordnung zur Freistellung von Technologie-Transfer-Vereinbarungen (GVO-TT) Nr. 316/2014,<sup>1844</sup> und diejenige zur Freistellung bestimmter Vertikalvereinbarungen (GVO-VV) Nr. 330/2010.<sup>1845</sup> Sofern diese Verordnungen für einen konkreten Softwarelizenzvertrag nicht eingreifen, kommt immer noch eine Einzelfallprüfung nach Art. 103 AEUV infrage.

Die **Gruppenfreistellungsverordnung für Technologie-Transfer-Vereinbarungen (GVO-TT)** von 2014 bezieht, im Gegensatz zur GVO-TT von 1996,<sup>1846</sup> ausdrücklich Softwarelizenzen in ihren Anwendungsbereich mit ein (Art. 1 Abs. 1 lit. b, lit. c GVO-TT) und stellt – bei Vorliegen der weiteren Voraussetzungen – somit auch reine Softwareüberlassungsverträge vom

---

<sup>1839</sup> Berger, K&R 2005, 15, 16.

<sup>1840</sup> Ulmer, ITRB 2006, 211.

<sup>1841</sup> VO Nr. 1/2003 v. 16.12.2002 zur Durchführung der in den Artikeln 81 und 82 des Vertrags niedergelegten Wettbewerbsregeln, ABl. Nr. L 1 v. 4.1.2003, 1 ff.

<sup>1842</sup> Zu den Freistellungsvoraussetzungen gehört gem. Art. 101 Abs. 3 AEUV eine Verbesserung der Warenerzeugung oder -verteilung oder die Förderung des technischen oder wirtschaftlichen Fortschritts unter angemessener Beteiligung der Verbraucher an dem entstehenden Gewinn (z.B. durch Preissenkungen).

<sup>1843</sup> ABl. Nr. L 001 v. 4.1.2003, 1 ff.

<sup>1844</sup> VO Nr. 316/2014 v. 21.3.2014, ABl. L 93 v. 28.3.2014, 17.

<sup>1845</sup> VO Nr. 330/2010 v. 20.4.2010.

<sup>1846</sup> VO Nr. 240/96 v. 31.1.1996, ABl. L 31 v. 9.2.1996, 2 ff.

Kartellverbot frei.<sup>1847</sup> Freistellungsvoraussetzung ist, dass die Softwarelizenz-Vereinbarung die **Produktion von Vertragsprodukten** ermöglicht.<sup>1848</sup> Vertragsprodukt<sup>1849</sup> ist im Falle von Softwarelizenzverträgen regelmäßig die Softwarekopie. Softwarelizenzverträge mit Endnutzern fallen damit grundsätzlich nicht in den Anwendungsbereich der GVO-TT.<sup>1850</sup> Auch einfache Weitervertriebslizenzen sind nicht erfasst.<sup>1851</sup> Hingegen dürfte beispielsweise die Überlassung einer Masterkopie einer Software mit der Lizenz zur Herstellung und zum Vertrieb von Kopien von der GVO-TT erfasst sein.<sup>1852</sup> Wenn allerdings der Hersteller der Vertriebsperson die Masterlizenz mit der Erlaubnis einräumt, nicht selbst Kopien herzustellen, sondern Sublicenzen zur Herstellung von Kopien einzuräumen (beispielsweise beim Vertrieb von Software per Download über das Internet), dann ist nicht die Produktion von Vertragsprodukten Gegenstand der Vereinbarung, sodass die GVO-TT nicht anwendbar ist.<sup>1853</sup> Auch Vereinbarungen über ASP sowie Outsourcing-Verträge stehen nicht im unmittelbaren Zusammenhang mit der Herstellung von Vertragsprodukten (Softwarekopien), sodass auch diese Vertragstypen aus der GVO-TT ausgeklammert sind.<sup>1854</sup>

Die **Gruppenfreistellungsverordnung für Vertikalvereinbarungen (GVO-VV)** von 2022/720 stellt bestimmte vertikale Vereinbarungen über den Kauf oder Verkauf von Waren und Dienstleistungen vom Kartellverbot frei.<sup>1855</sup> Gem. Art. 2 Abs. 3 GVO-VV gilt die Freistellung auch für Vereinbarungen mit Bestimmungen über die Übertragung geistiger Eigentumsrechte, sofern diese Bestimmungen **nicht Hauptgegenstand** der Vereinbarung sind und sofern sie sich unmittelbar auf die Nutzung, den Verkauf oder den Weiterverkauf von Waren oder Dienstleistungen beziehen. Die Überlassung einer einfachen Nutzungslizenz an Endnutzer ist somit, wie schon aus dem Bereich der GVO-TT, auch aus dem Bereich der GVO-VV ausgeklammert.<sup>1856</sup> Auf Softwarelizenzverträge mit Endanwendern ist somit in aller Regel

---

<sup>1847</sup> Grützmaker, ITRB 2005, 205, 206; Konrad/Timm-Goltzsch/Ullrich, in: Ullrich/Lejeune/Konrad/Timm-Goltzsch, Rn. 778; Berger, K&R 2005, 15, 16.

<sup>1848</sup> Nach GVO-TT, Art. 1 Buchst. c ist eine Technologietransfer-Vereinbarung „eine von zwei Unternehmen geschlossene Vereinbarung über die Lizenzierung von Technologierechten mit dem Ziel der Produktion von Vertragsprodukten durch den Lizenznehmer und/oder seine Zulieferer, oder eine Übertragung von Technologierechten zwischen zwei Unternehmen mit dem Ziel der Produktion von Vertragsprodukten, bei der das mit der Verwertung der Technologierechte verbundene Risiko zum Teil beim Veräußerer verbleibt“.

<sup>1849</sup> Ein „Vertragsprodukt“ ist gem. Art. 1 Buchst. g GVO-TT „ein Produkt, das mit der lizenzierten Technologie produziert wird“.

<sup>1850</sup> Berger, K&R 2005, 15, 18; Grützmaker, ITRB 2005, 205, 206; Konrad/Timm-Goltzsch/Ullrich, in: Ullrich/Lejeune/Konrad/Timm-Goltzsch, Rn. 781 ff.

<sup>1851</sup> Ullrich/Lejeune/Konrad/Timm-Goltzsch, Rn. 779.

<sup>1852</sup> Berger, K&R 2005, 15, 17; a.A. Konrad/Timm-Goltzsch/Ullrich, in: Ullrich/Lejeune/Konrad/Timm-Goltzsch, Rn. 780.

<sup>1853</sup> Berger, K&R 2005, 15, 18.

<sup>1854</sup> Berger, K&R 2005, 15, 18.

<sup>1855</sup> ErwGr. 3 zur GVO-VV.

<sup>1856</sup> Berger, K&R 2005, 15, 18.

keine Gruppenfreistellungsverordnung anwendbar.<sup>1857</sup> Hingegen eröffnet sich für die GVO-VV im Bereich der Softwarevertriebsverträge ein weites Anwendungsfeld. Voraussetzung für die Anwendung der GVO-VV auf Softwarevertriebsverträge ist, dass dem Händler vom Hersteller physische Kopien der Software zum Vertrieb überlassen werden, da anderenfalls die Lizenzvereinbarungen Hauptgegenstand der Vereinbarung seien und die Freistellung gem. Art. 2 Abs. 3 GVO gesperrt wäre.<sup>1858</sup> Vereinbarungen zwischen Hersteller und Händler über den Vertrieb von Vervielfältigungsstücken, die bereits vom Hersteller produziert wurden, sind somit – bei Vorliegen der weiteren Voraussetzungen – durch die GVO-VV vom Kartellverbot freigestellt.<sup>1859</sup> Dies gilt auch für den Vertrieb von vorinstallierter Software mit entsprechender Hardware.<sup>1860</sup> Sieht das Vertriebsmodell aber vor, dass dem Händler lediglich eine Masterkopie überlassen wird, mittels derer er die zu vertreibenden Kopien selbst herstellen soll, so steht bei dieser Vereinbarung die Nutzungsrechtseinräumung (Vervielfältigungs- und Verbreitungsrecht) im Vordergrund, sodass keine Freistellung durch die GVO-VV erfolgen kann; für diese Fälle greift aber die GVO-TT ein.<sup>1861</sup> Auch in solchen Fällen, in denen dem Händler vom Hersteller zwar physische Kopien der Software überlassen werden, das Vertriebsmodell aber nur die Einräumung von Sublizenzen durch den Händler vorsieht, steht die Lizenzerteilung im Vordergrund, sodass eine Anwendung der GVO-VV wegen Art. 2 Abs. 3 ausscheidet.<sup>1862</sup> Aus dem gleichen Grund fallen auch Outsourcing- und sog. ASP-Verträge aus dem Anwendungsbereich der GVO-VV heraus. Ebenfalls nicht erfasst sind Verbote von Unterlizenzierungen und Floating-Lizenzen, die die maximale Nutzeranzahl deckeln. Zusätzlich sind Field of Use-Klauseln, die Beschränkung vertraglich bestimmter Vewertungs- und Verwendungsarten des Vertragsgegenstands, nicht erfasst, solange der Hersteller keine beherrschende Stellung auf dem europäischen Binnenmarkt besitzt.

Ausnahmen von dem grundsätzlichen Verbot wettbewerbsbeschränkender Absprachen gelten auch dann, wenn die Wettbewerbsbeschränkung nicht geeignet ist, den Wettbewerb spürbar zu beeinträchtigen. In sog. Bagatell- oder „de-minimis“-Bekanntmachungen haben die Europäische Kommission und das Bundeskartellamt die **Frage der Spürbarkeit** geregelt. Eine wettbewerbsbeeinträchtigende Vereinbarung ist nicht spürbar, wenn der Anteil der beteiligten

---

<sup>1857</sup> Grützmacher, ITRB 2005, 205, 206; Ullrich/Lejeune/Konrad/Timm-Goltzsch, Rn. 792.

<sup>1858</sup> Grützmacher, ITRB 2005, 205, 206.

<sup>1859</sup> Ullrich/Lejeune/Konrad/Timm-Goltzsch, Rn. 788.

<sup>1860</sup> Leitlinien der Kommission für vertikale Beschränkungen, ABl. EU 2022 Nr. C 248/1, Rn. 84.

<sup>1861</sup> Vgl. Leitlinien der Kommission für vertikale Beschränkungen, ABl. EU 2022 Nr. C 248/1, Rn. 74; Berger, K&R 2005, 15, 17 f.; Grützmacher, ITRB 2005, 205, 206; Wissel/Eickhoff, WuW 2004, 1244, 1246; Zöttl, WRP 2005, 33, 35; Polley, CR 2004, 641, 645 f.

<sup>1862</sup> Berger, K&R 2005, 15, 17; Ullrich/Lejeune/Konrad/Timm-Goltzsch, Rn. 789 f.

Unternehmen am relevanten Markt insgesamt 5 %<sup>1863</sup> oder 5–15 %<sup>1864</sup> nicht überschreitet. Diese Freistellung gilt wiederum nicht für besonders gravierende Wettbewerbsverstöße, wie etwa die Festlegung verbindlicher Mindest- oder Festpreise.

Ein weiteres Problem liegt darin, dass das europäische Wettbewerbsrecht nur bei **Auswirkungen auf den zwischenstaatlichen Handel** zum Tragen kommt. Eine Eignung zu einer zwischenstaatlichen Wettbewerbsbeschränkung ist dann zu vermuten, wenn sich die Auswirkungen der Vertikalvereinbarung nicht allein auf das Gebiet eines einzelnen Mitgliedstaats beschränken. Damit sind Vereinbarungen zum Softwarevertrieb im Internet regelmäßig Gegenstand von EU-Kartellregeln. Ähnlich ist das EU-Recht anwendbar, wenn es um Exportbeschränkungen geht. Vereinbarungen zwischen kleinen und mittleren Unternehmen sind nach Ansicht der Kommission selten geeignet, den Handel zwischen den Mitgliedstaaten spürbar zu beeinträchtigen. Dabei wird als kleines oder mittleres Unternehmen ein Betrieb angesehen, der weniger als 250 Mitarbeiter hat, einen Jahresumsatz von max. 50 Millionen Euro und eine Bilanzsumme von max. 43 Millionen Euro aufweist.<sup>1865</sup>

Das Kartellverbot des Art. 101 AEUV gilt auch dann nicht, wenn eine Wettbewerbsbeschränkung dem Wesen eines gesetzlich geregelten Vertriebssystems immanent ist. Mit Berufung auf dieses sog. **Immanenzprinzip** hat die EU-Kommission den **echten Handelsvertretervertrag** von Art. 101 AEUV ausgenommen. Sofern also ein Softwarehändler als echter Handelsvertreter anzusehen ist, wären Vereinbarungen zwischen ihm und dem Hersteller kartellrechtlich von vorneherein unbedenklich. Ein solcher Fall ist allerdings selten, da Software weniger im Wege von Handelsvertreterverträgen auf den Markt gebracht wird. Streitig ist, ob man nicht die Regeln zu den Handelsvertretern auf Vertragshändler oder Franchisenehmer übertragen kann. Ein Teil der Literatur will Softwarehändler dann den Handelsvertretern gleichstellen, wenn das Erscheinungsbild beider wirtschaftlich identisch ist.<sup>1866</sup> Diese Auslegung widerspricht aber den Vertikal-Leitlinien, die wettbewerbsbeschränkende Vertragsvereinbarungen in Vertragshändlerverträgen und

---

<sup>1863</sup> So die Bundeskartellamts-Bagatell-Bekanntmachung, Bundeskartellamt Nr. 57/80 v. 8.7.1980, Bundesanzeiger 1980, Nr. 133; siehe auch: Merkblatt des Bundeskartellamtes über Kooperationsmöglichkeiten für kleinere und mittlere Unternehmen Stand März 2007.

<sup>1864</sup> Bekanntmachung der EG-Kommission über Vereinbarungen von geringer Bedeutung v. 22.12.2001, EG ABl. 2001 C 368/13, [https://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CELEX:52001XC1222\(03\)&from=DA](https://eur-lex.europa.eu/legal-content/DE/TXT/PDF/?uri=CELEX:52001XC1222(03)&from=DA) (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

<sup>1865</sup> So die Empfehlung der EU-Kommission über die Differenzierung der kleinen und mittleren Unternehmen v. 6.5.2003, 2003/361/EU, EU ABl. 2003, L 124, 36.

<sup>1866</sup> So etwa *Bechtold*, EWS 2001, 49, 53; *Lange*, EWS 2001, 18, 21; *Damm*, 63 ff.

Vereinbarungen unechter Handelsvertreter insgesamt einem Verbot des Art. 101 AEUV unterwerfen.<sup>1867</sup>

Neben Art. 101 AEUV spielt auch noch die Frage des Missbrauchs einer marktbeherrschenden Stellung eine Rolle (Art. 102 Abs. 1 AEUV sowie §§ 19, 20 GWB). Entscheidend ist hier die Frage des relevanten Marktes.

Der Hersteller kann seine Vertriebsstrukturen im Grundsatz erst einmal **vertraglich frei** ausgestalten. Entscheidet er sich für ein System (echter) Handelsvertreter, ist er kartellrechtlich frei, aber an starke handelsrechtliche Vorgaben – insbesondere im Hinblick auf den Provisionsanspruch – gebunden. Eigenhändler, die im eigenen Namen und auf eigene Rechnung tätig sind, kann er grundsätzlich aufgrund des Erschöpfungsgrundsatzes und des zentralen Gedankens der Warenverkehrsfreiheit nicht binden. Denkbar wäre allerdings ein **selektives Vertriebssystem**. Dabei handelt es sich um ein Vertragssystem, in dem sich der Lieferant verpflichtet, die Vertragswaren oder -dienstleistungen nur an Händler zu verkaufen, die aufgrund festgelegter Merkmale ausgewählt werden. Die Händler ihrerseits verpflichten sich, die betreffenden Waren oder Dienstleistungen nicht an Händler zu verkaufen, die nicht zum Vertrieb zugelassen sind.<sup>1868</sup> Ein solches System ist kartellrechtlich nicht zu beanstanden, wenn das vertriebene Produkt aus Image-Gründen oder zur Qualitätssicherung eine Selektion unter den Vertriebspartnern erfordert. Letzteres wäre bei Software, insbesondere Spezialprogrammen, sicherlich der Fall, da hier besondere technische Voraussetzungen im korrekten Umgang mit dem Programm gegeben sein müssen. Erlaubt ist ein selektiver Vertrieb von Software auch dann, wenn die Auswahlkriterien objektiver und qualitativer Art sind, sich also z.B. auf eine hinreichende Qualifikation des Händlers und seines Personals beziehen; eine Staffelung nach Umsatzkriterien wäre wiederum verboten. Untersagt bleiben alle Beschränkungen des aktiven und passiven Verkaufs an Endverbraucher;<sup>1869</sup> wenn sich also ein freier Händler Software besorgt hat, kann ihm der Weiterverkauf an Endkunden nicht untersagt werden. Schließlich müssen auch Querlieferungen zwischen Händlern innerhalb eines selektiven Vertriebssystems frei bleiben.<sup>1870</sup>

Im Übrigen sind beim Vertrieb auch die **allgemeinen Vorgaben des UWG** einzuhalten. Wenn z.B. zwei Softwarelieferanten über die Frage streiten, ob durch den Vertrieb komplexer Software Rechte der anderen Partei verletzt werden, verhält sich die vermeintlich verletzte Partei

---

<sup>1867</sup> Verordnung über die Anwendung von Art. 81 Abs. 3 des Vertrages auf Gruppen von vertikalen Vereinbarungen und aufeinander abgestimmten Verhaltensweisen, EG ABl. 1999, L 336, 21 und Leitlinien für vertikale Beschränkungen, EG ABl. 2000, C 291, 1.

<sup>1868</sup> Art. 1 Buchst. d. GVO-VV Vertriebssysteme.

<sup>1869</sup> Art. 4 Buchst. d. GVO-VV.

<sup>1870</sup> Art. 1 Buchst. d. GVO-VV.



gem. § 3 UWG rechtswidrig, wenn sie ihren Kunden, die gleichzeitig potentielle Kunden der anderen Partei sind, in vager und pauschaler Form in einem Rundschreiben mitteilt: „Nunmehr mussten wir feststellen, dass von einem Drittunternehmen ein Produkt angeboten wird, welches unser [...] System ersetzen soll. Es liegt uns hierzu ein Gutachten eines von der Industrie- und Handelskammer [...] öffentlich bestellten und vereidigten Sachverständigen vor. Sein Ergebnis hat uns dazu bewogen, unverzüglich gerichtliche Hilfe in Anspruch zu nehmen. Zu gegebener Zeit werden wir auf die Angelegenheit zurückkommen.“<sup>1871</sup>

## V. Zusammenfassung

Insgesamt ist festzuhalten, dass eine Vielzahl von besonderen Softwareverträgen besteht, die jeweils ihre eigenen rechtlichen Fragen und Probleme aufwerfen. **Hinterlegungsvereinbarungen** sollen die Pflicht zur Überlassung des Quellformats regeln. Eine generelle Verpflichtung des Lieferanten zur Überlassung des Quellcodes besteht nicht. Die Überlassung ist schon aufgrund seiner technischen Bedeutung stets Bestandteil einer Hauptleistungspflicht, sodass sie auch AGB-mäßig frei geregelt werden kann. Als Kriterium für eine vertragliche Überlassungspflicht wird man darauf abstellen müssen, ob dem Anwender ein umfassendes Recht zur Bearbeitung der Software eingeräumt worden ist. Dies wird regelmäßig bei Standardsoftware nicht der Fall sein. Insofern kommt ohnehin eine Überlassungspflicht nur bei Individualsoftware in Betracht. Um IT-relevanten und insolvenzrechtlichen Problemen entgegenzuwirken, bedarf es bei einer vertraglichen Vereinbarung einer hinreichend spezifischen Beschreibung des Hinterlegungsobjekts sowie der Aufnahme von Geheimhaltungspflichten und Kriterien für die Herausgabe.

Um direkte Vereinbarungen mit dem Anwender schließen zu können, greift die Softwarindustrie zudem auf **Schutzhüllenverträge**, RETURN-Verträge und ENTER-Vereinbarungen zurück.

Das **Cloud Computing** erlaubt die Auslagerung einer Vielzahl unterschiedlicher IT-Ressourcen in die Cloud. Dabei kommen verschiedene Servicemodelle, wie etwa in Form des „Software as a Service“ (SaaS) zum Einsatz. Vom Vertragszweck her besteht das Leistungsprofil von SaaS regelmäßig darin, dass der SaaS-Anbieter Eigentümer der jeweiligen Software ist und bleibt. Er bietet hierfür eine IT-Infrastruktur an, die der Kunde regelmäßig

---

<sup>1871</sup> OLG Köln, Urt. v. 24.7.1998 – 6 U 12, GRUR 1999, 93.

gegen eine monatliche oder jährliche Servicepauschale nutzen kann, soweit hier nicht individuell nach Inanspruchnahme der SaaS-Leistungen abgerechnet wird. Streitig ist die Rechtsnatur von SaaS, es ist typischerweise jedoch von einem komplexen Schuldverhältnis mit verschiedensten Leistungselementen auszugehen. SaaS-Verträge müssen entsprechend ihrer Leistungsmerkmale exakt beschrieben werden. Erfolgt durch den Cloud-Anbieter eine Verarbeitung personenbezogener Daten, sind zudem die Vorschriften der DSGVO zu beachten.

Bei einer **Open Source-Software** steht dem Nutzer eine freie Bearbeitung zu. Ihre Bereitstellung erfolgt unter Lizenzbedingungen, wirft jedoch auch viele rechtliche Fragen auf. Bei der Open Source-Software schließen Urheber und Nutzer einen Lizenzvertrag mit den Bedingungen der jeweils gewählten Lizenz. Dabei gibt es unterschiedliche Lizenzmodelle wie etwa die „General Public Licence“, die GNU Affero General Public License oder etwa die Berkeley Software Distribution. Zumeist wird zwischen Lizenzen mit strengen Copyleft-Klauseln und solchen mit beschränkten Copyleft-Klauseln unterschieden.

Weiterhin von Bedeutung ist die **Rechtsbeziehung** zwischen Händler und Hersteller **im IT-Bereich**. Eine besondere Herausforderung stellt hierbei regelmäßig das Interesse des Softwareherstellers dar, eigene Lizenz- und Nutzungsbedingungen mit den Endkunden treffen zu können. Dabei gilt es zudem unterschiedliche Vorschriften aus dem HGB, BGB, UrhG und Kartellrecht zu beachten.

## Neuntes Kapitel: **Datenvertragsrecht**

### Literatur:

*Gsell/Krüger/u.a.*, beck-online.Grosskommentar, Stand 01.01.2024 München; *Berger*, Verkehrsfähigkeit "Digitaler Güter", ZGE 2016, 170; *Borges/Keil*, Rechtshandbuch Big Data, Baden-Baden 2024, *Etzkorn*, (Vertragliche) Datenzugangsansprüche nach dem Data Act, RDi 2024, 116, *Cappiello/Francalanci/Pernici*, Data quality assessment from user's perspective. Procedures of the 2004 International Workshop on Information Quality in Information Systems, New York, ACM 2004, 78-89.0, 44; *Foerste*, Die Produkthaftung für Druckwerke, NJW 1991, 1433; *Fries/Scheufen*, Märkte für Maschinendaten, MMR 2019, 721; *Gansmeier/Kochendörfer*, Digitales Vertragsrecht Anwendungssystematik, Regelungsprinzipien und schuldrechtliche Integration der §§ 327 ff. BGB, ZfPW 2022, 1 (6); v. *Gravenreuth*, Probleme im Zusammenhang mit der Minderung oder Wandlung mangelhafter Software, BB 1989, 1925; *Haberstumpf*, Verkauf immaterieller Güter, NJOZ 2015, 793; *Hau/Poseck*, Beck'scher Online-Kommentar zum BGB, 69. Edition, München Stand 01.02.2024; *Hauck*, Digitale Inhalte - Verkehrsfähigkeit oder Lizenzketten?, ZGE 2017, 47; *Hennemann*, Datenlizenzverträge, RDi 2021, 61 ; *Hennemann/Steinrötter*, Der Data Act – Neue Instrumente, alte Friktionen, strukturelle Weichenstellungen, NJW 2024, 1; v. *Herzberg*, Die Haftung von Börseninformationsdiensten, Heidelberg 1987; *Hildebrand/Gebauer/Mielke*, Daten- und Informationsqualität, 2. Auflage, 2012; *Hoeren*, Big Data und Datenqualität - ein Blick auf die DSGVO, ZD 2016, 459; *Hoeren*, Ausschluß der Gewährleistung bei Gebrauchtssoftware; CR 1992, 257; *Hoeren*, Thesen zum Verhältnis von Big Data und Datenqualität - Erstes Raster zum Erstellen juristischer Standards, MMR 2016, 8; *Jauernig*, Bürgerliches Gesetzbuch, 19. Aufl., München 2023; *Köndgen*, Die Haftung von Börseninformationsdiensten, JZ 1978, 389; *Marly*, Praxishandbuch Softwarerecht, 7. Aufl. 2018; *Obergfell*, Beschränkungen der Verkehrsfähigkeit digitaler Güter durch vertragliche Abreden, ZGE 2016, 304; *Pahlow*, Lizenzen als handelbare Güter? Nutzungsrecht und Nutzungsgegenstand im Softwareverkehr, ZGE 2016, 218; *Patzak/Beyerlein*, Adressdatenhandel zu Telefonmarketingzwecken - Vertragstypologische Einordnung unter Berücksichtigung der Haftungsfrage, MMR 2007, 687; *Peschel/Rockstroh*, Big Data in der Industrie - Chancen und Risiken neuer datenbasierter Dienste, MMR 2014, 571, *von Staudinger*, Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Buch Kaufrecht 1, Berlin 2023, Buch 1: Allgemeiner Teil §§ 90-133, Berlin 2021; *Redeker*, IT-Recht, 8. Aufl., München 2023; *Rifkin*, The Age of Access: The New Culture of Hypercapitalism, New York 2001; *Säcker/Rixecker/Oetker/Limberg*, Münchener Kommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch, Band 3, 9. Aufl., München 2022, Band 4, 9. Aufl, München 2019; *Scheufen*, Angewandte Mikroökonomie und Wirtschaftspolitik, 2. Aufl., Wiesbaden 2020; *Schmidt-Kessel*, Heraus- und Weitergabe von IoT-Gerätedaten, MMR 2024, 75; *Schwamberger*, Die Klauselkontrolle in Art. 13 Data Act, MMR 2024, 96; *Specht-Riemenschneider*, Der Entwurf des Data Act, MMR 2022, 809; *Spindler/Schuster*, Recht der elektronischen Medien, 4. Aufl., München 2019; *Wang, J. L./Li/Wang, Q.*, Research on ISO 8000 Series Standards for Data Quality, Standard Science 12, 201; *Wertenbruch*, Gewährleistung beim Kauf von Kunstgegenständen nach neuem Schuldrecht, NJW 2004, 1977; v. *Westphalen*, Datenvertragsrecht – disruptive Technik – disruptives Recht, IWRZ 2018, 9, *Zech*, Die "Befugnisse des Eigentümers" nach § 903 S. 1 BGB - Rivalität als Kriterium für eine Begrenzung der Eigentumswirkungen, AcP 219 (2019), 488.

In der Diskussion um das Datenrecht spielt das Vertragsrecht eine untergeordnete Rolle. Dies ist insofern erstaunlich, als in der Industrie auf vielfältige Vertragsweise Rohdaten<sup>1872</sup> kommerziell weitergegeben werden. Die Bereitstellung nicht-personenbezogener Daten unterliegt der Vertragsfreiheit.<sup>1873</sup> Daher soll im Folgenden ein kurzer Überblick über das Datenvertragsrecht gegeben werden.

## I. Vertragsgegenstand und Rechtsnatur

Der Vertragsgegenstand ist in diesem Bereich bestimmt durch Rohdaten. Daten sind durch eine Reihe von Eigenschaften vom klassischen Eigentum zu unterscheiden. Von ihrem Wesen her handelt es sich um nicht rivale, nicht exklusive und nicht abnutzbare Gegenstände.<sup>1874</sup> Daten als Informationsgut sind nach dieser Unterscheidung nicht-rival im Konsum, weil eine Nutzung des Gutes durch mehrere Personen gleichzeitig möglich ist. Daten sind auch nicht exklusiv, da man sie von ihrer Natur her unbegrenzt und nicht auf eine Person bezogen handeln kann.

Datenverträge können unterschiedlich ausgestaltet werden und dadurch auch vertragsrechtlich unterschiedlich einzuordnen sein. Wie in der analogen Welt lässt sich hier insbesondere danach abgrenzen, wie die eingeräumte Nutzungsmöglichkeiten ausgestaltet sind. Schwierigkeiten der Einordnung ergeben sich dadurch, dass es bei Daten an einer dinglichen Rechtsposition fehlt, die dem Erwerber daher nicht ohne Weiteres übertragen werden kann. „Verfügungsgegenstand“ eines jeden Datenvertrages ist der faktische Datenzugang und seine Ausgestaltung. Unterschieden werden muss danach, ob dieser dauerhaft und endgültig oder nur vorübergehender Natur ist.

In der Regel wird Gegenstand eines Datenvertrags die Überlassung der Rohdaten sein. Handelt es sich um eine **dauerhafte und unbeschränkte Überlassung**, können solche Daten grundsätzlich Gegenstand einer Kaufvereinbarung nach § 453 BGB sein (**Datenkaufvertrag**).<sup>1875</sup> § 453 Abs. 1 S. 1 BGB nennt als mögliche Kaufgegenstände, die weder Recht noch Sache ist, auch „sonstige Gegenstände“. Unter solche sind auch digitale

---

<sup>1872</sup> Der Begriff ist missverständlich. Es gibt keine Rohdaten, da alle Daten schon immer in einer Form der Generierung, Sammlung und Speicherung vorliegen. Gemeint sind Daten, die unmittelbar Informationen aus der Umwelt repräsentieren und nicht aus der Verarbeitung anderer Daten entstehen. Siehe dazu *Fries/Scheufen*, MMR 2019, 721, 722.

<sup>1873</sup> *Hennemann*, RD 2021, 61, 63.

<sup>1874</sup> Sie sind daher nicht das Öl der Informationsgesellschaft. *Scheufen*, *Angewandte Mikroökonomie und Wirtschaftspolitik*, 108 ff.; *Zech*, AcP 219, 488, (561 ff.).

<sup>1875</sup> *Staudinger/Stieper*, § 90 Rn. 17; *Jauerning/Berger*, § 453 Rn. 11.

Inhalte im Sinne des § 327 Abs. 2 S. 1 BGB zu fassen.<sup>1876</sup> Nach der Legaldefinition handelt es sich bei „digitalen Inhalten“ um „Daten, die in digitaler Form erstellt und bereitgestellt werden“. Der Begriff ist weit zu verstehen und im Sinne von maschinenlesbare, kodierte Information auszulegen.<sup>1877</sup> Darunter fallen insbesondere Video-, Audio, und Musikdaten.<sup>1878</sup> Für diese „sonstigen Gegenstände“ gelten nach Maßgabe des § 453 Abs. 1 S. 1 BGB im Grundsatz die Vorschriften über den Sachkauf, §§ 433 ff. BGB. Eine Ausnahme macht § 453 Abs. 1 S. 2 BGB für Verbraucherverträge (§ 310 Abs. 3 BGB) über den Verkauf digitaler Inhalte durch einen Unternehmer. Die Relevanz der Vorschriften über den Sachkauf erschöpfen sich damit in dem Bereich eines Kaufs unter Unternehmern oder unter Verbrauchern.<sup>1879</sup> Für alle B2C-Verträge sind die Bestimmungen über die Übergabe, die Leistungszeit und die Mängelrechte von der Verweisung, die § 453 Abs. 1 S. 1 BGB vornimmt, ausgenommen. An die Stelle treten die §§ 327, 327b, §§ 327d-327g, §§ 327i- 327n BGB (§ 453 Abs. 1 S. 3 BGB). Mangels dinglicher Rechtspositionen können Daten nicht wirklich „übergeben“ werden, an ihnen wird vielmehr eine Nutzungsmöglichkeit eingeräumt. § 327 Abs. 1 BGB sieht insofern eine Differenzierung dazwischen vor, ob die Produkte bereitgestellt werden oder aber eine digitale Dienstleistung im Sinne des § 327 Abs. 2 S. 2 BGB vorliegt. Grundsätzlich lassen sich digitale Dienstleistungen auf den Bereich der tätigkeitsbezogenen Leistungen beschränken, hierunter sind daher insbesondere die gemeinsame Nutzung von Video- oder Audioinhalten („Sharing“) und andere Arten des Datei-Hostings zu fassen. Hingegen fallen solche Leistungen, die auf eine dauerhafte oder zeitweilige Übertragung oder Zugänglichmachung von Inhalten gerichtet sind, unter die Kategorie der digitalen Inhalte,<sup>1880</sup> womit hier wohl der Regelfall eines Datenvertrags einzuordnen wäre.

Der Kauf von Daten, bei dem der digitale Inhalt ein eigenständiges Produkt darstellt, muss sorgfältig abgegrenzt werden von einem Vertrag, bei dem ein **Zusammenhang zu einer Sache** besteht. Diese Abgrenzungsschwierigkeit stellt sich wiederum nur bei Verbraucherverträgen (§ 310 Abs. 3 BGB). Bei diesen ist auf die feingliedrige Unterscheidung, die die §§ 327 ff. BGB anlegen, zu achten. Für alle anderen Verträge gelten grundsätzlich die Regelungen über den Sachkauf, §§ 433 ff. BGB.

---

<sup>1876</sup> BeckOKBGB/*Wilhelmi*, § 453 Rn. 190, Stand: 01.04.2024; BeckOKBGB/*Faust*, § 453 BGB Rn. 24; Jauerning/*Berger*, § 453 Rn. 11.

<sup>1877</sup> MüKoBGB/*Metzger*, § 327 Rn. 7; *Gansmeier/Kochendörfer*, ZfPW 2022, 1, 6.

<sup>1878</sup> Siehe zu den Einzelheiten der Def. auch BT-Drs. 19/27653, 38 f.

<sup>1879</sup> BeckOKBGB/*Faust*, § 453 BGB Rn. 24.

<sup>1880</sup> MüKoBGB/*Metzger*, § 327 Rn. 8.

Weiterhin ist der Datenkaufvertrag von einem **Datenlizenzvertrag** abzugrenzen. Bei einem solchen wird dem Lizenznehmer vordergründig ein Nutzungsrecht eingeräumt und eine Nutzungsmöglichkeit bereitgestellt, während die Daten grundsätzlich beim Lizenzgeber verbleiben. Bei dem Datenlizenzvertrag ist eine Einordnung in bestehenden Vertragstypen des BGB nur schwer vorzunehmen.<sup>1881</sup> Von einigen Stimmen wird eine Qualifizierung als Pachtvertrag gefordert.<sup>1882</sup> So folgerte auch der BGH, dass es sich bei einem Lizenzvertrag um ein Dauerschuldverhältnis handele, auf das die Regeln der Rechtspacht zumindest analoge Anwendung finden.<sup>1883</sup> Gegen die Einordnung als Pachtvertrag spricht, dass dieser erkennbar auf körperliche Güter zugeschnitten ist. Das wiederum würde dazu führen, dass stets jede Norm dahin gehend zu prüfen wäre, ob sie auf einen Datenlizenzvertrag übertragbar wäre.<sup>1884</sup> Mangels einschlägiger gesetzlicher Regelung ließe sich auch eine Einordnung de lege lata als Vertrag sui generis annehmen.<sup>1885</sup> Auch diese Lösung würde jedoch ein nur unsicheres Fundament für den Datenlizenzvertrag bilden, da auch auch heirbei einzelne Regeln des Pachtvertrages analog heranzuziehen wären. Wo eine vertragstypologische Einordnung nicht gelingt, ist den jeweiligen Parteivereinbarungen stärkeres Gewicht zuzumessen.<sup>1886</sup> Daneben steigt mangels gesetzlichen Leitbildes die Bedeutung von Rechtsprechung und Wissenschaft ein solches zu schaffen.

