

25 nullzwei

IHK ■ Die Weiterbildung
schafft Perspektiven



Karriere- bausteine

Weiterbildungsprogramm für das 2. Halbjahr 2025



Inhalt

IHK-Weiterbildung mit System	> 4
Trainee-Programm für Nachwuchskräfte	> 22
Unsere Veranstaltungen	
01. Ausbildungs- und Prüfungspraxis	> 6
02. Auszubildende und junge Fachkräfte	> 9
03. Nachhaltigkeit	> 14
04. Digitale Kompetenzen	> 16
05. Praxisstudium (z. B. Fachwirt/in)	> 20
06. International, Einkauf und Logistik	> 24
07. Immobilien	> 28
08. Kommunikation und Führung	> 32
09. Marketing und Vertrieb	> 38
10. Personalwesen und Gesundheit	> 46
11. Rechnungswesen, Controlling und Steuern	> 52
12. Management und Recht	> 55
Weitere Informationen	> 56
Ihre Ansprechpersonen im Team der IHK-Weiterbildung	> 57



Moin, moin, liebe Weiterbildungs- interessierte!

Künstliche Intelligenz (KI) ist derzeit in aller Munde, stößt aber oft auch auf Bedenken. Ob als Bedrohung für Arbeitsplätze oder digitale Systeme, viele Menschen sehen KI als schwer kontrollierbar an. Dennoch ist klar, dass die Entwicklung rundum KI nicht mehr aufzuhalten ist. Es ist daher wichtig, sich frühzeitig auch mit den Chancen auseinanderzusetzen, die der Einsatz von KI bietet.

Im Einkauf kann KI beispielsweise Beschaffungsmärkte analysieren, Alternativen für die Produktzusammensetzung vorschlagen und optimale Mengen berechnen. Im Rechnungswesen können Prozesse optimiert, Belege automatisch gebucht und Anweisungen ausgeführt werden.

Die KI-Möglichkeiten führen in nahezu allen Bereichen und Tätigkeiten zu Einsparungs- und Innovationspotenzialen, die Unternehmen wettbewerbs- und zukunftsfähiger machen.

Nicht alles muss durch KI geschehen – auch herkömmliche Tools können bei klugem Einsatz eine starke Wirkung erzielen. Unsere neuen Angebote begleiten Sie auf dem Weg in die Welt der neuen Möglichkeiten.

Wir sind aktiv an Ihrer Seite. Nutzen Sie unsere Beratungs- und Weiterbildungsservices!

Ihr

Frank Mayer

Leiter Weiterbildung



[www.ihk.de/oldenburg/
seminare](http://www.ihk.de/oldenburg/seminare)



[linkedin.com/company/
ihk-oldenburg](https://linkedin.com/company/ihk-oldenburg)



[instagram.com/ihk.
weiterbildung.oldenburg](https://instagram.com/ihk.weiterbildung.oldenburg)



Kfm. Geschäftsführer, Waskönig + Walter Kabel-Werk
GmbH u. Co. KG, Saterland

Stefan Nestler

„Wir legen großen Wert auf die gezielte Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden – vom Azubi bis zur Führungskraft. Die IHK ist dabei ein verlässlicher Partner: Besonders schätzen wir die hohe Qualität der Seminare und die sorgfältige Auswahl der Dozentinnen und Dozenten, die mit Praxisnähe und Fachkompetenz überzeugen.“

Systemischer Business Coach,
Trainerin und Personalleiterin, Lohne

Ilona Kühling

„Ich setze mich leidenschaftlich dafür ein, Unternehmen zu einem Ort der menschlichen und zukunftsweisenden Entwicklung zu machen. Mit Empathie, Humor und Fachwissen unterstütze ich Ausbilder und Führungskräfte dabei, psychologisches Führungswissen begeistert und sinnstiftend anzuwenden.“



„Für Führung begeistern“

Zahl dieser Ausgabe

Menschen haben sich 2024 für eine Weiterbildung bei der Oldenburgischen IHK entschieden



Neurobiologin, Coach, Personalentwicklerin & Trainerin u. a. für Selbstführung und innere Stärke im digitalen Wandel

Dr. Angela Kurylas-Schneider



„Der Kurs zur Personalentwicklerin (IHK) hat mich enorm bereichert und einen nachhaltigen Keim in mir gesät. Als neurobiologisch verwurzelte Fach- und Führungskräfteentwicklerin kann ich Menschen nun noch besser dabei unterstützen, sich selbst durch Informationsdichte, Schnelligkeit, Unsicherheit und beständige Transformation zu führen. Und das klug, gesund, souverän, selbstbestimmt und mit einer Prise Leichtigkeit.“

„Nachhaltig bereichernd für mehr Wirkung“

IHK Weiterbildung mit System – das passende Format für alle Bedarfe



Tagesseminare und IHK-Firmenseminare

Von Trainings für Azubis und Führungskräfte bis hin zu rechtlichen Updates, Vertriebstechniken und Zollwissen: Unsere Tagesseminare bieten größte thematische Vielfalt, um Sie bedarfsorientiert und mit geringem zeitlichen Aufwand in Ihrem Berufsalltag zu unterstützen. Auch individuell für Ihren Betrieb zugeschnitten!

IHK-Zertifikatslehrgänge

IHK-Zertifikatslehrgänge sind eine kompakte Gelegenheit für thematische Spezialisierungen, die Unternehmen voranbringen. Ohne formale Zulassungsbeschränkungen, praxisnah, mit überschaubaren Laufzeiten und mit Zertifikatsabschluss (Test o. Projektarbeit) bieten sie eine attraktive Ergänzung für Fachkräfte.

Höhere Berufsbildung Praxisstudium

(z. B. Fachwirt/in)
Im Rahmen der Höheren Berufsbildung qualifizieren sich Fachkräfte für anspruchsvolle Leitungsfunktionen. Die Lehrgänge laufen berufsbegleitend etwa 1,5 bis 2 Jahre und bereiten auf die bundeseinheitlich geregelten Abschlussprüfungen vor. Auf DQR Stufe 6 (Bachelor) bzw. 7 (Master) angesiedelt, sind die Prüfungen mit formalen Zulassungsvoraussetzungen und einem erhöhten Anforderungsniveau verbunden.



Unsere Veranstaltungen



Ausbildungs- und Prüfungspraxis



Vorbereitung auf die Ausbilder-Eignungsprüfung

Ausbilder/innen haben nach dem Berufsbildungsgesetz den Erwerb der berufs- und arbeitspädagogischen Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten nachzuweisen.

Der Lehrgang vermittelt Ihnen das erforderliche Wissen zur Gestaltung einer systematischen, zielorientierten betrieblichen Ausbildung und bereitet Sie optimal auf die Prüfung gemäß Ausbilder-Eignungsverordnung (AEVO) vor.

Diese Lehrgangsvarianten stehen Ihnen zur Auswahl:

Lehrgang A: Teilzeit Präsenz

montags und mittwochs, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang B: Teilzeit Präsenz

dienstags und donnerstags, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang C: Vollzeit Präsenz

10 Tage in Vollzeit, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)

Lehrgang D: Webinar ca. 50 UStd.

Live Online Unterricht
verschiedene Terminvarianten

Lehrgang E: Blended Learning/Durchstarter ca. 58 UStd.

5 Tage Live Online Unterricht, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)
und 3 Präsenztermine samstags, 08:00 bis 13:00 Uhr

je EUR 600,00

Lehrgang F:

Vorbereitung auf die praktische Ausbilder-Eignungsprüfung

verschiedene Terminvarianten
nur für Absolvent/innen von Fortbildungsprüfungen, die vom schriftlichen Teil befreit sind, z. B. Fachwirt/in, Fachkaufleute

EUR 300,00

Die konkreten Termine finden Sie im Internet:

www.ihk.de/oldenburg/LADA

Ausbilder-TrainingsCamp: Fit für die Zukunft der Ausbildung!

Weniger Bewerbungen, steigende Anforderungen, Fachkräftemangel – die Herausforderungen in der betrieblichen Ausbildung wachsen stetig. Wie können Sie als Ausbilder/innen oder Personalverantwortliche darauf reagieren? Unser TrainingsCamp bietet praxisnahe Lösungsansätze für moderne Didaktik, eine starke Arbeitgebermarke und gezielte Fachkräftesicherung.

Tipp: Bei Absolvieren von mind. 60 Unterrichtsstunden in unterschiedlichen Bausteinen der Seminarreihe und erfolgreichem Abschlusskolloquium erhalten Sie das IHK-Zertifikat „IHK-Fachkraft Betriebliche Ausbildung“ **IHK-Zertifikatslehrgang**

Aktuelle Termine, weitere Infos und den Link zur Buchung finden Sie unter www.ihk.de/oldenburg/SATC

Baustein 1: Ausbildungsmarkt im Wandel – Generationen verstehen und verbinden

17.03.2026 von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede **EUR 295,00**

Baustein 2: Erfolgreiches Recruiting und nachhaltige Bindung von Auszubildenden

01.07.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede **EUR 295,00**

Baustein 3: Aktuelles Recht in der Ausbildung

06. und 07.11.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 490,00**

Baustein 4: Konstruktive Kommunikation – Kompetenz für die Gesprächsführung

14. und 21.10.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede **EUR 490,00**

Baustein 5: Stärken und Potentiale der Auszubildenden erkennen und fördern

25. und 26.09.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr/13:00 Uhr, Rastede **EUR 430,00**

Baustein 6: Wenn Azubis Ärger machen ...

18.08.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede **EUR 295,00**

Baustein 7: Teamentwicklung in der Ausbildung

24.11.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 8: Ausbilder/in sein – gut für sich und andere sorgen!

08.07.2025, von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 9: Diversitätssensible Haltung im Ausbildungskontext

19.02.2026, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 10: Jeder lernt anders – Psychologie des Lernens

07.10.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg **EUR 295,00**

Baustein 11: Aktive Ausbildungsmethoden und die Umsetzung in die Praxis

18. und 19.11.2025,
jeweils von 09:00 bis 17:00/12:30 Uhr, Oldenburg **EUR 430,00**

Baustein 12: Ausbildung neu gestalten: digital und innovativ

12.09.2025, von 09:00 bis 17:00 Uhr, Rastede **EUR 295,00**

Seminare für Prüfende in der Aus- und Fortbildung

Wer in der Berufsbildung Verantwortung für junge Menschen übernimmt, trifft auf sich stetig wandelnde Rahmenbedingungen. Auch in der Prüfungspraxis der Aus- und Weiterbildung gilt es mit dynamischen Veränderungen umzugehen. Unsere Seminarreihe unterstützt Sie dabei, die Herausforderungen in Ihren Aufgaben rundum die Prüfung zu meistern und Nachwuchskräfte souverän bei ihrem Abschluss zu begleiten.

Willkommen an Bord – Der Kompass für Prüfende in Aus- und Fortbildung

Ahoi – in mündlichen Prüfungen zielgerichtet kommunizieren und gekonnt fragen

In die Riemen legen – Prüfungsaufgaben handlungsorientiert gestalten

Kommando übernehmen – Die Aufgaben der Prüfungsausschussvorsitzenden

Kurs halten – Rechtssicher prüfen Teil 1

Kurs halten in rauer See – Rechtssicher prüfen Teil 2

Kurs halten, Logbuch führen – Schriftliche Prüfungen in sichere Gewässer führen

Ausguck besetzen – Als Aufsicht informieren, kontrollieren und den Ablauf steuern

Aktuelle Termine und Anmeldung unter:
www.ihk.de/oldenburg/sps

Das Angebot ist für Prüfende der Oldenburgischen IHK kostenlos.

Motivation steigern, Fehlzeiten reduzieren bei Auszubildenden – Ihr betrieblicher Werkzeugkasten

Ilona Kühling, Personalleiterin, Coach und Trainerin, Lohne

In diesem Seminar gehen wir gemeinsam den Gründen für Fehlzeiten auf den Grund und schaffen ein tieferes Verständnis für Ursachen und Interventionsmöglichkeiten. Wir finden Wege, die Motivation und Leichtigkeit zu fördern, ohne den Anspruch aus dem Blick zu verlieren. Mit vielen Praxisbeispielen trainieren wir einen souveränen Umgang und eine realistische Einschätzung der Absentismus-Situation.

09.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Auszubildende und Jungkaufleute

2

2.1

Webinare für die Prüfungsvorbereitung

Fit für die Abschlussprüfung!

Dieses Kursangebot richtet sich an Auszubildende, die kurz vor der Abschlussprüfung stehen. Die konkreten Termine und Preise finden Sie im Internet: www.ihk.de/oldenburg/seminare

Kaufleute für Büromanagement (Teil 1 und 2)

Kaufleute im E-Commerce (Teil 1 und 2)

Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement (Teil 1 und 2)

Industriekaufleute (Teil 1 und 2)

Fachkraft für Lagerlogistik

Alle IT-Berufe (Teil 1 der Abschlussprüfung)

Dieser Kurs bereitet auf den ersten Teil der Abschlussprüfung der folgenden Berufe vor:

- ▶ Fachinformatiker/in (Fachrichtungen: Anwendungs-entwicklung, Systemintegration, Daten- und Prozess-analyse, digitale Vernetzung)
- ▶ IT-System-Elektroniker/in
- ▶ Kaufmann/frau für IT-System-Management
- ▶ Kaufmann/frau für Digitalisierungsmanagement

Fachinformatiker/in Fachrichtung Anwendungsentwicklung (AO 2020 Teil 2)

Fachinformatiker/in Fachrichtung Systemintegration (AO 2020 Teil 2)

Kaufleute für IT-System-Management (Teil 2)

Kaufleute für Digitalisierungsmanagement (Teil 2)

Knigge-Training für Auszubildende – Gut ankommen bei Kund/innen, Vorgesetzten und im Team

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Für ein Unternehmen bzw. für dessen Außenwirkung sind gute Repräsentations- und Umgangsformen der Mitarbeitenden bei Gesprächen und Kontakten von grundlegender Bedeutung. Eigenschaften wie wertschätzendes, höfliches und aufmerksames Verhalten und die Art der Kommunikation im Umgang mit anderen Menschen (Vorgesetzten, Team und Kund/innen) werden in diesem Seminar „unter die Lupe“ genommen, damit Auszubildende einen professionellen Eindruck hinterlassen.

28.08.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Telefontraining für Auszubildende und Juniorkaufleute

Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg

Der tägliche Umgang mit dem Telefon ist auch für Auszubildende und Juniorkaufleute durch ständig steigende Anforderungen im Unternehmen unverzichtbar. Dafür sind Fähigkeiten und eine innere Haltung notwendig, wie sie bisher nur selten in Familie, Schule und Beruf herausgefordert und gefördert worden sind. Gemeint sind z. B. das Kennenlernen der gezielten Gesprächsführung sowie die Kommunikation mit Gesprächspartner/innen. Das Seminar bietet Hilfen an, das Telefon wirksam einzusetzen und sich in schwierigen Situationen angemessen zu verhalten.

