

25 nulleins

IHK ■ Die Weiterbildung
schafft Perspektiven



Karriere- bausteine

Weiterbildungsprogramm für das 1. Halbjahr 2025



IHK

Oldenburgische
Industrie- und Handelskammer



Inhalt

IHK-Weiterbildung mit System	> 4
Trainee-Programm für Nachwuchskräfte	> 18
Unsere Veranstaltungen	
01. Ausbildungs- und Prüfungspraxis	> 6
02. Auszubildende und junge Fachkräfte	> 9
03. Nachhaltigkeit	> 12
04. Digitale Kompetenzen	> 14
05. Praxisstudium (z. B. Fachwirt/in)	> 16
06. International, Einkauf und Logistik	> 20
07. Immobilien	> 26
08. Kommunikation und Führung	> 31
09. Marketing und Vertrieb	> 36
10. Personalwesen und Gesundheit	> 42
11. Rechnungswesen, Controlling und Steuern	> 50
12. Management und Recht	> 53
Weitere Informationen	> 56
Ihre Ansprechpersonen im Team der IHK-Weiterbildung	> 57



Moin, moin, liebe Weiterbildungs- interessierte!

Aktuell scheiden laut Agentur für Arbeit nur die älteren und kleineren Baby-boomer-Jahrgänge aus dem Erwerbsleben aus. Das wird sich mit Blick auf die Jahrgänge bis 1970 dramatisch verstärken.

Fahren wir also sehenden Auges auf den Fachkräfteabgrund zu, ohne personellen Rettungsanker oder einen Automatisierungs-Fallschirm an Bord zu haben? Besser nicht, aber wer nimmt sich dieser Herausforderung kompetent an?

Wie schaut es in Ihrem Unternehmen aus? Kennen Sie die Altersstruktur, wissen Sie welche Kompetenzen wann abwandern, welche Persönlichkeiten mit welchen Kontakten und Netzwerken verloren gehen? Und haben Sie einen Plan, wie Sie diesen Übergang gestalten werden?

In den letzten Jahren haben wir unser Programm wegen der sich abzeichnenden Entwicklung spürbar zum Schwerpunkt Arbeits- und Fachkräftesicherung entwickelt. Koordinierende zur Fachkräftesicherung als Projektmanager und -controller, das Ausbilder-TrainingsCamp, Employer-Branding-Seminare, Recruiter-Qualifizierungen, Personalentwickler-Lehrgänge u. v. m. helfen Unternehmen, aus der Bedrohung eine Chance zu machen.

Darüber hinaus bieten wir einen bunten Strauß an Beratungsangeboten, um Fachkräfte aus dem Ausland zu gewinnen, sie in den Arbeitsprozess zu integrieren, Ausbildung auf ein Top-Niveau zu heben und die richtige Weiterbildung zu finden.

Wir sind aktiv an Ihrer Seite. Nutzen Sie unsere Beratungs- und Weiterbildungsservices!

Ihr

Frank Mayer

Leiter Weiterbildung



www.ihk.de/oldenburg/seminare



linkedin.com/company/ihk-oldenburg



instagram.com/ihk.weiterbildung.oldenburg



Geschäftsleitung Personal, Krapp Gruppe, Lohne

Kathrin Wensing

„Unsere Führungskräfte spielen eine zentrale Rolle für den unternehmerischen Erfolg und die Mitarbeiterzufriedenheit. Mit praxisnahen IHK-Trainings unterstützen wir sie dabei, den Anforderungen der Wirtschaft gerecht zu werden, einen modernen Führungsstil zu entwickeln und unsere Arbeitgebermarke zu stärken.“

Gepr. Handelsfachwirtin (IHK), Prokuristin,
elwateg Elektrohandel GmbH & Co. KG, Vechta

Sabrina Fabig

„Die Aufstiegsfortbildung war für mich eine echte Alternative zum klassischen Studium. Es war mir besonders wichtig, dass ich Familie, Beruf und Weiterbildung in Einklang bringen und das erworbene Wissen unmittelbar anwenden kann. Daher habe ich mich für ein Teilzeitmodell in den Abendstunden entschieden. Obwohl die Zeit anstrengend war, hat sie sich dennoch gelohnt.“



„Alternative
zum
klassischen
Studium“

Zahl dieser Ausgabe

Teilnehmende in Online-
formaten bei der IHK
Weiterbildung in Oldenburg
im Jahr 2024



Trainerin und Expertin für New Leadership, Oldenburg

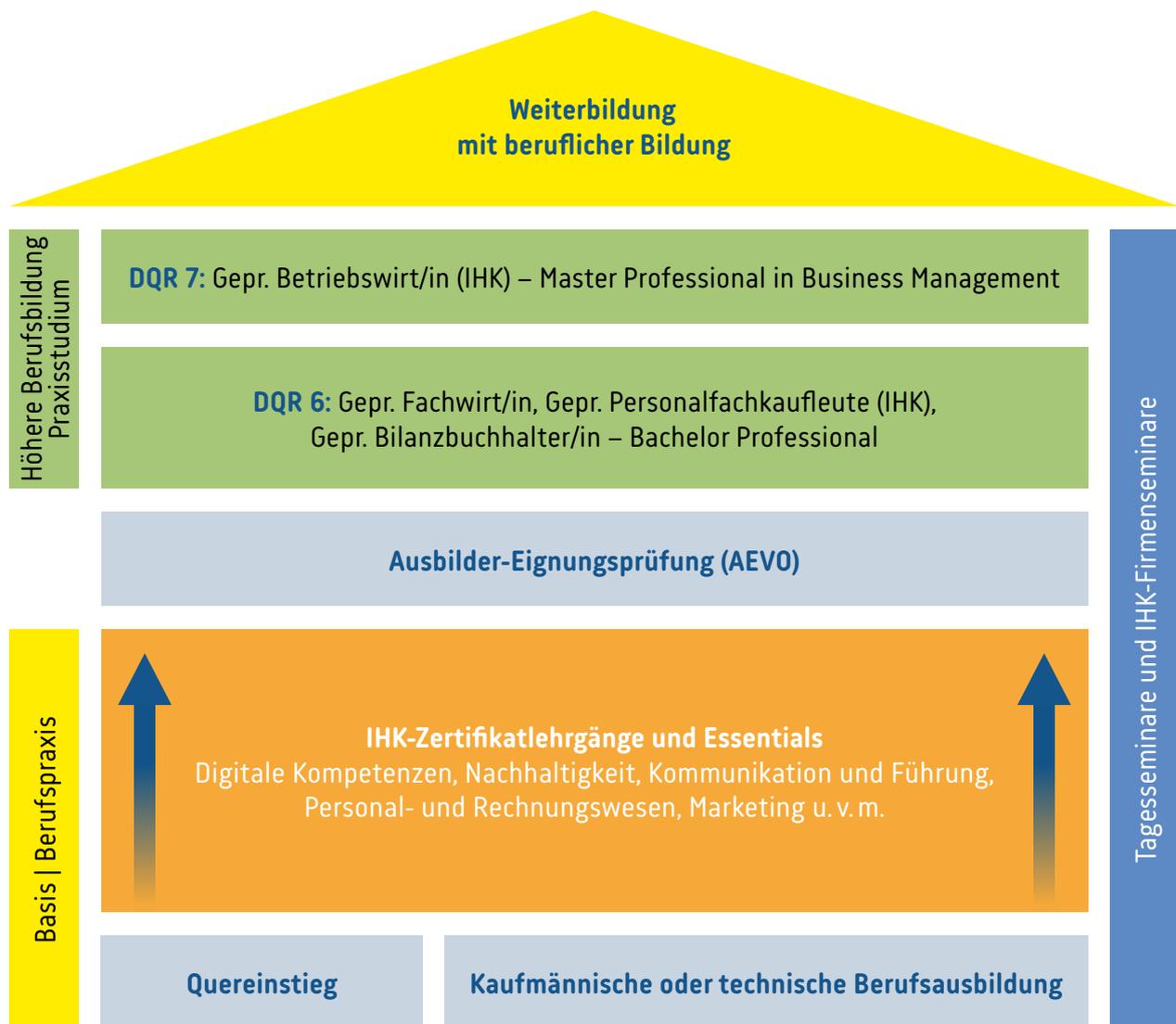
Alexandra Deters

„Führung, die auf Augenhöhe basiert, beginnt bei dir selbst. Mein IHK-Training stärkt deine Führungskompetenzen. Es trägt zu deinem Rollenverständnis als Führungskraft bei und zeigt ganz praktisch Wege, wie du dich und dein Wirken reflektierst.“



„Persönlich
wachsen“

IHK Weiterbildung mit System – das passende Format für alle Bedarfe



Tagesseminare und IHK-Firmenseminare

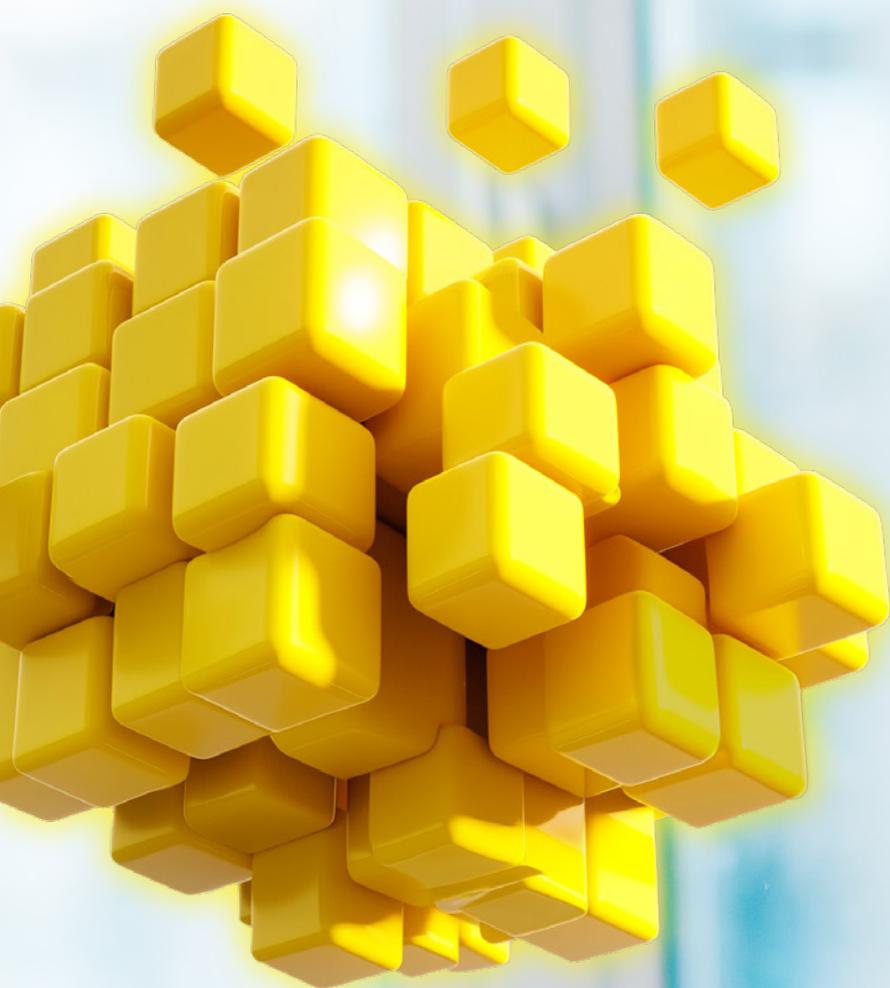
Von Trainings für Azubis und Führungskräfte bis hin zu rechtlichen Updates, Vertriebstechniken und Zollwissen: Unsere Tagesseminare bieten größte thematische Vielfalt, um Sie bedarfsorientiert und mit geringem zeitlichen Aufwand in Ihrem Berufsalltag zu unterstützen. Auch individuell für Ihren Betrieb zugeschnitten!

IHK-Zertifikatslehrgänge

IHK-Zertifikatslehrgänge sind eine kompakte Gelegenheit für thematische Spezialisierungen, die Unternehmen voranbringen. Ohne formale Zulassungsbeschränkungen, praxisnah, mit überschaubaren Laufzeiten und mit Zertifikatsabschluss (Test o. Projektarbeit) bieten sie eine attraktive Ergänzung für Fachkräfte.

Höhere Berufsbildung Praxisstudium

(z. B. Fachwirt/in)
Im Rahmen der Höheren Berufsbildung qualifizieren sich Fachkräfte für anspruchsvolle Leitungsfunktionen. Die Lehrgänge laufen berufsbegleitend etwa 1,5 bis 2 Jahre und bereiten auf die bundeseinheitlich geregelten Abschlussprüfungen vor. Auf DQR Stufe 6 (Bachelor) bzw. 7 (Master) angesiedelt, sind die Prüfungen mit formalen Zulassungsvoraussetzungen und einem erhöhten Anforderungsniveau verbunden.



Unsere Veranstaltungen

Ausbildungs- und Prüfungs- praxis



Vorbereitung auf die Ausbilder-Eignungsprüfung

Ausbilder/innen haben nach dem Berufsbildungsgesetz den Erwerb der berufs- und arbeitspädagogischen Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten nachzuweisen.

Der Lehrgang vermittelt Ihnen das erforderliche Wissen zur Gestaltung einer systematischen, zielorientierten betrieblichen Ausbildung und bereitet Sie optimal auf die Prüfung gemäß Ausbilder-Eignungsverordnung (AEVO) vor.

Diese Lehrgangsvarianten stehen Ihnen zur Auswahl:

Lehrgang A: Teilzeit Präsenz

montags und mittwochs, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang B: Teilzeit Präsenz

dienstags und donnerstags, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang C: Vollzeit Präsenz

14 Tage in Vollzeit, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)

Lehrgang D: Webinar ca. 50 UStd.

Extern, Live Online Unterricht
verschiedene Terminvarianten

Lehrgang E: Blended Learning/Durchstarter ca. 58 UStd.

5 Tage Live Online Unterricht, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)
und 3 Präsenztermine samstags, 08:00 bis 13:00 Uhr

je EUR 600,00

Lehrgang F:

Vorbereitung auf die praktische Ausbilder-Eignungsprüfung

verschiedene Terminvarianten
nur für Absolvent/innen von Fortbildungsprüfungen, die vom schriftlichen Teil befreit sind

EUR 300,00

Die konkreten Termine finden Sie im Internet:

www.ihk.de/oldenburg/seminare

Ausbilder-TrainingsCamp

Stetiger Rückgang der Bewerbungen, wachsende Anforderungen an Methodik und Didaktik, die Schaffung einer Arbeitgebermarke im Ausbildungsbereich und das Thema Fachkräftesicherung sind Schlagworte, die betriebliche Ausbilder/innen und Personalverantwortliche beschäftigen. Unsere Seminarreihe macht Sie fit für die Herausforderungen in der betrieblichen Aus- und Weiterbildung.