Wenn die Daten auf Dauer gegen eine nicht-monetäre Gegenleistung überlassen werden, handelt es sich um einen **Tauschvertrag** i.S.v. § 480 BGB, auf den die Vorschriften über den Kauf entsprechende Anwendung finden. Als bloßes funktionales Wiederum müssen auch hier die Neuerungen mit Einführung der §§ 327 ff. BGB beachtet werden. § 327 Abs. 3 BGB bezieht sich auf Verbraucherverträge, bei denen der Verbraucher dem Unternehmer personenbezogener Daten bereitstellt oder sich zur Bereitstellung verpflichtet, das heißt auch eine nicht monetäre Gegenleistung erbringt. Auf diesen sind ebenfalls die Vorschriften der §§ 327 ff. BGB anzuwenden.

Weiterhin möglich ist es auch, dass die Daten Gegenstand eines Vertrags sind, bei dem sich eine Partei zu einer Leistung verpflichtet, ohne dafür eine Gegenleistung zu erhalten (**Schenkung**). Wie beim Datenkaufvertrag handelt es sich um eine Vertragsform bei der die

---

<sup>1881</sup> Specht/Riemenscheider/Werry/Werry/Rank-Haedler, Datenrecht in der Digitalisierung, § 5.2 Rn. 26.

<sup>1882</sup> Etwa Patzak/Beyerlein MMR 2007, 687, 690; v. Westphalen, IWRZ 2018, 9, 15; Specht-Riemenscheider/Werry/Werry/Rank-Haedler, Datenrecht in der Digitalisierung, § 5.2 Rn. 36 ff.

<sup>1883</sup> BGH GRUR 2006, 435, 437.

<sup>1884</sup> So etwa Hennemann, RD 2021, 61, 65.

<sup>1885</sup> Schur, GRUR 2020, 1142, 1145.

<sup>1886</sup> Hennemann, RD 2021, 61, 65; Schur, GRUR 2020, 1142, 1145; für den Lizenzvertrag vgl. BGH, BeckRS 2011, 19381 Rn. 13.

Daten nicht nur zeitlich begrenzt, sondern dauerhaft zur Verfügung gestellt werden. Gegenstand einer Schenkung im Sinne des § 516 BGB kann grundsätzlich jeder Gegenstand sein, der auch Objekt eines Kaufvertrags sein könnte.<sup>1887</sup> Da Daten, wie dargestellt, dieser Kategorisierung zugänglich sind, verbleibt auch für sie die Möglichkeit Gegenstand einer Schenkung zu sein. Wie bei Kaufverträgen ist auch hier ein besonderes Augenmerk auf die Verträge im B2C-Verhältnis zu legen. So findet auf Verträge, bei denen ein Unternehmer dem Verbraucher digitale Produkte schenkt und dieser gleichzeitig personenbezogene Daten bereitstellt oder sich hierzu verpflichtet, § 516a Abs. 1 BGB Anwendung. Das heißt, das anstelle der §§ 523 und 524 BGB die Vorschriften der §§ 327 ff. BGB treten. und damit Teile der §§ 327 ff. BGB Anwendung finden.

Ungeeignet ist die teilweise in der Literatur vorgeschlagene Einordnung als Lizenzvertrag über die Nutzung einer Datenbank im urheberrechtlichen Sinne, da es bei solchen Verträgen regelmäßig nicht um die Einräumung von Rechten an Datenbanken geht. Ein urheberrechtlicher Schutz kommt erst bei Vornahme eines mehrwertstiftenden Designs des Rohdatenbestandes in Betracht, etwa durch eine aufwändige Strukturierung der Daten. Eine solche Mehrwertgestaltung ist nach dem Datenbankherstellerrecht (§ 87a UrhG) geschützt. Der Aufwand für die Beschaffung oder Erzeugung der Daten ist hingegen nicht Gegenstand eines solchen Sonderrechts.<sup>1888</sup> Das verkennen weite Teile der Forschung, die immer wieder nach dem Urheberrecht als Anknüpfungspunkt des Datenbankvertrages fragen.

## **II. Löschung oder Rückgabe – wie?**

In bestimmten Konstellationen müssen Daten zurückgegeben oder gelöscht werden, etwa im Rahmen vertraglicher oder gesetzlicher Rückgabepflichten.

### **1. Rückgabepflichten**

Aus dem Softwarebereich kann man das Problem schon lokalisieren. Hier stellt sich die Frage, wie man bei einer Zug-um-Zug Verurteilung Software zurückgeben kann. Hierzu bedarf es für die Zwecke der zwangsvollstreckungsrechtlichen Durchsetzung einer Spezifizierung der Software. Diese war schon immer schwierig, etwa wenn es sich um Individualsoftware handelt. Wie kann man solche Software so konkretisieren, dass der Gerichtsvollzieher mit hinreichender Bestimmtheit weiß, was er zurückzugeben oder abzuholen hat? Das *LG Düsseldorf* hatte schon 1994 die Probleme erkannt und auf die Diskettenbeschriftung abgestellt; ein Anspruch auf

---

<sup>1887</sup> BeckOGKBGB/Harke, § 516 Rn. 16, Stand: 01.01.2024.

<sup>1888</sup> So EuGH, Urt. v. 09.11.2004 – C 203/02 (The British Horseracing Board/William Hill Organization), GRUR 2005, 254, 255; a.A. Spindler/Schuster/Wiebe, UrhG, § 87a Rn. 7 f.

Herausgabe von Individualsoftware müsse so formuliert werden, dass diese anhand der äußeren Merkmale von Disketten eindeutig identifiziert werden kann.<sup>1889</sup> Mit Disketten haben wir es heutzutage nicht mehr zu tun.

Es bietet sich ein kryptografisches Prüfsummenverfahren (Checksum) an. Hierbei wird aus den Ausgangsdaten eine Prüfsumme berechnet, mithilfe dessen man in der Lage ist, einen Bitfehler zu erkennen. Die Prüfsumme wird vom Sender errechnet und mit den Daten übermittelt. Der Empfänger kann seinerseits eine Prüfsumme feststellen; ist diese nicht mit der Prüfsumme des Senders identisch, spricht dies sehr stark für eine Veränderung des Datenpakets.

## 2. Rückgabe von Daten

Und als zweites Problem stellt sich die Frage, wie man bei einer Rückabwicklung des Vertrages die bereits erhaltenen Daten zurückgeben kann. Wählt der Käufer den Rücktritt, müssen die Parteien einander gem. § 346 Abs. 1 BGB die empfangenen Leistungen zurückgewähren.<sup>1890</sup> Hier bereitet vor allem die Rückgewähr von Daten Schwierigkeiten, da Daten unbeschränkt kopierbar sind. Letztendlich erfolgt statt der Rückgabe der Daten die Löschung der beim Anwender verbliebenen Kopien.<sup>1891</sup> Aber auch mit der Löschung ist es faktisch schwierig. Der Nutzer kann regelmäßig nicht sicherstellen, dass die Daten gelöscht sind. In der Praxis behilft man sich hier mit notarieller Beurkundung. In der Rechtsprechung nehmen aber die Zweifel daran zu, ob notarielle Erklärungen die Löschung effektiv absichern können. So hat der *BGH*<sup>1892</sup> im Rahmen der für Software geltenden Erschöpfung erklärt, dass der spätere Erwerber sich nur dann auf die Erschöpfung berufen könne, wenn der Ersterwerber die entsprechend veräußerten Kopien des Computerprogramms für sich selbst unbrauchbar gemacht habe. Es müsse im konkreten Fall vom Zweiterwerber hinreichend sichergestellt werden, dass die Software beim Ersterwerber auch tatsächlich gelöscht wurde. Die Vorstellung, man könne Software oder Daten löschen, geht aber an der technischen Realität vorbei. Nach dem derzeitigen Stand der Technik würde das nur über eine physische Vernichtung des Datenträgers in Form einer Zerkleinerung oder Entmagnetisierung möglich sein. Wie *Hunzinger* in seiner Dissertation über das Löschen im Datenschutzrecht herausstellt,<sup>1893</sup> ist ein solches Löschen eine

---

<sup>1889</sup> LG Düsseldorf, Urt. v. 16.3.1994 - 5 O 4/94. Das AG Offenbach, Beschl. v. 27.01.1989 - 62 M 841/89 hat die Vollstreckbarkeit gänzlich verneint, vgl. auch KG Berlin, 8.3.1994 - 1 W 7446/93.

<sup>1890</sup> *Marly* hat neuerdings die fehlerhafte Ansicht vertreten, dass bei Software der Rücktritt automatisch einen Wegfall der bestehenden Nutzungsrechte auslöst, vgl. Praxishandbuch Softwarerecht, Rn. 1311 gegen seine eigene Ansicht bis zur 5. Aufl.

<sup>1891</sup> *Redeker*, Rn. 394; v. *Gravenreuth*, BB 1989, 1925, 1926.

<sup>1892</sup> BGH, Urt. v. 11.12.2014 - I ZR 8/13, MMR 2015, 530 = GRUR 2015, 772 m. Anm. *Sattler* = CR 2015, 429 = K&R 2015, 490 – UsedSoft III.

<sup>1893</sup> *Hunzinger*, Das Löschen im Datenschutzrecht 2018.



Utopie, die durch das Unbrauchbarmachen ersetzt werden sollte. Dies würde es ermöglichen, auch Verfahren wie eine Verschlüsselung zu berücksichtigen, die keinem Löschen im engeren Sinne entsprechen.

### 3. Reichweite von § 346 Abs. 2 BGB

Im Übrigen ändert die Löschung nichts daran, dass der Anwender aufgrund der ursprünglich überlassenen Daten Kenntnisse und Produkte entwickeln kann, deren Rückgabe im Rahmen der Rücktrittsabwicklung nicht geschuldet ist. Wissen im Hirn, das zeigt schon die Diskussion um den Geheimnisschutz nach dem Geheimnisschutzgesetz, gehört niemandem außerhalb des Hirns. Von daher bringt die Rückgabe von Daten im Rahmen von § 346 Abs. 1 BGB wenig. Würde man hier aus dieser Vorschrift eine Pflicht zur Herausgabe der gezogenen Nutzungen anwenden, müsste der Rücktrittsschuldner alle mit dem Wissen entwickelten Produkte und Dienstleistungen herausgeben. Dies kann in Zeiten des ausgeweiteten Zugriffs auf virtuelle Güter („Age of Access“)<sup>1894</sup> nicht (mehr) Sinn und Zweck der Vorschrift sein.

Denkbar wäre stattdessen eine Anwendung der Wertersatzregeln von § 346 Abs. 2 BGB. Nach § 346 Abs. 2 S. 1 Nr. 1 ist der Schuldner nämlich zum Wertersatz verpflichtet, soweit die Rückgewähr nach der Natur des Erlangten ausgeschlossen ist. Allerdings scheint dem § 346 Abs. 2 S. 1 Nr. 3 entgegen zu stehen, der eine Wertersatzpflicht für die durch die bestimmungsgemäße in Gebrauchsname entstandene Verschlechterung ausdrücklich ausschließt. Man könnte also argumentieren, dass die Nutzung der Daten ihrer Bestimmung entspricht und deren Gebrauchnahme insofern nicht zu Kompensationsansprüchen führt. Allerdings ist diese Ausnahme nur auf den Fall der Verschlechterung nach Nr. 3 bezogen, nicht aber auf den in Nr. 1 erwähnten Fall des Ausschlusses der Rückgewähr nach der Natur des Erlangten.<sup>1895</sup> Insofern ist der Wortlaut eindeutig und eröffnet daher die Möglichkeit, sogar neben der Rückgewähr eine Wertersatzpflicht zu statuieren.<sup>1896</sup> Der Wertersatz wäre dann gem. § 346 Abs. 2 S. 2 nach der vertraglich bestimmten Gegenleistung zu berechnen. Allerdings soll § 346 Abs. 2 der faktischen Vertragserfüllung dienen. Das Gesetz geht davon aus, dass eben die Sache schon so wie gedacht genutzt würde und die Einpreisung der Sache auf der einen Seite dem Nutzungsgewinn des Käufers auf der anderen Seite entspricht. Das bedeutet, dass das Gesetz auch bei Daten davon ausgeht, dass sämtliche Nutzungen von Daten durch die

---

<sup>1894</sup> Siehe dazu grundlegend *Rifkin*, *The Age of Access: The New Culture of Hypercapitalism*.

<sup>1895</sup> Siehe *Kaiser*, *JZ* 2001, 1061 ff.

<sup>1896</sup> Allerdings ist der Wortlaut von § 346 Abs. 2 misslungen, als dort ausdrücklich auf den Fall statt der Rückgewähr oder Herausgabe abgestellt wird. Dem steht aber entgegen, dass eine Wertersatzpflicht besteht, soweit die Rückgewähr nach der Natur landen ausgeschlossen ist.

Rücktrittspartei schon im ursprünglichen Kaufpreis eingepreist sind. Indem dieser als Wertersatz dem Verkäufer erstattet wird, wird der Vertrag also faktisch erfüllt. Mit der Begrenzung auf den Kaufpreis handelte es sich um eine ökonomisch äußerst sinnvolle Regelung, gerade bei Daten, da die Berechnung des Wertersatzes für jegliche Weiterverwendung der Daten enorme Schwierigkeiten aufwerfen würde, die wiederum in einem (zu) hohen Preis der Daten eingepreist wären. Die entscheidende Frage wäre also, ob auch im Datenkontext die Nutzungsgewinne Äquivalent zum ursprünglichen Erwerbspreis der Kauf- bzw. Nutzungsberechtigung sind. Davon ist in einer Marktwirtschaft auszugehen. Im Ergebnis entsprechen die Wertersatzregeln des § 346 BGB gerade nicht der Besonderheit des Datenmarktes.

### **III. Qualität**

Es stellt sich im weiteren die Frage, wie man aus rechtlicher Sicht die Aktualität, Anpassung, Anreicherung und Portabilität von Daten sicherstellt.

#### **1. Aktualisierung**

Daten im Industrie 4.0-Umfeld müssen stetig aktualisiert werden und werden regelmäßig von Maschinen generiert. Daten in einem vertrieblichen Umfeld werden auch immer zeitaktuell benötigt, hingegen aber regelmäßig durch externe Faktoren wie das Nutzungsverhalten von natürlichen Personen. Für die Gewährleistung ist daher die Konkretisierung der Datenqualität von zentraler Bedeutung. Dieses Prinzip findet sich spezialgesetzlich im Datenschutzrecht wieder.<sup>1897</sup> Dort erweist sich die Veränderung des Prinzips allerdings als eher unglücklich und wenig durchdacht. Mit Datenschutz hat die Frage der Datenqualität wenig zu tun. Es geht vielmehr um eine Frage des allgemeinen Zivilrechts und weniger des Datenschutzrechts.<sup>1898</sup>

Die vertragsrechtlichen Regeln zur Sicherung der Datenqualität sind überaltert. Sie stammen aus den warenorientierten Wirtschaftsstrukturen des 19. Jahrhunderts und sichern allenfalls ausnahmsweise eine Haftung in vertraglichen oder vertragsähnlichen Verhältnissen. Dementsprechend erörtern die wenigen Literaturstimmen zur Datenqualität bei Big Data im Kern nur die Haftung für Übertragungsfehler.<sup>1899</sup>

---

<sup>1897</sup> Art. 5 DSGVO; siehe dazu *Hoeren*, ZD 2016, 459, 495 ff.

<sup>1898</sup> Siehe *Hoeren*, MMR 2016, 8, 10.

<sup>1899</sup> Siehe *Peschel/Rockstroh*, MMR 2014, 571, 575.

## 2. Reichweite der Informationshaftung

Zum Schwur kommt die Thematik Informationshaftung in der Informationsgesellschaft dadurch, dass nunmehr Daten selbst zum Gegenstand von Verträgen gemacht werden.<sup>1900</sup> Traditionell geht die Rechtswissenschaft für den damals einzig denkbaren Fall eines Informationsverkaufs in Buchform davon aus, dass hierbei der vertraglich vorausgesetzte Gebrauch nur schwer bestimmt werden könne.<sup>1901</sup> Ein Käufer/Leser eines Buches hege keine schützenswerten Erwartungen an den Inhalt eines Buches<sup>1902</sup>; solche Erwartungen seien regelmäßig nur irrelevante Informationswünsche.<sup>1903</sup> Grenzen seien erst überschritten, wenn eine überdurchschnittlich hohe Zahl von Druckfehlern vorliege, Seiten fehlten oder eine Gesetzessammlung vollständig veraltet sei.<sup>1904</sup> Alternativ wird mit Zusicherungen<sup>1905</sup> oder einem selbstständigen Beratungsvertrag<sup>1906</sup> gearbeitet. Ansonsten bestehe die Gefahr, dass die gewöhnlich zu fordernde Verlässlichkeit tatsächlicher Angaben verschuldensunabhängig zur Gewährleistung führen würde.<sup>1907</sup>

## 3. Standards zur Datenqualität

Als Vision wäre es möglich, Datenqualität durch die Verbindung mit entsprechenden Datenqualitätsstandards abzusichern und durch harte zivilrechtliche Instrumentarien einzufordern. Eine Kategorisierung von Daten in „richtig“ oder „falsch“ ist nicht sachgerecht. Big Data hat mit Korrelationen und Wahrscheinlichkeiten zu tun und eignet sich nicht für bipolare Wahrheitsaussagen. Aber gerade in der Gleichsetzung von Wahrscheinlichkeiten und Tatsachen liegt eine der größten Haftungsfallen der Big Data Diskussion. *Danah Boyd*, eine bekannte US-amerikanische Soziologin, hat schon 2010 vor den tragischen Missverständnissen in der Szene gewarnt: „Größere Daten seien nicht immer bessere Daten“.<sup>1908</sup> Und sie warnt zu Recht: Die Interpretation sei der schwierigste Teil der Datenanalyse. Und egal wie groß Ihre

---

<sup>1900</sup> Erstaunlich ist, dass Experten zu dem Thema nichts Anderes als Vertragsstrafen einfällt, „weil das gesetzliche Schadensersatzrecht mit den hohen Hürden für den konkreten Nachweis eines Schadens für weite Bereiche des Datenhandels ungeeignet ist“ so *Fries/Scheufen*, MMR 2019, 721, 724.

<sup>1901</sup> BGH, Urt. v. 8.6.1988 - VIII ZR 135/87, NJW 1988, 2597; dazu *Wertenbruch*, NJW 2004, 1977, 1979 f.; *Haberstumpf*, NJOZ 2015, 793, 796 hält daran fest, dass nur der körperliche Gegenstand Anknüpfungspunkt für einen Sachkauf sein könne.

<sup>1902</sup> MüKoBGB/*Westermann*, § 434 Rn. 79.

<sup>1903</sup> BGH, Urt. v. 26.11.1957 - VIII ZR 232/56, NJW 1958, 138.

<sup>1904</sup> OLG Stuttgart, Urt. v. 30.03.1994 - 3 U 154/93, NJW-RR 1995, 565; siehe auch *BeckOKBGB/Faust*, § 434 Rn. 99; *Foerste*, NJW 1991, 1433, 1436.

<sup>1905</sup> BGH, Urt. v. 14.3.1973 - VIII ZR 137/71, NJW 1973, 843.

<sup>1906</sup> BGH, Urt. v. 8.2.1978 - VIII ZR 20/77, BGH, NJW 1978, 997; näher *Köndgen*, JZ 1978, 389; v. *Herzberg*, Die Haftung von Börseninformationsdiensten.

<sup>1907</sup> MüKoBGB/*Westermann*, § 434 Rn. 79.

<sup>1908</sup> *Boyd*, Privacy and Publicity in the Context of Big Data, *WWW*. Raleigh, North Carolina 2010, abrufbar unter: <http://www.danah.org/papers/talks/2010/WWW2010.html> (zuletzt abgerufen: 01.05.2024).

Daten seien, wenn Sie deren Grenzen nicht verstünden, wenn Sie Ihre eigenen Voreingenommenheiten nicht verstünden, würden sie diese falsch interpretieren.

Dabei erweist es sich allerdings als fatal, dass die zunächst intensiv geführte IT-Diskussion um Standards für die Datenqualität stagniert. Aus den neunziger Jahren des letzten Jahrhunderts stammen die gängigen Datenqualitätsstandards, z.B. Korrektheit, Konsistenz, Aktualität, Vollständigkeit, Eindeutigkeit.<sup>1909</sup> Diese Diskussion wurde bis 2008 geführt und mündete bis dahin in der Gründung einer Deutschen Gesellschaft für Datenqualität (DGDQ), die dann aber aufgelöst wurde. Derzeit wird über eine ISO-Normierung (ISO 8000)<sup>1910</sup> nachgedacht, deren Konturen allerdings noch nicht abzusehen sind.

#### **4. Ebenen der Datenqualität**

Standard ist inzwischen die Differenzierung zwischen fünf Qualitätsebenen: Verfügbarkeit („availability“), Nutzbarkeit („usability“), Zuverlässigkeit („reliability“), Relevanz („relevance“) und Qualität der Darstellung („presentation quality“).<sup>1911</sup> Dieses Modell verweist auf die Komplexität einer Qualitätssicherung bei Big Data. Gefordert ist hier nicht nur die Genauigkeit der Input-Daten („accuracy“). Vielmehr muss der gesamte Vorgang vom Input der Daten bis hin zur Präsentation der endgültigen Datenkorrelationen angemessen strukturiert sein.

Bei der Verfügbarkeit wird zwischen der Zugänglichkeit der Daten („accessibility“) und der Aktualität („timeliness“) unterschieden. Die Datenzugänglichkeit wird mit Indikatoren wie der Möglichkeit einer Datenzugangsschnittstelle und der Chance, die verwendeten Daten frei oder kostengünstig erhalten zu können, gemessen. Die Aktualität soll über Verfahren gesichert werden, die ein regelmäßiges Update der Input-Daten und eine angemessene Projektierung der Zeitphasen vom Input über die Verarbeitung bis hin zum Output gewährleisten. Auch die Nutzbarkeit muss gesichert werden, etwa über die regelmäßige Auditierung durch Experten oder über die Beachtung der Herkunft der Input-Daten. Zu beachten ist ferner, dass nicht nur die Relevanz des Outputs („fitness for purpose“) gefordert wird, sondern ferner auch ein Schwerpunkt auf die Verständlichkeit des Outputs gelegt wird („readability“).

---

<sup>1909</sup> *Heinrich/Klier*, Daten- und Informationsqualität, S. 49-66; *Heinrich/Kaiser/Klier*, How to measure Data Quality? A Metric-based Approach, 28th International Conference of Information Systems (ICIS), Montreal 2007, abrufbar unter: <https://epub.uni-regensburg.de/23633/1/heinrich.pdf> (zuletzt abgerufen: 01.05.2024).

<sup>1910</sup> *Wang, J. L/Li/Wang, Q.*, Standard Science 12 2010, 44 ff.

<sup>1911</sup> *Cappiello/Francalanci/Pernici*, ACM 2004, 78 ff.

#### IV. AGB-Recht: Neu-gebraucht

Schwierigkeiten ergeben sich auch bei der Frage, ob diese Gewährleistung bei Daten in Allgemeinen Geschäftsbedingungen im B2B Bereich nach § 309 Nr. 8b bb) BGB beschränkt werden darf. Denn diese Bestimmung gilt nur für Verträge über die Lieferung neu hergestellter Sachen. Bei Verträgen über den Kauf gebrauchter Sachen wird der formularmäßige Ausschluss der Gewährleistung grundsätzlich für zulässig erachtet.<sup>1912</sup> So sollen die Formeln „wie steht und liegt“ oder „wie besichtigt unter Ausschluss jeglicher Gewährleistung“ auch bei verborgenen Mängeln der Kaufsache wirksam sein. Die Ratio der Vorschrift und der darin zugrunde gelegten Unterscheidung von neuen und gebrauchten Sachen liegt in dem Vorliegen von Abnutzungs- und Verschleißerscheinungen bei Second Hand-Produkten.<sup>1913</sup> Wie einhaltend erläutert, sind Daten ein Gut, das keinem Verschleißprozess unterliegen kann. So hat der *EuGH* in der Entscheidung *Tom Kabinet* entschieden: „Es kann jedoch nicht angenommen werden, dass die Überlassung eines Buches auf einem materiellen Träger und die Überlassung eines E-Books in wirtschaftlicher und funktioneller Hinsicht vergleichbar sind. Werden die nicht körperlichen digitalen Kopien – anders als Bücher auf einem materiellen Träger – nämlich durch den Gebrauch nicht verschlechtert, so dass die „gebrauchten“ Kopien einen perfekten Ersatz für neue Kopien darstellen.“<sup>1914</sup>

Daraus könnte sich ergeben, dass Daten als solche immer als neu einzustufen sind. Nach der herrschenden Meinung ist aber eine Sache neu, solange sie noch nicht in ihren bestimmungsgemäßen Gebrauch genommen wurde. Man kann diese Definition auch im Lichte des Wortlauts der Vorschrift verstehen, die zusätzlich noch Werkleistungen anspricht. Es soll unterschieden werden zwischen Verträgen über Individualprodukte und über Produkte, die schon als standardisiert, vorgefertigt zu verstehen sind. Legt man diese Definition zugrunde, sind Daten oft nicht neu, da sie regelmäßig vor dem Weiterverkauf eingesetzt und verwendet worden sind. Diese Definition geht ersichtlich von einer technischen Herstellung von Gegenständen aus und damit auch von klassischen Wertschöpfungsketten und Vertriebsmechanismen.

All das wird bei Daten auf den Kopf gestellt aufgrund der zirkulären Wertschöpfung, bei der zu keiner Sekunde einen nicht bestimmungsgemäßen Gebrauch gibt. Es bedarf hier daher noch der teleologischen Auslegung.

---

<sup>1912</sup> Staudinger/*Coester-Waltjen*, § 309 Nr. 8 Rn. 21.

<sup>1913</sup> Dazu auch *Hoeren*, CR 1992, 257, 257 f.

<sup>1914</sup> *EuGH*, Urt. v. 19.12.2019 – C-263/18, Rn. 58 (Niederlands Uitgeversverbond/*Tom Kabinet Internet*).

Teleologisch geht es um den Verschleiß der Sache: Der Gebrauchtwarenverkauf soll also erleichtert werden, da auch die Erwartungen des Käufers andere sind. Bei Daten geht Käufer von derselben Qualität aus, es verändert sich nur der relative Bezug der Daten zur Außenwelt, etwa wenn die Daten heute veraltet sind oder wenn das Format heute nicht mehr en vogue ist. Die absoluten Eigenschaften des Datensatzes bleiben aber unverändert; die Unterscheidung ist daher nicht zulässig zwischen neuen und gebrauchten Daten.

Praktisch bedeutet das nicht, dass der vollständige Ausschluss der Haftung für Sachmängel zulässig wäre und die gesetzlich vorgegebene Risikoverteilung gerade beim Datenmarkt aufgehoben werden könnte. Die Sachmängelhaftung ist ein tragendes Prinzip des Kaufrechts, die man nicht vollständig ausschließen darf. Jedoch sind mangels Anwendbarkeit von § 309 Nr. 8 lit. b) lit. bb) BGB im B2C-Bereich für den Unternehmer wohl mehr Möglichkeiten offen, die Haftung im Rahmen des § 307 BGB zu beschränken. Unter Beachtung der Generalklausel ist es daher möglich, die Gewährleistung und Haftung für Datenmängel weitgehend auf den Käufer zu verlagern.

## **V. Erschöpfung und § 137 S. 1 BGB**

Allgemein wird die Frage der Verfügbarkeit bei Daten als Problem des urheberrechtlichen Erschöpfungsgrundsatzes in §§ 17 Abs. 2, 69c Nr. 3 UrhG angesehen. Für den reinen Datenvertrag kommt hingegen die Einschränkung der Verfügbarkeit als Problem von § 137 S. 1 BGB zum Tragen.<sup>1915</sup> Hiernach besteht eine unentziehbare und unbeschränkbare Befugnis zur Verfügung über ein unveräußerliches Recht. Diese Verfügungsfreiheit des Rechtsinhabers soll verhindern, dass privatautonom *res extra commercium* geschaffen werden. Der Erschöpfungsgrundsatz im Urheberrecht soll diese Freiheit als *lex specialis* im Urheberrecht absichern, insbesondere durch vermeintliche Geltendmachung eines urheberrechtlichen Verbreitungsrechts. Egal, wie auch immer man ein Recht an Daten begründet, setzt § 453 BGB die Veräußerlichkeit von Daten voraus und unterliegt als solches auch dem rechtsgeschäftlichen Verfügungsverbot. Auch wenn schuldrechtliche Verpflichtungen nach § 137 S. 2 BGB zulässig sind, unterliegen diese wiederum im Wege der AGB-Kontrolle dem AGB-Verbot i.S.d. § 307 Abs. 2 Nr. 1 BGB. Weiterverkaufsverbote unterliegen daher auch im Rahmen des Verkaufs reiner Daten dem Damoklesschwert des § 137 BGB und sind unabhängig von jedweder urheberrechtlichen Betrachtung schon für sich genommen nichtig.

---

<sup>1915</sup> Dieser erste Satz wird meist übersehen. Der urheberrechtliche traditionelle Lehrer stellte eher auf § 137 S. 2 BGB ab, siehe *Berger ZGE 2016, 170, 186 ff.*; *Hauck ZGE 2017, 47, 48 f.*; *Obergfell, ZGE 2016, 304, 318*; *Pahlow, ZGE 2016, 218, 224, 228*; allgemein auch *Lieder, Die rechtsgeschäftliche Sukzession, S. 148 ff.*

## VI. Data Act

Die am 11. Januar 2024 inkraftgetretene Verordnung 2023/2854 des Europäischen Parlaments und des Rates („**Data Act**“, kurz „DA“) beeinflusst das Datenvertragsrecht wesentlich. Gemäß Art. 50 DA gilt die Verordnung erst ab dem 12. September 2025. Die Auswirkungen der neuen Regelungen für Rechtsprechung, Wissenschaft und Praxis können daher nur in Teilen erschlossen werden:

Die Bestimmungen des Data Acts sind auf Datenverträge im Sinne dieses Kapitels nach Art. 1 Abs. 2 a) DA insoweit sachlich anwendbar, dass die Daten die Leistung, Nutzung und Umgebung von vernetzten Produkten und verbundenen Diensten betreffen. Die Begriffe der vernetzten Produkte und Dienste sind in Art. 2 Nr. 5, 6 DA definiert.<sup>1916</sup> Andererseits sind sowohl personenbezogene Daten, vgl. Art. 2 Abs. 1, 4 Abs. 1 DSGVO, als auch nicht-personenbezogene Daten vom Data Act erfasst.<sup>1917</sup> Damit betrifft der Data Act nur Teile der Daten, über die Datenverträge geschlossen werden. Das entspricht dem Regelungswillen des Verordnungsgebers, der einen fairen Markt für Internet of Things-Daten zu schaffen beabsichtigt.<sup>1918</sup> Gemeint sind sowohl Daten Produktdaten im Sinne des Art. 2 Nr. 15 DA, also Daten, die durch die Nutzung eines vernetzten Produkts (Art. 2 Nr. 5 DA) entstehen und aus dem vernetzten Produkt abgelesen werden können, als auch Daten verbundener Dienste.<sup>1919</sup> Verbundene Dienstdaten sind gem. Art. 2 Nr. 16 DA die Daten, die die Digitalisierung von Nutzerhandlungen oder Vorgängen im Zusammenhang mit dem vernetzten Produkt darstellen und vom Nutzer absichtlich aufgezeichnet oder als Nebenprodukt der Handlung des Nutzers während der Bereitstellung eines verbundenen Dienstes durch den Anbieter generiert werden. Entscheidend ist, dass diese Daten zwar automatisch oder bei der (menschlichen) Nutzung der vernetzten Produkte oder des verbundenen Dienstes anfallen, jene Daten aber nicht auf Veranlassung des Nutzers generiert wurden.<sup>1920</sup> Vom Anwendungsbereich des Data Act ausgenommen sind demzufolge Daten aus Onlinediensten, Computern, Smartphones oder Kameras, die genuin für das aufzeichnen, übermitteln, anzeigen oder abspielen von Inhalten konzipiert sind.<sup>1921</sup>

---

<sup>1916</sup> Zu Abgrenzungsfragen *Etzkorn*, RDi 2024, 116 Rn. 4 ff.

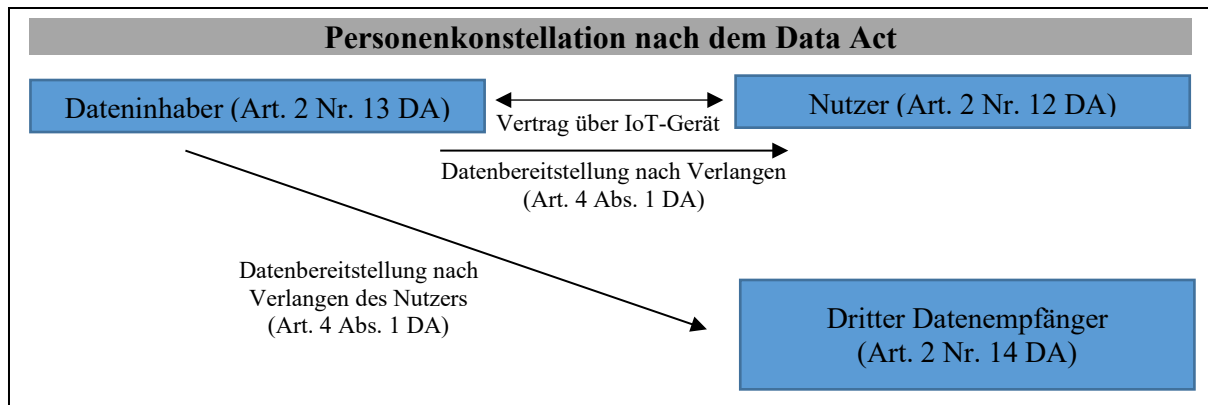
<sup>1917</sup> *Etzkorn*, RDi 2024, 116 Rn. 2.

<sup>1918</sup> Borges/Keil/*Weidert/Bug*, Rechtshandbuch Big Data, § 16 Rn. 111; *Etzkorn*, RDi 2024, 116 Rn. 1.

<sup>1919</sup> Erwägungsgrund 15 VO (EU) 2023/2854.

<sup>1920</sup> Borges/Keil/*Berberich*, Rechtshandbuch Big Data, § 3 Rn. 93; *Specht-Riemenschneider*, MMR 2022, 809, 814.

<sup>1921</sup> Erwägungsgrund 16 VO (EU) 2023/2854.



## 1. Neue Einsatzfelder für Datenverträge

Es ist hoch wahrscheinlich, dass der Data Act neue Einsatzfelder für Datenverträge schafft.

Wirtschaftlich aussichtsreich scheinen Datenverträge zwischen Nutzern vernetzter Produkte und Dritten. Denn der Nutzer kann für Daten, die er selbst nach Art. 5 Abs. 1 DA unentgeltlich vom Dateninhaber herausverlangen kann, gegenüber einem Dritten ein Entgelt verlangen. Anders als es mancher im Schrifttum verkennt,<sup>1922</sup> unterliegt das Entgelt als Hauptleistung des Datenvertrags auch nicht der Missbräuchlichkeitskontrolle nach Art. 13 DA.<sup>1923</sup> Derartige Geschäfte existieren bisher praktisch noch nicht.<sup>1924</sup> Entsprechend wenig kann über deren endgültige Ausgestaltung und die Behandlung durch die Rechtsprechung gesagt werden.