29.08.2025 oder 20.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

KI-Scout (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Die heutigen Auszubildenden sind die Fachkräfte von morgen. Deshalb lohnt es sich, sie frühzeitig mit der Bedeutung von KI als Transformationstreiber unserer Arbeitswelt vertraut zu machen. Als KI-Scouts sind Auszubildende voll in die digitale Transformation eingebunden und leisten einen wichtigen Beitrag zu z. B. Effizienzsteigerungen, Kundenorientierung und Innovationen. Innerhalb des Lehrgangs wird ein eigenes Projekt erarbeitet, um das Erlernte direkt in die Unternehmenspraxis zu übertragen.

02.09.2025 bis 11.11.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht,

dienstags von 08:00 bis 12:15 Uhr oder

04.09.2025 bis 20.11.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht,

donnerstags von 08:00 bis 12:15 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 990,00

Auf dem Weg zum souveränen Telefonieren – ein Training für Auszubildende und junge Kaufleute

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Der selbstverständliche und kundenorientierte Umgang mit dem Telefon ist eine echte Herausforderung. In Zeiten von Sozialen Medien und einer sich wandelnden Kommunikationskultur braucht es für Newcomer Orientierung und Training, damit auch am Telefon gute Arbeit geleistet werden kann. Der erste Eindruck prägt, kann für ein positives Verhältnis sorgen und damit die Grundlage für gute Geschäfte bedeuten. Dieses Telefontraining zeigt auf, was Geschäftspartner in der Kommunikation am Telefon erwarten und wie man selbst schwierige Situationen mit der gebotenen Ruhe und Sicherheit meistern kann.

10.09.2025, Oldenburg oder

25.09.2025, Emstek (ecopark)

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Zum Start der Ausbildung – der „kleine Knigge“ für den großen Start

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Sie sind neu im Unternehmen oder neu in der Abteilung? Was sollte ich tun, was nicht? Was wird von mir erwartet, und was erwarten Kund/innen? Wie gehe ich mit Feedback und Kritik um? Körpersprache – wichtige Tipps und (Aus-)Wirkungen.

11.09.2025 oder 12.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Zeitmanagement und Selbstorganisation für Auszubildende

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Wie Sie die täglichen Dinge im Alltag noch besser „geregelt“ bekommen, Ihre Zeit besser managen, sich gut vorbereiten, ob es auf das Gespräch, die anstehenden Aufgaben, das Projekt, das Meeting, die Routinen oder die Prüfung ist. Wie Sie zielorientiert planen und sich selbst, die Aufgaben, den Arbeitsplatz besser organisieren, erfahren Sie in diesem Seminar.

06.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Persönlichkeitsentwicklung in der Ausbildung – mit wertschätzendem Verhalten, Herz und Persönlichkeit punkten

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Jeden Tag gibt es in der Ausbildung große Herausforderungen: Neue Aufgaben, neue Kolleg/innen und Kund/innen, zu erfüllende Erwartungen, zunehmende Verantwortung und viele Fragezeichen im Kopf (Wie geht das? Wie schaffe ich das? ...). Zudem bildet ein respektvolles und freundliches Miteinander die Basis für den erfolgreichen, beruflichen Weg. Im Seminar wird anhand von praxisorientierten Übungen und Tipps eine Hilfestellung gegeben, sicherer im Umgang mit unterschiedlichen Situationen und Personen zu werden. Das Team wird durch stilsicheres, souveränes Auftreten und eine gute Integration bereichert, und auch Auszubildende selbst fühlen sich am Arbeitsplatz spürbar wohler.

08.10.2025, Oldenburg oder

25.11.2025, Emstek (ecopark)

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Online-Planspiel für Auszubildende „BWL – easy und konkret“

Uwe Vater, Dipl-Kaufmann, Trainer und Dozent

Einfach in die Rolle der Geschäftsführung schlüpfen, Unternehmensergebnisse analysieren, Marketingideen planen und im Wettbewerb mit anderen Unternehmen den Erfolg der eigenen Strategie erkennen – das alles bietet die Unternehmenssimulation für Auszubildende.

Die Azubis übernehmen in dem Planspiel die Führung eines Unternehmens und erleben typische Zielkonflikte in der Unternehmensführung. Sie erlernen spielerisch Unternehmensentscheidungen zu treffen und Kennzahlen anzuwenden, trainieren digitale Zusammenarbeit und haben zusätzlich Freude am interaktiven Lernen im Team.

13.10.2025 bis 14.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr **EUR 360,00**

2.10

Ferienakademie für Auszubildende – Personalwesen

In allen kaufmännischen Ausbildungsberufen ist der Bereich Personalwesen ein Inhalt des Ausbildungsrahmenplans, der vermittelt werden muss. Das ist in den Betrieben oft schwierig, da hier sensible Daten verwaltet werden bzw. die Bearbeitung dieses Bereichs Steuerberater/innen übernehmen. In diesem Lehrgang setzen sich die Auszubildenden intensiv mit Personalthemen auseinander, um das Berufschulwissen zu erweitern. Der Lehrgang ist eine gute Vorbereitung für die kfm. Abschlussprüfungen.

20.10.2025 bis 23.10.2025, Oldenburg

Tagesseminare jeweils von 09:00 bis 16:00 Uhr

EUR 390,00

2.11

Die junge Perspektive – durch ein neues Teamverständnis zwischen Jung und Erfahren wertvolle Potenziale aktivieren

Laurent Metje, Trainer, Bendestorf

Dieser interaktive Workshop stellt praxisnahe Übungen in den Mittelpunkt. An praktischen Beispielen werden die Unterschiede zwischen den Generationen sichtbar gemacht. Wie kann eine generationenübergreifende Zusammenarbeit als bereichernd erlebt werden und dadurch zu gemeinsamen Erfolgen führen?

Das Ziel des Seminars ist es, das gegenseitige Verständnis, eine klare Kommunikation und eine effektive Zusammenarbeit zu fördern. Gemeinsam erarbeiten wir Strategien, um den gegenseitigen Respekt zu stärken, Synergien optimal zu nutzen und eine harmonische Zusammenarbeit im beruflichen Alltag zu etablieren.

Dieses Seminar bietet wertvolle Werkzeuge, um den Arbeitsalltag in einem Umfeld verschiedener Generationen erfolgreicher zu gestalten und dabei von der Vielfalt der Perspektiven zu profitieren.

17.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

2.12

Konfliktmanagement für Auszubildende – Schwierige Situationen und Konflikte souverän meistern

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Schwierige Situationen und Konflikte sind Herausforderungen, denen wir uns immer wieder stellen (müssen). Ungereimtheiten gibt es überall. Sowohl im Team, im Unternehmen, mit Kund/innen, Interessenten, Dienstleistern ... Die Ursachen dafür sind vielfältig.

Da geht es um Missverständnisse, Emotionen, Regelverstoß, das Nichteinhalten von Vereinbarungen, unangemessene Verhaltensweisen und Reaktionen u. v. m.

Wie bin ich in den Konflikt reingekommen? Wie ist es zu dieser Situation gekommen? Wie komme ich da wieder raus? Ohne negativem Beigeschmack und Scherben? Es geht nicht um Schlagabtausch und gewinnen und auch nicht um das Rausdrehen und Wegsehen ...

24.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

2.13

Kommunikationstraining für Auszubildende – Für gute Beziehungen digital, persönlich und am Telefon

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Kommunikation ist unvorstellbar facettenreich, ebenso wie die Menschen, Tätigkeiten und Situationen, mit denen Mitarbeitende im Arbeitsalltag konfrontiert werden. Für das Image des Unternehmens und die Bildung und Erhaltung von Kontakten ist es unerlässlich, die Kommunikationsmöglichkeiten kennen zu lernen und zu nutzen: Ein souveräner Auftritt, ein angemessener Ton und ein höfliches, wertschätzendes Verhalten. Am Seminartag gibt es dazu praxisbezogene Übungen und Tipps, um den Einsatz von gezielter Kommunikation zu optimieren.

26.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

KI-Tool-Box für Auszubildende und junge Beschäftigte – Chancen erkennen, Potenziale konsequent nutzen

Laurent Metje, Trainer, Bendestorf

Junge Menschen verfügen häufig über eine besondere Affinität zu neuen Technologien. In diesem praxisnahen Training beleuchten wir die vielfältigen Einsatzmöglichkeiten von Künstlicher Intelligenz (KI) im betrieblichen Umfeld. Gemeinsam machen wir uns mit gängigen KI-Tools vertraut und erproben deren effektiven Einsatz.

Unser Ziel ist es, den Arbeitsalltag zu erleichtern, betriebliche Prozesse zu optimieren und Innovationen voranzutreiben. Gleichzeitig untersuchen wir die Potenziale, Risiken und Grenzen des KI-Einsatzes im Unternehmenskontext, sodass die Teilnehmenden die Technologie sicher und verantwortungsvoll nutzen können.

04.12.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Resilienz für Auszubildende und junge Beschäftigte – stabil und motiviert bleiben, wenn es schwierig wird

Vivien Egerer, Mediatorin, Trainerin, Konflikt- und BeziehungsCoach, ehemalige Business Operations- und Projektmanagerin, Berlin

Hast du dich auch schon mal gefragt, wieso manche Menschen Herausforderungen, Konflikte und auch Krisen besser bewältigen als andere? Was resiliente Menschen anders machen und wie du nachhaltig resilienter werden kannst, das erfährst du in diesem Seminar. Wenn wir Herausforderungen oder Konflikte haben, für die wir Resilienz brauchen, dann ist es schwierig, ein imaginäres, erlerntes Toolkit hervorzuholen. Wer resilienter werden will, sollte bereit sein, sich mental auf neue Standpunkte zu stellen und genau darum geht es in diesem Training.

01.12.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

Nachhaltigkeit

3

3.1

Manager/in für menschenrechtliche Sorgfalt (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Das 2023 in Kraft tretende Sorgfaltspflichtengesetz nimmt Unternehmen in die Pflicht, sowohl im eigenen Geschäftsbereich als auch in der Lieferkette mehr Verantwortung für Menschenrechts- und Umweltrisiken zu übernehmen. Wie diese Anforderungen zum Nutzen aller umzusetzen sind, ist Inhalt dieser Qualifizierung.

08.09.2025 bis 12.12.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht montags von 13:00 bis 17:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2.390,00

3.2

Nachhaltigkeitsberichterstattung

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Kaum ein Thema innerhalb des weiten Feldes der Nachhaltigkeit erfährt gegenwärtig so viel Aufmerksamkeit wie die Berichterstattung. Dies liegt nicht nur an den sich kontinuierlich verschärfenden gesetzlichen Vorgaben, sondern auch an den steigenden Anforderungen, die die unterschiedlichen Stakeholder an Unternehmen stellen und eine Geschäftsbeziehung an die Offenlegung von Information des Unternehmens knüpfen. Auch die Erwartungshaltung hat sich verändert, die sich durch ein höheres Maß an Transparenz von Unternehmen kennzeichnet. Entstanden ist eine komplexe Anforderungslage, verbunden mit der Notwendigkeit, eine Nachhaltigkeitsberichterstattung im Unternehmen aufzubauen und umzusetzen.

07.10.2025 bis 21.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht

dienstags von 16:30 bis 18:00 Uhr

EUR 319,00

Beauftragte/r für Lean Management (IHK)

Konsequente Orientierung an den Kundinnen und Kunden und Schluss mit Ressourcenverschwendung (Zeit, Material, Arbeitskraft, Finanzmittel) – das ist die Idee des Lean Managements. Das Konzept hat sich branchenübergreifend bewährt. Mit dem grundlegenden Know-how dieses Online-Zertifikatslehrganges ist die Umsetzung ist Schritt für Schritt realisierbar.

**07.07.2025 bis 11. 07.2025, Online-Lehrgang oder
03.11.2025 bis 07.11.2025, Online-Lehrgang**

Live Online Unterricht jeweils 09:00 bis 13:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1890,00

Koordinator/in Nachhaltigkeitsberichtserstattung (IHK)

Kooperationspartner: Treuhand Weser-Ems GmbH

Das Thema Nachhaltigkeit hat in den letzten Jahren in der Gesellschaft rasant an Relevanz gewonnen. Auch im unternehmerischen Kontext wird das Thema aufgrund von verschiedenen Berichtspflichten und Regularien, wie der ESRS und CSRD, der EU-Taxonomie und dem Lieferkettengesetz immer wichtiger. Um dabei den Überblick zu behalten und auch in Zukunft die Geschäftsaktivitäten erfolgreich auszuführen, werden Koordinatoren und Koordinatorinnen benötigt, welche die Einhaltung der Berichtspflichten sowie zusätzliche Nachhaltigkeitsinitiativen im Unternehmen vorantreiben.

ab 23.09.2025

Weitere Infos unter www.ihk.de/oldenburg/KNBE

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 5117,00

Fachexpert/in für Wasserstoffanwendungen (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Wasserstoff besitzt als zukunftsweisender, klimafreundlicher Energieträger das Potenzial, sich zum Gamechanger für die Wirtschaft zu entwickeln. Gerade für unsere Region geht es um entscheidende Wettbewerbsvorteile und die Sicherung der Zukunftsfähigkeit. Dieser Online-Lehrgang vermittelt umfassendes Wissen zur Wasserstofftechnologie: von ökologischen und ökonomischen Grundlagen über die Erzeugung, Speicherung und Anwendung bis hin zu Umweltschutz und rechtlichen Vorschriften. Perfekt für Fachkräfte, die die Zukunft der Energie aktiv mitgestalten möchten.

**12.09.2025 bis 05.12.2025, Online-Lehrgang oder
25.09.2025 bis 05.02.2026, Online-Lehrgang**

Live Online Unterricht mittwochs von 08:00 bis 16:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2490,00

Digitale Kompetenzen

4

4.1

Cyber Security Advisor (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Auf rund 220 Mrd. Euro pro Jahr schätzt das Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik den Schaden durch Cyberkriminalität für die deutsche Wirtschaft – Tendenz steigend. Betroffen sind Unternehmen aller Größen und Branchen.

