







GRUSSWORT DER OBERBÜRGERMEISTERIN



Sehr geehrte Leser*innen,

ein bestehendes Problem zu lösen, die Welt ein bisschen besser zu machen, den Status Quo zu hinterfragen, um neue Lösungswege anzugehen - das sind einige der Gründe, weshalb Unternehmer*innen ein Startup gründen.

Eine Vision ist nur der Anfang. Denn für angehende Gründer*innen gilt es herauszufinden, ob die Idee umsetzbar ist und ob es einen Markt dafür gibt. In einem iterativen Prozess wird danach der "Product-Market-Fit" gesucht. Sobald dies erreicht ist, fängt die Wachstumsphase an. Mit Wagniskapital unterstützen spezialisierte Investor*innen Startups während deren Entstehungs- und Wachstumsprozess. Sie führen fort oder ergänzen, wo die Förderprogramme an ihre Grenzen stoßen. Vielfalt bei den Finanzierungsmöglichkeiten ist deshalb unerlässlich bei der Entwicklung eines Startup-Ökosystems.

Umso mehr freue ich mich, dass wir in Köln zu den wichtigen Startup-Standorten zählen. Die Stadt hat über 550 Startups inklusive rund 90 Scaleups und ist damit attraktiv für weitere Gründungen. Mit mehr als 15 aktiven Venture Capital Fonds, zahlreichen Business Angels und Finanzinstituten, die vielversprechende Neugründungen und wachsende Jungunternehmen unterstützen, ist die Metropole am Rhein Treiberin von Innovationen weit über die regionalen Grenzen hinaus. Hier finden Startups die perfekte Ausgangsbasis für ihren Erfolg.

Diese Broschüre bietet Ihnen einen Überblick über die im Kölner Raum ansässigen Kapitalgeber*innen, so dass alle Interessierten das Angebot finden können, welches zu ihrer Geschäftsidee am besten passt.

Ich wünsche Ihnen bei der Umsetzung Ihrer Ideen hier am Startup-Standort Köln viel Erfolg.

Henrete feker

Henriette Reker Oberbürgermeisterin der Stadt Köln

GRUSSWORT DER OBERBÜRGERMEISTERIN	02
INHALTSVERZEICHNIS	03
EINLEITUNG IN DEN INVESTORS GUIDE	04
STARTUP-INTERVIEWS UVIS SOSAFE	05 06
INVESTOR*INNEN-INTERVIEWS E-NAVIK NEOTEQ	07 08
TERMSHEET	09
INVESTOR*INNENPROFILE	10
VORSTELLUNG DER HERAUSGEBER KÖLNBUSINESS >>FIT FOR INVEST<< IHK KÖLN	41 42 43
IMPRESSUM	44

Gründer*innen mit Investor*innen am Standort vertraut machen

beginnt mit einer guten Idee. Damit aus einer ersten Idee aber auch ein erfolgreiches Unternehmen entstehen kann, ist Kapital ein wesentlicher Faktor. Denn Gründen kostet Geld. Bestimmte Ausgaben (z.B. für Arbeitsräume) fallen meist schon ab dem ersten Tag an. Gleichzeitig reichen die Umsätze junger Unternehmen anfangs in der Regel nicht aus, um die laufenden Kosten zu decken. Gerade in dieser Phase ist es wichtig, dass Startups Investor*innen finden, die sie mit dem nötigen Kapital unterstützen.

Der Weg in die Selbstständigkeit

In unseren Gesprächen mit Startups stellen wir jedoch vermehrt fest, dass in Köln angesiedelte Investor*innen von Gründer*innen oft nicht angesprochen werden. Da das Rheinland über eine nicht zu vernachlässigende Zahl von Fonds und Financiers verfügt, ist es nur sinnvoll, dass junge Unternehmen in der Region die lokalen Angebote kennenlernen und diese auch wahrnehmen.

Das Ziel dieses Investors Guide ist es daher, Gründer*innen mit den am Standort ansässigen Investor*innen vertraut zu machen. Die Broschüre enthält dazu detaillierte Profile ausgewählter Venture Capital Fonds, Banken und Kreditinstitute sowie Business Angels aus der Region.

Darüber hinaus berichten im Investors Guide zwei Startups von ihren persönlichen Erfahrungen bei der Suche nach einem Investment: Wie sollte man sich am besten auf ein Gespräch mit potenziellen Geldgeber*innen vorbereiten? Was sollte bei der Investment-Suche beachtet werden? Zu Wort kommt auch die andere Seite - zwei Investor*innen berichten, wie sie ein Startup nachhaltig beeindruckt hat und worauf es bei der Entscheidung über ein Investment ankommt.

Mit der KölnBusiness Wirtschaftsförderung, der Industrie- und Handelskammer zu Köln und der Plattform »Fit for Invest« stellen sich darüber hinaus die drei Herausgeber dieser Broschüre vor und zeigen, wie sie junge Unternehmer*innen auf dem Weg zum ersten Investment unterstützen können.

Wir hoffen, dass Leser*innen dieser Broschüre Antworten auf ihre wichtigsten Fragen finden und wir jungen Unternehmen auf dem Weg zur Vorbereitung künftiger Finanzierungsrunden Orientierung bieten können.

Wenn Sie ebenfalls in dieser Übersicht erscheinen möchten, schreiben Sie uns an:

startup@koeln.business

"REGELMÄSSIGER **AUSTAUSCH MIT ANDEREN IST ELEMENTAR"**



Name des Startups

UVIS UV-Innovative Solutions GmbH

Name der Ansprechpartnerin

Katharina Obladen, Geschäftsführerin

Gründungsjahr

2016

Lead Investoren

NRW.BANK und Business Angels



Kurze Unternehmensbeschreibung

Das Kölner Unternehmen UVIS UV-Innovative Solutions GmbH wurde 2016 von Tanja Zirnstein und Katharina Obladen gegründet. UVIS steht für innovative Technologien, die die Hygiene im öffentlichen Raum steigern und somit das tägliche Umfeld ein wenig sicherer vor möglichen Infektionen machen. Seien es die verschiedensten Oberflächen oder Luft, die von Keimen aller Art mit Hilfe von UVC-Strahlung, Plasmatechnologie oder antimikrobieller Beschichtung befreit werden. Technologieberatung und Bürohygiene-Workshops für Unternehmen gehören ebenfalls zum Angebot von UVIS.

Wie habt ihr geeignete Investor*innen gefunden?

Wir waren schon im Vorfeld der Gründung gut in verschiedene Gründernetzwerke eingebunden - unter anderem durch unsere Teilnahme am Inkubator-Programm der Universität zu Köln. So hatten wir die Möglichkeit, im Rahmen eines Business Angel-Treffens pitchen zu können. Außerdem haben wir durch die Teilnahme an Businessplan-Wettbewerben einen sehr guten Kontakt zur NRW.BANK aufgebaut. Die Kombination aus Förderbank und Business Angel war für uns optimal und hat dazu geführt, dass wir zum ersten Fördercase des Seedcap Programms der NRW.BANK wurden.

Wie habt ihr euch auf die Gespräche mit den Investor*innen vorbereitet?

Gespräche mit Investor*innen haben wir akribisch vorbereitet. Wir haben uns darauf fokussiert, unser Unternehmen und das, was wir erreichen wollen, gut zusammenzufassen. Wir haben im Vorfeld Antworten auf mögliche Fragen vorbereitet, indem wir unseren Pitch mit Berater*innen und anderen Gründer*innen geprobt haben. Das hat uns die Sicherheit gegeben, immer eine Antwort parat zu haben und die richtige Message zu vermitteln.

Wie ging es für euch nach der Finanzierung weiter?

Nach der Finanzierung konnten wir die Produktion unserer Desinfektionsmodule richtig starten, doch zuvor liefen bereits die ersten Pilotprojekte und auch mikrobiologische Tests. Dies war elementar für einen Proof of Concept und um weitere Kunden zu überzeugen.

Gibt es etwas, was ihr anderen Gründer*innen zum Thema Finanzierung raten würdet?

Tauscht euch mit anderen aus! Nutzt Netzwerktreffen, wie zum Beispiel organisierte Business Angel-Treffen. Man kann sich auch direkt an Business Angel-Netzwerke wenden und sich dort vorstellen. Durch Gespräche mit anderen Gründer*innen könnt ihr Erfahrungen austauschen und so Informationen sammeln, welche Veranstaltungen und Netzwerke in eurer Region angeboten werden, die gut zu eurer Geschäftsidee passen. Absagen sollte man nicht persönlich nehmen. Meistens macht man als Startup etwas Neues, und nicht jeder sieht darin einen Nutzen oder eine gute Investition. Wenn sich Kritik oder Einwände häufen, sollte man diese Bereiche jedoch kritisch überdenken und gegebenenfalls anpassen.