Tipp: Bei Absolvieren von mind. 60 Unterrichtsstunden in unterschiedlichen Bausteinen der Seminarreihe und erfolgreichem Abschlusskolloquium erhalten Sie das IHK-Zertifikat „IHK-Fachkraft Betriebliche Ausbildung“ **IHK-Zertifikatslehrgang**

Baustein 1: Entwicklung des Ausbildungsmarkts – Gen Z und Alpha in der betrieblichen Ausbildung
17.01.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 2: Erfolgreiches Recruiting und nachhaltige Bindung von Auszubildenden
21.02.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 3: Aktuelles Recht in der Ausbildung
19. und 20.05.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 490,00**

Baustein 4: Konstruktive Kommunikation – Kompetenz für die Gesprächsführung
12. und 13.03.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 490,00**

Baustein 5: Stärken und Potentiale der Auszubildenden erkennen und fördern
27. und 28.02.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 430,00**

Baustein 6: Wenn Azubis Ärger machen ...
27.01.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 7: Teamentwicklung in der Ausbildung
28.03.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 8: Ausbilder/in sein – gut für sich und andere sorgen!
21.03.2025, von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 9: Interkulturelle Kompetenzen für Ausbilder/innen
24.02.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 10: Jeder lernt anders – Psychologie des Lernens
02.04.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 11: Aktive Ausbildungsmethoden und die Umsetzung in die Praxis
08. und 09.05.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00/12:30 Uhr, Oldenburg **EUR 490,00**

alles Tagesseminare

Seminare für Prüfende in der Aus- und Fortbildung

Wer in der Berufsbildung Verantwortung für junge Menschen übernimmt, trifft auf sich stetig wandelnde Rahmenbedingungen. Auch in der Prüfungspraxis der Aus- und Weiterbildung gilt es mit dynamischen Veränderungen umzugehen. Unsere Seminarreihe unterstützt Sie dabei, die Herausforderungen in Ihren Aufgaben rundum die Prüfung zu meistern und Nachwuchskräfte souverän bei ihrem Abschluss zu begleiten.

Willkommen an Bord – Der Kompass für Prüfende in Aus- und Fortbildung

Ahoi – in mündlichen Prüfungen zielgerichtet kommunizieren und gekonnt fragen

In die Riemen legen – Prüfungsaufgaben handlungsorientiert gestalten

Kommando übernehmen – Die Aufgaben der Prüfungsausschusvorsitzenden

Kurs halten – Rechtssicher prüfen

Kurs halten in rauer See – Rechtssicher prüfen Teil 2

Kurs halten, Logbuch führen – Schriftliche Prüfungen in sichere Gewässer führen

Ausguck besetzen – Als Aufsicht informieren, kontrollieren und den Ablauf steuern

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:
www.ihk.de/oldenburg/sps

Das Angebot ist für Prüfende der Oldenburgischen IHK kostenlos.

Ausbildungskonzepte innovativ, modern und mobil ausrichten – Auszubildende aktiv einbinden und empowern

Ausbildungskonzepte werden digitaler. Ausbildungsorte sind nicht mehr nur der klassische Betrieb oder die Berufsschule. Ergänzt wird die Ausbildung durch den mobilen Ausbildungsplatz, neue Medien, kooperative Lernmodelle und vermehrt KI-basierte Lern-tools. Unsere Auszubildenden erwarten also einen methodischen Mix. Für Ausbilder/innen eröffnen sich neue Möglichkeiten zur Ausgestaltung hybrider und digitaler Formate. Neben den technischen und inhaltlichen Anforderungen ist das Mindset – die Haltung – aller Beteiligten ein entscheidender Baustein.

08.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

Auszubildende und junge Fachkräfte

2

Webinare für die Prüfungsvorbereitung

Fit für die Abschlussprüfung!

Dieses Kursangebot richtet sich an Auszubildende, die kurz vor der Abschlussprüfung stehen. Die konkreten Termine und Preise finden Sie im Internet: www.ihk.de/oldenburg/seminare

Kaufleute für Büromanagement (Teil 1)

Kaufleute für Büromanagement (Teil 2)

Kaufleute im E-Commerce (Teil 1)

Kaufleute im E-Commerce (Teil 2)

Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement (Teil 1)

Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement (Teil 2)

Industriekaufleute

Fachkraft für Lagerlogistik

Alle IT-Berufe (Teil 1 der Abschlussprüfung)

Dieser Kurs bereitet auf den ersten Teil der Abschlussprüfung der folgenden Berufe vor:

- ▶ Fachinformatiker/in (Fachrichtungen: Anwendungsentwicklung, Systemintegration, Daten- und Prozessanalyse, digitale Vernetzung)
- ▶ IT-System-Elektroniker/in
- ▶ Kaufmann/frau für IT-System-Management
- ▶ Kaufmann/frau für Digitalisierungsmanagement

Fachinformatiker/in Fachrichtung Anwendungsentwicklung (AO 2020 Teil 2)

Fachinformatiker/in Daten- und Prozessanalyse (Teil 2)

Kaufleute für IT-System-Management (Teil 2)

Kaufleute für Digitalisierungsmanagement (Teil 2)

2.2

Rechnungswesen für Auszubildende

Kooperationspartner: *didadris*

Im Fach Rechnungswesen ist es elementar für den Erfolg, dass alle Themen verstanden sind und der „rote Faden“ erkannt wird. In diesem berufsbegleitenden Webinar werden Wissenslücken im Bereich Finanzbuchhaltung und Kosten- und Leistungsrechnung gefüllt- eine erste gute Vorbereitung auf die Abschlussprüfungen.

13.01.2025 bis 15.02.2025

montags und mittwochs von 18:00 bis 20:30 Uhr

Live Online Unterricht

EUR 390,00

2.3

Zeitmanagement und Selbstorganisation für Auszubildende und junge Kaufleute

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

In diesem Seminar wird das eigene Verhalten reflektiert und kritisch hinterfragt. Es werden Techniken und Methoden besprochen, die helfen, den Berufsalltag zu strukturieren, sinnvolle Routinen zu entwickeln und gleichzeitig Raum für flexiblere Arbeitsweisen zu schaffen.

28.01.2025, Emstek (ecopark)

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

2.4

Auf dem Weg zum souveränen Telefonieren – ein Training für Auszubildende und junge Kaufleute

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Der selbstverständliche und kundenorientierte Umgang mit dem Telefon ist eine echte Herausforderung. In Zeiten von Sozialen Medien und einer sich wandelnden Kommunikationskultur braucht es für Newcomer Orientierung und Training, damit auch am Telefon gute Arbeit geleistet werden kann. Der erste Eindruck prägt, kann für ein positives Verhältnis sorgen und damit die Grundlage für gute Geschäfte bedeuten. Dieses Telefontraining zeigt auf, was Geschäftspartner in der Kommunikation am Telefon erwarten und wie man selbst schwierige Situationen mit der gebotenen Ruhe und Sicherheit meistern kann.

06.02.2025, Emstek (ecopark) oder

06.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

2.5

Knigge-Training für Auszubildende – Gut ankommen bei Kund/innen, Vorgesetzten und im Team

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Für ein Unternehmen bzw. für dessen Außenwirkung sind gute Repräsentations- und Umgangsformen der Mitarbeitenden bei Gesprächen und Kontakten von grundlegender Bedeutung. Eigenschaften wie wertschätzendes, höfliches und aufmerksames Verhalten und die Art der Kommunikation im Umgang mit anderen Menschen (Vorgesetzten, Kolleg/innen und Kund/innen) werden in diesem Seminar „unter die Lupe“ genommen, damit Auszubildende einen professionellen Eindruck hinterlassen.

19.02.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Telefontraining für Auszubildende und Juniorkaufleute

Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg

Der tägliche Umgang mit dem Telefon ist auch für Auszubildende und Juniorkaufleute durch ständig steigende Anforderungen im Unternehmen unverzichtbar. Dafür sind Fähigkeiten und eine innere Haltung notwendig, wie sie bisher nur selten in Familie, Schule und Beruf herausgefordert und gefördert worden sind. Gemeint sind z. B. das Kennenlernen der gezielten Gesprächsführung sowie die Kommunikation mit dem Gesprächspartner. Das Seminar bietet Hilfen an, das Telefon wirksam einzusetzen und sich in schwierigen Situationen kundengerecht zu verhalten.

25.03.2025 oder 02.06.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Ferienakademie für Auszubildende – Rechnungswesen für Buchungen nach Industriekontenrahmen

Christian Westerheide, Trainer, Oldenburg

In den Ausbildungsrahmenplänen der Büro- und Industriekaufleute ist die Vermittlung von Kenntnissen und Fertigkeiten im Bereich Rechnungswesen verbindlich vorgesehen. Für Unternehmen, die diese Ausbildungsinhalte in ihrem Hause nicht vermitteln können, bieten wir praxisorientierte Lehrgänge für ausschließlich Auszubildende im 3. Ausbildungsjahr an. Darin erhalten die Auszubildenden die Möglichkeit, sich mit praxisrelevanten Inhalten und Tätigkeiten des betrieblichen Rechnungswesens vertraut zu machen. Es ist eine gute Vorbereitung für die Abschlussprüfung.

07.04.2025 bis 10.04.2025, Oldenburg

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 16:15 Uhr

EUR 390,00

Kommunikationstraining für Auszubildende - Für gute Beziehungen digital, persönlich und am Telefon

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Kommunikation ist unvorstellbar facettenreich, ebenso wie die Menschen, Tätigkeiten und Situationen, mit denen Mitarbeitende im Arbeitsalltag konfrontiert werden. Für das Image des Unternehmens und die Bildung und Erhaltung von Kontakten, ist es unerlässlich, die Kommunikationsmöglichkeiten kennen zu lernen und zu nutzen: Ein souveräner Auftritt, ein angemessener Ton und ein höfliches, wertschätzendes Verhalten. Am Seminartag gibt es dazu praxisbezogene Übungen und Tipps, um den Einsatz von gezielter Kommunikation zu optimieren.

02.04.2025, Emstek (ecopark) oder

30.04.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Nachhaltigkeit

3

3.1

Fachexperte/in für Wasserstoffanwendungen (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Wasserstoff eröffnet der Wirtschaft Wege, um ihre Klimaschutzziele erreichen und sich von den Nachteilen fossiler Energieträger befreien zu können. Mit dem Ausbau von Wasserstofftechnologien und ihrem Einsatz in der Praxis geht es daher um entscheidende Wettbewerbsvorteile und die Sicherung der Zukunftsfähigkeit. Als zukünftiger Standort WHV ist diese Technologie für unsere Region enorm wichtig.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kwas

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2490,00

3.2

Koordinator/in Nachhaltigkeitsberichtserstattung (IHK)

Kooperationspartner: Treuhand Unternehmensberatung GmbH & Co. KG, Oldenburg

Das Thema Nachhaltigkeit hat in den letzten Jahren in der Gesellschaft rasant an Relevanz gewonnen. Auch im unternehmerischen Kontext wird das Thema aufgrund von verschiedenen Berichtspflichten und Regularien, wie der ESRS und CSRD, der EU-Taxonomie und dem Lieferkettengesetz immer wichtiger. Um dabei den Überblick zu behalten und auch in Zukunft die Geschäftsaktivitäten erfolgreich auszuführen, werden Koordinatoren und Koordinatorinnen benötigt, welche die Einhaltung der Berichtspflichten sowie zusätzliche Nachhaltigkeitsinitiativen im Unternehmen vorantreiben.

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/knbe

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 5117,00

Nachhaltigkeitsberichterstattung

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Kaum ein Thema innerhalb des weiten Feldes der Nachhaltigkeit erfährt gegenwärtig so viel Aufmerksamkeit wie die Berichterstattung. Dies liegt nicht nur an den sich kontinuierlich verschärfenden gesetzlichen Vorgaben sondern auch an den steigenden Anforderungen, die die unterschiedlichen Stakeholder an Unternehmen stellen und eine Geschäftsbeziehung an die Offenlegung von Information des Unternehmens knüpfen. Auch die Erwartungshaltung hat sich verändert, die sich durch ein höheres Maß an Transparenz von Unternehmen kennzeichnet. Entstanden ist eine komplexe Anforderungslage, verbunden mit der Notwendigkeit, eine Nachhaltigkeitsberichterstattung im Unternehmen aufzubauen und umzusetzen.

04.02.2025, 11.02.2025 und 18.02.2025

Live Online Unterricht

jeweils von 16:30 bis 18:00 Uhr

EUR 319,00

Manager/in für menschenrechtliche Sorgfalt (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Das 2023 in Kraft tretende Sorgfaltspflichtengesetz nimmt Unternehmen in die Pflicht, sowohl im eigenen Geschäftsbereich als auch in der Lieferkette mehr Verantwortung für Menschenrechts- und Umweltrisiken zu übernehmen. Wie diese Anforderungen zum Nutzen aller umzusetzen sind, ist Inhalt dieser Qualifizierung.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kmms

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Sustainable Leadership (IHK) – Nachhaltigkeitskommunikation, -marketing & -reporting

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Der Lehrgang qualifiziert Sie im Bereich der sozialen, ökonomischen und ökologischen Nachhaltigkeit. Da sowohl die fachlichen Inhalte als auch die Kompetenzen zur Umsetzung von Nachhaltigkeit zentrale Schwerpunkte sind, zielt der Lehrgang darauf, Menschen die Kompetenzen zu vermitteln, Nachhaltigkeit im eigenen Betrieb in Handlungen und Entscheidungen zu übersetzen. Sie werden durch den Lehrgang in die Lage versetzt, die ökonomischen Vorteile nachhaltigen Wirtschaftens zu nutzen und zu kommunizieren.

24.02.2025 bis 30.07.2025

Live Online Unterricht

montags und mittwochs von 17:30 bis 20:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2490,00

Energiebeauftragte/r (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Mit dem Zertifikatslehrgang Energiebeauftragte/r (IHK) erweitern Sie Ihre beruflichen Perspektiven im Unternehmen als Ansprechpartner/in für Energiefragen. Sie erheben relevante Energiedaten im Unternehmen, analysieren grob die Energieflüsse und leiten Maßnahmen ein, die den Energieverbrauch senken.

06.03.2025 bis 25.03.2025

Live Online Unterricht

montags, dienstags und donnerstags von 09:00 bis 14:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

Digitale Kompetenzen

4

4.1

Cyber Security Advisor (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Auf rund 220 Mrd. Euro pro Jahr schätzt das Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik den Schaden durch Cyberkriminalität für die deutsche Wirtschaft – Tendenz steigend. Betroffen sind Unternehmen aller Größen und Branchen.

