

24 nulleins

IHK ■ Die Weiterbildung
schafft Perspektiven

Karriere- bausteine

Weiterbildungsprogramm für das 1. Halbjahr 2024



Oldenburgische
Industrie- und Handelskammer

Inhalt

IHK-Angebotssystematik	> 4
Trainee-Programm für junge Berufsabsolventen	> 5
Unsere Veranstaltungen	
01. Ausbilder und Trainer, Pädagogik	> 8
02. Auszubildende und junge Fachkräfte	> 11
03. Büro, Sekretariat und IT	> 15
04. Marketing / Einkauf und Logistik	> 16
05. Gepr. Fachwirte / Gepr. Fachkaufleute	> 23
06. International / Fremdsprachen	> 26
07. Immobilien	> 28
08. Kommunikation und Persönlichkeit	> 32
09. Personalwesen, Arbeits- und Sozialrecht, Gesundheit	> 38
10. Rechnungswesen, Controlling, Finanzen und Steuern	> 44
11. Management / Existenzgründung / Klima / Umwelt / Recht	> 47
12. Digitale Kompetenzen	> 50
Weitere Informationen	> 52
Ihre Ansprechpartner im Team der IHK-Weiterbildung	> 53



Hinweis: Für eine bessere Lesbarkeit verwenden wir meist die männliche Form. Entsprechende Textstellen gelten aber selbstverständlich gleichwertig für alle Geschlechter (m/w/d).



”

Moin, moin, liebe Weiterbildungs- interessierte!

Absehbar war es lange schon. Nun wird es spürbar und in den nächsten Jahren vermutlich schmerzhaft. Der Babyboom hatte von 1955 bis 1964 stetig zugenommen, was zugleich bedeutet, dass bis zum Beginn des nächsten Jahrzehnts sehr viele Menschen aus dem Erwerbsleben ausscheiden.

Begriffe wie Ausbildung, Personalentwicklung, Wissensmanagement, Recruiting, Employer Branding haben ebenso Konjunktur wie Strategien zu mehr Digitalisierung, Automatisierung, flexiblen Arbeitsmodellen und neuen Arbeitsformen.

Da überrascht es wenig, dass Sie zu all diesen Themen geeignete Weiterbildungen in unserem Programm finden. Unser Ausbilder-TrainingsCamp hebt Ihre Nachwuchsarbeit auf eine höhere Ebene. Unser Personalentwicklungslehrgang hilft Ihnen, jung und alt auf neue Herausforderungen einzustimmen und ihnen eine attraktive Perspektive zu bieten. Auch wenn Sie nach künstlicher Intelligenz und Changemanagement suchen, werden Sie in unserem Programm die richtigen Angebote finden.

Alles hängt natürlich von reibungslosen Abläufen und guter Stimmung ab. Führungskräften kommt dabei eine herausragende Rolle zu. Auch hier haben wir unser Angebot für Sie ausgebaut. Unsere Seminar und Lehrgänge organisieren wir für Sie gern auch speziell für Ihr Unternehmen.

Nutzen Sie unsere Beratungs- und Weiterbildungsservices!

Ihr

Frank Mayer

Leiter Weiterbildung

“



[www.ihk.de/oldenburg/
seminare](http://www.ihk.de/oldenburg/seminare)



[www.facebook.com/
IHKOldenburg](https://www.facebook.com/IHKOldenburg)



[linkedin.com/company/
ihk-oldenburg](https://linkedin.com/company/ihk-oldenburg)



„
**Selbstbewusstsein fördern,
Potenziale
entfalten.**
“

Kommunikationstrainerin, Karriere Coaching &
Inhaberin von Confident You – Bünting & Ollmann GbR,
Schwäbisch Gmünd

Isabelle Bünting

„Junge Frauen bergen ein unglaubliches Potenzial. Um dieses zu nutzen, braucht es die Offenheit des Unternehmens genau wie das Selbstbewusstsein und -vertrauen der Young Professionals. Meine Trainings bei der IHK werden sprichwörtlich den Boden dafür bereiten.“



Zahl dieser Ausgabe

336

Teilnehmende Auszubildende in Seminaren
und Lehrgängen im Jahr 2023

Dominique Kerperin

„Wir bilden in neun Berufen aus. Damit sich die Azubis direkt zu Anfang gut aufgehoben fühlen, bieten wir ihnen praxisorientierte Trainings der IHK an. Auch unser Fachpersonal wird durch Seminare der IHK weiterentwickelt, um den Azubis eine gute Ausbildung bieten zu können.“

*„Top Ausbildung
braucht Training“*



Personalmanagement/Human Resources, Schne-frost Produktion GmbH & Co. KG, Lönigen

Julia Büscher

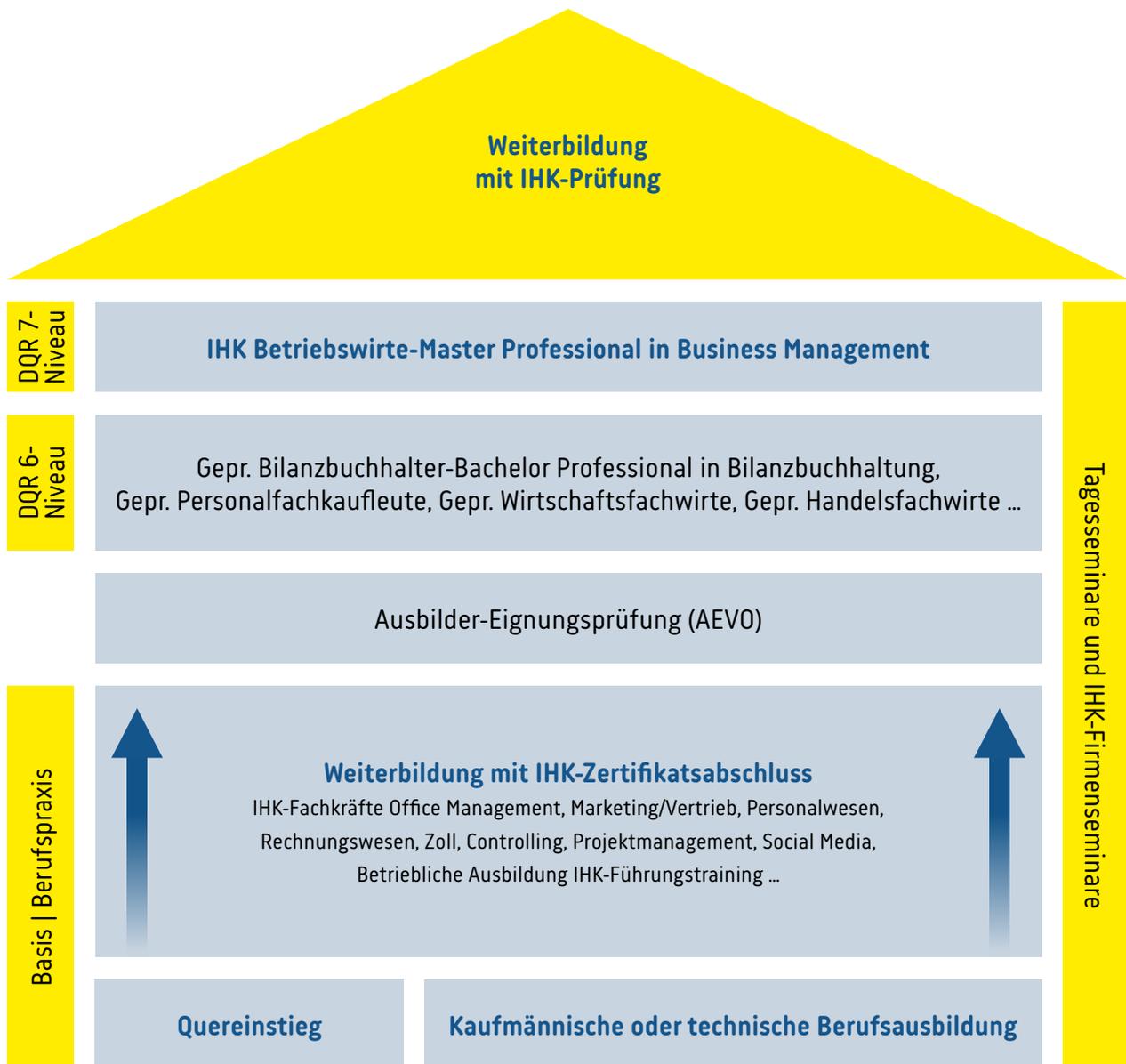
„Aus dem Lehrgang Personalentwickler/in nehme ich viel Neues für meine Praxis mit! Der aktive und wertvolle Austausch in Kombination mit einem zielgerichteten Input an Fachwissen und einer absolut angenehme Arbeitsatmosphäre mit kompetenten Referenten sorgen für einen hohen Lerneffekt“

*„Aus der Praxis –
für die Praxis“*



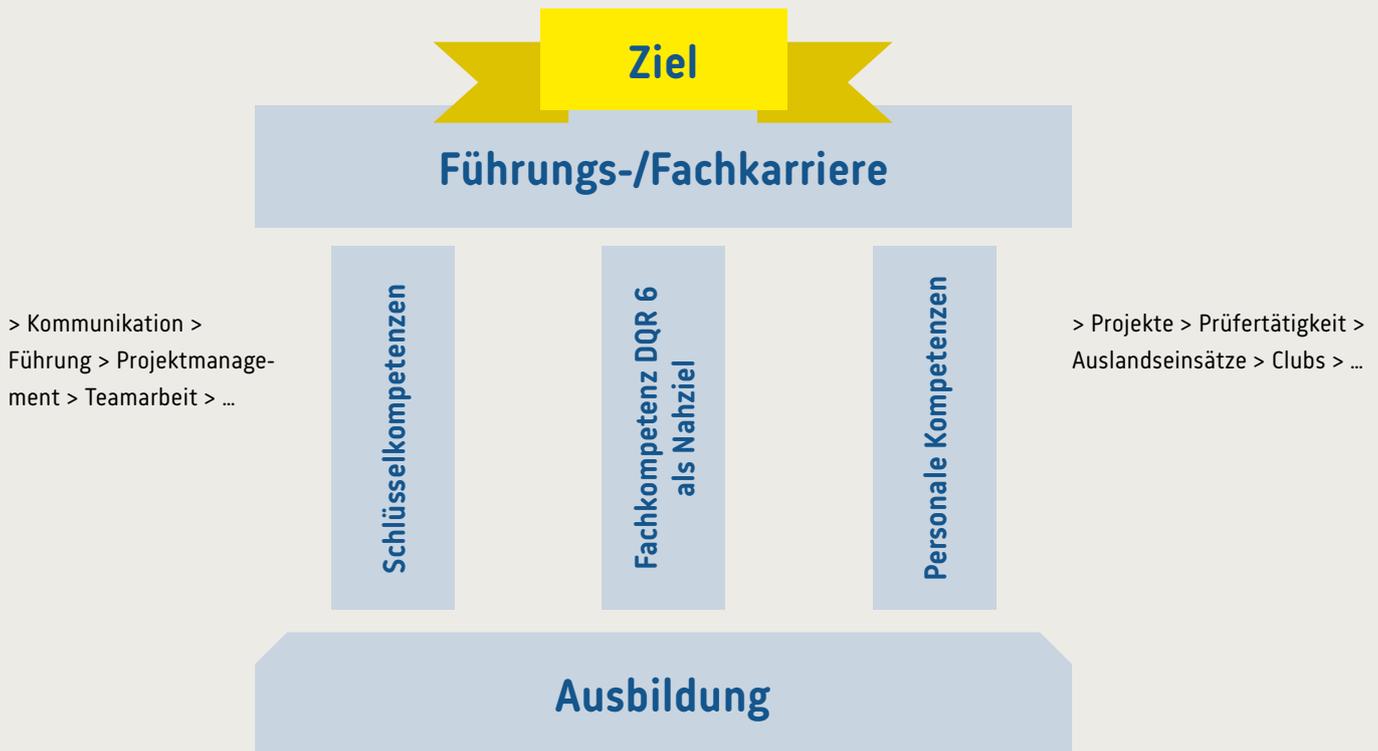
Personalreferentin J. Bunting Beteiligungs AG, Nortmoor

IHK-Angebotssystematik



So entwickeln sich Talente im Unternehmen systematisch weiter

Trainee-Programm für junge Berufsabsolventen – 3-Säulen-Modell



Eine zunehmend große Herausforderung der Ausbildungsbetriebe ist der Wunsch junger Berufsabsolventen, einen akademischen Abschluss zu erlangen. Damit verspricht sich diese Gruppe bessere Aufstiegschancen.

Verständlich. Bieten Sie doch eine noch bessere Perspektive!

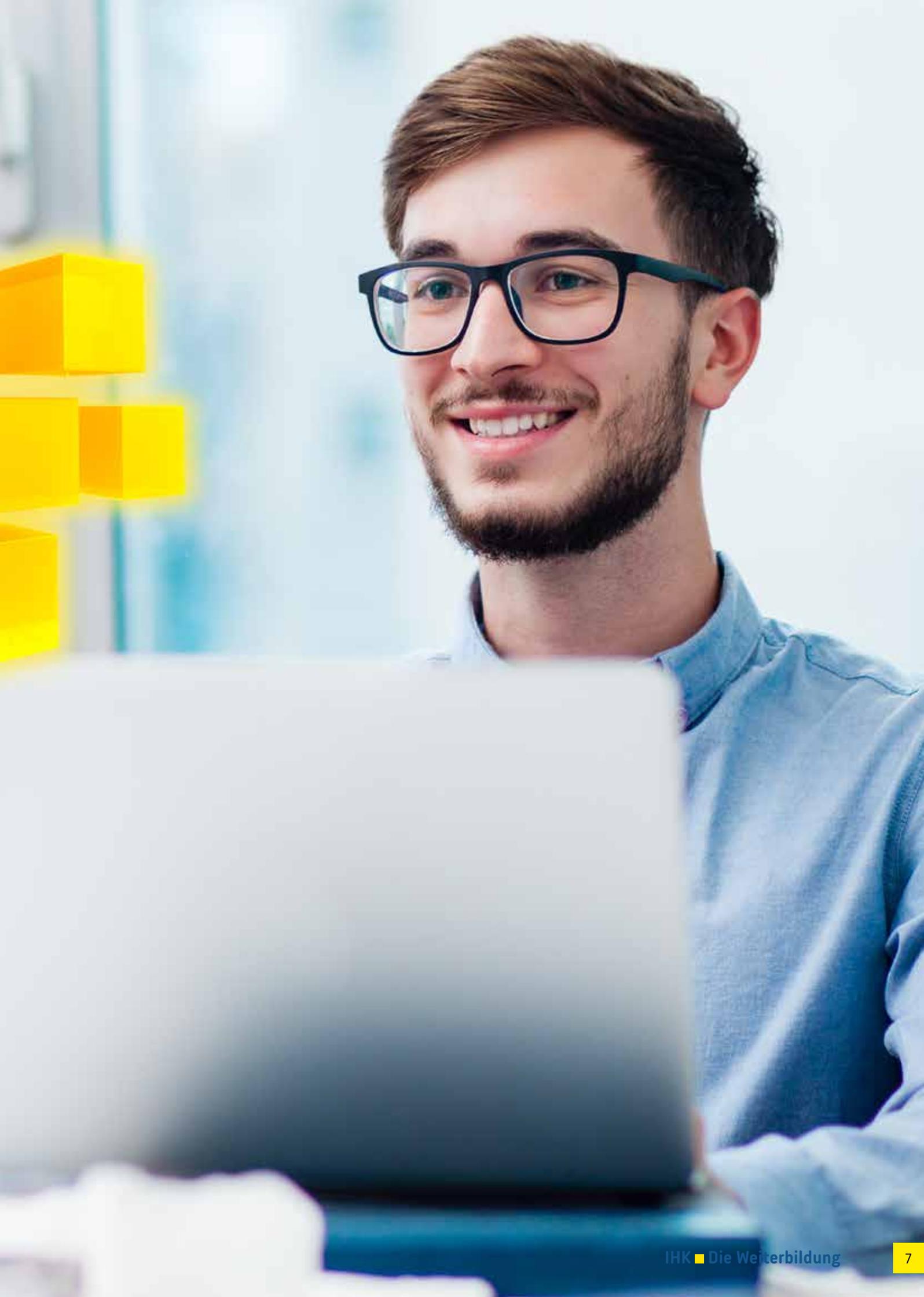
Das 3-Säulen-Modell ist ein Lösungsansatz. Entwickeln Sie Ihre Talente im Unternehmen systematisch weiter. Fachlich ist eine Weiterbildung auf der Ebene der Meister, Fachwirte oder Fachkaufleute das Ziel, weil das DQR 6-Niveau gleichwertig mit einem Studienabschluss ist.