"WICHTIG IST, DASS ES MENSCHLICH UND STRATEGISCH PASST"



Name des Startups

SoSafe GmbH

Name des Ansprechpartners

Dr. Niklas Hellemann, Geschäftsführer

Gründungsjahr

2018

Lead Investoren

GFC/Rocket Internet und Acton Capital

Kurze Unternehmensbeschreibung

Die Awareness-Plattform von SoSafe sensibilisiert und schult Mitarbeitende kontinuierlich im Umgang mit den Themen IT-Sicherheit und Datenschutz. Phishing-Simulationen und interaktive Micro-E-Learnings bringen den Mitarbeitenden auf effektive und nachhaltige Art und Weise bei, worauf etwa bei der Nutzung von E-Mails, Passwörtern oder personenbezogenen Daten zu achten ist. Das Unternehmen erhält ein anonymes, aber differenziertes Reporting und kann Awareness-Building so messbar machen vollkommen DSGVO-konform.

Wie habt ihr geeignete Investor*innen gefunden?

Grundsätzlich waren wir im Gründerteam schon sehr gut in die Venture-Capital-Szene vernetzt, zum Beispiel durch meine Promotionszeit an der RWTH Aachen. Am Lehrstuhl von Professor Dr. Malte Brettel liegt der Fokus auf Innovation und Entrepreneurship und dadurch besteht ein breites Netzwerk in dem Bereich. Auch hilfreich waren unsere Netzwerke bei McKinsey und BCG, die wir durch vorherige Berufserfahrung aufgebaut haben.

Wie habt ihr euch auf die Gespräche mit den Investor*innen vorbereitet?

Mein Tipp an Gründer*innen, die vor einem Gespräch mit Investor*innen stehen: Seid euch darüber im Klaren, welches Problem ihr löst (es sollte relevant sein), was ihr konkret dafür braucht (in der Regel Kapital) und vor allem, wofür ihr das Kapital verwenden wollt. Habt keine Angst vor vermeintlich gemeinen Fragen. Denn genau diese Fragen bieten oft einen sehr großen Mehrwert. Vielleicht gibt es noch Lücken in eurem Geschäftsmodell, über die ihr ohne die Anregung der Investor*innen noch nicht nachgedacht habt.

Wie ging es für euch nach der Finanzierung weiter?

Für uns ging es sehr rasant weiter. Bereits während der Anschubfinanzierung haben wir substanzielle Umsätze gemacht, die dann zügig angestiegen sind. So konnten wir auch die weitere Skalierung finanzieren. Mit mittlerweile mehr als 160 Mitarbeitenden sind wir eines der am schnellsten wachsenden Softwareunternehmen in Deutschland.

Gibt es etwas, was ihr anderen Gründer*innen zum Thema Finanzierung raten würdet?

Mein Rat ist: Achtet bei der Auswahl von Investor*innen nicht nur darauf, Kapital zu bekommen. Manchmal habe ich das Gefühl, Gründer*innen suchen ein Investment aus Selbstzweck. Gute Investor*innen sind Menschen, die euch ganz aktiv unterstützen und Mehrwert schaffen – euch zum Beispiel helfen, bestimmte Fehler nicht zu machen, die typischerweise an bestimmten Stellen passieren.

Wichtig ist, dass es sowohl menschlich als auch strategisch passt und ihr schaut, bei welchen Stufen euch die Investor*innen unterstützen können. Ist euch beispielsweise eine internationale Skalierung wichtig? Da gibt es verschiedene Investor*innen, die in diesem Bereich ein besonders starkes Profil haben. Sucht für eine gelungene Finanzierung gezielt Investor*innen, die zu euch und eurem Geschäftsmodell passen.





Firma e-navik GmbH

Name der Ansprechpartnerin

Parul Madan

Welche Themen sind in Ihrem Investitionsfokus

SaaS, IoT, AI, Daten, B2B, Blockchain, E-Commerce, Gesundheit Wesen, 5G-Tech, VR&AR, Gamification, Fintech, Healthtech, Ed-Tech und Medien

Wie kann man Sie am besten erreichen

über das Kontaktformular auf www.e-navik.com

"JEDES STARTUP **IST EINZIGARTIG"**

Wie kann ein Startup Sie zu einem Investment überzeugen?

Das Startup muss zeigen, dass es aus dem richtigen Team besteht. Zum Beispiel, weil es über die erforderlichen Fähigkeiten verfügt und eindeutige Einblicke in die Marktchancen erhalten hat.

Woher wissen Sie, dass es der richtige Zeitpunkt für ein Investment ist?

Das ist abhängig von der Überzeugung, die das Team während der Startup-Entwicklung demonstriert hat. Wir haben schon in Ideen auf dem Papier, in MVPs und in Teams mit Traktion investiert, die bereits Produkte auf den Markt gebracht haben. Jedes Startup ist einzigartig, genau wie jede Reise der Gründer*innen einmalig ist.

Woher wissen Sie, ob die Dienstleistung oder das Produkt, das Ihnen präsentiert wird, Potenzial hat?

Das hängt wieder von diversen Faktoren ab: Das Team, die Technologie, das Timing des Produkts oder der Lösung, die Traktion, die den Produkt-Markt-Fit beweist, die Marktchance. Als Investor*innen müssen wir uns ständig über Trends, Marktdynamiken und Wachstumschancen informieren.

Welchen Rat würden Sie Startups geben, die sich für eine erfolgreiche Finanzierung an Sie wenden?

Nun, Startups aller Phasen – von der Ideenphase bis hin zu Scaleups – können uns über unsere DueDash-Plattform erreichen. Wir unterstützen Startup-Unternehmen in jeder Phase, von der Gründung über die Netzwerkbildung und den Marktzugang bis hin zum Fundraising. Unser einzigartiges Verfahren der Startup-Due-Diligence ermöglicht es Gründer*innen, ihren Zielen beim Aufbau eines Unternehmens treu zu bleiben, während sie mit Strenge Fundraising betreiben.

"TEAM, TEAM, **TEAM, PRODUKT, MARKT UND TECHNOLOGIE"**



neotea

Firma neoteq ventures

Ansprechpartner Simon Schneider

Welche Themen sind in Ihrem **Investitionsfokus:**

B2B SaaS, Fintech, Insurtech, Mobility, AI

Wie kann man Sie am besten erreichen simon@neoteg.de www.neoteq.de

Wie kann ein Startup Sie zu einem Investment überzeugen?

Wenn wir ein Startup betrachten, sind für uns folgende Faktoren von besonderer Bedeutung: Team, Team, Team, Produkt, Markt und Technologie. Erfolgreiche Unternehmen entstehen am Ende immer durch die Menschen, die es aufbauen. Aus diesem Grund schauen wir uns das Team immer besonders ausführlich an.

Woher wissen Sie, dass es der richtige Zeitpunkt für ein Investment ist?

Neben vielen anderen Aspekten ist das richtige Timing einer der wichtigsten Faktoren für den Erfolg oder Misserfolg von Startups. In diesem Kontext ist es für uns besonders relevant, dass es eine Nachfrage am Markt nach den Produkten des Unternehmens gibt. Die Marktnachfrage ist ein guter Gradmesser dafür, ob das Timing passt.

Woher wissen Sie, ob die Dienstleistung oder das Produkt, das Ihnen präsentiert wird, Potenzial hat?

Dazu schauen wir uns ausführlich den Markt, das Wettbewerbsumfeld und die Alleinstellungsmerkmale an. In diesem Zusammenhang machen wir uns dann auch ein Bild davon, wie groß das Kundenproblem ist, welches gelöst werden soll. Je größer das Kundenproblem, desto höher ist die Wahrscheinlichkeit, dass das Produkt oder der Service entsprechend erfolgreich sein kann.

Welchen Rat würden Sie Startups geben, die sich für eine erfolgreiche Finanzierung an Sie wenden?

Es gibt nicht das eine Kriterium, welches am Ende darüber entscheidet, ob es zum Investment kommt oder nicht. Wir schauen uns Startups über einen gewissen Zeitraum hinweg in den eben beschriebenen, verschiedenen Bereichen an. Es folgen mehrere Sessions mit dem Team. Daraus setzt sich für uns Stück für Stück ein Bild zusammen, welches am Ende Grundlage unserer Entscheidung ist. Wichtig ist dabei, dass die Startups offen und vertrauensvoll mit uns zusammenarbeiten. Wenn wir hier Zweifel haben, sind die Gespräche schnell wieder beendet.

TERM SHEET – TOP 6 TERMS

Das Term Sheet ist ein Eckpunktepapier, meist auf Englisch, in dem die wichtigsten Bedingungen der durchzuführenden Finanzierungsrunde und der zukünftigen Zusammenarbeit zwischen den Parteien zusammengefasst werden. Wir haben für euch die sechs wichtigsten Begriffe zusammengestellt, die ihr als Gründer*innen für euer erstes Term Sheet kennen solltet:

Pre-Money Valuation

Bewertung des Startups vor Durchführung der Finanzierungsrunde; maßgeblich für die Berechnung der an die Investor*innen neu auszugebenden Geschäftsanteile auf Grundlage des sog. Share Price. Dieser Anteilspreis wird oft fully diluted berechnet, d.h., dass nicht nur die Stammgeschäftsanteile, auch virtuelle Geschäftsanteile, Optionen und/oder Wandeldarlehen Berücksichtigung finden: Fully Diluted Share Price = Pre-Money Valuation / (Stammkapital + virtuelle Geschäftsanteile etc.). Der Quotient aus Investition und Share Price ergibt die Anzahl der im Rahmen der Finanzierungsrunde auszugebenden Geschäftsanteile.