Verlangt es der Nutzer, hat der Dateninhaber die Daten unmittelbar an einen Dritten gemäß Art. 5 Abs. 1 S. 1 DA herauszugeben. Die Datenbereitstellung ist nach Art. 8 Abs. 1 DA durch einen (Daten-)Vertrag auszugestalten. Vor Inkrafttreten des Data Acts waren derartige Beziehungen praktisch von keiner Relevanz, da die Dateninhaber Dritten meist keinen oder nur stark eingeschränkten Zugang zu ihren Daten gewährten.<sup>1925</sup> Anders als im oben dargestellten Vertragstypus findet keine Datenbereitstellung des Nutzers an den Dritten statt. Viel eher fungiert der Dateninhaber als Geschäftsbesorger des Nutzers im Sinne der §§ 662, 675 Abs. 1 BGB.<sup>1926</sup> Im Übrigen kann er die Daten nicht nutzen und gemäß Art. 8 Abs. 4 DA nicht weitergeben, soweit der Nutzer es nicht verlangt und es die Zweckvereinbarung nach Art. 4 Abs. 13 S. 1, Abs. 14 DA nicht zulässt.<sup>1927</sup>

<sup>1922</sup> *Etzorn*, RDi 2024, 116 Rn. 30.

<sup>1923</sup> Siehe Art 13 Abs. 8 DA; dazu *Schwamberger*, MMR 2024, 96, 97 f.

<sup>1924</sup> *Etzorn*, RDi 2024, 116 Rn. 31.

<sup>1925</sup> *Etzorn*, RDi 2024, 116 Rn. 32.

<sup>1926</sup> *Schmidt-Kessel*, MMR 2024, 75, 81 f.

<sup>1927</sup> *Schmidt-Kessel*, MMR 2024, 75, 81.



Zwischen dem Nutzer und dem Dateninhaber ist kein Datenvertrag im Sinne dieses Kapitel erforderlich. Zwar werden nach dem Kauf oder der Miete des vernetzten Produkts oder Dienstes Daten bereitgestellt, die Art. 3-7 DA knüpfen aber im Sinne eines Sondervertragsrechts an das bestehende Kauf- oder Mietverhältnis an.<sup>1928</sup> Anzumerken sind an dieser Stelle die nach Art. 7 Abs. 1 DA weitgehenden Einschränkungen der Pflichten von Dateninhabern, die Kleinst- oder Kleinunternehmen sind. Das Gleiche gilt für mittlere Unternehmen, die erst seit weniger als einem Jahr als solche gelten.

## 2. Modifikation des geltenden Vertragsrechts

Die Art. 8-13 DA werden teilweise als „allgemeines Datenzugangsschuldrecht“ bezeichnet.<sup>1929</sup> Festzustellen ist aber, dass der Data Act das nationale Recht über das Zustandekommen, Gelten und Beenden von Verträgen zunächst nicht tangiert.<sup>1930</sup> In seinem sachlichen Anwendungsbereich ergeben sich aber einzelne Modifikationen zum oben dargestellten deutschen Datenvertragsrecht, die im Folgenden zu skizzieren sind.

Werden Daten vom Inhaber an einen Dritten bereitgestellt, muss das nach Art. 8 Abs. 1 DA zu fairen, angemessenen und nichtdiskriminierenden Bedingungen in transparenter Weise geschehen. Die Rechte des Nutzers nach Kapitel 2 des Data Acts sind gemäß Art. 8 Abs. 2 DA nicht zu seinem Nachteil abdingbar, insbesondere sein Recht auf Zugänglichkeit der Daten aus Art. 3 Abs. 1 DA und sein Recht auf Bereitstellung der Daten an einen Dritten aus Art. 5 Abs. 1 DA.

Datenverträge zwischen dem Dateninhaber und dem Nutzer dürfen keine Gegenleistung vorsehen gemäß Art. 3 Abs. 1, Art. 5 Abs. 1 DA. Gegenüber einem Dritten Datenempfänger kann der Dateninhaber nach Art. 9 Abs. 1 DA eine diskriminierungsfreie und angemessene Gegenleistung verlangen. Sie darf eine Marge enthalten. Ungeklärt ist, ob diese Möglichkeit umgegangen werden kann, wenn der Nutzer als Geschäftsbesorgung für den Dritten die Daten zunächst selbst vom Dateninhaber einfordert und dann weitergibt. Durch ein derartiges Zusammenwirken könnte letztlich zugunsten Dritter und zulasten der Dateninhaber von den Art. 5 Abs. 1, Art. 9 Abs. 1 DA abgewichen werden. Davon würde auf dem Papier ebenfalls nicht der Nutzer profitieren. Denn auch dem für die direkte Bereitstellung der Daten an einen Dritten erforderlichen Nutzerverlangen liegt ganz regelmäßig schon ein entgeltliches

---

<sup>1928</sup> Vgl. *Schmidt-Kessel*, MMR 2024, 75, 75 f.

<sup>1929</sup> *Schmidt-Kessel*, MMR 2024, 75, 76.

<sup>1930</sup> Vgl. ErwGr. 9 DA; *Hennemann/Steinrötter*, NJW 2024, 1 Rn. 19, 38.

Geschäftsbesorgungsverhältnis zugrunde.<sup>1931</sup> Denkbar wäre, dass ein derart kollusives Zusammenwirken von Nutzer und Drittem treuwidrig und damit im Sinne von § 242 BGB unzulässig wäre. Die Beweislast für treuwidriges Verhalten einer Vertragspartei trägt aber jeweils die Andere.<sup>1932</sup> Dadurch könnte ein Berufen auf § 242 BGB für den Dateninhaber wenig erfolgsversprechend sein. Daneben ist fraglich, ob Nutzer überhaupt treuwidrig handeln können. Denn wer den Data Act als nutzerfreundliches Datenzugangsregelwerk versteht, kann den unbestimmten Treuwidrigkeitsbegriff in gebotener unionsrechtskonformen Auslegung kaum zulasten des Nutzers auslegen. Andererseits wird im Schrifttum vertreten, dass die rechtliche Anerkennung der faktischen Datenherrschaft des Inhabers durch den Data Act gegen einen ausschließlich nutzerfreundlichen Regelungswillen spricht.<sup>1933</sup>

Vertragsklauseln unterliegen nach Art. 13 DA einer Missbräuchlichkeitskontrolle. Diese ähnelt der Kontrolle von allgemeinen Geschäftsbedingungen nach §§ 305 ff. BGB systematisch stark.<sup>1934</sup> Dabei ist Art. 13 DA sowohl auf das Verhältnis zwischen Nutzer und Dateninhaber als auch zwischen Dateninhaber und Drittem anwendbar.<sup>1935</sup> Das Verhältnis zwischen Art. 8 Abs. 1 DA und Art. 13 DA ist im Einzelnen noch nicht abschließend geklärt.<sup>1936</sup> Ist eine Vertragspartei ein Verbraucher, findet die Klausel-Richtlinie<sup>1937</sup> in ihrer geltenden Fassung nach Art. 1 Abs. 9 DA Anwendung.<sup>1938</sup>

## VII. Zusammenfassung

Zusammenfassend kann festgehalten werden, dass das Datenvertragsrecht der Rechtsnatur nach unter den Rechtskauf gem. § 453 BGB fällt. Der Vertragsgegenstand ist durch Rohdaten bestimmt, die nicht exklusiv von nur einer einzigen Person bezogen werden können. Daher offenbarten sich in der Vergangenheit Probleme im Rahmen vertraglicher oder gesetzlicher Rückgabepflichten. Speziell zu den Fragen wie die Rückgabe von Daten erfolgt und wie umfassend die Reichweite von § 346 BGB in diesem Kontext ist, wurde in diesem Kapitel näher untersucht. Ergebnis war dabei, dass die Rückgabe von Daten oftmals ein Löschen oder das

---

<sup>1931</sup> *Etzkorn*, RDi 2024, 116 Rn. 34.

<sup>1932</sup> BGH Urteil v. 30. März 2006 – VII ZR 44/05 = NZBau 2006, 504, 505 f.; BeckOKBGB/*Sutschet*, § 242 Rn. 180.

<sup>1933</sup> *Specht-Riemenschneider*, MMR 2022, 809, 826.

<sup>1934</sup> *Etzkorn*, RDi 2024, 116 Rn. 42.

<sup>1935</sup> *Schwamberger*, MMR 2024, 96, 96 f.

<sup>1936</sup> Siehe *Schwamberger*, MMR 2024, 96, 97.

<sup>1937</sup> Richtlinien 93/13/EWG, 2005/29/EG und 2011/83/EU in ihrer konsolidierten Fassung.

<sup>1938</sup> Siehe *Schwamberger*, MMR 2024, 96, 98.

Unbrauchbarmachen einer Kopie erfordern, während die gewonnen Kenntnisse aus den genutzten Daten über § 346 Abs. 2 BGB abgewickelt werden.

Darüber hinaus wurde die Frage beleuchtet, ob Gewährleistungsrechte bei Datenverträgen unberücksichtigt des § 309 Nr.8b) bb) BGB beschränkt werden dürfen. Im Ergebnis wurde dies verneint. Eine pauschale Einordnung konnte dabei aber nicht getroffen werden. Insbesondere im B2B-Bereich kann sich angesichts §§ 310 Abs. 1, 2 i.V.m. 307 Abs. 2 BGB ein Ausschluss der Gewährleistungsrechte unter Berücksichtigung der besonderen Umstände bei Datenverträgen als erlaubt herausstellen.

Der am 11. Januar 2024 in Kraft getretene Data Act (VO EU 2023/2854) erweitert das Datenvertragsrecht dahingehend, dass nunmehr gesetzliche Anwendungsfälle für Datenverträge geregelt, sofern es sich um Daten vernetzter Produkte oder verbundener Dienste handelt. Darüber hinaus wird das bestehende Datenvertragsrecht unter anderem durch die Regelungen über Allgemeine Geschäftsbedingungen modifiziert.

Losgelöst von dieser Einzelfallproblematik braucht es einen klaren pragmatischen Blick im Umgang mit Daten. Dies gilt auch hinsichtlich einer internationalen Perspektive. Es muss ein Mittelweg aufgezeigt werden, der einerseits eine verantwortungsvolle Datennutzung und andererseits eine größtmögliche Datenerhebung erlaubt. Nur so kann schließlich ein technologischer Fortschritt auch zukünftig erreicht werden.

## Zehntes Kapitel: **Musterverträge**

### **I. Softwareüberlassungsvertrag**

#### § 1 Präambel

Gegenstand des Vertrags ist die Lieferung von Softwareprodukten durch XXX an den Käufer.

#### § 2 Hauptleistungspflichten

(1) Dem Kunden steht das nicht ausschließliche Recht zu, die Produkte in unveränderter Form im Umfang der vereinbarten Nutzungsart auf den Geräten zu nutzen, für die sie bestimmt sind. Der Kunde darf zur Datensicherung von jedem Produkt eine Kopie herstellen. Er hat dabei alphanumerische Kennungen, Warenzeichen und Urheberrechtsvermerke unverändert mit zu vervielfältigen und über den Verbleib der Kopien Aufzeichnungen zu führen. Dokumentationen dürfen nicht vervielfältigt werden.

Der Anwender darf die Software auf jeder ihm zur Verfügung stehenden Hardware einsetzen. Wechselt der Anwender jedoch die Hardware, muss er die Software von der bisher verwendeten Hardware löschen.

Der Anwender darf das gelieferte Programm vervielfältigen, soweit die jeweilige Vervielfältigung für die Benutzung des Programms notwendig ist. Die notwendigen Vervielfältigungen umfassen auch die Installation des Programms vom Originaldatenträger auf den Massenspeicher der eingesetzten Hardware sowie des Ladens in den Arbeitsspeicher. Der Anwender darf die Software einschließlich Handbuchs und des sonstigen begleitenden Materials auf Dauer an Dritte veräußern und verschenken, vorausgesetzt der Erwerbende erklärt sich mit der Weitergeltung der vorliegenden Vertragsbedingungen auch ihm gegenüber einverstanden. Im Falle der Weitergabe muss der Anwender dem neuen Anwender sämtliche Programmkopien einschließlich ggf. vorhandener Sicherungskopien übergeben oder die nicht übergebenen Kopien vernichten.

Die Rückübersetzung des Programmcodes in andere Codeformen sowie sonstige Arten der Rückerschließung der verschiedenen Herstellungsstufen der Software einschließlich einer Programmänderung für den eigenen Gebrauch ist zulässig, insbesondere zum Zwecke der Fehlerbeseitigung. Sofern die Handlung aus gewerblichen Gründen vorgenommen wird, ist sie nur zulässig, wenn sie zur Schaffung, Wartung oder zum Funktionieren eines unabhängig geschaffenen Computerprogramms unerlässlich ist und die notwendigen Informationen auch nicht veröffentlicht worden und/oder sonst wie zugänglich sind.

Der Kunde wird dafür sorgen, dass die Produkte, deren Vervielfältigungen und die Dokumentationen ohne schriftliche Zustimmung von XXX nicht an Dritte vermietet werden.

(2) Das Recht zur Nutzung der Produkte geht mit der vollständigen Zahlung des Kaufpreises auf den Kunden über.

### § 3 Gewährleistung und Haftung

(1) Mängel der gelieferten Sache einschließlich der Handbücher und sonstiger Unterlagen werden vom Lieferanten innerhalb der gesetzlich vorgeschriebenen Frist von zwei Jahren ab Ablieferung nach entsprechender Mitteilung durch den Anwender behoben. Dies geschieht nach Wahl des Käufers durch kostenfreie Nachbesserung oder Ersatzlieferung. Im Falle der Ersatzlieferung ist der Käufer verpflichtet, die mangelhafte Sache zurück zu gewähren.

(2) Kann der Mangel nicht innerhalb einer angemessenen Frist behoben werden oder ist die Nachbesserung oder Ersatzlieferung aus sonstigen Gründen als fehlgeschlagen anzusehen, kann der Käufer nach seiner Wahl Herabsetzung der Vergütung (Minderung) verlangen oder vom Vertrag zurücktreten. Von einem Fehlschlagen der Nachbesserung ist erst auszugehen, wenn dem Lieferanten hinreichende Gelegenheit zur Nachbesserung oder Ersatzlieferung eingeräumt wurde, ohne dass der gewünschte Erfolg erzielt wurde, wenn die Nachbesserung oder Ersatzlieferung unmöglich ist, wenn sie vom Lieferanten verweigert oder unzumutbar verzögert wird, wenn begründete Zweifel hinsichtlich der Erfolgsaussichten bestehen oder wenn eine Unzumutbarkeit aus sonstigen Gründen vorliegt.

(3) Der Käufer ist, sofern es sich nicht um einen Verbraucher handelt, verpflichtet, die gelieferte Ware auf offensichtliche Mängel, die einem durchschnittlichen Kunden ohne Weiteres auffallen, zu untersuchen. Zu den offensichtlichen Mängeln zählen auch das Fehlen von Handbüchern sowie erhebliche, leicht sichtbare Beschädigungen der Ware. Ferner fallen Fälle darunter, in denen eine andere Sache oder eine zu geringe Menge geliefert werden. Solche offensichtlichen Mängel sind beim Lieferanten innerhalb von vier Wochen nach Lieferung schriftlich zu rügen.

Mängel, die erst später offensichtlich werden, müssen beim Lieferanten innerhalb von vier Wochen nach dem Erkennen durch den Anwender gerügt werden.

Bei Verletzung der Untersuchungs- und Rügepflicht gilt die Ware in Ansehung des betreffenden Mangels als genehmigt.

(4) Wir schließen unsere Haftung für leicht fahrlässige Pflichtverletzungen aus, sofern nicht Schäden aus der Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit oder Garantien betroffen oder Ansprüche nach dem Produkthaftungsgesetz berührt sind. Unberührt bleibt ferner die Haftung für die Verletzung von Pflichten, deren Erfüllung die ordnungsgemäße Durchführung des Vertrags überhaupt erst ermöglichen und auf deren Einhaltung der Kunde regelmäßig vertrauen darf. Gleiches gilt für Pflichtverletzungen unserer Erfüllungsgehilfen.

## § 4 Sonstiges

(1) Nebenabreden bedürfen der Schriftform.

(2) Sollte eine Bestimmung dieses Vertrags unwirksam sein, so werden dadurch die übrigen Bestimmungen in ihrer rechtlichen Wirksamkeit nicht berührt. An die Stelle der unwirksamen Bestimmung muss für diesen Fall mit anfänglicher Wirkung eine solche treten, die dem beabsichtigten Sinn und Zweck aller Parteien entspricht und ihrem Inhalt nach durchführbar ist. (3) Bei Rechtsstreitigkeiten aus diesem Vertrag ist der Sitz von XXX Gerichtsstand, wenn

- a) der Käufer Kaufmann ist oder
- b) der Käufer keinen allgemeinen Gerichtsstand im Gebiet der Bundesrepublik Deutschland hat oder
- c) der Käufer juristische Person des öffentlichen Rechts ist.

XXX ist berechtigt, auch an jedem anderen gesetzlich vorgesehenen Gerichtsstand zu klagen.

Es gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland unter Ausschluss des UN-Kaufrechts.

## II. Softwareerstellungsvertrag

Muster für Softwareerstellungsverträge sind wenig brauchbar, da solche Verträge typischerweise nicht in Form von AGB konzipiert werden und im Übrigen aufgrund der Vielfalt notwendiger Einzelregelungen sehr komplex und einzelfallbezogen sind. Im Folgenden seien nur einige typische Vertragsbestandteile typisierend umschrieben.

### § 1 Präambel

T ist seit vielen Jahren im Versicherungssektor als IT-Dienstleister tätig und stellt in diesem Zusammenhang IT Systeme, IT Beratung und fachliches Know-how seinen Auftraggebern und Partnern zur Verfügung. F ist ein Unternehmen, das Software für Versicherungsunternehmen entwickelt. Wesentlicher Inhalt dieser Verträge ist die Bereitstellung, Weiterentwicklung von Modulen und Wartung der von F zu entwickelnden Versicherungssoftware Insutrans. Die technischen Eckdaten der Software sind in dem beigefügten Pflichtenheft verankert, das Vertragsbestandteil ist. Die Parteien verpflichten sich hierbei, während der Vertragslaufzeit die besonderen Rechte und Formen der Zusammenarbeit auch bei den außerhalb dieses Vertrags liegenden Tätigkeiten zu berücksichtigen.

### § 2 Hauptleistungspflichten

(1) F verpflichtet sich, für T eine betriebsfertige Software nach Vorgaben von T werkvertraglich bereitzustellen und die Betriebsbereitschaft im Rahmen der notwendigen Pflege aufrechtzuhalten und zu sichern. Hierzu wird F für T die im Pflichtenheft und etwaigen Service Level Agreements, die insgesamt Vertragsbestandteil sind, aufgeführten Funktionen

der Software bereitstellen und -halten. Zur geschuldeten Software gehören auch die entsprechenden technischen Dokumentationen sowie der Source Code, jeweils auf dem aktuellen Programm- und Aktualisierungsstand.

(2) F räumt T schon jetzt die nach dem Vertragszweck notwendigen Nutzungsrechte in Bezug auf die Software ein. T erhält ein zeitlich und räumlich unbegrenztes, ausschließliches Nutzungsrecht an der Software. Dieses Recht ist übertragbar und berechtigt auch zur Einräumung einfacher Nutzungsrechte. Das Nutzungsrecht schließt auch künftige, neue Nutzungsformen ein. Insbesondere erhält T das Recht, die Software

- zu vervielfältigen, einschließlich der Vervielfältigung auf CD-ROM; DVD; Blue Ray, des Ladens in den Arbeitsspeicher,
- zu verbreiten, einschließlich der Verbreitung über das Internet,
- umzugestalten und zu bearbeiten, unter Wahrung eventueller Urheberpersönlichkeitsrechte und
- der Öffentlichkeit unkörperlich zugänglich zu machen, einschließlich der Bereitstellung über Internet und Intranet.

(3) F hat die gesamte Vertragserfüllung höchstpersönlich zu leisten. Die Leistungserbringung durch Dritte ist ausgeschlossen, es sei denn, T stimmt der Vertragserfüllung durch Dritte ausdrücklich und schriftlich zu. T stimmt dem nur zu, wenn ein dringendes Bedürfnis für die Unterbeauftragung besteht und kein wichtiger Grund gegen die Person des Unterbeauftragten spricht.

(4) F übernimmt – abseits der geschuldeten Gewährleistung – die Pflege der Software, insbesondere die Diagnose und Beseitigung von nicht gewährleistungsbedingten Störungen. Die Pflege erfolgt innerhalb der im Service Level Agreement (Anlage 3) festgelegten Zeit. Der Umfang der Pflegeleistungen ist in Anlage 3 (Service Level Agreement), die Abwicklung der Pflegeleistung ist unter Anlage 4 (Service Management Prozesse) geregelt.

(5) T schuldet F die in den jeweiligen Leistungsscheinen vereinbarten Vergütungen 14 Tage nach deren Rechnungsstellung. Sofern nichts anderes vereinbart ist, erfolgt die Rechnungsstellung jeweils nach Erbringung der Leistung. Soweit die Leistung einer Abnahme durch T bedarf, beginnt die Zahlungsfrist erst nach der erfolgten Abnahme. Die gesetzliche Umsatzsteuer ist in den Rechnungen gesondert auszuweisen.

### § 3 Nebenleistungspflichten

(1) Die Parteien werden sich wechselseitig alle zur Vertragserfüllung notwendigen Informationen und Unterlagen zur Verfügung stellen. Die Parteien verpflichten sich, alle im

Rahmen dieses Vertrags zur Verfügung gestellten oder erstellten Unterlagen ordnungsgemäß aufzubewahren und vor Einsichtnahme Dritter zu schützen.

(2) Die Parteien verpflichten sich sicherzustellen, dass sämtliche im Rahmen der Zusammenarbeit erhaltenen Informationen und Dokumente, gleich welcher Art, streng vertraulich zu behandeln und ausschließlich zur Verwendung in dem in der Präambel festgelegten Zweck einzusetzen sind. Die vertraulichen Informationen dürfen nicht ohne die vorherige schriftliche Zustimmung seitens der Parteien an Dritte weitergegeben werden. Das gilt neben den Kenntnissen über die Produkt- und Geschäftspolitik sowie Vertriebswege besonders für alle Informationen, die als vertraulich bezeichnet werden oder als Betriebs- oder Geschäftsgeheimnisse erkennbar sind. Dazu gehören grundsätzlich alle betriebswirtschaftlichen, technischen, finanziellen und sonstigen Informationen über Geschäftstätigkeit, Projekte und Kunden. Die Parteien sind sich der Tatsache bewusst, dass Informationen zusätzlich dem Bankgeheimnis unterliegen können. Die Parteien und die von ihnen eingesetzten Berater verpflichten sich, über solche Informationen den gesetzlichen Vorschriften entsprechend ebenfalls strengstes Stillschweigen zu bewahren.

(3) Alle Personen, die für die Parteien im Zusammenhang mit diesem Vertrag mit der Erfüllung der sich daraus ergebenden Aufgaben befasst sind oder sein können, werden zur Wahrung der einschlägigen Vorschriften des Datenschutzes verpflichtet und auf die Straf- und Ordnungswidrigkeitsvorschriften des BDSG sowie der DSGVO und sonstige entsprechende Rechtsvorschriften hingewiesen.

(4) Es werden alle technischen und organisatorischen Maßnahmen getroffen, die erforderlich sind, um die Ausführung der Vorschriften der vorgenannten Gesetze zu gewährleisten.

(5) Die Pflicht zur Einhaltung der Vertraulichkeit und des Bankgeheimnisses wirkt über den Zeitpunkt der Beendigung dieses Vertrags unbegrenzt fort.

(6) Die Parteien werden es wechselseitig unterlassen, Mitarbeiter der anderen Partei während des bestehenden Vertragsverhältnisses oder für einen Zeitraum von einem (1) Jahr nach Vertragsbeendigung abzuwerben. Im Falle der Zuwiderhandlung, ist eine an die betroffene Partei zu zahlende Vertragsstrafe fällig, deren Höhe gem. § 315 BGB in dessen billiges Ermessen gestellt ist und im Streitfall der gerichtlichen Überprüfung unterliegt. Dies gilt dann nicht, wenn die andere Partei nachweist, den Mitarbeiter nicht abgeworben zu haben. (7) Diese Regelung gilt entsprechend, wenn das Beschäftigungsverhältnis mit einem zu einer Partei konzernrechtlich verbundenen Unternehmen oder mit diesem ein freies Mitarbeiterverhältnis begründet wird.

§ 4 Gewährleistung und Haftung



- (1) F hat die mit T in den einzelnen Leistungsscheinen zu vereinbarenden Fälligkeitsterminen für Leistungen einzuhalten. Soweit nicht anders vereinbart, handelt es sich bei diesen Fälligkeitsterminen um Fixtermine. Erbringt F die Leistung nicht zum Fälligkeitstermin, befindet sie sich automatisch im Schuldnerverzug, ohne dass es einer Mahnung bedarf. Für den Fall des Schuldnerverzugs stehen T die im BGB geregelten gesetzlichen Rechte ungekürzt zu.
- (2) F hat dafür einzustehen, dass ihre Werkleistungen die in diesem Vertrag, dem Pflichtenheft und den SLAs vereinbarten Eigenschaften aufweisen, den anerkannten Regeln der Technik nach letztem Stand entsprechen und keine Fehler aufweisen, die den Wert oder die Tauglichkeit des Werkes zu dem gewöhnlichen oder vertraglich vorausgesetzten Gebrauch aufheben oder mindern. Für den Fall, dass die Werkleistung mit Mängeln behaftet ist, steht T die gesetzlichen Gewährleistungsrechte nach den §§ 631 ff. BGB ungekürzt zu. Soweit es zur Geltendmachung von Gewährleistungsansprüchen einer Nachfristsetzung durch T bedarf, wird diese Frist aufgrund der außerordentlichen Dringlichkeit des Projektes für T auf höchstens 3 Kalendertage festgelegt.

T ist bei Werkmängeln nach Ablauf einer gesetzten Nachbesserungsfrist insbesondere berechtigt, die Mängel im Wege der Selbstvornahme durch Dritte zu beheben oder die Werkleistung bei Mängeln durch Dritte auf Kosten von F erbringen zu lassen. Zur Durchführung der Selbstvornahme ist T berechtigt, einen Kostenvorschuss von F in Höhe von 80 % der erwarteten Kosten auf Basis eines Kostenvoranschlags des Dritten von F auf erstes Anfordern einzufordern.

- (3) Die Vertragsparteien haften einander nach den allgemeinen Haftungsbestimmungen des BGB. Unbeschadet etwaiger darüber hinaus gehender Ansprüche und Rechte wird F im Falle einer Nicht- oder Schlechtleistung T und andere Personen oder Gesellschaften, die Rechte von T herleiten, von allen gegen diese erhobenen Ansprüche Dritter einschließlich der Kosten einer etwaigen angemessenen Rechtsverteidigung freistellen. F wird T über alle Vorgänge informieren, die zu Beschwerden geführt haben, und alle Informationen bereitstellen, die T zur Prüfung der Rechts- und Sachlage benötigt.

Die Parteien haften einander bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit für alle von ihr sowie ihren gesetzlichen Vertretern oder Erfüllungsgehilfen verursachten Schäden unbeschränkt. Bei leichter Fahrlässigkeit haften die Parteien im Fall der Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit unbeschränkt. Die Parteien haften einander – gleich aus welchem Rechtsgrund – im Übrigen bei von ihren Mitarbeitern oder von ihnen eingeschalteten Dritten verursachten unmittelbaren Sach- und Vermögensschäden bis zu einer Höhe von zwölf Monatsbeträgen der nutzungsabhängigen Vergütung.

## § 5 Beendigungsunterstützung

F verpflichtet sich, T bei Kündigung des Vertrags eine Beendigungsunterstützung zur Fortführung des Projektes zu leisten. Die Vertragsparteien werden hierzu binnen einer (1) Woche nach Kündigung des Rahmenvertrags einen entsprechenden Einzelvertrag abschließen. Hierbei hat F innerhalb von vier (4) Monaten nach Kündigung des Rahmenvertrags durch genügende Mitarbeiter in Kooperation mit einem Spezialisten-Team von T oder einem etwaigen zukünftigen Partner ein Überführungskonzept zu erstellen. Dieses muss einen Transitprozess nebst Pflichtenheft beinhalten, welche in ihrem Detaillierungsgrad mindestens dem hiesigen Regelwerk entsprechen muss. Nach entsprechender Genehmigung des Konzeptes durch T wird F die physische Umsetzung der Transition durch X geeignete und entsprechend geschulte Mitarbeiter im Rahmen eines neuerlichen werkvertraglichen Einzelvertrags sicherstellen.

Die Gegenleistung für die Erstellung des Überführungskonzepts sowie die Umsetzung der Transition werden die Vertragsparteien einvernehmlich festlegen.

Für den Fall, dass sich die Überführung des Prozesses zurück zu T über das Vertragsende des Rahmenvertrags hinaus verzögert, verpflichtet sich F, die Leistungen der abgeschlossenen Einzelverträge und Leistungsscheine mindestens solange selbst gegen Zahlung der vereinbarten Gegenleistung zu erbringen, bis eine erfolgreiche Transition auf den neuen Leistungserbringer abgeschlossen ist.

## § 6 Sonstige Bestimmungen

(1) Dieser Vertrag enthält sämtliche Regelungen der Parteien in Bezug auf den Zweck dieses Vertrags. Mündliche Nebenabreden bestehen nicht. Die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der Vertragspartner gelten nicht im Verhältnis der Vertragspartner zueinander. Änderungen, Ergänzungen sowie eine Vereinbarung über die Auflösung dieses Vertrags bedürfen zu ihrer Wirksamkeit der Schriftform. Ein Verzicht auf das Erfordernis der Schriftform kann nur im Wege einer ausdrücklichen schriftlichen Vereinbarung erfolgen.

(2) Auf das vorliegende Vertragsverhältnis findet ausschließlich das Recht der Bundesrepublik Deutschland Anwendung. Ausgenommen ist das UN-Kaufrechtsabkommen – CISG.

(3) Als Gerichtsstand für Rechtsstreitigkeiten aus diesem Vertrag, seiner Durchführung sowie über die Gültigkeit des Vertrags wird XX vereinbart. XXX ist berechtigt, auch an jedem anderen gesetzlich vorgesehenen Gerichtsstand zu klagen.

(4) Eine Aufrechnung oder ein Zurückbehaltungsrecht der Parteien an den nach diesem Vertrag zustehenden Ansprüchen aufgrund von Gegenansprüchen der jeweils anderen Partei

ist nicht zulässig, es sei denn, dass die zur Aufrechnung gestellten Forderungen von den Parteien schriftlich anerkannt worden sind.

(5) Jede Partei ist berechtigt, Änderungen der vertragsgegenständlichen Leistungen zu fordern, insbesondere, wenn sich die Leistungsanforderungen während der Vertragslaufzeit ändern. Die jeweils andere Partei wird dem Änderungsverlangen (Change-Request) dann nachkommen, wenn ihr dies im Rahmen ihrer betrieblichen Leistungsfähigkeit zumutbar und ihr originärer Geschäftsauftrag dadurch nicht gefährdet ist. Jeder Change-Request ist schriftlich zu formulieren und den jeweils anderen Parteien zur Prüfung und Umsetzung vorzulegen.

(6) Sollte eine Bestimmung dieser Vereinbarung unwirksam sein oder während der Vertragsdauer unwirksam werden, so wird diese Vereinbarung in allen übrigen Bestimmungen dadurch nicht berührt und gilt unverändert weiter. Die unwirksame Bestimmung soll durch eine andere, zulässige Bestimmung ersetzt werden, die dem Sinn und Zweck der unwirksamen Bestimmung am nächsten kommt.

### **III. Nutzungsvereinbarungen mit angestellten Programmierern**

In Ergänzung zum heute geschlossenen Arbeitsvertrag wird zwischen den Parteien folgende Vereinbarung getroffen:

#### **§ 1 Rechte an Arbeitsergebnissen**

(1) Zu den Arbeitsergebnissen im Sinne dieser Vereinbarung gehören insbesondere die aus der Tätigkeit des Herrn Y in Planung, Entwicklung, Forschung, Kundenberatung, Wartung oder Verwaltung geschaffenen Datensammlungen (Datenbanken) und IT-Programme in Quellen- und Objektprogrammform, bei ihrer Entwicklung entstandene Erfindungen, Algorithmen, Verfahren, Spezifikationen, Berichte sowie Dokumentations- und Schulungsmaterial über Systemanalyse, Roh- und Feinentwurf, Test, Installation, Einsatz, Wartung und Pflege der Datensammlungen und IT-Programme.

(2) X hat das Recht, alle Arbeitsergebnisse, die aus der Tätigkeit des Herrn Y für die X entstehen oder durch nicht allgemein bekannte Informationen der X angeregt wurden oder maßgeblich auf Erfahrungen, Arbeiten oder Unterlagen der X beruhen, ohne sachliche, zeitliche oder räumliche Beschränkungen zu verwerten oder verwerten zu lassen.

(3) Schutzzfähige Erfindungen und technische Verbesserungsvorschläge unterliegen den Bestimmungen des Gesetzes über Arbeitnehmererfindungen. Dienstserfindungen im Sinne des ArbNEG sind der X unverzüglich gesondert schriftlich zu melden.

(4) Soweit Arbeitsergebnisse gem. Abs. (1) und (2) urheberrechtlich geschützte Werke sind, räumt Herr Y der X hieran ausschließliche, zeitlich und räumlich unbeschränkte Nutzungsrechte für alle bekannten Verwertungsarten ein. Dazu gehört insbesondere das Recht, Abänderungen, Bearbeitungen oder andere Umgestaltungen vorzunehmen, die Arbeitsergebnisse im Original oder in abgeänderter, bearbeiteter oder umgestalteter Form zu vervielfältigen, zu veröffentlichen, zu verbreiten, vorzuführen, über Fernleitungen oder drahtlos zu übertragen und zum Betrieb von IT-Anlagen und -Geräten zu nutzen.

(5) Zur vollständigen oder teilweisen Ausübung der Rechte gem. Abs. (4) bedarf es keiner weiteren Zustimmung von Seiten des Herrn Y.

(6) X ist ohne Einholung weiterer Zustimmungen von Seiten des Herrn Y befugt, die Rechte gem. Abs. (3), (4) und (5) ganz oder teilweise auf Dritte zu übertragen oder Dritten entsprechende Rechte einzuräumen.

(7) Herr Y verzichtet auf den Zugang zum Werkoriginal, alle in Quellcode gefassten Programme sowie alle anderen Arbeitsergebnisse im Sinne der Abs. (1) und (2).

(8) Die Rechtseinräumung bleibt von der Beendigung des Arbeitsverhältnisses unberührt. Eine Verpflichtung der X, dem aus dem Unternehmen ausgeschiedenen Herrn Y die von ihm während der Dauer des Arbeitsverhältnisses geschaffenen Arbeitsergebnisse zugänglich zu machen, wird ausdrücklich ausgeschlossen (kein Zugangsrecht).

## § 2 Abgeltung

(1) Die in § 1 genannten Rechte an Arbeitsergebnissen sind durch die laufenden Bezüge des Herrn Y abgegolten, und zwar auch für die Zeit nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses.

(2) Der Anspruch des Herrn Y auf gesetzliche Vergütungen von Dienstleistungen und technischen Verbesserungsvorschriften nach dem ArbNEG bleibt unberührt. Seine entsprechende Anwendung auf Softwareprodukte wird ausdrücklich ausgeschlossen.

## § 3 Eigene Software und Erfindungen des Herrn Y

(1) In der Anlage zu diesem Vertrag gibt Herr Y der X in Form einer Titelliste Kenntnis von allen Erfindungen, Datenverarbeitungsprogrammen, Vorentwürfen, Pflichtenheften, Problemanalysen, Grobkonzepten u.ä. mehr, die von ihm selbst vor Beginn des Arbeitsverhältnisses gemacht bzw. entwickelt wurden und über die er vollständig oder teilweise verfügungsberechtigt ist.