Doch wo genau sollten Betriebe starten? Was ist im Fall der Fälle zu tun? Speziell qualifizierte Mitarbeitende, die Cyber Security Advisor, geben hierauf konkrete Antworten und entwickeln vorbeugende Maßnahmen.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kcy

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2490,00

4.2

KI-Manager/in (IHK) – Künstliche Intelligenz

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Das Trainingskonzept KI-Manager/in (IHK) qualifiziert Multiplikator/innen für Unternehmen, die KI-Technologie wertschaffend einsetzen möchten. Der Zertifikatslehrgang befähigt die Teilnehmenden pragmatische, nicht technische Ansätze zur Anwendung von KI für das eigene Unternehmen zu entwickeln, um davon langfristig zu profitieren. Sie bauen ein Verständnis auf und Unsicherheiten ab, treiben die Einbindung von KI voran und bewerten Chancen und Risiken.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kkima

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2590,00

Agile/r Projektmanager/in (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Dieser Lehrgang vermittelt fundiertes Wissen, praxisorientierte Handlungskompetenzen und Klarheit, was agile Projekte und Strukturen leisten können. Immer öfter müssen sich Unternehmen und Beschäftigte flexibel und mit Tempo auf dynamische Veränderungen einstellen, immer komplexere Strukturen steuern und Entscheidungen fällen, deren Konsequenzen kaum bis ins letzte Detail abgewogen werden können. Agile Projektmanager/innen (IHK) verfügen über erweiterte methodische Kompetenzen, um komplexe Entwicklungsvorhaben, Umstrukturierungen oder Organisationsentwicklungen zeitgemäß führen zu können.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kap

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1990,00

Digitale/r Innovations- und Produktmanager/in (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Um die digitale Transformation und die Entwicklung neuer digitaler Produkte, Services und Geschäftsmodelle vorantreiben zu können, brauchen Unternehmen Expert/innen. Digitale Innovations- und Produktmanager/innen (IHK) verfügen über das Know-how, die Instrumente und die Führungskompetenzen, um genau das zu leisten.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kdip

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Data Analyst/in (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Daten sind die Basis der Digitalisierung. In nahezu allen Branchen sind Fachleute gefragt, die dieses „Kapital“ heben und gezielt nutzen können, um Arbeits- sowie Geschäftsprozesse effizienter und innovativer zu gestalten und die Wertschöpfung weiterzuentwickeln.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kda

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Digital Change Manager/in (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Die digitale Transformation von Wirtschaft und Gesellschaft ist in vollem Gange. Erfolgreich und zukunftsfähig sind die Unternehmen, denen ein maßgeschneiderter „digital Change“ nicht nur der Technik, sondern vor allem auch der Zusammenarbeit und Führung gelingt. Worauf es dabei ankommt und wie der digitale Wandel strategisch geplant und operativ vorangetrieben werden kann, vermittelt dieser Lehrgang.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kdcm

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Praxisstudium (z. B. Fachwirt/in)

5

5.1

Gepr. Fachwirt/in für Einkauf

Bachelor Professional in Procurement (IHK)
Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Der Lehrgang richtet sich an Mitarbeitende aus Handel und Industrie mit Berufspraxis im Bereich Einkauf. Als Fachwirt/in für Einkauf (Bachelor Professional in Procurement) können Sie interne und externe Einkaufsbedarfe identifizieren und eine maßgeschneiderte Beschaffungsstrategie entwickeln. Sie übernehmen Verantwortung im Lieferanten- und Qualitätsmanagement, verstehen die erforderlichen Controllingprozesse und haben gelernt, Mitarbeitende teamorientiert zu führen. Kurz: Sie verfügen über die Kompetenzen, um Ihren nächsten Karriereschritt im Einkauf zu gehen. Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet.

01.02.2025 bis 19.05.2026

Live Online Unterricht,
dienstags und donnerstags von 17:30 bis 20:00 Uhr und vereinzelt
samstags von 09:00 bis 14:00 Uhr zzgl. Selbstlernaufwand

Praxisstudium

EUR 4200,00

5.2

Gepr. Wirtschaftsfachwirt/in 2025

Dieser Lehrgang richtet sich an Berufspraktiker/innen aus sämtlichen Bereichen der Wirtschaft. Wirtschaftsfachwirt/innen tragen als Führungskräfte besondere Verantwortung. Sie arbeiten als Generalist/innen fachübergreifend und sind somit in allen Abteilungen eines Unternehmens einsetzbar. Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet.

24.04.2025 bis 06.11.2026, Oldenburg

Dienstags und donnerstags von 18:00 bis 21:15 Uhr und vereinzelt
samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr zzgl. Selbstlernaufwand

Praxisstudium

EUR 4390,00

Gepr. Wirtschaftsfachwirt/in 2025 kompakt

13.06.2025 bis 24.10.2026, Oldenburg

Freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr und
samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr

Praxisstudium

EUR 4390,00

Deutscher Qualifikationsrahmen für lebenslanges Lernen

Haben Sie vom DQR oder gar vom EQR gehört? Beide Systeme sorgen für Orientierung, welche Kompetenzen am Ende eines Bildungsprozesses vorhanden sind.

Es werden fachliche und personale Kompetenzen aus der hochschulischen und der beruflichen Bildung auf acht Niveaustufen beschrieben. Mit Blick auf die höhere Berufsbildung sind besonders die Niveaustufen 6 und 7 interessant. Auf Stufe 6 sind die Meister-, Fachwirte – und Fachkaufmann-Abschlüsse neben den Bachelor-Abschlüssen zugeordnet. Auf dem Niveau 7 befinden sich die Gepr. Betriebswirte und Berufspädagogen gemeinsam mit den Master-Abschlüssen.

Brauchen Fachwirte noch einen zusätzlichen Hochschulabschluss? Eigentlich nicht, denn beide Abschlüsse sind gleichwertig. Falls Sie allerdings über die berufspraktischen Fertigkeiten und das entsprechende Wissen hinaus auch wissenschaftliche Kompetenzen am Arbeitsplatz brauchen, kann ein Studium durchaus Sinn machen. Hier wird die Andersartigkeit der Bildungswege deutlich.

Auf der Internetseite DQR.de wird das System umfangreich beschrieben. Die Lektüre lohnt sich. Falls Sie ergänzende Fragen dazu haben, sind die IHK-Weiterbildner gern für Sie da.

DQR : Deutscher
: Qualifikationsrahmen
: für lebenslanges Lernen

Weiterbildung finanzieren

Aufstiegs-BAföG

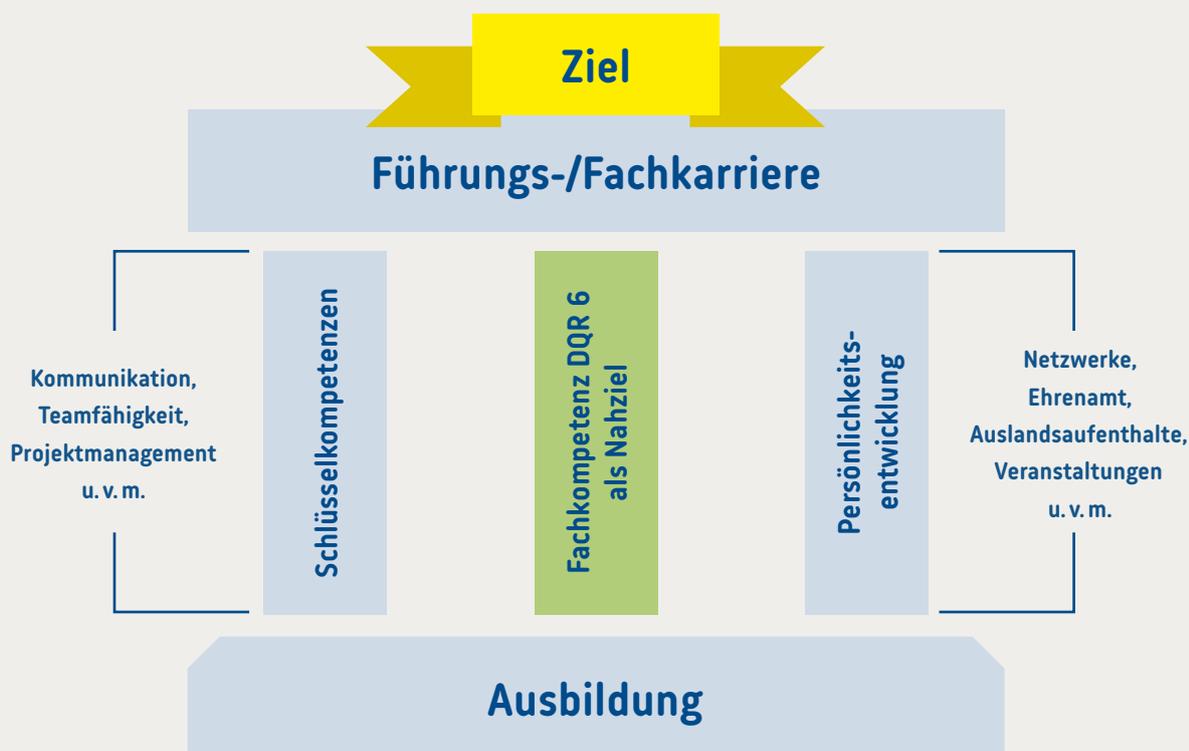
Der Staat unterstützt Karrieren. Ein 50%-Zuschuss und ein zinsgünstiges Darlehen für den Restbetrag, von dem bei Bestehen der Prüfung noch einmal 50% erlassen werden – das sind Förderchancen durch das Aufstiegs-BAföG für eine mindestens 400 Unterrichtsstunden umfassende Weiterbildung, die auf eine Fortbildungsprüfung vorbereitet.

www.ihk.de/oldenburg/wb_foerderung



So entwickeln Sie Talente in Ihrem Unternehmen systematisch weiter

Talentierte Nachwuchskräfte sind wertvoll, insbesondere in Zeiten des Fachkräftemangels. Das 3-Säulen-Modell kann Sie dabei unterstützen, junge Menschen systematisch weiterzuentwickeln, um ihnen attraktive Perspektiven in Ihrem Unternehmen aufzuzeigen.



Eine solide fachliche Basis ist ein wichtiges Fundament für eine aussichtsreiche Fach- und Führungslaufbahn. Damit Talente aufblühen und nachhaltig wachsen, sollten jedoch auch individuelle Stärken, Potenziale und persönliche Ziele bewusst in den Blick genommen werden – und das schon mit Beginn der Ausbildung.

Azubi-Trainings und gemeinsame Projekte unterstützen Schlüsselkompetenzen, wie z.B. Kommunikation, Organisation und Teamfähigkeit. Auslandsaufenthalte, die Teilnahme an prestigeträchtigen Veranstaltungen oder auch spannende Netzwerkkontakte drücken nicht nur Wertschätzung aus, sondern zahlen auf die Persönlichkeitsentwicklung junger Menschen ein – eine gute Investition in angehende Fach- und Führungskräfte!

Naht das Ausbildungsende, gilt es den weiteren gemeinsamen Weg zu gestalten. Die Höhere Berufsbildung (Abschluss z. B. auf DQR 6-Ebene: Fachwirt/in, Industriemeister/in, Bachelor Professional) ist die praxisnahe Alternative zur akademischen Laufbahn. Berufs begleitende oder kompakte Vollzeit Lehrgänge vermitteln zusätzliche Fachkompetenz und bieten jungen Berufsabsolvent/innen attraktive Aufstiegschancen, die auch Ihr Unternehmen voranbringen.

Wie Sie ein solches Konzept konkret umsetzen?

Sprechen Sie uns an.

Frank Mayer, Leiter IHK Weiterbildung, berät Sie gern.



International, Einkauf und Logistik

6

6.1

Zollrecht kompakt – Kompaktes Zollwissen für Ein- und Umsteiger/ innen an einem Tag

*Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent,
Contradius, Ahnatal*

Unternehmen, die international tätig sind, kommen zwangsläufig mit der Thematik Zoll in Berührung. Um die Prozesse rund um die Zollabwicklung im Unternehmen optimal zu gestalten und Risiken zu vermeiden, ist ein solides Grundwissen für in der Zollabteilung unverzichtbar. Auch Mitarbeitende in Funktionen, die nicht direkt zollverantwortlich sind, sollten ein gewisses Maß an Grundkenntnissen mitbringen. Dieses Einführungsseminar vermittelt solides, aktuelles Grundwissen der Zollabwicklung. Praxistipps und Fallbeispiele runden das Seminar ab.

04.03.2025, 25.03.2025 oder 21.05.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 240,00

6.2

Die Incoterms®-Regeln 2020 richtig anwenden

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Die International Commercial Terms (kurz: Incoterms®) sind einheitliche Regeln zur Definition und Interpretation von Lieferbedingungen im internationalen Geschäft. Die Auswahl der richtigen Incoterms®-Klausel hat entscheidenden Einfluss auf die Kalkulation, die Kosten und den Gefahrübergang beim Verkauf. Damit sind die Incoterms®-Klauseln wichtig für alle Mitarbeitenden im Einkauf, im Verkauf aber auch für Entscheider/innen in der Logistik, im Rechnungswesen und im Controlling.

13.03.2025 oder 22.05.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

Zolländerungen 2025

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

Das Zoll- und Außenwirtschaftsrecht unterliegt einem permanenten Wandel und exportierende Unternehmen sollten sich daher stets auf dem „Laufenden“ halten. Wie in jedem Jahr treten auch zum 01.01.2025 zahlreiche Änderungen in den Bereichen Zoll, Präferenzrecht und Exportkontrolle in Kraft, die für exportierende Unternehmen von entscheidender Bedeutung sind.

Intensiv

07.01.2025 oder 22.01.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 16:00 Uhr **EUR 240,00**

Kompakt

16.01.2025 oder 30.01.2025 oder 12.02.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 12:30 Uhr **EUR 120,00**

IHK-Fachkraft Zoll – Blended Learning-Konzept

Als IHK-Fachkraft Zoll kennen Sie in zwei Modulen das geschäftliche Umfeld in der Außenwirtschaft. Sie beherrschen nicht nur die praktische Im- und Exportabwicklung, Sie kennen außerdem die volkswirtschaftlichen und währungspolitischen Faktoren, die den Erfolg eines global agierenden Unternehmens beeinflussen.

10.02.2025 bis 14.06.2025

Fernlehrgang mit Selbststudium, 2 Webinar- und 4 Präsenzterminen in Oldenburg

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1590,00

Lieferantenerklärungen 2025 verstehen, ausstellen und anwenden

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

Viele Unternehmen werden jährlich von ihren Kund/innen aufgefordert, so genannte Langzeit-Lieferantenerklärungen über den präferenziellen Ursprung von Waren auszustellen. Letztendlich dient diese als Nachweispapier und bewirkt damit erhebliche finanzielle Vorteile für Importeure und Exporteure. Vielen Unternehmen ist nicht bekannt, wie die präferenziellen Ursprungsregeln für das jeweilige Produkt anzuwenden sind und welche Gestaltungsspielräume genutzt werden können.

06.02.2025 oder 20.03.2025 oder 10.04.2025 oder 15.05.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr **EUR 120,00**

Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung

Als Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung nehmen Sie Kontakt zu Geschäftspartner/innen im Ausland auf und können Im- und Exportaktivitäten abwickeln. Sie kennen den Rechtsrahmen und bearbeiten die wichtigsten Dokumente souverän. Sie pflegen die Zusammenarbeit mit außenwirtschaftlichen Institutionen und dem Zoll.

Hinweis: Der Kurs ist Teil des Lehrgangs „IHK-Fachkraft Zoll“, kann aber auch einzeln belegt werden. Werden beide Module absolviert, erhalten die Teilnehmenden das Zertifikat „IHK-Fachkraft Zoll“.