Representations & Warranties (kurz: Reps and Warranties) / Guarantees

Garantien, die euer Startup und ggfs. auch ihr als Gründer*innen in Bezug auf den Zustand des Startups abgeben. Ist die Garantie falsch, können die Investor*innen Schadensersatz, ggfs. auch einen Compensatory Capital Increase verlangen. Unter einem Compensatory Capital Increase werden Schäden der Investor*innen aus Garantieverletzungen nicht mit Geld, sondern mit Geschäftsanteilen über eine weitere Kapitalerhöhung ersetzt.

Downround Protection

Gibt das Startup zukünftig Geschäftsanteile zu einem niedrigeren Share Price aus, dürfen Investor*innen aus einer höher bewerteten Runde zum Ausgleich weitere Geschäftsanteile zum Wert von EUR 1 je Geschäftsanteil zeichnen. Ausgestaltungen (mit starken Unterschieden): Full Ratchet, Narrow Based Weighted Average, Broad Based Weighted Average. Je nach Ausgestaltung erhalten die Investor*innen mehr oder weniger Ausgleichsanteile.

Protective Provisions / Corporate Governance

Regeln der Corporate Governance, die festhalten, welchen Maßnahmen der Geschäftsführung die Gesellschafterversammlung oder ein Beirat (Advisory Board) vor ihrer Umsetzung zustimmen muss; häufig werden Zustimmungsvorbehalte bestimmter Investor*innengruppen (Investor Majority) oder individuelle Vetorechte einzelner Investor* innen verlangt/ vereinbart.

(Non-) Participating Liquidation **Preference**

Regelt die Erlösverteilung beim Verkauf (Exit) oder der Liquidation des Startups. Investor*innen erhalten bei der Non-Participating Liquidation Preference (anrechenbare Liquidationspräferenz) auf erster Stufe präferiert ihre Investition erstattet; auf zweiter Stufe werden ggf. verbleibende Erlöse an alle Gesellschafter*innen entsprechend der Beteiligungsquote verteilt - für Investor*innen unter Anrechnung dessen, was ihnen bereits auf erster Stufe gezahlt wurde. Bei einer Participating Liquidation Preference (nicht-anrechenbare Liquidationspräferenz) erfolgt keine Anrechnung auf der zweiten Stufe. Diese Stufenregelung wird auch Waterfall genannt.

Vesting

Bindet Gründer*innen für einen gewissen Zeitraum (Vesting Period) an das Startup. Hören sie während der Vesting Period auf, für das Startup tätig zu sein, verlieren sie einen Teil, ggfs. auch alle Geschäftsanteile, je nach Grund des Ausscheidens (sog. Good-/ Bad-/ Grey-Leaver).



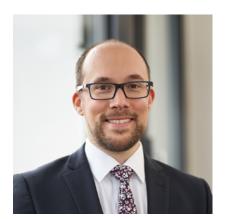
Wir sind eine der führenden Anwaltskanzleien für Venture Capital, Private Equity und Fondsstrukturierung in Deutschland und beraten aufstrebende Startups, familiengeführte mittelständische Unternehmen, Konzerne und Private Equity-/ Venture Capital-Fonds. Unser Team aus erfahrenen Rechtsanwält*innen, Steuerberater*innen und Tax Specialists hat allein in 2021 über 100 Finanzierungsrunden beraten. Köln, Berlin und Hamburg sind unser Zuhause.

Ansprechpartner:

Johannes Janning johannes.janning@ypog.law







Unternehmensname

AC+X Strategic Investments GmbH

Ansprechpartner

Herr Phillipp Seubert, Investment Manager

Email philipp@acx-invest.de

2. Ansprechpartner

Herr Nico Schröder, Geschäftsführer

Email

nico@acx-invest.de

Anschrift des Unternehmens

AC+X Strategic Investments GmbH

Oppenheimstraße 9

50668 Köln

Kurzbeschreibung des Unternehmens Wir sind ein strategischer Investor für unsere Muttergesellschaft die Aachener Grundvermögen und verfolgen mit unseren Investments Pilotprojekte, Company Building und Partnerschaften mit Startups.

Mit dem Mission-Statement "Urban City Lab" wird das Ziel formuliert, an digitalen Lösungen mitzuarbeiten, die die Urbanität von Innenstädten fördern. Schwerpunkt sind hierbei der innerstädtische Einzelhandel, Wohnen einschließlich der stationären Altenpflege. Wir betrachten unsere Beteiligung jeweils im Gesamtkontext der Stadt mit ihrer Lebens- und Aufenthaltsqualität für die Menschen bzw. für Digitalisierung von Managementaufgaben Rund um die Immobilienverwaltung.

Unternehmensstandort

Köln

Gründungsjahr

2017

Website des Unternehmens

www.acx-invest.de/about-us

Art des Investments

Netzwerk, Leidenschaft, Wagniskapital

Geografischer Zielmarkt

Deutschland, Europa

Höhe des möglichen Investitionsvolumens Erstinvestment zwischen 100.000 – 1.200.000 Euro, mit insgesamt bis zu 2 Millionen Euro pro Unternehmen durch Folgeinvestitionen.

Fondsgröße

5 Investments

Zielbranchen

Retail Tech, Prop Tech und Smart City

Investitionskriterien

Nur Zielbranchen, keine Einzelgründer, mind. 30 % der Unternehmensanteile

beim Management, Leidenschaft im gesamten Team.

Gutes Geschäftsmodell mit Aussicht auf Erfolg und Cash Flow. Top motivierte Gründer*innen und Unternehmenstreiber*innen, die Lust und Spaß an ihrem

Projekt haben.

Portfolio

siehe unter: acx-invest.de/our-investments

Investor*innenprofil: Bettink Vermögensverwaltung



Unternehmensname

Bettink Vermögensverwaltung

Ansprechpartner

Herr Jan Bettink, Geschäftsführer

Email bettink@janbettink.de

Anschrift des Unternehmens

Bettink Vermögensverwaltung

Waidmarkt 5 50676 Köln

Email des Unternehmens

bettink@janbettink.de

Kurzbeschreibung des Unternehmens

Verwaltung eigenen Vermögens, die Beteiligung an anderen Unternehmen,

sowie die Erbringung von Beratungsdienstleistungen, in diesem Zusammen-

hang auch Beteiligungen in deutsche Startups.

Unternehmensstandort

Köln

Gründungsjahr

2017

Art des Investments

Venture Capital

Zielbranchen

Immobilien, Finanzwesen, Technologie

Investitionskriterien

Early Stage

Investor*innenprofil: Beyer Holding GmbH





Unternehmensname Beyer Holding GmbH

Ansprechpartner Herr Thorsten S. Beyer, Gesellschafter

> **Email** tbeyer@beyer-invest.de

Anschrift des Unternehmens Beyer Holding GmbH

Am Grasgarten 21

53819 Neunkirchen-Seelscheid

Email des Unternehmens tbeyer@beyer-invest.de

> Kurzbeschreibung Wir sind Privatinvestor und agieren sehr familiär. Wir bieten kurze und schnelle des Unternehmens Entscheidungswege, tatsächliche Unterstützung wo gewünscht, gute Kontakte

> > zu kritischen Partner*innen und Expert*innen.

Unternehmensstandort Rheinland

> Gründungsjahr 2015

Website des Unternehmens www.beyer-invest.de

> **Art des Investments** Kredit, Wagniskapital, Beratung, Vernetzung

Geografischer Zielmarkt Fokus auf das Rheinland und Deutschland

Höhe des möglichen 1 Million Euro

Investitionsvolumens

Zielbranchen Alles mit einen guten Geschäftsmodell und Branchen, die zukunftsfähig sind

Investitionskriterien Gutes Geschäftsmodell mit Aussicht auf Erfolg und Cash Flow. Top moti-

vierte Gründer*innen und Unternehmenstreiber*innen, die Lust und Spaß

an ihrem Projekt haben.

Portfolio Ooono, Charry, CologneCapital







Unternehmensname BitStone Capital

Ansprechpartner Herr Kai Panitzki, Managing Director

> **Email** kai@bitstone.capital

2. Ansprechpartner Herr Manfred Heid, Managing Director

> manfred@bitstone.capital **Email**

Anschrift des Unternehmens BitStone Capital

> Am Kabellager 11 51063 Köln

hello@bitstonecapital.com **Email des Unternehmens**

> Kurzbeschreibung des Unternehmens

BitStone Capital ist ein international operierender Venture Capital Investor und Company Builder, der gezielt innovative digitale Real Estate- und Construction-Geschäftsmodelle entwickelt. Über die Finanzierung hinaus katalysiert BitStone Capital das Wachstum seiner PropTech- und ConstructionTech-Beteiligungsunternehmen mit seinem weitreichenden Netzwerk,

einzigartigem Branchen-Know-How und spezifischer Expertise in neuen

Technologien.