Doch wo genau sollten Betriebe starten? Was ist im Fall der Fälle zu tun? Speziell qualifizierte Mitarbeitende, die Cyber Security Advisor, geben hierauf konkrete Antworten und entwickeln vorbeugende Maßnahmen.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter
www.ihk.de/oldenburg/kcy

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2490,00

4.2

KI-Manager/in (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Das Trainingskonzept KI-Manager/in (IHK) qualifiziert Multiplikatoren für Unternehmen, die KI-Technologie wertschaffend einsetzen möchten. Der Zertifikatslehrgang befähigt die Teilnehmenden pragmatische, nicht technische Ansätze zur Anwendung von KI für das eigene Unternehmen zu entwickeln, um davon langfristig zu profitieren. Sie bauen ein Verständnis auf und Unsicherheiten ab, treiben das KI voran und bewerten Chancen und Risiken.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter
www.ihk.de/oldenburg/kkima

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2590,00

Data Analyst (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Daten sind die Basis der Digitalisierung. In nahezu allen Branchen sind Fachleute gefragt, die dieses „Kapital“ heben und gezielt nutzen können, um Arbeits- sowie Geschäftsprozesse effizienter und innovativer zu gestalten und die Wertschöpfung weiterzuentwickeln.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter
www.ihk.de/oldenburg/kda

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Digitale/r Innovations- und Produktmanager/in (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Um die digitale Transformation und die Entwicklung neuer digitaler Produkte, Services und Geschäftsmodelle vorantreiben zu können, brauchen Unternehmen Expert/innen. Digitale Innovations- und Produktmanager/innen (IHK) verfügen über das Know-how, die Instrumente und die Führungskompetenzen, um genau das zu leisten.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter
www.ihk.de/oldenburg/kdip

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Agile/r Projektmanager/in (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Dieser Lehrgang vermittelt fundiertes Wissen, praxisorientierte Handlungskompetenzen und Klarheit, was agile Projekte und Strukturen leisten können. Immer öfter müssen sich Unternehmen und Beschäftigte flexibel und mit Tempo auf dynamische Veränderungen einstellen, immer komplexere Strukturen steuern und Entscheidungen fällen, deren Konsequenzen kaum bis ins letzte Detail abgewogen werden können. Agile Projektmanager/innen (IHK) verfügen über erweiterte methodische Kompetenzen, um komplexe Entwicklungsvorhaben, Umstrukturierungen oder Organisationsentwicklungen zeitgemäß führen zu können.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine und Anmeldung unter
www.ihk.de/oldenburg/kap

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1990,00

KI-Scout (IHK)

Kooperationspartner: DIHK-Bildungs-gGmbH

Die heutigen Auszubildenden sind die Fachkräfte von morgen. Deshalb lohnt es sich, sie frühzeitig mit der Bedeutung von KI als Transformationstreiber unserer Arbeitswelt vertraut zu machen. Als KI-Scouts sind Auszubildende voll in die digitale Transformation eingebunden und leisten einen wichtigen Beitrag zu z. B. Effizienzsteigerungen, Kundenorientierung und Innovationen. Innerhalb des Lehrgangs wird ein eigenes Projekt erarbeitet, um das Erlernte direkt in die Unternehmenspraxis zu übertragen.

02.09.2025 bis 11.11.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht, dienstags von 08:00 bis 12:15 Uhr oder

04.09.2025 bis 20.11.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht, donnerstags von 08:00 bis 12:15 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 990,00

4.7

Arbeitsrecht 4.0 und KI in der Arbeitswelt

Rechtsanwalt Jean-Martin Jünger, LB Wirtschafts- und Arbeitsrecht Hochschule Heidelberg und DHBW Mannheim

In diesem Seminar werden Probleme und Konflikte im digitalen Zeitalter der Arbeitswelt erläutert und praxisbezogenen Lösungen zugeführt. Die Teilnehmenden gewinnen an arbeitsrechtlicher Sicherheit und Kompetenz. Das Seminar setzt sich zum Ziel, ein Leitfaden für die rechtliche Bewertung einzelner Maßnahmen zu sein. Die Teilnehmenden erhalten umfangreiche Skripte mit Lehrtext, Fällen, Checklisten, Musterformulierungen und aktueller Rechtsprechung.

27.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

4.8

Lets Rock KI im Marketing – Automatisierung, Personalisierung und Content-Erstellung mit Künstlicher Intelligenz

Martina Kuhlmann, KI und Social Media Expertin

Künstliche Intelligenz (KI) verändert das Marketing grundlegend. Von der Automatisierung von Prozessen über die datengetriebene Personalisierung bis hin zur Erstellung von Text-, Bild- und Video-Content – KI-gestützte Technologien ermöglichen effizientere und wirkungsvollere Kampagnen. Dieses praxisorientierte Online-Seminar vermittelt, wie KI in der Marketingpraxis eingesetzt wird und welche Potenziale sich daraus ergeben.

28.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 08:30 bis 16:30 Uhr

EUR 240,00

4.9

KI-Werkstatt fürs Office – Wie Sie künstliche Intelligenz sinnvoll im Unternehmen einsetzen

Johannes Norrenbrock, Diplom-Kaufmann, Trainer und Berater für die Themen Digitalisierung und Effektive Wissensarbeit

Wie und wo setzen wir KI sinnvoll in unserem Unternehmen ein? In unserem KI-Werkstatt fürs Office lernen Sie, konkrete Anwendungsfälle für ChatGPT & Co. zu erkennen und auf Ihre individuellen Bedürfnisse anzupassen. Gemeinsam schauen wir uns an, wo KI in Ihren Prozessen helfen kann, und geben Ihnen das Handwerkszeug, um erste Schritte selbstständig umzusetzen.

05.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

4.10

Künstliche Intelligenz im Recruiting – ChatGPT & Co. erfolgreich nutzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In unserem Webinar bekommen Sie eine umfassende Einführung in die Rolle von KI in der modernen Personalbeschaffung sowie praxisnahe Einblicke in verschiedene Anwendungsgebiete. Sie erfahren, welche unterschiedlichen Arten von KI für das Recruiting genutzt werden können und, was es bei deren Einsatz zu beachten gilt und welche Fallstricke Sie meiden sollten.

12.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

oder 13.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

Erstellen Sie beeindruckende PowerPoint-Folien mit KI-Unterstützung

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

Dank bahnbrechender neuer KI-Tools wie beautiful.ai können nun eindrucksvolle Folien, komplexe Darstellungen, Pitch-Decks und Vorträge mit minimalem Aufwand erstellt werden. Dadurch wird nicht nur Zeit gespart, sondern auch modernes Design für die Inhalte ermöglicht. Die Kompatibilität mit gängigen Präsentationsprogrammen wie PowerPoint, Keynote oder Google Slides gewährleistet einen reibungslosen Austausch zwischen den Plattformen.

20.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Lets Rock Bilderstellung mit Midjourney & Co. – KI-gestützte Bildgenerierung für Marketing und Social Media

Martina Kuhlmann, KI und Social Media Expertin

Künstliche Intelligenz revolutioniert die visuelle Content-Erstellung. Midjourney und andere KI-gestützte Tools ermöglichen es, beeindruckende Bilder zu generieren, die in Marketing, Social Media, Werbung und kreativen Projekten vielseitig einsetzbar sind.

In diesem praxisorientierten Seminar lernen Sie, wie KI-basierte Bildgenerierung funktioniert, wie sich Bilder gezielt anpassen und optimieren lassen und welche kreativen Möglichkeiten sich für Ihr Unternehmen oder Ihre Marke eröffnen.

25.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 08:30 bis 16:30 Uhr

EUR 240,00

Praxisstudium (z. B. Fachwirt/in)

5

Berufsbegleitend zum anerkannten Abschluss auf Bachelor-Niveau!

Die Weiterbildungen der Kategorie „Praxisstudium“ sind der DQR Stufe 6 zugeordnet und damit gleichwertig zum Bachelor-Abschluss.

Darüber hinaus verbinden sie umfassendes Fachwissen mit praktischer Handlungskompetenz und vielseitiger Führungsstärke. Für die souveränen Führungskräfte von morgen!

Eine Förderung mit bis zu 75 % Kostenzuschuss (Aufstiegs-BAföG) ist für alle Praxisstudiengänge möglich. Informieren Sie sich in unserer Weiterbildungsberatung oder bei der NBank.

5.1

Gepr. Bilanzbuchhalter/in (IHK)

Bachelor Professional in Bilanzbuchhaltung

Bilanzbuchhalter/innen schaffen Überblick rundum Kosten und Investitionen – und gestalten so den Erfolg eines Unternehmens mit. Sie analysieren wichtige Finanzdaten, erstellen Abschlüsse und passen das Rechnungswesen an aktuelle Steuerregelungen an. Mit Führungsstärke und rechtlicher Expertise sind sie eine unverzichtbare Unterstützung für die Geschäftsleitung bei komplexen Entscheidungen. Im Lehrgang erweitern und vertiefen berufserfahrene Mitarbeitende aus dem Finanz- und Rechnungswesen ihre betriebswirtschaftlichen, handels- und steuerrechtlichen Kenntnisse.

22.08.2025 bis 28.08.2027, Oldenburg

freitags, 17:00 bis 20:15 Uhr und samstags,
8:00 bis 13:00 Uhr zzgl. Selbstlernaufwand

Praxisstudium

EUR 4790,00

5.2

Gepr. Wirtschaftsfachwirt/in (IHK)

Wirtschaftsfachwirt/innen kennen und steuern betriebliche Abläufe souverän und gehen als Führungskraft ziel- und teamorientiert voran. Mit umfassender und übergreifender Wirtschaftsexpertise sind sie eine wertvolle Unterstützung in verschiedenen Branchen und Unternehmensbereichen, z. B. im Marketing, im Rechnungswesen, im Personalbereich oder auch der Logistik. Dieser Lehrgang richtet sich an kaufmännische Berufspraktiker/innen aus sämtlichen Bereichen der Wirtschaft.

15.09.2025 bis 25.03.2027, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht

montags und mittwochs von 17:45 bis 21:00 Uhr
zzgl. Selbstlernaufwand

Präsenzlehrgänge in Oldenburg wieder ab 2026

Weitere Infos unter

www.ihk.de/oldenburg/LWFW

Praxisstudium

EUR 3590,00

Gepr. Fachwirt/in für Einkauf (IHK)

Bachelor Professional in Procurement

Fachwirt/innen für Einkauf können interne und externe Einkaufsbedarfe identifizieren und eine maßgeschneiderte Beschaffungsstrategie entwickeln. Sie übernehmen Verantwortung im Lieferanten- und Qualitätsmanagement, verstehen die erforderlichen Controllingprozesse und führen Mitarbeitende teamorientiert. Der Lehrgang richtet sich an Mitarbeitende aus Handel und Industrie mit Berufspraxis im Bereich Einkauf.

Hinweis: Der Lehrgang findet online über unseren Kooperationspartner der DIHK statt. Die Oldenburgische IHK bietet keine Abschlussprüfung zum Kurs an. Die Prüfung kann u. a. bei der IHK Hannover abgelegt werden.

20.09.2025 bis 01.12.2026, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht

dienstags und donnerstags von 17:30 bis 20:00 Uhr,
ca. 1x pro Monat samstags von 09:00 bis 14:00 Uhr
zzgl. Selbstlernaufwand

Praxisstudium

EUR 4200,00

Gepr. Personalfachkaufleute (IHK)

Personalfachkaufleute beherrschen das moderne Instrumentarium praktischer Personalarbeit. Als Funktionsspezialist/innen sind sie Beratende und Dienstleister/innen für alle Mitarbeitenden und die Geschäftsführung. Sie können im Unternehmen als Personalreferent/in bzw. Leiter/in des Personalwesens eingesetzt werden.

Im Lehrgang werden Kenntnisse und Fertigkeiten in den Bereichen Personalpolitik, Personalplanung, Personalmarketing und Personalentwicklung vermittelt sowie durch wichtiges Rechts- und Führungswissen abgerundet.

Oldenburg, 10.10.2025 bis 10.04.2027

freitags, 17:00 bis 20:15 Uhr und samstags, 8:00 bis 13:00 Uhr

Praxisstudium

EUR 4290,00

Gepr. Aus- und Weiterbildungspädagog/in (IHK)

Aus- und Weiterbildungspädagog/innen sind Profis, wenn es darum geht, dass ein Unternehmen einen mit modernem Wissen gut aufgestellten Personalstab hat und behält. Dazu gehört es, junge Menschen für eine Ausbildung in gerade diesem Unternehmen zu interessieren oder herauszufinden, welche Weiterbildung den Kolleg/innen bei ihrer Arbeit hilft. Es geht zusätzlich darum, der Geschäftsleitung schlüssige Bildungskonzepte für ein zukunftsorientiertes Unternehmen zu präsentieren. Unterschiedliche Aspekte wie die betriebliche Ausbildung junger Menschen, das Begleiten von erfolgreichen Lernprozessen sowie die Planung, Bewertung und Qualitätssicherung von Bildung im Betrieb bieten ein breites Einsatzfeld voller interessanter Anforderungen.

Der Lehrgang findet online über unseren Kooperationspartner Didaris statt. Die Prüfung kann u. a. bei der IHK Magdeburg abgelegt werden.

01.12.2025 bis 19.03.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr
zzgl. Selbstlernaufwand

Praxisstudium

EUR 3.590,00

Gepr. Handelsfachwirt/in (IHK)

Organisatorische, methodische und dispositive Kenntnisse sowie Führungswissen bilden die Grundlagen zur Erfüllung qualifizierter Fachaufgaben im Handel. Dieser Lehrgang bereitet Fachkräfte aus dem Handel auf verantwortungsvolle Führungspositionen vor und vermittelt umfassendes Wissen zu Handelsmarketing, Beschaffung und Logistik sowie Finanz- und Personalmanagement.

31.08.2026 bis 15.03.2028, Oldenburg

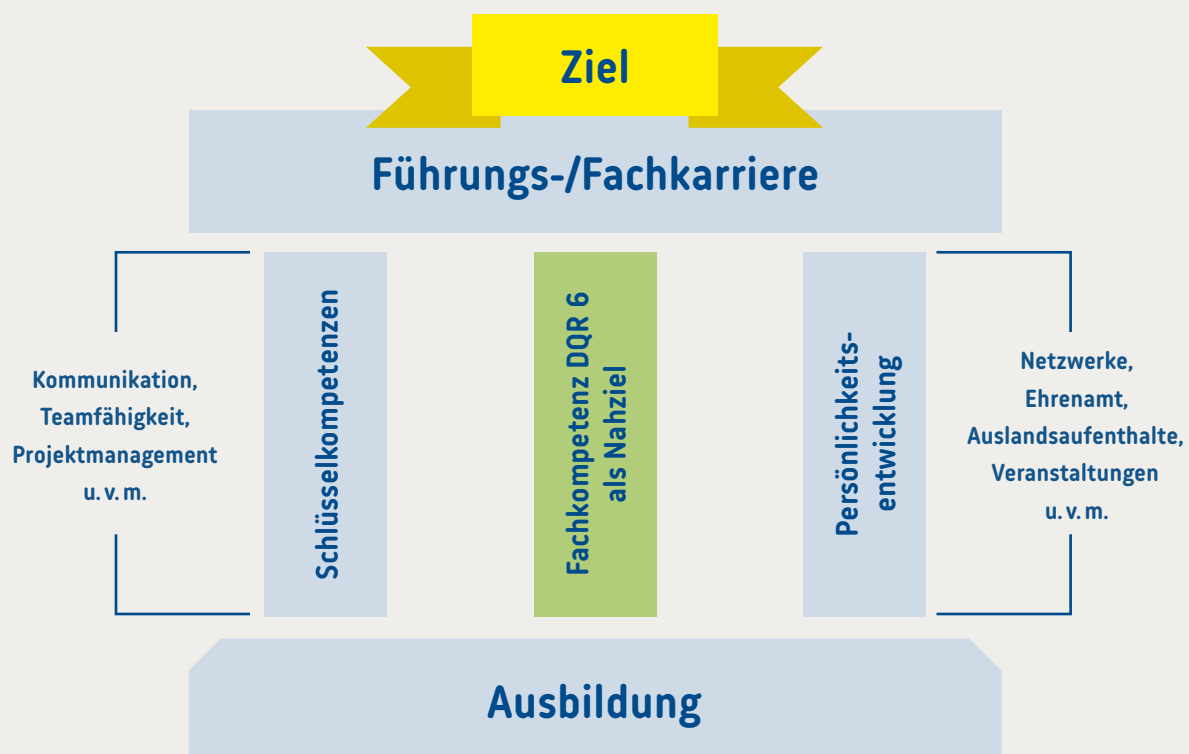
montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr
zzgl. Selbstlernaufwand

Praxisstudium

EUR 4.190,00

So entwickeln Sie Talente in Ihrem Unternehmen systematisch weiter

Talentierte Nachwuchskräfte sind wertvoll, insbesondere in Zeiten des Fachkräftemangels. Das 3-Säulen-Modell kann Sie dabei unterstützen, junge Menschen systematisch weiterzuentwickeln, um ihnen attraktive Perspektiven in Ihrem Unternehmen aufzuzeigen.



