

Kooperation mit der **SIHK-Kooperationsbörse**

Angebote und Nachfragen

Stand: 23. Februar 2022



Allgemeine Geschäftsbedingungen

Wer kennt das nicht? Im Unternehmen könnte man schneller mit einem Projekt vorankommen, wenn Wissen und Erfahrungen bereits vorhanden wären. Natürlich lässt sich vieles selbst aufbauen, doch Kooperationen mit anderen führen oftmals schneller zum Ziel. Insbesondere kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) stoßen häufig bei größeren Projekten an die Grenzen ihrer Leistungsfähigkeit. Kooperationen mit externen Partnern bieten hier große Chancen. Ein steigender Wettbewerbs- und Kostendruck sowie Konzentrationstendenzen fordern auch von KMU neue Organisationsstrukturen. Die Zusammenarbeit ist eine Möglichkeit, sich in einem schwierigen Marktumfeld zu behaupten. So dient eine Kooperation zwischen wirtschaftlich und rechtlich unabhängigen Unternehmen der Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit des eigenen Unternehmens. Mit einem geeigneten Partnerunternehmen oder einer Partnerinstitution können Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren und trotzdem Ihren Kunden einen umfassenden Service anbieten. Genau hier setzt die **SIHK-Kooperationsbörse** an. Hier können sich Betriebe schnell und unbürokratisch auf Partnersuche begeben oder ihr Know-how für eine Kooperation anbieten. Egal ob es sich dabei um kurzfristige, rein projektbezogene Kooperationsgesuche oder auch längerfristige Partnerschaften handelt, mit der SIHK-Kooperationsbörse ist die Suche nach einem Partner leicht. Die Themen können dabei von Forschung und Entwicklung, Produktion und Fertigung, Service und Kundendienst, Logistik und Materialwirtschaft, IT und Kommunikation, Einkauf, Vertrieb und Marketing bis hin zu Personalentwicklung reichen.

So geht es ...

Es gibt einmal die Möglichkeit, in den aktuellen Offerten zu recherchieren, ob sich bereits ein möglicher Partner in der Börse präsentiert. Sobald Sie ein passendes Inserat gefunden haben, bietet sich die Kontaktaufnahme per E-Mail an kooperation@hagen.ihk.de an. Sie können natürlich auch den Postweg mit einem Brief an die SIHK und Nennung der Chiffre-Nummer wählen. Die SIHK leitet Ihre Zuschrift schnellstens an den Inserenten weiter. Nach Kontaktaufnahme führen dann die potenziellen Partner die Gespräche. Wer sich von der SIHK darüber hinaus begleiten lassen möchte, kann dies natürlich auch. Es gibt Broschüren zur Kooperationsanbahnung oder auch Beratungszuschüsse, um sich von professionellen Beratern betreuen zu lassen. Die SIHK gibt hierzu Tipps und verschafft Zugang zu regionalen Netzwerken.

Wenn Sie in den Offerten nicht fündig werden, sollten Sie ein eigenes Inserat aufgeben. Verwenden Sie dazu den anhängenden Erfassungsbogen. Erforderliche Textänderungen stimmen wir mit Ihnen ab und teilen Ihnen die Chiffre-Nummer mit, unter der Ihre Kooperationsofferte auf der Homepage der SIHK und in unserem Magazin "Südwestfälische Wirtschaft" veröffentlicht wird. An Ihre Chiffre-Nummer eingehende Zuschriften werden unmittelbar an Sie mit Bitte um kurzfristige Kontaktaufnahme weitergeleitet! Ihre Kooperationsofferte wird längstens zwölf Monate in der SIHK-Kooperationsbörse veröffentlicht!

Die SIHK-Kooperationsbörse können Unternehmen, Freiberufler, Hochschulen und Forschungseinrichtungen kostenlos nutzen. **Die Suche nach Franchisepartnern, Network-Marketing-Partnern, Anlage- und Finanzbeteiligungen sowie der Absatz, Vertrieb oder Verkauf von Produkten und Dienstleistungen werden in der SIHK-Kooperationsbörse nicht veröffentlicht!**

Angebote und Nachfragen

HA 222-1: Ingenieurbüro mit langjähriger Erfahrung bietet neben der Vertriebsunterstützung nun auch Beratung und aktive Unterstützung im Bereich Qualitätsmanagement bei der Umsetzung der Norm ISO 9001 und der IATF16949 im täglichen Geschäft, sowie begleitend von der GAP-Analyse bis zur Erreichung der Neu-Zertifizierung an. Wir führen u. a. System-, Produkt- und Prozessaudits durch und unterstützen die Erstellung von zu dokumentierenden Prozessen, Vorgabe- und Nachweisdokumenten.