Unternehmensstandort Köln

> Gründungsjahr 2017

Website des Unternehmens www.bitstone.capital

> **Art des Investments** Venture Capital

Fokus Deutschland, Österreich, Schweiz, aber auch International **Geografischer Zielmarkt**

Höhe des möglichen Bis zu 3 Millionen Euro

Investitionsvolumens

Zielbranchen Technologie, Immobilien

Investitionskriterien Early Stage - Construction Tech, Real Estate Tech

> **Portfolio** Aedifion, Doozer, Inreal, Plan4, Zenhomes







Unternehmensname

capacura

Ansprechpartner

Herr Dr. Ingo Dahm, Geschäftsführer

ingo.dahm@capacura.de **Email**

2. Ansprechpartner

Frau Ina Dahm

Email

ina.dahm@capacura.de

Anschrift des Unternehmens

capacura Mühlengasse 7

50667 Köln

Email des Unternehmens

office@capacura.de

Kurzbeschreibung

des Unternehmens

Als Impact Investor*nnen investiert capacura in frühphasige Startups im

Umwelt-, Bildungs- und Gesundheitswesen.

Unternehmensstandort

Köln

Website des Unternehmens

www.capacura.de

Art des Investments

Wagniskapital

Geografischer Zielmarkt

Deutschland, Österreich, Schweiz

Höhe des möglichen

500.000 Euro

Investitionsvolumens Zielbranchen

Bildung, Umwelt, Gesundheit

Investitionskriterien

Phase: Pre-Seed, Seed, Series A, Fokus auf digitale Lösungen

Portfolio

aumio, beesharing, cabuu, clockin, eevie, estancia verde, everwave, icho, igetnow, krankenhaus.de, maison heroine, prepmymeal, qrago, quizco,

skoove, sneaker rescue, trackle



Capnamic

Unternehmensname

Capnamic Ventures

Ansprechpartner

Herr Jörg Binnenbrücker, Founding Partner

Email

jb@capnamic.com

Anschrift des Unternehmens

Capnamic Ventures

Kaiser-Wilhelm-Ring 26

50672 Köln

Email des Unternehmens

info@capnamic.com

Kurzbeschreibung des Unternehmens

Wir sind eine führende Early Stage Venture Capital Gesellschaft mit Sitz in Berlin und Köln. Unser Ziel ist es, der erste institutionelle Investor, vertrauens-

voller Partner und Begleiter von Top-Unternehmern zu werden.

Wir unterstützen unsere Portfoliounternehmen mit unserem unternehmerischen Hintergrund und unserem Netzwerk von Unternehmensinvestor*innen. Wir investieren in Märkte und Branchen, die sich durch hohes Wachstum und technologische Innovation auszeichnen und glauben, dass die Disruption

durch digitale Transformation vorangetrieben wird.

Unternehmensstandort

Köln und Berlin

Gründungsjahr

2013

Website des Unternehmens

www.capnamic.com

Art des Investments

Venture Capital

Geografischer Zielmarkt

Deutschland, Österreich, Schweiz

Höhe des möglichen

500.000 - 3 Millionen Euro

Investitionsvolumens

Fondsgröße

Capnamic Fund II (190 Millionen Euro)

Zielbranchen

Bildung, Umwelt, Gesundheit, B2B Solutions, Digital Infrastructure,

Digital Transformation

Investitionskriterien

Seed/ Series A

Portfolio

LeanIX, Staffbase, Everstox, ParcelLab







Unternehmensname Cohors Fortuna Capital

Ansprechpartner Herr Sebastian Garcia Dennemark, Geschäftsführer

> garcia-dennemark@cohors-fortuna-capital.com **Email**

2. Ansprechpartner Herr Nils Sonnenfroh, Geschäftsführer

> sonnenfroh@cohors-fortuna-capital.com **Email**

Anschrift des Unternehmens Cohors Fortuna Capital

> Im Mediapark 5 50670 Köln

Email des Unternehmens garcia-dennemark@cohors-fortuna-capital.com

Kurzbeschreibung Der Joker im Captable

des Unternehmens

Unternehmensstandort Köln

> Gründungsjahr 2021

Website des Unternehmens www.cohors-fortuna-capital.com

Art des Investments Wagniskapital

Geografischer Zielmarkt Deutschland, Europa 50.000 - 1 Million Euro Höhe des möglichen

Investitionsvolumens

Handwerk, SaaS, FutureCity, Impact, Agnostisch Zielbranchen

Investitionskriterien PreSeed - Series A

> Portfolio Wethebrands, Schrottbienen, Audoora, BenFit, Meet5





Unternehmensname CologneInvest

Ansprechpartner Herr Dr. Ardeschir Habibi, Geschäftsführender Gesellschafter

> **Email** habibi@cologne-invest.com

Anschrift des Unternehmens CologneInvest

Theodor-Heuss-Ring 23

50668 Köln

Email des Unternehmens info@cologne-invest.com/

> Kurzbeschreibung Private Equity, Venture Capital Investment

des Unternehmens auch in der Seed & Startup Phase

Unternehmensstandort Köln

> 1999 Gründungsjahr

Website des Unternehmens www.cologne-invest.com

> **Art des Investments** Venture Capital & Business Angel

Geografischer Zielmarkt International





COPARION

Unternehmensname coparion

> Ansprechpartner Herr David Zimmer, Geschäftsführer

> > **Email** david.zimmer@coparion.vc

2. Ansprechpartner Herr Christian Schulte, Geschäftsführer

> christian.schulte@coparion.vc Email

Anschrift des Unternehmens coparion

> Ottoplatz 6 50679 Köln

Email des Unternehmens info@coparion.vc

> Kurzbeschreibung coparion ist ein Venture Capital-Fonds für junge, deutsche Technologieunter-

des Unternehmens nehmen. Wir sind ein pragmatischer Investor mit Blick für das Wesentliche

und Ausdauer für die Langstrecke.

Unternehmensstandort Köln und Berlin

Website des Unternehmens coparion.vc

> **Art des Investments** Venture Capital

Geografischer Zielmarkt Deutschland

Höhe des möglichen Investitionsvolumens

bis zu 15 Millionen Euro in Runden von 0,5 - 5 Millionen Euro

Fondsgröße 275 Millionen Euro

Zielbranchen Technologie & Life Science

Investitionskriterien Startup & junge Wachstumsphase

> Portfolio CLARK, Grover, Finoa, ParcelLab, Heparegenix





Unternehmensname Curious Capital VC

Ansprechpartner Herr Johannes Heinen, Geschäftsführer

> **Email** johannes@curiouscapital.vc

Anschrift des Unternehmens Curious Capital VC

> Stolkgasse 25-45 50667 Köln

Email des Unternehmens contact@curiouscapital.vc

Kurzbeschreibung Curious Capital wurde 2017 als Venture-Capital-Tochtergesellschaft des des Unternehmens Heinen-Verlags ("Kölnische Rundschau") gegründet, um sich an Startups in

relevanten Technologien und Märkten zu beteiligen.

Curious Capital sucht nach frühphasigen Investments in Unternehmen mit

Technologie-getriebenem USP.

Unternehmensstandort Köln

> Gründungsjahr 2017

Website des Unternehmens www.curiouscapital.vc

> **Art des Investments** Venture Capital

Geografischer Zielmarkt keine Einschränkung

50.000 - 250.000 Euro initial, bis zu 1 Million Euro über die Investmentdauer

Höhe des möglichen Investitionsvolumens

Fondsgröße keine Fondsstruktur

Zielbranchen technische Innovationen in Software und Medizintechnik

Investitionskriterien Seed and Early Stage

> **Portfolio** Tegus Medical, vAudience, Flits Music, Block Builders, Ad Tonos







Unternehmensname

Dieter von Holtzbrinck Ventures/crossventures GmbH

Ansprechpartner

Herr Peter Richarz, Managing Partner

Email

richarz@dvhventures.de

2. Ansprechpartner

Herr Fabian von Trotha, Managing Partner

Email

vontrotha@dvhventures.de

Anschrift des Unternehmens

Dieter von Holtzbrinck Ventures/crossventures GmbH

Goltsteinstraße 106

50968 Köln

Email des Unternehmens

contact@dvhventures.de

Kurzbeschreibung des Unternehmens Dieter von Holtzbrinck Ventures (DvH Ventures) ist einer der führenden europäischen Early-Stage-Investoren. Als unabhängiger Risikokapitalgeber investiert DvH Ventures in junge Technologieunternehmen und baut erfolgreiche Investment-Cluster u.a. in Bereichen wie Digital Health, Education oder Fintech auf. Neben Kapital unterstützt DvH Ventures die Unternehmen mit Management-Expertise und einem internationalen Investorennetzwerk. Ein exklusives Media-for-Equity-Programm bietet zudem Zugang zu starken Marken wie Handelsblatt, DIE ZEIT, WirtschaftsWoche und Apotheken Umschau und damit eine enorme Reichweite in die jeweiligen Zielgruppen.