22.04.2025 bis 14.06.2025

Fernlehrgang mit Selbststudium, Online Unterricht und Präsenzanteilen

EUR 1290,00

6.7

Güterlistenklassifizierung als wichtiger Teil der Exportkontrolle Systematik, Prüfung und Dokumentation

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Im Online-Seminar werden zunächst die Güterlisten gezeigt und anhand von praktischen Fällen erläutert, wie diese zu prüfen sind. Besonderes Augenmerk wird dabei auf die Dokumentation der Prüfergebnisse für eine eventuelle Außenwirtschaftsprüfung gelegt.

11.02.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 16:00 Uhr

EUR 240,00

6.8

Zollanmeldungen mit IAA Plus erstellen

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Ausfuhranmeldungen sind – von wenigen Ausnahmen abgesehen – grundsätzlich elektronisch abzugeben. Für die Abgabe der Zollanmeldungen kommen verschiedene IT-Systeme in Betracht – viele Unternehmen nutzen dabei die Internetausfuhranmeldung „IAA Plus“ der deutschen Zollverwaltung. Mit der Einführung von ATLAS 3.0 sind hier noch zusätzliche Datenfelder zu befüllen.

12.02.2025 oder 09.04.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 16:00 Uhr

EUR 240,00

6.9

Warenursprung und Präferenzen/ Lieferantenerklärungen 2025

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

Waren mit Präferenzursprung aus der Europäischen Union genießen in den meisten Regionen der Welt Zollvergünstigungen, in vielen Ländern können EU-Waren sogar vollständig zollfrei eingeführt werden. Damit sind Zollpräferenzen wichtige Exportförderungsmittel. Um diese Vergünstigungen in Anspruch zu nehmen, müssen Exporteure die einschlägigen Ursprungsregeln kennen, diese erfüllen und revisions sicher dokumentieren.

18.02.2025 oder 12.03.2025 oder 02.04.2025 oder 07.05.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 240,00

6.10

Export- und Zollabwicklung EU und Drittländer – Zollpapiere richtig erstellen

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

Gerade für Anfänger im internationalen Geschäft ist die Vielzahl von unterschiedlichen Dokumenten oft verwirrend. Im Seminar werden die wichtigsten Dokumente vorgestellt und die Teilnehmenden lernen anhand von konkreten Praxisfällen, wie diese Dokumente ordnungsgemäß ausgefüllt werden. Die umfangreiche Seminar-Dokumentation enthält neben allen wichtigen Dokumenten zahlreiche Checklisten, Ausfüllanleitungen und Beispielformulare mit vielen nützlichen Hinweisen aus der Praxis. Dabei werden insbesondere die Regelungen des Unionszollkodex behandelt.

19.02.2025 oder 26.03.2025 oder 28.04.2025 oder 26.05.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 240,00

Außenwirtschaftsverkehr mit Embargoländern – Systematik, Prüfung und Dokumentation

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Das Online-Seminar zeigt zunächst die systematischen Grundzüge von länderbezogenen Embargomaßnahmen auf. Im Überblick werden sämtliche aktuellen Embargos aufgezeigt und Hilfsmittel zur länderbezogenen Prüfung bereitgestellt. Gemeinsam werden mit den Teilnehmenden beispielhaft verschiedene Länderembargos analysiert und es werden Maßnahmen zur Prüfung, Überwachung und Dokumentation erläutert.

20.02.2025 oder 15.05.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

Zolltechnische Abwicklung von Importgeschäften

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

Die Teilnehmenden lernen, wie mit den richtigen Zollverfahren Kosten gesenkt und Haftungsrisiken vermieden werden können. Sie lernen die Neuerungen des Unionszollkodex für den Bereich Import kennen und wie Import- und Zollprozesse rechtssicher abgewickelt werden können.

05.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

Datenbanken und Internetrecherche im Außenhandel – Kostenloser Datenbanken schnell und einfach nutzen

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Das Online-Seminar stellt eine Vielzahl von Datenbanken vor, die für importierende und exportierende Unternehmen nützlich sind. Anhand von praktischen Aufgabenstellungen werden im Online-Seminar Recherchen durchgeführt und Fragen beantwortet. Die Teilnehmenden erhalten eine umfangreiche Seminardokumentation mit sämtlichen relevanten Links und aktuellen Screenshots mit Erläuterungen zu den Programmen.

27.02.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

Dual-Use-Prüfungen und Genehmigungscodierungen: Y901 & Co.

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

Der Außenwirtschaftsverkehr ist frei. Dennoch unterliegen Exporte in Drittländer zahlreichen Bedingungen und selbst harmlos anmutende Waren können Ausfuhrbeschränkungen unterliegen. Jeder Exporteur ist verpflichtet, Warenempfänger, Bestimmungsland sowie Verwendungszweck andere warenbezogene Beschränkungen (Dual-Use etc.) zu prüfen. Durch das modernisierte Außenwirtschaftsrecht wurde die Bedeutung der Exportkontrolle nochmals verschärft.

06.03.2025 oder 09.05.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

6.15

Einreihen von Waren in den Zolltarif

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

Anhand praktischer Beispiele lernen die Teilnehmenden während des Live-Webinars grundlegende Kenntnisse für den Umgang mit dem Zolltarif. Mit diesem Webinar erhalten Sie mehr Sicherheit in der Einreihung von Waren und in der Anwendung des Elektronischen Zolltarifs (EZT-Online). Das Live-Webinar wird ergänzt durch viele praktische Übungen mit dem elektronischen Zolltarif. Die Teilnehmenden können dabei dem Referenten „über die Schulter“ schauen und lernen direkt anhand von Praxisbeispielen.

13.03.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

6.16

Erstellung einer Arbeitsanweisung Exportkontrolle – ICP

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Grundsätzlich ist vor jeder Ausfuhr zu prüfen, ob diese zulässig bzw. genehmigungsbedürftig sein könnte. Dazu gehören der Überprüfung der belieferten Kund/innen (An wen liefere ich?) und Länder (Wohin liefere ich?) auch die Klassifizierung der zu liefernden Güter (Was liefere ich?) und deren Verwendungszwecke (Für welche Zwecke liefere ich?). Hierzu sind strukturierte innerbetriebliche Prozesse zu installieren, zu überwachen und zu dokumentieren.

20.03.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

6.17

Das Ausfuhrverfahren ATLAS

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Bei der Ausfuhr von Waren aus dem Zollgebiet der Gemeinschaft muss jede Ware bei einer Zollstelle in das Ausfuhrverfahren überführt werden. In diesem Seminar geht es um die zollamtliche Abfertigung von Ausfuhrsendungen und die Abwicklung des elektronischen Ausfuhrverfahrens ATLAS. Neben den Grundlagen der Verzollung wird das System der Zollpräferenzen sowie Vereinfachungen bei der Ausfuhr behandelt. Den Abschluss der Veranstaltung bildet eine Einführung in die Exportkontrolle.

26.03.2025 oder 07.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 16:00 Uhr

EUR 240,00

6.18

Umsatzsteuer bei Reihen- und Dreiecksgeschäften in EU-Binnenmarkt und Drittländer

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius, Ahnatal

In der Praxis des internationalen Geschäfts ist es wichtig, die Transportverantwortlichkeit richtig zu wählen und die Lieferungen richtig zuzuordnen. Fehler können hier schnell zu hohen Kosten in Form von zusätzlichen und nicht eingeplanten Steuerabgaben sowie zu Bußgeldern führen.

03.04.2025 oder bis 27.05.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

Grundlagen der US-Reexportkontrolle

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Das Online-Seminar gibt einen Überblick zu den einschlägigen US-Vorschriften und vermittelt deren Grundlagen. Auf dieser Basis können die Teilnehmenden in ihren Unternehmen geeignete Compliance-Maßnahmen vorbereiten. Verstöße gegen US-Vorschriften können auch für deutsche Unternehmen weitreichende Folgen wie beispielsweise (mitunter hohe) Bußgelder oder sogar einen Eintrag auf einer US-Sanktionsliste haben.

08.05.2025

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

Erfolgreiche Preisverhandlung für Einkäufer/innen

Katrin R. Feldner, EINKAUFSAKT, Harpstedt

Sie erfahren und trainieren Möglichkeiten, Ihre Einkaufsgespräche zu optimieren. Sie lernen gezielter zu verhandeln und Ihre Ziele mit erhöhter Abschlussicherheit zu erreichen.

27.02.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Immobilien

7

Durch die Teilnahme an diesen Seminaren erfüllen Sie die gesetzliche Weiterbildungsverpflichtung der Immobilienbranche.

7.1

Prüfungsvorbereitung Zertifizierter WEG-Verwalter

Durch das Wohnungseigentumsmodernisierungsgesetz vom 16. Oktober 2020 wurde festgelegt, dass jede/r Wohnungseigentümer/ in Anspruch auf die Bestellung einer zertifizierten Verwaltung hat. Die Zertifizierung der WEG-Verwalter/innen erfolgt durch die IHKS in Form einer Sachkundeprüfung über die notwendigen rechtlichen, kaufmännischen und technischen Kenntnisse. Der Lehrgang bereitet praxisnah auf diese Sachkundeprüfung vor. Die Anmeldung zur Prüfung läuft immer gesondert zum Lehrgang. Diese muss direkt bei der Handelskammer Bremen (Dokumentenummer 5089098) vorgenommen werden.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine unter:

www.ihk.de/oldenburg/kwegv

EUR 1790,00

7.2

Maklerrecht-Grundlagen, Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Rechtsanwalt, LL.M., Fachanwalt für Bau-, Architekten- und Arbeitsrecht und Alexander Hamming, Rechtsanwalt und Steuerberater

Eine erfolgreiche Tätigkeit als Immobilienmakler/innen bzw. Immobilienverwalter/innen setzt umfassende Kenntnisse der Rechtsgrundlagen voraus. Das Seminar richtet sich an Neulinge und Quereinsteiger. Es wird relevantes Basiswissen über die Makler- und Verwaltertätigkeit, d. h. den Abschluss und den Inhalt von Maklerverträgen und Verwalterverträgen sowie die Gestaltung von Immobilienkaufverträgen vermittelt. Durch Fallsituationen werden die Inhalte praxisnah und interessant vermittelt. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

12.02.2025 oder 13.08.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Der Neubau in der WEG-Verwaltung – Fluch oder Segen?

Uwe Harre, Geschäftsführer Hausverwaltung, Rastede, und Rechtsanwalt Michael Scheder, Rastede

Die Verwaltung einer neu erbauten Immobilie kann lukrativ aber auch eine ernst zu nehmende Haftungsfalle sein. Die Rechtsprechung hat einerseits weitreichende Pflichten für die Verwaltung normiert, die auch Schadenersatz beinhaltet. Andererseits übernehmen Verwaltungen teilweise Aufgaben, die sie gar nicht zu erfüllen hätten, dann aber gleichwohl in eine Haftungssituation kommen können. Beginnend mit der Verwalterbestellung, über die Frage welche Verträge die Verwaltung – noch vor der ersten Versammlung – rechtlich wirksam abschließen darf/muss, hin zur baurechtlichen Thematik der Abnahme und dem Gewährleistungsmanagement für Baumängel. Zwei Experten – Verwalter und Anwalt – vermitteln wichtiges Wissen und geben Ihnen die Möglichkeit zur Diskussion Ihrer Praxisfälle, um eine Haftung mit Schadenersatz gar nicht erst entstehen zu lassen.

20.02.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 325,00

Maklervertragsrecht – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Von unterschiedlichen Maklervertragsarten bis zur Unterscheidung zwischen Nachweis- und Vermittlungsmaklern – das Seminar vermittelt zentrale Aspekte des aktuellen Maklervertragsrechts und richtet sich an Immobilienmakler/innen, die ihr Wissen aktualisieren möchten. Es behandelt das Widerrufsrecht von Maklerkund/innen sowie die Voraussetzungen für einen wirksamen Courtageanspruch, Vertragslaufzeiten, die Courtagehöhe und Haftungsfelder, Informationspflichten und die richtige Werbung gemäß UWG.

05.03.2025 und 06.03.2025

Live Online Unterricht jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr **EUR 240,00**

Mietrecht – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Das Seminar klärt über aktuelle Richtlinien im Wohnraum- und Gewerbemietrecht auf. Dazu zählen u.a. das rechtssichere Abschließen von Mietverträgen, das Vertragsmanagement und die Widerrufsrechte der Mieter/innen sowie das Durchsetzen von Mietforderungen oder das rechtssichere Beenden von Mietverhältnissen. Auch die Mietpreisbremse, Betriebskostenabrechnungen und gesetzliche Schriftformerfordernisse werden thematisiert.

12.03.2025 bis 13.03.2025

Live Online Unterricht jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr **EUR 240,00**

Maklerrecht-Grundlagen, Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Rechtsanwalt, LL.M., Fachanwalt für Bau-, Architekten- und Arbeitsrecht und Alexander Hamming, Rechtsanwalt und Steuerberater

Eine erfolgreiche Tätigkeit als Immobilienmakler/innen bzw. Immobilienverwalter/innen setzt umfassende Kenntnisse der Rechtsgrundlagen voraus. Das Seminar richtet sich an Neulinge und Quereinsteiger/innen. Es wird relevantes Basiswissen über die Makler- und Verwaltertätigkeit, d.h. den Abschluss und den Inhalt von Maklerverträgen und Verwalterverträgen sowie die Gestaltung von Immobilienkaufverträgen vermittelt. Durch Fallsituationen werden die Inhalte praxisnah und interessant vermittelt. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

19.03.2025 und 20.03.2025

Live Online Unterricht jeweils von 09:00 bis 12:30 Uhr

7.7

Die professionelle Eigentümerversammlung – formale Anforderungen, Gestaltungsmöglichkeiten, Ziele setzen und erreichen

Uwe Harre, Geschäftsführer Hausverwaltung, Rastede

Was braucht es, damit eine Eigentümerversammlung für alle ein Gewinn wird? Die entscheidende Rolle kommt der Verwaltung zu. Die formalen Anforderungen bilden die Pflicht. Dies sollte jeder WEG-Verwalter/in beherrschen. Wirklich professionelle Verwaltungen beherrschen gleichfalls die Kür. Sie setzen geeignete Termine, gestalten eine einladende Atmosphäre, berichten interessant über ihre Arbeit, erklären verständlich Abrechnungen und Wirtschaftspläne, geben Impulse für den Werterhalt der anvertrauten Gebäude, leiten die Versammlungen souverän und führen gekonnt zum Ziel. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

20.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 295,00

7.8

Steuern in der Immobilienwirtschaft – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Grundsteuer, Grunderwerbssteuer, Renditeberechnung u. v. m. – dieses Seminar klärt über aktuelle steuerliche Aspekte der Immobilienwirtschaft auf. Sie erfahren, was hinsichtlich Einkünften aus Vermietung und Verpachtung zu beachten ist, welche Formen der Verzinsung und Tilgung es gibt und mit welchen finanzmathematischen Formeln Sie korrekte Berechnungen anstellen.