(2) Herr Y sichert zu, über keine weiteren Datenverarbeitungsprogramme, Vorentwürfe, Pflichtenhefte, Problemanalysen, Grobkonzepte u.ä. mehr bei Unterzeichnung dieser Vereinbarung zu verfügen. Beide Parteien sind sich darüber einig, dass von allen ab heute durch den Herrn Y entwickelten Produkten vermutet wird, dass diese für die X entwickelt wurden,

und dass sie – soweit nicht in der Anlage aufgeführt – nicht vorher bzw. im Rahmen des Arbeitsverhältnisses für die X entwickelt worden sind.

(3) Sofern Herr Y beabsichtigt, die in der Titelliste gem. Abs. (1) genannten Erfindungen, Datenverarbeitungsprogramme und zugehörigen Dokumentationen in das Unternehmen der X einzubringen, bedarf dies der vorherigen schriftlichen Zustimmung der X. Sollte die X einer Nutzung dieses Materials zustimmen, wird über Nutzungsberechtigung und Vergütung eine gesonderte schriftliche Vereinbarung getroffen. Werden solche oder andere Programme stillschweigend eingebracht, so erhält die X ein unentgeltliches und zeitlich unbefristetes Nutzungsrecht, ohne dass es einer dahin gehenden ausdrücklichen Vereinbarung bedarf, es sei denn Herr Y hat sich seine Rechte bei der Einbringung ausdrücklich schriftlich gegenüber der Geschäftsführung vorbehalten.

#### § 4 Nebenberufliche Softwareverwertung

(1) Jede direkte oder indirekte Verwertung von Arbeitsergebnissen gem. § 1 ist Herrn Y untersagt.

(2) Die gewerbliche Verwertung sonstiger, von Herrn Y neben seiner Tätigkeit für die X geschaffener Software, die nicht Arbeitsergebnis i.S.d. §§ 1 und 2 ist, sowie von eigener Software gem. § 3 bedarf der vorherigen schriftlichen Einwilligung der X. Diese Einwilligung darf nicht aus anderen Gründen versagt werden als dem Schutz von Betriebs- oder Geschäftsgeheimnissen der X.

(3) Herr Y wird während der Dauer des Dienstvertrags keinerlei Wettbewerbshandlung gegen die X vornehmen, insbesondere sich nicht – auch nicht als Minderheitsgesellschafter oder stiller Gesellschafter – an einer Gesellschaft beteiligen, die in Wettbewerb zu der X steht.

#### § 5 Informationen, Unterlagen und Software Dritter

(1) Herr Y verpflichtet sich, der X keine vertraulichen Informationen oder Unterlagen, die anderen gehören, zukommen zu lassen. Der Mitarbeiter wird auch nicht veranlassen, dass solche vertraulichen Informationen oder Unterlagen ohne Kenntnis der X in dessen Unternehmen benutzt werden.

(2) Herr Y verpflichtet sich, keine Datenverarbeitungsprogramme und zugehörige Dokumentationen, die er von Dritten erworben, lizenziert oder auf andere Weise erhalten hat, der X zukommen zu lassen, es sei denn nach ausdrücklicher Ermächtigung durch die Gesellschaft. Herr Y wird auch nicht veranlassen, dass solches Material ohne Kenntnis der X in deren Unternehmen benutzt wird.

(3) Herr Y wird für von ihm geschaffene Arbeitsergebnisse i.S.v. § 1 auf Verlangen der X wahrheitsgemäß erklären, ob die Arbeitsergebnisse von ihm im Original geschaffen und/oder

welche Teile aus firmenexternen Quellen direkt oder indirekt in abgewandelter oder bearbeiteter Form übernommen wurden.

#### § 6 Geschäfts- und Betriebsgeheimnisse

(1) Herr Y ist verpflichtet, alle Geschäfts- oder Betriebsgeheimnisse der X geheim zu halten. Hierzu gehören insbesondere alle als vertraulich oder unternehmensintern gekennzeichneten oder als solche erkennbaren Unterlagen, Datensammlungen und Datenverarbeitungsprogramme sowie zugehöriges Dokumentations- und Schulungsmaterial.

Dies gilt insbesondere auch für alle Kenntnisse, die Herr X im Rahmen der Beratung von Kunden der X über deren Geschäftsbetrieb erlangt.

(2) Die Verpflichtung aus Abs. (1) bleibt auch nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses bestehen.

(3) Der Verrat von Geschäfts- und Betriebsgeheimnissen der X bzw. der Kunden von X unterliegt unter anderem den strafrechtlichen Bestimmungen des Gesetzes zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen (§ 23 GeschGehG). Ein Auszug aus diesem Gesetz ist dieser Vereinbarung als Anlage beigefügt.

#### § 7 Wissenschaftliche Veröffentlichungen und Vorträge

(1) Manuskripte für wissenschaftliche Veröffentlichungen und Vorträge des Herrn Y, die mit dem Tätigkeitsbereich der X in Verbindung stehen, sind der X zur Freigabe vorzulegen. Eine Freigabe erfolgt, sofern berechtigte betriebliche Interessen einer Publikation nicht entgegenstehen.

(2) Für wissenschaftliche Veröffentlichungen oder Vorträge gem. Abs. (1) erhält Herr Y in dem zum Zweck der Veröffentlichung und/oder des Vortrages gebotenen Umfang eine Freistellung von § 1 Abs. (2) und Abs. (4), die einen Verzicht der X auf jeden Honoraranspruch einschließt.

## **IV. Muster einer Geheimhaltungsvereinbarung mit Arbeitnehmern**

### **Präambel**

Der unterzeichnende Arbeitnehmer ist darauf hingewiesen worden, dass es sich bei den Geschäftstätigkeiten der XXX um hochgradig sensible und geheimnisträchtige Aktivitäten handelt. Insbesondere die zur Finanzanalyse eingesetzten Instrumente und Methoden sind rechtlich in vielfältiger Weise, unter anderem auch als Geschäftsgeheimnisse, geschützt. Jedes unbefugte Weitergeben von Informationen aus dem XXX-Umfeld kann zu schwerwiegenden Schädigungen des Unternehmens führen. Dabei ist auch zu beachten, dass die XXX ein international tätiges Unternehmen ist, dessen Kundschaft und Partner sich aus allen Teilen der

Welt rekrutieren. XXX muss aus diesen Gründen darauf bestehen, dass sich der Arbeitnehmer bei allen Aktivitäten zur strikten Vertraulichkeit im Rahmen der weiteren Bestimmungen verpflichtet.

§ 1 Der Arbeitnehmer verpflichtet sich aus diesen Gründen zur strikten und unbedingten Geheimhaltung sämtlicher Tatsachen, Informationen und Unterlagen (in mündlicher, gedruckter oder maschinenlesbarer Form), welche den in der Präambel bezeichneten Geschäftsbetrieb der XXX betreffen (im Weiteren als „vertrauliche Informationen“ bezeichnet). Zu den vertraulichen Informationen zählen insbesondere

- die von der XXX-Gruppe entwickelten Technologien und Datenmodelle zur
- computergestützten Analyse von Finanzmärkten,
- die von der XXX-Gruppe zur Analyse entwickelte Software, einschließlich des Source Codes, Object Codes, der Programmdokumentation, der Datenflusspläne, der Benutzerdokumentation und sonstiger technischer Grundlagen,
- die Identität von XXX-Kunden, Partnern, Zulieferern und Vertriebsunternehmen,
- die finanziellen und strategischen Rahmenbedingungen der XXX-Gruppe,
- die der Kooperation zwischen Kunden und XXX zugrunde liegenden Informationen bezüglich der wirtschaftlichen Aktivitäten der Kunden,
- die Finanzinformationen, die XXX ihren Kunden übermittelt oder zu übermitteln beabsichtigt.

§ 2 Ohne ausdrückliche schriftliche Zustimmung der XXX darf der Arbeitnehmer die vertraulichen Informationen weder für eigene Zwecke noch zugunsten Dritter sammeln, kopieren, aufbewahren oder in irgendeiner Art verwenden. Manuskripte für wissenschaftliche Veröffentlichungen und Vorträge, die mit dem Tätigkeitsbereich der XXX-Gruppe in Verbindung stehen, sind der XXX zur Freigabe vorzulegen. Eine Freigabe erfolgt, sofern berechnete betriebliche Interessen einer Publikation nicht entgegenstehen.

§ 3 Der Arbeitnehmer verpflichtet sich dazu, die vertraulichen Informationen innerhalb der XXX nur an diejenigen weiterzugeben, die diese Informationen zur Durchführung ihrer jeweiligen Arbeitsaufgabe im XXX-Bereich unbedingt benötigen. Dabei sind die Vorgaben der Geschäftsleitung in Bezug auf die jeweiligen Arbeitsaufgaben zu beachten.

§ 4 Der Arbeitnehmer ist aufgrund seines Arbeitsvertrags zur Einhaltung des aktuellsten Standes der Technik, was Datensicherheit und den Schutz von Informationen angeht, verpflichtet. Er wird die XXX auf bestehende und drohende Sicherheitslücken hinweisen. Er wird bei der Auswahl und Bestellung von Wartungs-, Pflege- und sonstigem technischem Personal darauf achten, dass die jeweils tätigen Personen ihrerseits den aktuellsten Stand der

Datensicherheit beachten und in all ihren Aktivitäten der vertraulichen Natur von XXX Informationen Rechnung tragen.

§ 5 Der Arbeitnehmer verpflichtet sich in der Kommunikation innerhalb des Unternehmens und im Verkehr nach außen zur Einhaltung höchster Vertraulichkeitsstandards. Insbesondere wird er Informationen nicht unverschlüsselt über Internet-Dienste übertragen. Er wird auf den Einsatz geeigneter Firewallsysteme sowie eine stets auf aktuellem Stand befindliche Virenkontrolle achten. Er trägt auch Sorge dafür, dass die von ihm benutzten Rechner nicht unbefugt zugänglich, insbesondere gegen Zugriff durch Dritte durch effiziente technische Schutzsysteme, gesichert sind. Besondere Sorgfaltspflichten treffen den Arbeitnehmer auch hinsichtlich des sicheren Umgangs mit Passwörtern.

§ 6 Der Arbeitnehmer wird vertrauliche Informationen nur nach Rücksprache mit der Unternehmensleitung auf Rechnern außerhalb der XXX-Räume speichern und nutzen.

Schriftliche Unterlagen mit vertraulichen Informationen dürfen nur soweit außerhalb der XXX-Räume genutzt werden, soweit dies zur Durchführung eines konkreten Arbeitsauftrages notwendig ist. Unterlagen mit vertraulichen Informationen, die der Arbeitnehmer nicht mehr benötigt, sind dem Arbeitgeber zurückzugeben oder nach entsprechender Information des Arbeitgebers unverzüglich zu löschen.

§ 7 Der Arbeitnehmer wird darauf hingewiesen, dass jede Verletzung dieser Vertraulichkeitsvereinbarung hohe Schadensersatzansprüche der XXX gegen ihn auslösen kann. Auch wird er bereits jetzt auf die denkbaren strafrechtlichen Folgen einer unbefugten Offenbarung, insbesondere im Hinblick auf das Gesetz zum Schutz von Geschäftsgeheimnissen, hingewiesen (hier denkbar, wenn nicht ganz unproblematisch: Konventionalstrafe).

§ 8 Während der Dauer dieses Vertrags wird sich der Arbeitnehmer an Unternehmen, die mit der Gesellschaft in Wettbewerb stehen oder mit denen die Gesellschaft Geschäftsverbindungen unterhält, ohne Zustimmung der Gesellschaft weder unmittelbar noch mittelbar beteiligen.

§ 9 Der Arbeitnehmer verpflichtet sich ferner, für die Dauer von zwei Jahren nach Beendigung dieses Vertrags ohne Zustimmung der Gesellschafter in keiner Weise für ein Unternehmen tätig zu werden, das auf dem Arbeitsgebiet der Gesellschaft tätig ist, sowie auf diesem Arbeitsgebiet keine Geschäfte für eigene oder fremde Rechnungen zu machen und keine unmittelbare oder mittelbare Beteiligung an einem Unternehmen zu erwerben, welches auf dem Arbeitsgebiet der Gesellschaft tätig ist. Der Arbeitnehmer erhält kompensatorisch



eine Entschädigung, deren Höhe individuell zwischen der XXX und dem Arbeitnehmer abgestimmt wird.

§ 10 Größere Geschenke oder sonstige erhebliche Vorteile von Personen, die mit der Gesellschaft in Geschäftsverbindung stehen oder eine solche Verbindung anstreben, darf der Arbeitnehmer nur nach vorheriger Zustimmung der Gesellschafterversammlung annehmen.

§ 11 Alle während der Betriebszugehörigkeit entworfenen Aufzeichnungen und Unterlagen sind Eigentum der Gesellschaft. Der Arbeitnehmer ist verpflichtet, die Unterlagen und Aufzeichnungen auf erste Anforderung, spätestens jedoch bei Beendigung des Vertrags an die Gesellschaft herauszugeben. Weder aus dem Gesichtspunkt des Immaterialgüterrechts noch aus sonstigen Gründen steht dem Arbeitnehmer ein Zurückbehaltungsrecht zu.

XXX hat das Recht, alle Arbeitsergebnisse, die aus der Tätigkeit des Arbeitnehmers für die XXX-Gruppe entstehen oder durch nicht allgemein bekannte Informationen der XXX-Gruppe angeregt wurden oder maßgeblich auf Erfahrungen, Arbeiten oder Unterlagen der XXX-Gruppe beruhen, ohne sachliche, zeitliche oder räumliche Beschränkungen zu verwerten oder verwerten zu lassen. Soweit Arbeitsergebnisse urheberrechtlich geschützte Werke sind, räumt der Arbeitnehmer der XXX hieran ausschließliche, zeitlich und räumlich unbeschränkte Nutzungsrechte für alle bekannten Verwertungsarten ein. Dazu gehört insbesondere das Recht, Abänderungen, Bearbeitungen oder andere Umgestaltungen vorzunehmen, die Arbeitsergebnisse im Original oder in abgeänderter, bearbeiteter oder umgestalteter Form zu vervielfältigen, zu veröffentlichen, zu verbreiten, vorzuführen, über Fernleitungen oder drahtlos zu übertragen und zum Betrieb von IT-Anlagen und -Geräten zu nutzen. Zur vollständigen oder teilweisen Ausübung der Rechte bedarf es keiner weiteren Zustimmung von Seiten des Arbeitnehmers. XXX ist ohne Einholung weiterer Zustimmungen von Seiten des Arbeitnehmers befugt, die Rechte ganz oder teilweise auf Dritte zu übertragen oder Dritten entsprechende Rechte einzuräumen. Die Rechtseinräumung bleibt von der Beendigung des Arbeitsverhältnisses unberührt.

## **V. Muster einer Vereinbarung zum Change Request**

### **Präambel**

Die Parteien sind sich bewusst, dass es vorliegend um einen für XXX absolut erfolgskritischen Prozess geht. Sie sind sich weiter bewusst, dass sich die Anforderungen zukünftig aufgrund branchenseitiger Änderungen weiter entwickeln werden und deshalb ein erheblicher Anpassungsbedarf an den Prozess im Rahmen der Kooperation gegeben sein wird. Die Parteien vereinbaren ein Business Process Outsourcing auf werkvertraglicher Basis nach Maßgabe der Regelungen des nachfolgenden Rahmenvertrags.

## § 1 Vertragsmanagement

Dieser Rahmenvertrag beschreibt die allgemeinen Regelungen für die Erbringung von Leistungen für XXX durch Outsourcing-Nehmer.

Die Bestimmungen dieses Vertrags gelten für alle Einzelverträge, die zwischen XXX und dem Outsourcing-Nehmer nach dessen Wirksamwerden abgeschlossen werden, wenn und soweit nicht im Einzelvertrag ausdrücklich etwas anderes vereinbart ist.

Einzelverträge im Sinne dieses Vertrags werden in Form von Leistungsscheinen geschlossen. Diese Leistungsscheine regeln die Einzelheiten der zu erbringenden Leistungen. Monatlich wird im Rahmen des Reportings eine aktualisierte Übersicht über die jeweils gültigen Leistungsscheine erstellt.

Leistungsscheine bestimmen Leistungsumfänge (Mengen und Laufzeiten), deren Vergütung, Mitwirkungspflichten, Service-Level Agreements sowie etwaige Abnahmerichtlinien. Sie sind nach X-Format zu erstellen und werden zum Zwecke des Vertragsschlusses von den durch den Lenkungsausschuss bestimmten Zeichnungsberechtigten beider Vertragsparteien unterschrieben.

Ein Einzelvertrag kommt nur zustande aufgrund einer schriftlichen Bestellung von XXX auf einem Leistungsschein und deren schriftlicher Bestätigung durch den Outsourcing-Nehmer.

Die technische und organisatorische Abwicklung des Outsourcing-Projektes sowie die Änderung, Ergänzung und die Aufhebung von Rahmenvertragsbestandteilen werden ausschließlich von einem zwischen den Parteien zu konstituierenden Lenkungsausschuss koordiniert. Änderungen des Leistungsumfanges und der Einzelverträge werden jedoch nach dem unter Ziffer 4.d. dieses Rahmenvertrags niedergelegten Change-Management-Verfahren durchgeführt. Der Lenkungsausschuss besitzt alleinige Entscheidungskompetenz und ist eine kontinuierliche Einrichtung beider Vertragsparteien. Er besteht aus je 3 Mitgliedern einer Vertragspartei und wird sich eine eigene Geschäftsordnung geben.

- a) Jede Vertragspartei benennt und stellt je einen generell verantwortlichen Ansprechpartner, der als Koordinator aller vertragsbezogenen Aktivitäten im Verantwortungsbereich dieses Vertragspartners und als Mitglied des Lenkungsausschusses fungiert. Die Vertragsparteien werden im Falle der Verhinderung der Koordinatoren für eine Stellvertretung sorgen und sich gegenseitig unverzüglich über die Person des Stellvertreters benachrichtigen. Während der Dauer des Vertragsverhältnisses werden sich die Koordinatoren in regelmäßigen Abständen

treffen und alle Fragen und Probleme der vertraglichen Zusammenarbeit besprechen. Die Koordinatoren der Vertragsparteien sind jedoch berechtigt, auch jederzeit Treffen des Lenkungsausschusses aufgrund wichtiger Fragen einzuberufen.

Können sich die Koordinatoren in Problemfällen nicht innerhalb von zwei Wochen einigen, werden die zuständigen Geschäftsleitungsmitglieder der Vertragsparteien mit der Angelegenheit betraut. Sie sollen im Verlaufe von zwei Wochen zu einer gemeinsamen Lösung kommen. Die Koordinatoren werden zu diesem Zweck einen schriftlichen Problembereich erstellen.

Für den Fall, dass sich die Geschäftsleitungsmitglieder der Vertragsparteien ebenfalls nicht auf eine einvernehmliche Lösung des Problems einigen können, liegt das Leistungsbestimmungsrecht gem. § 315 BGB im freien Belieben von XXX. Zur Durchsetzung der Leistungserbringung bei Outsourcing-Nehmer ist XXX berechtigt, einen ihrer Koordinatoren des Lenkungsausschusses zum „Authorized Manager“ zu benennen, welcher befugt ist, den Mitarbeitern von Outsourcing-Nehmer Weisungen zur Leistungserbringung zu erteilen. Die Weisungen sind verbindlich und können nicht durch die Geschäftsleitung vom Outsourcing-Nehmer außer Kraft gesetzt werden.

- b) Der Lenkungsausschuss wird zudem Zeichnungsberechtigte der jeweiligen Parteien benennen, welche ausschließlich befugt sind, rechtswirksam Erklärungen im Rahmen des Vertragsverhältnisses abzugeben und zu zeichnen. Diese Zeichnungsberechtigten dürfen jedoch nicht personenidentisch mit den Koordinatoren sein.
- c) Der Lenkungsausschuss hat abgesehen vom Vertragsmanagement folgende Aufgaben:
  - Sicherstellung der bedarfsgerechten Leistungserbringung,
  - Technische Kapazitätsplanung für die Leistungserbringung,
  - Internes Schlichtungsverfahren bei Meinungsverschiedenheiten.
- d) Im Rahmen des Vertragsmanagements haben die Koordinatoren die Aufgabe, das sog. Change-Management-Verfahren durchzuführen. Change-Management bedeutet, dass XXX Änderungen in der Leistungserbringung bereits erteilter Leistungsscheine oder neue Leistungen aufgrund der Erteilung neuer Leistungsscheine im Rahmen der Leistungsfähigkeit von Outsourcing-Nehmer verlangen kann.

Das Change-Management ist dabei an das nachfolgende Verfahren gebunden:

- XXX kann nach Abschluss von Einzelverträgen Änderungen des Leistungsumfangs im Rahmen der Leistungsfähigkeit von Outsourcing-Nehmer verlangen, es sei denn, dies ist für Outsourcing-Nehmer unzumutbar.

- Die Änderung ist in einem Change Request Dokument nach X Format unter Beschreibung der Anforderung und des Umfangs der Änderung durch XXX zu dokumentieren.
- Der Outsourcing-Nehmer hat das Änderungsverlangen von XXX zu prüfen und XXX innerhalb von 10 Arbeitstagen mitzuteilen, ob das Änderungsverfahren für sie nicht zumutbar oder nicht durchführbar ist. Ist das Änderungsverfahren zumutbar oder durchführbar, teilt sie gleichzeitig mit, ob eine umfangreiche Prüfung erforderlich ist oder nicht.

Ist eine umfangreiche Prüfung erforderlich, hat der Outsourcing-Nehmer gleichzeitig ein entsprechendes Prüfungsangebot mit Angaben zur Vergütung zu unterbreiten. XXX wird innerhalb von 10 Arbeitstagen entweder den Prüfungsauftrag erteilen oder ablehnen. Ist eine umfangreiche Prüfung des Änderungsverfahrens nicht erforderlich, hat der Outsourcing-Nehmer entweder ein Realisierungsangebot unter Angabe von Realisierungszeitraum, geplanten Terminen und Auswirkungen auf die Vergütung zu unterbreiten oder die Durchführung der beantragten Änderungen zu vereinbaren.

XXX wird das Realisierungsangebot des Outsourcing-Nehmers innerhalb der Angebotsbindefrist annehmen oder ablehnen. Vereinbarte Leistungsänderungen sind durch entsprechende Anpassung des Einzelvertrags oder Fertigung eines neuen Einzelvertrags verbindlich zu dokumentieren. Das Angebot und die Annahme oder Ablehnung sind durch die vom Lenkungsausschuss benannten Zeichnungsberechtigten zu unterzeichnen.

Die Vertragsparteien können vereinbaren, dass die von dem Änderungsverlangen betroffenen Leistungen bis zur notwendigen Anpassung der vertraglichen Vereinbarungen unterbrochen werden.

Kommt die notwendige Anpassung der vertraglichen Vereinbarungen nicht innerhalb der Angebotsbindefrist des Realisierungsangebotes zustande, so werden die Arbeiten auf der Grundlage des Einzelvertrags weitergeführt.

- d) Vom Change-Management ausgenommen ist die Technologieanpassung durch den Outsourcing-Nehmer. Dies bedeutet, dass die installierte Hard- und Software bei gleichbleibendem Leistungsumfang ohne gesonderte Berechnung auf dem jeweilig neuesten Stand der Technik zu halten ist. Der Outsourcing-Nehmer wird XXX insbesondere über mögliche Optimierungsmöglichkeiten aufgrund fortschreitenden Technologiefortschritts informieren.

- e) Der Lenkungsausschuss wird sich 3 Monate vor Abschluss eines Jahres zusammenfinden, um den Leistungsumfang des folgenden Jahres, soweit möglich, bereits festzulegen.

Die Vertragsparteien beabsichtigen einen bestimmten Leistungsumfang inklusive bereits absehbarer Änderungen bereits zu diesem Zeitpunkt festzulegen und hierfür eine pauschale Vergütung zu vereinbaren.

## **VI. Vertrag über Softwarepflege**

### **Präambel**

Gegenstand dieses Vertrags sind Pflegeleistungen, die die XXX für den Kunden erbringt. Andere Dienste wie Installation, Einweisung, Schulung, individuelle Anpassung der Software oder andere Leistungen sind nicht Bestandteil des Pflegeservice. Falls XXX solche Leistungen anbietet, sind sie gesondert schriftlich zu vereinbaren.

### **§ 1 Hauptleistungspflichten**

(1) XXX bietet als Softwarepflege folgende Leistungen an:

- Dem Kunden werden jene neuen Programmstände (z.B. Updates) der vertragsgegenständlichen Software angeboten, die während der Vertragslaufzeit herausgegeben werden;
- dem Kunden werden während der offiziellen Geschäftszeiten von XXX telefonisch technische Unterstützung zur Störungs- und Fehlerbehebung bzw. -umgehung gegeben;
- dem Kunden werden zu geplanten neuen Programmständen vorab Informationen erteilt.

Das Pflegeverhältnis beginnt – sofern nicht etwas Anderes ausdrücklich vereinbart ist – mit der Lieferung der Software. Die Zahlungspflicht beginnt in diesem Fall 6 Monate nach der Lieferung der Software.

(2) Die Pflegegebühren richten sich nach der jeweils aktuellen Preisliste. Die Vergütung wird für jedes Rumpf-/Kalenderjahr im Voraus in Rechnung gestellt.

### **§ 2 Nebenpflichten**

(1) XXX ist von der Pflicht, Pflegeleistungen gegenüber dem Kunden zu erbringen, befreit, ohne dass dies einen Einfluss auf die Verpflichtung zur Zahlung der vereinbarten Vergütung hat, sofern der Kunde von der Installation der jeweils aktuellen oder der vorherigen Version sowie der gelieferten Problemlösungen der Software absieht, es sei denn, die gelieferten Versionen bzw. Problemlösungen sind fehlerhaft.

(2) Vom Pflegeservice ausgeschlossen sind Instandsetzungen oder erhöhter Aufwand zur Instandhaltung der Software, die durch vertragswidrige Nutzung, Nutzung in einer anderen als

der vereinbarten Einsatzumgebung, unsachgemäße Benutzung, Fremdeinwirkung, höhere Gewalt oder ähnliche Umstände erforderlich waren, Arbeiten an der Software, die der Kunde vertragswidrig geändert hat oder die durch andere als XXX technisch gepflegt wurde, ohne dass jeweils vorher eine schriftliche Zustimmung von XXX vorlag.

(3) Der Kunde wird XXX unverzüglich benachrichtigen, wenn die Software nicht einwandfrei arbeitet. Der Kunde hat dabei die Umstände des Auftretens der Fehler und die Auswirkungen schriftlich darzustellen.

(4) Der Kunde trifft angemessene Vorkehrungen zur Datensicherung, damit die Daten aus den Datenbeständen, die in maschinenlesbarer Form bereitgehalten werden, mit vertretbarem Aufwand reproduziert werden können.

### § 3 Gewährleistung

(1) XXX gewährleistet, dass die im Rahmen des Pflegeservice erbrachten Leistungen nicht mit Fehlern behaftet sind, die den Wert und die Tauglichkeit gegenüber dem vereinbarten Leistungsumfang aufheben oder mindern. Unerhebliche Abweichungen bleiben unberücksichtigt.

(2) Treten bei vertragsgemäßer Nutzung Mängel auf, ist der Kunde verpflichtet, XXX die Möglichkeit zu geben, diese innerhalb angemessener Frist zu beseitigen. Der Kunde hat XXX die Fehler unverzüglich in nachvollziehbarer Form und unter Angabe der für die Fehlerbeseitigung zweckdienlichen Informationen mitzuteilen. Der Kunde wird XXX im Rahmen des Zumutbaren bei der Fehlerbehebung unterstützen. Für solche Mängel, die bei XXX nicht reproduzierbar sind, leistet XXX keine Gewähr.

(3) Gelingt es XXX trotz wiederholter Bemühungen nicht, den Mangel zu beheben oder so zu umgehen, dass die Software entsprechend der Produktbeschreibung genutzt werden kann, ist der Kunde berechtigt, nach Maßgabe der gesetzlichen Vorschriften Minderung der vereinbarten Vergütung zu verlangen oder vom Vertrag zurückzutreten.

### § 4 Kündigung

Der Pflegevertrag kann auf unbestimmte oder auf bestimmte Zeit abgeschlossen werden, was gesondert festzuhalten ist. Bei unbestimmter Dauer kann der Pflegeservice jeweils zum Jahresende mit einer Kündigungsfrist von 3 Monaten von jedem Vertragsteil aufgekündigt werden. Eine außerordentliche Kündigung bleibt von dieser Regelung unberührt.

### § 5 Sonstiges

(1) Nebenabreden bedürfen der Schriftform.

(2) Sollte eine Bestimmung dieses Vertrags unwirksam sein, so werden dadurch die übrigen

Bestimmungen in ihrer rechtlichen Wirksamkeit nicht berührt. An die Stelle der unwirksamen Bestimmung muss für diesen Fall mit anfänglicher Wirkung eine solche treten, die dem beabsichtigten Sinn und Zweck aller Parteien entspricht und ihrem Inhalt nach durchführbar ist.

- (3) Bei Rechtsstreitigkeiten aus diesem Vertrag ist der Sitz von XXX Gerichtsstand, wenn
- a) der Käufer Kaufmann ist oder
  - b) der Käufer keinen allgemeinen Gerichtsstand im Gebiet der Bundesrepublik Deutschland hat oder
  - c) der Käufer juristische Person des öffentlichen Rechts ist.

XXX ist berechtigt, auch an jedem anderen gesetzlich vorgesehenen Gerichtsstand zu klagen.

Es gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland unter Ausschluss des UN-Kaufrechts.

## VII. Die General Public License

Bisher hat die FSF nur die (folgende) englische Originalversionen der GNU-Lizenzen genehmigt. Es handelt sich um die aktuellste, die dritte Version vom 29. Juni 2007:<sup>1939</sup>

Preamble

The GNU General Public License is a free, copyleft license for software and other kinds of works.

The licenses for most software and other practical works are designed to take away your freedom to share and change the works. By contrast, the GNU General Public License is intended to guarantee your freedom to share and change all versions of a program – to make sure it remains free software for all its users. We, the Free Software Foundation, use the GNU General Public License for most of our software; it applies also to any other work released this way by its authors. You can apply it to your programs, too.

When we speak of free software, we are referring to freedom, not price. Our General Public Licenses are designed to make sure that you have the freedom to distribute copies of free software (and charge for them if you wish), that you receive source code or can get it if you want it, that you can change the software or use pieces of it in new free programs, and that you know you can do these things.

---

<sup>1939</sup> Abrufbar unter <https://www.gnu.org/licenses/gpl-3.0.html> (zuletzt abgerufen am 01.05.2024).

To protect your rights, we need to prevent others from denying you these rights or asking you to surrender the rights. Therefore, you have certain responsibilities if you distribute copies of the software, or if you modify it: responsibilities to respect the freedom of others.

For example, if you distribute copies of such a program, whether gratis or for a fee, you must pass on to the recipients the same freedoms that you received. You must make sure that they, too, receive or can get the source code. And you must show them these terms so they know their rights.

Developers that use the GNU GPL protect your rights with two steps: (1) assert copyright on the software, and (2) offer you this License giving you legal permission to copy, distribute and/or modify it.

For the developers' and authors' protection, the GPL clearly explains that there is no warranty for this free software. For both users' and authors' sake, the GPL requires that modified versions be marked as changed, so that their problems will not be attributed erroneously to authors of previous versions.

Some devices are designed to deny users access to install or run modified versions of the software inside them, although the manufacturer can do so. This is fundamentally incompatible with the aim of protecting users' freedom to change the software. The systematic pattern of such abuse occurs in the area of products for individuals to use, which is precisely where it is most unacceptable. Therefore, we have designed this version of the GPL to prohibit the practice for those products. If such problems arise substantially in other domains, we stand ready to extend this provision to those domains in future versions of the GPL, as needed to protect the freedom of users.

Finally, every program is threatened constantly by software patents. States should not allow patents to restrict development and use of software on general-purpose computers, but in those that do, we wish to avoid the special danger that patents applied to a free program could make it effectively proprietary. To prevent this, the GPL assures that patents cannot be used to render the program non-free.

The precise terms and conditions for copying, distribution and modification follow.

## **Terms and Conditions**

### **0. Definitions.**

“This License” refers to version 3 of the GNU General Public License.

“Copyright” also means copyright-like laws that apply to other kinds of works, such as semiconductor masks.



“The Program” refers to any copyrightable work licensed under this License. Each licensee is addressed as “you”. “Licensees” and “recipients” may be individuals or organizations. To “modify” a work means to copy from or adapt all or part of the work in a fashion requiring copyright permission, other than the making of an exact copy. The resulting work is called a “modified version” of the earlier work or a work “based on” the earlier work.

A “covered work” means either the unmodified Program or a work based on the Program. To “propagate” a work means to do anything with it that, without permission, would make you directly or secondarily liable for infringement under applicable copyright law, except executing it on a computer or modifying a private copy. Propagation includes copying, distribution (with or without modification), making available to the public, and in some countries other activities as well.

To “convey” a work means any kind of propagation that enables other parties to make or receive copies. Mere interaction with a user through a computer network, with no transfer of a copy, is not conveying.

An interactive user interface displays “Appropriate Legal Notices” to the extent that it includes a convenient and prominently visible feature that (1) displays an appropriate copyright notice, and (2) tells the user that there is no warranty for the work (except to the extent that warranties are provided), that licensees may convey the work under this License, and how to view a copy of this License. If the interface presents a list of user commands or options, such as a menu, a prominent item in the list meets this criterion.

### **1. Source Code.**

The “source code” for a work means the preferred form of the work for making modifications to it. “Object code” means any non-source form of a work.

A “Standard Interface” means an interface that either is an official standard defined by a recognized standards body, or, in the case of interfaces specified for a particular programming language, one that is widely used among developers working in that language.

The “System Libraries” of an executable work include anything, other than the work as a whole, that (a) is included in the normal form of packaging a Major Component, but which is not part of that Major Component, and (b) serves only to enable use of the work with that Major Component, or to implement a Standard Interface for which an implementation is available to the public in source code form. A “Major Component”, in this context, means a major essential component (kernel, window system, and so on) of the specific operating system (if any) on which the executable work runs, or a compiler used to produce the work, or an object code interpreter used to run it.

The “Corresponding Source” for a work in object code form means all the source code needed to generate, install, and (for an executable work) run the object code and to modify the work, including scripts to control those activities. However, it does not include the work’s System Libraries, or general-purpose tools or generally available free programs which are used unmodified in performing those activities but which are not part of the work. For example, Corresponding Source includes interface definition files associated with source files for the work, and the source code for shared libraries and dynamically linked subprograms that the work is specifically designed to require, such as by intimate data communication or control flow between those subprograms and other parts of the work.

The Corresponding Source need not include anything that users can regenerate automatically from other parts of the Corresponding Source.

The Corresponding Source for a work in source code form is that same work.

## **2. Basic Permissions.**

All rights granted under this License are granted for the term of copyright on the Program, and are irrevocable provided the stated conditions are met. This License explicitly affirms your unlimited permission to run the unmodified Program. The output from running a covered work is covered by this License only if the output, given its content, constitutes a covered work. This License acknowledges your rights of fair use or other equivalent, as provided by copyright law. You may make, run and propagate covered works that you do not convey, without conditions so long as your license otherwise remains in force. You may convey covered works to others for the sole purpose of having them make modifications exclusively for you, or provide you with facilities for running those works, provided that you comply with the terms of this License in conveying all material for which you do not control copyright. Those thus making or running the covered works for you must do so exclusively on your behalf, under your direction and control, on terms that prohibit them from making any copies of your copyrighted material outside their relationship with you.

Conveying under any other circumstances is permitted solely under the conditions stated below. Sublicensing is not allowed; section 10 makes it unnecessary.

