Die Plattform für Unternehmer und Existenzgründer





nexxt-change ist...

- eine Online-Börse für Unternehmensnachfolgen, die vom Bundesministerium für Wirtschaft und Klimaschutz, dem Deutschen Industrie- und Handelskammertag, dem Zentralverband des Deutschen Handwerks, der Kreditanstalt für Wiederaufbau und den Spitzenverbänden der Volks- und Raiffeisenbanken und Sparkassen initiiert wurde
- die Vermittlungsplattform für
 - Unternehmer, die einen Nachfolger suchen (Verkaufsangebot) und für
 - Existenzgründer und Unternehmer, die ein Unternehmen zur Übernahme suchen (Kaufgesuch)



nexxt-change ist...

- seit vielen Jahren am Markt etabliert
- die Möglichkeit zur anonymen und kostenfreien Suche
- stets aktuell durch die Pflege seitens der bundesweiten Regionalpartner (die Aktualität wird durch regelmäßige Abfragen und eine begrenzte Laufzeit auf maximal 2 Jahre gewährleistet)
- eine Datenbank mit aktuell ca. 5300 Angeboten (darunter ca. 60 aus MV) und 1500 Kaufgesuchen
- Informationsquelle mit Checklisten, Erklärvideo, Erfahrungsberichten, Finanzierungsvarianten









Welche Aufgaben übernimmt die IHK zu Schwerin als Regionalpartner?

- Veröffentlichung von Inseraten
- Formelle Prüfung der Inserate von Unternehmen (Sitz, Anschrift, Vertretungsberechtigung)
- Qualitätssicherung hinsichtlich der Inseratsinhalte
- sofern gewünscht: Matching -Kontaktvermittlung zwischen den Nutzern
- Nicht zur Veröffentlichung vorgesehen sind: Immobilienverkauf/-erwerb/
 -vermietung/-verpachtung, akquisitorische Zielstellung, Franchisepartnersuche, Vermittlung von Geschäftskontakten, Verkauf von Kundenstämmen,
 stillgelegte Betriebe



Wie kann ich die Börse nutzen?

a) Passiv: Recherche im Datenbestand und anschließende Kontaktaufnahme

b) Aktiv: Einstellung eines eigenen Inserates

Option 1: einmalige kostenlose Registrierung in der Datenbank und Eingabe des Inserates unterstützt durch die Menüführung

Option 2: auf Basis eines ausgefüllten Fragebogens stellt die IHK das Inserat ein

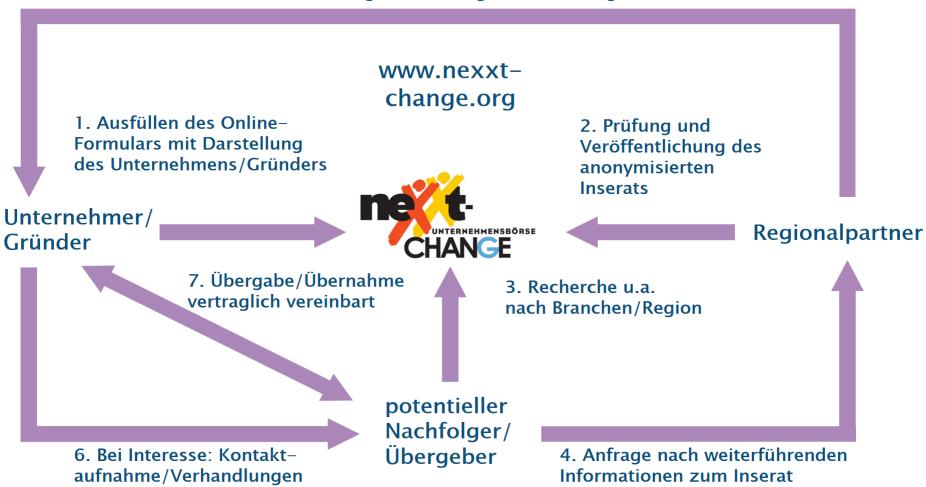


Wie gestaltet sich der Prozessablauf?

