

Checkliste für den NBank-Beratungssprechtag

Der NBank-Beratungssprechtag richtet sich an Gründer sowie junge und etablierte Unternehmen, die die Finanzierung ihres Vorhabens durch die Einbeziehung öffentlicher Mittel optimieren wollen. Das Vorhaben sollte soweit konkretisiert sein, dass ein aussagefähiges Konzept vorliegt. Im Vorfeld empfehlen wir immer eine Beratung bei der zuständigen Kammer vorzunehmen, um alle wichtigen Fragen rund um das Vorhaben vorab geklärt zu haben. Nachfolgende Fragen sollten Sie für sich beantwortet haben und dem Berater, spätestens aber ihrer Hausbank, beantworten können. Die mit * gekennzeichneten Unterlagen sollten zum Sprechtag mitgebracht werden ebenso wie die ausgefüllte Checkliste.

Fragen/Unterlagen

1. Welcher Art wird meine Gründung bzw. mein Vorhaben sein?	ja	nein
Neugründung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Franchise	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Nachfolge/Geschäftsübernahme	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Beteiligung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kapitalbedarf in der Anlauf- und Wachstumsphase	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2. Angaben zum Unternehmen/Rechtsform		
Welche Rechtsform soll das Unternehmen haben?		
Bei Mehrpersonengesellschaften: Anteil am Gesellschaftskapital?		
Wer übernimmt die Geschäftsführung?		
3. Qualifikation	ja	nein
Kann ich die erforderliche fachliche und kaufmännische Qualifikation für das geplante Vorhaben nachweisen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Habe ich Zusatzqualifikationen zum Thema „Existenzgründung“ (z.B. Volkshochschulkurs, Kammerseminare etc.) erworben?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4. Angaben zum Produkt/den Marktverhältnissen	ja	nein
Habe ich alle Aspekte meiner Kundenstruktur/Zielgruppe überprüft?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Habe ich Markt, Branche, Konkurrenzsituation ausreichend analysiert?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Habe ich meine Standortwahl ausreichend untersucht?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5. Hat bereits ein Finanzierungsgespräch mit einem Kreditinstitut stattgefunden?	ja	nein
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6. Fand bereits eine Beratung durch einen Unternehmens- oder Steuerberater und/oder die Kammer statt?		
Kammer	<input type="checkbox"/>	
Unternehmensberater	<input type="checkbox"/>	
Steuerberater	<input type="checkbox"/>	
Fachverband	<input type="checkbox"/>	
7. Investition und Finanzierung:	Unterlagen	
Detaillierter Investitionsplan *	<input type="checkbox"/>	
Aussagefähiger Liquiditätsplan (für den sonstigen Kapitalbedarf) *	<input type="checkbox"/>	
Finanzierungsplanung (geplante Finanzierungsbausteine, Eigenmittel)	<input type="checkbox"/>	
Umsatz- und Ertragsvorschau *	<input type="checkbox"/>	
Aktuelle BWA, ggf. letzter Jahresabschluss (für bestehende Unternehmen)	<input type="checkbox"/>	

* Sofern diese Unterlagen noch **nicht** vorgelegt werden können, sollte ein späterer NBank-Beratungssprechtag wahrgenommen werden.