Außerdem sollten Kompetenzen trainiert werden, die die Kommunikation verbessern, das Arbeiten im Team erleichtern und Konflikte vermeiden.

Auch die persönliche Entwicklung in jungen Jahren ist herausragend wichtig. Ehrenamtliche Prüfertätigkeiten, Projektverantwortung, Erfahrungen auf dem internationalen Parkett, Mitwirkung in Clubs ... all diese Möglichkeiten lassen Talente aufblühen. Wie Sie ein solches Konzept konkret umsetzen? Frank Mayer, Leiter IHK-Weiterbildung, berät Sie gern.



Unsere Veranstaltungen



Ausbilder und Trainer, Pädagogik

1

1.1

Vorbereitung auf die Ausbilder-Eignungsprüfung

Dozententeam

Ausbilder und Ausbilderinnen haben nach dem Berufsbildungsgesetz den Erwerb der berufs- und arbeitspädagogischen Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten nachzuweisen.

Der IHK-Lehrgang vermittelt Ihnen das erforderliche Wissen zur Gestaltung einer systematischen und zielorientierten betrieblichen Ausbildung gemäß der Ausbilder-Eignungsverordnung.

Diese Lehrgangstypen stehen Ihnen zur Auswahl:

Lehrgang A: Teilzeit Präsenz

montags und mittwochs, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang B: Teilzeit Präsenz

dienstags und donnerstags, von 18:00 bis 21:15 Uhr

Lehrgang C: Vollzeit Präsenz

14 Tage in Vollzeitform, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)

Lehrgang D: Webinar ca. 50 UStd.

Extern, live Online-Lehrgang am PC
verschiedene Terminvarianten

Lehrgang E: Blended Learning ca. 58 UStd.

5 Tage Online-Unterricht, von 09:00 bis 16:15 Uhr
(als Bildungsurlaub anerkannt)
und 3 Präsenztermine samstags, 08:00 bis 13:00 Uhr **EUR 600,00**

Lehrgang F: Vorbereitung auf die praktische Ausbilder-Eignungsprüfung

Verschiedene Terminvarianten.

Nur für Absolventen von Fortbildungsprüfungen,
die vom schriftlichen Teil befreit sind. **EUR 300,00**

Die konkreten Termine finden Sie im Internet:

www.ihk.de/oldenburg/seminare

22.01.2024 bis 03.09.2024

1.2

Ein 11-Stufen-Programm für Ausbilder/innen

Ausbilder-TrainingsCamp

Dozententeam

Sinkende Bewerberzahlen, wachsende Anforderungen an Methodik und Didaktik, die Schaffung einer Arbeitgebermarke im Ausbildungsbereich und das Thema Fachkräftesicherung sind Schlagworte, die betriebliche Ausbilder und Personalverantwortliche beschäftigen. Unsere Seminarreihe macht Sie fit für die Herausforderungen in der betrieblichen Aus- und Weiterbildung.

Gesamtpreis bei Buchung aller 11 Bausteine EUR 2640,00

Baustein 1: Was kommt auf uns zu und wie gehen wir damit um?

Rastede, 22.01.2024 oder 13.09.2024 EUR 220,00

Baustein 2: Junge Menschen gewinnen und begeistern!

Oldenburg, 06.02.2024 oder 18.10.2024 EUR 220,00

Baustein 3: Aktuelles Recht in der Ausbildung

Oldenburg, 29.02.2024 bis 01.03.2024 EUR 330,00

**Baustein 4: Konstruktive Kommunikation –
Kompetenz für die Gesprächsführung**

Rastede, 09.04.2024 bis 10.04.2024 EUR 330,00

**Baustein 5: Stärken und Potentiale der Auszubildenden
erkennen und fördern**

Rastede, 23.04.2024 bis 24.04.2024 EUR 275,00

Baustein 6: Wenn der Azubi Ärger macht ...

Oldenburg, 15.05.2024 EUR 220,00

Baustein 7: Der Ausbilder als Teamentwickler

Oldenburg, 08.03.2024 EUR 220,00

Baustein 8: Ausbilder sein - gut für sich und andere sorgen!

Oldenburg, 28.05.2024 EUR 220,00

Baustein 9: Interkulturelle Kompetenzen für Ausbilder

Oldenburg, 27.05.2024 EUR 220,00

Baustein 10: Jeder lernt anders - Psychologie des Lernens

Oldenburg, 15.08.2024 EUR 220,00

**Baustein 11: Aktive Ausbildungsmethoden und die
Umsetzung in die Praxis**

Oldenburg, 02.09.2024 und 03.09.2024 EUR 330,00

25.01.2024 bis 07.03.2024

1.3

donnerstags und montags jeweils von 18:00 bis 20:00 Uhr, online

Nachhaltige Ausbildungspraxis

Dozententeam

Junge Menschen drängen verstärkt auf eine nachhaltige Ausrichtung der Ausbildung. Wie können Ausbilder und Ausbilderinnen gemeinsam mit Ihren Auszubildenden zielgerichtet und kreativ die Zukunft gestalten? Wie ändert sich der Lernort Betrieb durch den Blick auf Nachhaltigkeit?

EUR 429,00

14.02.2024 bis 28.08.2024

1.4

14 Veranstaltungen, donnerstags und freitags
von 09:00 bis 18:00 Uhr, Bramsche

Business-Coach (IHK)

Kooperationspartner: Nordwind Solution, Hamburg

Haben Sie Interesse, Menschen in ihrer beruflichen Entwicklung zu begleiten und zu unterstützen? Erkennen Sie Stärken und Fähigkeiten von Mitarbeitern und können Sie diese nutzen, um Unternehmensziele noch besser zu erreichen? Dann ist die Weiterbildung zum Business-Coach genau das Richtige für Sie!

Die heutige Dynamik im Wirtschaftsleben macht es erforderlich, Mitarbeiter ständig auf diese veränderten Situationen vorzubereiten. Helfen Sie, dass Gecoachte ihr Leistungsspektrum weiter ausbauen und sich den veränderten Bedingungen des Berufslebens besser anpassen!

EUR 4450,00

03.04.2024

1.5

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Ausbilder als Zukunftsberater – Nachwuchskräfte für das Unternehmen sichern

*Anika Liedloff-Völker, BA. Gesundheitsökonomin, MA Human
Ressource Management, Unternehmensberaterin, Hamburg*

Nachwuchskräfte für das Unternehmen zu sichern, ist eine der zentralen gegenwärtigen Herausforderungen. Mit Blick in die Zukunft wird diese Aufgabe weiter an strategischer Bedeutung gewinnen. Umso wichtiger ist es, mit seiner Ressource Nachwuchs sorgsam umzugehen.

EUR 265,00**02.07.2024 bis 14.11.2025**

1.6

Geprüfte Aus- und Weiterbildungs- pädagogen (IHK) – Webinar

Dozententeam

Aus- und Weiterbildungspädagogen sind die Experten, wenn es darum geht, dass ein Unternehmen einen mit modernem Wissen gut aufgestellten Mitarbeiterstab hat und behält. Dazu gehört es, junge Menschen für eine Ausbildung in gerade diesem Unternehmen zu interessieren oder herauszufinden, welche Weiterbildung den Kollegen bei Ihrer Arbeit hilft. Es geht darum, der Geschäftsleitung schlüssige Bildungskonzepte für ein zukunftsorientiertes Unternehmen zu präsentieren. Unterschiedliche Aspekte wie die betriebliche Ausbildung junger Menschen, das Begleiten von erfolgreichen Lernprozessen sowie die Planung, Bewertung und Qualitätssicherung von Bildung im Betrieb bieten ein breites Einsatzfeld voller interessanter Anforderungen.

Die Weiterbildung ist der DQR-Stufe 6 zugeordnet.

Lehrgang mit IHK Prüfung / ca. 442 UStd.

EUR 3590,00

Auszubildende und junge Fachkräfte

2

Prüfungsvorbereitungskurse als Webinar 2.1 **Fit für die Abschlussprüfung!**

Diese Lehrgänge richten sich an Auszubildende, die kurz vor der Abschlussprüfung stehen.

Kaufleute für Büromanagement (Teil 1)

Kaufleute für Büromanagement (Teil 2)

Industriekaufleute

**Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement
Fachrichtung Großhandel (Teil 1)**

**Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement
Fachrichtung Großhandel (Teil 2)**

Kaufmann/-frau im Einzelhandel (Teil 1)

Kaufmann/-frau im Einzelhandel (Teil 2)

Fachkraft für Lagerlogistik

Alle IT-Berufe (AO 2020 Teil 1 der Abschlussprüfung)

**Fachinformatiker/-in Fachrichtung Systemintegration
(AO 2020 Teil 2)**

**Fachinformatiker/-in Fachrichtung Anwendungsentwicklung
(AO 2020 Teil 2)**

Kaufleute für IT-System-Management (Teil 2)

Kaufleute für Digitalisierungsmanagement (Teil 2)

Die konkreten Termine und Preise finden Sie im Internet:
www.ihk.de/oldenburg/seminare.

29.04.2024

2.2

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Zeitmanagement und Selbstorganisation für Auszubildende

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Wie Sie die täglichen Dinge im Alltag noch besser „geregelt“ bekommen, Ihre Zeit besser managen, sich gut vorbereiten, ob es auf das Gespräch, die anstehenden Aufgaben, das Projekt, das Meeting, die Routinen oder die Prüfung ist. Wie Sie zielorientiert planen und sich selbst, die Aufgaben, den Arbeitsplatz besser organisieren, erfahren Sie in diesem Seminar.

EUR 220,00**06.02.2024 oder 05.04.2024 oder 15.05.2024**

2.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Telefontraining für Auszubildende und Juniorkaufleute

Kristina Arnold und Anika Liedloff-Völker, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg/Hamburg

Der tägliche Umgang mit dem Telefon ist auch für Auszubildende und Juniorkaufleute durch ständig steigende Anforderungen im Unternehmen unverzichtbar. Dafür sind Fähigkeiten und eine innere Haltung notwendig, wie sie bisher nur selten in Familie, Schule und Beruf herausgefordert und gefördert worden sind. Gemeint sind z. B. das Kennenlernen der gezielten Gesprächsführung sowie die Kommunikation mit dem Gesprächspartner. Das Seminar bietet Hilfen an, das Telefon wirksam einzusetzen und sich in schwierigen Situationen kundengerecht zu verhalten.

EUR 220,00**06.05.2024 oder 14.05.2024**

2.3

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, ecopark Emstek oder
Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Kommunikationstraining für Auszubildende – Für gute Beziehungen digital, persönlich und am Telefon

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Kommunikation ist unvorstellbar facettenreich, ebenso wie die Menschen, Tätigkeiten und Situationen, mit denen Mitarbeitende im Arbeitsalltag konfrontiert werden. Für das Image des Unternehmens und die Bildung und Erhaltung von Kontakten, ist es unerlässlich, die Kommunikationsmöglichkeiten kennen zu lernen und zu nutzen: Ein souveräner Auftritt, ein angemessener Ton und ein höfliches, wertschätzendes Verhalten. Am Seminartag gibt es dazu praxisbezogene Übungen und Tipps, um den Einsatz von gezielter Kommunikation zu optimieren.

EUR 220,00**13.06.2024**

2.5

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr; ecopark Emstek

Auf dem Weg zum souveränen Telefonieren – ein Training für Auszubildende und junge Kaufleute

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Der selbstverständliche und kundenorientierte Umgang mit dem Telefon ist eine echte Herausforderung. In Zeiten von Sozialen Medien und einer sich wandelnden Kommunikationskultur braucht es für Newcomer Orientierung und Training, damit auch am Telefon gute Arbeit geleistet werden kann. Der erste Eindruck prägt, kann für ein positives Verhältnis sorgen und damit die Grundlage für gute Geschäfte bedeuten. Dieses Telefontraining zeigt auf, was Geschäftspartner in der Kommunikation am Telefon erwarten und wie man selbst schwierige Situationen mit der gebotenen Ruhe und Sicherheit meistern kann.

EUR 220,00

19.02.2024

2.6

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Konfliktmanagement für Auszubildende – Schwierige Situationen und Konflikte souverän meistern

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Schwierige Situationen und Konflikte sind Herausforderungen, denen wir uns immer wieder stellen (müssen). Lassen Sie uns erarbeiten, wie Sie Konflikte im Berufsalltag reduzieren können, was Sie meiden und was Sie tun sollten. Erleben Sie, wie Sie die Situation jetzt meistern, stehenbleiben und sich austauschen. Erfahren Sie, was Sie mitnehmen können wenn Sie kritische Feedbacks bekommen und wie wertvoll diese für die eigene Entwicklung sind. Erleben Sie, was „neuer Zündstoff“ in Konflikten ist und bedeutet und lassen Sie uns die Situationen ergebnisorientiert meistern. Denn „richtig“ ausgetragen, können Konflikte dafür sorgen, dass in Zukunft mehr erreicht wird. Steigern Sie Ihre Konfliktkompetenz und erleben Sie, wie Sie weiter „wachsen“, der Alltag leichter, entspannter und professioneller abläuft.

EUR 220,00

18.03.2024 bis 21.03.2024

2.8

jeweils von 09:00 bis 16:15 Uhr, Oldenburg

Ferienakademie für Auszubildende – Personalwesen

Jörg Beckmann, Wiesmoor

In allen kaufmännischen Ausbildungsberufen ist der Bereich Personalwesen ein Inhalt des Ausbildungsrahmenplans, der vermittelt werden muss. Das ist in den Betrieben oft schwierig, da hier sensible Daten verwaltet werden bzw. die Bearbeitung dieses Bereichs Steuerberater übernehmen.

In diesem Lehrgang setzen sich die Auszubildenden intensiv mit Personalthemen auseinander, um das Berufschulwissen zu erweitern. Der Lehrgang ist eine gute Vorbereitung für die kfm. Abschlussprüfungen.

EUR 250,00

14.03.2024

2.7

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Telefontaining für Auszubildende und Juniorkaufleute

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Der tägliche Umgang mit dem Telefon ist auch für Auszubildende und Juniorkaufleute durch ständig steigende Anforderungen im Unternehmen unverzichtbar. Dafür sind Fähigkeiten und eine innere Haltung notwendig, wie sie bisher nur selten in Familie, Schule und Beruf herausgefordert und gefördert worden sind. Gemeint sind z. B. das Kennenlernen der gezielten Gesprächsführung sowie die Kommunikation mit dem Gesprächspartner. Das Seminar bietet Hilfen an, das Telefon wirksam einzusetzen und sich in schwierigen Situationen kundengerecht zu verhalten.

EUR 220,00

25.03.2024 bis 28.03.2024

2.9

jeweils von 09:00 bis 16:15 Uhr, Oldenburg

Ferienakademie für Auszubildende – Rechnungswesen für Buchungen nach Industriekontenrahmen

Christian Westerheide, Oldenburg

In den Ausbildungsrahmenplänen der Büro- und Industriekaufleute ist die Vermittlung von Kenntnissen und Fertigkeiten im Bereich Rechnungswesen verbindlich vorgesehen. Für Unternehmen, die diese Ausbildungsinhalte in ihrem Hause nicht vermitteln können, bieten wir praxisorientierte Lehrgänge für ausschließlich Auszubildende im 3. Ausbildungsjahr an. Darin erhalten die Auszubildenden die Möglichkeit, sich mit praxisrelevanten Inhalten und Tätigkeiten des betrieblichen Rechnungswesens vertraut zu machen. Es ist eine gute Vorbereitung für die Abschlussprüfung.