09.04.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

7.9

Immobilienmanagement Grundlagen 2025 – Öffentliches Baurecht, WEG-Gesetz und Beschlussfassung, Mängel und Schäden an Gebäuden

Guido Hubatsch, Dipl.- Ing. (FH), Ingenieurbüro mit dem Schwerpunkt der Erstellung von Schadengutachten, Köln-Rodenkirchen

Thematischer Schwerpunkt im Frühjahr 2025 sind das öffentliche Baurecht, insbesondere die Raumordnung, Flächennutzungsplan und Bebauungsplan. Durch die Reform des Wohnungseigentumsgesetzes haben sich bei der Beschlussfassung zu baulichen Maßnahmen große Änderungen ergeben. Thematisch abgerundet wird der Seminartag mit der Fragestellung, wie bei einem Gebäude Mängel und Schäden festgestellt werden und welche Folgen sich für den Verwalter bzw. Makler ergeben.

22.04.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 315,00

7.10

Regelungen zur Bestimmung der Miete 2025 – Gestaltung und Anpassung

Guido Hubatsch, Dipl.- Ing. (FH), Ingenieurbüro mit dem Schwerpunkt der Erstellung von Schadengutachten, Köln-Rodenkirchen

Die Ermittlung der Miethöhe zu Mietbeginn sowie die Mieterhöhung während des laufenden Mietverhältnisses bereitet den Vermietern immer wieder Schwierigkeiten, da das Mietrecht bei der Wohnungsvermietung zahlreiche Regelungen und Einschränkungen macht, die einer freien Bestimmung der Miethöhe entgegenstehen. Es werden Regelungen zur Wohnungsmiete dargelegt wie auch zum gewerblichen Mietvertrag.

23.04.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 315,00

Modernisierung und nachhaltige Effizienz in der Immobilien-Vermittlungsberatung – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Um die Nachhaltigkeit in der Immobilienwirtschaft zu sichern, gibt es einiges zu beachten. Dieses Seminar vermittelt aktuelles Wissen zum Bauen im Bestand sowie zu den Themen Instandhaltung, Modernisierung und Energieeinsparung. Dazu gibt es Impulse zur Kostenoptimierung und Mieterhöhungen als Refinanzierungsmaßnahme.

06.05.2025 und 07.05.2025

Live Online Unterricht jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr **EUR 240,00**

Immobilienbewertung – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Das Seminar vermittelt die Grundlagen der Wertermittlungspraxis und erläutert unterschiedliche Wertermittlungsverfahren (Vergleichs-, Ertrags- und Sachwertverfahren) sowie Aspekte, die es in der Bewertung verschiedener Objekte (Eigentumswohnungen, Ein- und Mehrfamilienhäuser, gewerbliche Immobilien etc.) zu berücksichtigen gilt. Darüber hinaus erfahren Sie, was Sie bei der Analyse von Marktdaten (Mieten, Angaben von Gutachterausschüssen etc.) und der Beurteilung von Werteeinflüssen beachten sollten.

12.05.25, 13.05.25, 19.05.25 und 20.05.25

Live Online Unterricht jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr **EUR 360,00**

ESG in der Wohnungswirtschaft – Nachhaltigkeit in Verbindung mit dem GEG

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Dieses Seminar nimmt die Bedeutung von ESG-Kriterien in der Immobilienbranche in den Blick. Wie wirken sich die Kriterien der EU-Taxonomie auf die Finanzierung aus? Welche Rolle spielen soziale Kriterien? Welche Standards sind für die Nachhaltigkeitsberichterstattung anzuwenden: ESRS oder DNK? Außerdem werden Maßnahmen vorgestellt, die die Nachhaltigkeit Ihrer Gebäude fördern und in eine abgestimmte Klimastrategie Ihres Unternehmens einzahlen können, Stichwort: Klimaroadmap. Vor dem Hintergrund der zunehmenden Anforderungen auch für soziale Nachhaltigkeit, werden darüber hinaus Aspekte der Sozialtaxonomie und der Bewertungssystematik für Wohimmobilien vermittelt.

22.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Spezialwissen für Immobilienmakler/innen – Risiken für Makler/innen im Bauträgergeschäft

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Von der Grundstücksakquise bis zur Abwicklung der letzten Einheit bedarf es eines verlässlichen und kompetenten Partners. Wesentliche Komponenten für diesen Projekterfolg sind nicht nur exzellenter Vertrieb, sondern auch Auftraggebenden beim gesamten Projektentwicklungsprozess beratend zur Seite zu stehen. Je nach Anforderung wird dabei auf die eigenen regionalen Verkäufer/innen mit besten Detailmarktkennntnissen, die Fachexpert/innen der hauseigenen Abteilungen wie Marketing, Research und Consulting sowie die Expert/innen aus dem dichten Kooperationsnetzwerk zurückgegriffen.

27.05.2025 und 28.05.2025

Live Online Unterricht jeweils von 9:00 bis 13:00 Uhr

EUR 240,00

7.15

Das Gebäudeenergiegesetz (GEG) – Was müssen Immobilienverwalter beachten?

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Das novellierte Gebäudeenergiegesetz ist zum 1.1.2024 in Kraft getreten. Der Gesetzgeber hat das Ziel gesetzt, dass neue Heizungen mit mindestens 65% EE (Erneuerbare Energien) eingebaut werden. Für die Praxis gibt es eine Vielzahl von Vorschriften zu beachten, die leider auch zu neuen Handlungspflichten bei den Verwaltungen, aber auch Wohnungseigentümer/innen, führen.

03.06.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

7.16

Baufinanzierung – Spezialwissen für Immobilienmakler/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Von individuellen Motiven für den Immobilienerwerb über den Finanzierungsrahmen bis hin zu steuerlichen Aspekten: Das Seminar gibt einen Überblick, was Sie als Makler/in über die Baufinanzierung wissen sollten. Sie erfahren, was es hinsichtlich der persönlichen Belastungsquote Ihrer Kund/innen zu beachten gibt, wie Sie den Beleihungswert einer Immobilie ermitteln und welche Formen der Verzinsung bzw. Tilgung es gibt.

04.06.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Kommunikation und Führung

8

IHK-Führungstraining – Aus Potential Kompetenz gewinnen!

Ein 6-Stufen-Programm für Führungskräfte und Führungsnachwuchs.

Führungskräfte sind im wahrsten Sinne des Wortes entscheidend für den Erfolg. Sie prägen die Kultur und das Miteinander im Unternehmen, entschärfen Konflikte, formulieren Ziele, gestalten Prozesse, sorgen für reibungslose Abläufe, geben Impulse im Innovationsprozess, bahnen Geschäfte an, verhandeln nach innen und außen u. v. m. Eine systematische Vorbereitung auf diese herausragenden Anforderungen passiert in Studium und Berufsbildung eher marginal. Die bundeseinheitliche Trainingsreihe stärkt durch ihren ausgewogenen und vielfältigen Aufbau die Kompetenz für eine moderne und nachhaltige Führungsarbeit.

28.08.2024 bis 15.02.2025 oder 31.01.2025 bis 14.06.2025

Gesamtpreis bei Buchung aller 6 Bausteine

Tagesseminare jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr **EUR 2990,00**

Baustein 1 – Führungsverhalten und Führungspersönlichkeit

31.01.2025 und 01.02.2025, Oldenburg

(Zusatztermin: 07.02.2025 bis 08.02.2025)

EUR 550,00

Baustein 2 – Gesprächsführung und Konfliktbewältigung

28.02.2025 und 01.03.2025, Oldenburg

(Zusatztermin: 26.02.2025 und 27.02.2025)

EUR 550,00

Baustein 3 – Persönliche Arbeitstechniken

14.03.2025 und 15.03.2025, Oldenburg

EUR 550,00

Baustein 4 – Rhetorik und Präsentationstechniken

04.04.2025 und 05.04.2025, Oldenburg

EUR 550,00

Baustein 5 – Argumentations- und Verhandlungstechniken

a) 17.01.2025 und 18.01.2025, Stade

b) 16.05.2025 und 17.05.2025, Oldenburg

EUR 550,00

Baustein 6 – Innovations- und Projektmanagement

a) 14.02.2025 und 15.02.2025, Stade

b) 13.06.2025 und 14.06.2025, Oldenburg

EUR 550,00

8.2

Der freundliche und kompetente Empfang – am Telefon und persönlich

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Verbessern Sie Ihre Kompetenz, Freundlichkeit und Ihren Service am Telefon und beim Empfangen Ihrer Kunde/innen und Gäste. Steigern Sie die Zufriedenheit Ihrer Gesprächspartner/innen – auch unter Zeitdruck.

23.06.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 235,00

8.4

Resilienz – steigern Sie Ihre Widerstandskraft

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Resilienz hat sich zu einer Kompetenz entwickelt, die entscheidend ist für die private und berufliche Zufriedenheit, Entwicklung, Erfolgsarbeit und die nächsten Schritte. Resilienz lässt sich aufbauen, ausbauen und trainieren. Lassen Sie uns nach vorn blicken und gehen!

07.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 265,00

8.3

Effektives Zeit- und Selbstmanagement

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Ziele vor Augen führen und (be-)greifbar machen, Störer und Zeitkiller erkennen und reduzieren, Prioritäten festlegen. Das sind mögliche persönliche Zielsetzungen, die durch dieses Seminar bedient werden. Zeit hat immer etwas mit einem selbst zu tun, den eigenen Verhaltensmerkmalen, Zeitverschwendern und Grenzen, dem eigenen Rhythmus und den Sichtweisen, Gewohnheiten, Vorlieben, Rollenkonflikten und dem inneren Schweinehund.

07.02.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 265,00

8.5

Herausforderungen, Konflikte und Stress nachhaltig besser meistern – Resilienztraining für Auszubildende und junge Beschäftigte

Vivien Egerer, Mediatorin, Trainerin, Konflikt- und BeziehungsCoach, ehemalige Business Operations- und Projektmanagerin, Berlin

Hast du dich auch schon mal gefragt, wieso manche Menschen Herausforderungen, Konflikte und auch Krisen besser bewältigen als andere? Was resiliente Menschen anders machen und wie du nachhaltig resilienter werden kannst, das erfährst du in diesem Seminar.

17.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Richtiger Umgang mit schwierigen Menschen und Gesprächssituationen im Kontakt mit Mitarbeitenden und Kund/innen

Dirk Raguse, Training – Coaching – Beratung, Essen

Ein nerviger Lieferant? Ein nörgelnder Kollege? Eine ungeduldige Kundin? Auch Sie kennen solche Situationen? Da heißt es für Sie als Mitarbeiter/in bzw. Führungskraft, einen kühlen Kopf zu bewahren und richtig zu reagieren. Das kostet enorm viel Energie und erfordert Verständnis. Innerhalb dieses Webinars durchblicken Sie die Gründe für das für Sie unangenehme Verhalten Ihrer Vorgesetzten, Kolleg/innen, Lieferant/innen bzw. sonstiger Kooperationspartner/innen. Sie lernen in diesem Zuge auch, Ihre eigenen Reaktionen darauf in Bezug auf deren Angemessenheit zu reflektieren und zu verbessern.

18.03.2025

Live Online Unterricht von 08:30 bis 16:00 Uhr **EUR 240,00**

Zeitmanagement mit Hirn – kreativer und sinnvoller Umgang mit der Zeit

Angela Kurylas-Schneider, Promovierte Neurobiologin, Business-Coach und Personalentwicklerin (IHK), Großenkneten

„Wann soll ich das denn noch machen? Ich habe doch gar keine Zeit! Ich schaffe das alles niemals!“ Wenn Aussagen wie diese zu Ihrem typischen Sprachgebrauch gehören, ist es höchste Zeit, Ihren Umgang mit der Zeit zu überdenken. Klassische To-Do-Listen und traditionelles Zeitmanagement genügen nicht mehr, um den heutigen Arbeitsanforderungen gerecht zu werden. In jedem von uns steckt ein kreativer Kern, den es zu wecken und zu entfalten gilt, um den Alltag effizienter zu meistern und dabei langfristig gesund, flexibel und belastbar zu bleiben. In diesem Seminar betrachten Sie das Thema Zeitmanagement einmal anders und erarbeiten sich eine maßgeschneiderte Bedienungsanleitung für Ihre persönliche Zeitgestaltung.

26.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr **EUR 265,00**

Mimik entschlüsseln – für mehr Erfolg im Führungsalltag

Marcel Menze, lizenzierter Mimikresonanz®-Trainer, Wilhelmshaven

In diesem interaktiven und praxisorientierten Training erlernen Sie Methoden, wie es Ihnen ab dem Folgetag gelingt, unausgesprochene Emotionen Ihrer Mitarbeitenden wahrzunehmen und diese für alltägliche Gesprächssituationen zielführend zu nutzen. Sie bringen Ihre Empathie auf ein neues Level und werden die Motivation und Performance Ihrer Mitarbeitenden spür- und messbar verbessern.

28.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 295,00

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Zielgruppe dieses Seminars sind Nachwuchskräfte, die einen Wechsel in eine Führungsrolle vollzogen haben oder in absehbarer Zeit erstmalig diese Rolle übernehmen werden. In dem Seminar werden die besonderen Problemstellungen und Erfahrungen der Teilnehmenden besprochen.

06.05.2025 und 07.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 475,00

8.10

Smalltalk im Business: Erfolgreich kommunizieren und gekonnt netzwerken

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Gesprächstraining erleben Sie, wie Sie mühelos Konversationen starten und mit jedem ins Gespräch kommen können. Während KI mit vorgegebenen Befehlen arbeitet, erfordert Smalltalk soziale Geschicklichkeit und Empathie. Sie entdecken die subtilen Aspekte der Kommunikation, die Menschen dazu bringt, Ihre Gesellschaft zu suchen. Dabei erfahren Sie auch, dass es nicht nur darauf ankommt, was Sie sagen, sondern auch wie Sie es sagen.

15.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

8.11

Coachingkompetenzen für Führungskräfte: Es ist Zeit für Führung auf Augenhöhe

Alexandra Deters, Organisations- und Persönlichkeitsentwicklerin, Oldenburg

Führungskräfte sollten heute flexibel, reflektiert und individuell mit sich selbst und anderen umgehen. Komplexe Aufgaben erfordern die Zusammenarbeit mit anderen. Dabei gilt es, verschiedene Perspektiven einzubeziehen und in kurzer Zeit angemessen darauf einzugehen. Das braucht Vertrauen und psychologische Sicherheit im Team. Wie sieht die Führungsrolle bei agilen und selbstorganisierten Teams aus? Augenhöhe, Leadership-Ansatz und eine coachende Haltung versprechen Erfolg.

08.05.2025 und 09.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 475,00

8.12

Telefontraining – professionell und stilvoll im Kundenkontakt

Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg

Freundlich, klar und strukturiert – so wünscht man sich nicht nur den ersten (Telefon-)Kontakt zu einem Unternehmen. Gekonntes Verhalten am Telefon ist eine Visitenkarte, die eine Basis für den Aufbau und die Pflege lohnender Geschäftsbeziehungen sein kann. Im Training erkennen Sie, wie wichtig ihre Funktion am Telefon ist und welche Auswirkungen das eigene Telefonverhalten auf das Gesamtbild des Unternehmens hat.