Unternehmensstandort

Köln

Gründungsjahr

2014

Website des Unternehmens

dvhventures.de

Art des Investments

Venture Capital

Geografischer Zielmarkt

Europa

Höhe des möglichen Investitionsvolumens 0,5 - 3 Millionen Euro

Fondsgröße

Digital Tech Fund II (50 Millionen Euro)

Digital Health Fund (60 Millionen Euro)

Zielbranchen

Digital Health, Education, DeepTech, Web3 u.a.

Investitionskriterien

Pre-Seed, Seed, Series A

Portfolio

u.a. LIQID, StudySmarter, Nect, LiveEO, juli

dvhventures.de/portfolio







Unternehmensname e-navik

Ansprechpartnerin Frau Parul Madan, Geschäftsführerin

> parul.madan@e-navik.com **Email**

2. Ansprechpartner Herr Nikhil Madan, Gründer und Partner

Anschrift des Unternehmens e-navik

Kurzbeschreibung

Maarweg 139 50825 Köln

Email des Unternehmens ebag@e-navik.com

> des Unternehmens freundlichen Ansatz.

Unternehmensstandort Köln, Neu-Delhi

> 2011 Gründungsjahr

Website des Unternehmens e-navik.com

Art des Investments Wagniskapital **Geografischer Zielmarkt** International

Höhe des möglichen 250.000 Euro

Investitionsvolumens

Fondsgröße Family-Office

Zielbranchen SaaS, IoT, A.I., Daten, B2B, Blockchain, E-Commerce, Gesundheitswesen,

5G-Tech, VR&AR, Gamification, Fintech, Healthtech, Ed-Tech und Medien

e-navik investiert in Frühphasen-Unternehmen und hat einen Gründer*innen-

Investitionskriterien Geschäftsmodell, Technologie, Zielgruppen, Skalierbarkeit

> **Portfolio** Siehe Webseite

Investor*innenprofil: Energy Impact Partners





Unternehmensname

Ansprechpartner

Email

Energy Impact Partners Herr Dr. Matthias Dill, CEO

dill@energyimpactpartners.com

Anschrift des Unternehmens Energy Impact Partners

Christophstr. 15-17

50670 Köln

Kurzbeschreibung

des Unternehmens

Venture Capital Fund mit Fokus auf Dekarbonisierung.

Unternehmensstandort New York, San Francisco, Köln, London, Oslo

Website des Unternehmens www.energyimpactpartners.com

Art des Investments Venture Capital

Geografischer Zielmarkt Europa, USA

Höhe des möglichen 10 - 50 Millionen Euro

Investitionsvolumens

Zielbranchen Energy, Nachhaltigkeit, ESG

Portfolio Zolar, Instagrid, EV.energy, Rangeforce

Investor*innenprofil: GSBB GmbH



Unternehmensname GSBB GmbH (Georg Stahl Beteiligung- und Beratung)

Ansprechpartner Herr Georg Stahl, Unternehmer & Investor

> **Email** georg.stahl@gsbb.eu

Anschrift des Unternehmens GSBB GmbH

des Unternehmens

Frohnstr. 43 40789 Monheim

Kurzbeschreibung Family Office / Beteiligungen – schnelle Entscheidungswege, unternehmeri-

sche Betreuung und Unterstützung, Hands-on und flexibel

Unternehmensstandort Köln / Monheim

> Gründungsjahr 2007

Art des Investments Venture Capital und Private Equity Investments

Deutschland, Österreich, Schweiz **Geografischer Zielmarkt** Investitionskriterien erstklassiges Geschäftsmodell

Investor*innenprofil: High-Tech Gründerfonds





High-Tech Gründerfonds

Unternehmensname High-Tech Gründerfonds (HTGF)

Ansprechpartner Herr Dr. Alex von Frankenberg, Geschäftsführer

> **Email** a.frankenberg@htgf.de

2. Ansprechpartnerin Frau Claudia Raber, Director Relationship Management

> c.raber@htgf.de **Email**

Anschrift des Unternehmens High-Tech Gründerfonds Management GmbH

> Schlegelstraße 2 53113 Bonn

Email des Unternehmens office@htgf.de

> Kurzbeschreibung Der High-Tech Gründerfonds (HTGF) ist Deutschlands aktivster Frühphasendes Unternehmens investor. Mit einem Volumen von rund 576 Mio. EUR in zwei Fonds finanziert

der HTGF junge Technologie Startups, die vielversprechende Forschungsergebnisse unternehmerisch umsetzen. Investoren der Public-Private-Part-

nership sind das BMWi sowie 18 namhafte Wirtschaftsunternehmen.

Unternehmensstandort Bonn

> Gründungsjahr 2005

Website des Unternehmens www.htgf.de/de/

> **Art des Investments** Venture Capital

Geografischer Zielmarkt National & EU

Zielbranchen

Höhe des möglichen 600.000 bis 3 Millionen Euro **Investitionsvolumens**

Investitionskriterien Team, Technologie, Markt, Geschäftsmodell

High-Tech, branchenübergreifend

Portfolio EcoIntense GmbH, Mister Spex GmbH, eGym GmbH, Multiphoton Optics

GmbH

Investor*innenprofil: KB Ventures



Unternehmensname **KB Ventures**

Ansprechpartner Herr Prof. Dr. Kai Buehler

> **Email** Kai@KarmaKarma.com

Kurzbeschreibung Frühphasige Tech Investments mit Fokus auf eCommerce, VR/AR,

des Unternehmens Social Entrepreneurship/Clean Tech

Unternehmensstandort Köln und Los Angeles

> Gründungsjahr 2005

Art des Investments Business Angel

Geografischer Zielmarkt Deutschland und USA (Westküste)

Höhe des möglichen bis 500.000 Euro

Investitionsvolumens

Zielbranchen

eCommerce, VR/AR, Social Entrepreneurship/Clean Tech

Investitionskriterien Höherer 4T Score (Team - interdisziplinär, Timing - Markgröße, Traction -

initial, Tech & Product - min MVP)

Portfolio Honey (PayPal), mimik, fakespot, KarmaKarma, storrito, Deskcloud

Investor*innenprofil: KSK-Wagniskapital GmbH





SKSK-Wagniskapital GmbH

Unternehmensname KSK-Wagniskapital GmbH Ansprechpartner Herr Adriano Calabrese, Geschäftsführer adriano.calabrese@ksk-koeln.de **Email** 2. Ansprechpartner Herr Felix Nonnenmacher, Investment manager **Email** felix.nonnenmacher@ksk-koeln.de

Anschrift des Unternehmens KSK-Wagniskapital GmbH Neumarkt 18-24 50667 Köln

> Wir sind eine regional tätige Venture Capital Gesellschaft in und für Köln Kurzbeschreibung des Unternehmens und die Region. Startups mit innovativen und individuellen Lösungen unter-

> > stützen wir mit unserem Know-how und verwirklichen neue Ideen mithilfe

on Beteiligungskapital.

Unternehmensstandort Köln 1996 Gründungsjahr

Art des Investments Venture Capital, Co-Venturing, Vernetzung

Geografischer Zielmarkt Regionaler Schwerpunkt

Höhe des möglichen 200.000 Euro - 1,5 Millionen Euro Investitionsvolumens

Zielbranchen Branchenübergreifend

Investitionskriterien Wir finanzieren, was wir verstehen!





neoteq ventures

Unternehmensname neoteq ventures

Ansprechpartner Herr Simon Schneider, Founding Partner

> simon@neoteq.de **Email**

2. Ansprechpartner Herr B.J. Park, Founding Partner

> **Email** bj@neoteq.de

Anschrift des Unternehmens neoteq ventures

Hohenzollernring 55

50672 Köln

info@neoteq.de **Email des Unternehmens**

> Kurzbeschreibung neoteq ventures ist ein Earlystage Venture Capital Fonds mit Sitz in Köln. Wir des Unternehmens investieren in junge Technologie-Startups und unterstützen diese von Anfang

> > an mit Kapital und unserem Know-How.

Unternehmensstandort Köln

> Gründungsjahr 2020

Website des Unternehmens www.neoteq.de

Fondsgröße

Art des Investments Venture Capital

Geografischer Zielmarkt Deutschland Schwerpunkt Rheinland

Höhe des möglichen

Investitionsvolumens

40 Millionen Euro

250.000 - 3 Millionen Euro

Zielbranchen Tech, Digital, Media

Investitionskriterien Pre-Seed, Seed & Series A







Unternehmensname New Forge

Ansprechpartner Herr Alexander Hochgürtel, Partner

> **Email** alex@newforge.de

2. Ansprechpartner Herr Rico Hochgürtel, Partner

> **Email** rico@newforge.de

Anschrift des Unternehmens New Forge

Fliederweg 16 42699 Solingen

Email des Unternehmens info@newforge.de

> Kurzbeschreibung New Forge ist der Angel Investor und Partner für junge Tech-Gründer*innen. des Unternehmens Wir unterstützen Startups, die mutige Ideen mit neuen technologischen

Ansätzen angehen und branchenprägende Unternehmen aufbauen wollen.