## **3. Protecting Users’ Legal Rights From Anti-Circumvention Law.**

No covered work shall be deemed part of an effective technological measure under any applicable law fulfilling obligations under article 11 of the WIPO copyright treaty adopted on 20 December 1996, or similar laws prohibiting or restricting circumvention of such measures. When you convey a covered work, you waive any legal power to forbid circumvention of technological measures to the extent such circumvention is effected by exercising rights under

this License with respect to the covered work, and you disclaim any intention to limit operation or modification of the work as a means of enforcing, against the work's users, your or third parties' legal rights to forbid circumvention of technological measures.

#### **4. Conveying Verbatim Copies.**

You may convey verbatim copies of the Program's source code as you receive it, in any medium, provided that you conspicuously and appropriately publish on each copy an appropriate copyright notice; keep intact all notices stating that this License and any nonpermissive terms added in accord with section 7 apply to the code; keep intact all notices of the absence of any warranty; and give all recipients a copy of this License along with the Program. You may charge any price or no price for each copy that you convey, and you may offer support or warranty protection for a fee.

#### **5. Conveying Modified Source Versions.**

You may convey a work based on the Program, or the modifications to produce it from the Program, in the form of source code under the terms of section 4, provided that you also meet all of these conditions:

- a) The work must carry prominent notices stating that you modified it, and giving a relevant date.
- b) The work must carry prominent notices stating that it is released under this License and any conditions added under section 7. This requirement modifies the requirement in section 4 to "keep intact all notices".
- c) You must license the entire work, as a whole, under this License to anyone who comes into possession of a copy. This License will therefore apply, along with any applicable section 7 additional terms, to the whole of the work, and all its parts, regardless of how they are packaged. This License gives no permission to license the work in any other way, but it does not invalidate such permission if you have separately received it.
- d) If the work has interactive user interfaces, each must display Appropriate Legal Notices; however, if the Program has interactive interfaces that do not display Appropriate Legal Notices, your work need not make them do so.

A compilation of a covered work with other separate and independent works, which are not by their nature extensions of the covered work, and which are not combined with it such as to form a larger program, in or on a volume of a storage or distribution medium, is called an "aggregate" if the compilation and its resulting copyright are not used to limit the access or legal rights of the compilation's users beyond what the individual works permit. Inclusion of a covered work in an aggregate does not cause this License to apply to the other parts of the aggregate.

## **6. Conveying Non-Source Forms.**

You may convey a covered work in object code form under the terms of sections 4 and 5, provided that you also convey the machine-readable Corresponding Source under the terms of this License, in one of these ways:

- a) Convey the object code in, or embodied in, a physical product (including a physical distribution medium), accompanied by the Corresponding Source fixed on a durable physical medium customarily used for software interchange.
- b) Convey the object code in, or embodied in, a physical product (including a physical distribution medium), accompanied by a written offer, valid for at least three years and valid for as long as you offer spare parts or customer support for that product model, to give anyone who possesses the object code either (1) a copy of the Corresponding Source for all the software in the product that is covered by this License, on a durable physical medium customarily used for software interchange, for a price no more than your reasonable cost of physically performing this conveying of source, or (2) access to copy the Corresponding Source from a network server at no charge.
- c) Convey individual copies of the object code with a copy of the written offer to provide the Corresponding Source. This alternative is allowed only occasionally and noncommercially, and only if you received the object code with such an offer, in accord with subsection 6b.
- d) Convey the object code by offering access from a designated place (gratis or for a charge), and offer equivalent access to the Corresponding Source in the same way through the same place at no further charge. You need not require recipients to copy the Corresponding Source along with the object code. If the place to copy the object code is a network server, the Corresponding Source may be on a different server (operated by you or a third party) that supports equivalent copying facilities, provided you maintain clear directions next to the object code saying where to find the Corresponding Source. Regardless of what server hosts the Corresponding Source, you remain obligated to ensure that it is available for as long as needed to satisfy these requirements.
- e) Convey the object code using peer-to-peer transmission, provided you inform other peers where the object code and Corresponding Source of the work are being offered to the general public at no charge under subsection 6d.

A separable portion of the object code, whose source code is excluded from the Corresponding Source as a System Library, need not be included in conveying the object code work.

A “User Product” is either (1) a “consumer product”, which means any tangible personal property which is normally used for personal, family, or household purposes, or (2) anything designed or sold for incorporation into a dwelling. In determining whether a product is a consumer product, doubtful cases shall be resolved in favor of coverage. For a particular product received by a particular user, “normally used” refers to a typical or common use of that class of product, regardless of the status of the particular user or of the way in which the particular user actually uses, or expects or is expected to use, the product. A product is a consumer product regardless of whether the product has substantial commercial, industrial or non-consumer uses, unless such uses represent the only significant mode of use of the product. “Installation Information” for a User Product means any methods, procedures, authorization keys, or other information required to install and execute modified versions of a covered work in that User Product from a modified version of its Corresponding Source. The information must suffice to ensure that the continued functioning of the modified object code is in no case prevented or interfered with solely because modification has been made.

If you convey an object code work under this section in, or with, or specifically for use in, a User Product, and the conveying occurs as part of a transaction in which the right of possession and use of the User Product is transferred to the recipient in perpetuity or for a fixed term (regardless of how the transaction is characterized), the Corresponding Source conveyed under this section must be accompanied by the Installation Information. But this requirement does not apply if neither you nor any third party retains the ability to install modified object code on the User Product (for example, the work has been installed in ROM).

The requirement to provide Installation Information does not include a requirement to continue to provide support service, warranty, or updates for a work that has been modified or installed by the recipient, or for the User Product in which it has been modified or installed. Access to a network may be denied when the modification itself materially and adversely affects the operation of the network or violates the rules and protocols for communication across the network.

Corresponding Source conveyed, and Installation Information provided, in accord with this section must be in a format that is publicly documented (and with an implementation available to the public in source code form), and must require no special password or key for unpacking, reading or copying.

## **7. Additional Terms.**

“Additional permissions” are terms that supplement the terms of this License by making exceptions from one or more of its conditions. Additional permissions that are applicable to the

entire Program shall be treated as though they were included in this License, to the extent that they are valid under applicable law. If additional permissions apply only to part of the Program, that part may be used separately under those permissions, but the entire Program remains governed by this License without regard to the additional permissions.

When you convey a copy of a covered work, you may at your option remove any additional permissions from that copy, or from any part of it. (Additional permissions may be written to require their own removal in certain cases when you modify the work.) You may place additional permissions on material, added by you to a covered work, for which you have or can give appropriate copyright permission.

Notwithstanding any other provision of this License, for material you add to a covered work, you may (if authorized by the copyright holders of that material) supplement the terms of this License with terms:

- a) Disclaiming warranty or limiting liability differently from the terms of sections 15 and 16 of this License; or
- b) Requiring preservation of specified reasonable legal notices or author attributions in that material or in the Appropriate Legal Notices displayed by works containing it; or
- c) Prohibiting misrepresentation of the origin of that material, or requiring that modified versions of such material be marked in reasonable ways as different from the original version; or
- d) Limiting the use for publicity purposes of names of licensors or authors of the material; or
- e) Declining to grant rights under trademark law for use of some trade names, trademarks, or service marks; or
- f) Requiring indemnification of licensors and authors of that material by anyone who conveys the material (or modified versions of it) with contractual assumptions of liability to the recipient, for any liability that these contractual assumptions directly impose on those licensors and authors.

All other non-permissive additional terms are considered “further restrictions” within the meaning of section 10. If the Program as you received it, or any part of it, contains a notice stating that it is governed by this License along with a term that is a further restriction, you may remove that term. If a license document contains a further restriction but permits relicensing or conveying under this License, you may add to a covered work material governed by the terms of that license document, provided that the further restriction does not survive such relicensing or conveying.

If you add terms to a covered work in accord with this section, you must place, in the relevant source files, a statement of the additional terms that apply to those files, or a notice indicating where to find the applicable terms.

Additional terms, permissive or non-permissive, may be stated in the form of a separately written license, or stated as exceptions; the above requirements apply either way.

## **8. Termination.**

You may not propagate or modify a covered work except as expressly provided under this License. Any attempt otherwise to propagate or modify it is void, and will automatically terminate your rights under this License (including any patent licenses granted under the third paragraph of section 11).

However, if you cease all violation of this License, then your license from a particular copyright holder is reinstated (a) provisionally, unless and until the copyright holder explicitly and finally terminates your license, and (b) permanently, if the copyright holder fails to notify you of the violation by some reasonable means prior to 60 days after the cessation.

Moreover, your license from a particular copyright holder is reinstated permanently if the copyright holder notifies you of the violation by some reasonable means, this is the first time you have received notice of violation of this License (for any work) from that copyright holder, and you cure the violation prior to 30 days after your receipt of the notice.

Termination of your rights under this section does not terminate the licenses of parties who have received copies or rights from you under this License. If your rights have been terminated and not permanently reinstated, you do not qualify to receive new licenses for the same material under section 10.

## **9. Acceptance Not Required for Having Copies.**

You are not required to accept this License in order to receive or run a copy of the Program. Ancillary propagation of a covered work occurring solely as a consequence of using peer-to-peer transmission to receive a copy likewise does not require acceptance. However, nothing other than this License grants you permission to propagate or modify any covered work. These actions infringe copyright if you do not accept this License. Therefore, by modifying or propagating a covered work, you indicate your acceptance of this License to do so.

## **10. Automatic Licensing of Downstream Recipients.**

Each time you convey a covered work, the recipient automatically receives a license from the original licensors, to run, modify and propagate that work, subject to this License. You are not responsible for enforcing compliance by third parties with this License.

An “entity transaction” is a transaction transferring control of an organization, or substantially all assets of one, or subdividing an organization, or merging organizations. If propagation of a covered work results from an entity transaction, each party to that transaction who receives a copy of the work also receives whatever licenses to the work the party’s predecessor in interest had or could give under the previous paragraph, plus a right to possession of the Corresponding Source of the work from the predecessor in interest, if the predecessor has it or can get it with reasonable efforts.

You may not impose any further restrictions on the exercise of the rights granted or affirmed under this License. For example, you may not impose a license fee, royalty, or other charge for exercise of rights granted under this License, and you may not initiate litigation (including a cross-claim or counterclaim in a lawsuit) alleging that any patent claim is infringed by making, using, selling, offering for sale, or importing the Program or any portion of it.

## **11. Patents.**

A “contributor” is a copyright holder who authorizes use under this License of the Program or a work on which the Program is based. The work thus licensed is called the contributor’s “contributor version”.

A contributor’s “essential patent claims” are all patent claims owned or controlled by the contributor, whether already acquired or hereafter acquired, that would be infringed by some manner, permitted by this License, of making, using, or selling its contributor version, but do not include claims that would be infringed only as a consequence of further modification of the contributor version. For purposes of this definition, “control” includes the right to grant patent sublicenses in a manner consistent with the requirements of this License.

Each contributor grants you a non-exclusive, worldwide, royalty-free patent license under the contributor’s essential patent claims, to make, use, sell, offer for sale, import and otherwise run, modify and propagate the contents of its contributor version.

In the following three paragraphs, a “patent license” is any express agreement or commitment, however denominated, not to enforce a patent (such as an express permission to practice a patent or covenant not to sue for patent infringement). To “grant” such a patent license to a party means to make such an agreement or commitment not to enforce a patent against the party. If you convey a covered work, knowingly relying on a patent license, and the Corresponding Source of the work is not available for anyone to copy, free of charge and under the terms of this License, through a publicly available network server or other readily accessible means, then you must either (1) cause the Corresponding Source to be so available, or (2) arrange to deprive yourself of the benefit of the patent license for this particular work, or (3)



arrange, in a manner consistent with the requirements of this License, to extend the patent license to downstream recipients. “Knowingly relying” means you have actual knowledge that, but for the patent license, your conveying the covered work in a country, or your recipient’s use of the covered work in a country, would infringe one or more identifiable patents in that country that you have reason to believe are valid.

If, pursuant to or in connection with a single transaction or arrangement, you convey, or propagate by procuring conveyance of, a covered work, and grant a patent license to some of the parties receiving the covered work authorizing them to use, propagate, modify or convey a specific copy of the covered work, then the patent license you grant is automatically extended to all recipients of the covered work and works based on it.

A patent license is “discriminatory” if it does not include within the scope of its coverage, prohibits the exercise of, or is conditioned on the non-exercise of one or more of the rights that are specifically granted under this License. You may not convey a covered work if you are a party to an arrangement with a third party that is in the business of distributing software, under which you make payment to the third party based on the extent of your activity of conveying the work, and under which the third party grants, to any of the parties who would receive the covered work from you, a discriminatory patent license (a) in connection with copies of the covered work conveyed by you (or copies made from those copies), or (b) primarily for and in connection with specific products or compilations that contain the covered work, unless you entered into that arrangement, or that patent license was granted, prior to 28 March 2007. Nothing in this License shall be construed as excluding or limiting any implied license or other defenses to infringement that may otherwise be available to you under applicable patent law.

## **12. No Surrender of Others’ Freedom.**

If conditions are imposed on you (whether by court order, agreement or otherwise) that contradict the conditions of this License, they do not excuse you from the conditions of this License. If you cannot convey a covered work so as to satisfy simultaneously your obligations under this License and any other pertinent obligations, then as a consequence you may not convey it at all. For example, if you agree to terms that obligate you to collect a royalty for further conveying from those to whom you convey the Program, the only way you could satisfy both those terms and this License would be to refrain entirely from conveying the Program.

## **13. Use with the GNU Affero General Public License.**

Notwithstanding any other provision of this License, you have permission to link or combine any covered work with a work licensed under version 3 of the GNU Affero General Public License into a single combined work, and to convey the resulting work. The terms of this

License will continue to apply to the part which is the covered work, but the special requirements of the GNU Affero General Public License, section 13, concerning interaction through a network will apply to the combination as such.

#### **14. Revised Versions of this License.**

The Free Software Foundation may publish revised and/or new versions of the GNU General Public License from time to time. Such new versions will be similar in spirit to the present version, but may differ in detail to address new problems or concerns.

Each version is given a distinguishing version number. If the Program specifies that a certain numbered version of the GNU General Public License “or any later version” applies to it, you have the option of following the terms and conditions either of that numbered version or of any later version published by the Free Software Foundation. If the Program does not specify a version number of the GNU General Public License, you may choose any version ever published by the Free Software Foundation.

If the Program specifies that a proxy can decide which future versions of the GNU General Public License can be used, that proxy’s public statement of acceptance of a version permanently authorizes you to choose that version for the Program.

Later license versions may give you additional or different permissions. However, no additional obligations are imposed on any author or copyright holder as a result of your choosing to follow a later version.

#### **15. Disclaimer of Warranty.**

THERE IS NO WARRANTY FOR THE PROGRAM, TO THE EXTENT PERMITTED BY APPLICABLE LAW. EXCEPT WHEN OTHERWISE STATED IN WRITING THE COPYRIGHT HOLDERS AND/OR OTHER PARTIES PROVIDE THE PROGRAM ”AS IS“ WITHOUT WARRANTY OF ANY KIND, EITHER EXPRESSED OR IMPLIED, INCLUDING, BUT NOT LIMITED TO, THE IMPLIED WARRANTIES OF MERCHANTABILITY AND FITNESS FOR A PARTICULAR PURPOSE. THE ENTIRE RISK AS TO THE QUALITY AND PERFORMANCE OF THE PROGRAM IS WITH YOU. SHOULD THE PROGRAM PROVE DEFECTIVE, YOU ASSUME THE COST OF ALL NECESSARY SERVICING, REPAIR OR CORRECTION.

#### **16. Limitation of Liability.**

IN NO EVENT UNLESS REQUIRED BY APPLICABLE LAW OR AGREED TO IN WRITING WILL ANY COPYRIGHT HOLDER, OR ANY OTHER PARTY WHO MODIFIES AND/OR CONVEYS THE PROGRAM AS PERMITTED ABOVE, BE LIABLE TO YOU FOR DAMAGES, INCLUDING ANY GENERAL, SPECIAL, INCIDENTAL OR

CONSEQUENTIAL DAMAGES ARISING OUT OF THE USE OR INABILITY TO USE THE PROGRAM (INCLUDING BUT NOT LIMITED TO LOSS OF DATA OR DATA BEING RENDERED INACCURATE OR LOSSES SUSTAINED BY YOU OR THIRD PARTIES OR A FAILURE OF THE PROGRAM TO OPERATE WITH ANY OTHER PROGRAMS), EVEN IF SUCH HOLDER OR OTHER PARTY HAS BEEN ADVISED OF THE POSSIBILITY OF SUCH DAMAGES.

#### **17. Interpretation of Sections 15 and 16.**

If the disclaimer of warranty and limitation of liability provided above cannot be given local legal effect according to their terms, reviewing courts shall apply local law that most closely approximates an absolute waiver of all civil liability in connection with the Program, unless a warranty or assumption of liability accompanies a copy of the Program in return for a fee.

#### **END OF TERMS AND CONDITIONS**

##### How to Apply These Terms to Your New Programs

If you develop a new program, and you want it to be of the greatest possible use to the public, the best way to achieve this is to make it free software which everyone can redistribute and change under these terms.

To do so, attach the following notices to the program. It is safest to attach them to the start of each source file to most effectively state the exclusion of warranty; and each file should have at least the “copyright” line and a pointer to where the full notice is found.

<one line to give the program’s name and a brief idea of what it does.>

Copyright (C) <year> <name of author>

This program is free software: you can redistribute it and/or modify it under the terms of the GNU General Public License as published by the Free Software Foundation, either version 3 of the License, or (at your option) any later version.

This program is distributed in the hope that it will be useful, but WITHOUT ANY WARRANTY; without even the implied warranty of MERCHANTABILITY or FITNESS FOR A PARTICULAR PURPOSE. See the GNU General Public License for more details.

You should have received a copy of the GNU General Public License along with this program. If not, see <<http://www.gnu.org/licenses/>>.

Also add information on how to contact you by electronic and paper mail.

If the program does terminal interaction, make it output a short notice like this when it starts in an interactive mode:

<program> Copyright (C) <year> <name of author>

This program comes with ABSOLUTELY NO WARRANTY; for details type “show w”.

This is free software, and you are welcome to redistribute it under certain conditions; type “show c” for details.

The hypothetical commands “show w” and “show c” should show the appropriate parts of the General Public License. Of course, your program’s commands might be different; for a GUI interface, you would use an “about box”.

You should also get your employer (if you work as a programmer) or school, if any, to sign a “copyright disclaimer” for the program, if necessary. For more information on this, and how to apply and follow the GNU GPL, see <<http://www.gnu.org/licenses/>>.

The GNU General Public License does not permit incorporating your program into proprietary programs. If your program is a subroutine library, you may consider it more useful to permit linking proprietary applications with the library. If this is what you want to do, use the GNU Lesser General Public License instead of this License. But first, please read <<http://www.gnu.org/philosophy/why-not-lgpl.html>>.

## **VIII. Düsseldorfer Modell – Antrag**

1. Es wird, da ein Rechtsstreit noch nicht anhängig ist und die Antragstellerin ein rechtliches Interesse daran hat, dass der Zustand einer Sache festgestellt wird, die Durchführung eines selbstständigen Beweisverfahrens gem. §§ 485 ff. ZPO angeordnet.
2.
  - a) Durch Einholung eines schriftlichen Sachverständigengutachtens soll Beweis darüber erhoben werden, ob sich der Quellcode und/oder die Datenbankstruktur der Software und/oder die Datenbankstruktur der Software und/oder Datenbanktabellen und/oder Programmalgorithmien der Software auf einem gemeinsamen Entwicklungsserver der Antragsgegnerin und/oder auf einem Rechner der Antragsgegnerin, insbesondere ihres Geschäftsführers, befinden und inwieweit der Quellcode und die Datenbankstruktur des von der Antragsgegnerin angebotenen Software identisch oder ähnlich mit dem Quellcode und/oder der Datenbankstruktur des von der Antragstellerin erstellten Software ist oder die gegnerische Software unter Übernahme der Architektur und Programmabläufe nachprogrammiert wurde. Hierbei soll der Sachverständige insbesondere die Architektur der beiden Software sowie die Datenbankstruktur, Datenbanktabellen und die Programmalgorithmien vergleichen.

- b) Zum Sachverständigen wird Herr Dipl.-Informatiker XX ernannt, hilfsweise ein vom Gericht zu bestimmender Sachverständiger.
  - c) Dem Sachverständigen wird im Interesse der Wahrung etwaiger Betriebsgeheimnisse der Antragsgegnerin, die bei der Begutachtung zu Tage treten könnten, aufgegeben, jeden unmittelbaren Kontakt mit der Antragstellerin zu vermeiden und notwendige Korrespondenz entweder über das Gericht oder mit den Rechtsanwälten zu führen. Der Sachverständige hat darüber hinaus auch gegenüber Dritten Verschwiegenheit zu wahren.
  - d) Die Begutachtung erfolgte wegen der besonderen Eilbedürftigkeit ohne vorherige Ladung und Anhörung der Antragsgegnerin.
3. Im Wege der einstweiligen Verfügung werden darüber hinaus folgende weitere Anordnungen getroffen:
- a) Die Rechtsanwälte werden verpflichtet, Tatsachen, die im Zuge des selbstständigen Beweisverfahrens zu ihrer Kenntnis gelangt sind und den Geschäftsbereich der Antragsgegnerin betreffen, geheim zu halten, und zwar auch gegenüber der Antragstellerin und ihren Mitarbeitern.
  - b) Der zuständige Gerichtsvollzieher wird ermächtigt, einen gemeinsamen Entwicklungsserver der Antragsgegnerin sowie sämtliche Rechner der Antragsgegnerin, die sich in ihren Geschäftsräumen befinden, dort zu beschlagnahmen, damit der Sachverständige vor Ort eine sofortige Besichtigung eines gemeinsamen Entwicklungsservers sowie sämtlicher Rechner der Antragsgegnerin durchführen und feststellen kann, ob auf diesen Kopien des Quellcodes und/oder der Datenbankstruktur und/oder Datenbanktabellen und/oder der Programmalgorithmen der Software gespeichert sind. In diesem Zusammenhang wird dem Sachverständigen gestattet:
    - (1) einen gemeinsamen Entwicklungsserver sowie jeden einzelnen Rechner in Betrieb zu nehmen und an einen Drucker anzuschließen, wobei ihm eventuell erforderliche Benutzererkennungen und Passwörter mitzuteilen und die Zugangsbefugnisse des höchsten Systemadministrators einzuräumen sind;
    - (2) Einsicht in das Inhaltsverzeichnis der ausführenden Programmdateien sowie in das Inhaltsverzeichnis der Link-Dateien zu nehmen;
    - (3) die daraufhin auf dem Bildschirm erscheinende Auflistung von auf einem gemeinsamen Entwicklungsserver sowie von auf der Festplatte des jeweiligen

- Rechners gespeicherten Dateien auf einem vom Sachverständigen mitgebrachten Speichermedium (USB Stick) zu speichern;
- (4) die für einen gemeinsamen Entwicklungsserver sowie für jeden Rechner ermittelte Auflistung der ausführbaren Dateien auszudrucken und den Ausdruck zusammen mit einem Bericht, welche Kopien des Quellcodes und/oder der Datenbankstruktur und/oder Datenbanktabellen und/oder der Programmalgorithmen der Antragstellerin ausweislich der so gewonnenen Auflistung der auf der Festplatte gespeicherten Programm-Dateien auf einen gemeinsamen Entwicklungsserver oder auf der jeweiligen Festplatte gespeichert sind, dem Gericht zu übergeben;
- (5) die auf einem gemeinsamen Entwicklungsserver sowie auf jedem einzelnen Rechner der Antragsgegnerin vorgefundenen Kopien des Quellcodes und/oder der Datenbankstruktur und/oder der Datenbanktabellen und/oder der Programmalgorithmen der Antragstellerin probeweise zu starten;
- c) Der Antragsgegnerin wird mit sofortiger Wirkung und für die Dauer der Begutachtung untersagt, eigenmächtig Veränderungen an den zu begutachtenden Kopien des Quellcodes und/oder der Datenbankstruktur und/oder der Datenbanktabellen und/oder der Programmalgorithmen der Antragstellerin sowie an der zu begutachtenden Software vorzunehmen, sofern nicht jeweils eine Kopie des unveränderten Inhalts vorgehalten wird, und die zu begutachtenden Kopien des Quellcodes und/oder der Datenbankstruktur und/oder der Datenbanktabellen und/oder der Programmalgorithmen der Antragstellerin sowie die zu begutachtende Software an einen anderen Ort zu verbringen.
- d) Die Antragsgegnerin hat dem Sachverständigen eine Kopie des zu begutachtenden Quellcodes und der Datenbankstruktur der gegnerischen Software auf einer CDROM oder DVD vorzulegen. Die Antragsgegnerin hat dem Sachverständigen Zugang zu dem begutachtenden Quellcode und der Datenbankstruktur sowie der schriftlichen oder elektronischen Entwicklungsdokumentation zu verschaffen und ihm eventuell erforderliche Benutzerkennungen und Passwörter mitzuteilen, wobei dem Sachverständigen die Zugangsbefugnisse des höchsten Systemadministrators einzuräumen sind. Hierbei hat sie dem Sachverständigen insbesondere Zugang zu einem bei ihr befindlichen Entwicklungsserver und den Rechnern der Mitarbeiter zu gewähren.

- e) Die Antragsgegnerin hat es zu dulden, dass der Sachverständige den zu begutachtenden Quellcode und die Datenbankstruktur sowie die Entwicklungsdokumentation der gegnerischen Software in Augenschein nimmt und sich hiervon jeweils eine Kopie zum Zwecke der weiteren Begutachtung anfertigt.
- f) Für jeden Fall der Zuwiderhandlung gegen die unten lit. b), c), d) und e) genannten Anordnungen wird der Antragsgegnerin ein Ordnungsgeld in Höhe von bis zu zweihundertfünfzigtausend (250 000,00) Euro, ersatzweise Ordnungshaft von bis zu sechs Monaten, im Wiederholungsfall Ordnungshaft von bis zu zwei Jahren, jeweils zu vollstrecken an dem Geschäftsführer der Antragsgegnerin angedroht. Nach Vorlage des schriftlichen Gutachtens wird die Antragsgegnerin Gelegenheit erhalten, zu etwaigen Geheimhaltungsinteressen, die auf ihrer Seite bestehen, Stellung zu nehmen. Das Gericht wird alsdann darüber entscheiden, ob der Antragstellerin das Gutachten zur Kenntnis gebracht wird.

Die Durchführung des selbstständigen Beweisverfahrens ist davon abhängig, dass die Antragstellerin vorab einen Auslagenvorschuss in Höhe von siebentausendfünfhundert (7500,00) Euro bei der Gerichtskasse in Düsseldorf einzahlt.

Die Kosten des einstweiligen Verfügungsverfahrens trägt die Antragsgegnerin.

# Rechtsprechungsverzeichnis

## I. Europäische Rechtsprechung

- EuGH, Urt. v. 31.10.1974 – C-15/74 (Centrafarm/Sterling Drug), NJW 1975, 516.  
EuGH, Urt. v. 14.02.1978 – C-27/76 (United Brands/Kommission), NJW 1978, 2439, 2441.  
EuGH, Urt. v. 13.02.1979 – C-85/76 (Hoffmann-La Roche/Kommission), NJW 1979, 2460 f. (m. Anm. Meier).  
EuGH, Urt. v. 22.10.1986 – C-75/84 (Metro SB-Großmärkte/Kommission).  
EuGH, Urt. v. 05.03.1996 – C-46/93 u. & C-48/93 (Brasserie du pêcheur/Bundesrepublik Deutschland), NJW 1996, 1267 = MDR 1996, 342 = ZIP 1996, 561.  
EuGH, Urt. v. 15.12.1994 – C-250/92 (Göttrup-Klim/DLG).  
EuGH, Urt. v. 05.03.1996 – C-46/93 u. & C-48/93 (Brasserie du pêcheur/Bundesrepublik Deutschland).  
EuGH, Urt. v. 29.04.2004 – C-77/01 (EDM/Fazenda Pública), DStRE 2004, 1095.  
EuGH, Urt. v. 09.11.2004 – C-203/02 (The British Horseracing Board/William Hill Organization), GRUR 2005, 244 = MMR 2005, 29.  
EuGH, Urt. v. 10.01.2006 – C-222/04 (Ministero dell'Economia e delle Finanze/Cassa di Risparmio di Firenze), EuZW 2006, 306.  
EuGH, Urt. v. 17.04.2008 – C-404/06 (Quelle/Bundesverband der Verbraucherzentralen und Verbraucherverbände), NJW 2008, 1433.  
EuGH, Urt. v. 09.10.2008 – C-304/07, 0707 (Directmedia Publishing/Albert-Ludwigs-Universität Freiburg), MMR 2008, 807.  
EuGH, Urt. v. 16.07.2009 – C-5/08 (Infopaq International/Danske Dagblades Forening), GRUR 2009, 1041 = EuZW 2009, 655 – Infopaq.  
EuGH, Urt. v. 22.12.2010 – C-393/09 (Bezpečnostní softwarová asociace/Ministerstvo kultury), GRUR 2011, 220.  
EuGH, Urt. v. 16.06.2011 – C-65/09 (Weber GmbH/Jürgen Wittmer) und C-87/09. (Ingrid Putz/Medianess Electronics GmbH), NJW 2011, 2269.  
EuGH, Urt. v. 04.10.2011 – C-403/08, & C-429/08 (Football Association Premier League/QC Leisure), NJOZ 2012, 108.  
EuGH, Urt. v. 01.03.2012 – C-604/10 (Football Dataco Ltd. u.a./Yahoo! UK Ltd).  
EuGH, Urt. v. 02.05.2012 – C-406/10 (SAS Institute./World Programming).  
EuGH, Urt. v. 03.07.2012 – C-128/11 (UsedSoft GmbH/Oracle International Corp), GRUR 2012, 904.  
EuGH, Urt. v. 12.09.2013 – C-64/12 (Anton Schlecker/ Melitta Josefa Boedeker), EuZW 2013, 825 = NZA 2013, 1163.  
EuGH, Urt. v. 19.12.2013 – C-202/12 – (Innoweb/Wegener ICT Media), MMR 2014, 185 m. Anm. Berberich, MMR 2014, 188.  
EuGH, Urt. v. 23.01.2014 – C-355/12 (Nintendo Co./PC Box), MMR 2014, 401 m. Anm. *Oehler*.  
EuGH, Urt. v. 13.02.2014 – C-466/12 (Nils Svensson/Retriever Sverige AB), GRUR 2014, 360, 361 Rn. 14 ff.  
EuGH, Urt. v. 29.10.2015 – C-490/14 (Freistaat Bayer/Verlag Esterbauer [TK 50]), GRUR 2015, 1187.  
EuGH, Urt. v. 15.01.2015 – C-30/14 (Ryanair Ltd gegen PR Aviation BV), MMR 2015, 189.  
EuGH, Urt. v. 07.09.2016 – C-310/15 (Vincent Deroo-Blanquart/Sony Europe Limited).  
EuGH, Urt. v. 06.10.2015 – C-362/14, Rn. 79 ff. (Schrems/Data Protection Commissioner).  
EuGH, Urt. v. 07.09.2016 – C-310/15 (Vincent Deroo-Blanquart/Sony Europe Limited).  
EuGH, Urt. v. 12.10.2016 – C 166/15 (Ranks/Microsoft Corp), MMR 2017, 19.  
EuGH, Urt. v. 18.10.2016 – C-582/14, Rn. 43 (Breyer/Bundesrepublik Deutschland).  
EuGH, Urt. v. 19.12.2019 – C-263/18 (Nederlands Uitgeversverbond/Tom Kabinet Internet), NJW 2020, 827.  
EuGH, Urt. v. 16.07.2020 – C-311/18, Rn. 168 ff. (Data Protection Commissioner/Facebook).

## II. Deutsche Rechtsprechung

- BVerfG, Urt. v. 28.10.2010 – 2 BvR 535/10, GRURPrax 2011, 45.  
BVerfG, Urt. v. 15. 12 1983 – 1 BvR 209/83 -, Rn. 1-215, BVerfGE 65, 1.  
BGH, Urt. v. 16.11.1954 - I ZR 180/53, GRUR 1955, 402, 403 = NJW 1955, 463 f.  
BGH, Urt. v. 15.3.1955 – I ZR 111/53 = GRUR 1955, 424.  
BGH, Urt. v. 24.6.1955 – I ZR 178/53, NJW 1955, 1356 – Betriebsfeier; Kotthoff, GRUR 1997, 597.  
BGH, Urt. v. 21.2.1957 – VII ZR 216/56, BGHZ 23, 361 = JZ 1957, 442.