20.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

8.13

Klug handeln in der Arbeitswelt 5.0

Angela Kurylas-Schneider, Promovierte Neurobiologin, Business-Coach und Personalentwicklerin (IHK), Großenkneten

Was macht die Arbeitswelt 5.0 aus? Sie ist hoch komplex, volatil, von schnellem Wandel und technologischer Entwicklung geprägt. Vieles fühlt sich in ihr nicht mehr so sicher an und zugleich ist sie voller Chancen. Dafür braucht es Führungs- und Fachkräfte, die selbstständig und flexibel agieren, Technologie intelligent einsetzen, Kollaboration durch eigene Kommunikationsstärke und ausgefeiltes Beziehungsmanagement initiieren.

21.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

Mitarbeitergespräche souverän führen

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Wir möchten es vermeiden, jedoch gibt es diese Momente oft im Alltag einer Führungskraft. Wir benötigen ein Gespräch mit unserer Mitarbeiterin oder unserem Mitarbeiter, um Dinge anzusprechen oder zu klären, die so nicht wieder oder weiterhin passieren sollen. Oft kommt es dann zu einer Vertagung dieses Gespräches oder gänzlich zu einem „vergessen“ dieser Situation. Oft aus Zeitdruck, Zeitmangel, Arbeitslast, aber auch aus einer Kombination von „Wie soll ich das Gespräch führen?“, Wie spreche ich das Thema überhaupt an? und auch die Angst/Sorge vor der Reaktion der Mitarbeitenden. „Dann spreche ich das beim nächsten Mal an“ – Nicht reden, ist keine gute Lösung! Sie kennen diese Momente? Das ist nicht die zufriedenstellendste Variante und eigentlich möchten Sie ganz anders reagieren und auch agieren – oder?

17.06.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

Soziale Gewandtheit und moderne Umgangsformen für Führungskräfte

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Webinar behandeln wir alle relevanten Aspekte sozialer Gewandtheit, die heute in beruflichen Situationen wichtig sind. Angefangen von der angemessenen Reaktion auf LinkedIn-Kommentare bis hin zur Kunst des Business-Smalltalks und dem Aufbau erfolgreicher Verbindungen. Sie erhalten wertvolle Impulse für Ihre Selbstpräsentation und können so produktivere Meetings gestalten und bessere Ergebnisse erzielen. Nach Abschluss des Workshops sind Sie bestens vorbereitet, sich sowohl online als auch offline sicher und erfolgreich zu bewegen.

27.02.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Deep Work – Fokussiert arbeiten in einer Welt voller Ablenkungen

Daniel Otten, zertifizierter Scrum Master, Agile Leader (Scrum Alliance) & Trainer

Wer kennt es nicht? Schnell die aufpoppende E-Mail während des Meetings beantworten. Mal eben die aufleuchtende Teams-Nachricht in einer Konzeptionsphase lesen. Kurz auf dem Handy die Social Media Push-Nachrichten während des Mittagessens checken... Ablenkungen sind allgegenwärtig. Grundsätzlich sind diese auch nichts Schlimmes. Sie sind ein Überlebensinstinkt des Gehirns: Dieses nimmt innere und äußere Veränderungen direkt wahr. Das Problem: Im Arbeitskontext werden wir mittlerweile ständig unterbrochen, was wiederum konzentriertes Arbeiten erschwert.

20.06.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 265,00

Marketing und Vertrieb

9

9.1

Online Marketing Manager/in (IHK)

Kooperationspartner: Ahoi Digital, Oldenburg

Die meisten Kaufentscheidungen werden heutzutage im Internet getroffen. Für Unternehmen ist es dann entscheidend, gefunden zu werden und positiv aufzufallen. Mit einer Webseite allein gelingt das nicht. Es braucht ein gutes Online-Marketing, mit dem Produkte und Dienstleistungen auf verschiedenen Online-Kanälen bestmöglich präsentiert werden. Sie erfahren im Lehrgang, wie eine erfolgreiche Online-Marketing Strategie umgesetzt wird und Unternehmen erfolgreich in der digitalen Welt auftreten. Die eingesetzten Dozierenden vermitteln Ihnen das nötige Know-how sowie die praktischen Fähigkeiten, um Ihr Unternehmen in der digitalen Welt angemessen zu präsentieren.

31.01.2025 bis 01.03.2025

Live Online Unterricht

freitags und samstags von 09:00 bis 17:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2297,00

9.2

Besser texten: So schreiben Sie richtig gut für Instagram, LinkedIn & Co

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

Bereit, Ihre Posts strahlen zu lassen? Möchten Sie frischer, fluffiger und lesefreundlicher schreiben? Dann ist dieser interaktive Intensiv-Workshop genau das Richtige für Sie. Sie lernen, wie Sie überzeugende, kreative Inhalte für Ihre Social-Media-Kanäle und Ihre Website erstellen. Von Instagram-Posts, über Eventankündigungen bis hin zu Blogbeiträgen – hier erfahren Sie, wie Sie Ihre Botschaften plattformgerecht, klar und wirkungsvoll vermitteln.

06.02.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 150,00

Professionelle Selbstpräsentation auf Messen und Veranstaltungen

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

Im Fokus dieses Trainings steht die Verbesserung der Repräsentationsfähigkeit. Die Teilnehmenden lernen, ihre Kommunikation auf die jeweilige Zielgruppe und Veranstaltungssituation abzustimmen und sich dabei sympathisch und sprachlich elaboriert zu präsentieren. Sie erhalten wertvolle Tipps zu Kommunikation und Körpersprache, reflektieren ihr Auftreten und gewinnen an Sicherheit.

19.02.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Online Marketing Strategie

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Das Online Marketing bietet von klassischer Bannerwerbung über Suchmaschinenmarketing bis hin zu Social Media zahlreiche Möglichkeiten der Kundenansprache. Doch nicht jede Maßnahme eignet sich für jedes Ziel und jedes Unternehmen, sondern die Maßnahmen sollten selektiv auf Basis der eigenen Rahmenbedingungen und Zielgruppen ausgewählt werden. Hieraus stellt sich die grundlegende Frage nach der richtigen Online Marketing Strategie und dem richtigen Online Marketing Mix, um zielgerichtet potenzielle Kunden ansprechen und für sich gewinnen zu können.

06.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Instagram, LinkedIn & Co. – Social Media Marketing erfolgreich planen und umsetzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen Sie einen Einblick in den Social Media Markt und erfahren anhand von Positiv- und Negativ-Beispielen aus der Praxis, welche Potentiale und Möglichkeiten Ihnen Social Media für Ihre Marketing- und Vertriebsaktivitäten bietet. Sie lernen die Chancen und Risiken eines Social Media Engagements kennen und bekommen hilfreiche Tipps für die Entwicklung einer Social Media Strategie an die Hand.

03.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

Erstellen Sie beeindruckende PowerPoint-Folien mit KI-Unterstützung

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

Dank bahnbrechender neuer KI-Tools wie beautiful.ai können nun eindrucksvolle Folien, komplexe Darstellungen, Pitch-Decks und Vorträge mit minimalem Aufwand erstellt werden. Dadurch wird nicht nur Zeit gespart, sondern auch modernes Design für die Inhalte ermöglicht. Die Kompatibilität mit gängigen Präsentationsprogrammen wie PowerPoint, Keynote oder Google Slides gewährleistet einen reibungslosen Austausch zwischen den Plattformen.

12.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

9.7

LinkedIn Mastery: Erfolgreich positionieren und netzwerken mit LinkedIn

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Webinar erfahren Sie, wie sie LinkedIn strategisch für Ihre Ziele nutzen können. Sie erlernen, wie sie mit einem starken Profil und einem überzeugenden Portfolio Ihre berufliche Persönlichkeit optimal zur Geltung bringen. Zudem erwerben Sie die Fähigkeiten, eine engagierte Community aufzubauen und maximale Resonanz für Ihre Unternehmensseite zu erzielen. Unter kompetenter Anleitung entwickeln Sie einen professionellen digitalen Auftritt.

13.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

9.8

ChatGPT für Einsteiger/innen: Texte automatisiert verbessern

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Online-Seminar entdecken Sie, wie Sie ChatGPT als unterstützendes Tool optimal einsetzen. Sie lernen, wie Sie die Möglichkeiten der KI nutzen können, um Ihre Texte zu verbessern und Ihre Zielgruppen zu erreichen. Sie werden kreativer, präziser und schneller schreiben. Freuen Sie sich auf spannende Einblicke, Aha-Erlebnisse, praktische Übungen und den Austausch mit anderen Teilnehmenden.

19.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

9.9

Wie aus Anfragen Aufträge werden

Ralf Köncke, Kommunikations- und Servicetrainer, Bremerhaven

Die Kundenanfrage kommt: Doch Achtung! Noch ist der Auftrag nicht bei Ihnen! Die Wahrscheinlichkeit, dass aus einer Anfrage ein Auftrag wird und aus dem Auftrag Folgeaufträge entstehen, erhöht sich, wenn Sie keine 08/15 Angebote versenden, sondern die Erwartungen der Kund/innen erkennen – und zwar von Anfang an. Wenn ein potenzieller Kunde eine Anfrage bei Ihnen stellt, erklärt er damit, dass Ihm zu dem angefragten Produkt oder der Dienstleistung noch Informationen fehlen, ein Vergleichsangebot benötigen oder eine Lösung für ein Problem gesucht wird. Nutzen Sie diese erste Kontaktaufnahme und überzeugen Sie durch ein individuelles Angebot.

24.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

9.10

Social Media Marketing

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Social Media Marketing ist heutzutage für Unternehmen jeder Größe und Branche ein unverzichtbares Werkzeug, um die Reichweite und Bekanntheit zu steigern, die Kundenbindung zu stärken und Kontaktanfragen und Käufe zu generieren. Doch der Einstieg ins Social Media Marketing oder auch der Ausbau bestehender Maßnahmen sollte nicht überstürzt, sondern immer auf Basis einer zielgerichteten Strategie und Umsetzungsplanung erfolgen.

27.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 Uhr bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Social Media Manager/in (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Kommunikationsplattformen wie X (ehemals Twitter), Facebook, XING, LinkedIn oder Blogs sind aus der medialen Welt nicht mehr wegzudenken. Geschäftspartner/innen und Kund/innen sind zunehmend in sozialen Netzwerken anzutreffen. Doch wie nutzt man diese Plattformen effizient für geschäftliche Ziele? Welche Plattformen sind relevant und was gibt es für Spielregeln? Der Lehrgang macht Sie fit für die Social Media Welt. Sie lernen praxisnah ein eigenes Social Media Marketing effizient aufzubauen und zu steuern.

31.03.2025 bis 18.06.2025 oder 26.05.2025 bis 26.06.2025

Live Online Unterricht,
montags und mittwochs von 18:00 bis 20:30 Uhr
und 2x samstags von 09:15 bis 12:30 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1690,00

Erfolgreich auf Instagram: Business-Accounts richtig nutzen

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Online-Workshop dreht sich alles um die neuesten Trends und Techniken auf Instagram und wie Sie das soziale Netzwerk für Ihr Marketing erfolgreich nutzen. Bilder und kurze Videos sind das Herzstück von Instagram und bieten Unternehmen, Medien und Selbständigen die Möglichkeit, ihre Kund/innen am Tagesgeschäft teilhaben zu lassen, neue Mitarbeitende zu rekrutieren und Produkte sowie Dienstleistungen effektiv zu bewerben.

08.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

SEO & SEA – Wie Sie bei Google besser gefunden werden

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar bekommen Sie anhand von zahlreichen, konkreten Beispielen aus der Praxis, einen Überblick darüber, was es zu beachten gilt, um sich durch SEO und SEA bestmöglich im Ranking von Google zu positionieren. Sie lernen die Funktionsweise und wichtigsten Aspekte der Suchmaschinenoptimierung kennen und erhalten konkrete Tipps und Tricks für die direkte Umsetzung. Sie lernen, welche Herausforderungen es bzgl. der Webseiten Inhalte, der Technik etc. zu meistern und welche Maßnahmen es für ein gutes Ranking bei Google zu beachten gilt, und erfahren darüber hinaus, welche Maßnahmen Ihnen bzgl. Ihres Rankings eher schaden als helfen.

07.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 Uhr bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

In Preisverhandlungen überzeugen

Ralf Köncke, Kommunikations- und Servicetrainer, Bremerhaven

Verkaufsgespräche sind besonders dann erfolgreich, wenn bei dem Geschäft die eigenen Preisvorstellungen realisiert werden. Ändern Sie daher nicht Ihren Preis, sondern ändern Sie die Leistungen. Voraussetzungen hierfür sind klare Ziele, eine professionelle Kommunikationsstrategie, die gute Vorbereitung und selbstverständlich das souveräne Auftreten. Das Training gibt Tipps und Kniffe für eine erfolgreiche Verhandlungsführung im B2B- und B2C-Bereich.

12.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00



**WIR FEIERN
JEDEN TAG.**

**ERFOLGS-
ERLEBNISSE.**

**JETZT
#KÖNNENLERNEN**



**Ausbildung
macht mehr
aus uns**

LinkedIn Marketing

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar bekommen die Teilnehmenden anhand von vielen anschaulichen Beispielen aus Theorie und Praxis einen detaillierten Einblick, wie LinkedIn für das eigene Marketing genutzt werden kann. Sie erfahren, was es bei der Entwicklung einer LinkedIn-Strategie zu beachten und welche Fallstricke es inhaltlich und rechtlich zu vermeiden gilt. Sie lernen, was beim Einrichten von Unternehmensseiten und persönlichen Profilen beachtet werden sollte und welche Funktionen und Möglichkeiten LinkedIn den Unternehmen bietet, um Nutzer:innen bestmöglich anzusprechen.

12.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Online Marketing Kompakt – Ihr Einstieg in die Welt des digitalen Marketings in nur einem Tag

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Online Marketing ist heutzutage unverzichtbar für den Erfolg jedes Unternehmens, sei es im B2C- oder B2B-Bereich. Ob Sie ein kleines Start-up oder ein etabliertes Unternehmen sind, eine starke Online-Präsenz kann den Unterschied ausmachen, wenn es darum geht, neue Kunden zu gewinnen und Ihr Geschäft auszubauen. Doch die Vielzahl der Möglichkeiten kann gerade Anfänger überwältigen. Genau hier setzt unser Webinar an.

21.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Google Analytics – Grundlagen der Web-Analyse für Ihren Erfolg im Web

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In der heutigen digitalen Welt betreiben immer mehr Unternehmen eine eigene Website oder einen Online-Shop und führen diverse Online-Marketing Maßnahmen durch. Doch um das Angebot für die Kunden optimal zu gestalten und die Kosten-Nutzen-Relation zu verbessern, ist es notwendig, kontinuierlich die eigene Webpräsenz und die eigenen Kampagnen zu analysieren und Optimierungspotentiale abzuleiten.

15.05.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Facebook Marketing

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Facebook ist immer noch das größte soziale Netzwerk in Deutschland und ist damit ein unverzichtbarer Bestandteil jeder erfolgreichen Social Media-Strategie. Egal, ob Sie Verkäufe steigern, die Kundenbindung verbessern oder neue Mitarbeiter:innen gewinnen möchten – eine professionelle Facebook-Präsenz ist der Schlüssel zum Erfolg. Doch wie nutzen Sie Facebook am besten für Ihr Unternehmen?