- Inseratsveröffentlichung durch die IHK erfolgt unter Chiffre-Nummer
- Inserat beinhaltet Überschrift, Freitext sowie weitere freiwillige und Pflichtfelder
- nexxt-change bietet im Informationsteil "best-practise" Beispiele
- Kontaktaufnahme erfolgt ausschließlich über den Kontaktbutton in der Börse
- es obliegt stets dem <u>Inserenten</u>, ob eine Kontaktaufnahme mit dem Interessenten zustande kommt – Anonymität wahren



5. Prüfung und Weitergabe der Anfrage





Etabliertes Garten- und Landschaftsbau Unternehmen

Beschreibung

Verkaufen aus privaten Gründen ein sehr gut laufendes und etabliertes GaLaBau-Unternehmen, welches 2009 gegründet wurde. Der Jahresumsatz 2021 ~ 550.000€ bei ca. 13-14% Marge. Es gibt ein gutes, jahrelang- ausgebautes und enges Kunden- Lieferanten- und Partnernetzwerk in der Region und darüber hinaus. Feste Winterdienstverträge mit umliegenden Gemeinden, Discountern und Betriebshöfen mit sehr guten Konditionen, welche die laufenden Kosten mit minimalen Personalaufwand in den Wintermonaten decken. Es gibt einen Fuhrpark vom Transporter bis hin zum 18t LKW mit Tieflader (2021) einschl. Streuaufbau und vollhydr. Schiebeschild, einen 2,8t Kettenbagger aus 2021 (Spezialkonfiguration), Bauwagen, Magazincontainer, teils neue Werkzeuge und Maschinen uvm.. Bei Übergabe sorgen ausreichend anstehende Projekte (ca.200.000 - 250.000€) für ein nahtloses generieren von Umsätzen und Gewinnen. Betriebsgröße bestens geeignet für Existenzgründer mit Erfahrung im Tief- Gala- und Verkehrsbau usw.

Kontakt für Rückfragen: michaelrothaupt@t-online.de

Standort:

Mecklenburg-Vorpommern > Mecklenburg-Vorpommern > Vorpommern-Rügen

Branche:

Baugewerbe > Sonstige

Anzahl Mitarbeiter:

6 - 10 Beschäftigte

Letzter Jahresumsatz in TEUR:

über 500 Tsd. - 2,5 Mio. Euro

Preisvorstellung:

Nicht veröffentlicht

INSERAT

Datum: 29.03.2022

Chiffre:

A-24d304

Inseratstyp:

Privatperson/Firma



→ Inserat melden

REGIONALPARTNER



Industrie- und Handelskammer zu Rostock

Ernst-Barlach-Straße 1 - 3 18055 Rostock

Zum Regionalpartnerprofil

Ihr Ansprechpartner

Herr Eric Adelsberger



Details Kontakt

Speditions- bzw. Transportunternehmen zur Nachfolge gesucht

Beschreibung

Zu meiner Person:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- mehrjährige Erfahrung in leitenden Positionen
- Führungsverantwortung für bis zu 200 Mitarbeiter
- Fachliche Eignung Güterkraftverkehr wird nachgewiesen
- Führerschein C/CE & Schlüsselzahl 95 sowie Fahrpraxis mit 40t Sattelzügen

Gesucht wird:

- ein kleines bis mittleres Transportunternehmen/Spedition zur Nachfolge
- mit solidem Kunden- & Personalstamm
- bevorzugt im Güterkraftverkehr mit Sattelzügen
- Region: Mecklenburg-Vorpommern/Schleswig-Holstein/Hamburg
- partnerschaftliche Einarbeitung & Übergabe durch den Inhaber

Ich freue mich auf Ihren Kontakt.

Standorte:

Hamburg > Hamburg

Mecklenburg-Vorpommern

Schleswig-Holstein > Schleswig-Holstein > Lübeck

Branche:

Infrastruktur > Verkehr und Lagerei > Güterverkehr

Anzahl Mitarbeiter:

Keine Angaben

INSERAT

Datum:

05.04.2022

Chiffre:

NB-G-008-22

Inseratstyp:

Privatperson/Firma

■ Drucken

→ Inserat melden

REGIONALPARTNER

Neubrandenburg

IHK Neubrandenburg für das

östliche Mecklenburg-

Vorpommern

Katharinenstraße 48

17033 Neubrandenburg

Zum Regionalpartnerprofil

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Dörthe Fuhrmann





Viel Erfolg beim Recherchieren und beim Inserieren!

Fragen?

Frank Witt
IHK zu Schwerin
Tel.: 0385 5103 306
witt@schwerin.ihk.de