HA 122-2: Auf drei Kontinenten hochpräzise fertiger Gummispezialist, der Elastomere (z.B. Fluorsilikone, mod. EPDM, ECO, FKM, FFKM) auch im Verbund mit Metallteilen verspritzt und teilweise automatisiert komplettiert, sucht zertifizierte Kooperationspartner (DIN EN ISO 9001, DIN EN ISO 13485) im heimischen Raum für die Fertigung von Thermo- und Duroplastteilen. Gerne auch in LIM-Technologie. Die Formen der Kooperation können von Auftragsfertigung bis hin zur 100%igen Beteiligung denkbar sein.

HA 122-1: Kleines Sondermaschinenbau-Unternehmen mit ca. 300 eigenen Produkten und eigener Fertigung sucht Kooperations-/Vertriebspartner oder Handelsvertreter. Produziert werden überwiegend Tellerschleif-, Bandschleif-, Polier- und Bohrmaschinen, Kreissägen, Spindelstöcke und Orthopädiemaschinen etc. für die Metall- und Holzbearbeitung. Zusätzlich sind alle Verbrauchsmaterialien für die Maschinen bevorratet. Das Unternehmen ist langjährig am Markt und verfügt über ein eigenes Markenzeichen.

HA 1221-1: Unternehmen im Bereich Handel und Handwerk im EN-Kreis sucht im Rahmen einer Kooperation Unterstützung, da sich der Geschäftsführer aus dem laufendem Tagesgeschäft zurückziehen möchte. Das Unternehmen ist langjährig am Markt, verfügt über bestehende Wartungsverträge sowie über einen Handel mit Produkten unter eigenem Markenzeichen. Voraussetzung ist eine abgeschlossene Ausbildung im handwerklichen Bereich sowie ein Führerschein.

HA 1121-2: Interimsmanager für Projekte rund um technologiebasierte Produkte (3-6 Monate) bietet Kooperation. Erstellung von Arbeitslisten, Konzepten und Leitfäden gemäß einer 5-Phasen-Struktur. Bei Softwareprodukten Einsatz von agilen Methoden, um Zeitpläne und Sprints zu definieren. Teambuilding und Coaching für Kommunikation sind weitere Bausteine der Leistung.

HA 1121-1: Wir sind ein deutsches Unternehmen aus dem Raum MK. Seit über 60 Jahren tätig im Bereich Auftragsschweißen, Werkzeugreparaturen, Lohnschweißen, Roboterschweißen und mehr. Handel mit Schweißartikeln wird angestrebt. Wir suchen Handelsvertreter auf Provisionsbasis, die unsere Dienstleistungen mit anbieten.

HA 921-1: Steuerungsbauer mit langjähriger Erfahrung bietet Automatisierungslösungen im Maschinen- und Anlagenbau an. Schaltplanerstellung, Schaltschrankbau, Programmierung und Inbetriebnahme erfolgt aus einer Hand.

HA 721-1: Kleines Unternehmen in der Schweißtechnik und Metallbearbeitung sucht Kooperationspartner, der seine Kapazitäten erweitern möchte. Gefertigt werden überwiegend Förderrinnen, Gestelle und Rahmen nach Kundenzeichnung mit einem Gewicht von bis zu 1,5 t.

HA 621-1: Mittelständiges Textilunternehmen sucht Kooperationen im Bereich Konfektionierung zur Erweiterung des Produktspektrums. Wir bieten eine Vielzahl von textilen Lösungen, wie z.B. die Möglichkeit Vliesstoffplatten, Gewebe, Gewirke, Gestricke, Leder zuzuschneiden.

HA 521-1: Junges E-Commerce-Start-Up sucht einen zuverlässigen und engagierten IT-Partner mit Programmier-Erfahrung zur optimalen Weiterentwicklung des bestehenden Onlineshops. Beteiligung wird angeboten.