EUR 250,00

15.01.2024 bis 21.02.2024

2.10

montags und mittwochs von 18:00 bis 20:30 Uhr, online

Rechnungswesen für Auszubildende

Dozententeam

Im Fach Rechnungswesen ist es elementar für den Erfolg, dass alle Themen verstanden sind und der „rote Faden“ erkannt wird. In diesem berufsbegleitenden Webinar werden Wissenslücken im Bereich Finanzbuchhaltung und Kosten- und Leistungsrechnung gefüllt – eine gute Vorbereitung auf die Abschlussprüfungen.

EUR 390,00**07.02.2024**

2.12

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Persönlichkeitsentwicklung in der Ausbildung – Mit wertschätzendem Verhalten, Herz und Persönlichkeit punkten

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Jeden Tag gibt es in der Ausbildung große Herausforderungen: Neue Aufgaben, neue Kollegen und Kunden, zu erfüllende Erwartungen, zunehmende Verantwortung und viele Fragezeichen im Kopf (Wie geht das? Wie schaffe ich das?...). Zudem bildet ein respektvolles und freundliches Miteinander die Basis für den erfolgreichen, beruflichen Weg. Im Seminar wird anhand von praxisorientierten Übungen und Tipps eine Hilfestellung gegeben, sicherer im Umgang mit unterschiedlichen Situationen und Personen zu werden. Das Team wird durch stilsicheres, souveränes Auftreten und eine gute Integration bereichert, und auch Auszubildende selbst fühlen sich am Arbeitsplatz spürbar wohler.

EUR 220,00**08.01./12.01. und 15.01.2024 oder
25.3.2024 bis 27.03.2024**

2.11

jeweils von 09:00 bis 16:00 Uhr, online

BWL-easy und konkret – Online-Unternehmenssimulation für Auszubildende

Uwe Vater, Diplom-Kaufmann, freier Dozent und Unternehmensberater, Hatten

Mehr BWL-Verständnis für Auszubildende in kaufmännischen Berufen und erweiterte Fähigkeiten im Team unternehmerisch zu denken und zu handeln, diese Zielsetzung realisiert das Live Online Training „BWL-easy und konkret“. Die Auszubildenden erlernen spielerisch Unternehmensentscheidungen zu treffen, trainieren digitale Zusammenarbeit und haben zusätzlich Freude am interaktiven Lernen im Team.

EUR 419,00

Büro, Sekretariat und IT

3

07.02.2024 bis 15.03.2024 oder
28.08.2024 bis 11.10.2024

3.1

Cyber Security Advisor (IHK)

Auf rund 220 Mrd. Euro pro Jahr schätzt das Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik den Schaden durch Cyberkriminalität für die deutsche Wirtschaft – Tendenz steigend. Betroffen Sie Unternehmen aller Größen und Branchen. Doch wo genau sollten Betriebe starten? Was ist im Fall der Fälle zu tun? Speziell qualifizierte Mitarbeitende, die Cyber Security Adviser geben hierauf konkrete Antworten und entwickeln vorbeugende Maßnahmen.

Zertifikatslehrgang

EUR 2390,00

Marketing / Einkauf und Logistik

4

15.01.2024 bis 19.04.2024
13.09.2024 bis 09.12.2024

4.1

Nachhaltiges Lieferketten- management (IHK)

Das Sorgfaltspflichtengesetz nimmt Unternehmen in die Pflicht, sowohl im eigenen Geschäftsbereich als auch in der Lieferkette mehr Verantwortung für Menschenrechts- und Umweltrisiken zu übernehmen. Wie diese Anforderungen zum Nutzen aller umzusetzen sind, ist Inhalt dieser Qualifizierung.

EUR 2390,00

Zertifikatslehrgang – 5 Bausteine

19.01.2024

4.2

jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Praxistraining Vertrieb – Fünf Bausteine für den Verkaufserfolg

Dozententeam

In der Kundenkommunikation darf nichts dem Zufall überlassen werden. Selbstverständlich sind bedarfsgerechte Produkte und Leistungen die Basis für zufriedene Kunden, aber die Akteure sind und bleiben die entscheidenden Erfolgsfaktoren. Wenn die Kommunikation nicht stimmt, egal ob digital oder analog, schaffen Sie es auch mit dem nettesten Kunden nicht, einen erfolgreichen und vor allem nachhaltig zufriedenstellenden Geschäftsabschluss zu bewerkstelligen und eine langfristige Kundenbeziehung aufzubauen. Das intensive Praxistraining in fünf Bausteinen bietet zahlreiche Beispiele aus der Praxis, Übungen und direktes Feedback. Es fördert Ihren starken Auftritt beim Kunden. Sie erhalten Know-how aus Rhetorik sowie der Verkaufs- und Kommunikationspsychologie.

EUR 1250,00

19.01.2024

4.2.1

Tagesseminar von 9:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Baustein 1 Erfolgreiche Kundenkommunikation gestalten – Praxistraining Vertrieb

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Digital ist nicht das Gegenteil von analog, sondern eine zusätzliche Komponente in der Kundenkommunikation. Denn nur durch eine einheitliche und professionelle Kundenkommunikation an allen Kundenkontaktpunkten schaffen Sie eine erfolgreiche und langfristige Kundenbeziehung. Dabei gilt es, einen durchgehend kompetenten, engagierten und freundlichen Eindruck zu gestalten. Ihre Kunden werden begeistert sein und aktiv für Sie werben, wenn Sie das Trainierte erfolgreich umsetzen.

12.02.2024

4.2.2

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Baustein 2 Am Telefon überzeugen – Praxistraining Vertrieb

Oliver Becker, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Oldenburg

Genau wie im persönlichen Kundengespräch, sind Emotionen am Telefon ausschlaggebend und können den Kunden überzeugen. Für Ihre Verständlichkeit am Telefon ist es wichtig, dass Sie kurze und einfache Formulierungen verwenden. Begeistern Sie Ihre Kunden durch präzise Formulierungen und behalten Sie den Fokus auf das Wesentliche. Stellen Sie dazu die richtigen Fragen und hören anschließend genau zu, was der Kunde zu erzählen hat. Hierbei hilft Ihnen die richtige Vor- und Nachbereitung der Telefonate und der eigene Telefonleitfaden.

EUR 275,00

22.04.2024

4.2.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Baustein 4 In Preisverhandlungen überzeugen – Praxistraining Vertrieb

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Verkaufsgespräche sind besonders dann erfolgreich, wenn bei dem Geschäft die eigenen Preisvorstellungen realisiert werden. Ändern Sie daher nicht Ihren Preis, sondern ändern Sie die Leistungen. Voraussetzungen hierfür sind klare Ziele, eine professionelle Kommunikationsstrategie, die gute Vorbereitung und selbstverständlich das souveräne Auftreten. Das Training gibt Tipps und Kniffe für eine erfolgreiche Verhandlungsführung im B2B- und B2C-Bereich.

EUR 275,00

15.03.2024

4.2.3

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Baustein 3 Neue Kunden akquirieren und Beziehungen ausbauen – Praxistraining Vertrieb

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Im Prinzip bietet jeder Kontaktpunkt zwischen Interessenten und Unternehmen eine Chance zur Kundengewinnung. Sei es im persönlichen Kundengespräch, im Nachgang zu einem Messebesuch, bei einem Event, per Telefon oder über die Unternehmenswebseite. Die Bedeutung der Neukundengewinnung nimmt gerade in Zeiten des steigenden Wettbewerbs stetig zu. Gleichzeitig gilt es, die richtigen Instrumente für die Kundenbindung erfolgreich einzusetzen. Denn ohne Kundengewinnung und Kundenbindung, kein Unternehmenserfolg!

EUR 275,00

17.05.2024

4.2.5

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Baustein 5 Reklamationen und andere schwierige Situationen positiv gestalten – Praxistraining Vertrieb

Ralf Köncke, Verkaufs- und Kommunikationstrainer, Bremerhaven

Manchmal passieren Fehler. Das ist ärgerlich, aber menschlich. Beschwerden geben Ihnen allerdings auch die Chance, auf einen Missstand zu reagieren und den verärgerten Kunden wieder stärker an das Unternehmen zu binden. Sehen Sie Beschwerden daher positiv! Würde der Kunde sich nicht beschweren, hätten Sie nicht die Möglichkeit, die Sache wieder gut zu machen. Beschwerden und Reklamationen sind für gute Vertriebler Chancen zur Kundenbindung. Mit der richtigen Haltung und der richtigen Kundenkommunikation wird mit einem Perspektivenwechsel aus einer vermeintlich unangenehmen Situation eine nachhaltige Geschäftsbeziehung. In diesem Seminar trainieren Sie das geeignete Verhalten.

EUR 275,00

08.02.2024 oder 05.11.2024

4.3

von 09:00 bis 16:30 Uhr, online

Texten fürs Web – So schreiben Sie richtig gute Webtexte!

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oyten

In diesem Online-Workshop dreht sich alles ums Schreiben - fürs Web. Sie kennen das: mal eben einen Veranstaltungshinweis für die Webseite verfassen, den Blog-Artikel texten oder einen LinkedIn-Bertrag erstellen. Gelingt es Ihnen immer, die richtigen Worte zu finden ohne fade zu wirken? Wünschen Sie sich frischer zu schreiben, effektiver und lesefreundlicher? Schreiben ist ein Handwerk. In diesem Online-Workshop lernen Sie, besser zu schreiben. Sie gewinnen Schreibkompetenz und erfahren über verschiedene Übungen, wie Sie verständliche und aufmerksamkeitsstarke Texte für Ihre digitalen Kanäle verfassen. Gabriela Meyer, Publizistin und Buchautorin, teilt mit Ihnen leicht umsetzbare Tipps, die die Qualität Ihrer Texte erheblich verbessern werden. Natürlich kommt auch der Spaß nicht zu kurz.

EUR 240,00**12.02.2024**

4.5

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

LinkedIn Marketing

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen die Teilnehmenden anhand von vielen anschaulichen Beispielen aus Theorie und Praxis einen detaillierten Einblick, wie LinkedIn für das eigene Marketing genutzt werden kann. Sie erfahren, was es bei der Entwicklung einer LinkedIn-Strategie zu beachten und welche Fallstricke es inhaltlich und rechtlich zu vermeiden gilt. Sie lernen, was beim Einrichten von Unternehmensseiten und persönlichen Profilen beachtet werden sollte und welche Funktionen und Möglichkeiten LinkedIn den Unternehmen bietet, um Nutzer/-innen bestmöglich anzusprechen. Darüber hinaus bekommen die Teilnehmenden wichtige Hinweise dazu, was bei der Planung und Umsetzung von Beiträgen und bezahlten Anzeigen zu beachten ist und wie der Algorithmus von LinkedIn beeinflusst werden kann, um mehr Reichweite zu generieren.

EUR 275,00**09.02.2024**

4.4

Tagesseminar von 09:00 bis 15:30 Uhr, Oldenburg oder

16.04.2024

09:00 bis 15:30 Uhr, online

Social Media-Marketing – Facebook, Instagram, LinkedIn & Co. erfolgreich einsetzen

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen Sie einen Einblick in den Social Media Markt und erfahren anhand von Positiv- und Negativ-Beispielen aus der Praxis, welche Potentiale und Möglichkeiten Ihnen Social Media für Ihre Marketing- und Vertriebsaktivitäten bietet. Sie lernen die Chancen und Risiken eines Social Media Engagements kennen und bekommen hilfreiche Tipps für die Entwicklung einer Social Media Strategie an die Hand.

EUR 275,00
online **EUR 240,00**

07.03.2024

4.6

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Erfolgreiche Preisverhandlung für Einkäufer/innen

Katrin R. Feldner, EINKAUFSART, Harpstedt

Sie erfahren und trainieren Möglichkeiten, Ihre Einkaufsgespräche zu optimieren. Sie lernen gezielter zu verhandeln, um ihre Ziele mit erhöhter Abschlussicherheit zu erreichen.

EUR 285,00

14.03.2024

4.7

von 09:00 bis 13:00 Uhr, online

Erfolgreich positionieren und netzwerken mit LinkedIn

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oytan

In diesem Webinar lernen Sie, wie sie LinkedIn strategisch für Ihre beruflichen Ziele nutzen können. Sie erfahren, wie sie mit einem starken Profil und einem überzeugenden Portfolio Ihre berufliche Persönlichkeit optimal zum Ausdruck bringen. Zudem erlernen Sie, wie Sie sich eine engagierte Community aufbauen und maximale Resonanz für Ihre Unternehmensseite erzielen können. Unter fachkundiger Anleitung erarbeiten Sie sich einen professionellen digitalen Auftritt. Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit LinkedIn und bekommen wertvolles Feedback zum Ihrem Profil. Natürlich wird auch ausreichend Zeit sein für Tipps, kreative Ideen und das Beantworten Ihrer Fragen.

EUR 150,00

04.04.2024

4.9

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

E-Commerce - Grundlagen für den erfolgreichen Handel im Web

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen die Teilnehmenden einen Einblick in den E-Commerce und erfahren, was es bei dem Aufbau eines eigenen Webshops zu beachten gilt. Sie lernen anhand von zahlreichen Beispielen aus der Praxis unterschiedliche Optionen für E-Commerce Maßnahmen, von Webshop bis Facebook Shop, kennen und erfahren, was es sowohl onsite im eigenen Webshop, z. B. in Bezug auf die Produktdarstellung und die Benutzerfreundlichkeit, als auch offsite bzgl. des Online Marketings zu beachten gilt, wenn sie erfolgreich im E-Commerce agieren wollen.

EUR 275,00

03.04.2024 bis 19.06.2024

4.8

montags und mittwochs 18:00 bis 21:15 Uhr, online
Online-Test am 29. Juni 2024

Social Media Manager (IHK)

Dozententeam

Kommunikationsplattformen wie X, Facebook, XING, LinkedIn oder Blogs sind aus der medialen Welt nicht mehr wegzudenken. Geschäftspartner und Kunden sind zunehmend in sozialen Netzwerken anzutreffen. Doch wie nutzt man diese Plattformen effizient für geschäftliche Ziele? Welche Plattformen sind relevant und was gibt es für Spielregeln?

Der Lehrgang macht Sie fit für die Social Media Welt. Sie lernen praxisnah ein eigenes Social Media Marketing effizient aufzubauen und zu steuern.

Zertifikatslehrgang

EUR 1690,00

09.04.2024

4.10

09:00 bis 15:30 Uhr, online

Online Marketing Strategie

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Das Online Marketing bietet von klassischer Bannerwerbung über Suchmaschinenmarketing bis hin zu Social Media zahlreiche Möglichkeiten der Kundenansprache. Doch nicht jede Maßnahme eignet sich für jedes Ziel und jedes Unternehmen, sondern die Maßnahmen sollten selektiv auf Basis der eigenen Rahmenbedingungen und Zielgruppen ausgewählt werden. Hieraus stellt sich die grundlegende Frage nach der richtigen Online Marketing Strategie und dem richtigen Online Marketing Mix, um zielgerichtet potenzielle Kunden ansprechen und für sich gewinnen zu können.

EUR 240,00

11.04.2024

4.11

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

Google Analytics – Grundlagen der Web-Analyse für Ihren Erfolg im Web

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Immer mehr Unternehmen betreiben eine eigene Website oder einen Online-Shop und führen diverse Online Marketing Maßnahmen durch. Doch um das Angebot für die Kunden optimal zu gestalten und die Kosten-Nutzen-Relation zu verbessern, ist es notwendig, kontinuierlich die eigene Webpräsenz und die eigenen Kampagnen zu analysieren und Optimierungspotentiale abzuleiten. In diesem Seminar lernen Sie anhand von Google Analytics, wie Sie die Web-Analyse für die Optimierung Ihrer Webpräsenz und Ihrer Online-Marketing-Aktivitäten nutzen können. Sie erfahren praxisnah, was Sie beim Einsatz von Tracking-Tools beachten müssen, welche Kennzahlen welche Bedeutung haben, wie diese interpretiert werden können und welche Funktionen Ihnen bei der effizienten Analyse helfen.

