

## Teilnahmeinformationen:

Das Teilnehmerentgelt für diese Veranstaltung inklusive Mittagessen und Pausengetränke beträgt 129,00 Euro inkl. MwSt.

Die Veranstaltung ist medienöffentlich. Wir bitten um eine Anmeldung bis zum 30. April 2024 unter:



[www.versicherungsvermittlertag.de](http://www.versicherungsvermittlertag.de)

**Veranstaltungsort:**  
Mövenpick Hotel Münster  
Kardinal-von-Galen-Ring 65, 48149 Münster

Ein begrenztes preisermäßigtes Zimmerkontingent steht unter dem Stichwort „VersicherungsvermittlerTag“ zur Verfügung. Buchungen sind direkt beim Mövenpick Hotel vorzunehmen unter Telefon: 0251 8902-0.

Weitere Informationen:  
[www.versicherungsvermittlertag.de](http://www.versicherungsvermittlertag.de)

Bei Fragen zur Anmeldung wenden Sie sich bitte an:  
Fabian Banner, Telefon: 0251 707-303

Zur besseren Lesbarkeit von Personenbezeichnungen und personenbezogenen Wörtern wird die männliche Form genutzt. Diese Begriffe gelten für alle Geschlechter.



Für die Teilnahme am VersicherungsvermittlerTag erhalten Sie 270 Minuten Bildungszeit gemäß IDD.

**Veranstalter:** VersicherungsvermittlerTag Nord-Westfalen GbR  
c/o IHK Nord Westfalen  
Sentmaringer Weg 61, 48151 Münster



mit den Partnern:

Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft in Münster e.V. (BWV)  
Anja Kupitz  
Telefon: 0251 702 - 21 44  
[anja.kupitz@bwv.de](mailto:anja.kupitz@bwv.de)



BVK Bundesverband Deutscher Versicherungskaufleute e.V. (BVK)  
Bezirksverband Nord-Westfalen Münster  
Ludger Tillmann  
Telefon: 02366 883 95  
[ludger.tillmann@bvk.de](mailto:ludger.tillmann@bvk.de)



Industrie- und Handelskammer Nord Westfalen (IHK)  
Fabian Banner  
Telefon 0251 707 - 303  
[fabian.banner@ihk-nordwestfalen.de](mailto:fabian.banner@ihk-nordwestfalen.de)



VGA - Assekuranzklub Nord- und Ostwestfalen  
René Pech  
Telefon 0251 702-914200  
[muenster@vga-koeln.de](mailto:muenster@vga-koeln.de)

unterstützt durch:



## 8. VersicherungsvermittlerTag Nord-Westfalen

### Tradition mit Zukunft

Menschen für die Kundenberatung im Versicherungsvertrieb begeistern



Vorträge und Diskussion

20. Juni 2024  
10:30 bis 17:15 Uhr

Mövenpick Hotel Münster



Besser. Weiter. Bilden.



## Tradition mit Zukunft

### Menschen für die Kundenberatung im Versicherungsvertrieb begeistern

Vielleicht haben Sie die Zeiten erlebt, in denen auf eine Ihrer Stellenausschreibungen etliche Bewerbungen eingegangen sind. Sie hatten als Arbeitgeber die Wahl!

Wie sieht es heute aus? Der Fachkräftemangel und damit der Wandel vom Arbeitgeber- zum Arbeitnehmermarkt ist auch in der Versicherungsbranche angekommen.

Wie müssen Sie darauf reagieren, um die qualitativ hochwertige Beratung Ihrer Kunden sicherzustellen und sich darüber hinaus über Ihren Kundenservice von Ihren Mitbewerbern vor Ort abzuheben?

Jetzt beginnt Ihre Planung, einem Menschen die Stelle schmackhaft zu machen. Ob Print-Medien, Internet oder soziale Netzwerke, Sie entscheiden nun, was Ihnen später die Auswahl unter möglichst vielen Kandidaten ermöglichen soll.

Gesagt, getan, nun müssen Sie sich die Frage stellen, was macht Sie als Arbeitgeber z.B. für die Gen Z interessant? Welche Rolle spielen Themen wie Vergütung, Arbeitszeitmodelle, Home-Office und dergleichen? Setze ich auf Quereinsteiger, Branchenkenner oder Auszubildende?

Je klarer Sie sich als Arbeitgeber darüber werden, umso wahrscheinlicher wird es, die freie Stelle mit geeigneten Kandidaten besetzen zu können.

Der diesjährige VersicherungsvermittlerTag widmet sich dem Thema Personalakquise aus verschiedenen Perspektiven. Sie haben die Möglichkeit zu erfahren, wie das Gros Ihrer künftigen Mitarbeitenden tickt und welche Faktoren einen attraktiven Arbeitgeber heutzutage auszeichnen.

Unsere hochkarätigen Referenten berichten über gemachte Erfahrungen und Ansätze, um ausreichend Personal für die Sicherstellung einer qualifizierten Kundenberatung gewinnen zu können. Profitieren Sie vom kollegialen Austausch und beteiligen Sie sich an einer spannenden Fachdiskussion.

Freuen Sie sich auf ein attraktives Programm und auf ein Wiedersehen in Münster.

## PROGRAMM

- 10:00 Uhr** Check-in
- 
- 10:30 Uhr** Begrüßung  
Dr. Benedikt Hüffer
- 
- 10:35 Uhr** Wie tickt die Gen Z? Einführung zum Mitarbeiterrecruiting im Versicherungsvertrieb  
Paul von Preußen
- 
- 11:35 Uhr** Bedeutung der Mitarbeitergewinnung aus der Gen Z für die Kundenberatung am Beispiel der LVM Versicherung  
Peter Bochnia
- 
- 12:35 Uhr** Mittagessen | Gespräche | Pause
- 
- 14:00 Uhr** Die Sicht eines Personalberaters: Rekrutierung für den Versicherungsvertrieb im Sinne einer bedarfsgerechten Kundenbetreuung  
Axel Schwartz
- 
- 15:00 Uhr** Kaffee | Gespräche | Pause
- 
- 15:30 Uhr** Fachdiskussion: „Tradition mit Zukunft – Menschen für die Kundenberatung im Versicherungsvertrieb begeistern“  
Prof. Dr. Matthias Beenken (Moderation)  
Michel Baier  
Peter Bochnia  
Patric Fedlmeier  
Axel Schwartz  
Stefanie van Holt  
Paul von Preußen
- 
- 17:00 Uhr** Schlusswort  
Prof. Dr. Matthias Beenken
- 
- 17:15 Uhr** Ende der Veranstaltung



**Prof. Dr. Matthias Beenken**  
Fachhochschule Dortmund



**Michel Baier**  
Juniorpartner der ÖVB Vertretung Röpke & Langscheid GmbH  
Mitglied der BVK-Junioren



**Peter Bochnia**  
Mitglied der Vorstände, Ressort Vertrieb  
LVM Versicherung



**Patric Fedlmeier**  
stv. Vorstandsvorsitzender und Vertriebsvorstand  
Provinzial Holding



**Dr. Benedikt Hüffer**  
Präsident  
IHK Nord Westfalen



**Axel Schwartz**  
Geschäftsführer  
Axel Schwartz People Management GmbH



**Stefanie van Holt**  
Vorständin Vertrieb, Marketing  
und Personal (ab 1.5.2024)  
Volkswahl Bund Versicherungen



**Paul von Preußen**  
Gen-Z Speaker und Gründer von Digital8