BGH, Urt. v. 26.11.1957 - VIII ZR 232/56, NJW 1958, 138.  
 BGH, Urt. v. 15.4.1958 - I ZR 31/57, GRUR 1958, 504, 505.  
 BGH, Urt. 21.11.1958 - I ZR 98/57, GRUR 1959, 200 - Heiligenhof.  
 BGH, Urt. v. 30.4.1959 - VII ZR 19/58, NJW 1959, 1223.  
 BGH, Urt. v. 12.7.1960 - VI ZR 163/59, VersR 1960 831 (832).  
 BGH, Urt. v. 19.10.1960 - VIII ZR 27/60, JZ 1961, 261.  
 BGH, Urt. v. 27.10.1960 - II ZR 1/59, NJW 1961, 120.  
 BGH, Urt. v. 21.12.1960 - V ZR 9/60, NJW 1961, 730.  
 BGH, Urt. v. 29.5.1961 - VII ZR 84/60, ZfBR 2000, 395.  
 BGH, Urt. v. 25.10.1961 - V ZR 30/60, BGHZ 36, 50.  
 BGH, Urt. v. 25.4.1962 - NJW 1962, 1200 = MDR 1962, 732.  
 BGH, Urt. v. 20.6.1962 - V ZR 157/60, NJW 1962, 1908.  
 BGH, Urt. v. 7.11.1962 - VIII ZR 190/61, WM 1962, 1379.  
 BGH, Urt. v. 21.12.1962 - I ZR 47/61, BGHZ 38, 391, 396 = NJW 1963, 856 f.  
 BGH, Urt. v. 22.5.1963 - VIII ZR 49/62.  
 BGH, Urt. v. 6.11.1963 - Ib ZR 41/62f., GRUR 1964, 215, 216 = NJW 1964, 351 f.  
 BGH, Urt. v. 25.5.1964 - VII ZR 239/62, BGHZ 42, 16, 18.  
 BGH, Urt. v. 10.11.1965 - VIII ZR 12/64, BGHZ 44, 242 f.  
 BGH, Urt. v. 22.11.1965 - VII ZR 191/63, NJW 1966, 498.  
 BGH, Urt. v. 19.09.1966 - II ZR 62/64, VersR 1966, 1021, 1022.  
 BGH, Urt. v. 29.1.1968 - II ZR 18/65, NJW 1968, 1567.  
 BGH, Urt. v. 29.2.1968 - Ia ZR 49/65, BGHZ 49, 331, 334 f.  
 BGH, Urt. v. 10.7.1969 - VII ZR 87/67, WM 1969, 1140.  
 BGH, Urt. v. 24.11.1969 - VII ZR 177/67, NJW 1970, 421.  
 BGH, Urt. v. 26.5.1970 - VI ZR 168/68, BGHZ 54, 85, 87 f.  
 BGH, Urt. 13.7.1970 - VII ZR 176/68, NJW 1970, 2019.  
 BGH, Urt. 11.2.1971 - VII ZR 170/69, WM 1971, 615.  
 BGH, Urt. v. 12.10.1972 - VII ZR 51/72, BGHZ 59, 328.  
 BGH, Urt. v. 18.1.1973 - VII ZR 88/70, MDR 1973, 403 = NJW 1972, 518.  
 BGH, Urt. 21.2.1973 - VIII ZR 212/71, NJW 1973, 698, 699.  
 BGH, Urt. v. 14.3.1973 - VIII ZR 137/71, NJW 1973, 843.  
 BGH, Urt. v. 19.6.1973 - VI ZR 46/72, BGHZ 61, 56, 58.  
 BGH, Urt. v. 5.7.1973 - VII ZR 12/73, BGHZ 61, 118, 128.  
 BGH, Urt. v. 15.11.1973 - VII ZR 110/71, NJW 1974, 95.  
 BGH, Urt. v. 1.2.1974 - IV ZR 2/72, BGHZ 62, 103.  
 BGH, Urt. v. 6.2.1974 - VIII ZR 12/73, NJW 1974, 900.  
 BGH, Urt. v. 2.6.1976 - VIII ZR 97/74, NJW 1976, 1395.  
 BGH, Beschl. v. 22.6.1976 - X ZB 23/74, BGHZ 67, 22 = NJW 1976, 1936 - „Dispositionsprogramm“.  
 BGH, Urt. v. 23.9.1976 - VII ZR 14/75, BauR 1976, 430, 432.  
 BGH, Urt. 11.2.1977 - V ZR 40/75, BGHZ 67, 383, 397.  
 BGH, Urt. v. 02.12.1977 - I ZR 29/76, NJW 1978, 1918.  
 BGH, Urt. v. 30.06.1977 - VII ZR 325/74, BauR 1977, 420, 421.  
 BGH, Urt. v. 24.7.1977 - VIII ZR 246/75 68, 307 f. = NJW 1977, 1339 f.  
 BGH, Urt. v. 26.1.1978 - VII ZR 50/77, NJW 1978, 1054.  
 BGH, Urt. v. 8.2.1978 - VIII ZR 20/77, BGH, NJW 1978, 997.  
 BGH, Urt. v. 9.2.1978 - VII ZR 122/77, BauR 1978, 222, 224.  
 BGH, Urt. v. 3.2.1978 - I ZR 163/76, GRUR 1978, 536 - B.u.W.-Spedition.  
 BGH, Urt. v. 2.3.1978 - III ZR 99/76, BGHZ 72, 31 = 99/76, NJW 1978, 1585.  
 BGH, Urt. v. 8.6.1978 - III ZR 48/76, NJW 1978, 1802.  
 BGH, Urt. v. 19.1.1979 - I ZR 172/76, BB 1979.  
 BGH, Urt. v. 12.7.1979 - VII ZR 154/78, NJW 1979, 2202.  
 BGH, Urt. v. 4.10.1979 - VII ZR 11/79, NJW 1980, 180.  
 BGH, Urt. v. 8.11.1979 - VII ZR 215/78, BauR 1980, 172.  
 BGH, Urt. v. 12.2.1980 - KZR 7/79, WRP 1980, 403, 404- "Pankreaplex II".  
 BGH, Urt. v. 26.2.1980 - VI ZR 53/79, NJW 1980, 1519.  
 BGH, Urt. v. 12.5.1980 - VII ZR 166/79, NJW 1980, 1953.  
 BGH, Urt. v. 1.7.1980 - VI ZR 112/79, VersR 1980, 1028.  
 BGH, Urt. v. 10.7.1980 - VII ZR 139/79, NJW 1980, 2800 = MDR 1980, 1014.  
 BGH, Urt. v. 21.10.1980 - X ZR 56/78, NJW 1981, 345.  
 BGH, Urt. v. 10.12.1980 - VIII ZR 295/79, NJW 1981, 867.  
 BGH, Urt. v. 23.1.1981 - IZR 48/79, GRUR 1981, 517, 519 = NJW 1981, 2252, 2252 - Rollhocker.  
 BGH, Urt. v. 25.2.1981 - VIII ZR 35/80, NJW 1981, 1501.

BGH, Urt. v. 26.2.1981 – VII ZR 287/79, NJW 1981, 1448.  
 BGH, Urt. v. 9.4.1981 – VII ZR 194/80, NJW 1981, 1510.  
 BGH, Urt. v. 3.6.1981 – VIII ZR 153/80, NJW 1981, 2684  
 BGH, Urt. v. 12.6.1981 – I ZR 95/79, GRUR 1982, 37, 39 = MDR 82,295 – WK-Dokumentation.  
 BGH, Urt. v. 9.7.1981 – VII ZR 40/80, NJW 1981, 2801.  
 BGH, Urt. v. 16.9.1981 – VIII ZR 265/80, NJW 1982, 105.  
 BGH, Urt. 3.12.1981 – VII ZR 368/80, NJW 1982, 765.  
 BGH, Urt. v. 21.1.1982 – I ZR 182/79, GRUR 1982, 308 = IPRax 1983, 178.  
 BGH, Urt. v. 29.4.1982 – I ZR 70/80, NJW 1982, 2317.  
 BGH, Urt. v. 8.7.1982 – VII ZR 301/80, BauR 1982, 496.  
 BGH, Urt. 19.11.1982 – I ZR 99/80, GRUR 1983, 179, 181 = WRP 1983, 209.  
 BGH, Urt. v. 2.12.1982 – I ZR 176/80, VersR 1983, 339.  
 BGH, Urt. v. 20.1.1983 – VII ZR 105/81, NJW 1983, 1322.  
 BGH, Urt. v. 14.04.1983 – VII ZR 198/82, NJW 1983, 1782.  
 BGH, Urt. v. 28.4.1983 – VII ZR 267/82, WM 1983, 916 = NJW 1983, 1671.  
 BGH, Urt. v. 22.9.1983 – I ZR 166/81, GRUR 1984, 129, 130 – Besitz der Erde.  
 BGH, Urt. v. 10.3.1983 – VII ZR 302/82, NJW 1983, 1489.  
 BGH, Urt. v. 19.1.1984 – VII ZR 220/82, NJW 1984, 1350 – sog. „Kaltlager-Fall“.  
 BGH, Urt. v. 23.2.1984 – VII ZR 274/82, NJW 1985, 3016 – „Textilveredelungsfall“.  
 BGH, Urt. v. 15.3.1984 – I ZR 218/81, GRUR 1984, 528, 529 – Bestellvertrag.  
 BGH, Urt. v. 29.3.1984 – III ZR 24/83, BGHZ 91, 9, 11.  
 BGH, Urt. v. 10.5.1984 – I ZR 85/82, GRUR 1985, 129.  
 BGH, Urt. v. 17.5.1984 – VII ZR 169/82, NJW 1984, 2457.  
 BGH, Urt. v. 5.6.1984 – X ZR 75/83, BGHZ 91, 316.  
 BGH, Urt. v. 6.6.1984 – VIII ZR 83/83, CR 1986, 79.  
 BGH, Urt. v. 19.6.1984 – X ZR 93/83, NJW 1984, 2406 f. = GRUR 1984, 756.  
 BGH, Urt. v. 20.9.1984 – VII ZR 377/83, NJW 1985, 731.  
 BGH, Urt. v. 16.10.1984 – X ZR 86/83, NJW 1985, 381.  
 BGH, Urt. v. 31.10.1984 – VIII ZR 226/83, NJW 1985, 320, 321.  
 BGH, Urt. v. 8.11.1984 – VII ZR 256/83, NJW 1985, 632.  
 BGH, Urt. v. 26.11.1984 – VIII ZR 214/83, NJW 1985, 623.  
 BGH, Urt. v. 28.11.1984 – VIII ZR 240/83.  
 BGH, Urt. v. 6.12.1984 – VII ZR 227/83, NJW 1985, 855 = MDR 1985, 398.  
 BGH, Urt. v. 30.1.1985 – VIII ZR 238/83, NJW 1985, 1333, 1334.  
 BGH, Urt. v. 21.2.1985 – VII ZR 160/83, NJW 1985, 1840.  
 BGH, Urt. v. 28.2.1985 – IX ZR 92/84, NJW 1985, 2585  
 BGH, Urt. v. 12.3.1985 – VI ZR 182/83 ZIP 1985, 687.  
 BGH, Urt. v. 24.4.1985 – VIII ZR 31/84, NJW 1985, 1547.  
 BGH, Urt. v. 2.5.1985 – I ZB 8/84, GRUR 1985, 1055.  
 BGH, Urt. v. 9.5.1985 – I ZR 52/83, GRUR 1985, 1041, 1046 f. = NJW 1986, 192, 196 – Inkassoprogramm.  
 BGH, Urt. v. 3.7.1985 – VIII ZR 152/84, NJW-RR 1986, 52, 53.  
 BGH, Urt. v. 17.9.1985 – VI ZR 73/84, NJW 1986, 181.  
 BGH, Urt. v. 10.10.1985 – VII ZR 303/84, BGHZ 96, 111 = NJW 1986, 711.  
 BGH, Urt. v. 22.11.1985 – V ZR 220/84, NJW 1986, 922.  
 BGH, Urt. v. 7.1.1986 – VI ZR 203/84, NJW 1986, 1338.  
 BGH, Urt. v. 30.1.1986 – I ZR 242/83, BB 1986, 1319  
 BGH, Urt. v. 20.3.1986 – I ZR 179/83, GRUR 1986, 885, 886, NJW-RR 1987, 103 – METAXA.  
 BGH, Beschl. v. 9.7.1986 – GSZ 1/86, BGHZ 98, 212 = NJW 1987, 50 = BauR 1987, 312.  
 BGH, Urt. v. 15.10.1986 – VIII ZR 319/85, DB 1987, 371.  
 BGH, Urt. v. 17.12.1986 – VIII ZR 279/85, NJW 1987, 1072.  
 BGH, Urt. v. 4.3.1987 – IVa ZR 122/85, NJW 1987, 1815.  
 BGH, Urt. v. 12.3.1987 – VII ZR 37/86, NJW 1987, 1931.  
 BGH, Urt. v. 25.3.1987 – VIII ZR 43/86, NJW 1987, 2004.  
 BGH, Urt. v. 09.04.1987 – VII ZR 266/86, NJW-RR 1987, 1306.  
 BGH, Urt. v. 1.7.1987 – VIII ZR 117/86, NJW 1988, 204.  
 BGH, Urt. v. 14.7.1987 – X ZR 38/86 = NJW 1987, 2818.  
 BGH, Urt. v. 8.10.1987 – VII ZR 185/86, NJW 1988, 258.  
 BGH, Urt. v. 4.11.1987 – VIII ZR 314/86, BGHZ 102, 135 = JZ 1988, 460 m. Anm. Junker.  
 BGH, Urt. v. 21.12.1987 – II ZR 177/87, NJW-RR 1988, 559, 561.  
 BGH, Urt. v. 27.1.1988 – VIII ZR 155/87, NJW 1988, 1374.  
 BGH, Urt. v. 24.02.1988 – VIII ZR 145/87, NJW 1988, 1378, 1380.  
 BGH, Urt. v. 25.02.1988 – VII ZR 310/86, NJW-RR 1988, 785.

BGH, Urt. v. 3.3.1988 – X ZR 54/86, NJW 1988, 1785.  
 BGH, Urt. v. 22.6.1988 – VIII ZR 232/87, NJW 1988, 2664.  
 BGH, Urt. v. 8.6.1988 – I ZR 244/86, NJW-RR 1988, 1305.  
 BGH, Urt. v. 8.6.1988 - VIII ZR 135/87, NJW 1988, 2597.  
 BGH, Urt. v. 11.10.1988 – XI ZR 1/88, NJW 1989, 1029.  
 BGH, Urt. v. 29.11.1988 – X ZR 112/87, NJW-RR 1989, 953.  
 BGH, Urt. v. 18.1.1989 – VIII ZR 142/88, NJW-RR 1989, 625 = MDR 1989, 629.  
 BGH, Urt. v. 26.4.1989 – VIII ZR 312/87, NJW 1989, 2118, 2119.  
 BGH, Urt. v. 5.7.1989 – VIII ZR 334/88, NJW 1989, 3222, 3223.  
 BGH, Urt. v. 18.10.1989 – VIII ZR 325/88, CR 1990, 24 = JZ 1990, 236.  
 BGH, Urt. v. 21.11.1989 – VI ZR 350/88, NJW 1990, 908.  
 BGH, Urt. v. 8.12.1989 – V ZR 259/87, NJW 1990, 1661.  
 BGH, Urt. v. 14.12.1989 – IX ZR 283/88, NJW 1990, 1113.  
 BGH, Urt. v. 24.1.1990 – VIII ZR 22/89, NJW 1990, 1290 ff.  
 BGH, Urt. v. 1.2.1990 – VII ZR 150/89, NJW 1990, 1475.  
 BGH, Urt. 21.2.1990 – VIII ZR 216/89, NJW-RR 1990, 886 = MDR 1990, 814.  
 BGH, Urt. v. 7.3.1990 – VIII ZR 56/89, NJW 1990, 3011, 3012.  
 BGH, Urt. v. 15.5.1990 – X ZR 128/88, NJW 1990, 3008, 3010.  
 BGH, Urt. v. 27.6.1990 – VIII ZR 72/89, WM 1990, 2000.  
 BGH, Urt. v. 4.10.1990 – I ZR 139/89, CR 1991, 80.  
 BGH, Urt. v. 11.10.1990 – VII ZR 228/89, NJW-RR 1991, 276 = WM 1991, 204.  
 BGH, Urt. v. 27.11.1990 – X ZR 26/90, NJW 1991, 976 = CR 1991, 273.  
 BGH, Urt. v. 13.12.1990 – I ZR 21/89, NJW 1991, 1234 f. = GRUR 1991, 316.  
 BGH, Urt. v. 18.12.1990 – VI ZR 169/90, NJW 1991, 1540, 1541.  
 BGH, Urt. v. 5.3.1991 – XI ZR 75/90, NJW 1991, 1677, 2414.  
 BGH, Urt. v. 17.4.1991 – XII ZR 15/90, NJW-RR 1991, 1289 = WM 1991, 1398.  
 BGH, Beschl. v. 11.6.1991 – X ZB 13/88, BGHZ 115, 11 = CR 1991, 658 – Seitenpuffer.  
 BGH, Urt. v. 26.6.1991 – VIII ZR 231/90, ZIP 1991, 1362 = NJW 1991, 2630.  
 BGH, Urt. v. 10.10.1991 – III ZR 141/90, NJW 1992, 575.  
 BGH, Urt. v. 12.12.1991 – I ZR 165/89, GRUR 1992, 310 – Taschenbuchlizenz.  
 BGH, Urt. v. 26.2.1992 – XII ZR 129/90, WuM 1992, 316.  
 BGH, Urt. v. 05.05.1992 – X ZR 115/90, NJW-RR 1992, 1141.  
 BGH, Urt. v. 3.11.1992 – X ZR 83/90, NJW 1993, 1063.  
 BGH, Urt. v. 4.11.1992 – VIII ZR 165/91, NJW 1993, 461 = CR 1993, 203.  
 BGH, Urt. v. 9.11.1991 – X ZR 63/90, NJW 1992, 688 = BB 1992, 228.  
 BGH, Urt. v. 11.11.1992 – VIII ZR 238/91, NJW 1993, 335.  
 BGH, Urt. v. 21.1.1993 – I ZR 25/91, NJW 1993, 1465 = WRP 1993, 701.  
 BGH, Urt. v. 26.1.1993 – X ZR 90/91, NJW-RR 1993, 560.  
 BGH, Urt. v. 27.1.1993 – XII ZR 141/91, NJW-RR 1993, 519.  
 BGH, Urt. v. 25.3.1993 - NJW 1993, 1972.  
 BGH, Urt. v. 20.4.1993 – X ZR 67/92, NJW 1993, 2054.  
 BGH, Urt. v. 14.7.1993 – VIII ZR 147/91, BGHZ 208, 211.  
 BGH, Urt. v. 30.9.1993 – VII ZR 178/91, NJW 1993, 3196.  
 BGH, Urt. v. 16.11.1993 – X ZR 7/92, BauR 1994, 242, 244.  
 BGH, Urt. V. 21.11.1991 – I ZR 87/90, MDR 1992, 951.  
 BGH, Urt. v. 9.7.1992 – VII ZR 7/92, NJW 1992, 3158, 3161.  
 BGH, Urt. v. 28.10.1992 – NJW-RR 1993, 197.  
 BGH, Urt. v. 14.7.1993 – VIII ZR 147/92, NJW 1993, 2436.  
 BGH, Urt. v. 6.10.1993 – VIII ZR 172/92, NJW-RR 1994, 99.  
 BGH, Urt. v. 7.12.1993 – VI ZR 74/93, NJW 1994, 517 = CR 1994, 205.  
 BGH, Urt. v. 15.12.1993 – VIII ZR 157/92, NJW, 1994, 722.  
 BGH, Urt. v. 12.1.1994 – VIII ZR 165/92, NJW 1994, 1060.  
 BGH, Urt. v. 20.1.1994 – I ZR 267/91, NJW 1994, 1216 = CR 1994, 275 = GRUR 1994, 363 –  
 Holzhandelsprogramm.  
 BGH, Urt. v. 2.2.1994 – VIII ZR 262/92, NJW 1994, 1004 = WM 1994, 703.  
 BGH, Urt. v. 8.2.1994 – VI ZR 286, 93, NJW 1994, 1281 = CR 1994, 396.  
 BGH, Urt. v. 10.2.1994 – VII ZR 20/93, NJW 1994, 1276.  
 BGH, Urt. v. 27.9.1995 – I ZR 215/93, NJW 1995, 3252 – Architekturbüro.  
 BGH, Urt. v. 25.10.1995 – VIII ZR 258/94, NJW 1996, 389.  
 BGH, Urt. v. 9.11.1995 – I ZR 220/95, NJW 1996, 197 = BB-Beil. 19/1996, 2.  
 BGH, Urt. v. 13.12.1995 – VIII ZR 61/95, NJW 1996, 848 f. = MDR 1996, 371.  
 BGH, Urt. v. 21.12.1995 – VII ZR 286/94, NJW 1996, 1209.

BGH, Urt. v. 25.1.1996 – VII ZR 233/94, BauR 1996, 378.  
 BGH, Urt. v. 14.2.1996 – VIII ZR 89/95, CR 1996, 402.  
 BGH, Urt. v. 27.2.1996 – X ZR 3/94, NJW 1996, 1749.  
 BGH, Urt. v. 13.3.1996 – VIII ZR 99/94, NJW-RR 1996, 949.  
 BGH, Urt. v. 13.3.1996 – VIII ZR 333/94, NJW 1996, 1537.  
 BGH, Urt. v. 29.3.1996 – V ZR 332/94, MDR 1996, 672 = NJW 1996, 1884, 1885.  
 BGH, Urt. v. 25.4.1996 – X ZR 59/94, NJW-RR 1996, 883.  
 BGH, Urt. 26.6.1996 – XII ZR 38/95, NJW-RR 1996, 1409.  
 BGH, Urt. v. 2.7.1996 – X ZR 64/94, MDR 1997, 26 = CR 1996, 663.  
 BGH, Urt. v. 4.7.1996 – VII ZR 24/95, NJW 1996, 3269.  
 BGH, Urt. v. 10.10.1996 – VII ZR 250/94, NJW 1997, 259.  
 BGH, Urt. v. 23.10.1996 – VIII ZR 16/96, NJW 1997, 316 f.  
 BGH, Urt. 23.11.1996 – X ZR 105/03.  
 BGH, Urt. v. 4.3.1997 – X ZR 141/95, NJW 1997, 2043 = CR 1997, 470.  
 BGH, Urt. v. 10.4.1997 – VII ZR 211/95, NJW 1997, 1982 = BGH, BB 1997, 1438.  
 BGH, Urt. v. 24.4.1997 – I ZR 233/94, CR 1998, 6 = NJW 1997, 3315 – FTOS.  
 BGH, Urt. v. 24.4.1997 – I ZR 44/95, CR 1998, 5 = NJW 1997, 3313 – PowerPoint.  
 BGH, Urt. v. 05.06.1997 – VII ZR 54/96, NJW-RR 1997, 1513.  
 BGH, Urt. v. 8.10.1997 – IV ZR 220/96, NJW 1998, 454, 455 f.  
 BGH, Urt. v. 2.10.1997 – I ZR 88-95, NJW 1998, 1395 = MMR 1998, 35 – Spielbankaffaire.  
 BGH, Urt. v. 29.10.1997 – VIII ZR 347/96, NJW 1998, 677 = BB 1998, 12.  
 BGH, Urt. v. 15.01.1998 – I ZR 282/95, GRUR 1998, 1010 ff = MMR 1998, 481 ff. – WINCAD.  
 BGH, Urt. v. 30.6.1998 – VI ZR 260/97, NJW 1998, 2820.  
 BGH, Urt. v. 15.10.1998 – I ZR 120/96, GRUR 1999, 418, 419 = NJW 1999, 1960 = MMR 1999, 280 m. Anm. Decker – Möbelklassiker.  
 BGH, Urt. v. 5.11.1998 – VII ZR 236/97, NJW 1999, 416 = BauR 1999, 252.  
 BGH, Beschl. v. 24.11.1998 – X ZR 21-96, NJW-RR 1999, 347, 348.  
 BGH, Urt. v. 21.1.1999 – III ZR 289-97, NJW 1999, 1031.  
 BGH, Urt. v. 11.2.1999 – VII ZR 399/97, NJW 1999, 1867.  
 BGH, Urt. v. 17.2.1999 – X ZR 40-96, NJW-RR 1999, 813.  
 BGH, Urt. v. 6.5.1999 – I ZR 199/96, MMR 1999, 470, 472.  
 BGH, Urt. v. 10.6.1999 – VII ZR 170/98, NJW-RR 1999, 1246 = BGH, BauR 1999, 1186.  
 BGH, Urt. v. 8.7.1999 – VII ZR 237-98, NJW 1999, 3261.  
 BGH, Urt. v. 10.11.1999 – VII ZR 115/97, BauR 2000, 261.  
 BGH, Urt. v. 24.2.2000 – I ZR 141/97, NJW 2000, 3212 – Programmfehlerbeseitigung = GRUR 2000, 866 = CR 2000, 656 = DB 2000, 2063.  
 BGH, Urt. v. 22.12.1999 – VIII ZR 299/98 (KG) = NJW 2000, 1415.  
 BGH, Urt. v. 15.6.2000 – VII ZR 30/99, NJW 2000, 2818 = NZBau 2000, 507.  
 BGH, Urt. v. 6.7.2000 – I ZR 244/97, BGHZ 145, 7, 11 – OEM = MMR 2000, 749.  
 BGH, Urt. v. 27.9.2000 – VIII ZR 155/99, NJW 2001, 292 = NZV 2001, 124.  
 BGH, Urt. v. 19.10.2000 – I ZR 89/98, GRUR 2001, 422 = NJW-RR 2001, 978 – ZOCOR.  
 BGH, Urt. v. 24.10.2000 – X ZR 72/98, MMR 2001, 310 = CR 2001, 223 – Wetterführungspläne I.  
 BGH, Urt. v. 14.11.2000 – C ZR 203/98, NJW 2001, 514.  
 BGH, Urt. v. 08.01.2002 – X ZR 6/00, NJW-RR 2002, 740.  
 BGH, Urt. v. 20.02.2001 – X ZR 9/99, NJW 2001, 1718, 1719 = CR 2001, 367 m. Anm. Hoene.  
 BGH, Urt. v. 3.5.2001 – I ZR 153/99, GRUR 2002, 91 = NJOZ 2001, 235.  
 BGH, Urt. v. 17.5.2001 – I ZR 291/98, GRUR 2001, 841, 845.  
 BGH, Urt. v. 9.10.2001 – X ZR 58/00, CR 2002, 93.  
 BGH, Beschl. v. 17.10.2001 – X ZB 16/00, GRUR 2002, 143 = MMR 2002, 105.  
 BGH, Urt. v. 23.10.2001 – X ZR 72/98, MMR 2002, 99 = GRUR 2002, 149 = NZA-RR 2002, 202 – Wetterführungspläne II.  
 BGH, Urt. v. 24.10.2001 – VIII ARZ 1/01, NJW 2002, 673.  
 BGH, Urt. v. 6.12.2001 – VII ZR 241/00, BauR 2002, 613, 616.  
 BGH, Urt. v. 12.12.2001 – XII ZR 351/99, NJOZ 2002, 833.  
 BGH, Urt. v. 2.5.2002 – VII ZR 249/00, NJW-RR 2002, 1097; BGH.  
 BGH, Urt. v. 18.4.2002 – VII ZR 192/01, BauR 2002, 1239.  
 BGH, Urt. v. 16.7.2002 – X ZR 27/01, NJW 2002, 3323 = CR 2003, 244.  
 BGH, Urt. v. 24.9.2002 – KZR 10/01, GRUR 2004, 353 = JuS 2003, 497.  
 BGH, Urt. v. 24.10.2002 – I ZR 3/00, MMR 2003, 393.  
 BGH, Urt. v. 19.12.2002 – VII ZR 103/00, BGHZ 153, 244 = NJW 2003, 1450.  
 BGH, Urt. v. 9.1.2003 – VII ZR 181/00, BauR 2003, 533, 535.  
 BGH, Urt. v. 18.2.2003 – X ZR 245/00, BauR 2004, 337.

BGH, Urt. v. 19.12.2002 – VII ZR 103/00, NJW 2003, 1450.  
 BGH, Urt. v. 23.1.2003 – VII ZR 210/01, NJW 2003, 1805.  
 BGH, Urt. v. 20.5.2003 – X ZR 57/02, NJW-RR 2003, 1320 = MDR 2003, 1045.  
 BGH, Urt. v. 26.6.2003 – I ZR 176/01 = NJW 2003, 2828; BGHZ 155, 257.  
 BGH, Urt. v. 17.7.2003 – I ZR 259/00, NJW 2003, 3406 = K&R 2003, 554 – Paperboy.  
 BGH, Urt. v. 15. 10. 2003 - VIII ZR 329/02, SVR 2004, 300.  
 BGH, Urt. v. 13.12.2003 – VII ZR 432/00, BauR 2002, 784.  
 BGH, Urt. v. 27.11.2003 – VII ZR 53/03, NJW 2004, 502, 505.  
 BGH, Urt. v. 16.12.2003 – NJW-RR 2004, 782 = CR 2004, 490.  
 BGH, Urt. v. 15.4.2004 – VII ZR 471/01, BauR 2004, 1146 = MDR 2004, 993.  
 BGH, Beschl. v. 24.5.2004 – X ZB 20/03, MMR 2004, 780 = GRUR 2004, 667.  
 BGH, Urt. v. 8.6.2004 – X ZR 211/02, NJW-RR 2005.  
 BGH, Urt. v. 16.6.2004 – VIII ZR 303/03, NJW 2004, 2301 = WM 2004, 1489.  
 BGH, Urt. v. 14.10.2004 – VII ZR 190/03, BauR 2005, 94; Urt. v. 27.11.2003 – VII ZR 53/03, BauR 2004, 488 = NJW 2004, 502.  
 BGH, Urt. v. 20.10.2004 – VIII ZR 36/03.  
 BGH, Urt. v. 13.11.2014 – III ZR 101/14, NJW-RR 2015, 686.  
 BGH, Urt. v. 22.12.2004 – VIII ZR 91/04, - = MDR 2005, 503 = DAR 2005, 211.  
 BGH, Urt. v. 6.4.2005 – XII ZR 132/03, NJW 2005, 2225 = MDR 2005, 1040 = NZM 2005, 502.  
 BGH, Beschl. v. 13.4.2005 – IV ZR 62/04, NJW-RR 2005, 1051.  
 BGH, Urt. v. 21.4.2005 – I ZR 1/02, GRUR 2005, 940 = NJW-RR 2005, 1707.  
 BGH, Urt. v. 23.2.2005 – VIII ZR 100/04, NJW 2005, 1348.  
 BGH, Urt. v. 3.3.2005 – I ZR 111/02, NJW-RR 2005, 1403.  
 BGH, Urt. v. 24.4.2005 – I ZR 1/02, GRUR 2005, 940, 943 = MDR 2006, 104 – Marktstudien.  
 BGH, Urt. v. 24.5.2005 – I ZR 130/04, MMR 2007, 589 – Gedichttitelliste I.  
 BGH, Urt. v. 23.6.2005 – VII ZR 200/04, NJW 2005, 3420.  
 BGH, Urt. v. 20.7.2005 – VIII ZR 121/04, NJW-RR 2005, 1496 = MDR 2006, 14 = ZIP 2005, 1785 = WM 2005, 2002.  
 BGH, Urt. v. 21.7.2005 – I ZR 290/02, GRUR 2005, 857, 860 – Musikcharts.  
 BGH, Urt. v. 21.9.2005 – VIII ZR 284/04, NJW 2005, 3567 = K&R 2005, 559.  
 BGH Urt. v. 5. 10. 2005 – VIII ZR 16/05, NJW 2006, 47 = WRP 2006, 243.  
 BGH, Urt. v. 3.11.2005 – I ZR 311/02, GRUR 2006, 493 = NJW-RR 2006, 1132.  
 BGH, Urt. v. 10.11.2005 – VII ZR 64/04, NJW-RR 2006, 304.  
 BGH, Urt. v. 17.11.2005 – IX ZR 162/04, MMR 2006, 386 = CR 2006, 151 = NJW 2006, 915.  
 BGH, Urt. v. 21.12.2005 – VIII ZR 85/05, NJW 2006, 1066.  
 BGH, Urt. v. 10.01.2006 – VI ZR 43/05, NJW 2006, 1066.  
 BGH, Urt. V. 27.4.2006 – I ZR 109/03, CR 2006, 512 = GRUR 2006, 594 – SmartKey.  
 BGH, Urt. v. 27.4.2006 – I ZR 126/03, WRP 2006, 1511, 1513.  
 BGH, Urt. v. 11.5.2006 – VII ZR 300/04, NZBau 2006, 519 = NJW-RR 2006, 1248 = NJW-Spezial 2006, 409 = IBR 2006, 450.  
 BGH, EuGH-Vorlage v. 16.8.2006, VIII ZR 200/05, JuS 2007, 182.  
 BGH, Beschl. v. 28.9.2006 – I ZR 261/03, GRUR 2007, 500 = ZUM 2007, 473.  
 BGH, Urt. v. 15.11.2006 – XII ZR 120/04, CR 2007, 75.  
 BGH, Urt. v. 11.01.2007 – I ZR 96/04, GRUR 2007, 800 = NJW 2007, 2999.  
 BGH, Urt. v. 24.5.2007 – I ZR 130/04, GRUR 2007, 688.  
 BGH, Urt. v. 19.09.2007 - VIII ZR 141/06, NJW 2007, 3774.  
 BGH, Urt. v. 11.10.2007 – III ZR 63/07, NJW-RR 2008, 134 = MMR 2008, 36.  
 BGH, Urt. v. 20.12.2007 – III ZR 144/07 = NJW 2008, 987.  
 BGH Urt. v. 10.1.2008 - X ZR 78/07, ZfBR 2008, 702.  
 BGH, Urt. v. 23.1.2008 – VIII ZR 246/06, NJW 2008, 1147.  
 BGH, Urt. v. 15.7.2008 – VIII ZR 211/07, NJW 2008, 2837.  
 BGH, Urt. v. 1.10.2008 – VIII ZR 13/05, NJW-RR 2009, 824  
 BGH, Urt. v. 23.10.2008 – VII ZR 64/07, NJW 2009, 360 = NZBau 2009, 117.  
 BGH, Urt. v. 29.10.2008 – VIII ZR 258/07, MMR 2009, 101.  
 BGH, Urt. v. 26.11.2008 – VIII ZR 200/05 (OLG Nürnberg), NJW 2009, 427.  
 BGH, Urt. v. 18.12.2008 – III ZR 56/08 = NJW-RR 2009, 1416.  
 BGH, Urt. v. 26.03.2009 – I ZR 153/06, GRUR 2009, 946.  
 BGH, Urt. v. 22.4.2009 – I ZR 216/06, NJW 2009, 3511 = CR 2009, 598 – Internet-Videorecorder.  
 BGH, Urt. v. 30.4.2009 – I ZR 191/05, MMR 2009, 615 (m. Anm. Rössel) = CR 2009, 735 – Elektronischer Zolltarif.  
 BGH, Urt. v. 20.5.2009 – I ZR 239/06, GRUR 2009, 864 = MMR 2009, 756 m. Anm. Kaufmann = NJW 2009, 3509 = ZUM-RD 2009, 502 = CR 2009, 642.

BGH, Urt. v. 17.6.2009 – XII ZR 102/08, NJW-RR 2013, 1391.  
 BGH, Urt. v. 23.7.2009 – VII ZR 151/08, NJW 2009, 2877.  
 BGH, Urt. v. 11.2.2010 – I ZR 178/08, NJW 2010, 2661.  
 BGH, Urt. v. 11.2.2010 – IX ZR 114/09, NJW 2010, 1520.  
 BGH, Urt. v. 17.2.2010 – VIII ZR 70/07, NJW-RR 2010, 1289, Rn.23 m.w.N.  
 BGH, Urt. v. 25.2.2010 – VII ZR 64/09, NJW-RR 2010, 748.  
 BGH, Urt. v. 4.3.2010 – III ZR 79/09, MMR 2010, 398.  
 BGH, Beschl. v. 15.3.2010 – II ZR 84/09, NZG 2010, 619.  
 BGH, Urt. v. 14.04.2010 – VIII ZR 145/09, NJW 2010, 2426.  
 BGH, Beschl. v. 22.4.2010 – Xa ZB 20/08, MMR 2010, 550 = GRUR 2010, 613.  
 BGH, Urt. v. 29.04.2010 – I ZR 69/08, NJW 2010, 2731.  
 BGH, Urt. v. 16.6.2010 – VIII ZR 317/09, NJW 2010, 2798.  
 BGH, Urt. v. 24.2.2011 – X ZR 121/09 (BPatG), GRUR-Prax 2011, 239 = GRUR 2011, 610.  
 BGH, Beschl. v. 3.2.2011 – I ZR 129/08, MMR 2011, 305 – UsedSoft = GRUR 2011, 418.  
 BGH, Urt. v. 20.3.2011 – VIII ZR 99/10, BeckRS 2011, 09200.  
 BGH, Urt. v. 13.04.2011 – VIII ZR 220/10, WM 2011, 1616 = JuS 2011, 748.  
 BGH, Urt. v. 5.5.2011 – VII ZR 161/10, NJW 2011, 3030.  
 BGH, Urt. 22.6.2011 – I ZR 159/10, MMR 2014, 544 – Automobile-Onlinebörse.  
 BGH, Urt. v. 23.2.2012 – I ZR 136/10, WRP 2012, 1230, 1232, Rn. 21 – MOVICOL-Zulassungsantrag  
 BGH, Urt. v. 8.5.2012 – XI ZR 262/10, NJW 2012, 2427.  
 BGH, Urt. v. 23.05.2012 – VIII ZR 210/11, NJW 2012, 2647.  
 BGH, Urt. v. 20.9.2012 – I ZR 90/09, GRUR 2013, 509.  
 BGH, Urt. v. 17.10.2012 – VIII ZR 226/11, NJW 2013, 220.  
 BGH Urt. v. 05.12.2012 – VIII ZR 74/12.  
 BGH, Beschl. v. 6.2. 2013 – I ZR 124/11, MMR 2013, 671 m. Anm. Roth = ZUM 2013, 804 - Videospiele-  
 Konsole  
 BGH, Urt. v. 7.3.2013 – VII ZR 119/10, NJW 2013, 1528.  
 BGH, Urt. v. 19.6.2013 – VIII ZR 183/12, NJW 2014, 211.  
 BGH, Urt. v. 17.7.2013 – I ZR 129/08, NJW-RR 2014, 360 = ZUM 2014, 326 – UsedSoft 2.  
 BGH, Urt. v. 1.8.2013 – VII ZR 75/11, NJW 2013, 3297 = MDR 2013, 1274 = JuS 2014, 447 = ZIP 2013, 1824  
 = BauR 2013, 1855.  
 BGH, Urt. v. 26.9.2013 – VII ZR 220/12, NJW 2013, 3513 = MDR 2013, 1394.  
 BGH, Urt. v. 6.11.2013 – VIII ZR 353/12, Rn. 8, NJW 2014, 454 = MMR 2014, 166 = CR 2014, 195 = MDR  
 2014, 137.  
 BGH, Urt v. 20.2.2014 – VII ZR 26/1, ZfBR 2014, 362.  
 BGH, Urt. v. 02.04.2014 – VIII ZR 46/13, NJW 2014, 2183.  
 BGH, Urt. v. 30.4.2014 – I ZR 245/12, NJW 2014, 3442 = GRUR 2014, 1122.  
 BGH, Urt. v. 30.4.2014 – VIII ZR 275/13, NJW 2014, 2351, 2352.  
 BGH, Urt. v. 28.5.2014 VIII ZR 94/13, WM 2014, 1874 = NJW 2014, 3229.  
 BGH, Urt. v. 5.6.2014 – VII ZR 276/13, CR 2014, 568.  
 BGH, Beschl. v. 18.9.2014 – I ZR 138/13, GRUR 2014, 1197.  
 BGH, Urt. v. 27.11.2014 – I ZR 124/11, MMR 2015, 460 – Videospielekonsolen II.  
 BGH, Urt. v. 11.12.2014 – I ZR 8/13, MMR 2015, 530 = GRUR 2015, 772 m. Anm. Sattler = CR 2015, 429 =  
 K&R 2015, 490 – UsedSoft III.  
 BGH, Urt. v. 8.1.2015 – VII ZR 6/14, NJW-RR 2015, 469.  
 BGH Urt. v. 04.02.2015 – VIII ZR 26/14, ZIP 2015, 1295.  
 BGH, Urt. v. 5.2.2015 – VII ZR 315/13, NJW 2015, 1300.  
 BGH, Urt.v.07.05.2015 – VII ZR 145/12, NJW 2015, 2812.  
 BGH, Urt. v. 18.6.2015 – III ZR 198/14, NJW 2015, 2407.  
 BGH, Urt. v. 13.8.2015 – VII ZR 90/14, NJW 2015, 3373, 3375.  
 BGH, Urt. v. 20.8.2015 – III ZR 373/14, NJW 2015, 3297.  
 BGH, Urt. v. 21.10.2015 – I ZR 173/14, GRUR 2016, 201.  
 BGH, Urt. v. 28.10.2015 – IV ZR 526/14, NJW 2016, 233.  
 BGH, Beschl. v. 17.2.2016 – IV ZR 374/14, NJOZ 2016, 645.  
 BGH, Urt. v. 18.2.2016 – III ZR 126/15, NJW 2016, 1578.  
 BGH, Urt. v. 24.2.2016 – VIII ZR 38/15, NJW 2016, 2645, 2646.  
 BGH, Urt. v. 16.3.2016 – VII ZR 146/15, MMR 2016, 523.  
 BGH, Urt. v. 6.10.2016, I ZR 25/15, Rn. 34. GRUR 2017, 266 = CR 2017, 161.  
 BGH, Urt. v. 12.01.2017 – I ZR 253/14, GRUR 2017, 397 – World of Warcraft II.  
 BGH, Urt. v. 7.12.2017 – VII ZR 101/14, ZIP 2018, 130.  
 BGH, Urt. v. 22.2.2018 – VII ZR 46/17, NJW 2018, 1463.  
 BGH, Urt. v. 22.3.2018 – I ZR 118/16, GRUR 2018, 1161, 1164, Rn. 39 – Hohlfasermembranspinnanlage II.