EUR 260,00**18.04.2024 oder 21.11.2024**

4.12

09:00 bis 13:00 Uhr, online

Besser texten mit Hilfe von ChatGPT & Co

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oyten

Social Media Beiträge generieren, Emails verfassen, Presstexte schreiben oder Blogartikel texten – es gibt unzählige Anwendungsmöglichkeiten für künstliche Schreibassistenten. Programme wie Chat-GPT oder Jasper sind mittlerweile wertvolle Partner und kreative Ideengeber geworden. In diesem Online-Seminar erfahren Sie, welche Möglichkeiten Ihnen diese innovative Technologie bietet, um Ihre Schreibebeiträge zu erleichtern. Sie lernen, wie Sie KI gekonnt in Ihrem beruflichen Alltag integrieren können, um Ihre Texte zu verbessern und Ihre Leser zu begeistern.

EUR 150,00**02.02.2024 bis 02.03.2024 oder 05.04.2024 bis 04.05.2024 oder 16.08.2024 bis 14.09.2024**

4.13

freitags und samstags jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, online

Online Marketing Manager (IHK)

mit dem Kooperationspartner Ahoi Digital

Die meisten Kaufentscheidungen werden heutzutage im Internet getroffen. Für Unternehmen ist es dann entscheidend, gefunden zu werden und positiv aufzufallen. Mit einer Webseite allein gelingt das nicht. Es braucht ein gutes Online-Marketing, mit dem Produkte und Dienstleistungen auf verschiedenen Online-Kanälen bestmöglich präsentiert werden. Sie erfahren im Lehrgang, wie eine erfolgreiche Online-Marketing Strategie umgesetzt wird und Unternehmen erfolgreich in der digitalen Welt auftreten. Die eingesetzten Dozierenden vermitteln Ihnen das nötige Know-how sowie die praktischen Fähigkeiten, um Ihr Unternehmen in der digitalen Welt angemessen zu präsentieren.

Zertifikatslehrgang**EUR 2297,00****02.02.2024 bis 02.03.2024 oder 05.04.2024 bis 04.05.2024 oder 16.08.2024 bis 14.09.2024**

4.14

freitags und samstags jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, online

Social Media Manager (IHK)

mit dem Kooperationspartner Ahoi Digital

Die Nutzung von sozialen Netzwerken hat sich tief in die alltäglichen Gewohnheiten der Menschen verankert. Social Media verlangt eine wohlüberlegte Strategie und eine ausgiebige Community Betreuung. Hierfür braucht es Fachkräfte, die in vielen Bereichen ausgebildet sind. Trends erspüren, Kampagnen planen, Kundenkommunikation, Monitoring, rechtliche Aspekte und Reputationsmanagement sind nur einige Aufgabenfelder.

Zertifikatslehrgang**EUR 2297,00**

29.04.2024

4.15

09:00 bis 15:30 Uhr, online

SEO & SEA – Wie Sie bei Google besser gefunden werden

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar bekommen Sie anhand von zahlreichen, konkreten Beispielen aus der Praxis, einen Überblick darüber, was es zu beachten gilt, um sich durch SEO und SEA bestmöglich im Ranking von Google zu positionieren. Sie lernen die Funktionsweise und wichtigsten Aspekte der Suchmaschinenoptimierung kennen und erhalten konkrete Tipps und Tricks für die direkte Umsetzung. Sie lernen, welche Herausforderungen es bzgl. der Webseiten Inhalte, der Technik etc. zu meistern und welche Maßnahmen es für ein gutes Ranking bei Google zu beachten gilt, und erfahren darüber hinaus, welche Maßnahmen Ihnen bzgl. Ihres Rankings eher schaden als helfen.

EUR 240,00

30.05.2024

4.17

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr

Social Media & Recht – Was Sie beim Einsatz von Social Media unbedingt wissen sollten

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Seminar bekommen die Teilnehmenden anhand von vielen anschaulichen Beispielen aus der Praxis einen umfassenden Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen rund um den Einsatz von Social Media für das eigene Unternehmen. Sie erfahren, was es bereits beim Aufbau von Social Media-Profilen im Hinblick auf Informationspflichten, Datenschutz und Social Media Guidelines zu beachten gilt und welche rechtlichen Aspekte im Hinblick auf Urheberrechte, Recht am eigenen Bild etc. beim Veröffentlichen von Inhalten berücksichtigt werden sollten. Sie bekommen wichtige Hinweise für die Zusammenarbeit mit Dienstleistern und Influencern und lernen, welche Fallstricke es bei der Umsetzung von Gewinnspielen in den Sozialen Netzwerken zu vermeiden gilt und welche Rolle die Nutzungsbedingungen für die eigenen Unternehmensmaßnahmen spielen.

EUR 275,00

07.05.2024

4.16

09:00 bis 13:00 Uhr, online

Instagram Kompaktwissen: So nutzen Sie den Business Account richtig!

Gabriela Meyer, Social Media-Trainerin und Inhaberin von Modern Life Seminars, Oytzen

In diesem Online-Workshop dreht sich alles um Instagram. Im Fokus stehen bei Instagram Bilder und kurze Videos, über die Unternehmen, Medien und auch Selbständige ihre Kunden an ihrem Tagesgeschäft teilhaben lassen, neue Mitarbeiter rekrutieren und Produkte sowie Dienstleistungen bewerben. Schritt für Schritt lernen Sie, wie Sie Ihr Profil oder Business Account anlegen, Stories und Reels hochladen sowie gekonnt Posts kreieren und bearbeiten.

EUR 150,00

19.06.2024

4.18

09:00 bis 15:30 Uhr, online

Facebook Marketing

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

In diesem Webinar lernen die Teilnehmenden die verschiedenen Möglichkeiten des Facebook Marketings kennen und was bei der Strategieentwicklung grundsätzlich beachtet werden sollte. Sie erfahren anhand von Positiv- und Negativbeispielen aus der Praxis, was es bei der Fangewinnung und der Erstellung von Inhalten für die eigene Facebook Page zu berücksichtigen gilt und wie Facebook Ads sinnvoll für die eigene Werbung eingesetzt werden können. Darüber hinaus bekommen Sie hilfreiche Tipps und Tricks für die Umsetzung an die Hand und erfahren, welche inhaltlichen und rechtlichen Fallstricke es zu meiden gilt.

EUR 240,00

05.03.2024 bis 20.06.2024

4.19

online

Sustainable Leadership (IHK) – Nachhaltigkeit in Beschaffung, Logistik & Lieferketten

Dozententeam

Nachhaltiges Management wird zunehmend zu einem wesentlichen Faktor im Unternehmenskontext und kann signifikant dazu beitragen, Wettbewerbsvorteile zu erzielen! Der Lehrgang qualifiziert die Teilnehmenden hinsichtlich der Identifizierung und Anwendung von nachhaltigkeitsorientierten Ansätzen in Beschaffung, Logistik und Lieferketten. Hierzu werden Ansätze und Managementmethoden zur (Sub-) Lieferantenbeeinflussung, zur Steuerung und zum Management von Verantwortlichkeiten über die Lieferkette hinweg dargestellt. Auch werden Unterstützungsinstrumente exemplarisch in den Kontext des eigenen Unternehmens gestellt.

Zertifikatslehrgang

EUR 2190,00

Gepr. Fachwirte / Gepr. Fachkauf- leute

5

12.04.2024 bis 27.09.2025

5.1

freitags, 17:00 bis 20:15 Uhr und samstags,
8:00 bis 13:00 Uhr, Oldenburg

Eine Förderung mit 50% Zuschuss nach dem AFBG
(Aufstiegs-BAföG) ist möglich!

Geprüfte Personalfachkaufleute 2024

Dozententeam

Personalfachkaufleute beherrschen das moderne Instrumentarium praktischer Personalarbeit. Als Funktionsspezialisten sind sie die Berater und Dienstleister für alle Mitarbeitenden und die Geschäftsführung. Sie können im Unternehmen als Personalreferent/-in bzw. Leiter/-in des Personalwesens eingesetzt werden.

Im Lehrgang werden Kenntnisse und Fertigkeiten in den Bereichen Personalpolitik, Personalplanung, Personalmarketing und Personalentwicklung vermittelt sowie durch wichtiges Rechts- und Führungswissen abgerundet ...

**Der Abschluss der Weiterbildung entspricht
der DQR-Stufe 6 (Bachelor).**

EUR 4290,00

03.06.2024 bis 18.02.2026

5.2

montags, mittwochs, 17:45 bis 21:00 Uhr und
samstags, 09:00 bis 12:15 Uhr

(gesamter Stundenplan unter <https://t1p.de/viacd>), online
Dieser Lehrgang wird von unserem Kooperationspartner
Didaris durchgeführt.

Geprüfte Betriebswirte IHK – Master Professional – Webinar

Dozententeam

Geprüfte Betriebswirte entwickeln an leitender Stelle eines Unternehmens Lösungen für betriebswirtschaftliche Herausforderungen. Sie steuern souverän Leistungsprozesse in ihrem Unternehmen und wenden dabei Kenntnisse aus den Bereichen Unternehmensplanung, Marketing, Finanzwirtschaft, Controlling und Qualitätsmanagement an.

Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 7 zugeordnet. EUR 4490,00

25.01.2024 bis 11.04.2025

dienstags und donnerstags, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg
Eine Förderung mit 50% Zuschuss nach dem AFBG
(Aufstiegs-BAföG) ist möglich!

Geprüfte Wirtschaftsfachwirte 2024

Dozententeam

Dieser Lehrgang richtet sich an Berufspraktiker/-innen aus sämtlichen Bereichen der Wirtschaft. Wirtschaftsfachwirte tragen als Führungskräfte besondere Verantwortung. Sie arbeiten als Generalisten fachübergreifend und sind somit in allen Abteilungen eines Unternehmens einsetzbar.

Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet. EUR 4190,00

5.3

31.05.2024 bis 18.10.2025

Freitags, 17:00 bis 20:15 Uhr und
samstags, 08:00 bis 13:00 Uhr, Oldenburg
Eine Förderung mit 50% Zuschuss nach dem AFBG
(Aufstiegs-BAföG) ist möglich!

Geprüfte Wirtschaftsfachwirte 2024 kompakt

Dozententeam

Dieser Lehrgang richtet sich an Berufspraktiker/-innen aus sämtlichen Bereichen der Wirtschaft. Wirtschaftsfachwirte tragen als Führungskräfte besondere Verantwortung. Sie arbeiten als Generalisten fachübergreifend und sind somit in allen Abteilungen eines Unternehmens einsetzbar.

Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet. EUR 4190,00

5.4

14.10.2024 bis 11.03.2026 5.4

montags und mittwochs, 18:00 Uhr bis 21:15 Uhr, Oldenburg
Förderung: AFBG (Aufstiegs-Bafög)

Geprüfte Handelsfachwirte (IHK)

Dozententeam

Organisatorische, methodische und dispositive Kenntnisse sowie Führungswissen bilden die Grundlagen zur Erfüllung qualifizierter Fachaufgaben im Handel. Dieser Lehrgang bereitet Sie für Führungspositionen im Handel vor.

Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet. EUR 4190,00

20.02.2024 bis 17.06.2025

dienstags und donnerstags, 17:30 bis 20:00 Uhr, ca. 1x pro Monat
samstags, 09:00 bis 14:00 Uhr + Selbstlernaufwand.
Eine Förderung mit 50% Zuschuss nach dem AFBG
(Aufstiegs-BAföG) ist möglich!

Geprüfte Fachwirte für Einkauf – Bachelor Professional in Procurement (IHK)

Dozententeam

Der Lehrgang richtet sich an Mitarbeitende aus Handel und Industrie mit Berufspraxis im Bereich Einkauf. Die Teilnehmenden erlangen das Wissen, um die mündliche und schriftliche Fachwirt-Prüfung erfolgreich zu bestehen und ihre Kompetenzen als Fach- und Führungskraft im Bereich Einkauf nutzbringend einzubringen. Der Kurs deckt die Themenfelder der Prüfung ab.

Die Weiterbildung ist der DQR Stufe 6 zugeordnet. EUR 3900,00

5.5

Online Unternehmenssimulation inklusive

Managementtechniken, Investitionsentscheidungen, Erfolgsauswertungen – das lernen zukünftige Fachwirte bei uns nicht nur in der Theorie!

Im Lehrgang ist eine Management-Simulation integriert, bei dem die Teilnehmenden Entscheidungen für Ihre „Firma“ treffen und die Auswirkungen analysieren. Ganz nach dem Motto: Learning business by doing business!

So wird das Lernen abwechslungsreich, aktiv und interessant!

Deutscher Qualifikationsrahmen für lebenslanges Lernen

Haben Sie vom DQR oder gar vom EQR gehört? Beide Systeme sorgen für Orientierung, welche Kompetenzen am Ende eines Bildungsprozesses vorhanden sind.

Es werden fachliche und personale Kompetenzen aus der hochschulischen und der beruflichen Bildung auf acht Niveaustufen beschrieben. Mit Blick auf die höhere Berufsbildung sind besonders die Niveaustufen 6 und 7 interessant. Auf Stufe 6 sind die Meister-, Fachwirte – und Fachkaufmann-Abschlüsse neben den Bachelor-Abschlüssen zugeordnet. Auf dem Niveau 7 befinden sich die Gepr. Betriebswirte und Berufspädagogen gemeinsam mit den Master-Abschlüssen.

Brauchen Fachwirte noch einen zusätzlichen Hochschulabschluss? Eigentlich nicht, denn beide Abschlüsse sind gleichwertig. Falls Sie allerdings über die berufspraktischen Fertigkeiten und das entsprechende Wissen hinaus auch wissenschaftliche Kompetenzen am Arbeitsplatz brauchen, kann ein Studium durchaus Sinn machen. Hier wird die Andersartigkeit der Bildungswege deutlich.

Auf der Internetseite DQR.de wird das System umfangreich beschrieben. Die Lektüre lohnt sich. Falls Sie ergänzende Fragen dazu haben, sind die IHK-Weiterbildner gern für Sie da.

DQR : Deutscher
Qualifikationsrahmen
für lebenslanges Lernen

Weiterbildung finanzieren

Aufstiegs-BAföG

Der Staat unterstützt Karrieren. Ein 50%-Zuschuss und ein zinsgünstiges Darlehen für den Restbetrag, von dem bei Bestehen der Prüfung noch einmal 50% erlassen werden – das sind Förderchancen durch das Aufstiegs-BAföG für eine mindestens 400 Unterrichtsstunden umfassende Weiterbildung, die auf eine Fortbildungsprüfung vorbereitet.

www.ihk.de/oldenburg/wb_foerderung



International / Fremdsprachen

6

6.1

Webinare mit Stefan Schuchardt und Bernhard Morawetz von Contradius aus Ahnatal bieten wir Ihnen laufend mit neuen Themen, Terminen und Umfängen an. Einen kompletten Überblick erhalten Sie unter www.ihk-oldenburg.de/seminare.

04.01.2024 oder 05.01.2024

12.01.2024 oder 18.01.2024

19.01.2024 oder 24.01.2024

25.01.2024 oder 26.01.2024

31.01.2024 oder 02.02.2024

09.02.2024 oder 15.02.2024

22.02.2024 oder 28.02.2024

jeweils von 09:00 bis 12:30 Uhr, online

Änderungen im Zoll und Außenwirtschaftsrecht 2024 – Informationsveranstaltung

*Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent,
Contradius, Ahnatal*

Das Zoll und Außenwirtschaftsrecht unterliegt einem permanenten Wandel und exportierende Unternehmen sollten sich daher stets auf dem „Laufenden“ halten. Wie in jedem Jahr treten auch zum 01.01.2024 zahlreiche Änderungen in den Bereichen Zoll, Präferenzrecht und Exportkontrolle in Kraft, die für exportierende Unternehmen von entscheidender Bedeutung sind.

EUR 120,00

08.01., 30.01., 05.02., 19.02.2024

6.2

jeweils von 09:00 bis 16:00 Uhr, online

Änderungen im Zoll und Außenwirtschaftsrecht 2024 – Intensiv

Stefan Schuchardt, Außenwirtschaftsexperte und -referent,
Contradius, Ahnatal

Wie in jedem Jahr treten auch zum 01.01.2024 zahlreiche Änderungen in den Bereichen Zoll, Präferenzrecht und Exportkontrolle in Kraft, die für exportierende Unternehmen von entscheidender Bedeutung sind. Insbesondere die weitere Umsetzung der Übergangsvorschriften zum Unionszollkodex wird behandelt.