Eine solide fachliche Basis ist ein wichtiges Fundament für eine aussichtsreiche Fach- und Führungslaufbahn. Damit Talente aufblühen und nachhaltig wachsen, sollten jedoch auch individuelle Stärken, Potenziale und persönliche Ziele bewusst in den Blick genommen werden – und das schon mit Beginn der Ausbildung.

Azubi-Trainings und gemeinsame Projekte unterstützen Schlüsselkompetenzen, wie z. B. Kommunikation, Organisation und Teamfähigkeit. Auslandsaufenthalte, die Teilnahme an prestigeträchtigen Veranstaltungen oder auch spannende Netzwerkkontakte drücken nicht nur Wertschätzung aus, sondern zahlen auf die Persönlichkeitsentwicklung junger Menschen ein – eine gute Investition in angehende Fach- und Führungskräfte!

Naht das Ausbildungsende, gilt es den weiteren gemeinsamen Weg zu gestalten. Die Höhere Berufsbildung (Abschluss z. B. auf DQR 6-Ebene: Fachwirt/in, Industriemeister/in, Bachelor Professional) ist die praxisnahe Alternative zur akademischen Laufbahn. Berufs begleitende oder kompakte Vollzeit Lehrgänge vermitteln zusätzliche Fachkompetenz und bieten jungen Berufsabsolvent/innen attraktive Aufstiegschancen, die auch Ihr Unternehmen voranbringen.

Wie Sie ein solches Konzept konkret umsetzen?

Sprechen Sie uns an.

Frank Mayer, Leiter IHK Weiterbildung, berät Sie gern.

Deutscher Qualifikationsrahmen für lebenslanges Lernen

Haben Sie vom DQR oder gar vom EQR gehört? Beide Systeme sorgen für Orientierung, welche Kompetenzen am Ende eines Bildungsprozesses vorhanden sind.

Es werden fachliche und personale Kompetenzen aus der hochschulischen und der beruflichen Bildung auf acht Niveaustufen beschrieben. Mit Blick auf die höhere Berufsbildung sind besonders die Niveaustufen 6 und 7 interessant. Auf Stufe 6 sind die Meister-, Fachwirte – und Fachkaufmann-Abschlüsse neben den Bachelor-Abschlüssen zugeordnet. Auf dem Niveau 7 befinden sich die Gepr. Betriebswirte und Berufspädagogen gemeinsam mit den Master-Abschlüssen.

Brauchen Fachwirte noch einen zusätzlichen Hochschulabschluss? Eigentlich nicht, denn beide Abschlüsse sind gleichwertig. Falls Sie allerdings über die berufspraktischen Fertigkeiten und das entsprechende Wissen hinaus auch wissenschaftliche Kompetenzen am Arbeitsplatz brauchen, kann ein Studium durchaus Sinn machen. Hier wird die Andersartigkeit der Bildungswege deutlich.

Auf der Internetseite DQR.de wird das System umfangreich beschrieben. Die Lektüre lohnt sich. Falls Sie ergänzende Fragen dazu haben, sind die IHK-Weiterbildner gern für Sie da.

DQR : Deutscher
Qualifikationsrahmen
für lebenslanges Lernen

Weiterbildung finanzieren

Aufstiegs-BAföG

Der Staat unterstützt Karrieren. Ein 50 %-Zuschuss und ein zinsgünstiges Darlehen für den Restbetrag, von dem bei Bestehen der Prüfung noch einmal 50 % erlassen werden – das sind Förderchancen durch das Aufstiegs-BAföG für eine mindestens 400 Unterrichtsstunden umfassende Weiterbildung, die auf eine Fortbildungsprüfung vorbereitet.

www.ihk.de/oldenburg/wb_foerderung



International, Einkauf und Logistik

6

6.1

Zollrecht kompakt – Kompaktes Zollwissen für Einsteiger und Umsteiger an einem Tag

*Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent,
Contradius*

Unternehmen, die international tätig sind, kommen zwangsläufig mit der Thematik Zoll in Berührung. Um die Prozesse rund um die Zollabwicklung im Unternehmen optimal zu gestalten und Risiken zu vermeiden, ist ein solides Grundwissen für in der Zollabteilung unverzichtbar. Auch Mitarbeitende in Funktionen, die nicht direkt zollverantwortlich sind, sollten ein gewisses Maß an Grundkenntnissen mitbringen. Dieses Einführungsseminar vermittelt solides, aktuelles Grundwissen der Zollabwicklung. Praxistipps und Fallbeispiele runden das Seminar ab.

01.07.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 240,00

6.2

Warenursprung und Präferenzen/ Lieferantenerklärungen 2025

*Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent,
Contradius*

Waren mit Präferenzursprung aus der Europäischen Union genießen in den meisten Regionen der Welt Zollvergünstigungen, in vielen Ländern können EU-Waren sogar vollständig zollfrei eingeführt werden. Damit sind Zollpräferenzen wichtige Exportförderungsmittel. Um diese Vergünstigungen in Anspruch zu nehmen, müssen Exporteure die einschlägigen Ursprungsregeln kennen, diese erfüllen und revisionssicher dokumentieren.

02.07.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 240,00

Das Ausfuhrverfahren ATLAS

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Bei der Ausfuhr von Waren aus dem Zollgebiet der Gemeinschaft muss jede Ware bei einer Zollstelle in das Ausfuhrverfahren überführt werden. In diesem Seminar geht es um die zollamtliche Abfertigung von Ausfuhrsendungen und die Abwicklung des elektronischen Ausfuhrverfahrens ATLAS. Neben den Grundlagen der Verzollung wird das System der Zollpräferenzen sowie Vereinfachungen bei der Ausfuhr behandelt. Den Abschluss der Veranstaltung bildet eine Einführung in die Exportkontrolle.

02.07.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 16:00 Uhr

EUR 240,00

Praxiswissen für Zollbeauftragte – Organisation des betrieblichen Zollwesens

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius

Die Teilnehmenden lernen die gesetzlichen Anforderungen an Exporteur/innen kennen und erhalten konkrete Praxisbeispiele und Hinweise, wie die Einhaltung von Exportgesetzen im Unternehmen zu organisieren und zu dokumentieren ist. Dabei wird auch auf die Erstellung von verschiedenen Arbeits- und Organisationsanweisungen für Zollzwecke eingegangen.

08.07.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 240,00

Erstellung einer Arbeitsanweisung Exportkontrolle – ICP

Kristin Scholand, Exportmanagerin (IHK), Contradius, Ahnatal

Grundsätzlich ist vor jeder Ausfuhr zu prüfen, ob diese zulässig bzw. genehmigungsbedürftig sein könnte. Dazu gehören neben der Überprüfung der belieferten Kund/innen (An wen liefere ich?) und Länder (Wohin liefere ich?) auch die Klassifizierung der zu liefernden Güter (Was liefere ich?) und deren Verwendungszwecke (Für welche Zwecke liefere ich?). Hierzu sind strukturierte innerbetriebliche Prozesse zu installieren, zu überwachen und zu dokumentieren. Insbesondere in Außenwirtschaftsprüfungen durch die Zollverwaltung wird die Wirksamkeit dieser Maßnahmen geprüft.

03.07.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

Dual-Use-Prüfungen und Genehmigungscodierungen: Y901 & Co.

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius

Der Außenwirtschaftsverkehr ist frei. Dennoch unterliegen Exporte in Drittländer zahlreichen Bedingungen und selbst harmlos anmutende Waren können Ausfuhrbeschränkungen unterliegen. Alle Exporteur/innen sind verpflichtet, Warenempfänger/in, Bestimmungsland sowie Verwendungszweck andere warenbezogene Beschränkungen (Dual-Use etc.) zu prüfen. Durch das modernisierte Außenwirtschaftsrecht wurde die Bedeutung der Exportkontrolle nochmals verschärft.

09.07.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

6.7

Export- und Zollabwicklung EU und Drittländer – Zollpapiere richtig erstellen

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius

Gerade für Anfänger/innen im internationalen Geschäft ist die Vielzahl von unterschiedlichen Dokumenten oft verwirrend. Im Seminar werden die wichtigsten Dokumente vorgestellt und die Teilnehmer lernen anhand von konkreten Praxisfällen, wie diese Dokumente ordnungsgemäß ausgefüllt werden. Die umfangreiche Seminar-Dokumentation enthält neben allen wichtigen Dokumenten zahlreiche Checklisten, Ausfüllanleitungen und Beispielformulare mit vielen nützlichen Hinweisen aus der Praxis. Dabei werden insbesondere die Regelungen des Unionszollkodex behandelt.

27.08.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 240,00

6.8

Lieferantenerklärungen 2025 verstehen, ausstellen und anwenden

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent, Contradius

Viele Unternehmen werden jährlich von ihren Kund/innen aufgefordert, so genannte Langzeit-Lieferantenerklärungen über den präferenziellen Ursprung von Waren auszustellen. Letztendlich dient hierzu als Nachweispapier und bewirkt damit erhebliche finanzielle Vorteile für Im- und Exporteur/innen. Vielen Unternehmen ist nicht bekannt, wie die präferenziellen Ursprungsregeln für das jeweilige Produkt anzuwenden sind und welche Gestaltungsspielräume genutzt werden können.

28.08.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 12:30 Uhr

EUR 120,00

6.9

IHK-Fachkraft Zoll

Als IHK-Fachkraft Zoll kennen Sie in zwei Modulen das geschäftliche Umfeld in der Außenwirtschaft. Sie beherrschen nicht nur die praktische Im- und Exportabwicklung, Sie kennen außerdem die volkswirtschaftlichen und währungspolitischen Faktoren, die den Erfolg eines global agierenden Unternehmens beeinflussen.

01.09.2025 bis 20.12.2025, Blended Learning

Fernlehrgang mit Selbststudium, 3 Webinar- und 3 Präsenzterminen in Oldenburg

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1590,00

6.10

Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung

Als Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung nehmen Sie Kontakt zu Geschäftspartner/innen im Ausland auf und können Im- und Exportaktivitäten abwickeln. Sie kennen den Rechtsrahmen und bearbeiten die wichtigsten Dokumente souverän. Sie pflegen die Zusammenarbeit mit außenwirtschaftlichen Institutionen und dem Zoll.

Hinweis: Der Kurs ist Teil des Lehrgangs „IHK-Fachkraft Zoll“, kann aber auch einzeln belegt werden. Werden beide Module absolviert, erhalten die Teilnehmenden das Zertifikat „IHK-Fachkraft Zoll“.

10.11.2025 bis 20.12.2025, Blended Learning

Fernlehrgang mit Selbststudium,

3 Webinar- und 3 Präsenzterminen in Oldenburg

EUR 1290,00

Intrahandelsstatistik 2025

Jenny Clermont, Dipl.-Finanzwirtin, Bonn

Für die Intrastat-Auskunftspflichtigen ist es wichtig, sich mit den Neuerungen und deren Auswirkungen auf die Meldepflicht vertraut zu machen. Im Seminar erhalten die Teilnehmenden neben der Einführung in die neue Gesetzgebung auch Hinweise und Informationen zu den wichtigsten Änderungen/Neuerungen, die sich auf die praktische Abwicklung der Intrastat auswirken. Anhand von Praxisbeispielen mit Musterlösungen werden Sonderfälle verständlich erläutert. Sie lernen die wichtigsten Grundlagen und Vorschriften für die selbständige Abgabe einer korrekten Intrastat-Meldung kennen.

12.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 9:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Umsatzsteuer im internationalen Geschäftsverkehr

Marcel Verwaal, Steuerberater, Oldenburg/Groningen

Die zunehmende Internationalisierung des Handels- und Dienstleistungsverkehrs macht es immer wichtiger, die hiermit verbundenen umsatzsteuerlichen Regelungen und Risiken zu kennen. Fehler in der umsatzsteuerlichen Beurteilung eines Geschäfts können zu erheblichen Nachzahlungen an den Fiskus führen. Das gilt nicht nur für Lieferungen und Dienstleistungen im europäischen Binnenmarkt, sondern auch für Geschäfte mit anderen Staaten. Das Seminar zeigt auf, wo umsatzsteuerliche Risiken gegeben sind und wie Sie Fehler vermeiden können.

05.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Erfolgreiche Preisverhandlung für Einkäufer/innen

Katrin R. Feldner, EINKAUFSART, Harpstedt

Sie erfahren und trainieren Möglichkeiten, Ihre Einkaufsgespräche zu optimieren. Sie lernen gezielter zu verhandeln und Ihre Ziele mit erhöhter Abschlussicherheit zu erreichen.

30.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Einkaufstraining Preisverhandlung in der Praxis – Aufbauseminar

Katrin R. Feldner, EINKAUFSART, Harpstedt

Das Aufbauseminar vermittelt ein solides Rüstzeug zur optimalen Einkaufsverhandlung. Sie erfahren durch eigene Fallbeispiele im Dialog, wie Sie gewinnorientiert für Ihr Unternehmen (fair) handeln. Methoden der Verkaufspsychologie werden praxisorientiert eingeübt. Die eigenen Kenntnisse und Erfahrungen ausbauen, im Gespräch selbst erleben und das Taktieren neu erarbeiten sind wichtige Punkte dieses Aufbau- und Praxisseminars. Dieses Seminar ist für alle Einkäufer/innen wichtig, denn es ist die optimale Hilfe für die täglichen Verhandlungssituationen.

27.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Immobilien

7

Durch die Teilnahme an diesen Seminaren erfüllen Sie die gesetzliche Weiterbildungsverpflichtung der Immobilienbranche.