BGH, Urt. v. 6.12.2018 – VII ZR 285/17, BGHZ 220, 270.  
 BGH, Urt. v. 07.02.2019 - VII ZR 274/17, NJW 2019, 2169.  
 BGH, Beschl. v. 13.5.2020 – 5 StR 614/19, NStZ-RR 2020, 278.  
 BGH, Urt. v. 17.6.2020 – VII ZR 111/19, NJW 2020, 3653, 3655.  
 BGH, Beschl. v. 8.10.2020 – VII ARZ 1/20, MMR 2021, 42.  
 BGH, Urt. v. 16.11.2022 – VIII ZR 383/20, MDR 2023, 165.  
 BGH, Urt. v. 27.10.2022 – IX ZR 213/21, NJW 2023, 603.

BAG, Urt. v. 30.4.1965 – 3 AZR 291/63, GRUR 1966, 88.  
 BAG, Beschl. v. 9.9.1975 – 1 ABR 20/74, NJW 1976, 261.  
 BAG, Urt. v. 16.3.1982 – 3 NJW 1983, 134, 135 = BAGE 41, 21.  
 BAG, Urt. v. 13.9.1983 – 3 AZR 371/81, GRUR 1984, 429, 431.  
 BAG, Urt. v. 15.12.1987 – 3 AZR 474/86, NJW 1988, 1686, 1687 = BAGE 57, 159.  
 BAG, Urt. v. 30.1.1991 – 7 AZR 497/89NZA 1992, 19.  
 BAG, Urt. v. 29.10.1992 – 2 AZR 267/92, BAGE 71, 297.  
 BAG, Urt. v. 9.11.1994 – 7 AZR 217/94, BAGE 78, 252.  
 BAG, Beschl. v. 3.5.1994 – 1 ABR 24/93.  
 BAG, Beschl. v. 23.7.1996 – 1 ABR 13/96 = NZA 1997, 274, 279 f.  
 BAG, Urt. v. 21.8.1996 – 5 AZR 1011/94, CR 1997, 88 = 1997, 1025, 1026.  
 BAG, Beschl. v. 21.1.1997 – 1 ABR 53/96, NZA 1997, 785, 786.  
 BAG, Urt. v. 3. 12. 1997 – 7 AZR 764/96, BAGE 87, 186.  
 BAG, Urt. v. 19.5.1998 – 9 AZR 394/97, NZA 1999, 200.  
 BAG, Beschl. v. 17.11.1998 – 1 ABR 12/98 NZA 1999, 662, 665.  
 BAG, Urt. v. 12.12.2001 – 5 AZR 255/00, BAGE 100, 130 = NZA 2002, 734.  
 BAG, Beschl. v. 28.5.2002 – 1 ABR 32/01 NZA 2003, 166, 170 f.  
 BAG, Urt. v. 19.3.2003 – 7 AZR 267/02.  
 BAG, Urt. v. 18.8.2005 – 8 AZR 65/05, NZA 2006, 34 = BB 13/2006, 720.  
 BAG, Urt. v. 24.5.2006 – 7 AZR 365/05.  
 BAG, Urt. v. 24.3.2011 – 2 AZR 282/10, NZA 2011, 1029.  
 BAG, Urt. v. 26. 9. 2012 – 10 AZR 370/10, NZA 2013, 152.  
 BAG, Beschl. v. 13.12.2016 – 1 ABR 7/15, NZA 2017, 657.  
 BAG, Urt. v. 27.06.2017 - 9 AZR 133/16, BeckRS 2017, 145967.

BFH, Urt. v. 25.11.2004 – V R 25/04, V R 26/04, DSrR 2005, 595 = MMR 2005, 529 = GRUR 2005, 863.

BPatG, Urt. v. 8.9.1989 – 17 W [pat] 137/86, BPatGE 29, 24 85 = CR 1989, 902.  
 BPatG, Beschl. v. 29.4.2002, GRUR 2002, 791 = CR 2002, 275– Elektronischer Zahlungsverkehr.  
 BPatG, Beschl. v. 12.11.2002 – 17 W (pat) 41/01, GRUR 2003, 413.  
 BPatG, Urt. v. 11.12.2008 – 17 W (pat) 54/05.  
 BPatG, Beschl. v. 28.5.2009 – 17 W (pat) 123/05.  
 BPatG, Beschl. v. 28.7.2011 – W (pat) 71/04.  
 BPatG, Beschl. v. 23.2.2012 – 17 W (pat) 11/08; BPatG, Beschl. v. 24.1.2012 – 17 W (pat) 84/07.  
 BPatG, Beschl. v. 18.6.2018 - 29 W (pat) 16/16, BeckRS 2018, 15697.

BVerwG, Beschl. v. 5.3.2020 – 20 F 3.19.  
 BVerwG, Urt. v. 19.5.1987 – 1 A 88/83, NJW-RR 1988, 343.

KG Berlin, Urt. v. 1.12.1982 – (2) Ss 169/82, GRUR 1983, 174.  
 KG Berlin, Urt. v. 30.12.1985 – 16 O 231/82, CR 1987, 234.  
 KG Berlin, Urt. v. 17.3.1998 – 6 U 2352/96, KGR 1998, 314.  
 KG Berlin, Urt. v. 1.6.1990 – 14 U 4238/86, CR 1990, 768, 769;  
 KG Berlin, Urt. v. 6.9.1994 – 5 U 2189/93, NJW-RR 1996, 1066.  
 KG Berlin, Urt. v. 8.3.1994 - 1 W 7446/93.  
 KG Berlin, Urt. v. 27.2.1996 – 5 U 8281/95, NJW 1997, 330 = CR 1996, 531 m. Anm. Witte und Erben/Zahrnt.  
 KG Berlin, Urt. v. 17.6.1997 – 5 U 7145/96, CR 1998, 137 = MMR 1998, 315 = ZUM-RD 1999, 20.  
 KG Berlin, Beschl. v. 28.1.1997 – 5 W 6232/96, NZA 1997, 718.  
 KG Berlin, Beschl. 3.7.1996 – 16 O 136/96, ZUM 1998, 167.  
 KG Berlin, Urt. v. 17.3.1998 – 6 U 2352/96, KGR 1998, 314.  
 KG Berlin, Urt. v. 23.3.1999 – 4 U 1635/97, BauR 2000, 575.  
 KG Berlin, Urt. V. 17.12.2002 – 5 U 79/02, NJOZ 2003, 2773 = GRUR 2003, 372; GRUR 2006, 594 – SmartKey.  
 KG Berlin, Beschl. v. 4.2.2005 – 5 W 13/05, CR 2005, 255.

KG Berlin, Urt. v. 28.2.2005 – 12 U 74/03, NZM 2005, 457.  
 KG Berlin, Urt. v. 31.03.2003 – 26 U 110/02, BauR 2003, 1902, 1903.  
 KG Berlin, Urt. v. 15.06.2006, BauR 2003, 1903, (1905, 1907).  
 KG Berlin, Urt. v. 6.9.2010 – 24 U 71/10, ZUM-RD 2011, 544.  
 KG Berlin, Beschl. v. 25. 3. 2011 - 5 U 62/11, GRUR-RR 2012, 16.  
 KG Berlin, Urt. v. 01.06.2016 – 24 U 25/15, ZUM-RD 2016, 510, 513.  
 KG Berlin, Urt. v. 24.5.2023 – 26 U 78/21, ZVertriebsR 2023, 263.

OLG Bamberg, Urt. v. 1.10.1985 – 5 U 57/85, CR 1986, 366.

OLG Brandenburg, Urt. v. 7.5.2002 – 11 U 77/01, BauR 2003, 1734.  
 OLG Brandenburg, Urt. v. 9.7.2002 – 11 U 187/01, BauR 2003, 716.  
 OLG Brandenburg, Urt. v. 6.3.2007 – 6 U 34/06, GRUR-RR 2008,14, 15.  
 OLG Brandenburg, Urt. V. 25.01.2012 - 4 U 7/10, NJW-RR 2012, 655.  
 OLG Brandenburg, Urt. v. 1.6.2016 – 4 U 125/15.

OLG Braunschweig, Urt. v. 2.11.2000 – 8 U 201/99, BauR 2001, 1739, 1741.

OLG Bremen, Urt. v. 20.3.1990 – 3 U 33/89, BB 1991, Beil. 7 S. 2 = CR 1991, 673.  
 OLG Bremen, Urt. v. 13.2.1997 – 2 U 76/96, WRP 1997, 573.  
 OLG Bremen, Urt. v. 24.2.2000 – 2 U 90/95, OLGR Bremen 2000, 153.  
 OLG Bremen, Urt. v. 29.10.2008 – 1 U 47/08, NJW-RR 2009, 668.

OLG Celle, Urt. v. 1.11.1960 – 10 U 104/60, MDR 1961, 318, 319.  
 OLG Celle, Urt. v. 4.11.1971 – 7 U 148/68, BB 1972, 65.  
 OLG Celle, Urt. v. 26.2.1986 – 6 U 154/84, CR 1988, 303, 305.  
 OLG Celle, Urt. v. 3.3.1992 – 20 U 69/90, NJW-RR 1993, 432.  
 OLG Celle, Urt. v. 9.9.1993 – 13 U 105/93, ECR OLG 148.  
 OLG Celle, Urt. v. 2.9.1994 – 13 W 54/94, CR 1995, 16.  
 OLG Celle, Urt. v. 6.10.1994 – 22 U 234/92, BauR 1995, 552.  
 OLG Celle, Urt. v. 22.11.1995 – 13 U 111/95, CR 1996, 539, 540.  
 OLG Celle, Urt. v. 21.2.1996 – 13 U 255/95, CR 1996, 538, 539.  
 OLG Celle, Beschl.v. 10.2.1998 – 4 W 321/9, InVo 1999, 361.  
 OLG Celle, Urt. v. 1.12.1999 – 13 U 69/99, NJW 2000, 1579 = ZUM 2000, 325 – Dissertationsexemplare.  
 OLG Celle, Urt. v. 3.4.2003 – 22 U 179/01, OLGR Celle 2003, 261.  
 OLG Celle, Urt. v. 10.2.2005 – 8 U 146/04, NJOZ 2005, 2025.  
 OLG Celle, Urt. v. 13.4.2005 – 3 U 3/05, IBR 2005, 1234.  
 OLG Celle, Urt. v. 12.9.2013 – 5 U 63/12.

OLG Dresden, Urt. v. 29.7.1999 – 16 U 1687/98, NJW-RR 2000, 652.  
 OLG Dresden, Urt. v. 29.11.1999 – 17 U 1606/99, BauR 2000, 1341.  
 OLG Dresden, Urt. v. 18.7.2000 – 14 U 1153/00, ZUM 2001, 595.  
 OLG Dresden, Urt. v. 17.11.2000 – 11 U 0369/00, BauR 2001, 424.  
 OLG Dresden, Urt. v. 8.2.2001 – 16 U 2057/00, BauR 2001, 949.  
 OLG Dresden, Urt. v. 5.9.2012 – 4 W 961/12, NJW-RR 2013, 27.  
 OLG Dresden, Urt. v. 11.1.2012 - 13 U 1004/11.

OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.10.1980 – 21 U 65/80, BauR 1981, 392.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 30.7.1981 – 20 U 77/81.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 24.11.1981 – 23 U 105/81, BauR 1983, 473.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 24.11.1981 – 21 U 68/81, VersR 1982, 1147.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 3.12.1981 – III ZR 30/81, DB 1982, 537.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 17.10.1985 – 6 U 49/85, CR 1987, 173.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.12.1988 – 17 U 27/87, ZIP 1989, 580, 582.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 15.12.1988 – 5 U 103/88, BauR 1989, 335.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 9.6.1989 – 16 U 209/88, NJW 1989, 2627.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 12.7.1990 – 6 U 115/89 = CR 1991, 538.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 13.03.1991- 19 U 47/90, BauR 1991, 613, 614.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.6.1992 – 22 U 235/91, NJW-RR 1992, 1373.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 06.07.1993 – 23 U 207/92, NJW-RR 1995, 82.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.12.1993 – U [Kart] 8/93 WuW 1994, 951, 956.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.12.1993 – 12 O 322/93, NJW-RR 1995, 440.



OLG Düsseldorf, Urt. v. 18.8.1994 – 2 U 245/93, GRUR 1994, 902, 904.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 23.5.1995 – 23 U 133/94, BB 1996, 658.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.2.1995 – 8 U 33/94, NJW 195, 2421.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.6.1995 – 21 U 219/94, NJW-RR 1996, 730.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 26.7.1995 – 20 U 65/95, NJW-RR 1996, 555 = CR 1995, 730.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.10.1995 – 2 U 66/95, NJW-RR 1996, 821.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.11.1995 – 21 U 12/95, NJW-RR 1996, 1419.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.11.1995 – 5 U 49/95.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.3.1997 – 20 U 51/96, CR 1997, 337.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 18.07.1997 – 22 U 3-97, NJW-RR 1998, 345.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.11.1998 – 5 U 84/98, BauR 1999, 494.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.4.1999 – 22 U 174-98, NJW 1999, 3129 = MDR 2000, 28.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.5.1999 – 22 U 226/98, NJW-RR 2000, 231.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.6.1999 – 20 U 85/98, CR 2000, 184.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 12.7.1999 – 20 U 40/99, MMR 1999, 602 – Die Siedler III.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 21.1.2000 – 22 U 122/99, CR 2000, 350 = NJW-RR 2000, 1223.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 9.5.2000 – 23 U 189/99, BauR 2001, 1922, 1923.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 16.1.2001 – 20 U 142/00, CR 2001, 371.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 29.5.2001 – 20 U 166/00, NJW-RR 2002, 1049 = ZUM 2001, 795.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 28.09.2001 – 5 U 39/99, CR 2002, 324.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 23.10.2001 – 20 U 19/01, MMR 2002, 238.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.06.2002 – 20 U 144/01  
 OLG Düsseldorf, Beschl. v. 2.8.2002 – Verg 25/02, BeckRS 2002, 17398.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 4.6.2003 – 18 U 207/02, NJW 2003, 3140.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 27.5.2004 – I-2 U 67/95, ZUM 2004, 756.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 30.7.2004 – I-23 U 186/03, K&R 2005, 41 = ZUM-RD 2005, 58 = DuD 2005, 171  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 15.2.2005 – 20 U 126/04, GRUR-RR 2005, 213 = MMR 2005, 707.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.6.2006 – I-20 U 112/05, CR 2006, 656.  
 OLG Düsseldorf, Beschl. v. 7.8.2008 – I 20 W 103/08 – ZUM-RD 2008, 598.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.11.2008 – 20 U 72/06, CR 2009, 214 = K & R 2009, 193.  
 OLG Düsseldorf, Beschl. v. 17.02.2010 - I - 17 U 167/09.  
 OLG Düsseldorf Urt. v. 20.1.2012 – 17 U 108/09, BeckRS 2012, 213081.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 26.3.2013 - I-23 U 102/12.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 7.11.2013 - 5 U 5/13.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 5.12.2013 – I-5 U 135/12, MMR 2014, 521.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 14.3.2014 – I-22 U 134/13, MMR 2015, 103 Ls. = BeckRS 2014, 22424 = CR 2015, 158.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 25.7.2014 – 22 U 192/13, CR 2015, 215.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 21.11.2014 - I-22 U 37/14.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 13.08.2015 – I-5 U 147/13.  
 OLG Düsseldorf, Beschl. v. 7.1.2016 – I-20 W 84/15, GRUR-RR 2016, 311.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 19.03.2019 – I-21 U 118/16, NZBau 2019, 720, 722.  
 OLG Düsseldorf, Urt. v. 22.8.2019 – 2 U 29/17, GRUR-RS 2019, 45772.

OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 30.8.1979 – 6 U 45/79, ECR OLG 195.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. 28.4.1981 – 5 U 155/80, MDR 1983, 755.  
 OLG Frankfurt a.M., 27.5.1981 – 17 U 82/80, NJW 1983, 456.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 16.9.1982 – 5 U 14/82, RIW 1983, 785.  
 OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 13.6.1983 – 6 W 34/83, BB 1983, 1745 = GRUR 1983, 753.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.4.1983 – 6 U 90/82, ZIP 1983, 702.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.1.1985 – 6 U 30/84, GRUR 1986, 242 = NJW-RR 1986, 612 –  
 Gesetzessammlung.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.1.1985 – 5 U 86/84, CR 1986, 270 m. Anm. Czermin.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.3.1986 – 5 U 35/83, NJW-RR 1987, 979.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.2.1987 – 22 U 119/86, CR 1987, 769.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.3.1987 – 5 U 121/86, CR 1988, 294.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 15.6.1988 – 13 U 151/87, CR 1990, 127, 130.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 18.10.1988 – 14 U 80/87, NJW-RR 1989, 209.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 26.4.1989 – 13 U 54/88, BB-Beilage 1990, Nr. 24, 8.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.12.1991 – 5 U 265/90, CR 1993, 93.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 25.3.1992 – BB 1993, Beil. 3 zu Heft 5 = CR 1993,693

OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.3.1994 – 6 U 18/93, CR 1994, 398 = NJW-RR 1995, 182 = OLGR Frankfurt, 1994, 121.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 25.6.1996 – 11 U 4/96, NJW-RR 1997, 494.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 29.10.1996 – 11 U Kart 44/95, Jur-PC 1994, 2631 = CR 1997, 275 – Tele-Info-CD.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 1.11.1996 – 24 U 306/94, NJW-RR 1997, 276.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 14.12.1999 – 11 U 7/99, CR 2000, 146.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 18.5.2000 – 6 U 63/99, ZUM 2000, 763 = CR 2000, 581.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.8.2003 – 11 U 15/03, NJOZ 2004, 874 = GRUR-RR 2004, 198.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.3.2005 – 11 U 64/04, MMR 2005, 705.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 5.3.2009 – 6 U 221/08, MMR 2009, 400.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.5.2009 – 11 W 15/09, MMR 2009, 544 m. Anm. Bräutigam.  
 OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 8.7.2009 – 4 U 85/08, BB 2009, 2225.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.2.2010 – 16 U 176/09 = ZIP 2010, 437.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 22.6.2010 – 11 U 13/10, MMR 2010, 681.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 10.10.2012 – 9 U 90/11, NZBau 2013, 232.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 29.10.2013 – 11 U 47/13 = MMR 2014, 661 = ZUM 2014, 712 = CR 2014, 506 = WRP 2014, 603.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 27.1.2015 – 11 U 94/13, NJW-RR 2015, 999 = GRUR 2015, 784.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 11.8.2015 – 11 U 94/13, MMR 2016, 337.  
 OLG Frankfurt a.M., Beschl. v. 27.5.2016 – 6 W 42/16, GRUR-RS 2016, 11719.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.8.2017 – 5 U 152/16, CR 2017, 646.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 15.01.2018 – 29 U 278/16, BeckRS 2018, 12040.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 12.6.2019 – 11 U 51/18, GRUR-RR 2019, 457.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 19.06.2019 – 11 U 36/18, GRUR-RS 2019, 44422.  
 OLG Frankfurt a.M., Urt. v. 13.3.2020 – 11 U 6/19.

OLG Hamburg, Urt. v. 9.8.1985 – 11 U 209/84, CR 1986, 83.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 22.12.1994 – 3 U 38/94, CR 1995, 335 = NJW-RR 1995, 430 – PowerPoint.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 26.7.1996 – 12 U 5/96, CR 1997, 87.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 12.3.1998 – 3 U 226-97, NJW-RR 1999, 483 = MMR 1999, 230 – Tomb Raider.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 19.10.2000 – 3 U 191/98, GRUR-RR 2001, 137.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 11.1.2001 – 3 U 120/00, GRUR-RR 2001, 289.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 22.2.2001 – 3 U 247/00, MMR 2001, 533.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 29.11.2001 – 3 U 288/00, CR 2002, 485, 486 = GRUR-RR 2002, 217 – CT-Klassenbibliothek.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 7.2.2007 – 5 U 140/06, MMR 2007, 317 m. Anm. Hüsch/Meuser.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 15.12.2011 – MMR 2012, 740.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 13. 4. 2012 – 5 U 11/11, GRUR-RR 2013, 15.  
 OLG Hamburg, Beschl. v. 30.4.2013 – 5 W 35/13, MMR 2014, 115.  
 OLG Hamburg, Beschl. v. 24.3.2015 – 10 U 5/11, MMR 2015, 740 m. Anm. Hansen/Struwe.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 08.06.2017, BeckRS 2017, 138204 Rn. 240.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 27.07.2017 – 3 U 220/15 Kart.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 15.3.2018 – 5 U 152/15.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 25.07.2019 - 3 U 12/16.  
 OLG Hamburg, Urt. v. 23.7.2020 – 5 U 18/14, MMR 2021, 510.

OLG Hamm, Urt. v. 28.10.1974 – 17 U 169/74, BB 1975, 112.  
 OLG Hamm, Urt. v. 5.10.1984 – 25 U 177/83, CR 1986, 268.  
 OLG Hamm, Urt. v. 14.3.1985 – 21 U 111/84, NJW 1986, 199 = MDR 1985, 672.  
 OLG Hamm, Urt. v. 1.7.1985 – 13 U 143/85, NJW-RR 1986, 273.  
 OLG Hamm, Urt. v. 24.4.1986 – 2 U 339/85, NJW-RR 1986, 1248, 1249.  
 OLG Hamm, Urt. v., CR 25.5.1986 – 4 U 190/84, 1988, 297.  
 OLG Hamm, Urt. v. 12.12.1988 – 31 U 104/78, NJW 1989, 1041 = CR 1992, 335.  
 OLG Hamm, Urt. v. 22.2.1989 – 31 U 162/88CR 1989, 815.  
 OLG Hamm, Urt. v. 8.3.1989, 31 U 12/88, CR 1989, 1091.  
 OLG Hamm, Urt. v. 24.10.1989 – 26 U 111/89, MDR 1990, 243.  
 OLG Hamm, Urt. v. 11.12.1989 – 31 U 37/89, CR 1990, 715, 716.  
 OLG Hamm, Urt. v. 12.9.1990 – 31 U 110/89, NJW-RR 1991, 953 = BB-Beilage 1991, Nr. 18, 21.  
 OLG Hamm, Urt. v. 19.12.1990 – 31 U 129/90, CR 1991, 411.  
 OLG Hamm, Urt. v. 8.7.1991 – 31 U 291/90, CR 1992, 335.  
 OLG Hamm, Urt. v. 22.8.1991 – 31 U 260/90, CR 1992, 206, 207.  
 OLG Hamm, Urt. v. 16.12.1991 – 17 U 109/91, NJW-RR 1992, 444, 445.

OLG Hamm, Urt. v. 4.5.1994 – 3 U 198/93, NJW 1995, 794.  
OLG Hamm, Urt. v. 27.7.1994 – 31 U 57/94, CR 1995, 20.  
OLG Hamm, Urt. v. 23.6.1995 – 12 U 25/95, NJW-RR 1996, 86.  
OLG Hamm, Urt. v. 9.1.1995 – 31 U 142/94, ECR OLG 189 = CR 1995, 535.  
OLG Hamm, Urt. v. 14.2.1996 – 12 U 157/94.  
OLG Hamm, Urt. v. 2.10.1997 – 6 U 147/96, NZV 1998, 283.  
OLG Hamm, Urt. v. 10. 5.1999 – 13 U 95/98, CR 2000, 289.  
OLG Hamm, Urt. v. 8.3.2001 – 21 U 24/00, NJW-RR 2001, 1460.  
OLG Hamm, Urt. v. 21.5.2003 – 12 U 15/02, NJOZ 2003, 2334 = BauR 2003, 1417.  
OLG Hamm, Urt. v. 1.12.2003 – 13 U 133/03, MMR 2004, 487 = K&R 2004, 543.  
OLG Hamm, Urt. v. 24.8.2004 – 4 U 51/04, GRUR-RR 2005, 73 = MMR 2005, 106.  
OLG Hamm, Urt. v. 10.3.2006 – 12 U 58/05, NJOZ 2007 2048 = MDR 2006, 626.  
OLG Hamm, Urt. v. 8.7.2007 – 12 U 26/07, CR 2008, 77.  
OLG Hamm, Urt. v. 3.8.2007 – 12 U 158/06, CR 2008, 8 ff.  
OLG Hamm, Urt. v. 7.8.2007 – 4 U 14/07, GRUR-RR 2008, 154.  
OLG Hamm, Urt. v. 29.4.2011 - I-12 U 144/10.  
OLG Hamm, Urt. v. 24.5.2012 - I-4 U 48/12, ZIP 2012, R68.  
OLG Hamm, Urt. v. 15.5.2014 – 22 U 60/13, NJW 2014, 3659 = MMR 2014, 689.  
OLG Hamm, Urt. v. 26.02.2015 - I-24 U 56/10.  
OLG Hamm, Urt. v. 13.06.2017 – 4 U 72/16, CR 2017, 783.  
OLG Hamm, Urt. v. 30.4.2019 – 24 U 14/18, NJW 2019, 3240.

OLG Jena, Urt. v. 17.10.2012 – 2 U 731/10.  
OLG Jena, Beschl. v. 18.2.2013 – 9 Verg 4/12, BeckRS 2016, 2748.  
OLG Jena, Urt. v. 09.04.2020 – 8 U 19/18.

OLG Karlsruhe, Urt. v. 22.7.1982 – 9 U 27/81 BB 1983, 725, 728.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 28.2.1985 – 9 U 102/83, CR 1987, 232, 234.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 27.5.1987 – 6 U 9/87, CR 1987, 763.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 14.5.1998 – CR 1999, 11.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 20.4.1989 – 6 U 213/88, NJW 1989, 2631.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 9.11.1989 – 11 U 48/89, CR 1990, 266.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 13.6.1994 – 6 U 52/94, CR 1994, 607, 609 = NJW-RR 1995, 176, 177.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 7.11.1995 – 3 U 15/95, NJW 1996, 200 = CR 1996, 352.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 10.1.1996 – 6 U 40/95, NJW 1996, 2583 = CR 1996, 341.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 4.12.1996 - 14 W 64/96, CR 1996, 341 m. Anm. Raubenheimer.  
OLG Karlsruhe, Beschl. v. 25.9.1996 – 6 U 46/96, CR 1997, 149.  
OLG Karlsruhe, Beschl. v. 17.6.1998 – 14 W 83/97, NJW-RR 1999, 1694.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 16.8.2002 – 1 U 250/01, CR 2003, 95.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 15.7.2003 – 14 U 140/01, CR 2004, 493.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 29.12.2005 – 19 U 57/05, NJW-RR 2006, 419.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 14.4.2010 – 6 U 46/09, ZUM 2010, 980 = CR 2010, 427.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 27.7.2011 – 6 U 18/10, MMR 2011, 727.  
OLG Karlsruhe, Urt. v. 25.5.2019 – 13 U 144/17.

OLG Koblenz, Urt. v. 13.8.1981 – 6 U 294/80, BB 1983, 992.  
OLG Koblenz, Urt. v. 28.11.1986 – CR 1988, 463.  
OLG Koblenz, Urt. v. 2.12.1988 – 2 U 177/86, NJW-RR 1990, 981, 982.  
OLG Koblenz, Urt. v. 28.2.1992 – 19 U 227/91, NJW-RR 1992, 690.  
OLG Koblenz, Urt. v. 29.6.1992 – 12 U 561/91, VersR 1993, 1164.  
OLG Koblenz, Urt. v. 27.5.1993 – 5 U 1938/92, NJW 1993, 3144 ff.  
OLG Koblenz, Urt. v. 29.7.1993 – 5 U 921/93, NJW-RR 1994, 786.  
OLG Koblenz, Urt. v. 27.1.1999 – 1 U 420/96, BauR 2001, 1442.  
OLG Koblenz, Urt. v. 10.5.2001 – XII ZR 60/99, BauR 2001, 1442.  
OLG Koblenz, Urt. v. 12.1.2005 – 1 U 1009/04, MMR 2005, 472.  
OLG Koblenz, Urt. v. 19.9.2007 – 1 U 1614/05, ITRB 2008, 59 = CR 2008, 148.  
OLG Koblenz, Urt. v. 30.4.2009 – 6 U 268/08, OLGR Frankfurt 2009, 719.  
OLG Koblenz, Urt. v. 26.2.2015 – 3 U 812/14, MMR 2015, 512.  
OLG Koblenz, Urt. v. 12.11.2015 – 1 U 1331/13.  
OLG Koblenz, Urt. v. 19.5.2016 – 1 U 204/14, BauR 2017, 582.  
OLG Koblenz, Urt. v. 12.04.2018 – 2 U 660/17.

OLG Köln, Urt. v. 13.11.1964 – MDR 1965, 1001.  
 OLG Köln, Urt. v. 29.1.1981, zit. n. Zahrt, DV-Rechtsprechung, Band 1, K/M-11.  
 OLG Köln, Urt. v. 2.7.1982 – 20 U 39/82, DAR 1982, 403.  
 OLG Köln, Urt. v. 9.1.1987 – 6 U 89/86, NJW-RR 1987, 1192.  
 OLG Köln, Urt. v. 13.11.1987, 19/U 140/84, CR 1988, 726.  
 OLG Köln, Urt. v. 22.6.1988 – 13 U 113/87, NJW 1988, 2477.  
 OLG Köln, Urt. v. 26.10.1990 – 19 U 28/90, CR 1991, 154.  
 OLG Köln, Urt. v. 11.10.1991 – 19 U 87/91, CR 1992, 153 = NJW-RR 1992, 1327.  
 OLG Köln, Urt. v. 8.11.1991 – 19 U 50/91, BauR 1992, 98.  
 OLG Köln, Urt. v. 21.2.1992 – 19 U 220/91, CR 1992, 468.  
 OLG Köln, Urt. v. 1.4.1992 – 11 U 238/91, BauR 1992, 514, 515.  
 OLG Köln, Urt. v. 8.5.1992 – 19 U 255/91, NJW-RR 1992, 1326.  
 OLG Köln, Urt. v. 26.6.1992 – 19 U 261/91, NJW-RR 1992, 1328.  
 OLG Köln, Urt. v. 18.06.1993 – 19 U 215/92, NJW-RR 1993, 1528.  
 OLG Köln, Urt. v. 25.6.1993 – 19 U 216/92, NJW-RR 1993, 1529.  
 OLG Köln, Urt. v. 22.4.1994 – 19 U 253/93, CR 1994, 532 = NJW-RR 1994, 1262.  
 OLG Köln, Urt. v. 20.5.1994 – 19 U 237/93, NJW-RR 1995, 29 = BB 1994, 1881.  
 OLG Köln, Urt. v. 26.8.1994 – 19 U 45/94, NJW-RR 1995, 211.  
 OLG Köln, Urt. v. 19.9.1994 – 16 U 35/88, ECR OLG 171 = CR 1995, 218.  
 OLG Köln, Urt. v. 20.1.1995 – 19 U 115/93, NJW-RR 1996, 44.  
 OLG Köln, Urt. v. 31.03.1995 – 19 U 248/94, CR 1995, 605, 605.  
 OLG Köln, Urt. v. 26.9.1995 – 22 U 13/95, MDR 196, 123 f.  
 OLG Köln, Urt. v. 9.8.1995 – 19 U 294/94, NJW 1996, 733.  
 OLG Köln, Beschl. v. 28.8.1995 – NJW 1996, 1065.  
 OLG Köln, Urt. v. 22.9.1995 – 19 U 65/94, NJW 1996, 1067.  
 OLG Köln, Urt. v. 2.2.1996 – 19 U 146/95, NJW 1997, 1016 = CR 1996, 406.  
 OLG Köln, Urt. v. 23.2.1996 – 19 U 231/95, NJW-RR 1997, 756.  
 OLG Köln, Urt. v. 14.2.1997 – 19 U 205-96 NJW-RR 1998, 343.  
 OLG Köln, Urt. v. 7.5.1997 – 6 U 104/96.  
 OLG Köln, Urt. v. 20.11.1997 – 18 U 54/93, OLGR 1998, 127.  
 OLG Köln, Urt. v. 6.3.1998 – 19 U 228/97, NJW-RR 1999, 51  
 OLG Köln, Urt. v. 23.7.1998 – 12 U 1/98, BB 2000, 15.  
 OLG Köln, Urt. v. 17.7.1998 – 19 U 9/98, CR 1998, 720 f.  
 OLG Köln, Urt. v. 24.7.1998 – 6 U 12, GRUR 1999, 93.  
 OLG Köln, Urt. v. 18.9.1998 – 19 U 63/98, NJW-CoR 1999, 246.  
 OLG Köln, Urt. v. 3.9.1999 – 19 U 54/99, CR 2000, 585.  
 OLG Köln, Urt. v. 29.10.1999 – 19 U 94/99, CR 2000, 354.  
 OLG Köln, Urt. v. 1.9.2000 – 6 U 43/00, MMR 2001, 165.  
 OLG Köln, Urt. v. 24.10.2000 – X ZR 72/98, CR 2001, 224 = ITRB 2001, 129.  
 OLG Köln, Urt. v. 8.12.2000 – 19 U 184/00, CR 2001, 437.  
 OLG Köln, Urt. v. 14.2.2001 – 19 U 176/95, CR 2001, 506  
 OLG Köln, Urt. v. 4.11.2002 – 19 U 27/02, ZUM-RD 2003, 195.  
 OLG Köln, Urt. v. 12.11.2002 – 19 U 115/02, CR 2003, 329.  
 OLG Köln, Urt. v. 31.3.2003 – 19 U 151/02, K&R 2003, 573.  
 OLG Köln, Beschl. v. 1.9.2003 – 19 U 80/03, NJOZ 2004, 556.  
 OLG Köln, Urt. v. 25.2.2005 – 6 U 132/04, CR 2005, 557.  
 OLG Köln, Urt. v. 8.4.2005 – 6 U 194/04, GRUR 2005, 863 = GRUR-RR 2005, 303.  
 OLG Köln, Urt. v. 29.07.2005 – 19 U 4/05, OLGR Köln 2005, 642.  
 OLG Köln, Urt. v. 28.10.2005 – 6 U 172/03, GRUR-RR 2006, 78.  
 OLG Köln, Urt. v. 14.7.2006 – 6 U 224/05, GRUR-RR 2007, 33 = MMR 2006, 750 = CR 2007, 7.  
 OLG Köln, Urt. v. 14.11.2008 – 6 U 57/08, MMR 2009, 191 = ZUM 2009, 578.  
 OLG Köln, Urt. v. 11.1.2013 – 19 U 81/07, CR 2014, 427.  
 OLG Köln, Beschl. v. 14.2.2013 – 19 U 166/12, CR 2014, 367.  
 OLG Köln, Beschl. v. 16.7.2013 – 19 U 50/13, MMR 2014, 101.  
 OLG Köln, Beschl. v. 06.02.2014 – 19 U 150/13, BeckRS 2015, 5577.  
 OLG Köln, Urt. v. 28.3.2014 – 6 U 140/13, MMR 2015, 273.  
 OLG Köln, Beschl. vom 26.6.2014 – 19 U 17/14, BeckRS 2015, 3472.  
 OLG Köln, Urt. v. 31.10.2014 – 6 U 60/14, GRUR 2015, 167, 170.  
 OLG Köln, Urt. v. 28.11.2014 – 6 U 54/14, MMR 2015, 683.  
 OLG Köln, Urt. v. 26.2.2016 – 6 U 90/15, MMR 2016, 387.  
 OLG Köln, Beschl. v. 14.9.2018 – 19 U 57/18.  
 OLG Köln, Urt. v. 3.1.2019 – 18 U 70/18.