HA 421-2: Wir sind ein deutsches Unternehmen aus Hagen, tätig seit über 25 Jahren in Herstellung und Vertrieb von Kosmetik für Gesicht und Körper auf der Basis von Aloe Vera und gesetzlich erlaubten Kosmetikprodukten mit Cannabidiol (CBD-Fluid Gesichtsfluid und CBD-Warming Gel für den Körper). Die GIGARDE-Produkte enthalten auch z.T. 24 Karat Gold, Kaviar, Hyaluron uvm. und sind hautverträglich, insbesondere bei Hautproblemen. Wir suchen Handelsvertreter auf Provisionsbasis, die unsere Produkte mitanbieten.

HA 421-1: Sie wollen die Digitalisierung in Ihrem Unternehmen beschleunigen und es damit wettbewerbsfähiger für die Zukunft machen? Wir sind ein herstellerunabhängiger Dienstleister, der Ihnen im Rahmen einer Kooperation hilft, die passende Digitalisierungsstrategie für Ihr Unternehmen zu finden. Wir unterstützen Sie auch bei der Analyse und Auswahl geeigneter Softwareanbieter sowie bei den notwendigen Vertragsverhandlungen und der Einführung der ausgewählten Software.

HA 1120-1: Wir suchen Kooperations-/Vertriebspartner für eine stark wachsende Branche (Einbruchschutz). Deutsches Unternehmen, deutsches Produkt. Investition nicht erforderlich, somit kein Risiko. Gerne auch Nutzung als zweites Standbein.

HA 720-2: Wir (Entwickler + Systemberatung) suchen Kooperationspartner für drei neue Bauprodukte in den Bereichen Wasserhaltung, Tanken/Tankanlagen und Baumschutz. Vertriebsbereiche sind Tiefbau/Hochbau. Vertriebswege sind mit Baustoffhändlern und Baumaschinenverleih vorhanden, auch außerhalb der BRD; Produkte müssen noch patentiert werden.

HA 620-1: Vertriebler und Koordinator eines Herstellers für Hochtemperaturdämmungsisoliermatratzen aus Ost-Europa sucht Kontakt zu Herstellern von Armaturen u. Fahrzeugtechnik, Projekten für Dampf- u. Gasturbinenkraftwerke, Herstellern von Kompressoren- u. Wärmepumpenherstellern zum Zweck der Erweiterung, eines Vertriebsaufbaus sowie der Entwicklung u. Kooperation auf dem deutschen Markt.

HA 620-2: Im Auftrag eines ausländischen Herstellers von biologisch abbaubaren Verpackungen u. anderer Produkte für Hotel/-Gastrobedarf, suchen wir Kontakte zu Herstellern von Verpackungen aus nachhaltigen und nachwachsenden Rohstoffen unter ökologischen Aspekten. Wir sind an der Erweiterung unseres Vertriebs und dem Aufbau von Verpackungsprojekten und/oder einer Kooperation auf dem deutschen Markt interessiert.

HA 520-1: Stahlbaufirma mit guter Infrastruktur sucht Kooperationspartner, der seine Kapazitäten erweitern möchte. Gefertigt werden Stahlkonstruktionen nach Kundenzeichnung. Weiterhin werden Reparaturarbeiten kurzfristig durchgeführt.

HA 420-3: Seit Jahren sind wir auf deutschen Flughäfen mit Warenausgabeautomaten tätig. Zur Erweiterung unserer Produktpalette suchen wir Hersteller, für die wir in dem Bereich der Automatentechnik oder auch für andere Bereiche auf Flughäfen tätig sein können. Bescheinigung gem. VO (EI) Nr. 185/2010 Nr. 11.2.6 „Zugang zu Sicherheitsbereichen in Flughäfen“ und eine „Überprüfung der Zuverlässigkeit“ gem. §7 LufSiG i.Vm. LuftSiZÜV liegen vor.

HA 420-2: Sie suchen eine Kooperationspartnerschaft für Ihr Unternehmen zur Optimierung Ihrer Prozesse, z.B. das Reduzieren von Beständen, Verkürzen von Durchlaufzeiten, Erhöhen der Liefertreue, Verringern von Rüstzeiten, Aufweiten von Engpässen, Gestalten von Arbeitssystemen, etc.? Ich bin ein erfahrener Dienstleister im o.g. Bereich mit Erfahrungen aus vielen Branchen und möchte mit Ihnen gemeinsam Lösungen entwickeln. Mein Ziel ist immer, nachhaltigen Nutzen für das Unternehmen zu generieren.