7.1

Maklerrecht für Immobilienprofis – Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Rechtsanwalt, LL.M., Fachanwalt für Bau-, Architekten- und Arbeitsrecht und Alexander Hamming, Rechtsanwalt und Steuerberater

Das Seminar richtet sich an Immobilienmakler/innen mit mehrjähriger Berufserfahrung. Die einschlägigen Rechtsgrundlagen der Berufstätigkeit, insbesondere aktuelle Rechtsprechung und Gesetzesnovellierungen werden anhand von Praxisbeispielen vorgestellt. Das Seminar bietet reichlich Raum, um das zuvor vermittelte Wissen auf praktische Fälle aus dem Teilnehmerfeld zu beziehen und zu diskutieren. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

02.07.2025 oder 05.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr
oder:

EUR 310,00

26.11.2025 bis 27.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht,
jeweils von 09:00 bis 12:30 Uhr

EUR 240,00

7.2

Maklerrecht-Grundlagen, Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Rechtsanwalt, LL.M., Fachanwalt für Bau-, Architekten- und Arbeitsrecht und Alexander Hamming, Rechtsanwalt und Steuerberater

Eine erfolgreiche Tätigkeit als Immobilienmakler/innen bzw. Immobilienverwalter/innen setzt umfassende Kenntnisse der Rechtsgrundlagen voraus. Das Seminar richtet sich an Neulinge und Quereinsteiger. Es wird relevantes Basiswissen über die Makler- und Verwaltertätigkeit, d. h. den Abschluss und den Inhalt von Maklerverträgen und Verwalterverträgen sowie die Gestaltung von Immobilienkaufverträgen vermittelt. Durch Fallsituationen werden die Inhalte praxisnah und interessant vermittelt. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

13.08.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 310,00

Die professionelle Eigentümerversammlung – formale Anforderungen, Gestaltungsmöglichkeiten, Ziele setzen und erreichen

Uwe Harre, Geschäftsführer Hausverwaltung, Rastede,
und Rechtsanwalt Michael Scheder, Rastede

Was braucht es, damit eine Eigentümerversammlung für alle ein Gewinn wird? Die entscheidende Rolle kommt der Verwaltung zu. Die formalen Anforderungen bilden die Pflicht. Dies sollte jeder WEG-Verwalter/in beherrschen. Wirklich professionelle Verwaltungen beherrschen gleichfalls die Kür. Sie setzen geeignete Termine, gestalten eine einladende Atmosphäre, berichten interessant über ihre Arbeit, erklären verständlich Abrechnungen und Wirtschaftspläne, geben Impulse für den Werterhalt der anvertrauten Gebäude, leiten die Versammlungen souverän und führen gekonnt zum Ziel. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

05.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 295,00

Prüfungsvorbereitung Zertifizierte/r WEG-Verwalter/in

Durch das Wohnungseigentumsmodernisierungsgesetz vom 16. Oktober 2020 wurde festgelegt, dass jeder Wohnungseigentümer/in Anspruch auf die Bestellung einer zertifizierten Verwaltung hat. Die Zertifizierung der WEG-Verwalter/innen erfolgt durch die IHKs in Form einer Sachkundeprüfung über die notwendigen rechtlichen, kaufmännischen und technischen Kenntnisse. Der Lehrgang bereitet praxisnah auf diese Sachkundeprüfung vor. Die Anmeldung zur Prüfung läuft immer gesondert zum Lehrgang. Diese muss direkt bei der Handelskammer Bremen (Dokumentennummer 5089098) vorgenommen werden.

Live Online Unterricht zzgl. Selbststudium

Aktuelle Termine unter:

www.ihk.de/oldenburg/kwegv

EUR 1790,00

Wohnungseigentumsverwaltung – Aktuelles Wissen für Wohn- immobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u.
Realkredit

Das Webinar vermittelt aktuelles Wissen zu Entstehung und Begründung des Wohnungseigentumsgesetz (WEG). Es gibt Einblick in verschiedene Eigentumsformen (lt. BGB und WEG) und durchleuchtet sowohl die Rolle von Wohnungseigentümer/innen als auch Eigentümergemeinschaften samt der einhergehenden Rechte und Pflichten nach aktuellem Stand.

17.09.2025 bis 19.09.2025, Webinar

Live Online Unterricht

jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 290,00

Rechtssichere Hausgeldabrechnungen – Aktuelles Wissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u.
Realkredit

Hausgeldabrechnungen können insbesondere für Eigentümergemeinschaften unterschiedliche Themen und Herausforderungen zu Tage fördern. Dieses Seminar vermittelt das notwendige Wissen zu Form und Inhalten der Jahresabrechnung, befasst sich mit aktuellen Rechtsprechungen zur Instandhaltungsrücklage und gibt Tipps zu Ausnahmeregelungen und Stolpersteinen.

08.10.2025 bis 10.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht

jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 290,00

7.7

Forderungsmanagement – Spezialwissen für Wohnimmo- bilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Ein abgesichertes Forderungsmanagement ist eine wichtige Grundlage für die erfolgreiche Immobilienverwaltung und ein gutes Mietverhältnis. In diesem Webinar werden wichtige Aspekte rundum Geldforderungen vermittelt. Von Selbstauskunft und Kautions bis hin zum Zahlungsverzug und der fristlosen Kündigung werden aktuelle Regelungen anhand von Beispielen aus Theorie und Praxis besprochen.

21.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

7.8

Versicherungen in der Immobilien- wirtschaft – Spezialwissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Das Webinar gibt Überblick über grundlegende Begriffe und aktuelle Regelungen rundum die zentralen Versicherungen der Immobilienwirtschaft. Neben der unterschiedlichen Versicherungsarten werden die wichtigsten Versicherungspflichten vorgestellt und anhand von beispielhaften Schadensmeldungen praxisnah diskutiert.

29.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

7.9

Allg. Verkehrssicherungspflichten – Spezialwissen für Wohnimmo- bilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Dieses Webinar befasst sich über die Erläuterung der bestehenden Verkehrssicherungspflichten hinaus auch mit der Frage, wie Maßnahmen unter Berücksichtigung der finanziellen und personellen Ressourcen möglichst effizient und rechtssicher organisiert und dokumentiert werden können. Dabei wird eine juristische Überfrachtung des Themas vermieden.

05.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

7.10

Instandhaltung und Modernisie- rung – Spezialwissen für Wohn- immobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Was sollten Eigentümer/innen und Verwalter/innen rundum Planung, Kosten und Arten von Modernisierungs- bzw. Instandhaltungsmaßnahmen wissen? Was ist hinsichtlich Energieeinsparung und Betreiberverantwortung zu beachten? Dieses Webinar gibt Einblick in aktuelle Auflagen, die rundum die Instandhaltung und Modernisierung von Wohnimmobilien gelten.

12.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Strategisches Portfoliomanagement für Immobilienbestände – Spezialwissen für Wohnimmobilienverwalter/innen

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft u. Realkredit

Um mit dem eigenen Immobilienportfolio erfolgreich zu sein, sollten Immobilienverwalter/innen in der Lage sein, Optimierungspotenziale zu erkennen und zu nutzen. Dieses Webinar gibt Einblick in die Vier-Felder-Matrix der Boston-Consulting-Group ein und vermittelt aktuelles Wissen zu Betriebskosten, Lebenszyklus sowie Wertänderungen einer Immobilie. Damit werden Schlüsselfaktoren besprochen, die Sie im Portfoliomanagement unterstützen können.

26.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Technisches Gebäudemanagement 2025 – Instandhaltung und Sanierung von Gebäuden

Guido Hubatsch, Dipl.- Ing. (FH), Ingenieurbüro mit dem Schwerpunkt der Erstellung von Schadengutachten, Köln-Rodenkirchen

Das Technische Gebäudemanagement (TGM) umfasst die Gesamtheit aller Leistungen zum Bewirtschaften von Wohngebäuden wie auch gewerblich genutzten Gebäuden. Die Abnutzung und der Alterungsprozess der Gebäude verursachen drohende Einschränkungen bei einer langfristigen wirtschaftlichen Nutzung. Diese negativen Prozesse können durch ein intelligentes TGM wirksam begegnet werden. In diesem Seminar werden die aktuellen Tendenzen beim Technischen Gebäudemanagement auch unter dem Hintergrund der Energiekrise dargestellt und erläutert.

09.12.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 315,00

Immobilienmanagement Aktuell 2025 – Energiemanagement und die Auswirkungen auf die Betriebskosten und das Hausgeld

Guido Hubatsch, Dipl.- Ing. (FH), Ingenieurbüro mit dem Schwerpunkt der Erstellung von Schadengutachten, Köln-Rodenkirchen

Thematischer Schwerpunkt dieses Tagesseminars soll sein die Energiekrise und die Folgen für die Immobilienwirtschaft. So wird erläutert werden, wie die Erzeugung und Verteilung von Energie in Deutschland gesetzlich geregelt ist, wie sich die Energiepreise zusammensetzen und wie diese an den Endverbraucher weitergegeben werden.

Im techn. Teil des Seminars werden Heizsysteme der Gegenwart und Zukunft vorgestellt, die Kosten für Einbau und Betrieb berücksichtigt und die Umlagefähigkeit der Kosten für den Mieter bzw. Eigentümer dargestellt.

08.12.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 315,00

Kommunikation und Führung

8

8.0

IHK-Führungstraining „Aus Potenzial Kompetenz gewinnen!“

Ein 6-Stufen-Programm für Führungskräfte und Führungsnachwuchs.

29.08.2025 bis 14.02.2026, Stade oder

30.01.2026 bis 20.06.2026, Oldenburg

Tagesseminare jeweils von 09:00 bis 16:30 Uhr

Gesamtpreis bei Buchung aller 6 Bausteine

EUR 2990,00

Baustein 1 – Führungsverhalten und Führungspersönlichkeit

a) Stade: 29.08.2025 bis 30.08.2025

b) Oldenburg: 30.01.2026 bis 31.01.2026

EUR 550,00

Baustein 2 – Gesprächsführung und Konfliktbewältigung

a) Stade: 26.09.2025 bis 27.09.2025

b) Oldenburg: 27.02.2026 bis 28.02.2026

EUR 550,00

Baustein 3 – Persönliche Arbeitstechniken

a) Stade: 07.11.2025 bis 08.11.2025

b) Oldenburg: 20.03.2026 bis 21.03.2026

EUR 550,00

Baustein 4 – Rhetorik und Präsentationstechniken

a) Stade: 12.12.2025 bis 13.12.2025

b) Oldenburg: 24.04.2026 bis 25.04.2026

EUR 550,00

Baustein 5 – Argumentations- und Verhandlungstechniken

a) Stade: 16.01.2026 bis 17.01.2026

b) Oldenburg: 22.05.2026 bis 23.05.2026

EUR 550,00

Baustein 6 – Innovations- und Projektmanagement

a) Stade: 13.02.2026 bis 14.02.2026

b) Oldenburg: 19.06.2026 bis 20.06.2026

EUR 550,00

Nachwuchsprogramm Northwest

Das Nachwuchsprogramm ist eines der innovativsten Entwicklungs- und Weiterbildungsprogramme für junge Talente und Führungsnachwuchs in Deutschland. Im Rahmen des einjährigen Programms werden Teilnehmende auf die komplexe Arbeitswelt der Zukunft vorbereitet. Während des Programms gibt es in sechs Modulen spannenden Input zu zentralen Führungsthemen und Persönlichkeitsentwicklung, dazu Praxisaustausch und branchenübergreifende Vernetzung mit anderen Teilnehmenden aus dem Nordwesten. Parallel werden die Teilnehmenden individuell von den Programm Coaches begleitet und arbeiten in Form eines Projektes an wichtigen Fragestellungen des Unternehmens. Ein nachhaltiger Entwicklungsturbo!

Vom 04.09.2025 bis zum 21.08.2026, Oldenburg und umzu
Sechs 2-tägige Tagesseminare

Weitere Infos, aktuelle Termine und Anmeldung unter
www.nachwuchsprogramm-nordwest.de

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 7199,00

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Zielgruppe dieses Seminars sind Nachwuchskräfte, die einen Wechsel in eine Führungsrolle vollzogen haben oder in absehbarer Zeit erstmalig diese Rolle übernehmen werden. In dem Seminar werden die besonderen Problemstellungen und Erfahrungen der Teilnehmenden besprochen.

**03.09.2025 bis 04.09.2025, Oldenburg oder
02.12.2025 bis 03.12.2025, Oldenburg**

Tagesseminar jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 475,00

Telefontraining – professionell und stilvoll im Kundenkontakt

Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg

Freundlich, klar und strukturiert – so wünscht man sich nicht nur den ersten (Telefon-) Kontakt zu einem Unternehmen. Gekonntes Verhalten am Telefon ist eine Visitenkarte, die eine Basis für den Aufbau und die Pflege lohnender Geschäftsbeziehungen sein kann. Im Training erkennen Sie, wie wichtig ihre Funktion am Telefon ist und welche Auswirkungen das eigene Telefonverhalten auf das Gesamtbild des Unternehmens hat.

07.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

Motivation steigern, Fehlzeiten reduzieren bei Auszubildenden – Ihr betrieblicher Werkzeugkasten

Ilona Kühling, Personalleiterin, Coach und Trainerin, Lohne

In diesem Seminar gehen wir gemeinsam den Gründen für Fehlzeiten auf den Grund und schaffen ein tieferes Verständnis für Ursachen und Interventionsmöglichkeiten. Wir finden Wege, die Motivation und Leichtigkeit zu fördern, ohne den Anspruch aus dem Blick zu verlieren. Mit vielen Praxisbeispielen trainieren wir einen souveränen Umgang und eine realistische Einschätzung der Absentismus-Situation.

09.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 220,00

8.5

Soziale Gewandtheit und moderne Umgangsformen für Führungskräfte

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Webinar behandeln wir alle relevanten Aspekte sozialer Gewandtheit, die heute in beruflichen Situationen wichtig sind. Angefangen von der angemessenen Reaktion auf LinkedIn-Kommentare bis hin zur Kunst des Business-Smalltalks und dem Aufbau erfolgreicher Verbindungen. Sie erhalten wertvolle Impulse für Ihre Selbstpräsentation und können so produktivere Meetings gestalten und bessere Ergebnisse erzielen. Nach Abschluss des Workshops sind Sie bestens vorbereitet, sich sowohl online als auch offline sicher und erfolgreich zu bewegen.

09.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

8.6

Persönliche Motivatoren und Arbeits-/LebensSINN in Beruf und Privatleben

Dirk Raguse, Training – Coaching – Beratung, Essen

Im Rahmen dieses Online-Seminars wird der Frage nachgegangen, was Sie als Person im Berufs- bzw. Privatleben innerlich antreibt und welchen Berufs- bzw. Lebenszweck Sie verfolgen, um authentisch, glücklich und zufrieden zu leben.

Gleichzeitig gibt dieses Online-Seminar hilfreiche Einblicke, was Ihre persönlichen Grund-/Lebensmotive für Ihren beruflichen und privaten Alltag bedeuten bzw. wie Sie diese in Ihrer aktuellen beruflichen und privaten Situation am besten nutzen sowie umsetzen können und welche Grenzen es in puncto aktueller Rahmenbedingungen und Realisierbarkeitschancen zu berücksichtigen gilt.