EUR 240,00

13.11.2023

6.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Außenhandelsformulare – gekonnt und effizient bearbeiten

Dr. Thomas Weiss, Rechtsanwalt, Osnabrück – Münster

Ziel der Veranstaltung ist es, die wichtigsten Ausfuhrpapiere in kurzer und überschaubarer Weise vorzustellen, und die eingetretenen Veränderungen im zoll- und ausfuhrrechtlichen sowie im steuerrechtlichen und statistischen Bereich aufzuzeigen. Das Ausfüllen der Formulare wird anhand von Fallbeispielen aus der Praxis unter Nutzung des Internetangebotes systematisch geübt. Behandelt werden ebenfalls die elektronische Abwicklung des Zollausfuhrverfahrens über ATLAS und Internetzollanmeldung IAA-Plus, der „Zugelassene Wirtschaftsbeteiligte“ (ZWB/AEO), die Risikoanalyse sowie die Vorabmeldungen bei der Ausfuhr von Waren.

EUR 275,00

19.02.2024 bis 22.06.2024

6.3

Fernlehrgang mit Selbststudium, 2 Webinar- und 4 Präsenztermine inkl. Abschlusstest, online

IHK-Fachkraft Zoll – Blended Learning-Konzept

Dozententeam

Als IHK-Fachkraft Zoll kennen Sie in zwei Modulen das geschäftliche Umfeld in der Außenwirtschaft. Sie beherrschen nicht nur die praktische Im- und Exportabwicklung, Sie kennen außerdem die volkswirtschaftlichen und währungspolitischen Einflüsse, die den Erfolg eines global agierenden Unternehmens beeinflussen.

104 Unterrichtsstunden als Webinar,
Präsenz und Selbststudium
Zertifikatslehrgang

EUR 1590,00

06.05.2024 bis 22.06.2024

6.5

Fernlehrgang mit Selbststudium, 1 Webinar- und 4 Präsenztermine inkl. Abschlusstest, online
(Modul 2 der IHK-Fachkraft Zoll)

Fachmann/frau für Im- und Exportabwicklung – Blended Learning Konzept

Dozententeam

Als Fachmann/-frau für Im- und Exportabwicklung nehmen Sie Kontakte zu Geschäftspartnern im Ausland auf und können Im- und Exportaktivitäten abwickeln. Sie kennen den Rechtsrahmen und bearbeiten die wichtigsten Dokumente souverän. Sie pflegen die Zusammenarbeit mit außenwirtschaftlichen Institutionen und dem Zoll.

ca. 70 Unterrichtsstunden als Webinar,
Präsenz und Selbststudium

EUR 1290,00

Immobilien

7

Durch die Teilnahme an diesen Seminaren erfüllen Sie die gesetzliche Weiterbildungsverpflichtung der Immobilienbranche.

16.01.2024 bis 14.02.2024
05.03.2024 bis 10.04.2024
30.04.2024 bis 05.06.2024

7.1

inkl. ca. 27 Stunden Web Based Training über eine professionelle Lernplattform

Prüfungsvorbereitung Zertifizierter WEG-Verwalter

Durch das Wohnungseigentumsmodernisierungsgesetz vom 16. Oktober 2020 wurde festgelegt, dass jeder Wohnungseigentümer/-in Anspruch auf die Bestellung eines zertifizierten Verwalters hat. Die Zertifizierung der WEG-Verwalter erfolgt durch die IHKS in Form einer Sachkundeprüfung über die notwendigen rechtlichen, kaufmännischen und technischen Kenntnisse. Der Lehrgang bereitet praxisnah auf diese Sachkundeprüfung vor.

EUR 1690,00

30.01.2024

7.2

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Immobilienmanagement Grundlagen 2024 – Öffentliches Baurecht, WEG-Gesetz und Beschlussfassung, Mängel und Schäden an Gebäuden

Dipl.- Ing. (FH) Guido Hubatsch, Beratender Ingenieur für das Bauingenieurwesen, Köln-Rodenkirchen

Thematischer Schwerpunkt im Frühjahr 2024 sind das öffentliche Baurecht, insbesondere die Raumordnung, Flächennutzungsplan und Bebauungsplan. Durch die Reform des Wohnungseigentumsgesetzes haben sich bei der Beschlussfassung zu baulichen Maßnahmen große Änderungen ergeben. Thematisch abgerundet wird der Seminartag mit der Fragestellung, wie bei einem Gebäude Mängel und Schäden festgestellt werden und welche Folgen sich für den Verwalter bzw. Makler ergeben.

EUR 315,00

31.01.2024

7.3

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Regelungen zur Bestimmung der Miete 2024 – Gestaltung und Anpassung

Dipl.- Ing. (FH) Guido Hubatsch, Beratender Ingenieur für das Bauingenieurwesen, Köln-Rodenkirchen

Die Ermittlung der Miethöhe zu Mietbeginn sowie die Mieterhöhung während des laufenden Mietverhältnisses bereitet den Vermietern immer wieder Schwierigkeiten, da das Mietrecht bei der Wohnungsvermietung zahlreiche Regelungen und Einschränkungen macht, die einer freien Bestimmung der Miethöhe entgegenstehen. Es werden Regelungen zur Wohnungsmiete dargelegt wie auch zum gewerblichen Mietvertrag.

EUR 315,00

29.02.2024

7.5

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

oder 29.05.2024 bis 30.05.2024

jeweils von 09:00 bis 12:30 Uhr, online

Maklerrecht für Immobilienprofis – Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Rechtsanwalt, LL.M., Fachanwalt für Bau-, Architekten- und Arbeitsrecht + Alexander Hamming, Rechtsanwalt und Steuerberater

Das Seminar richtet sich an Immobilienmakler/-innen mit mehrjähriger Berufserfahrung. Die einschlägigen Rechtsgrundlagen der Berufstätigkeit, insbesondere aktuelle Rechtsprechung und Gesetzesnovellierungen werden anhand von Praxisbeispielen vorgestellt. Das Seminar bietet reichlich Raum, um das zuvor vermittelte Wissen auf praktische Fälle aus dem Teilnehmerfeld zu beziehen und zu diskutieren. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 285,00

13.02.2024

7.4

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

oder 20.03.2024 bis 21.03.2024,

jeweils von 09:00 bis 12:30 Uhr, online

Maklerrecht-Grundlagen, Qualität sichern und Fortbildungspflicht erfüllen

Christian Freericks, Rechtsanwalt, LL.M., Fachanwalt für Bau-, Architekten- und Arbeitsrecht + Alexander Hamming, Rechtsanwalt und Steuerberater

Eine erfolgreiche Tätigkeit als Immobilienmakler/-innen bzw. Immobilienverwalter/-innen setzt umfassende Kenntnisse der Rechtsgrundlagen voraus. Das Seminar richtet sich an Neulinge und Quereinsteiger. Es wird relevantes Basiswissen über die Makler- und Verwaltertätigkeit, d.h. den Abschluss und den Inhalt von Maklerverträgen und Verwalterverträgen sowie die Gestaltung von Immobilienkaufverträgen vermittelt. Durch Fallsituationen werden die Inhalte praxisnah und interessant vermittelt. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 285,00

06.03.2024 bis 07.03.2024

7.6

jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr, online

Maklervertragsrecht – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft und Realkredit

Alle Maklervertragsarten im Detail; Widerrufsrecht des Maklerkunden; Differenzierung zwischen Nachweis- und Vermittlungsmakler; Courtageanspruch; Vertragslaufzeit und Courtagehöhe; Haftungsfelder des Immobilienmaklers; Informationspflichten des Maklers; Richtige Werbung im Sinne des UWG.

EUR 240,00

11.03.2024 bis 12.03.2024

7.7

jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Auf dem Weg zum Immobilienprofi

*Olaf Klawonn, Immobilienmakler aus Leidenschaft,
Landkreis Oldenburg*

Nicht nur gelernte Immobilienkaufleute sind im Immobiliengeschäft tätig. Weil es aber um ein komplexes Gut von hohem Wert geht, ist eine solide Wissensbasis notwendig. Alle Jung-Makler/-innen, Neulinge, Anfänger/-innen, bereits tätige Makler/-innen oder einfach nur Interessierte erhalten in diesem Seminar einen Überblick über die Arbeit der Profis. Rechte und Pflichten, die Sorge der Provisionssicherung, kaufmännische Grundregeln, rechtliche Einblicke und weitere Themen der Berufspraxis werden angesprochen und diskutiert. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 450,00**11.04.2024**

7.9

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Wertermittlung von Immobilien – Qualität und Service im Wettbewerb mit Internetangeboten

*Olaf Klawonn, Immobilienmakler aus Leidenschaft,
Landkreis Oldenburg*

Wie wird der objektiv richtige Preis einer Immobilie ermittelt, oder gibt es diesen überhaupt? Viele Einflussfaktoren bestimmen den Wert. Im Immobilienmaklergeschäft ist die Sicherheit bei der Kaufpreisfindung die Basis einer guten Beratung. Online-Tools sind heute Wettbewerb und Hilfe gleichzeitig. Das Seminar vermittelt die grundlegenden Bewertungsmethoden, um Käufer und Verkäufer den Wert nachvollziehbar darstellen zu können. Es werden Trends aufgezeigt, die Bedrohung und Chance zugleich sind. Wer die Möglichkeiten der Online-Tools zu nutzen weiß, wird im Wettbewerb die Nase eher vorn haben. Das Seminar dient auch zur Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung in der Immobilienbranche.

EUR 295,00**13.03.2024 bis 14.03.2024**

7.8

jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr, online

Mietrecht – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler

*Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft
und Realkredit*

Diese Inhalte werden vermittelt:

Wohnraummietrecht: Mietverträge sicher abschließen; Vertragsmanagement; Widerrufsrechte der Mieter etc.; Durchsetzung von Mietforderungen; Mietverhältnisse rechtssicher beenden; Mieterhöhungsmöglichkeiten; Mietpreisbremse; Betriebskostenabrechnung usw.

Gewerbemietrecht: Abschluss und Gestaltung des Gewerbemietvertrages; Gesetzliche Schriftformerfordernisse; Vermietung vom Reißbrett; Mietzeit, Verlängerungsklauseln, Optionsrechte; Rechtsfolgen bei der Veräußerung des Mietobjekts usw.

EUR 240,00**16.04.2024 bis 16.04.2024**

7.10

09:00 bis 13:00 Uhr, online

Steuern in der Immobilienwirtschaft – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler

*Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft
und Realkredit*

Diese Inhalte werden vermittelt:

Finanzierungsrahmen und -bedarf; Steuerliche Aspekte; Einkünfte aus Vermietung und Verpachtung; Renditeberechnung; Formen der Verzinsung; Formen der Tilgung; Finanzmathematische Formeln.

EUR 150,00

24.04.2024 bis 25.04.2024

7.11

jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr, online

Modernisierung und nachhaltige Effizienz in der Immobilien-Vermittlungsberatung – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft und Realkredit

Diese Inhalte werden vermittelt:

Bauen im Bestand zur Sicherung der nachhaltigen Nutzung planen; Instandhaltung; Planbare und nicht planbare Instandhaltung; Kosten der Instandhaltung optimieren; Modernisierung; Modernisierungsvorhaben entwickeln; Kosten der Modernisierung optimieren; Refinanzierung der Modernisierung – Mieterhöhung; Energieeinsparung; Technische Aspekte der Modernisierung.

EUR 240,00

15.05.2024 bis 16.05.2024

7.13

jeweils von 9:00 bis 13:00 Uhr, online

Spezialwissen für Immobilienmakler – Risiken des Maklers im Bauträrgeschäft

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft und Realkredit

Von der Grundstücksakquise bis zur Abwicklung der letzten Einheit bedarf es eines verlässlichen und kompetenten Partners. Wesentliche Komponenten für diesen Projekterfolg sind nicht nur exzellenter Vertrieb, sondern auch dem Auftraggeber beim gesamten Projektentwicklungsprozess beratend zur Seite zu stehen. Je nach Anforderung wird dabei auf die eigenen regionalen Verkäufer mit besten Detailmarktkenntnissen, die Fachexperten der hauseigenen Abteilungen wie Marketing, Research und Consulting sowie die Experten aus dem dichten Kooperationsnetzwerk zurückgegriffen.

EUR 240,00

02.05.2024 bis 08.05.2024

7.12

am 02.05.24, 03.05.24, 07.05.24, 08.05.24

jeweils von 09:00 bis 13:00 Uhr, online

Immobilienbewertung – Aktuelles Wissen für Immobilienmakler

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft und Realkredit

Diese Inhalte werden vermittelt:

Grundlagen der Wertermittlungspraxis; Erläuterung der unterschiedlichen Wertermittlungsverfahren; Bewertung der unterschiedlichen Objekte (Eigentumswohnungen, Einfamilienhäuser, Mehrfamilienhäuser, gewerbliche Immobilien, Spezialimmobilien); Analyse der Marktdaten (Mieten, Angaben von Gutachterausschüssen ect.); Beurteilung wertbeeinflussender Tatsachen – Besonderheiten des Anlasses der Bewertung.

EUR 360,00

29.05.2024

7.14

von 09:00 bis 13:00 Uhr, online

Baufinanzierung – Spezialwissen für Immobilienmakler

Christian Seip, Betriebswirt der Fachrichtung Wohnungswirtschaft und Realkredit

Diese Inhalte werden vermittelt:

Motive für den Immobilienerwerb; Finanzierungsrahmen und -bedarf; Persönliche Belastungsquote; Steuerliche Aspekte; Formen der Verzinsung; Formen der Tilgung; Beleihungsfreieraumermittlung; Finanzmathematische Formeln.

EUR 150,00

Kommunikation und Persönlichkeit

8

01.09.2023 bis 10.02.2024

8.1

in Stade oder

19.01.2024 bis 08.06.2024

in Oldenburg

6 Bausteine, jeweils 2 Tage, 09:00 bis 17:00 Uhr

IHK-Führungstraining „Aus Potenzial Kompetenz gewinnen!“

Peter Metje, Verhaltens- und Kommunikationstrainer, Bendestorf

EUR 2990,00

Baustein 1 - Führungsverhalten und Führungspersönlichkeit

Oldenburg, 05./06.01.2024 oder 19./20.01.2024

EUR 550,00

Baustein 2 - Gesprächsführung und Konfliktbewältigung

Oldenburg, 16./17.02.2024

EUR 550,00

Baustein 3 - Persönliche Arbeitstechniken

Oldenburg, 08./09.03.2024

EUR 550,00

Baustein 4 - Rhetorik und Präsentationstechniken

Oldenburg, 12./13.04.2024

EUR 550,00

Baustein 5 - Argumentations- und Verhandlungstechniken

Stade, 12./13.01.2024 oder

Oldenburg, 17./18.05.2024

EUR 550,00

Baustein 6 - Innovations- und Projektmanagement

Stade, 09./10.02.2024 oder

Oldenburg, 07./08.06.2024

EUR 550,00

31.01.2024

8.2

08:30 bis 16:00 Uhr, online

Erfolgreiche Mitarbeiterführung ohne Vorgesetztenfunktion

Dirk Raguse – training - coaching - beratung -, Essen

Innerhalb dieses Workshops geben wir Ihnen wichtige Grundsätze und Voraussetzungen wirksamer Führung ohne Vorgesetztenfunktion mit an die Hand. Gleichzeitig erfahren Sie, wie Sie kritischen Situationen bzw. Konflikten mit einzelnen Teammitgliedern bzw. ganzen Projektteams konstruktiv begegnen und diese auflösen können.

EUR 240,00

01.03.2024

8.4

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Resilienz – steigern Sie Ihre Widerstandskraft

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Herausforderungen und Komplexität nehmen zu und Sie wollen gelassen, kraftvoll und widerstandsfähig sein und bleiben? Sie kennen doch sicherlich auch diese Menschen, die scheinbar mit einem Schutzschild durch ihr Leben gehen. Wenn Krisen oder auch Schicksalsschläge diese Menschen aus der Bahn werfen, schaffen sie es trotzdem weiterzumachen. Resilienz hat sich zu einer Kompetenz entwickelt, die entscheidend für die private und berufliche Zufriedenheit, Entwicklung, Erfolgsarbeit und die nächsten Schritte sind. Resilienz lässt sich aufbauen, ausbauen und trainieren. Lassen Sie uns nach vorn blicken und gehen!