05.06.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Personalwesen und Gesundheit

10

10.1

Social Recruiting Expert (IHK)

Kooperationspartner: Die Digitalstrategen, Oldenburg

Mit der interaktiv gestalteten Weiterbildung zum „Social Recruiting Expert IHK“ werden Sie praxisnah zur Spürnase für Ihr Unternehmen. Denn die richtige Person auf die für sie passende Stelle zu bringen, ist gar nicht so leicht. Hinzu kommt, dass der klassische Personalbeschaffungsprozess immer mehr durch E-Recruiting abgelöst wird. Stellenanzeigen waren gestern. Heute geht's um die aktive und interaktive Personalsuche und gezielte Bewerberansprache. Neue Fähigkeiten, sowohl im Bereich der Personalpsychologie als auch das Wissen um moderne Social Recruiting Strategien, sind gefragt. Diese Weiterbildung ist eine Verbindung zwischen der HR- und Marketing Abteilung. Lernen Sie von und mit Experten aus der Praxis, die ihr tiefgehendes Fachwissen mit Ihnen teilen.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine unter:

www.ihk.de/oldenburg/recruiting

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2650,00

10.2

Aktuelles zum Jahreswechsel im Lohnsteuer-, Sozialversiche- rungs- und Arbeitsrecht – alle Änderungen für 2025

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Auch im Personalbereich gilt es wieder fit ins neue Jahr zu kommen. Dies erfordert die rechtssichere Umsetzung der Gesetzesvorhaben der Bundesregierung, des Jahressteuergesetzes 2025, des neuen Gesetzes zur Arbeitszeiterfassung, des neuen Bürokratieentlastungsgesetz IV und des neuen Zukunftsfinanzierungsgesetz.

03.01.2025 oder 16.01.2025 oder 12.02.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Social Recruiting – Personalgewinnung mit Social Media

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In Zeiten des Fachkräftemangels und des stetig wachsenden Bedarfs an qualifizierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ist es für Unternehmen entscheidend, sich als attraktive Arbeitgeber zu präsentieren und die besten Talente für sich zu gewinnen. Durch Social Media Plattformen wie Facebook, Instagram und LinkedIn haben sich neue Möglichkeiten eröffnet, potenzielle Bewerberinnen und Bewerber anzusprechen und das eigene Employer Branding zu stärken.

20.02.2025 oder 19.06.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Praxisforum: Reisekosten- und Bewirtungsrecht

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Im Praxisforum Reisekosten- und Bewirtungsrecht steht die Problemlösung Ihrer aktuellen Fragen aus der laufenden Abrechnungsarbeit sowie der Erfahrungsaustausch mit Kolleginnen und Kollegen im Mittelpunkt. Der kompetente Referent moderiert und erarbeitet mit Ihnen konkrete Handlungsempfehlungen. Sie erhalten praktische Hilfe bei der Umsetzung gesetzlicher Neuregelungen und aktueller Rechtsprechung.

04.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Business Coach (IHK)

Kooperationspartner: Nordwind Solution, Claudia Doden-Nissen, Hamburg

Haben Sie Interesse, Menschen in ihrer beruflichen Entwicklung zu begleiten und zu unterstützen? Erkennen Sie Stärken und Fähigkeiten von Mitarbeitern und können Sie diese nutzen, um Unternehmensziele noch besser zu erreichen? Dann ist die Weiterbildung zum Business-Coach genau das Richtige für Sie! Die heutige Dynamik im Wirtschaftsleben macht es erforderlich, Mitarbeitende ständig auf diese veränderten Situationen vorzubereiten. Helfen Sie, dass Gecoachte ihr Leistungsspektrum weiter ausbauen und sich den veränderten Bedingungen des Berufslebens besser anpassen!

25.02.2025 bis 14.08.2025

Diverse Blocktermine, Bramsche oder

Live Online Unterricht jeweils von 09:00 bis 18:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 4450,00

Gefährdungsbeurteilung Psychischer Belastungen am Arbeitsplatz

Christian Liebezeit, Experte für Stress- und Fehlermanagement, Trainer, Oldenburg

Das Seminar hilft Ihnen, sich mit der Gefährdungsbeurteilung psychischer Belastung vertraut zu machen. Sie erhalten die notwendige theoretische Basis und erfahren anhand praktischer Beispiele, wo und wie Sie konkret aktiv werden müssen.

19.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

10.7

Social Recruiting – Personalgewinnung mit Social Media

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen Sie anhand von vielen Beispielen aus Theorie und Praxis einen Überblick über die verschiedenen Möglichkeiten, die die Sozialen Netzwerke für die Personalgewinnung bieten. Sie bekommen hilfreiche Tipps und Tricks für die Umsetzung von Social Recruiting Maßnahmen an die Hand und erfahren, welche Fallstricke es dabei zu beachten gilt. Darüber hinaus erhalten Sie zahlreiche Anregungen für relevante Inhalte, um Bewerber/innen optimal anzusprechen und sich als Arbeitgeber bestmöglich zu präsentieren.

20.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

10.8

Projektmanager/in zur Fachkräftesicherung (IHK)

Kooperationspartner: C3L der Universität Oldenburg

Mit den sogenannten Boomern verlassen die geburtenstarken Jahrgänge die Unternehmen. Mit ihnen gehen Kompetenzen, Kontakte, Erfahrungswerte und immer auch ein Stück der Firmenkultur. Den Generationenwechsel ohne Verlust des Know-hows managen, neue motivierte Mitarbeitende gewinnen und entwickeln, die Organisation weiterentwickeln und einen erfolgreichen Wandel gestalten – das ist in den kommenden Jahren eine zentrale Aufgabe in den Unternehmen. Dafür braucht es Koordinierende, die alle relevanten Hebel kennen und die erforderlichen Maßnahmen initiieren, Strukturen aufbauen, den Erfolg im Blick behalten und steuern.

Präsenzanteile in Oldenburg und Live Online Unterricht

Aktuelle Termine unter:

www.ihk.de/oldenburg/kbkm

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2480,00

10.9

IHK-Fachkraft Personalwesen

Im Personalwesen laufen die Fäden für das wichtigste Kapital des Unternehmens zusammen: dem Personal. Von der Personalgewinnung über Führung und Weiterentwicklung bis hin zur Verwaltung bietet der Lehrgang IHK-Fachkraft Personalwesen das nötige Grundlagenwissen, um in diesem bedeutenden unternehmensstrategischen Funktionsbereich erfolgreich tätig sein zu können.

Montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1390,00

10.9.2

Modul 2: Recht in der Personalarbeit

In kaum einem anderen betrieblichen Funktionsbereich wird das Handeln ähnlich stark von Richtlinien und Gesetzen beeinflusst wie im Personalwesen. In diesem Lehrgangsmodul bekommen Sie einen guten Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen in der Personalarbeit.

26.06.2025 bis 25.06.2025

EUR 465,00

10.9.1

Modul 1: Grundlagen der Personalarbeit

Ihr Bewusstsein für die Notwendigkeit eines gut organisierten Personalwesens mit gestaltenden Aufgaben wird geschärft. Sie erkennen das Personal als entscheidendes Kapital für die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens und können Wege aufzeigen, mit denen Personal gewonnen und weiterentwickelt werden kann. Die äußeren Einflüsse auf die Motivation und Leistungsfähigkeit des Personals sind Ihnen bekannt.

24.03.2025 bis 07.05.2025

EUR 455,00

10.9.3

Modul 3: Lohn und Gehalt einschl. Sozialversicherung

Sie erhalten einen guten Einblick in sozialversicherungsrechtliche Fragestellungen und können dieses Wissen in die Personalsacharbeit einbringen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen.

18.08.2025 bis 23.09.2025

EUR 635,00

10.10

Update: Reisekosten- und Bewirtungsrecht

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Im Update Reisekosten- und Bewirtungsrecht stehen einzelne Brennpunkte des Themenkreises und deren praktische Umsetzungslösung im Mittelpunkt. Der kompetente Referent bringt Sie online auf den aktuellsten Stand der Neuerungen aus Gesetzgebung (z. B. Jahressteuergesetz 2024, Bürokratieentlastungsgesetz IV), Finanzverwaltung und Rechtsprechung und empfiehlt konkrete Handlungsoptionen.

28.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 11:00 Uhr

EUR 129,00

10.12

Update: Lohnsteuer, Sozialversicherung und Arbeitsrecht

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Im Update LSt-, SV- und Arbeitsrecht stehen für die Teilnehmenden die zum Jahreswechsel noch nicht bekannten Gesetzgebungsverfahren, neue Verwaltungsanweisungen und einzelne Brennpunkte der Themenkreise des 1. Quartals 2025 und deren praktische Umsetzungslösung im Mittelpunkt.

08.04.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 11:00 Uhr

EUR 129,00

10.11

Stolperfälle Geringfügige Beschäftigung – Minijob und Mindestlohn

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Dieses Seminar macht Sie fit für die Abrechnung geringfügiger und kurzfristiger Beschäftigungsverhältnisse und der Gleitzzone. Es zeigt Ihnen die Stolpersteine in der täglichen Praxis im Lohnsteuerrecht, bei der Sozialversicherung und im Arbeitsrecht. Sie erhalten eine Reihe von Gestaltungsempfehlungen und Anwendungsbeispielen. Checklisten und Arbeitshilfen, die in die Seminarunterlagen eingearbeitet sind, erleichtern Ihnen die tägliche Arbeit sowie die Vorbereitung auf eine Lohnsteuer Außenprüfung/Prüfung durch die Rentenversicherung.

31.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

10.13

Update: Geringfügige Beschäftigung/Aushilfen

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Im Update Geringfügige Beschäftigung/Aushilfen stehen einzelne Brennpunkte des Themenkreises und deren praktische Umsetzungslösung im Mittelpunkt. Der kompetente Referent bringt Sie online auf den aktuellsten Stand der Neuerungen aus Gesetzgebung, Besprechungsergebnissen der Spitzenverbände und Rechtsprechung und empfiehlt konkrete Handlungsoptionen.

08.04.2025

Live Online Unterricht von 13:00 bis 15:00 Uhr

EUR 129,00

Arbeitsrecht 4.0 und KI in der Arbeitswelt

Jean-Martin Jünger, Rechtsanwalt, Mannheim

In diesem Seminar werden Probleme und Konflikte im digitalen Zeitalter der Arbeitswelt erläutert und praxisbezogenen Lösungen zugeführt. Die Teilnehmenden gewinnen an arbeitsrechtlicher Sicherheit und Kompetenz. Das Seminar setzt sich zum Ziel, ein Leitfadensystem für die rechtliche Bewertung einzelner Maßnahmen zu sein. Inklusiv sind umfangreiche Skripte mit Lehrtext, Fällen, Checklisten, Musterformulierungen und aktueller Rechtsprechung.

14.04.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Lohn- und Gehaltsabrechnung kompakt

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Sie erhalten einen grundsätzlichen Einblick in die arbeits-, lohnsteuer- und sozialversicherungsrechtlichen Bestimmungen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze, Vorschriften und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen und die entsprechenden Meldungen abzugeben.

07.05.2025 bis 09.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 515,00

Lohnbuchhaltung für Fortgeschrittene (IHK)

Kooperationspartner: didaris

In diesem Live Online Training (Webinar) setzen sich die Teilnehmenden mit komplexeren Aspekten der Lohnbuchhaltung auseinander. Vermittelt werden weiterführende und vertiefende Kenntnisse der Entgeltermittlung, Berechnung gesetzlicher Abzugsbeträge, sowie die Berechnung von Überstunden, Sonderzahlungen und Boni.

Der Lehrgang ist für alle geeignet, die bereits die IHK-Fachkraft Personalwesen absolviert haben und vertiefte Kenntnisse in der Lohnabrechnung erwerben wollen.

06.05.2025 bis 01.07.2025

Live Online Unterricht

dienstags und donnerstags jeweils von 09:00 bis 12:15 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

Besteuerung von Sachzuwendungen gem. § 37b EStG

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Mit der Kundin nobel Essen gehen, den Lieferanten ins Fußballstadion einladen, dem Mitarbeiter zum Jubiläum eine goldene Uhr schenken? Aber dann kommt die Frage der lohnsteuerlichen Behandlung. Es wird die Versteuerung von Sachzuwendungen an Kund/innen und Geschäftspartner/innen sowie an eigene Mitarbeitende behandelt. Differenziert wird zwischen betrieblich veranlassten Zuwendungen und Geschenken. Außerdem wird die Frage besprochen, inwieweit und in welcher Höhe Kundenveranstaltungen zu besteuern sind. Einen weiteren Schwerpunkt bildet die Abzugsfähigkeit der Zuwendungen und der Pauschalsteuer als Betriebsausgaben. Vermittelt werden auch lohnabrechnungsrelevante Kenntnisse zum § 37 b EStG.

14.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

10.18

Führen von Krankenrückkehrgesprächen

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Vorgesetzte sollen den betriebswirtschaftlichen Kostenfaktor „Krankheit“ einschätzen können und über die rechtlichen Konsequenzen von systematischen Rückkehrgesprächen informiert sein. Sie sollten in der Lage sein diese Rückkehrgespräche zu führen und Ergebnisse zu erfassen, weiterzuleiten und Missstände im Auge zu behalten.

15.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

10.19

Lohnpfändung – Basisseminar

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Als Mitarbeitende im Personalbüro sollten Sie die wesentlichen Bestimmungen der Zivilprozessordnung kennen. Damit können Sie das Haftungsrisiko des Arbeitgebers (Drittschuldners) einschätzen und Folgen bzw. Kosten abwenden. Sie erhalten das Rüstzeug um Pfändungen korrekt bearbeiten zu können und unnötige Kosten zu vermeiden.

12.06.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

10.20

Künstliche Intelligenz im Recruiting – ChatGPT & Co. erfolgreich nutzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In unserem Seminar bekommen Sie eine umfassende Einführung in die Rolle von KI in der modernen Personalbeschaffung sowie praxisnahe Einblicke in verschiedene Anwendungsgebiete. Sie erfahren, welche unterschiedlichen Arten von KI für das Recruiting genutzt werden können und, was es bei deren Einsatz zu beachten gilt und welche Fallstricke Sie meiden sollten.

08.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr oder

EUR 275,00

30.06.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Personalwesen und Gesundheit



Rechnungswesen, Controlling und Steuern

11

Zertifikatslehrgang – 3 Module

11.1

IHK-Fachkraft Rechnungswesen

Dieser modular aufgebaute Lehrgang richtet sich an Mitarbeitende mit kaufmännischen Grundkenntnissen, die entweder bereits im Rechnungswesen tätig sind oder dieses anstreben. Außerdem bietet dieser Lehrgang oder auch einzelne Module eine gute Vorbereitung auf den weiterführenden Bilanzbuchhalterlehrgang mit IHK-Prüfung. Sie erhalten die Möglichkeit, ihr Wissen in diesem Funktionsbereich durch ständig neue rechtliche Rahmenbedingungen, Ausführungsbestimmungen und betriebswirtschaftliche Erkenntnisse zu aktualisieren und zu ergänzen.

Montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

11.1.1

Modul 1: Buchführung und Abschluss

Sie lernen sämtliche Themengebiete des betrieblichen Rechnungswesens der Finanzbuchhaltung kennen und können alle anfallenden Buchungen eines Unternehmens selbstständig erledigen. Dazu gehören sowohl laufende Buchungen wie auch Abschlussbuchungen zur Erstellung des Jahresabschlusses.

24.03.2025 bis 18.06.2025

EUR 735,00

11.1.2

Modul 2: Kosten- und Leistungsrechnung

Dieses Modul bietet eine grundlegende Einführung in die Problematik der Kostenerfassung nach verschiedenen Kriterien, die Erstellung und Aussagekraft des Betriebsergebnisses und ein grundsätzliches Verständnis für die Kalkulationsgrundlagen eines Unternehmens.

10.09.2025 bis 19.11.2025

EUR 595,00

11.1.3

Modul 3: Grundlagen des Steuerrechts

In diesem Modul werden die wesentlichen Einzelsteuerarten behandelt. Sie erkennen und beurteilen steuerlich relevante Vorgänge und können diese auf Ihre Tätigkeitsbereiche anwenden.

07.01.2026 bis 04.03.2025

EUR 580,00

Umsatzsteuer Update 2025

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailing

Das Jahressteuergesetz 2024 bietet eigentlich schon die Fülle an Stoff, welches ein eigenes Umsatzsteuer-Änderungsgesetz rechtfertigen würde. Und, hatten Sie schon die Zeit alle Updates zum Gesetz, den Richtlinien, sowie Gerichtsurteile zu verinnerlichen? Es gilt die zahlreichen Weiterentwicklungen und Neuerungen im Unternehmen umzusetzen.

21.01.2025 oder 11.03.2025

Live Online Unterricht von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

11.3

Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Das Webinar vermittelt vertieftes praxisnahes Wissen in der Finanzbuchführung zu den Themen Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung. Teilnehmende sind nach dem Kurs in der Lage, komplexe Vorgänge buchhalterisch einzuordnen, zu erfassen und einfache Abschlussarbeiten eigenständig durchführen. Durch das Wissen wird zusätzlich die Zusammenarbeit mit der externen Steuerberatung vereinfacht.

Grundlegendes Wissen über Buchführung, Buchungssätze und Kontenrahmenpläne sollte bekannt sein und angewandt werden können. Vorteilhaft für die Teilnahme an diesem Kurs ist die vorherige Teilnahme am Zertifikatslehrgang IHK-Fachkraft Rechnungswesen

03.02.2025 bis 23.06.2025

Live Online Unterricht, montags, 18:00 bis 20:30 Uhr und
4 Termine samstags 09:00 bis 12:15 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang**EUR 1428,00**

11.4

Buchführung 20 Stunden

Tamara Meyer, Dozentin, Oldenburg

Vorbereitungskurs für die Teilnehmenden des Kurses „Buchführung und Abschluss“ ohne Buchführungskenntnisse.

Ziel dieses Kurses ist es, grundlegende Kenntnisse der kaufmännischen Buchführung wie Bildung von Buchungssätzen, Bestands- und Erfolgskonten und die Buchungstechnik zu erlernen. Auf diese Kenntnisse baut der Kurs „Buchführung und Abschluss“ auf.

**07.03. und 08.03. sowie
14. und 15.03.2024, Oldenburg**

Seminar jeweils freitags, 17:00 bis 20:15 Uhr und
samstags, 8:00 bis 13:00 Uhr

EUR 390,00

11.6

Crash-Kurs Buchführung für Einsteiger/innen

Rainer M. Waldhier, Dipl.-Finanzwirt (FH), Regensburg

Sie werden schrittweise in die Welt der doppelten Buchführung eingeführt. Auch steuerliches Wissen sowie ein Verständnis kaufmännischer, buchhalterischer Grundzusammenhänge wird vermittelt.

26.05.2025 bis 28.05.2025, Oldenburg

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 490,00

11.5

Die betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) – lesen, verstehen und rechtzeitig handeln

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Die betriebswirtschaftlichen Auswertungen (BWA) basieren auf den Daten der Finanzbuchhaltung und bieten Informationen zur entscheidungsorientierten Beurteilung betrieblicher Zusammenhänge. Um diese betriebswirtschaftlich gezielter nutzen und frühzeitig auf Fehlentwicklungen reagieren zu können, ist ein Verständnis der BWA in ihren verschiedenen Formen, wie Kurzfristige Erfolgsrechnung, Summen- und Saldenliste, Kontenanzuordnung, Wertennachweis, Vergleichs-BWA, etc. notwendig. Denn mit der richtigen Interpretation dieser Daten erhält der Entscheidungsträger schnell und einfach eine aktuelle Kosten- und Ertragsanalyse seines Unternehmens.

01.04.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Beauftragte/r für Lean Management (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Konsequente Kund/innenorientierung und Schluss mit Ressourcenverschwendung (Zeit, Material, Arbeitskraft, Finanzmittel) – das ist die Idee des Lean Managements. Das Konzept hat sich branchenübergreifend bewährt, die Umsetzung ist Schritt für Schritt realisierbar – mit dem grundlegenden Know-how dieses IHK-Online-Zertifikatslehrgangs.

Live Online Unterricht

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:

www.ihk.de/oldenburg/kblm

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

Betriebliche/r Datenschutz- beauftragte/r (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Mit der neuen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) steigt der Handlungsbedarf in den Unternehmen in Bezug auf das Thema Datenschutz. Als Betriebliche Datenschutzbeauftragte (IHK) kennen Sie die Vorgaben der DSGVO und des neuen Bundesdatenschutzgesetzes und wissen, wie Sie diese in Ihrem Unternehmen umsetzen.

10.03.2025 bis 26.05.2025

Live Online Unterricht

montags und mittwochs jeweils von 18:00 bis 20:30 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

12.2

Existenzgründungsseminar – vom Businessplan bis zum Erfolgscontrolling

Mike Beenders, Bad Zwischenahn

Das Seminar gibt denen, die über eine selbständige Existenz nachdenken oder sich vielleicht schon auf den Weg gemacht haben, Starthilfe für die entscheidenden ersten und folgenden Schritte. Sie erhalten wichtige Informationen und Anregungen, erkennen Chancen, Risiken und Fehlerquellen ihrer Geschäftsideen. Gleichzeitig können Sie Ihre Fragen einbringen.

21.03.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 220,00

12.4

DSGVO-Update für Datenschutzbeauftragte

Kooperationspartner: didaris

Das Datenschutzgesetz ist komplex und jährlichen Veränderungen unterworfen. Die Herausforderung als Datenschutzbeauftragte/r liegt darin, das Wissen auf dem Gebiet des Datenschutzes stets auf dem neusten Stand zu halten. Das Seminar unterstützt Sie mit aktuellen Informationen rund um die DSGVO, das BDSG und andere relevante Gesetze, gibt Tipps zu relevanter Software und informiert über kommende Aktionen, die Firmen, Behörden und Institutionen beschäftigen.

22.05.2025 bis 23.05.2025

Live Online Unterricht

donnerstags und freitags von 08:30 bis 13:30 Uhr

EUR 398,00

12.3

Vertragsrecht für Management, Einkauf und Vertrieb

Alexander Hamminger, Rechtsanwalt & Steuerberater, Oldenburg

Die aktive Teilnahme am nationalen und internationalen Wirtschaftsleben bedingt notwendige Vertragsabschlüsse und damit die permanente Sicherstellung der eigenen Unternehmensinteressen. Demzufolge nimmt das Vertragsrecht einen immer höheren Stellenwert ein. So ist auch das Vertragsdesign als Teil des unternehmerischen Risk-Managements zu verstehen und innerbetrieblich zu installieren.

Oldenburg, 13.05.2025 bis 13.05.2025

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Management und Recht



Weitere Informationen

Wer bereitet auf IHK-Fortbildungsprüfungen vor?

In unserer Region gibt es eine Vielzahl von Bildungsanbietern, die auf Fortbildungsprüfungen, wie z. B. AEVO, Gepr. Fachwirt/innen, Gepr. Fachkaufleute, Gepr. Industriemeister/innen und Gepr. Industrietechniker/innen, vorbereiten.

Auf www.ihk.de/oldenburg/fortbildungspruefungen erhalten Sie alle wichtigen Informationen über die angebotenen Prüfungen und auch einen Überblick über die uns bekannten vorbereitenden Bildungsträger.

Die IHK-Weiterbildungsberatung unterstützt Sie zudem gern bei der Suche nach der richtigen Weiterbildung, anderen Prüfungs- und Vorbereitungsstellen. Auf den Kontakt mit Ihnen freuen wir uns!

Mit dem IHK-Newsletter Weiterbildung nichts mehr verpassen

Monatlich erscheint der kostenlose IHK-Newsletter. Sie können sich Ihre Wunschhalte zusammenstellen, um immer auf dem Laufenden zu sein. So behalten Sie im Blick, welche Seminare und Lehrgänge angeboten werden, ob Messen anstehen und welche neuen Entwicklungen sich abzeichnen. www.ihk.de/oldenburg/newsletter

Die IHK-Weiterbildungsdatenbank

Unter www.ihk.de/oldenburg/seminare finden Sie unser komplettes Programm. Oftmals sind auch schon Veranstaltungen für das Folgejahr enthalten. Die Suche ist komfortabel über Themenkacheln und eine freie Suchfunktion gestaltet. Die Weiterbildungen sind umfangreich beschrieben, und für Fragen sind die Ansprechpartner genannt. Die Online-Anmeldung ist der übliche Weg der Veranstaltungsbuchung.

Ihre Ansprechpartner im Team der IHK-Weiterbildung



Leitung, firmenbezogene Weiterbildungsberatung und IHK-Firmenseminare

Frank Mayer
Tel. 0441 2220-425
frank.mayer@oldenburg.ihk.de



Koordination Bildungspartnerschaften

Andrea Block
Tel. 0441 2220-429
andrea.block@oldenburg.ihk.de



Pädagogische Lehrgangskordinatorin und personenbezogene Weiterbildungsberatung

Sandra Baumann
Tel. 0441 2220-421
sandra.baumann@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Yvonne Tebben
Tel. 0441 2220-454
yvonne.tebben@oldenburg.ihk.de



Anmeldung und Beratung Lehrgänge

Dörte Oeltjen
Tel. 0441 2220-470
doerte.oeltjen@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Ingo Deutschendorf
Tel. 0441 2220-465
ingo.deutschendorf@oldenburg.ihk.de



Information und Koordination Seminare

Nazlican Mersinlioglu
Tel. 0441 2220-424
nazlican.mersinlioglu@oldenburg.ihk.de

Impressum

Herausgeber Oldenburgische Industrie- und Handelskammer, Moslestraße 6, 26122 Oldenburg
Redaktion Frank Mayer und Sandra Baumann
Konzeption/Design ideendirektoren – Heinen & Laube GbR / ideendirektoren.de
Fotos Privat (S. 2 und 3), Foto- und Bilderwerk, istockphoto.com: Ridofranz/peopleImages

IHK ■ Die Weiterbildung schafft Perspektiven

**Oldenburgische Industrie-
und Handelskammer**

Moslestraße 6, 26122 Oldenburg

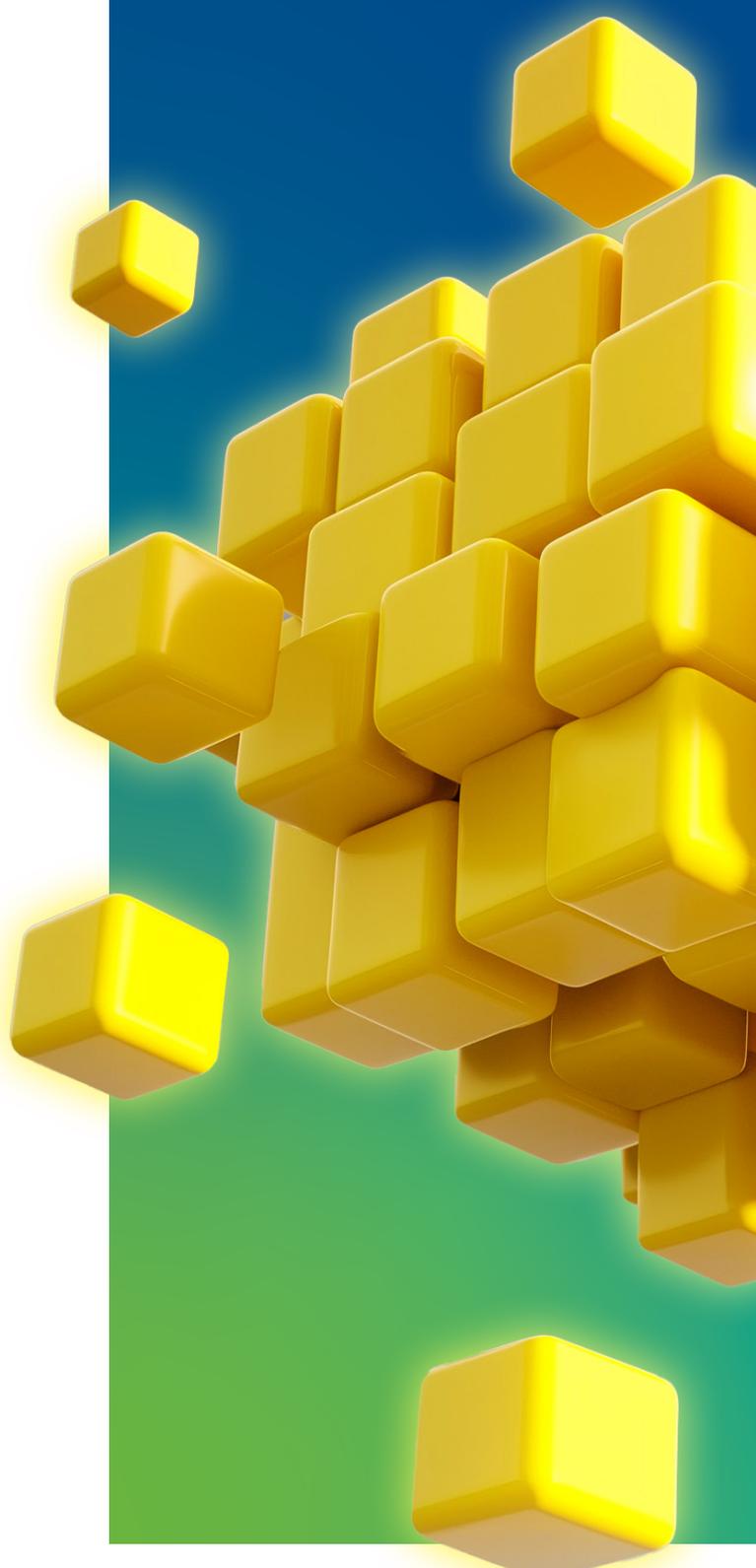
Besuchen Sie uns auch auf
LinkedIn und Instagram:



[linkedin.com/company/
ihk-oldenburg](https://www.linkedin.com/company/ihk-oldenburg)



[instagram.com/ihk.
weiterbildung.oldenburg](https://www.instagram.com/ihk.weiterbildung.oldenburg)



Oldenburgische
Industrie- und Handelskammer