28.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 08:30 bis 16:00 Uhr

EUR 240,00

8.7

Professionelle Gästebetreuung und Empfangstechniken: So begeistern Sie Ihre Besucher/innen und VIP's

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Webinar erfahren Sie, wie Sie Besucher/innen, Gruppen und exklusive Gäste in Ihrem Unternehmen optimal empfangen, willkommen heißen und betreuen. Lernen Sie, wie Sie eine einladende, angenehme Atmosphäre schaffen, die richtigen Umgangsformen anwenden und sofort Sympathien gewinnen. Von der Begrüßung bis zur Verabschiedung – wir nehmen jede Phase des Besuchs unter die Lupe, damit sich Ihre Gäste rundum wohlfühlen und Ihr Unternehmen in bester Erinnerung behalten.

29.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

8.8

Wie man Menschen überzeugt – Regeln, Muster und Methoden der HIGH IMPACT Kommunikation für den Berufsalltag

Imke Leith, Expertin für hirngerechte Führung, Veränderungen und Motivation, SCRUM Master, New Work-/Agile Coach, Ottersberg

Dieser Workshop richtet sich an Führungs-Menschen, die ein höheres Niveau der Kommunikation anstreben. Sie lernen, wie Sie mit einfachen Techniken der HIGH IMPACT Kommunikation Menschen auch in schwierigen Situationen überzeugen und dabei schlagfertig, sicher und souverän auftreten. An konkreten Beispielen aus dem Berufsalltag werden Strategien und Kommunikationsformen mit Ihnen erarbeitet, die Sie sofort am nächsten Tag umsetzen können.

03.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Laserfokus – mit neuem Blick in den Alltag

Martina Junker, Business Mentorin für Klarheit, Fokus und Momentum

Dieser interaktive Workshop bringt Klarheit und Gelassenheit in Ihren Alltag. Sie werden verstehen, was Sie bislang gehindert hat, in Ihrer vollen Klarheit zu sein. Sie werden sicherer und bewusster Entscheidungen treffen, um langfristig Ihr Ziel zu erreichen. Mit klarem Fokus und innerer Ruhe begegnen Sie neuen Herausforderungen souverän und selbstbewusst.

04.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

Resilienz – steigern Sie Ihre Widerstandskraft

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Resilienz hat sich zu einer Kompetenz entwickelt, die entscheidend für die private und berufliche Zufriedenheit, Entwicklung, Erfolgsarbeit und die nächsten Schritte sind.

Resilienz lässt sich aufbauen, ausbauen und trainieren. Lassen Sie uns nach vorn blicken und gehen!

12.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

Konflikte bewusst angehen! Strategien und Technik für die richtige Kommunikation

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Konflikte und Reibungen sind kaum zu vermeiden, wenn Menschen miteinander zu tun haben, oder gar zusammen arbeiten. Macht man sich einmal bewusst, wie groß der dadurch verursachte Verlust an Qualität, Zeit und Motivation ist, wird deutlich, dass durch gekonntes Konfliktmanagement weitaus bessere Ergebnisse erreichbar sind. Konflikte rechtzeitig erkennen, sie bewusst angehen und zielstrebig lösen – am besten sie von vornherein zu vermeiden – das ist eine zentrale Führungsaufgabe. In diesem Seminar bekommen Sie als Mitarbeiter mit Führungsverantwortung das Wissen und die Instrumente vermittelt, um eine Antenne für Konflikte zu erhalten, und diese selbstbewusst und situationsgerecht zu lösen.

11.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

Effektives Zeit- und Selbstmanagement

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Ziele vor Augen führen und (be-)greifbar machen, Störer und Zeitkiller erkennen und reduzieren, Prioritäten festlegen. Das sind mögliche persönliche Zielsetzungen, die durch dieses Seminar bedient werden. Zeit hat immer etwas mit einem selbst zu tun, den eigenen Verhaltensmerkmalen, Zeitverschwendern und Grenzen, dem eigenen Rhythmus und den Sichtweisen, Gewohnheiten, Vorlieben, Rollenkonflikten und dem inneren Schweinehund.

13.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

8.13

Smalltalk im Business: Erfolgreich kommunizieren und gekonnt netzwerken

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Gesprächstraining erleben Sie, wie Sie mühelos Konversationen starten und mit jedem ins Gespräch kommen können. Während KI mit vorgegebenen Befehlen arbeitet, erfordert Smalltalk soziale Geschicklichkeit und Empathie. Sie entdecken die subtilen Aspekte der Kommunikation, die Menschen dazu bringt, Ihre Gesellschaft zu suchen. Dabei erfahren Sie auch, dass es nicht nur darauf ankommt, was Sie sagen, sondern auch wie Sie es sagen.

26.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

8.14

Coachingkompetenzen für Führungskräfte: Es ist Zeit für Führung auf Augenhöhe

Alexandra Deters, Organisations- und Persönlichkeitsentwicklerin, Oldenburg

Führungskräfte sollten heute flexibel, reflektiert und individuell mit sich selbst und anderen umgehen. Komplexe Aufgaben erfordern die Zusammenarbeit mit anderen. Dabei gilt es, verschiedene Perspektiven einzubeziehen und in kurzer Zeit angemessen darauf einzugehen. Das braucht Vertrauen und psychologische Sicherheit im Team. Wie sieht die Führungsrolle bei agilen und selbstorganisierten Teams aus? Augenhöhe, Leadership-Ansatz und eine coachende Haltung versprechen Erfolg.

04.12.2025 bis 05.12.2025, Oldenburg

Tagesseminar, jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 475,00

8.15

Deep Work – Fokussiert arbeiten in einer Welt voller Ablenkungen

Daniel Otten, zertifizierter Scrum Master, Agile Leader (Scrum Alliance) & Trainer

Wer kennt es nicht? Schnell die aufpoppende E-Mail während des Meetings beantworten. Mal eben die aufleuchtende Teams-Nachricht in einer Konzeptionsphase lesen. Kurz auf dem Handy die Social Media Push-Nachrichten während des Mittagessens checken ... Ablenkungen sind allgegenwärtig. Grundsätzlich sind diese auch nichts Schlimmes. Sie sind ein Überlebensinstinkt des Gehirns: Dieses nimmt innere und äußere Veränderungen direkt wahr.

12.12.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 265,00

8.16

Erfolgreiche Mitarbeiterführung ohne Vorgesetztenfunktion

Dirk Raguse, Training – Coaching – Beratung, Essen

Innerhalb dieses Workshops geben wir Ihnen wichtige Grundsätze und Voraussetzungen wirksamer Führung ohne Vorgesetztenfunktion mit an die Hand. Gleichzeitig erfahren Sie, wie Sie kritischen Situationen bzw. Konflikten mit einzelnen Teammitgliedern bzw. ganzen Projektteams konstruktiv begegnen und diese auflösen können. Sie werden vertraut gemacht mit der Rollenvielfalt als laterale Führungskraft und lernen mögliche Rollenkonflikte rechtzeitig zu erkennen und mit diesen souverän umzugehen. Darüber hinaus wird Ihre dialogorientierte und dominanzfreie Gesprächs- und Mitarbeiterführungscompetenz gestärkt.

16.12.2025 bis 17.12.2025, Webinar

Live Online Unterricht jeweils von 08:30 bis 16:00 Uhr **EUR 360,00**

Richtiger Umgang mit schwierigen Menschen und Gesprächssituationen im Kontakt mit Mitarbeitenden und Kund/innen

Dirk Raguse, Training – Coaching – Beratung, Essen

Ein nerviger Lieferant? Ein nörgelnder Kollege? Eine ungeduldige Kundin? Auch Sie kennen solche Situationen? Da heißt es für Sie als Mitarbeiter/in bzw. Führungskraft, einen kühlen Kopf zu bewahren und richtig zu reagieren. Das kostet enorm viel Energie und erfordert Verständnis. Innerhalb dieses Webinars durchblicken Sie die Gründe für das für Sie unangenehme Verhalten Ihrer Vorgesetzten, Kolleg/innen, Lieferant/innen bzw. sonstiger Kooperationspartner/innen. Sie lernen in diesem Zuge auch, Ihre eigenen Reaktionen darauf in Bezug auf deren Angemessenheit zu reflektieren und zu verbessern.

18.12.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 08:30 bis 16:00 Uhr

EUR 240,00

Marketing und Vertrieb

9

Zertifikatslehrgang – 5 Bausteine

9.1

Praxistraining Vertrieb – Fünf Bausteine für den Verkaufserfolg

Selbstverständlich sind bedarfsgerechte Produkte und Leistungen die Basis für zufriedene Kundschaft, aber die Akteur/innen sind und bleiben die entscheidenden Erfolgsfaktoren. Wenn die Kommunikation nicht stimmt, schaffen Sie es auch mit dem nettesten Kontakt nicht, einen erfolgreichen und vor allem nachhaltig zufriedenstellenden Abschluss zu bewerkstelligen und eine langfristige Geschäftsbeziehung aufzubauen.

Das intensive Praxistraining in fünf Bausteinen bietet zahlreiche Beispiele aus der Praxis, Übungen und direktes Feedback. Das Training optimiert Ihre Kommunikation – ob am Telefon, digital oder im persönlichen Umgang. Bleiben Sie im Kontakt mit Kund/innen sicher und souverän!

20.08.2025 bis 17.12.2025, Oldenburg

Zertifikatslehrgang (5 Bausteine)

EUR 1.250,00

9.1.1

Baustein 1: Erfolgreiche Kund/innenkommunikation gestalten

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Digital ist nicht das Gegenteil von analog, sondern eine zusätzliche Komponente in der Kund/innenkommunikation. Denn nur durch eine einheitliche und professionelle Kommunikation an allen Kontaktpunkten schaffen Sie eine erfolgreiche und langfristige Geschäftsbeziehung. Dabei gilt es, einen durchgehend kompetenten, engagierten und freundlichen Eindruck zu gestalten. Ihre Kund/innen werden begeistert sein und aktiv für Sie werben, wenn Sie das Trainierte erfolgreich umsetzen.

20.08.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 9:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

9.1.2.

Baustein 2: Am Telefon überzeugen

Oliver Becker, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Oldenburg

Emotionen sind am Telefon, genau wie im persönlichen Gespräch, ausschlaggebend und können Kund/innen überzeugen. Für Ihre Verständlichkeit am Telefon ist es wichtig, dass Sie kurze und einfache Formulierungen verwenden. Begeistern Sie durch präzise Formulierungen und behalten Sie den Fokus auf das Wesentliche. Stellen Sie dazu die richtigen Fragen und hören anschließend genau zu, was Kund/innen zu erzählen haben. Hierbei hilft Ihnen die richtige Vor- und Nachbereitung der Telefonate und Ihr eigener Telefonleitfaden.

17.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

9.1.4

Baustein 4: In Preisverhandlungen überzeugen

Oliver Becker, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Oldenburg

Verkaufsgespräche sind besonders dann erfolgreich, wenn bei dem Geschäft die eigenen Preisvorstellungen realisiert werden. Ändern Sie daher nicht Ihren Preis, sondern ändern Sie die Leistungen. Voraussetzungen hierfür sind klare Ziele, eine professionelle Kommunikationsstrategie, die gute Vorbereitung und selbstverständlich das souveräne Auftreten. Das Training gibt Tipps und Kniffe für eine erfolgreiche Verhandlungsführung im B2B- und B2C-Bereich.

19.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

9.1.3

Baustein 3: Neue Kund/innen akquirieren und Beziehungen ausbauen

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Im Prinzip bietet jeder Kontaktpunkt zwischen Interessenten und Unternehmen eine Chance zur Kund/innengewinnung. Sei es im persönlichen Gespräch, im Nachgang zu einem Messebesuch, bei einem Event, per Telefon oder über die Unternehmenswebseite. Die Bedeutung der Gewinnung neuer Kund/innen nimmt gerade in Zeiten des steigenden Wettbewerbs stetig zu. Gleichzeitig gilt es, die richtigen Instrumente für die Bindung erfolgreich einzusetzen. Denn ohne Akquise und Bindung von Kund/innen kein Unternehmenserfolg!

29.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

9.1.5

Baustein 5: Reklamationen und andere schwierige Situationen positiv gestalten

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Manchmal passieren Fehler. Das ist ärgerlich, aber menschlich. Beschwerden und Reklamationen geben Ihnen allerdings auch die Chance, auf einen Missstand zu reagieren und verärgerte Kund/innen wieder stärker an das Unternehmen zu binden. Mit der richtigen Haltung und der richtigen Kund/innenkommunikation wird mit einem Perspektivenwechsel aus einer vermeintlich unangenehmen Situation eine nachhaltige Geschäftsbeziehung. In diesem Seminar trainieren Sie das geeignete Verhalten.

17.12.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

9.2

Künstliche Intelligenz im E-Commerce (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Künstliche Intelligenz (KI) spielt eine immer wichtigere Rolle im E-Commerce, da sie dazu beiträgt, das Einkaufserlebnis für Kunden zu verbessern, die Effizienz der Betriebsabläufe zu optimieren und die Umsätze zu steigern. Der Kurs „Künstliche Intelligenz im E-Commerce“ gibt einen Überblick über aktuelle KI-Entwicklungen und wie sie den E-Commerce nachhaltig unterstützen.

25.08.2025 bis 13.10.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr

Zertifikatslehrgang

EUR 1.990,00

9.3

Social Media Manager/in (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Kommunikationsplattformen wie X (ehemals Twitter), Facebook, XING, LinkedIn oder Blogs sind aus der medialen Welt nicht mehr wegzudenken. Geschäftspartner/innen und Kund/innen sind zunehmend in sozialen Netzwerken anzutreffen. Doch wie nutzt man diese Plattformen effizient für geschäftliche Ziele? Welche Plattformen sind relevant und was gibt es für Spielregeln? Der Lehrgang macht Sie fit für die Social Media Welt. Sie lernen praxisnah ein eigenes Social Media Marketing effizient aufzubauen und zu steuern.

25.08.2025 bis 05.11.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht

montags und mittwochs 18:00 bis 20:30 Uhr und

2x samstags 09:15 bis 12:30 Uhr

Zertifikatslehrgang

EUR 1.690,00

9.4

Social Media Marketing

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und
Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Social Media Marketing ist heutzutage für Unternehmen jeder Größe und Branche ein unverzichtbares Werkzeug, um die Reichweite und Bekanntheit zu steigern, die Bindung zu Kund/innen zu stärken und Kontaktforderungen und Käufe zu generieren. Doch der Einstieg ins Social Media Marketing oder auch der Ausbau bestehender Maßnahmen sollte nicht überstürzt, sondern immer auf Basis einer zielgerichteten Strategie und Umsetzungsplanung erfolgen.