EUR 265,00

29.02.2024

8.3

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Effektives Zeitmanagement und Selbstorganisation

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Ziele vor Augen führen und (be-)greifbar machen, Störer und Zeitkiller erkennen und reduzieren, Prioritäten festlegen. Das sind mögliche persönliche Zielsetzungen, die durch dieses Seminar bedient werden. Zeit hat immer etwas mit einem selbst zu tun, den eigenen Verhaltensmerkmalen, Zeitverschwendern und Grenzen, dem eigenen Rhythmus und den Sichtweisen, Gewohnheiten, Vorlieben, Rollenkonflikten und dem inneren Schweinehund.

EUR 265,00

06.03.2024 bis 07.03.2024

8.5

jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Vom Mitarbeiter zur Führungskraft

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Zielgruppe dieses Seminars sind Nachwuchskräfte, die einen Wechsel in eine Führungsrolle vollzogen haben oder in absehbarer Zeit erstmalig diese Rolle übernehmen werden. In dem Seminar werden die besonderen Problemstellungen und Erfahrungen der Teilnehmenden besprochen.

EUR 475,00

12.03.2024

8.6

08:30 bis 16:00 Uhr, online

Richtiger Umgang mit schwierigen Menschen und Gesprächssituationen im Mitarbeiter- sowie Kundenkontakt

Dirk Raguse – training - coaching - beratung -, Essen

Ein nerviger Lieferant? Ein nörgelnder Kollege? Ein ungeduldiger Kunde? Auch Sie kennen solche Situationen? Da heißt es für Sie als Mitarbeiter bzw. Führungskraft, einen kühlen Kopf zu bewahren und richtig zu reagieren. Das kostet enorm viel Energie und erfordert Verständnis. Innerhalb dieses Online-Seminars durchblicken Sie die Gründe für das für Sie unangenehme Verhalten Ihrer Vorgesetzten, Kollegen, Lieferanten bzw. sonstiger Kooperationspartner. Sie lernen in diesem Zuge auch, Ihre eigenen Reaktionen darauf in Bezug auf deren Angemessenheit zu reflektieren und zu verbessern.

EUR 240,00**04.04.2024 bis 05.04.2024**

8.8

jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Erfolgsrezepte für junge Frauen im Beruf – Stärke entwickeln, Ziele erreichen

Isabelle Bunting, Kommunikationstrainerin, Karriere Coachin & Inhaberin von Confident You – Bunting & Ollmann GbR, Schwäbisch Gmünd

Auf was kommt es an, um im Geschäftsleben von vornherein durchstarten zu können? Das erarbeiten wir in unserem Zweitagseminar. Dafür wird es persönlich: Wir finden deine Stärken und beruflichen Ziele heraus. Du lernst deine Potentiale für deinen Beruf zu nutzen - ohne dich von eventuell zu kleinen Komfortzonen oder möglichen Niederlagen zurückhalten zu lassen. Außerdem beschäftigen wir uns mit deiner souveränen Kommunikation und deinem selbstsicheren Auftreten. Lerne die Kunst des Selbstmarketings und nutze die Gelegenheit, wertvolle Kontakte zu knüpfen und dir ein starkes berufliches Netzwerk aufzubauen.

EUR 465,00**13.03.2024**

8.7

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Persönliche Strahlkraft für bleibende Kontakte – Ihr Weg zu guten Beziehungen

Melanie Freese, Training – Kommunikation – Business-Etikette, Osnabrück

Sind Sie sich unsicher, ob Sie persönliche Strahlkraft besitzen oder wie und wann Sie sie zum Einsatz bringen können? Oft sind einem die eigenen Fähigkeiten gar nicht bewusst und deshalb gehen berufliche und auch private Chancen für gute, nachhaltige Beziehungen und Erfolg verloren. Sie möchten dieses Bewußtsein erlangen und in Zukunft Ihre Chancen bei Geschäftspartnern, Kollegen und Vorgesetzten nutzen? Dann finden Sie Ihre persönliche Strahlkraft und setzen Sie sie ein! Sie werden von Anderen mehr geschätzt, Sie sind selbstsicherer und man freut sich, Sie zu sehen!

EUR 265,00**10.04.2024**

8.9

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Zeitmanagement mit Hirn – kreativer und sinnvoller Umgang mit der Zeit

Dr. Angela Kurylas, Neurobiologin, Business-Coach (IHK), Verhaltenstrainerin, Hatten

„Wann soll ich das denn noch machen? Ich habe doch gar keine Zeit! Ich schaffe das alles niemals!“ Wenn Aussagen wie diese zu Ihrem typischen Sprachgebrauch gehören, ist es höchste Zeit, Ihren Umgang mit der Zeit zu überdenken. Klassische To-Do-Listen und traditionelles Zeitmanagement genügen nicht mehr, um den heutigen Arbeitsanforderungen gerecht zu werden. In jedem von uns steckt ein kreativer Kern, den es zu wecken und zu entfalten gilt, um den Alltag effizienter zu meistern und dabei langfristig gesund, flexibel und belastbar zu bleiben. In diesem Seminar betrachten Sie das Thema Zeitmanagement einmal anders und erarbeiten sich eine maßgeschneiderte Bedienungsanleitung für Ihre persönliche Zeitgestaltung.

EUR 265,00

15.04.2024 bis 16.04.2024

8.10

jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Führung & Kommunikation in Change- und Transformationsprozessen – damit das Neue willkommen ist

Clara Crombach, zertifizierte integrale Coach & Organisationsentwicklerin, Düsseldorf

Kaum etwas verlangt mehr Einfühlungsvermögen, Arbeitsstruktur und Durchsetzungsstärke als das erfolgreiche Gestalten von Veränderungen in Betrieben. Das Verlassen von gewohnten Arbeitsweisen und Organisationsstrukturen bringt oftmals Ängste und Ablehnung bei der Belegschaft mit sich. Exakt dabei sind Führungskräfte und Projektverantwortliche gefordert. Diese Prozesse von der Idee, der Zielformulierung über die Informationsgestaltung, den Höhen und Tiefen von Teams und einzelnen Mitarbeitenden motivierend zu gestalten, verlangt viel Geschick, Beharrlichkeit und Ausdauer.

EUR 465,00

19.04.2024

8.12

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Veränderungen und neue Herausforderungen meistern

Katrin Suhle, Erfolgsstrategien, Trainerin, Beraterin, Eicklingen

Der Alltag bringt große und kleine Herausforderungen und Veränderungen mit sich. Diese gilt es zu meistern, Ressourcen zu nutzen, das Verhalten zu flexibilisieren und sich von den einen oder anderen „ausgetretenen Pfaden“ und Gewohnheiten zu trennen. Im Denken und im Handeln. Das bedeutet auch: die Wohlfühlzone anpassen. Während uns manches leicht von der Hand geht, „kleben“ wir an anderer Stelle an Gewohnheiten. Erkennen Sie Ihre „Stellschrauben“ für Kompetenzsteigerung in Veränderungsprozessen und nutzen Sie Ihre Ressourcen. Das Seminar zeigt Ihnen Möglichkeiten auf und gibt Ihnen neue Anregungen, Tipps und „Tools“, wie Sie den stetigen Wandel im Arbeitsalltag meistern.

EUR 265,00

17.04.2024

8.11

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Telefontraining – professionell und stilvoll im Kundenkontakt

Kristina Arnold, Kommunikationstrainerin und Business Coach, Lüneburg

Freundlich, klar und strukturiert - so wünscht man sich nicht nur den ersten (Telefon-)Kontakt zu einem Unternehmen. Gekonntes Verhalten am Telefon ist eine Visitenkarte, die eine Basis für den Aufbau und die Pflege lohnender Geschäftsbeziehungen sein kann. Im Training erkennen Sie, wie wichtig ihre Funktion am Telefon ist und welche Auswirkungen das eigene Telefonverhalten auf das Gesamtbild des Unternehmens hat.

EUR 265,00

23.04.2024

8.13

09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Das kritische Mitarbeitergespräch – von der Rückmeldung zur Verhaltensänderung

Ralf P. Berg, Personalberater u. Business-Coach (IHK), Buchholz i.d.N.

Wir möchten es vermeiden, jedoch gibt es diese Momente oft im Alltag einer Führungskraft. Wir benötigen ein Gespräch mit unserer Mitarbeiterin oder unserem Mitarbeiter, um Dinge anzusprechen oder zu klären, die so nicht wieder oder weiterhin passieren sollen. Oft kommt es dann zu einer Vertagung dieses Gespräches oder gänzlich zu einem „vergessen“ dieser Situation. Oft aus Zeitdruck, Zeitmangel, Arbeitslast, aber auch aus einer Kombination von „Wie soll ich das Gespräch führen?“, „Wie spreche ich das Thema überhaupt an?“ und auch die Angst/Sorge vor der Reaktion der Mitarbeiterin/ des Mitarbeiters. „Dann spreche ich das beim nächsten Mal an“ - Nicht reden, ist keine gute Lösung! Sie kennen diese Momente? Das ist nicht die zufriedenstellendste Variante und eigentlich möchten Sie ganz anders reagieren und auch agieren - oder?

EUR 275,00

30.05.2024 bis 31.05.2024

8.14

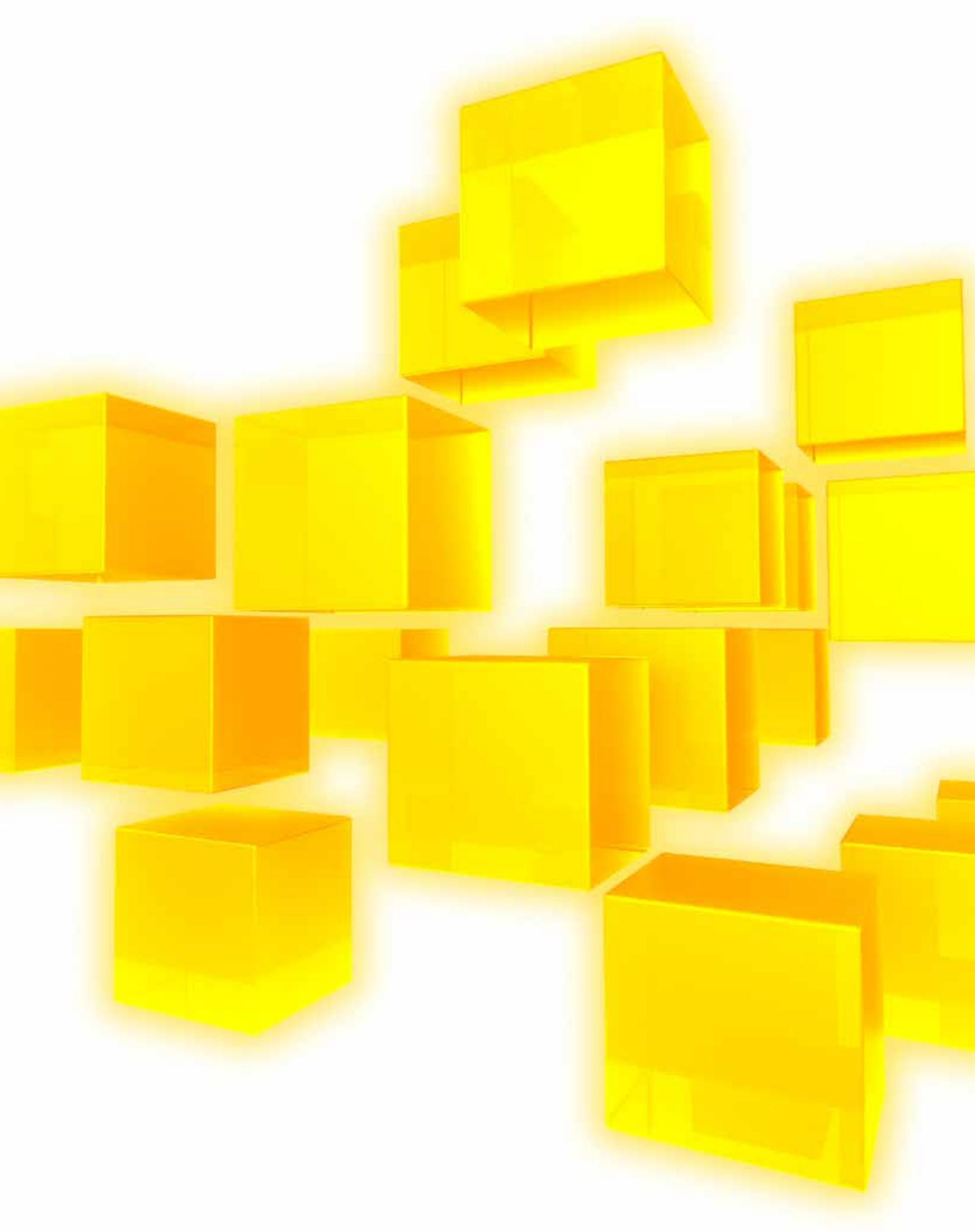
jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Auf dem Weg zu starken Teams – Impulse und Wegweiser

Gesche Nietfeld, Styrka Coaching & Consulting, Oldenburg

Wie schaffe ich in einer schnellen und unvorhersehbaren Arbeitswelt Teamstrukturen, die positives Arbeitsklima, Teamspirit und vertrauensvolle Zusammenarbeit fördern? Mit welchen Methoden erkenne ich die Ressourcen meines Teams und setze diese im Rahmen von Reflexionsprozessen gemeinsam mit den Teammitgliedern frei? Und wie kann ich als Führungskraft Mechanismen und Dynamiken in Teams identifizieren und im Miteinander positiv beeinflussen? Das sind Fragen, die wir gemeinsam - insbesondere im Rahmen von praxisnahen und interaktiven Sessions - in diesem Seminar beantworten wollen. Für alle, die Ihr Wissen mit Blick auf die Entwicklung und Stärkung von Teams vertiefen, kreative Impulse im eigenen organisationalen Kontext setzen möchten und Lust auf Interaktivität haben.

EUR 465,00



Personalwesen, Arbeits- und Sozialrecht, Gesundheit

9

Zertifikatslehrgang – 3 Module

03.04.2024 bis 23.09.2024

9.1

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg oder

23.08.2024 bis 07.12.2024

freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr,

samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr, online

IHK-Fachkraft Personalwesen

Im Personalwesen laufen die Fäden für das wichtigste Kapital des Unternehmens zusammen: dem Personal. Von der Personalgewinnung über Führung und Weiterentwicklung bis hin zur Verwaltung bietet der Lehrgang IHK-Fachkraft Personalwesen das nötige Grundlagenwissen, um in diesem bedeutenden unternehmensstrategischen Funktionsbereich erfolgreich tätig sein zu können.

Dieser Lehrgang wird auch in Kooperation mit dem Ludgerus-Werk in Lohne angeboten.

EUR 1250,00

03.04.2024 bis 29.04.2024

9.1.1

montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg oder

23.08.2024 bis 07.09.2024

freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr,

samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr, online

Modul 1: Grundlagen der Personalarbeit

Dozententeam

Ihr Bewusstsein für die Notwendigkeit eines gut organisierten Personalwesens mit gestaltenden Aufgaben wird geschärft. Sie erkennen das Personal als entscheidendes Kapital für die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens und können Wege aufzeigen, mit denen Personal gewonnen und weiterentwickelt werden kann. Die äußeren Einflüsse auf die Motivation und Leistungsfähigkeit des Personals sind Ihnen bekannt.

32 UStd.

EUR 405,00

insgesamt 120 UStd.

13.05.2024 bis 12.06.2024

9.1.2

montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg oder

20.09.2024 bis 26.10.2024

freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr,
samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr, online

Modul 2 : Recht in der Personalarbeit

Dozententeam

In kaum einem anderen betrieblichen Funktionsbereich wird das Handeln ähnlich stark von Richtlinien und Gesetzen beeinflusst wie im Personalwesen. In diesem Lehrgangmodul bekommen Sie einen guten Überblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen in der Personalarbeit.