Unternehmensstandort Solingen

> Gründungsjahr 2019

Website des Unternehmens www.newforge.de

Art des Investments Wagniskapital

Geografischer Zielmarkt Deutschland, Europa, International

Höhe des möglichen 50.000 - 150.000 Euro **Investitionsvolumens**

Zielbranchen B2B, SaaS, Tech

Investitionskriterien B2B Tech Geschäftsmodell, technisch herausfordernd, Early Stage (pre-seed,

seed, Series A), Entwicklertools, DLT, AI/KI

Portfolio Bryter, vectornator, hiveMQ, arangoDB, raycast







Unternehmensname

PIRATE GmbH

Ansprechpartner

Herr Manuel Koelman, Co-Founder

Email manuel@pirate.global

2. Ansprechpartner

Herr Till Ohrmann, Managing Director

Email

till@pirate.global

Anschrift des Unternehmens

PIRATE GmbH Im Mediapark 5

50670 Köln

Email des Unternehmens

info@pirate.global

Unternehmensstandort

Köln 2010

Gründungsjahr

pirate.global

Website des Unternehmens Art des Investments

Business Angel

Geografischer Zielmarkt

Europa

Höhe des möglichen

100.000 Euro

Investitionsvolumens

Zielbranchen

Branchenübergreifend

Investitionskriterien

Wir investieren sehr frühphasig (Pre-Seed, Seed) in B2B Software und

Services, insb. im Bereich Prozessautomatisierung, Data und NoCode. Wir beteiligen uns aber auch an spannenden Agentur-Modellen mit klarem USP

und Skalierungspotential.

Portfolio

how.fm, kitchn, division5, PIRATEx





ROTONDA

Unternehmensname Rotonda Investor Office

Ansprechpartner Herr Thomas Knaack, Geschäftsführer

> thomas.knaack@rotonda.io **Email**

2. Ansprechpartner Herr David Kohnert, Investment Manager

> david.kohnert@rotonda.io **Email**

Anschrift des Unternehmens Rotonda Investor Office

> Salierring 32 50677 Köln

Email des Unternehmens info@rotonda.io

> Kurzbeschreibung Als professioneller Dealflow-Provider unterstützt unser Investor Office insdes Unternehmens titutionelle Investor*innen und Business Angels mit Dealflow, qualifizierten

> > Management und Advisory Services – von Investor*innen für Investor*innen.

Unternehmensstandort Köln, Düsseldorf, Hamburg, Berlin, Frankfurt, Stuttgart, Nürnberg, München

Gründungsjahr 2017

Website des Unternehmens www.rotonda.io

> **Art des Investments** Wagniskapital, Vernetzung

Geografischer Zielmarkt Deutschland, Österreich, Schweiz

> Zielbranchen Agnostisch

Investitionskriterien Pre-Seed bis Series A

> **Portfolio** Siehe Webseite





Sparkasse KölnBonn

Unternehmensname	Sparkasse KölnBonn
Ansprechpartner	Herr Andreas Brünjes, Leiter GründerCenter Sparkasse KölnBonn
Email	andreas.bruenjes@sparkasse-koelnbonn.de
2. Ansprechpartnerin	Frau Kanimoli Pavanandarajah, Referentin Wirtschaftsförderung Sparkasse KölnBonn
Email	kanimoli.pavanandarajah@sparkasse-koelnbonn.de
Anschrift des Unternehmens	GründerCenter Köln:
	Charles-de-Gaulle-Platz 1d, 50679 Köln
	GründerCenter Bonn: Thomas-Mann-Straße 61, 53111 Bonn
Email des Unternehmens	
	gruendung@sparkasse-koelnbonn.de
Kontakt des Unternehmens	0221/226-94449
Kurzbeschreibung	Beratung, Finanzierung und Begleitung von Existenzgründer*innen, Startups,
des Unternehmens	Unternehmensübernahmen und Beteiligungen
Unternehmensstandort	Köln
Website des Unternehmens	www.sparkasse-koelnbonn.de/gruendung www.facebook.com/gruendercenterkoeln
Art des Investments	Fremdkapital, Öffentliche Förderkredite der KfW/NRW.BANK, Vermittlung von Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Region Köln/Bonn
Zielbranchen	alle
Investitionskriterien	Marktreife

Investor*innenprofil: Spotlight! Ventures





Unternehmensname Spotlight! Ventures

Ansprechpartner Frau Sophia Tran, CEO & Founder

> **Email** sophia.tran@spotlightventures.de

Anschrift des Unternehmens Spotlight! Ventures

Am Hauptbahnhof 6

53111 Bonn

Email des Unternehmens hello@spotlightventures.de

Kurzbeschreibung

Spotlight! Ventures ist eine Investmentplattform für Technologie- und Digitaldes Unternehmens unternehmen. Wir investieren in mutige Gründerpersönlichkeiten und Teams mit Leidenschaft, Ehrgeiz, Risikobereitschaft, Entschlossenheit und innova-

tiven Ideen. Wir geben deinem Unternehmen eine Bühne und begleiten Dich

auf Deinen Weg: from Zero to Hero!

Unternehmensstandort Bonn

> Gründungsjahr 2021

Website des Unternehmens spotlightventures.de

> **Art des Investments** Wagniskapital, Beratung & Vernetzung

Geografischer Zielmarkt International Pre-Seed

Höhe des möglichen Investitionsvolumens

Zielbranchen

Tech

Investitionskriterien Pre-Seed bis Series A, Soft- und Hardware für B2C



Flossbach von Storch





Unternehmensname

Flossbach von Storch

Ansprechpartner

Herr Thilo von Stösser, Investment Professional

Email

thilo.vonstoesser@fvsag.com

2. Ansprechpartnerin

Frau Dr. Lirike Neziraj, Head of Corporate Development

Email

lirike.neziraj@fvsag.com

Anschrift des Unternehmens

Flossbach von Storch

Ottoplatz 1 50679 Köln

Kurzbeschreibung des Unternehmens Flossbach von Storch ist einer der größten bankenunabhängigen Asset Manager in Europa und betreut mit mehr als 300 Mitarbeitern ein Kundenvermögen

von über 80 Milliarden Euro.

Als fester Bestandteil unserer Corporate Development Aktivitäten sind wir stetig an der operativen Weiterentwicklung unseres Hauses interessiert und suchen in diesem Zusammenhang nach ambitionierten Unternehmen, die wir als Investor aktiv begleiten können.

Unternehmensstandort

Köln

Gründungsjahr

1998

Website des Unternehmens

www.flossbachvonstorch.de

Art des Investments

Venture Capital, Vernetzung

Geografischer Zielmarkt

Deutschland

Höhe des möglichen

Bis zu 1,5 Millionen Euro pro Investment

Investitionsvolumens

Zielbranchen

Tech Startups

Investitionskriterien

Seed und Early Stage aus den Bereichen Enterprise Solutions,

Digital Tech & Fin Tech

Investor*innenprofil: Stormbright





Unternehmensname Ansprechpartner Email	Stormbright Herr Niklas Hellemann, Gesellschafter niklas@stormbright.de
2. Ansprechpartner Email	Herr Thomas Hellemann, Geschäftsführer und Gesellschafter thomas@stormbright.de
Anschrift des Unternehmens	Stormbright Ehrenfeldgürtel 82-86 50823 Köln
Email des Unternehmens	hello@stormbright.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Kölner Founder und aktive Business Angels mit Scaling- und SaaS-Expertise und einem weitreichenden VC-Netzwerk.
Unternehmensstandort	Köln
Art des Investments	Venture Capital, Convertibles, Beratung, Vernetzung
Geografischer Zielmarkt	International
Zielbranchen	Agnostisch – Aber besonderer Value add bei digitalen SaaS-Modellen mit B2B-Anteil, insbesondere Cybersecurity und EdTech Fokus auf Pre-Seed und Seed-Stages
Portfolio	Charles, Othoz, Emil



STS | VENTURES

Unternehmensname STS Ventures

Ansprechpartner Herr Stephan Schubert, Managing Partner

> **Email** stephan@sts-ventures.de

Herr Oliver Kaul 2. Ansprechpartner

> oliver@sts-ventures.de **Email**

Anschrift des Unternehmens STS Ventures

Hohenzollernring 16-18

50672 Köln

Kurzbeschreibung STS Ventures bündelt alle Business Angel-Aktivitäten des Kölner Serial-Entredes Unternehmens

preneurs und erfolgreichen Investors Stephan Schubert.