10.09.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 Uhr bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

9.5

E-Commerce – Grundlagen für den erfolgreichen Handel im Web

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und
Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Unser Webinar bietet Ihnen eine umfassende Einführung in die Welt des Online-Handels. Sie lernen, was bei dem Aufbau eines eigenen Webshops zu beachten ist und wie Sie Ihre E-Commerce-Strategie erfolgreich umsetzen können.

18.09.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Instagram, LinkedIn & Co. – Social Media Marketing erfolgreich planen und umsetzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen Sie einen Einblick in den Social Media Markt und erfahren anhand von Positiv- und Negativ-Beispielen aus der Praxis, welche Potenziale und Möglichkeiten Ihnen Social Media für Ihre Marketing- und Vertriebsaktivitäten bietet. Sie lernen die Chancen und Risiken eines Social Media Engagements kennen und bekommen hilfreiche Tipps für die Entwicklung einer Social Media Strategie an die Hand.

25.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

ChatGPT in der Unternehmenspraxis: KI erfolgreich für Marketing und Prozessoptimierung einsetzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar erfahren Sie, wie Sie ChatGPT gezielt und sinnvoll im Unternehmensalltag einsetzen. Sie lernen, wie Sie Marketingtexte in Sekunden generieren, E-Mails vorbereiten, Social-Media-Posts formulieren, Routineaufgaben automatisieren und Ressourcen planen – ganz ohne technisches Vorwissen. Anhand praxisnaher Beispiele und konkreter Eingabebefehle (Prompts) erhalten Sie sofort anwendbares Wissen für Ihr Unternehmen.

26.09.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Professionelle Selbstpräsentation auf Messen und Veranstaltungen

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

Im Fokus dieses Trainings steht die Verbesserung der Repräsentationsfähigkeit. Die Teilnehmenden lernen, ihre Kommunikation auf die jeweilige Zielgruppe und Veranstaltungssituation abzustimmen und sich dabei sympathisch und sprachlich elaboriert zu präsentieren. Sie erhalten wertvolle Tipps zu Kommunikation und Körpersprache, reflektieren ihr Auftreten und gewinnen an Sicherheit.

25.09.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

Entdecken Sie das Potenzial von SEA mit KI: Praxis-Schulung für Ihr Unternehmenswachstum

Sandra Vieth, Online Marketing Managerin, Inhaberin onlinemarketing-liebe.com

Bringen Sie Ihre Website überall dort hin, wo nach Ihrem Produkt/Ihrer Dienstleistung gesucht wird und sorgen für messbare Ergebnisse der Erfolge. Dabei haben wir stets die Rentabilität im Blick. Search Engine Advertising (SEA) ist eine Form des Online-Marketings, bei der bezahlte Anzeigen in den Suchergebnissen von Suchmaschinen geschaltet werden. Durch die gezielte Platzierung von Anzeigen bei relevanten Suchanfragen können Unternehmen ihre Sichtbarkeit erhöhen und potenzielle Kundinnen und Kunden genau im richtigen Moment ansprechen.

09.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00



125 Jahre für eine starke Wirtschaft

Die Oldenburgische IHK – seit 125 Jahren ein verlässlicher Partner für die Wirtschaft. Von der Hafenwirtschaft über die Ernährungs- bis zur Luftfahrtindustrie sowie Handel und Dienstleistungswirtschaft – unsere Region ist geprägt von Tradition und Innovation. Mit engagierten Ehrenamtlichen sichern wir die Ausbildung der Fachkräfte von morgen. Gemeinsam schaffen wir Perspektiven und gestalten eine starke Zukunft.

#GemeinsamFürDieRegion

Besser texten: So schreiben Sie richtig gut für Instagram, LinkedIn & Co

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

Bereit, Ihre Posts strahlen zu lassen? Möchten Sie frischer, fluffiger und lesefreundlicher schreiben? Dann ist dieser interaktive Intensiv-Workshop genau das Richtige für Sie. Sie lernen, wie Sie überzeugende, kreative Inhalte für Ihre Social-Media-Kanäle und Ihre Website erstellen. Von Instagram-Posts, über Eventankündigungen bis hin zu Blogbeiträgen – hier erfahren Sie, wie Sie Ihre Botschaften plattformgerecht, klar und wirkungsvoll vermitteln.

06.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 150,00

Online Marketing Kompakt – Ihr Einstieg in die Welt des digitalen Marketings in nur einem Tag

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Online Marketing ist heutzutage unverzichtbar für den Erfolg jedes Unternehmens, sei es im B2C- oder B2B-Bereich. Ob Sie ein kleines Start-up oder ein etabliertes Unternehmen sind, eine starke Online-Präsenz kann den Unterschied ausmachen, wenn es darum geht, neue Kunden zu gewinnen und Ihr Geschäft auszubauen. Doch die Vielzahl der Möglichkeiten kann gerade Anfänger überwältigen. Genau hier setzt unser Webinar an.

10.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

Professionelles Beschwerde- und Reklamationsmanagement

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Vorsicht! Der Kunde hat eine Reklamation. Jetzt drehen die wirklich guten Verkäufer/innen den Spieß um. Endlich ist die Chance da, den Kunden an mich und mein Unternehmen zu binden. Ja, die Chance ist da – aber wird diese von Ihnen konsequent genutzt oder verlieren Sie den Kunden nun? Welche Vorgehensweisen haben sich bewährt?

10.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

ChatGPT für Einsteiger/innen: Texte automatisiert verbessern

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Online-Seminar entdecken Sie, wie Sie ChatGPT als unterstützendes Tool optimal einsetzen. Sie lernen, wie Sie die Möglichkeiten der KI nutzen können, um Ihre Texte zu verbessern und Ihre Zielgruppen zu erreichen. Sie werden kreativer, präziser und schneller schreiben. Freuen Sie sich auf spannende Einblicke, Aha-Erlebnisse, praktische Übungen und den Austausch mit anderen Teilnehmenden.

13.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

9.15

Social Media & Recht – Was Sie beim Einsatz von Social Media unbedingt wissen sollten

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Immer mehr Unternehmen setzen bei der Kundenansprache und Personalgewinnung auf Social Media Marketing. Doch der Einsatz von Social Media birgt viele rechtliche Stolperfallen, die es zu kennen und zu vermeiden gilt. Unser Webinar „Social Media & Recht“ bietet Ihnen einen umfassenden Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen, die Sie für einen sicheren Einsatz von Social Media in Ihrem Unternehmen beachten müssen.

19.11.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

9.16

LinkedIn Mastery: Erfolgreich positionieren und netzwerken mit LinkedIn

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem Webinar erfahren Sie, wie sie LinkedIn strategisch für Ihre Ziele nutzen können. Sie erlernen, wie sie mit einem starken Profil und einem überzeugenden Portfolio Ihre berufliche Persönlichkeit optimal zur Geltung bringen. Zudem erwerben Sie die Fähigkeiten, eine engagierte Community aufzubauen und maximale Resonanz für Ihre Unternehmensseite zu erzielen. Unter kompetenter Anleitung entwickeln Sie einen professionellen digitalen Auftritt.

27.11.2025, Webinar

Live Online Training von 09:00 bis 13:00 Uhr

EUR 150,00

9.17

LinkedIn Marketing

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar bekommen die Teilnehmenden anhand von vielen anschaulichen Beispielen aus Theorie und Praxis einen detaillierten Einblick, wie LinkedIn für das eigene Marketing genutzt werden kann. Sie erfahren, was es bei der Entwicklung einer LinkedIn-Strategie zu beachten und welche Fallstricke es inhaltlich und rechtlich zu vermeiden gilt. Sie lernen, was beim Einrichten von Unternehmenseiten und persönlichen Profilen beachtet werden sollte und welche Funktionen und Möglichkeiten LinkedIn den Unternehmen bietet, um Nutzer/innen bestmöglich anzusprechen.

05.12.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

9.18

Online sichtbar werden: Strategien für eine starke, authentische digitale Präsenz

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Soltau

In diesem praxisnahen Webinar erhalten Sie wertvolle Tipps, wie Sie Ihre Online-Präsenz stärken, kreativ gestalten und nachhaltig verbessern können. Erfahren Sie außerdem, wie Sie diese optimal nutzen, um Ihre Sichtbarkeit zu erhöhen. Sie lernen, Ihre Markenidentität organisch aufzubauen und zu pflegen sowie eine vertrauensvolle Kundenkommunikation und -bindung zu etablieren. Dank des erlangten Know-hows und neuer Impulse sind Sie in der Lage, Ihre unternehmerischen Ziele zu erreichen. Sie bauen eine authentische, vertrauenswürdige Marke auf und bleiben wettbewerbsfähig.

05.12.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 150,00

Marketing und Vertrieb



Personalwesen und Gesundheit

10

Zertifikatslehrgang – 3 Module

10.2

IHK-Fachkraft Personalwesen

Im Personalwesen laufen die Fäden für das wichtigste Kapital des Unternehmens zusammen: dem Personal. Von der Personalgewinnung über Führung und Weiterentwicklung bis hin zur Verwaltung bietet der Lehrgang IHK-Fachkraft Personalwesen das nötige Grundlagenwissen, um in diesem bedeutenden unternehmensstrategischen Funktionsbereich erfolgreich tätig sein zu können.

12.09.2025 bis 07.02.2026, Online-Lehrgang

freitags von 17:00 bis 20:15 und
samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr oder

08.04.2026 bis 04.05.2026, Oldenburg

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1390,00

10.1

Fachfrau/Fachmann für Betriebliches Gesundheitsmanagement (IHK)

Kooperationspartner: Udo Schulz, KMU-Beratung Gesundheit

Demografische Entwicklung, Zeit- und Erfolgsdruck, veränderte Arbeitsbedingungen - Faktoren, die sich zunehmend in Leistungsfähigkeit und Motivation von Mitarbeitenden widerspiegeln. Viele Unternehmen haben daher die steigende Bedeutung von Gesundheit als personalwirtschaftliches Instrument zur Sicherung von Fachkräften und Unternehmenserfolg erkannt.

Die Qualifizierung „Fachfrau/Fachmann für Betriebliches Gesundheitsmanagement (IHK)“ vermittelt nötiges Hintergrundwissen, stellt Arbeitshilfen für die tägliche Arbeit vor und bietet die Möglichkeit, ein eigenes BGM-Handbuch für Ihr Unternehmen zu entwickeln.

13.08.2025 bis 29.10.2025, Blended-Learning

Live Online Unterricht, mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr und
3x samstags 08:00 bis 15:00 Uhr zzgl. Selbstlernphasen

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1350,00

10.2.1

Modul 1: Grundlagen der Personalarbeit

Ihr Bewusstsein für die Notwendigkeit eines gut organisierten Personalwesens mit gestaltenden Aufgaben wird geschärft. Sie erkennen das Personal als entscheidendes Kapital für die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens und können Wege aufzeigen, mit denen Personal gewonnen und weiterentwickelt werden kann. Die äußeren Einflüsse auf die Motivation und Leistungsfähigkeit des Personals sind Ihnen bekannt.

EUR 455,00

Modul 2: Recht in der Personalarbeit

In kaum einem anderen betrieblichen Funktionsbereich wird das Handeln ähnlich stark von Richtlinien und Gesetzen beeinflusst wie im Personalwesen. In diesem Lehrgangsmodule bekommen Sie einen guten Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen in der Personalarbeit.

EUR 465,00

Modul 3: Lohn und Gehalt einschl. Sozialversicherung

Sie erhalten einen guten Einblick in sozialversicherungsrechtliche Fragestellungen und können dieses Wissen in die Personalsache einbringen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen.

EUR 635,00

Alle Termine und Anmeldung unter
www.ihk.de/oldenburg/ZPERS

Lohn- und Gehaltsabrechnung – Vertiefungsseminar

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Sie erlangen weiterführende Kenntnisse in der Lohn- und Gehaltsabrechnung und sind in der Lage, schwierigere Fälle, die über die täglichen Aufgaben hinausgehen, richtig zu beurteilen.

11.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

Social Recruiting – Personalgewinnung mit Social Media

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In Zeiten des Fachkräftemangels und des stetig wachsenden Bedarfs an qualifizierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ist es für Unternehmen entscheidend, sich als attraktive Arbeitgeber zu präsentieren und die besten Talente für sich zu gewinnen. Durch Social Media Plattformen wie Facebook, Instagram und LinkedIn haben sich neue Möglichkeiten eröffnet, potenzielle Bewerberinnen und Bewerber anzusprechen und das eigene Employer Branding zu stärken.

11.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 275,00

oder 09.10.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 15:30 Uhr

EUR 240,00

10.5

Business Coach (IHK)

Kooperationspartner: Nordwind Solutions

Haben Sie Interesse, Menschen in ihrer beruflichen Entwicklung zu begleiten und zu unterstützen? Erkennen Sie Stärken und Fähigkeiten von Mitarbeitenden und können Sie diese nutzen, um Unternehmensziele noch besser zu erreichen? Dann ist die Weiterbildung zum Business Coach genau das Richtige für Sie!

Die heutige Dynamik im Wirtschaftsleben macht es erforderlich, Mitarbeitende ständig auf diese veränderten Situationen vorzubereiten. Helfen Sie, dass Gecoachte ihr Leistungsspektrum weiter ausbauen und sich den veränderten Bedingungen des Berufslebens besser anpassen!

12.09.2025 bis 10.01.2026, Blended Learning

13 Online-Tage und 2 Präsenz-Tage,
jeweils von 09:00 bis 18:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 4450,00

10.6

Die Chancen der betrieblichen Altersversorgung (bAV)

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Die betriebliche Altersversorgung ist ein wichtiges, zusätzliches Instrument für eine sichere Versorgung der Arbeitnehmer im Alter. Übersichtlich stellen wir Ihnen die Vor- und Nachteile der einzelnen Durchführungswege aus Arbeitgeber- und Arbeitnehmersicht dar. Insbesondere werden Ihnen die aktuellen Neuerungen durch das Flexientengesetz in 2017 und das Betriebsrentenstärkungsgesetz, das seit Anfang 2018 in Kraft ist und in wesentlichen Teilen seit 2019 wirkt, ausführlich erläutert. Es verändert das Steuerrecht in der bAV drastisch!

16.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

10.7

Personalentwickler/in (IHK)

Als Personalentwickler/in (IHK) gestalten Sie die Zukunft Ihres Unternehmens aktiv mit – vom Aufbau essenzieller Kompetenzen über Talentförderung bis hin zur Mitarbeiterbindung und Motivationssteigerung mit modernen PE-Instrumenten. Im Wettbewerb um Fach- und Nachwuchskräfte glänzen Personalentwickler/innen mit kreativen Ideen und werden somit zur treibenden Kraft für nachhaltigen Erfolg.