36 UStd.

EUR 415,00

12.08.2024 bis 23.09.2024

9.1.3

montags und mittwochs von 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg oder

08.11.2024 bis 07.12.2024

freitags, 17:00 bis 20:15 Uhr und
samstags, 08:00 bis 13:00 Uhr, online

Modul 3 : Lohn und Gehalt einschl. Sozialversicherung

Sie erhalten einen guten Einblick in sozialversicherungsrechtliche Fragestellungen und können dieses Wissen in die Personalsache einbringen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen.

52 UStd.

EUR 555,00

02.02.2024 bis 16.03.2024

9.2

Unterrichtstermine: freitags von 17:00 bis 20:15 Uhr und
samstags von 08:00 bis 13:00 Uhr, Oldenburg

Personalentwickler/-in (IHK)

Dozententeam

Der Lehrgang qualifiziert dazu, in den Unternehmen für nachhaltige und ganzheitliche Personalentwicklung zu sorgen, um den Kompetenzerhalt sicherzustellen. Die Mitarbeitenden müssen rechtzeitig auf Veränderungen in Unternehmensstrukturen und in der Arbeitswelt 4.0 vorbereitet und die Mitarbeiterbindung muss gesteigert werden. Unerlässlich für die Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen in der nahen Zukunft!

Zertifikatslehrgang

EUR 1390,00

02.02.2024 bis 02.03.2024

9.3

Unterrichtstermine: freitags und
samstags von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Social Recruiting Expert (IHK)

Dozententeam

Mit der interaktiv gestalteten Weiterbildung zum „Social Recruiting Expert (IHK)“ wirst Du praxisnah zur Spürnase für Dein Unternehmen. Denn die richtige Person auf die für sie passende Stelle zu bringen, ist gar nicht so leicht. Hinzu kommt, dass der klassische Personalbeschaffungsprozess immer mehr durch E-Recruiting abgelöst wird. Stellenanzeigen waren gestern. Heute geht's um die aktive und interaktive Personalsuche und gezielte Bewerberansprache. Neue Fähigkeiten, sowohl im Bereich der Personalpsychologie als auch das Wissen um moderne Social Recruiting Strategien, sind gefragt. Diese Weiterbildung ist eine Verbindung zwischen der HR- und Marketing Abteilung. Lerne von und mit Experten aus der Praxis, die ihr tiefgehendes Fachwissen mit Dir teilen.

Zertifikatslehrgang

EUR 2650,00

06.02.2024

9.4

von 09:00 bis 15:30 Uhr, online oder

23.04.2024

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Social Recruiting – Personalgewinnung mit Social Media

Krischan Kuberzig, Master in Commercial Law (LL.M. Com.) und Dipl.-Kauf. (FH), Hamburg

Im Webinar bekommen Sie einen Überblick über die verschiedenen Möglichkeiten für die Personalgewinnung über Social Media. Sie lernen Vor- und Nachteile von Social Recruiting kennen und nehmen wertvolle Tipps und Tricks für die Praxis mit. Erfahren Sie zudem, was es bei der Umsetzung von Social Recruiting-Maßnahmen zu beachten gilt.

online EUR 240,00**EUR 275,00****22.02.2024**

9.6

von 09:00 bis 17:00 Uhr, online

Das aktuelle Reisekosten- und Bewirtungsrecht 2024

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Einführung in die Grundlagen der Reisekostenabrechnung unter spezieller Berücksichtigung der letzten Reisekostenreform, Lohnsteuerrichtlinien, aktueller BFH-Urteile sowie aktueller BMF-Schreiben. Sie lernen anhand von praktischen Fallbeispielen die Systematik der Reisekosten in der Abrechnungspraxis zu verankern, um die bestehenden und neue Regelungen auch umsatzsteuerrechtlich ohne Nachteil für ihr Unternehmen umzusetzen.

EUR 255,00**14.02.2024**

9.5

Tagesseminar 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg oder

23.02.2024

von 09:00 bis 17:00 Uhr, online

Praxisforum: Reisekosten- und Bewirtungsrecht

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Im Praxisforum Reisekosten- und Bewirtungsrecht steht die Problemlösung Ihrer aktuellen Fragen aus der laufenden Abrechnungsarbeit sowie der Erfahrungsaustausch mit Kolleginnen und Kollegen im Mittelpunkt. Der Referent moderiert und erarbeitet mit Ihnen konkrete Handlungsempfehlungen. Sie erhalten praktische Hilfe bei der Umsetzung gesetzlicher Neuregelungen und aktueller Rechtsprechung. Zur Vertiefung und Dokumentation erhalten Sie zudem umfangreiche Unterlagen. Das besondere Merkmal dieses Forums: Neben den aktuellen rechtlichen Änderungen bespricht der Referent mit Ihnen die Fälle, die Sie aus Ihrer Praxis mitbringen. Gemeinsam mit dem Referenten und den Kollegen und Kolleginnen erarbeiten Sie passende Lösungen.

EUR 265,00**online EUR 255,00****08.04.2024**

9.7

Tagesseminar 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Stolperfälle Geringfügige Beschäftigung – Minijob und Mindestlohn

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Dieses Seminar macht Sie fit für die Abrechnung geringfügiger und kurzfristiger Beschäftigungsverhältnisse und der Gleitzone. Es zeigt Ihnen die Stolpersteine in der täglichen Praxis im Lohnsteuerrecht, bei der Sozialversicherung und im Arbeitsrecht. Sie erhalten eine Reihe von Gestaltungsempfehlungen und Anwendungsbeispielen. Checklisten und Arbeitshilfen, die in die Seminarunterlagen eingearbeitet sind, erleichtern Ihnen die tägliche Arbeit sowie die Vorbereitung auf eine Lohnsteueraußenprüfung/ Prüfung durch die Rentenversicherung.

EUR 265,00

15.04.2024

9.8

von 09:00 bis 15:30 Uhr, online

Arbeitsrecht 4.0 und KI in der Arbeitswelt

Jean-Martin Jünger, Rechtsanwalt, LB Wirtschafts- und Arbeitsrecht Hochschule Heidelberg und DHBW Mannheim

In diesem Seminar werden Probleme und Konflikte im digitalen Zeitalter der Arbeitswelt erläutert und praxisbezogenen Lösungen zugeführt. Die Teilnehmer gewinnen an arbeitsrechtlicher Sicherheit und Kompetenz. Das Seminar setzt sich zum Ziel, ein Leitfa-den für die rechtliche Bewertung einzelner Maßnahmen zu sein. Die Teilnehmer erhalten umfangreiche Skripte mit Lehrtext, Fällen, Checklisten, Musterformulierungen und aktueller Rechtsprechung.

EUR 240,00

22.04.2024 bis 24.04.2024

9.10

jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Lohn- und Gehaltsabrechnung kompakt

Joachim Sukop, Dozent + Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Sie erhalten einen grundsätzlichen Einblick in die arbeits-, lohnsteuer- und sozialversicherungsrechtlichen Bestimmungen. Auf der Grundlage der bestehenden Gesetze, Vorschriften und Verträge sind Sie in der Lage, Lohn- und Gehaltsabrechnungen durchzuführen und die entsprechenden Meldungen abzugeben.

EUR 515,00

18.04.2024

9.9

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Führen von Krankerückkehrgesprächen

Joachim Sukop, Dozent + Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Vorgesetzte sollen den betriebswirtschaftlichen Kostenfaktor „Krankheit“ einschätzen können und über die rechtlichen Konsequenzen von systematischen Rückkehrgesprächen informiert sein. Sie sollten in der Lage sein, diese Rückkehrgespräche zu führen und Ergebnisse zu erfassen, weiterzuleiten und Missstände im Auge zu behalten.

EUR 265,00

27.05.2024

9.11

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Lohn- und Gehaltsabrechnung – Vertiefungsseminar

Joachim Sukop, Dozent + Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Sie erlangen weiterführende Kenntnisse in der Lohn- und Gehaltsabrechnung und sind in der Lage, schwierigere Fälle, die über die täglichen Aufgaben hinausgehen, richtig zu beurteilen.

EUR 265,00



**EINEN
FORTSCHRITT**

**NACH DEM
ANDEREN
MACHEN.**

**JETZT
#KÖNNENLERNEN**



**Ausbildung
macht mehr
aus uns**

16.05.2024

9.12

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Besteuerung von Sachzuwendungen gem. § 37b EStG

Joachim Sukop, Dozent + Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Mit dem Kunden nobel Essen gehen, den Lieferanten ins Fußballstadion einladen, dem Mitarbeiter zum Jubiläum eine goldene Uhr schenken? Aber dann kommt die Frage der lohnsteuerlichen Behandlung. Es wird die Versteuerung von Sachzuwendungen an Kunden und Geschäftspartner sowie an eigene Mitarbeitende behandelt. Differenziert wird zwischen betrieblich veranlassten Zuwendungen und Geschenken. Außerdem wird die Frage besprochen, inwieweit und in welcher Höhe Kundenveranstaltungen zu besteuern sind. Einen weiteren Schwerpunkt bildet die Abzugsfähigkeit der Zuwendungen und der Pauschalsteuer als Betriebsausgaben. Vermittelt werden auch lohnabrechnungsrelevante Kenntnisse zum § 37 b EStG.

EUR 265,00

12.06.2024

9.15

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Lohnpfändung – Basisseminar

Joachim Sukop, Dozent + Trainer für modernes Personalmanagement, Wardenburg

Als Mitarbeitende im Personalbüro sollten Sie die wesentlichen Bestimmungen der Zivilprozessordnung kennen. Damit können Sie das Haftungsrisiko des Arbeitgebers (Drittschuldners) einschätzen und Folgen bzw. Kosten abwenden. Sie erhalten das Rüstzeug um Pfändungen korrekt bearbeiten zu können und unnötige Kosten zu vermeiden.

EUR 265,00

27.05.2024

9.13

von 09:00 bis 15:30 Uhr, online

Recruiting – Recht und Praxis

Jean-Martin Jünger, Rechtsanwalt, LB Wirtschafts- und Arbeitsrecht Hochschule Heidelberg und DHBW Mannheim

In diesem Seminar werden Probleme und Konflikte im Bereich des Recruitings erläutert und praxisbezogenen Lösungen zugeführt. Die Teilnehmenden gewinnen an arbeitsrechtlicher Sicherheit und Kompetenz. Das Seminar setzt sich zum Ziel, ein Leitfaden für die rechtliche Bewertung einzelner Maßnahmen zu sein. Lernen Sie in unserem Seminar alle wichtigen rechtlichen Fallstricke sowie die taktischen Möglichkeiten kennen.

EUR 240,00

Rechnungswesen, Controlling, Finanzen und Steuern

10

Zertifikatslehrgang – 3 Module

03.04.2024 bis 05.03.2025

10.1

montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg

IHK-Fachkraft Rechnungswesen

Dozententeam

Dieser modular aufgebaute Lehrgang richtet sich an Mitarbeitende mit kaufmännischen Grundkenntnissen, die entweder bereits im Rechnungswesen tätig sind oder dieses anstreben. Außerdem bietet dieser Lehrgang oder auch einzelne Module eine gute Vorbereitung auf den weiterführenden Bilanzbuchhalterlehrgang mit IHK-Prüfung. Sie erhalten die Möglichkeit, ihr Wissen in diesem Funktionsbereich durch ständig neue rechtliche Rahmenbedingungen, Ausführungsbestimmungen und betriebswirtschaftliche Erkenntnisse zu aktualisieren und zu ergänzen.

EUR 1390,00

03.04.2024 bis 12.06.2024

10.1.1

montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg

Modul 1 : Buchführung und Abschluss

Dozententeam

Sie lernen sämtliche Themengebiete der Finanzbuchhaltung kennen und können alle anfallenden Buchungen eines Unternehmens selbstständig erledigen. Dazu gehören sowohl laufende Buchungen wie auch Abschlussbuchungen zur Erstellung des Jahresabschlusses.

76 UStd.

EUR 585,00

insgesamt 204 UStd.

04.09.2024 bis 11.11.2024

10.1.2

montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg

Modul 2: Kosten- und Leistungsrechnung

Dozententeam

Dieser Lehrgang bietet eine grundlegende Einführung in die Problematik der Kostenerfassung nach verschiedenen Kriterien, die Erstellung und Aussagekraft des Betriebsergebnisses und ein grundsätzliches Verständnis für die Kalkulationsgrundlagen eines Unternehmens.

68 UStd.

EUR 490,00

10.01.2024 bis 28.02.2024

10.1.3

montags und mittwochs, 18:00 bis 21:15 Uhr, Oldenburg

Modul 3: Grundlagen des Steuerrechts

Dozententeam

In diesem Lehrgang werden die wesentlichen Einzelsteuerarten behandelt. Sie erkennen und beurteilen steuerlich relevante Vorgänge und können diese auf Ihre Tätigkeitsbereiche anwenden.

60 UStd.

EUR 475,00

01.02.2024 bis 20.06.2024

10.2

donnerstags, 18:00 bis 20:30 Uhr und 4 Termine
samstags 09:00 bis 12:15 Uhr, online

Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung (IHK)

Dozententeam

Das Webinar vermittelt vertieftes praxisnahes Wissen in der Finanzbuchführung zu den Themen Jahresabschluss, Bilanz und Bewertung. Teilnehmer sind nach dem Kurs in der Lage, komplexe Vorgänge buchhalterisch einzuordnen, zu erfassen und einfache Abschlussarbeiten eigenständig durchführen. Durch das Wissen wird zusätzlich die Zusammenarbeit mit der externen Steuerberatung vereinfacht. Grundlegendes Wissen über Buchführung, Buchungssätze und Kontenrahmenpläne sollte bekannt sein und angewandt werden können.

Zertifikatslehrgang

EUR 1428,00

08.03.2024 bis 16.03.2024

10.3

Unterrichtstermine am 08.03.+ 09.03.
und 15.+ 16.03.2024, jeweils freitags, 17:00 bis 20:15 Uhr und
samstags, 8:00 bis 13:00 Uhr, Oldenburg

Buchführung 20 Stunden

Dozententeam

Vorbereitungskurs für die Teilnehmenden des Kurses „Buchführung und Abschluss“ ohne Buchführungskenntnisse. Ziel dieses Kurses ist es, grundlegende Kenntnisse der kaufmännischen Buchführung wie Bildung von Buchungssätzen, Bestands- und Erfolgskonten und die Buchungstechnik zu erlernen. Auf diese Kenntnisse baut der Kurs „Buchführung und Abschluss“ auf.

EUR 195,00

09.04.2024**10.4**

Tagesseminar von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Die betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) – lesen, verstehen, handeln

Thomas Leibrecht, Leibrecht Consulting, Krailling

Die betriebswirtschaftlichen Auswertungen (BWA) basieren auf den Daten der Finanzbuchhaltung und bieten Informationen zur entscheidungsorientierten Beurteilung betrieblicher Zusammenhänge. In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie BWA's gezielter nutzen und frühzeitig auf Fehlentwicklungen reagieren können.

EUR 255,00**27.05.2024 bis 29.05.2024****10.5**

jeweils von 09:00 bis 17:00 Uhr, Oldenburg

Crash-Kurs Buchführung – für Einsteiger/-innen

Rainer M. Waldhier, Dipl.-Finanzwirt (FH), Regensburg

Sie werden schrittweise in die Welt der doppelten Buchführung eingeführt. Auch steuerliches Wissen sowie ein Verständnis kaufmännischer, buchhalterischer Grundzusammenhänge wird vermittelt.

EUR 490,00

Management / Existenz- gründung / Klima / Umwelt / Recht

11

11.03.2024 bis 15.03.2024

11.2

online oder

16.09.2024 bis 24.09.2024

online

Beauftragte für Lean Management (IHK)

Dozententeam

Konsequente Kundenorientierung und Schluss mit Ressourcenverschwendung (Zeit, Material, Arbeitskraft, Finanzmittel) – das ist die Idee des Lean Managements. Das Konzept hat sich branchenübergreifend bewährt, die Umsetzung ist Schritt für Schritt realisierbar – mit dem grundlegenden Know-how dieses IHK-Online-Zertifikatslehrgangs.

Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

23.02.2024

11.1

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Rechte, Pflichten und Haftungspotenzial der GmbH- Geschäftsführung

Dr. Michael Streit, Rechtsanwalt, Oldenburg

Für Geschäftsführer einer GmbH gelten weitreichende Pflichten. Das Seminar macht die rechtlichen Risiken transparent und zeigt Handlungsnotwendigkeiten auf.

EUR 285,00

29.01.2024 bis 13.02.2024

11.3

Montags bis freitags von 08:30 bis 12:45 Uhr, online

Betriebliche Datenschutz- beauftragte (IHK)

Dozententeam

Mit der Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) steigt der Handlungsbedarf in den Unternehmen in Bezug auf das Thema Datenschutz. Als Betriebliche Datenschutzbeauftragte (IHK) kennen Sie die Vorgaben der DSGVO und des neuen Bundesdatenschutzgesetzes und wissen, wie Sie diese in Ihrem Unternehmen umsetzen.

Zertifikatslehrgang

EUR 1790,00

16.05.2024 bis 17.05.2024

11.4

donnerstags und freitags, 08:30 bis 13:30 Uhr, online

DSGVO – Update für Datenschutzbeauftragte

Aktuelle Informationen rund um die DSGVO, das BDSG und andere relevante Gesetze

Aktuelle Tipps und Software, um die Arbeit des/der Datenschutzbeauftragten zu vereinfachen. Außerdem aktuelle Risiken und Aktionen, die Firmen, Behörden und Institutionen beschäftigen.

EUR 398,00**26.02.2024 bis 14.03.2024**

11.6

montags, dienstags und donnerstags, 09:00 bis 14:00 Uhr, online

Energiebeauftragte (IHK)

Dozententeam

Mit dem Lehrgang „Energiebeauftragte/-r (IHK)“ erweitern Sie Ihre beruflichen Perspektiven im Unternehmen als Ansprechpartner für Energiefragen. Sie erheben relevante Energiedaten im Unternehmen, analysieren grob die Energieflüsse und leiten Maßnahmen ein, die den Energieverbrauch senken.

Zertifikatslehrgang**EUR 1790,00****15.02.2024 bis 29.02.2024**

11.5

Online-Seminar am 15.02., 22.02. und 29.02.2024
jeweils 16:30 bis 18:00 Uhr oder

09.04.2024 bis 23.04.2024

Online-Seminar am 09.04., 16.04. und 23.04.2024
jeweils 16:30 bis 18:00 Uhr

Nachhaltigkeitsberichterstattung – Der Weg zum eigenen Bericht

Dozententeam

Der praxisorientierte IHK-Online-Sprint „Nachhaltigkeitsberichterstattung“ beleuchtet in seinen drei Live-Online-Trainings à 90 Minuten, wie Unternehmen die gesetzlichen und gesellschaftlichen Anforderungen identifizieren können. Welche Verantwortlichkeiten, Strukturen und Prozesse müssen in der Organisation geschaffen werden? Wie gehen Unternehmen an die konkrete Erstellung eines Nachhaltigkeitsberichts heran? Welchen unternehmerischen Mehrwert generiert ein Reporting? Und wie kann der Bericht als Kommunikationsinstrument genutzt werden?

EUR 289,00**05.03.2024 bis 13.08.2024**

11.7

online

Sustainable Leadership (IHK) – Nachhaltigkeitskommunikation, -marketing & -reporting

Sie werden in diesem Lehrgang in die Lage versetzt, die Nachhaltigkeitsstrategie Ihres Unternehmens adressatengerecht zu vermarkten. Denn wenn es um einen echten Nachhaltigkeits-Change geht und nicht nur um oberflächliches Greenwashing, ist professionelle Kommunikationsarbeit gefragt: intern und extern.

EUR 2490,00

26.04.2024 bis 26.04.2024

11.8

Tagesseminar von 09:00 bis 16:30 Uhr, Oldenburg

Existenzgründungsseminar – vom Businessplan bis zum Erfolgscontrolling

Mike Beenders, Marketing und Partner, Bad Zwischenahn

Das Seminar gibt denen, die über eine selbständige Existenz nachdenken oder sich vielleicht schon auf den Weg gemacht haben, Starthilfe für die entscheidenden ersten und folgenden Schritte. Sie erhalten wichtige Informationen und Anregungen, erkennen Chancen, Risiken und Fehlerquellen ihrer Geschäftsideen. Gleichzeitig können Sie Ihre Fragen einbringen.

EUR 220,00

24.01.2024 bis 20.03.2024

11.10

03.04.2024 bis 06.06.2024
07.05.2024 bis 03.07.2024

online

Digital Change Manager (IHK)

Die digitale Transformation von Wirtschaft und Gesellschaft ist in vollem Gange. Erfolgreich und zukunftsfähig sind die Unternehmen, denen ein maßgeschneiderter „digital Change“ nicht nur der Technik, sondern vor allem auch der Zusammenarbeit und Führung gelingt. Worauf es dabei ankommt und wie der digitale Wandel strategisch geplant und operativ vorangetrieben werden kann, vermittelt dieser Lehrgang.

Zertifikatslehrgang

EUR 2190,00

30.01.2024 bis 03.05.2024

11.9

07.05.2024 bis 04.07.2024

online

Agiler Projektmanager (IHK)

Dieser Lehrgang vermittelt fundiertes Wissen, praxisorientierte Handlungskompetenzen und Klarheit, was agile Projekte und Strukturen leisten können. Immer öfter müssen sich Unternehmen und Beschäftigte flexibel und mit Tempo auf dynamische Veränderungen einstellen, immer komplexere Strukturen steuern und Entscheidungen fällen, deren Konsequenzen kaum bis ins letzte Detail abgewogen werden können. Agile Projektmanager/-innen (IHK) verfügen über erweiterte methodische Kompetenzen, um komplexe Entwicklungsvorhaben, Umstrukturierungen oder Organisationsentwicklungen zeitgemäß führen zu können.

Zertifikatslehrgang

EUR 1890,00

11.01.2024 bis 23.04.2024

11.11

02.02.2024 bis 07.06.2024

01.02.2024 bis 25.04.2024

29.02.2024 bis 20.06.2024

13.03.2024 bis 19.06.2024

online

Fachexperte/-in für Wasserstoffanwendungen (IHK)

Dozententeam

Sie lernen die Potenziale und Einsatzmöglichkeiten von Wasserstofftechnologien für ihre Unternehmen zu analysieren, die Gefahren und Risiken im Umgang mit Wasserstoff kompetent zu beurteilen und vorschriftsgemäß mit ihnen umzugehen. Nutzen Sie die Chance neue Handlungsspielräume für Ihr Unternehmen zu gewinnen und Ihre Wettbewerbsvorteile im Rahmen der Energiewende auszubauen. .

Zertifikatslehrgang

EUR 2490,00

Digitale Kompetenzen

12

09.02.2024 bis 07.05.2024 oder
13.02.2024 bis 08.05.2024 oder
05.04.2024 bis 02.07.2024 oder
09.04.2024 bis 03.07.2024

12.1

online

KI-Manager/-in (IHK) – Künstliche Intelligenz

Dozententeam

Das Trainingskonzept KI-Manager/-in (IHK) qualifiziert Multiplikatoren für Unternehmen, die KI-Technologie wertschaffend einsetzen möchten. Der Zertifikatslehrgang befähigt die Teilnehmenden pragmatische, nicht technische Ansätze zur Anwendung von KI für das eigene Unternehmen zu entwickeln, um davon langfristig zu profitieren. Sie bauen ein Verständnis auf und Unsicherheiten ab, treiben das KI voran und bewerten Chancen und Risiken.

Zertifikatslehrgang

EUR 2250,00

05.02.2024 bis 23.05.2024 oder
05.02.2024 bis 28.05.2024 oder
05.02.2024 bis 29.05.2024

12.2

online

Data Analyst (IHK)

Daten sind die Basis der Digitalisierung. In nahezu allen Branchen sind Fachleute gefragt, die dieses „Kapital“ heben und gezielt nutzen können, um Arbeits- sowie Geschäftsprozesse effizienter und innovativer zu gestalten und die Wertschöpfung weiterzuentwickeln.

Zertifikatslehrgang

EUR 2290,00

22.01.2024 bis 15.03.2024 oder
28.02.2024 bis 29.04.2024 oder
08.04.2024 bis 03.06.2024 oder
29.07.2024 bis 23.09.2024

12.3

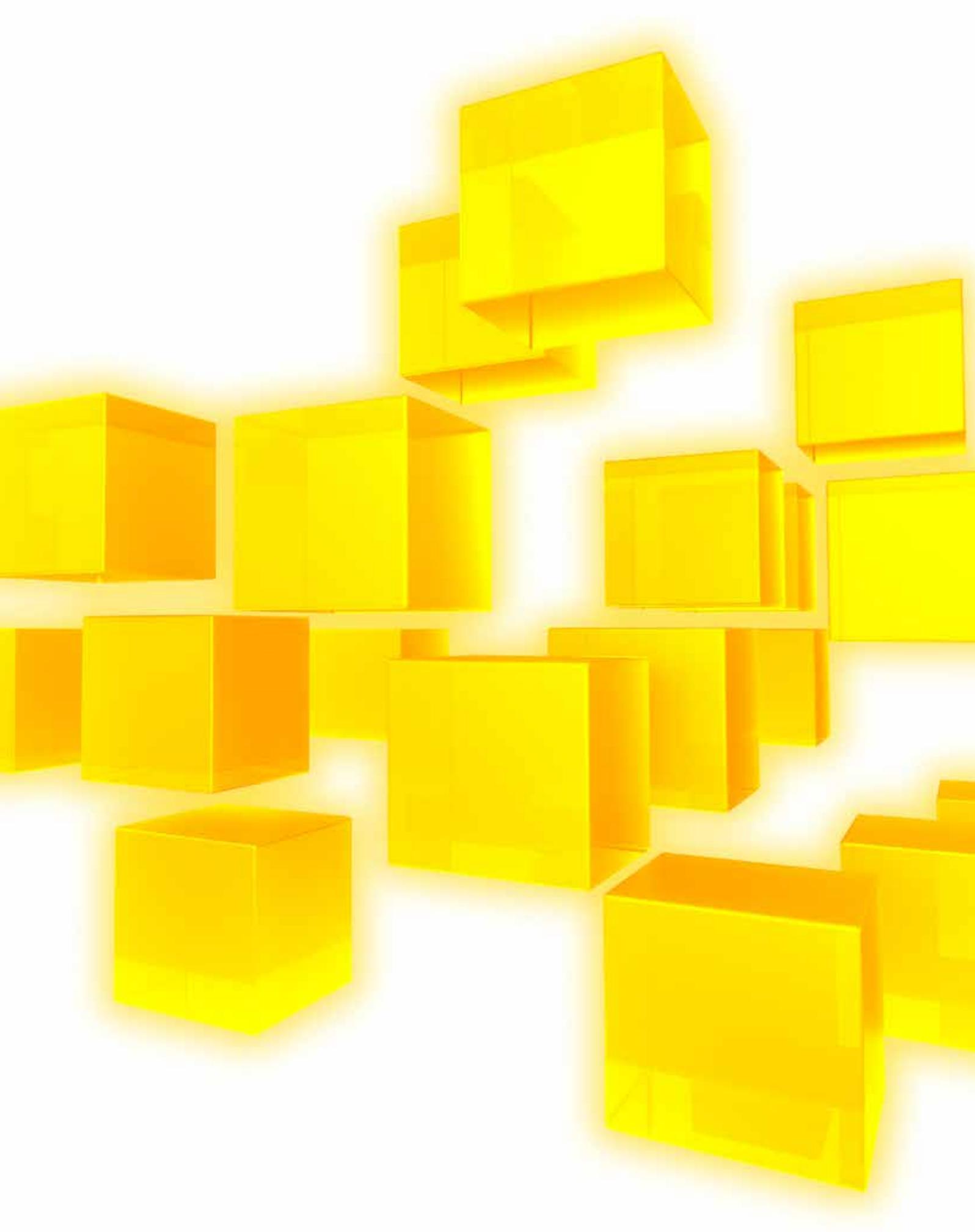
online

Digitaler Innovations- und Produktmanager (IHK)

Um die digitale Transformation und die Entwicklung neuer digitaler Produkte, Services und Geschäftsmodelle vorantreiben zu können, brauchen Unternehmen Experten. Digitale Innovations- und Produktmanager (IHK) verfügen über das Know-how, die Instrumente und die Führungskompetenzen, um genau das zu leisten.

Zertifikatslehrgang

EUR 2190,00



Weitere Informationen

Wer bereitet auf IHK-Fortbildungsprüfungen vor?

In unserer Region gibt es eine Vielzahl von Bildungsanbietern, die auf Fortbildungsprüfungen, wie z. B. AEVO, Gepr. Fachwirte, Gepr. Fachkaufleute, Gepr. Industriemeister und Gepr. Industrietechniker, vorbereiten.

Auf www.ihk.de/oldenburg/fortbildungspruefungen erhalten Sie alle wichtigen Informationen über die angebotenen Prüfungen und auch einen Überblick über die uns bekannten vorbereitenden Bildungsträger.

Die IHK-Weiterbildungsberatung unterstützt Sie zudem gern bei der Suche nach der richtigen Weiterbildung, anderen Prüfungs- und Vorbereitungsstellen. Auf den Kontakt mit Ihnen freuen wir uns!

Mit dem IHK-Newsletter Weiterbildung nichts mehr verpassen

Monatlich erscheint der kostenlose IHK-Newsletter. Sie können sich Ihre Wunschhalte zusammenstellen, um immer auf dem Laufenden zu sein. So behalten Sie im Blick, welche Seminare und Lehrgänge angeboten werden, ob Messen anstehen und welche neuen Entwicklungen sich abzeichnen. www.ihk.de/oldenburg/newsletter

Die IHK-Weiterbildungsdatenbank

Unter www.ihk.de/oldenburg/seminare finden Sie unser komplettes Programm. Oftmals sind auch schon Veranstaltungen für das Folgejahr enthalten. Die Suche ist komfortabel über Themenkacheln und eine freie Suchfunktion gestaltet. Die Weiterbildungen sind umfangreich beschrieben, und für Fragen sind die Ansprechpartner genannt. Die Online-Anmeldung ist der übliche Weg der Veranstaltungsbuchung.

Ihre Ansprechpartner im Team der IHK-Weiterbildung



Leitung, firmenbezogene Weiterbildungsberatung und IHK-Firmenseminare

Frank Mayer
Tel. 0441 2220-425
frank.mayer@oldenburg.ihk.de



Koordination Bildungspartnerschaften

Andrea Block
Tel. 0441 2220-429
andrea.block@oldenburg.ihk.de



Pädagogische Lehrgangskordinatorin und personenbezogene Weiterbildungsberatung

Karina Römerscheid
Tel. 0441 2220-423
karina.roemerscheid@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Sabrina Karalus
Tel. 0441 2220-459
sabrina.karalus@oldenburg.ihk.de



Anmeldung und Beratung Lehrgänge

Ina Sander
Tel. 0441 2220-422
ina.sander@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Petra Hünermann
Tel. 0441 2220-466
petra.huenermann@oldenburg.ihk.de



Anmeldung und Beratung Seminare

Petra Rabe
Tel. 0441 2220-424
petra.rabe@oldenburg.ihk.de



Koordination Weiterbildungsprüfungen

Susan Baykal
Tel. 0441 2220-426
susan.baykal@oldenburg.ihk.de

Impressum

Herausgeber Oldenburgische Industrie- und Handelskammer, Moslestraße 6, 26122 Oldenburg
Redaktion Frank Mayer und Karina Römerscheid
Konzeption/Design ideendirektoren – Heinen & Laube GbR / ideendirektoren.de
Fotos Privat (S. 2 und 3), Foto- und Bilderwerk, istockphoto.com: mapodile / peopleImages

IHK ■ Die Weiterbildung schafft Perspektiven

**Oldenburgische Industrie-
und Handelskammer**

Moslestraße 6, 26122 Oldenburg



**Besuchen Sie
uns auch auf
LinkedIn:**



[linkedin.com/company/
ihk-oldenburg](https://www.linkedin.com/company/ihk-oldenburg)



Oldenburgische
Industrie- und Handelskammer