Unternehmensstandort Köln

> 2012 Gründungsjahr

Website des Unternehmens www.sts-ventures.de

> **Art des Investments Business Angel**

Geografischer Zielmarkt Deutschland, Österreich, Schweiz und Europa

Höhe des möglichen Eine typische Anfangsinvestition reicht von 200.000 bis 500.000 Euro mit

Investitionsvolumens insgesamt bis zu 5 Millionen Euro pro Unternehmen durch Folgeinvestitionen

Zielbranchen Technologie, Internet

Investitionskriterien Ab Seed Phase

> **Portfolio** Talentspace, JustWatch, Baqend, mailo, ottonova







Unternehmensname

TechVision Fonds

Ansprechpartner

Herr Björn Lang, Principal

Email

bjoern@tvf.vc

2. Ansprechpartner

Herr Dr. Lars Gussen, Investment Manager

Email

lars@tvf.vc

Anschrift des Unternehmens

TechVision Fonds Markt 45-47 52062 Aachen

Email des Unternehmens

info@tvf.vc

Kurzbeschreibung des Unternehmens

Der TechVision Fonds (TVF) ist der führende Frühphasen VC-Fonds im westlichen Rheinland. Der TVF ist der dritte Venture-Fonds, der vom Team der S-UBG-Gruppe gemanagt wird und mit 55 € Mio. Fondsvolumen regional in Technologie-Startups investiert. Als einer der erfahrensten Investoren unterstützt der TVF Gründer*innen mit Nähe, Netzwerk, Expertise und ebnet den Weg, um zum nächsten internationalen Category Leader aufzusteigen. Darüber hinaus bietet der TVF über die S-UBG-Gruppe einen einzigartigen Zugang zur "Old Economy", und jungen Startups damit in der entscheidenden Frühphase den Zugang zu den ersten potentiellen Kunden. Zum Netzwerk gehören über 150 erfolgreiche Unternehmen aus 30 Jahren Beteiligungserfahrung. TVF - Brain | Cash | Proximity

Unternehmensstandort

Aachen

Gründungsjahr

Gründung des VC Bereichs: 2007 / Gründung des jetzigen TVF 1: 2020

Website des Unternehmens

techvision-fonds.de

Art des Investments Geografischer Zielmarkt Wagniskapital, Vernetzung, Beratung

Höhe des möglichen

Startup Ökosystem Rheinland

Investitionsvolumens

300.000 Euro bis 6 Millionen Euro

Fondsgröße

55 Millionen Euro

Zielbranchen

Unser Investment-Fokus liegt auf Software & Plattformen, Digitalisierung, New Mobility, MedTech, BioTech, Material-Science, IoT und allem, was ein

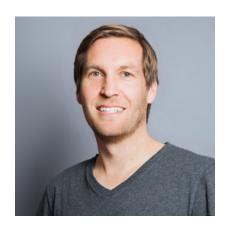
gehöriges Maß an Technologie enthält.

Investitionskriterien

Early Stage Startups mit einem gewissen Maß an Technologie

Portfolio

TAXY.IO, CUREOSITY, PROTEMBIS, AICONOMIX, DR.SAM



ts ventures

Unternehmensname TS Ventures

Ansprechpartner Herr Tim Schumacher, Unternehmer und Investor

> **Email** tim@schumacher.me

Anschrift des Unternehmens TS Ventures GmbH

> Lichtstrasse 25 50825 Koeln

Email des Unternehmens info@eyeo.com

> Kurzbeschreibung des Unternehmens

Im Jahr 2001 war Tim Schumacher Co-Founder von Sedo.com, dem weltweit größten Domain-Marktplatz. Seit dem Verkauf des Unternehmens ist Tim als Unternehmer und/oder Investor in verschiedenen Startups aktiv, wurde 2020 vom Bundesverband Deutsche Startups als bester deutscher Investor Ausgezeichnet und hat zuletzt den World Fund ins Leben gerufen - Europas groesster Climate Tech VC. Bei "TS Ventures" arbeiten Tim und sein Partner Stephan Jacquemot mit herausragenden Unternehmer*innen zusammen und unterstützen sie als Business Angels. TS Ventures investiert Kapital in vielversprechende Tech-Startups und arbeitet auch gerne Seite an Seite mit den Gründer*innen, um gemeinsam erfolgreich zu sein.

Unternehmensstandort Köln Gründungsjahr 2012

Investitionsvolumens

Website des Unternehmens www.schumacher.me

Art des Investments Business Angel Geografischer Zielmarkt International

Höhe des möglichen Initialinvestment zwischen 300.000 - 700.000 Euro, bis zu einem Gesamt-

Zielbranchen SaaS, AdTech, Marketplaces, Deep Tech

> **Portfolio** Ecosia, Zolar, Contractbook, Sastrify, Home, Aklamio

volumen von 1 - 1,5 Millionen Euro

Siehe Webseite

Investor*innenprofil: Venista Ventures





Unternehmensname Venista Ventures

Ansprechpartner Herr Christian Teichert, CEO

> **Email** investor@venista.com

Anschrift des Unternehmens Venista Ventures

> c/o WeWork Friesenplatz 4 50672 Köln

Email des Unternehmens investor@venista.com

> Kurzbeschreibung Venista Ventures ist ein Pre-Seed-Investor, der ambitionierte Gründer*innen

> > mit visionären Ideen unterstützt, die sich den Herausforderungen von heute

und morgen stellen.

Unternehmensstandort Köln

des Unternehmens

Website des Unternehmens venista-ventures.com

> **Art des Investments** Venture Capital

Geografischer Zielmarkt Westeuropa und Skandinavien

Höhe des möglichen 100.000 Euro in Summe pro Firma

Investitionsvolumens

Zielbranchen Tech-driven Enterprise & Consumer Startups

Investitionskriterien Pre-seed

> **Portfolio** Charles, Maniko, datazeit, Tropee, Connect Earth, Superjoi,

> > goodloans + siehe Webseite





VENPACE

Unternehmensname **VENPACE**

Ansprechpartner Herr Marnix Roes, Investment Manager

> **Email** marnix.roes@venpace.com

2. Ansprechpartner Herr Tizian Hoppen, Investment Manager

> **Email** tizian.hoppen@venpace.com

Anschrift des Unternehmens **VENPACE**

> Agrippinawerft 22 50678 Köln

Email des Unternehmens hello@venpace.com

> Kurzbeschreibung VENPACE ist ein Early-Stage VC Fund und InsurTech-Builder. Gemeinsam mit des Unternehmens unseren Fondsinvestoren aus der Versicherungswirtschaft und dem Compa-

> > ny Builder crossbuilders setzen wir versicherungsnahe digitale Geschäftsmo-

delle um und investieren in junge Tech-Startups am Markt.

Unternehmensstandort Köln

> 2021 Gründungsjahr

Website des Unternehmens www.venpace.com

> **Art des Investments** Wagniskapital

Deutschland, Österreich, Schweiz **Geografischer Zielmarkt**

bis zu 500.000 Euro Höhe des möglichen

Investitionsvolumens

Zielbranchen InsurTech, FinTech, B2B, Digital Health, PropTech

Investitionskriterien Pre-Seed bis Seed-Investments in Technologie-Startups, die für Versicherer,

ihren Partnern und ihre Kunden einen Mehrwert schaffen.

Portfolio ICO-LUX, Ninebarc, DeinePflege.de, FINABRO, Calingo, Erste Hausverwaltung





Unternehmensname

Volksbank Köln Bonn eG Von Herzen rheinisch.

Volksbank Köln Bonn

Ansprechpartner

Herr Jörg Wupper

Email

joerg.wupper@volksbank-koeln-bonn.de

2. Ansprechpartnerin

Frau Marion Poschen

Email

marion.poschen@volksbank-koeln-bonn.de

Anschrift des Unternehmens

Volksbank Köln Bonn

Hohenzollernring 31-35

50672 Köln

Email des Unternehmens

info@volksbank-koeln-bonn.de

Kurzbeschreibung des Unternehmens Die Volksbank Köln Bonn hilft als regionale Genossenschaftsbank im Rheinland Startups in allen Fragen rund um die Finanzierung ihres Unternehmens. Als regionale Volksbank ist sie in ihrem Geschäftsgebiet stark vernetzt. Zu ihrem Verbund zählen unter anderem die DZ Bank, die R+V Versicherung und die Union Investment, die ein großes Know-how bieten, auf das die Bank zurückgreifen kann. Auch in der Zukunft möchte die Volksbank Köln Bonn eng mit jungen Startups zusammenarbeiten und ständig ihre Kompetenzen anpassen, um den Anforderungen ihrer Kund*innen gerecht zu werden.

Unternehmensstandort

Köln, Bonn & Rhein-Sieg

Gründungsjahr

1867

Website des Unternehmens

www.volksbank-koeln-bonn.de

Art des Investments

Kredit, Beratung, Vernetzung, Zugang zu öffentlichen Mitteln (Kreditmittel, Zuschüsse und Zugang zu Mezzanine-Kapital)

Geografischer Zielmarkt

Regional (Köln, Bonn & Rhein-Sieg)

Zielbranchen

alle





xdeck.

Unternehmensname xdeck VC

Ansprechpartner Herr Dr. Dennis Zeiler, Sr. Investment Manager

> dennis.zeiler@xdeck.de **Email**

Herr Dr. Markus Gick, Partner 2. Ansprechpartner

> **Email** markus.gick@xdeck.de

Anschrift des Unternehmens xdeck VC

Vitalisstraße 67 50827 Köln

Kurzbeschreibung des Unternehmens xdeck VC ist ein Pre-Seed VC-Fonds, der auf der existierenden xdeck-Accelerator-Infrastruktur aufbaut. Wir investieren bevorzugt in B2B Tech-Startups und bringen neben der finanziellen Unterstützung eine tiefgehende, an individuellen Startup-Bedarfen orientierte operative Expertise sowie ein großes B2B-Netzwerk ein.

