



Ideen für die Aktionstage „Heimat shoppen“



Geschäftsvielfalt zeigen!

Folien 4-14



Rabattaktionen & Gutscheine

Folien 16-22



Gewinnspiele

Folien 24-30



Gastgeber Innenstadt

Folien 32-39



Vereine unterstützen

Folien 41-44



Ware erleben

Folien 46-48



Identität stärken

Folien 50-59



Umwelt schonen, regional handeln

Folien 61-64



Geschäftsvielfalt zeigen!

Gronau sucht den Shopping Star



- Ort: Gronau
- Initiator: Kulturbüro Gronau GmbH/Touristik-Service und Stadtmarketing, Stadtwerke Gronau
- Kontakt: Stadtmarketing: Katharina Detert, Elke Rinke
Stadtwerke: Sylvia Rasokat-Poll
- Konzept: Nach dem Vorbild der TV-Serie „Shopping Queen“ durften in Gronau fünf Kandidatinnen gegeneinander beim Shopping-Duell antreten. Für einen Gesamtwert von 500,- EUR mussten sie sich in Gronau neu einkleiden und stylen lassen. Begleitet wurden die Kandidatinnen von einem professionellen Filmteam. Nach dem „Heimat shoppen“-Wochenende wurde der Film öffentlichkeitswirksam im Kino vor rund 300 Zuschauern präsentiert; die Kandidatinnen mussten ihre Einkäufe gegenseitig bewerten bis am Ende der erste Shopping Star von Gronau gekürt wurde.

Link: <https://www.gronau-inside.de/aboutus?M=80508549>



Geschäftsvielfalt zeigen!

InstaTour



Ort: Meerbusch

Initiator: Stadtmarketing Meerbusch, IHK Mittlerer Niederrhein

Kontakt: Matthias Pusch, IHK Mittlerer Niederrhein

Konzept: Die Tour startete bei Anneke Linden, die seit 2007 die gleichnamige Mode-, Schmuck- und Accessoire-Boutique führt. Mit Unterstützung ihrer Freundin Uli Mathes betreibt sie einen erfolgreichen Instagram-Account, pflegt ein reges Bloggerinnen-Netzwerk und hat seit 2017 auch einen Onlineshop. Als nächstes besuchte die Gruppe die HEY-SIGN GmbH, eine Manufaktur für hochwertige Wollfilz-Produkte. Und weil zu einem echten Erlebnis auch Gastronomie gehört, machten die InstaTour-Teilnehmer bei Kaffeemone, einer Kaffeerösterei mit Bistro, Station, wo sie einen Röstvorgang beobachten und einen frischen Kaffee probieren durften. Zum Abschluss tauschten sie sich in Anthony's Kitchen aus, wo Anthony Sarpong, der einzige Sternekoch am Mittleren Niederrhein, seinen Gästen einen Express-Kochkurs für ein Drei-Gänge-Menü bot.



Geschäftsvielfalt zeigen!

Mysteriöse Shoppingtour - Oh Schreck, ein Gegenstand ist weg



Ort: Stadt Hilchenbach

Initiator: Hilchenbacher Unternehmer gemeinsam mit dem Stadtmarketing-Team

Kontakt: Nina Ehrler, Stabsstelle Stadtmarketing, Tourismus, Wirtschaftsförderung

Konzept: Mit der Stadtrallye „Oh Schreck, ein Gegenstand ist weg – Mysteriöse Shoppingtour durch Hilchenbach“ hatte sich die Stadt Hilchenbach etwas Besonderes für kleine Detektive einfallen lassen. Im Rahmen der Aktionstage zu „Heimat shoppen“ am 7. und 8. September waren alle Kinder zwischen 6 und 14 Jahren hierzu eingeladen.



Was war passiert?

Bürgermeister Holger Menzel hatte für eine Feierlichkeit im Rahmen des Jubiläumsjahres der Ginsburg einen Präsentkorb mit acht verschiedenen Produkten der Hilchenbacher Händler zusammenstellen lassen. Als der Korb dann im Rathaus ankam, stellte er fest, dass ein Produkt fehlte. Um den fehlenden Gegenstand zu finden, rief der Bürgermeister die Bevölkerung auf, ihm bei der Suche zu helfen. Nun waren die Kinder gefragt, das Rätsel zu lösen und den 8. Gegenstand zurückzubringen. Durch den Besuch der Hilchenbacher Geschäfte konnten die kleinen Detektive herausfinden, wer den Gegenstand entwendet hatte und wohin er gebracht wurde.

Informationsflyer zum Ablauf der Stadtrallye waren in den teilnehmenden Geschäften oder in der Touristik-Information im Rathaus erhältlich.

Geschäftsvielfalt zeigen!

Kutschfahrt zu den Geschäften



Niederrheinische Industrie- und Handelskammer
Duisburg · Wesel · Kleve zu Duisburg

Ort: Weeze

Initiator: Werbering Weeze e.V.