18.09.2025 bis 07.11.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht
donnerstags und freitags von 09:00 bis 16:00 Uhr
zzgl. Selbstlernaufwand

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2290,00

Oder 06.02.2026 bis 21.03.2026, Oldenburg

Freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr und samstags
von 08:00 bis 13:00 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 2190,00

10.8

BEM Betriebliches Eingliederungsmanagement – zielgerichtet und verantwortlich

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Zielgruppe sind Mitarbeitende, die mit der Einführung/Durchführung des BEMs beauftragt sind, wie z. B. Personaler, Vorgesetzte, Führungskräfte, Betriebsräte und andere Interessenvertretungen. BEM-Verantwortliche müssen die Regelung des § 167 Abs. 2 SGB IX anwenden können und gezielt bei gesundheitlichen Störungen mit Zustimmung der betroffenen Mitarbeitenden eine gemeinsame Klärung möglicher Maßnahmen durch alle Beteiligten herbeiführen.

19.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

Arbeitsrecht in der Praxis – Was Führungskräfte darüber wissen müssen

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Führungskräfte sollen die wesentlichen Bestimmungen des Arbeits- und speziell des Tarifrechtes so genau kennen, dass sie auf Forderungen und Wünsche ihrer Mitarbeitenden und Betriebsratsmitglieder sicher und überzeugend reagieren können. Es muss ihnen klar sein, in welcher Situation vorsichtig und abwartend zu reagieren ist, um keine rechtlichen Fehler zu begehen und eine spätere Korrektur ihrer Haltung zu vermeiden.

13.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 245,00

Das aktuelle Reisekosten- und Bewirtungsrecht

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Einführung in die Grundlagen der Reisekostenabrechnung unter spezieller Berücksichtigung der Reisekostenreform, Jahressteuergesetz 2024, Lohnsteuerrichtlinien 2023, aktueller BFH-Urteile sowie aktueller BMF-Schreiben (2015 bis 2024). Die Teilnehmenden lernen anhand von Fallbeispielen die Systematik der Reisekosten in der Abrechnungspraxis zu verankern, um bestehende und neue Regelungen auch umsatzsteuerlich ohne Nachteile für das Unternehmen umzusetzen.

28.10.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Lohn- und Gehaltsabrechnung kompakt

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Sie erhalten einen grundsätzlichen Einblick in die arbeits-, lohnsteuer- und sozialversicherungsrechtlichen Bestimmungen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze, Vorschriften und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen, und die entsprechenden Meldungen abzugeben.

10.11.2025 bis 12.11.2025, Oldenburg

Tagesseminare jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 515,00

Sich selbst und andere gesund führen

Olaf Mohrschladt, Dipl. Bankbetriebswirt, NLP-Master (DVNLP), Führungs- und Vertriebscoach

In diesem Seminar geht es darum, wie Sie als Führungskraft ihre eigene Gesundheit und die ihrer Mitarbeitenden fördern können. Es werden praxisorientierte Ansätze und Methoden vorgestellt, wie Sie gesundheitsförderlich führen können – sowohl in der eigenen Selbstführung als auch im Umgang mit Ihren Mitarbeitenden. Durch die Kombination aus theoretischem Input mit praktischen Übungen werden Sie das Gelernte direkt für Ihren Berufsalltag einsetzen können.

18.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

10.13

Arbeitszeugnisse gekonnt formuliert und interpretiert

Joachim Sukop, Dozent und Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Zeugnisse müssen wahr und wohlwollend zugleich sein. Diese zum Teil problematische Anforderung der Rechtsprechung hat inzwischen zu speziellen Zeugnisformulierung und einer eigenen Zeugnissprache geführt. Die muss man kennen, um aussagekräftige und rechtssichere Zeugnisse zu erstellen. Gleiches gilt im Rahmen der Personalauswahl auch für die Zeugnisinterpretation. In diesem Seminar sollen Sie mehr über die Zeugniserteilung und Gestaltung/Formulierung erfahren, um künftig folgeschwere und kostspielige Fehler zu vermeiden.

21.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 265,00

10.14

Die Lohnabrechnung – Tipps und Hinweise zum Jahresende

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Auch im Personalbereich gilt es wieder fit ins neue Jahr zu kommen. Dies erfordert die rechtssichere Umsetzung der Gesetzesvorhaben der Bundesregierung, des Jahressteuergesetzes 2025, des neuen Gesetzes zur Arbeitszeiterfassung, des neuen Bürokratien-entlastungsgesetz IV und des neuen Zukunftsfinanzierungsgesetz. Zudem sind alle aktuellen BMF-Schreiben zu beachten.

25.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

Personalwesen und Gesundheit



Rechnungswesen, Controlling und Steuern

11

Zertifikatslehrgang – 3 Module

11.1

IHK-Fachkraft Rechnungswesen

Dieser modular aufgebaute Lehrgang richtet sich an Mitarbeitende mit kaufmännischen Grundkenntnissen, die entweder bereits im Rechnungswesen tätig sind oder dieses anstreben. Außerdem bietet dieser Lehrgang eine gute Vorbereitung auf den weiterführenden Bilanzbuchhalterlehrgang mit IHK-Prüfung. Sie erhalten die Möglichkeit, Ihr Wissen in diesem Funktionsbereich durch ständig neue rechtliche Rahmenbedingungen, Ausführungsbestimmungen und betriebswirtschaftliche Erkenntnisse zu aktualisieren und zu ergänzen.

13.04.2026 bis 15.03.2027, Oldenburg

Montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

11.1.1

Modul 1: Buchführung und Abschluss

Sie lernen sämtliche Themengebiete des betrieblichen Rechnungswesens der Finanzbuchhaltung kennen und können alle anfallenden Buchungen eines Unternehmens selbstständig erledigen. Dazu gehören sowohl laufende Buchungen wie auch Abschlussbuchungen zur Erstellung des Jahresabschlusses.

EUR 735,00

11.1.2

Modul 2: Kosten- und Leistungsrechnung

Dieser Lehrgang bietet eine grundlegende Einführung in die Problematik der Kostenerfassung nach verschiedenen Kriterien, die Erstellung und Aussagekraft des Betriebsergebnisses und ein grundsätzliches Verständnis für die Kalkulationsgrundlagen eines Unternehmens.

EUR 595,00

Fachkraft für Controlling (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Das Controlling analysiert aktuelle Daten und schafft Prognosen für die Zukunft. Dies dient der vorausschauenden und ergebnisorientierten Steuerung des Unternehmens. Als Fachkraft für Controlling verfügen Sie über die notwendigen Kenntnisse, um die Instrumente des Controllings gezielt einzusetzen und weiter zu entwickeln. Sie helfen dabei, Unternehmenszahlen zu interpretieren und leiten aus ermittelten Zielabweichungen die richtigen Schlüsse für Ihr Unternehmen ab.

25.08.2025 bis 15.10.2025

Live Online Unterricht, montags und mittwochs,
jeweils von 18:00 bis 20:30 Uhr

Zertifikatslehrgang

EUR 1399,00

11.1.3

Modul 3: Grundlagen des Steuerrechts

In diesem Lehrgang werden die wesentlichen Einzelsteuerarten behandelt. Sie erkennen und beurteilen steuerlich relevante Vorgänge und können diese auf Ihre Tätigkeitsbereiche anwenden.

EUR 580,00

Alle Termine und Anmeldung unter
www.ihk.de/oldenburg/ZREWE

11.3

Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung (IHK)

Kooperationspartner: didaris

Das Webinar vermittelt vertieftes praxisnahes Wissen in der Finanzbuchführung zu den Themen Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung. Teilnehmende sind nach dem Kurs in der Lage, komplexe Vorgänge buchhalterisch einzuordnen, zu erfassen und einfache Abschlussarbeiten eigenständig durchführen. Durch das Wissen wird zusätzlich die Zusammenarbeit mit der externen Steuerberatung vereinfacht.

Grundlegendes Wissen über Buchführung, Buchungssätze und Kontenrahmenpläne sollte bekannt sein und angewandt werden können. Vorteilhaft für die Teilnahme an diesem Kurs ist die vorherige Teilnahme am Zertifikatslehrgang IHK-Fachkraft Rechnungswesen.

01.09.2025 bis 19.01.2026

Live Online Unterricht, montags von 18:00 bis 20:30 Uhr und
4 Termine samstags 09:00 bis 12:15 Uhr

Zertifikatslehrgang

EUR 1428,00

11.4

Bilanzen lesen, interpretieren und kommunizieren

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

In diesem Seminar wird am Fallbeispiel eines mittelständischen Unternehmens notwendiges Basiswissen zur Beurteilung der Bilanz vermittelt sowie betriebswirtschaftliche Auswirkungen und Konsequenzen aufgezeigt. Die Teilnehmer/innen sind nach dem Seminarbesuch in der Lage, die aus steuerlichen Zwecken erstellte Bilanz betriebswirtschaftlich zu nutzen und die finanzielle und wirtschaftliche Unternehmenslage anhand des Jahresabschlusses zu beurteilen. Sie können abschätzen wie externe Betrachter/innen (z. B. Banken: „Rating“) den Jahresabschluss auswerten und sind kompetente interne und externe Ansprechpartner/innen.

15.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

11.5

Buchführung und Steuerrecht für kleinere Betriebe

Sonya Eimann, Steuerfachangestellte, Bilanzbuchhalterin und Zertifizierter Businesscoach, Lüneburg

Die Buchführung und Steuerrecht sind für Existenzgründer oder Unternehmer oftmals ein Buch mit sieben Siegeln. Die Referentin, Sonya Eimann, erläutert wichtige Begriffe verständlich und gibt Hilfestellung, um einen Überblick über die einzelnen Abläufe zu vermitteln.

02.12.2025, Webinar

Live Online Unterricht von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 240,00

Management und Recht

12

12.2

Rechte, Pflichten und Haftungs- potenzial der GmbH-Geschäfts- führung

Alexander Hamminger, Rechtsanwalt und Steuerberater

Für die Geschäftsführung einer GmbH gelten weitreichende Pflichten. Das Seminar macht die rechtlichen Risiken transparent und zeigt Handlungsnotwendigkeiten auf.

26.09.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

EUR 285,00

12.1

Betriebliche/r Datenschutz- beauftragte (IHK)

Mit der neuen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) steigt der Handlungsbedarf in den Unternehmen in Bezug auf das Thema Datenschutz. Als Betriebliche Datenschutzbeauftragte (IHK) kennen Sie die Vorgaben der DSGVO und des neuen Bundesdatenschutzgesetzes und wissen, wie Sie diese in Ihrem Unternehmen umsetzen.

01.09.2025 bis 15.09.2025, Online-Lehrgang

Live Online Unterricht
montags bis freitags von 08:30 bis 12:45 Uhr

IHK-Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

12.3

Existenzgründungsseminar – vom Businessplan bis zum Erfolgscontrolling

Mike Beenders, Trainer, Bad Zwischenahn

Das Seminar gibt denen, die über eine selbständige Existenz nachdenken oder sich vielleicht schon auf den Weg gemacht haben, Starthilfe für die entscheidenden ersten und folgenden Schritte. Sie erhalten wichtige Informationen und Anregungen, erkennen Chancen, Risiken und Fehlerquellen ihrer Geschäftsideen. Gleichzeitig können Sie Ihre Fragen einbringen.

14.11.2025, Oldenburg

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr

EUR 220,00

Weitere Informationen

Wer bereitet auf IHK-Fortbildungsprüfungen vor?

In unserer Region gibt es eine Vielzahl von Bildungsanbietern, die auf Fortbildungsprüfungen, wie z. B. AEVO, Gepr. Fachwirt/innen, Gepr. Fachkaufleute, Gepr. Industriemeister/innen und Gepr. Industrietechniker/innen, vorbereiten.

Auf www.ihk.de/oldenburg/fortbildungspruefungen erhalten Sie alle wichtigen Informationen über die angebotenen Prüfungen und auch einen Überblick über die uns bekannten vorbereitenden Bildungsträger.

Die IHK-Weiterbildungsberatung unterstützt Sie zudem gern bei der Suche nach der richtigen Weiterbildung, anderen Prüfungs- und Vorbereitungsorten. Auf den Kontakt mit Ihnen freuen wir uns!

Mit dem IHK-Newsletter Weiterbildung nichts mehr verpassen

Monatlich erscheint der kostenlose IHK-Newsletter. Sie können sich Ihre Wunschinhalte zusammenstellen, um immer auf dem Laufenden zu sein. So behalten Sie im Blick, welche Seminare und Lehrgänge angeboten werden, ob Messen anstehen und welche neuen Entwicklungen sich abzeichnen. www.ihk.de/oldenburg/newsletter

Die IHK-Weiterbildungsdatenbank

Unter www.ihk.de/oldenburg/seminare finden Sie unser komplettes Programm. Oftmals sind auch schon Veranstaltungen für das Folgejahr enthalten. Die Suche ist komfortabel über Themenkacheln und eine freie Suchfunktion gestaltet. Die Weiterbildungen sind umfangreich beschrieben, und für Fragen sind die Ansprechpartner genannt. Die Online-Anmeldung ist der übliche Weg der Veranstaltungsbuchung.

Ihre Ansprechpartner im Team der IHK-Weiterbildung



Leitung, firmenbezogene Weiterbildungsberatung und IHK-Firmenseminare

Frank Mayer
Tel. 0441 2220-425
frank.mayer@oldenburg.ihk.de



Koordination Bildungspartnerschaften

Andrea Block
Tel. 0441 2220-429
andrea.block@oldenburg.ihk.de



Pädagogische Lehrgangskordinatorin und personenbezogene Weiterbildungsberatung

Sandra Baumann
Tel. 0441 2220-421
sandra.baumann@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Yvonne Tebben
Tel. 0441 2220-454
yvonne.tebben@oldenburg.ihk.de



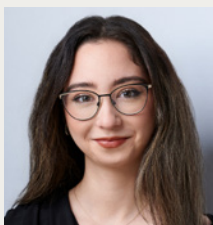
Anmeldung und Beratung Lehrgänge

Dörte Oeltjen
Tel. 0441 2220-470
doerte.oeltjen@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Ingo Deutschendorf
Tel. 0441 2220-465
ingo.deutschendorf@oldenburg.ihk.de



Information und Koordination Seminare

Nazlican Mersinlioglu
Tel. 0441 2220-424
nazlican.mersinlioglu@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Sabrina Karalus
Tel. 0441 2220-459
sabrina.karalus@oldenburg.ihk.de

Impressum

Herausgeber

Oldenburgische Industrie- und Handelskammer, Moslestraße 6, 26122 Oldenburg

Redaktion

Frank Mayer und Sandra Baumann

Konzeption/Design

ideendirektoren – Heinen & Laube GbR / ideendirektoren.de

Fotos

Privat (S. 2 und 3), Foto- und Bilderwerk, istockphoto.com: Ridofranz/peopleimages

IHK ■ Die Weiterbildung schafft Perspektiven

Oldenburgische Industrie-
und Handelskammer

Moslestraße 6, 26122 Oldenburg

Besuchen Sie uns auch auf
LinkedIn und Instagram:



[linkedin.com/company/
ihk-oldenburg](https://www.linkedin.com/company/ihk-oldenburg)



[instagram.com/ihk.
weiterbildung.oldenburg](https://www.instagram.com/ihk.weiterbildung.oldenburg)