Unternehmensstandort Köln

> 2021 Gründungsjahr

Website des Unternehmens www.xdeck.vc

Art des Investments Wagniskapital

Europa mit Fokus auf Deutschland, Österreich, Schweiz **Geografischer Zielmarkt**

Höhe des möglichen Bis zu 1 Million Euro initial

Investitionsvolumens

Fondsgröße 30 Millionen Euro Zielbranchen Branchen-agnostisch

Investitionskriterien Team, Technologie, Traktion, Timing, Terms

> **Portfolio** Floy, Vytal, Specter Automation, Kertos, Sunhat

KÖLNBUSINESS WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG

Du planst, ein eigenes Unternehmen zu gründen? Nur Mut! Köln ist die Heimat von über 500 Startups sowie einer Vielzahl von Financiers, Inkubatoren, Acceleratoren, Corporates und Crowdfunding-Initiativen. Dieses weitreichende und einmalige Startup-Ökosystem bietet Gründer*innen den idealen Nährboden für frische und innovative Geschäftsideen. Auf dem Weg in die Selbstständigkeit steht dir die Startup Unit von KölnBusiness als starke Partnerin zur Seite. Durch ihre engen Kontakte in die Kölner Startup-Szene weisen dir unsere erfahrenen Gründungsberater*innen den Weg in das hiesige Ökosystem und informieren dich im Rahmen der Beratung über alle Fragen, die dich im Zuge der Existenzgründung beschäftigen - individuell, zielführend und mit Weitblick.

Als Wirtschaftsförderungsgesellschaft der Stadt Köln bleibt die Startup Unit von KölnBusiness dabei stets neutral und ohne eigenes wirtschaftliches Interesse. All unsere Beratungsleistungen sind für dich kostenlos. Unter anderem bieten wir dir:

- individuelle Gründungs- und Fördermittelberatung
- · Feedbackrunden zu Pitchdecks
- · Unterstützung bei der Suche nach Investor*innen oder Finanzierungsmöglichkeiten
- · Unterstützung bei der Suche nach Flächen (z.B. in Coworking Spaces)
- · Hilfe bei der Präsentation auf Messen, bei Events und Pitch-Wettbewerben
- Unterstützung bei der Suche nach Fachkräften, beim Marketing und bei der Internationalisierung

Als Netzwerkerin bringen wir dich mit allen relevanten Akteuren und Playern am Standort zusammen. Zum Beispiel bei unsere regelmäßigen Netzwerkveranstaltungen und Events. Dabei ist für uns unerheblich, in welcher Phase sich dein Startup befindet: Die Gründungsberater*innen der Startup Unit von KölnBusiness begleiten und unterstützen dich von der ersten Idee bis zum fertigen Produkt. Gemeinsam führen wir dich zur sicheren Existenz.

Noch Fragen?

Na, dann ruf uns gerne an unter 0221-99501-221 oder schick uns eine E-Mail an startup@koeln.business

Deine Startup Unit von KölnBusiness



>>FIT FOR INVEST<<

Mit »Fit for Invest« erhalten Gründungsteams der Kölner Hochschulen einen Einstieg in das Thema Finanzierung. Der hochschulübergreifende »Fit for Invest«-Booster des Gründungsservices begleitet Gründungsteams dabei, Klarheit über den passenden Finanzierungsweg zu erhalten und diesen gezielt zu gehen. Beratung und Coaching durch die Gründungsservices gehen einher mit themenspezifischen Vorträgen von Investor*innen und Fachleuten mit Finanzexpertise. Praxisnahe Workshops gehen bedarfsorientiert in die Tiefe und bieten den Gründungsteams einen individuellen Bezug. Folgende Finanzierungsthemen stehen im Fokus:

- Förderprogramme
- · Banken und Förderkredite
- · Business Angel Finanzierung
- · Venture Capital
- · Crowdfunding/Crowdinvesting

Während Vorträge einen inhaltlichen Überblick geben, bieten Workshops die Möglichkeit, das Thema mit Fachleuten individuell zu vertiefen und ein konkretes Feedback zu bekommen. Durch den »Fit for Invest«-Booster sollen folgende Fragen beantwortet werden:

- 1. Welche Finanzierungsformen gibt es?
- 2. Welche sind davon für mich gezeignet?
- 3. Was sind die weiteren Schritte in Richtung einer erfolgreichen Anschlussfinanzierung?

Dadurch wird die Erfolgsaussicht innovativer Startups im Anschluss an ihre Zeit an der Hochschule erhöht. Über das »Fit for Invest«-Netzwerk erhalten ausgewählte Teams zudem die Möglichkeit, mit Investor*innen in Kontakt zu treten. Es werden unter anderem Netzwerkevents, Pitchveranstaltungen, Investorendinner und Talkrunden, bei denen das Kölner Gründungsökosystem zusammenkommt und persönliche Beziehungen aufgebaut werden können, durchgeführt. Hier werden bestehende Aktivitäten in der Region einbezogen. Gemeinsam mit den »Fit for Invest«-Netzwerk-Mitgliedern Gründerszene, Wirtschaft, und Gesellschaft treiben die Kölner Hochschulen das Thema Entrepreneurship und Gründungsförderung in der Region voran und machen den Standort für Startups und Investie-

Lass uns in Kontakt bleiben und gemeinsam die Region Köln zur Top Adresse für Gründungen machen!

rende attraktiv.

Du erreichst uns per E-Mail unter kontakt@fitforinvest.de oder telefonisch unter 0221/8275-5316

Technology **Arts Sciences** TH Köln











Gefördert durch: Bundesministerium für Wirtschaft





IHK Köln

"Wir Expert*innen vom Team Startups & Gründung der IHK Köln helfen Startups, Gründer*innen und jungen Unternehmen, schneller, stärker und erfolgreicher zu gründen und ihr Geschäft aufzubauen. Wir beraten in allen Gründungsphasen von der Geschäftsidee an bis zum Markteintritt, Wachstum und zur Internationalisierung. Unser Vorteil ist unsere Unabhängigkeit von eigenem Profit. So können wir jede Gründerin und jeden Gründer persönlich, individuell und unentgeltlich mit unserem Wissen und unserer Erfahrung unterstützen. Das Know-how unserer Spezialist*in-

geht über betriebswirtschaftliche Fragen weit hinaus und umfasst zum Beispiel auch Fachgebiete wie Recht und Steuern."

Kurz und knapp auf einen Blick:

- · Beratung, Feedback, Tipps und Tools
- In allen Gründungsphasen von Ideation über Startup bis Growth und Going International
- In allen gründungswichtigen Themen einschließlich Finanzierung, Förderung, Recht, Steuern
- · Persönlich, individuell und unabhängig.

Finanzierung und Fördermittel sind die Kernthemen aller Gründungsvorhaben. Daher steigen wir gerne so früh wie möglich in die Planungen der Startups ein, indem wir zum Business Model, Ertragsmodell. Pitchdeck oder zur Strategie beraten und Feedback geben. Darüber hinaus unterstützen wir auch mit Hilfe online verfügbarer Tools, wie der Gründungswerkstatt NRW und unserem Finanztool für die Finanzplanung.

Auch Startups sollten sich zudem die Frage stellen, ob Förderdarlehen und Zuschüsse für das eigene Vorhaben in Frage kommen. Innovativ zu sein bedeutet nicht automatisch, nur auf Venture Capital von Investor*innen zählen zu können. Wir geben einen individuellen Überblick über alle sinnvollen Optionen!

Doch auch im Thema Venture Capital unterstützen wir Startups dabei, Investor*innen für sich zu gewinnen. So treiben wir zum Beispiel mit der KölnBusiness Wirtschaftsförderungs-GmbH die Entwicklung des Investorennetzwerks voran, auch mit dieser Broschüre für das Matching von Startups und Investor*innen.

Fragen?

Ruft uns an unter 0221-1640-4567 oder schickt uns eine E-Mail an startup@koeln.ihk.de

Euer Team Startups & Gründung der IHK Köln



COLOGNE INVESTORS GUIDE, 2022

Herausgeber

KölnBusiness, IHK Köln, >>Fit for Invest<<

Internet

www.koeln.business www.ihk-koeln.de www.fit-for-invest.de

Kontakt

KölnBusiness Wirtschaftsförderung Börsenplatz 1 50667 Köln

startup@koeln.business

Gestaltung

Steffi Krohmann

© Covermotiv

Getty Images/Moment/Matteo Colombo

Foto Henriette Reker

Stadt Köln

Alle weiteren Bilder sind Eigentum der abgebildeten Personen.

Die Rechte an den Inhalten liegen bei den Herausgebern. Die Inhalte dürfen weder ganz noch in Teilen ohne ausdrückliche Erlaubnis verwendet, adapiert oder vervielfältigt werden.