OLG Köln, Hinweisbeschl. v. 27.9.2019 - 19 U 150/19.  
OLG Köln, Urt. v. 28.11.2019 – 7 U 166/18, BeckRS 2019, 32384.  
OLG Köln, Urt. v. 06.08.2020 – 24 U 29/16.

OLG München, Urt. v. 10.7.1985 – 7 U 1501/85, CR 1986, 365.  
OLG München, Urt. v. 20.9.1985 – 21 U 4523/84, CR 1987, 506.  
OLG München, Urt. v. 15.1.1987 – 29 U 4348/86, NJW-RR 1987, 661, 664.  
OLG München, Urt. v. 17.3.1987 – 5 U 3879/86, CR 1989, 295.  
OLG München, Urt. v. 30.9.1987 – 7 U 2373/87, CR 1988, 130.  
OLG München, Urt. v. 22.11.1988 – 25 U 5810/86, CR 1989, 283 f.  
OLG München, Urt. v. 15.2.1989 – 27 U 386/88, CR 1990, 646, 648.  
OLG München, Urt. v. 24.1.1990 – 27 U 901/88, CR 1991, 19 und 609.  
OLG München, Urt. v. 8.11.1990 – 29 U 3410/90, VuR 1991, 246  
OLG München, Urt. v. 5.7.1991 – 14 U 42/91, CR 1991, 609.  
OLG München, Urt. v. 16.7.1991 – CR 1992, 208, 209.  
OLG München, Urt. v. 26.1.1994 – 7 U 5841/93, NJW-RR 1994, 867.  
OLG München, Urt. v. 22.6.1995 – 6 U 1717/95, CR 1996, 11 = ZUM-RD 1997, 120 = MarlyRC 1995 Nr. 202.  
OLG München, Urt. v. 24.4.1996 – 1 U 5742/85.  
OLG München, Urt. v. 26.9.1996 – 6 U 1707/96, CR 1997, 20 = NJW 1997, 1931.  
OLG München, Urt. v. 12.2.1998 – 29 U 5911/97, MMR 1998, 313 = CR 1998, 265 = NJW 1998, 1649 = ZUM-  
RD 1998, 107.  
OLG München, Urt. v. 15.11.1999 – 29 U 2437/97, BeckRS 1999, 30084144.  
OLG München, Urt. v. 12.10.2000 – 29 U 3680/00, CR 2001, 11.  
OLG München, Urt. v. 14.5.2002 – 28 U 5207/01, BauR 2003, 720.  
OLG München, Urt. v. 15.9.2004 – 18 U 2176/04, NJW-RR 2005, 494 = NZV 2005, 309.  
OLG München, Urt. v. 9.3.2006 – U (K) 1996/03, NJOZ 2006, 2175.  
OLG München, Urt. v. 3.8.2006, MMR 2006, 748 m. Anm. Stögmüller = CR 2006, 655 m. Anm. Lehmann.  
OLG München, Urt. v. 8.2.2007 – 6 U 5785/05, NJOZ 2007, 4825 = ZUM 2007, 317.  
OLG München, Urt. v. 7.2.2008 – 29 U 3520/07, GRUR-RR 2009, 91 = CR 2009, 500.  
OLG München, Urt. v. 15.04.2008 – 9 U 4609/07, BeckRS 2009, 28731.  
OLG München, Urt. v. 3.7.2008 – 6 U 2759/07, MMR 2008, 601 m. Anm. Moritz = BeckRS 2008, 16725 =  
K&R 2008, 538 = ZUM 2009, 70.  
OLG München, Urt. v. 20.12.2011 - 13 U 877/11, BauR 2014, 739.  
OLG München, Urt. v. 13.3.2012 – 9 U 2658/11, IBR 2014, 205.  
OLG München, Urt. v. 24.4.2013 – 13 U 1800/12, NZBau 2013, 583 = NJW-RR 2013, 583.  
OLG München, Urt. v. 25. 07. 2013 – 6 U 541/12, GRUR 2013, 1125.  
OLG München, Urt. v. 28.5.2014 – 3 U 4742/13, BeckRS 2014, 13618.  
OLG München, Beschl. v. 2.3.2015 - 6 U 2759/07, MMR 2015, 397.  
OLG München, Urt. v. 24.09.2015 – 23 U 417/15, MDR 2015, 1310.  
OLG München, Urt. v. 22.9.2016 – 6 U 5037/09.  
OLG München, Urt. v. 01.06.2017 – 6 U 310/16, GRUR-RR 2017, 376, 377.

OLG Naumburg, Urt. v. 16.12.2019 – 12 U 114/19, NZBau 2020, 504.  
OLG Naumburg, Urt. v. 24.2.2004 – 11 U 94/03, NJW 2004, 2022.  
OLG Naumburg Urt. v. 15.04.2014 - 10 U 9/13 IBR 2014, 271.  
OLG Naumburg Urt. v. 13.07.2020 – 12 U 147/19, BeckRS 2020.

OLG Nürnberg, Urt. v. 20.6.1989 – 3 U 1342/88, NJW 1989, 2634 = CR 1990, 118.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 15.1.1992 – 9 U 3700/89, NJW-RR 1993, 1300, 1303.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 26.3.1992 – 2 U 2566/91, CR 1992, 723.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 20.10.1992 – 3 U 2087/92, CR 1993, 359 = BB Beilage 1993, Nr. 13, 14–15.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 28.7.1994 – 8 U 2851/93, ECR OLG 186 = CR 1995, 343.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 8.6.2000 – 13 U 77/00.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 15.5.2003 – 13 U 3832/02, OLGR Nürnberg 2003, 419.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 27.6.2003 – 6 U 3219/01, NZBau 2003, 614.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 23.8.2005 – 3 U 991/05, ZIP 2005, 1831.  
OLG Nürnberg, Urt. v. 27.11.2013 – 6 U 2521/09.

OLG Oldenburg, Urt. v. 12.10.1972 – 1 U 52/72, BB 73, 1281.

OLG Rostock, Urt. v. 21.8.1997 – 7 U 365–96, NJW-RR 1998, 310, 311.  
OLG Rostock, Beschl. v. 27.6.2007 – 2 W 12/07, CR 2007, 737 f.

OLG Saarbrücken, Urt. v. 30.4.1986 – 1 U 21/84 CR. 1988, 470.  
 OLG Saarbrücken, Urt. v. 30.5.1990 – 1 U 21/90, CR 1990, 713.  
 OLG Saarbrücken, Urt. v. 16.7.1996 – 4 U 899/95-201, NJW-RR 1997, 558.  
 OLG Saarbrücken, Urt. v. 12.10.2006 – 8 UH 363/06-94, MDR 2007, 768  
 OLG Saarbrücken, Beschl. v. 14.1.2014 – 4 W 40/13, NJW-RR 2014, 917.  
 OLG Saarbrücken, Urt. v. 27.12.2019 – 1 U 47/19 = GRUR-RR 2020, 131.

OLG Schleswig, Urt. v. 4.12.2012 - 3 U 102/09, IBR 2014, 138.  
 OLG Schleswig, Urt. v. 12.3.2021 – 1 U 81/20, NJW 2021, 2369.

OLG Stuttgart, Urt. v. 7.12.1977 – 1 U 46/77, NJW 1979, 2355.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 20.7.1979 – 2 U 53/79, BB 1979, 1468.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 19.12.1980 – 2 U 122/80, NJW 1981, 1105.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 12.9.1985 – 7 U 280/84, CR 1986, 381.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 1.10.1986 – 4 U 187/85, CR 1987, 857.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 23.7.1986 – 2 U 252/85, CR 1987, 173.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 29.10.1986 – 3 U 88/86, CR 1988, 296 = IuR 1987, 61.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 18.10. 1988 – 6 U 64/88, CR 1989, 600.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 8.11.1988 – 6 U 135/87, NJW 1989, 2635.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 10.2.1989 – 2 U 290/88, NJW 1989, 2633 = DB 1989, 876 – „Dongle“.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 2.11.1990 – 2 U 271/89, NJW-RR 1991, 252.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 22.12.1993 – 4 U 223/93, CR 1994, 743.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 24.2.1998 – CR 1999, 74.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 30.03.2009 – 10 U 6/09, BeckRS 2010, 1557.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 3.11.2011 - 2 U 49/11, MMR 2012, 834.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 21.2.2017 - BeckRS 2017, 159950.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 16.9.2018 – 4 U 2/18, ZUM-RD 2019, 20.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 12.2.2019 - 10 U 152/18, NJW 2019, 2708.  
 OLG Stuttgart, Urt. v. 19.11.2020- 2 U 575/19, GRUR-RS 2020, 35613.

OLG Thüringen, Urt. v. 30.11.2000 – 1 U 99/00.

OLG Zweibrücken, Urt. v. 13.6.1988 – 4 U 239/87, BauR 1989, 227, 229.  
 OLG Zweibrücken, Urt. v. 5.3.1999 – 2 U 36/98, VuR 1999, 269.  
 OLG Zweibrücken, Teilurteil v. 4.12.2020 – 4 U 92/18, GRUR-RS 2020, 49670.  
 OLG Zweibrücken, Urt. v. 13.6.1988 – 4 U 239/87, BauR 1989, 227, 229.  
 OLG Zweibrücken, Urt. v. 5.3.1999 – 2 U 36/98, VuR 1999, 269.  
 OLG Zweibrücken, Teilurteil v. 4.12.2020 – 4 U 92/18, GRUR-RS 2020, 49670.

LAG Baden-Württemberg, Urt. v. 1.8.2013 – 2 Sa 6/13.

LAG Berlin-Brandenburg, Urt. v. 5.3.2013 – 12 Sa 1624/12, NZA-RR 2013, 466.

LAG Düsseldorf, Urt. v. 27.8.2007 – 17 Sa 270/07, NJOZ 2008, 1103.

LAG Köln, Urt. v. 28.09.2022 – 11 Sa 128/22, Rn. 35.  
 LAG Köln, Urt. v. 1.4.2021 – 8 SA 729/20 Rn. 67.  
 LAG Köln, Beschl. v. 7.9.2021 – 9 Ta 107/21, BeckRS 2021, 26161.

LAG München, Urt. v. 16.5.1986, RDV 1987, 145.

LAG Rheinland-Pfalz, Urt. v. 17.10.1991, BB-Beilage 10/1992, 11.

LAG Schleswig-Holstein, Urt. v. 24.6.1981 – 2 Sa 605/81, BB 1983, 994.  
 LAG Sachsen, Urt. v. 17.1.2007 – 2 Sa 808/05, MMR 2008, 416.

LG Aachen, Urt. v. 18.12.1992 – 43 O 34/91, NJW-RR 1993, 1399.  
 LG Aachen, Urt. v. 26.10.2003 – 6 S 99/03, DAR 2004, 452, 453.  
 LG Aachen, Urt. v. 20.9.2013 – 7 O 312/12.

LG Aschaffenburg, Urt. v. 16.12.1997 – CR 1998, 203.

LG Augsburg, Urt. v. 5.5.1988 – HKO 3588/87, CR 1989, 22.

LG Baden-Baden, Urt. v. 21.8.1987 – 1 O 127/87, CR 1988, 308.  
 LG Baden-Baden, Urt. v. 15.9.1993 – 4 O 141/92 KfH, CR 1994, 288.

LG Bayreuth, Urt. v. 17.3.1982 – S 72/81, DB 1982, 1400.

LG Berlin, Urt. v. 18.10.1985 - 64 S 240/85, MDR 1986, 327.  
 LG Berlin, Urt. v. 27.8.1996 – 16 O 581/95, CR 1996, 730 = NJW-RR 1997, 1065.  
 LG Berlin, Urt. v. 8.10.1998 – 16 O 448-98, MMR 2000, 120 = NJW-RR 1999, 1273.  
 LG Berlin, Urt. v. 22.5.2001 – 10 O 483/00, CR 2001, 743.  
 LG Berlin, Urt. v. 25.10.2005 – 16 O 804/04, ZUM 2005, 901.  
 LG Berlin, Beschl. v. 27.10.2005 – 16 O 743/05, MMR 2006, 46.  
 LG Berlin, Beschl. v. 12.2.2006 – 16 O 134/06, CR 2006, 735.  
 LG Berlin, Urt. v. 27.3.2013 – 25 U 12, NJOZ 2014, 658.  
 LG Berlin, Urt. v. 11.03.2014 -16 O 73/13, CR 2014, 291 m. Anm. Jaeger.

LG Bielefeld, Urt. v. 18.4.1986 – 20 O 412/84, CR 1986, 444.  
 LG Bielefeld, Urt. v. 5.3.2013 – 4 O 191/11, ZUM 2013, 688 = GRUR-RR 2013, 281

LG Braunschweig, Urt. v. 8.7.2003 – 6 KLS 1/03, MMR 2003, 755 = ZUM 2004, 144.

LG Bochum, Urt. v. 6.1.1995 – 5 O 274/94, CR 1995, 274.  
 LG Bochum, Urt. v. 3.3.2016 – I-8 O 294/15, MMR 2016, 553.  
 LG Bochum, Urt. v. 16.03.2016 – I-2 O 425/15, BeckRS 2016, 05964.

LG Bonn, Urt. v. 16.6.1993 – 14 O 253/90, CR 1994, 687  
 LG Bonn, Urt. v. 19.12.2003 – 10 O 387/01, MMR 2004, 356 = CR 2004, 414.  
 LG Bonn, Urt. v. 30.10.2003 – 10 O 27/03, NJW 2004, 74 = ZGS 2003, 477.  
 LG Bonn, Urt. v. 27.2.2004 – 10 O 618/03, ZGS 2004, 199.  
 LG Bonn, Urt. v. 15.1.2008 – 10 O 383/06, CR 2008, 767.

LG Coburg, Urt. v. 1.2.2002 – 32 S 193/01, CR 2002, 325.  
 LG Cottbus, Urt. v. 28.8.2003 – 4 O 361/02, CR 2004, 260.

LG Duisburg, Urt. v. 18.3.1988 – 18 O 1/87, CR 1989, 494, 495.

LG Düsseldorf, Urt. v. 29.12.1993 – 12 O 322/93, NJW-RR 1995, 440, 441.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 16.3.1994 – 5 O 4/94.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 7.2.2001 – 12 O 492/00, ZUM 2002, 65 – Branchenbuch.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 14.11.2003 – 2a O 230/00, BeckRS 2003, 17259.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 12.1.2007 – 12 O 345/02, ZUM 2007, 559.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 26.11.2008 – 12 O 431/08, MMR 2009, 216 m. Anm. Leistner/Klein = NJW 2000, 3571.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 22.4.2009 – 12 O 23/09, CR 2009, 357 = MMR 2009, 216.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 25.06.2010 - 22 S 282/09.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 26.6.2013 – 12 O 381/10.  
 LG Düsseldorf, Urt. v. 23.8.2016 – 6 O 413/15, BeckRS 2016, 15047.

LG Essen, Teilurt. v. 16.1.1986 – 43 O 129/84, CR 1987, 431.

LG Flensburg, Urt. v. 21.5.1986 – 6 O 98/85, CR 1988, 132 f.

LG Frankenthal, Urt. v. 17.12.2013 – 6 O 457/12, BauR 2014, 740.  
 LG Frankenthal, Urt. v. 13.1.2014 – 2 HK O 79/12.

LG Frankfurt a.M., Urt. v. 4.11.1986 – 2/8 S 83/86, IuR 1987, 229.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 19.2.1997 – 3/12 O 73/96, CR 1997, 740.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 17.12.1998 – 2/3 O 266/97, CR 1999, 147.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 26.07.2006 – 2-6 O 224/06, CR 2006, 729 = ZUM-RD 2006, 525.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.9.2006 – 2-06 O 224/06, BeckRS 2007, 16294.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 19.11.2008 – 2/6 O 437/08, CR 2009, 142.

LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.1.2010 – 2-06 O 556/09, MMR 2010, 465.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 27.4.2010 – 2-26 O 428/10, MMR 2011, 617.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 6.7.2011 – 2-06 O 576/09, ZUM 2012, 162, 168.  
 LG Frankfurt a.M., Urt. v. 5.11.2013 – 2-23 O 50/13.

LG Freiburg, Urt. v. 14.7.2007 – 3 S 324/06, CR 2008, 556 = VuR 2007, 317.

LG Halle, Urt. v. 27.7.2015 - 4 O 133/15, MMR 2016, 417.

LG Hamburg, Urt. v. 13.9.1994 – 308 O 414/93, CR 1995, 222.  
 LG Hamburg, Urt. v. 12.4.1996 – 416 O 35/96, CR 1997, 21.  
 LG Hamburg, Urt. v. 12.5.1998 – 312 O 85/98, MMR 1998, 547 = NJW 1998, 3650 – Commandos.  
 LG Hamburg, Urt. v. 10.6.1998 – 315 O 107/98, MMR 1998, 485 – Emergency.  
 LG Hamburg, Urt. v. 18.7.2001 – 401 O 63/00, CR 2001, 667 = NJW 2001, 3486 = MMR 2001, 831.  
 LG Hamburg, Urt. v. 4.9.2001 – 416 O 6/00, NJW 2002, 623 = ZUM 2002, 156.  
 LG Hamburg, Urt. v. 5.9.2003 – 308 O 449/03, GRUR Int. 2004, 148 = MMR 2004, 558 = CR 2004, 855 –  
 Thumbnails.  
 LG Hamburg, Urt. v. 29.6.2006 – 315 O 343/06, MMR 2006, 827 = CR 2006, 812.  
 LG Hamburg, Urt. v. 22.7.2010 – 315 O 266/09, CR 2010, 778.  
 LG Hamburg, Urt. v. 2.2.2011 – 302 O 183/04, BeckRS 2014, 5481.  
 LG Hamburg, Beschl. v. 25.4. 2013 – 310 O 144/13, ZUM-RD 2014, 216 = NJW-RR 2014, 737.  
 LG Hamburg, Urt. v. 23.5.2013 - 312 O 390/11, MMR 2013, 725 = NJOZ 2013, 1931.  
 LG Hamburg, Urt. v. 14.6.2013 – 308 O 10/13, ZUM-RD 2014, 44.  
 LG Hamburg, Beschl. v. 8.10.2013 – 327 O 104/13, K&R 2014, 131, 132 = GRUR-RR 2014, 206 f.; GRUR  
 2014, 492; CR 2014, 271 (Ls.).  
 LG Hamburg, Urt. v. 25.10.2013 – 315 O 449/12, ZUM 2014, 69 = K&R 2014, 60.  
 LG Hamburg, Beschl. v. 15.06.2015 - 308 O 215/15, ZUM 2016, 70.  
 LG Hamburg, Urt. v. 9.11.2017 – 327 O 301/17.  
 LG Hamburg, Urt. v. 28.8.2018 – 312 O 32/13, MMR 2019, 404.

LG Hannover, Urt. v. 28.10.1987 – 18 O 58/87, CR 1988, 826.  
 LG Hannover, Urt. v. 28.5.1999 – CR 2000, 154.

LG Heilbronn, Urt. v. 11.10.1998 – 2 O 17/85 I, CR 1989, 603, 604.

LG Karlsruhe, Urt. v. 19.10.2000 – 136/98 KfH IV, ECR LG 320.

LG Kleve, Urt. v. 29.6.1995 – 7 O 17/95, CR 1996, 292.

LG Koblenz, Urt. v. 31.10.2013 – 1 O 172/13, BeckRS 2014, 19510.

LG Konstanz, Urt. v. 10. 5.1996 – 1 S 292/95, NJW 1996, 2662 = CR 1997, 84.

LG Köln, Urt. v. 19.6.1985 – 26 O 409/84, NJW 1986, 67, 69.  
 LG Köln, Urt. v. 30.12.1985 – 16 O 231/82, CR 1987, 234.  
 LG Köln, Urt. v. 19.2.1986 – 23 O 450/83, CR 1987, 508.  
 LG Köln, Urt. v. 4.2.1987 – 26 O 120/86, NJW-RR 1987, 885, 886.  
 LG Köln, Urt. v. 28.1.1992 – 31 O 344/91, CR 1994, 226.  
 LG Köln, Urt. v. 30.3.1992 – 90 O 282/82.  
 LG Köln, Urt. v. 12.6.1995 – 20 S 11/94, RuS 1995, 313 = ECR LG 197.  
 LG Köln, Urt. v. 25.10.1995 – 20 S 9/95, CR 1996, 154 = BB Beilage 1996, Nr. 9, 9–10.  
 LG Köln, Urt. v. 16.10.1997 – 83 O 26–97, NJW-RR, 1999, 1285 ff. = CR 1999, 218 ff.  
 LG Köln, Urt. v. 12.5.1998 – 28 O 216/98, NJW CoR 1999, 248.  
 LG Köln, Urt. v. 2.12.1998 – 28 O 431/98, AfP 1999, 95, 96 = CR 1999, 593.  
 LG Köln, Urt. v. 12.1.2000 – 28 O 133/97, NJW-RR 2000, 1150 = ZUM 2000, 1099.  
 LG Köln, Urt. v. 3.5.2000 – CR 2000, 505 = NJW-RR 2001, 1711.  
 LG Köln, Urt. v. 8.5.2002 – 28 O 180/02, MMR 2002, 689.  
 LG Köln, Urt. v. 15.4.2003 – CR 2003, 484.  
 LG Köln, Urt. v. 15.6.2005 – 28 O 744/04, MMR 2006, 52.  
 LG Köln, Urt. v. 12.10.2005 – 28 O 417/05, ZUM 2006, 71.  
 LG Köln, Urt. v. 28.10.2005 – 28 O 350/05, CR 2006, 372.  
 LG Köln, Urt. v. 20.6.2007 – 28 O 798/04, MMR 2008, 64.



LG Köln, Urt. v. 6.2.2008 – 28 O 417/07, MMR 2008, 418.  
 LG Köln, Urt. v. 26.3.2008 – 10 O 76/05.  
 LG Köln, Urt. v. 2.6.2010 – 28 O 77/06, CR 2010, 576 = ZUM-RD 2010, 636.  
 LG Köln, Urt. v. 10.12.2013 - 33 O 83/13, GRUR-RS 2014, 17696.  
 LG Köln, Urt. v. 17.7.2014 – 14 O 463/13, CR 2014, 704 m. Anm. Jaeger.

LG Landshut, Urt. v. 20.8.2003 – 2 HK O 2392/02.

LG Leipzig, Beschl. v. 2.6.2015 – 05 O 1531/15, MMR 2016, 417.

LG Lüneburg, Urt. v. 3.6.1988 – 4 S 25/88, NJW 1988, 2476 = CR 1989, 606 (Ls.).

LG Mannheim, Urt. v. 12.6.1981 – 7 O 143/81, BB 1981, 1543.  
 LG Mannheim, Urt. v. 8.10.1984 – 24 O 62/83, BB 1985, 144.  
 LG Mannheim, Urt. v. 17.12.1993 – 7 O 257/93, CR 1994, 627.  
 LG Mannheim, Urt. v. 20.1.1995 - 7 O 187/94, NJW 1995, 3322; Koch, NJW-CoR 1994, 29.  
 LG Mannheim, Urt. v. 11.9.1998 – 7 O 142/98, ZUM-RD 1999, 210 = CR 1999, 360.  
 LG Mannheim, Beschl. v. 18.5.2015 - 7 O 81/15, GRUR-Prax 2015, 413.

LG München I, Urt. v. 23.1.1985 – 8 HKO 11785/83, CR 1987.  
 LG München I, Urt. v. 28.5.1986 – 19 U 63/84, CR 1987, 364.  
 LG München I, Urt. v. 18.11.1988 – NJW 1989, 2625 f. = CR 1989, 990 = BB 1989, Beilage 8–9.  
 LG München I, Urt. v. 25.3.1993 – 7 O 3243/92 = CR 1993, 698.  
 LG München I, Urt. v. 12.10.1994 – 1 HKO 7690/93, CR 1995, 344.  
 LG München I, Urt. v. 3.11.1994 – 4 HKO 18823/94, CR 1996, 542.  
 LG München I, Urt. v. 1.12.1994 – 7 O 23605/93, CR 1995, 669.  
 LG München I, Urt. v. 27.4.1995 – 7 O 5058/93, ECR LG 192.  
 LG München I, Urt. v. 28.3.1996 – 7 O 6379/93.  
 LG München I, Urt. v. 16.1.1997 – 7 O 15354/91, CR 1997, 351.  
 LG München I, Urt. v. 28.8.1998 – 7 O 3114/98, CR 1998, 655.  
 LG München I, Urt. v. 4.4.2000 – 7 O 115/00, CR 2000, 506.  
 LG München I, Urt. v. 25.9.2003 – 7 O 5013/03 = ZUM 2004, 150, 152.  
 LG München I, Urt. v. 19.5.2004 - 21 O 6123/04, GRUR-RR 2004, 350 = MMR 2004, 693 m. Anm. Kreutzer = CR 2004, 774.  
 LG München I, Urt. v. 6.5.2004 – 7 O 18782/03, ZUM 2005, 336, 339.  
 LG München I, Urt. v. 19.1.2006 – 7 O 23237/05, MMR 2006, 175.  
 LG München I, Urt. v. 19.1.2006 – 7 O 23237/05, MMR 2006, 175 = CR 2006, 159 m. Anm. Haines/Scholz.  
 LG München I, Urt. v. 15.3.2007 – 7 O 7061/06, MMR 2007, 328.  
 LG München I, Urt. v. 12.07.2007 - 7 O 5245/07 = CR 2008, 57.  
 LG München I, Urt. v. 24.7.2007 – 7 O 5245/07, CR 2008, 57 ff.  
 LG München I, Urt. v. 13.3.2008 – 7 O 16829/07, MMR 2008, 839.  
 LG München I, Beschl. v. 30.4.2008 – 33 O 7340/08, CR 2008, 414, m. Anm. Moritz.  
 LG München I, Urt. v. 10.12.2008 - 16 HK O 10382/08.  
 LG München I, Urt. v. 14.10.2009 – 21 O 22196/08, MMR 2010, 341.  
 LG München I, Urt. v. 21.08.2014 – 7 O 11811/12(2), CR 2014, 774 m. Anm. Hauck, GRUR-Prax 2014, 559.  
 LG München I, Urt. v. 14.04.2016 – 23 O 23033/15, BeckRS 2016, 10952.

LG Münster, Urt. v. 14.3.2016 – 011 O 341/15, BeckRS 2016, 06090.

LG Nürnberg-Fürth, Urt. v. 22.4.2005 – 7 O 10714/04, NJW 2005, 2558.

LG Oldenburg, Urt. v. 3.11.1994 – 15 O 3539/93, ECR LG 173.  
 LG Oldenburg, Urt. v. 31.1.1996 – 5 O 3578/93, GRUR 1996, 481, 482

LG Regensburg, Urt. v. 17.6.1997 – 2 S 168/96, CR 1997, 686.

LG Saarbrücken, Urt. v. 28.4.1998 – 6 O 434/96, NJW-CoR 1999, 304 = CR 1999, 362.  
 LG Saarbrücken, Urt. v. 22.12.1998 – 7 IV O 126/98 – Anno 1602.

LG Stuttgart, Urt. v. 12.9.1985 – 7 U 280/84, CR 1986, 382.  
 LG Stuttgart, Urt. v. 24.7.1991 – 18 O 153/90, CR 1992, 277.  
 LG Stuttgart, Urt. v. 19.8.1993 – 17 O 382/93, CR 1994, 162.

LG Stuttgart, Urt. v. 30.9.1993 – 16 S 18573, CR 1994, 286.  
LG Stuttgart, Urt. v. 26.2.2001 – 14 O 232/00, CR 2002, 255.  
LG Stuttgart, Urt. v. 22.03.2002 – 8 O 420/99, CR 2002, 644.  
LG Stuttgart, Urt. v. 30.1.2002 – 38 O 149/00, CR 2002, 487.

LG Trier, Urt. v. 19.9.1996 – 7 HO 113/96, CR 1997, 81.  
LG Trier, Urt. v. 8.6.2004 – 1 S 87/03.

LG Tübingen, Urt. v. 22.9.1994 – 1 S 121/94, CR 1995, 222.

LG Wiesbaden, Urt. v. 4.4.1989 – 3 O 13/88, CR 1990, 651.  
LG Wiesbaden, Urt. v. 30.11.2016 – 11 O 10/15, MMR 2017, 561.

LG Wuppertal, Urt. v. 22.12.2015 – 1 O 51/12.

AG Berlin-Mitte, Urt. v. 1.10.2012 - 7 C 67/12, BeckRS 2013, 100.

AG Bonn, Urt. v. 21.11.2014 – 105 C 72/12, BeckRS 2016, 5850.

AG Brandenburg, Urt. v. 23.5.2011 – 34 C 124/10, BeckRS 2011, 13907.  
AG Brandenburg, Urt. v. 8.3.2016 – 31 C 213/14, MMR 2016, 392 = CR 2016, 430.

AG Bremen, Urt. v. 18.6.1986 - 20 C 209/1985, NJW-RR 1987, 1007.

AG Daun, Urt. v. 15.1.2003 – 3 C 664/02, ZGS 2003, 397.

AG Dortmund, Urt. v. 28.4.2015 – 425 C 1013/15.

AG Düren, Urt. v. 14.4.2004 – 45 C 332/00, CR 2004, 734.

AG Hamburg, Urt. v. 26.10.2022 – 49 C 212/21, BeckRS 2022, 31225.

AG Hanau, Urt. v. 26.6.1998 – 31 C 709/98-11, CI 1999, 23 = NJW-CoR 1998, 434.

AG Karlsruhe, Urt. v. 15.3.2001 – 1 C 478/00, CR 2002, 11, 13.

AG Kassel, Urt. v. 22.1.1997 – 423 C 1747-97, NJW-RR 1998, 1326 = RDV 1998, 74–75.

AG Maulbronn, Urt. v. 27.5.1993 – I C 633/92, NJW-RR 1994, 1077.

AG Menden, Urt. v. 3.3.2004 – 4 C 26/03, NJW 2004, 2171.

AG München, Urt. v. 27.2.1996 – 1129 Ds 335 Js 19231/94 = CR 1997, 749.

AG Offenbach, Beschl. v. 27.01.1989 - 62 M 841/89.

AG Offenburg, Urt. v. 1.3.1996 – 3 C 546/95, CR 1997, 86.

AG Rostock, Urt. v. 20.2.2001, MMR 2001, 631, 632.

AG Ulm, Urt. v. 29.4.1994 – 4 C 2823/93, CR 1995, 407.

ArbG Aachen, Urt. v. 13.0.1.2022 – 8 Ca 1229/20, MMR 2022, 995

FG Berlin, Urt. v. 21.1.2003 – 7 K 7087/02, EFG 2004, 226.  
FG Hessen, Urt. v. 21.2.2008 – 13 K 2392/05 = EzAÜG Steuerrecht Nr. 78.

RG, Urt. v. 14.10.1904 – II 23/04, RGZ 59, 75.  
RG, Urt. v. 16.11.1906 – VII 49/06, RGZ 64, 295.  
RG, Urt. v. 14.03.1907 – VI 425/06, RGZ 65, 333.  
RG, Urt. v. 3.3.1941 – II 71/40, RGZ 166, 193.  
RG, Urt. v. 22.11.1935 – II 128/35, RGZ 149, 329.

### III. Internationale Rechtsprechung

- U.S. Court of Appeals for the Federal Circuit, Urt. v. 23.7.1998, GRUR Int. 1999, 633 ff.  
U.S. Supreme Court, KSR v. Teleflex, 550 U.S. 127 S. Ct. 1727 (2007).  
Schweizerisches Bundesgericht, Urt. v. 4.2.2005 – 4C.336/2004/zga = MMR 2005, 442.  
Berufungsgerichts Helsinki, Urt. v. 9.4.1998 – S 96/1304, MMR 1999, 93.  
HandelsG Paris, Urt. v. 18.6.1999 – 98/030426, MMR 1999, 533.  
Bezirksgericht Den Haag, Urt. v. 20.3.1998 – 98/147, MMR 1998, 299.  
Cour de cassation (chambre criminelle), Urt. v. 9.9.2003, GRUR Int. 2004, 1033.  
Obergericht Zürich, Urt. v. 24.1.2013 – LK100006-0/U.  
Court of Appeals, MAI Systems Corp v. Peak Computer Inc 991 F 2d 511 (9th Cir, 1993).  
US District Court for the Eastern District of Virginia, Advanced Computer Services of Michigan Inc v. MAI Systems Corp 845 F Supp 356 (ED Va, 1994).  
Federal Court: Australia, Urt. v. 30.7.2003 – FCAFC 157, IIC 2004, 1069.  
Arrondissementsrechtbank te Hertogenbosch, Urt. v. 30.1.1981 und 14.5.1982, GRUR Int. 1983, 669.  
Oberster Gerichtshof Österreich, Beschl. v. 23.5.2000 – 4 Ob 30/00, GRUR Int. 2000, 1028.  
Oberster Gerichtshof Österreich, Beschl. v. 3.8.2005 – 9 OB 81/04 H.  
Oberster Gerichtshof Österreich, Urt. v. 27.9.2005 – 1 Ob 110/05s, VuR 2006, 242.