HA 420-1: Etablierter Büroservice sucht Kooperationspartner. Wir bieten Ihnen die Übernahme des Telefonservice sowie der Korrespondenz und kaufmännischen Verwaltung, damit Sie sich ungestört um Ihr Kerngeschäft kümmern können. Besonders interessant für Einzelunternehmen sowie Klein- und mittelständische Unternehmen. Flexible Vertragsgestaltung möglich.

HA 320-1: Kunststoffspritzerei sucht zum Ausbau ihrer Spritzgussfertigung Kooperationspartner für die Fertigung von Artikeln aus allen Thermoplasten. Maschinenbereich 10 – 350 t; 0,1 – 950 g Spritzgewicht. Wir sind zertifiziert nach ISO 9001 und SpaEfv und verfügen über langjährige Erfahrung als Automobilzulieferer.

HA 220-2: Strategisch und operativ sind wir als Digital-Agentur in den Bereichen Social-Media und Online-Marketing sowie Digitales Recruiting tätig. Hierbei kooperieren wir mit und unterstützen Unternehmen des Mittelstandes aus diversen Branchen mit unserer Beratung und der anschließenden Umsetzung. Unser Portfolio lässt sich durch diverse Fördermaßnahmen, wie z.B. go-digital fördern.

HA 220-1: Sie suchen eine Kooperationspartnerschaft für Ihr Unternehmen zur Stärkung, Unterstützung oder Entwicklung von digitalen Lösungen, wie z.B. Optimierung von digitalen Vertriebsprozessen, Etablierung von Buchungssystemen und Automatisierungsmöglichkeiten? Wir sind ein Dienstleister im Bereich der digitalen Medien und möchten mit Ihnen branchenübergreifend Lösungen entwickeln und neue Wege ergründen. Wir freuen uns darauf Sie kennenzulernen!

HA 120-2: Neukundenakquise, Produktpräsentationen sowie Betreuung, Festigung und Aufarbeitung Ihres Kundenstammes gehören im Rahmen einer Kooperation zu unseren Aufgaben. Als Marketing-, Kommunikations- und Vertriebsagentur setzen wir diese Anforderungen seit vielen Jahren für kleine bis mittelständische Betriebe erfolgreich um. Verfügen Sie über Eigenprodukte, sind auch die Vermarktung über unseren E-Shop sowie deren Versand möglich.

HA 120-1: Sicherstellungs- und Verwertungsgesellschaft für Banken, Insolvenzverwalter und Industrie sucht verlässliche Handels- und Kooperationspartner – vorrangig mit Kompetenz für den Online-Absatz gebrauchter bis neuwertiger EDV / Büroeinrichtung sowie Print- und Multi

mediakomponenten. Bei Bedarf übergeordnete Produktgruppen aus Insolvenzverwertung und Liquidation verfügbar.

Südwestfälische Industrie-
und Handelskammer zu Hagen
- Kooperationsbörse -
Bahnhofstraße 18
58095 Hagen

Kooperationsbörse Erfassungsbogen

Wir bitten um Aufnahme des folgenden Kooperationswunsches in die SIHK-Kooperationsbörse:

Beschreibung der gewünschten Kooperation

Formulieren Sie Ihren Kooperationswunsch als Inserat-Text bis zu 6 Zeilen (bitte keine Abkürzungen verwenden, um Stichwort-Recherchen zu ermöglichen). Die Kammer ist berechtigt, redaktionelle Änderungen bei der Textgestaltung vorzunehmen.

Ich bevollmächtige die Südwestfälische Industrie- und Handelskammer zu Hagen, die in diesem Erfassungsbogen erfassten Daten - mit Ausnahme der Anschrift - zum Zwecke der Vermittlung im Internet zu verbreiten, Interessenten zur Kenntnis zu geben und für statistische Auswertungen zu verarbeiten.

Sobald wir mit unserem Kooperationswunsch nicht mehr an der SIHK-Kooperationsbörse teilnehmen möchten, werden wir die SIHK unverzüglich unterrichten. Unterbleibt eine Meldung, wird der Kooperationswunsch spätestens nach zwei Jahren in der Datenbank gelöscht.

Ort / Datum

Unterschrift

Angaben des Inserenten:

Name/Firma: _____

Ansprechpartner: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

Telefon/Fax: _____

Internet: _____

E-Mail: _____