Kontakt: Khalid Rashid, Gemeinde Weeze

Konzept: Der Weezer Werbering organisierte am Samstag eine Ponykutsche, die die „Shopper“ zu den Geschäften auf der Kevelaerer-, Schmiede- und Wasserstraße und zum Alten Markt brachte. Die Kutschfahrt wurde kostenlos angeboten und passte zum Motto „Innenstadt bewegt sich“.



Geschäftsvielfalt zeigen!

Bilderrätsel mit Stempelkarte

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

- Ort: Herscheid
- Initiator: Marketingverein „Wir für Herscheid“
- Kontakt: Karin Schröder, Inhaberin des Schuhhaus Schöttler
- Konzept: Die Einzelhändler haben gemeinsam eine Stempelkarte erstellt. Die gleichen Bilder waren in den Schaufenstern der Geschäfte zu finden. Dort konnten sich die Kunden einen entsprechenden Stempel abholen.

Aktionstage vom 6. bis 8. September

Teilen Sie uns mit, was Sie denken und gestalten Sie das Angebot mit!

Ich bin Heimatshopper, weil:

Diese Aktion hat mir besonders gut gefallen:

Dieses Angebot/e vermisste ich in Herscheid:

Name und Adresse:

Kennen Sie schon unsere Facebook Seite „Heimat Shoppen in Herscheid“?
Erfahren Sie alles rund um unsere Aktionstage und mehr unter:
facebook.com/heimatshoppenherschaid

Oder per Email an: k.schroeder@schuhhaus-schoettler.de



Pärchen finden, Stempel sammeln und Heimat Shopper werden!

Dieses Jahr haben wir für Sie verschiedene Motive in den jeweiligen Heimat-Shops ausgehangen! Finden Sie bis zum 15. September die zusammengehörigen Motive und lassen Sie sich diese abstempeln, um Sachpreise oder Wertgutscheine zu gewinnen.

Um an der Verlosung teilnehmen zu können, brauchen Sie mindestens drei Pärche. Haben Sie alle sechs Paare gefunden, nehmen Sie gleich mit zwei Losen in der an der Verlosung teil.

Finden, Abstempeln und Abgeben bei:

Gärtnerei Dahlmeier, Dorfladen Hüinghausen, Raiffeisen-Südwestfalen, Apotheke Neuer Weg, Café-Restaurant Vedder, Dorf Apotheke, Herscheider Wochenmarkt, Gr. Hörwelt Thorsten Faust, Schuhhaus Schöttler, Brillen-Boutique Becker, Café-Sirringhaus, Här by Bubert, Gerlindes Fashion

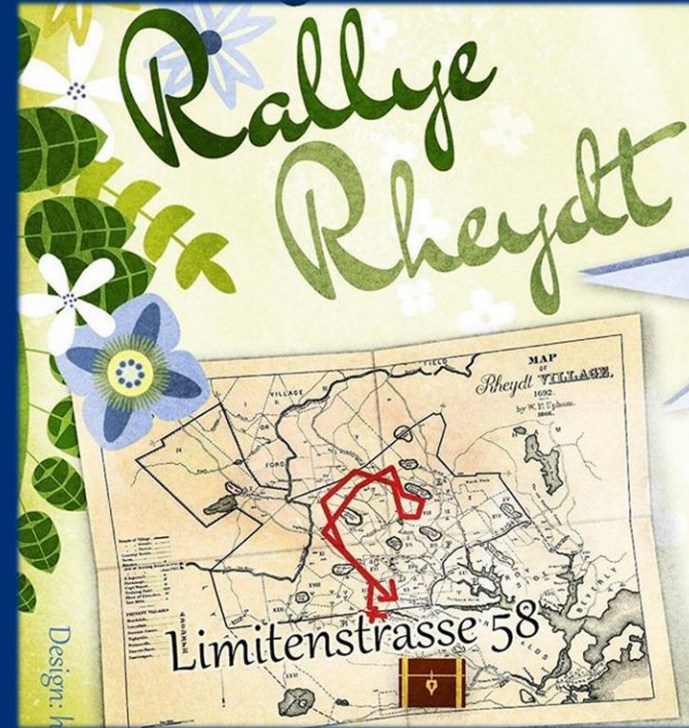


Geschäftsvielfalt zeigen!

Stadtrallye



- Ort: Rheydt
- Initiator: Händlerinitiative in Rheydt
- Kontakt: Ehren Zuckerwarenfabrik e. K./ Schokoschurken, Rheydt
- Konzept: Piraten und Schurken stürmten die Rheydter Einzelhändler und den Marktplatz. Am 8. September 2018 war ein Schatz in Rheydt versteckt. Die Schatzkarten (Teilnahmekarten) konnten am Startpunkt abgeholt werden. Es mussten zwölf Fragen zu verschiedenen Einzelhändlern beantwortet werden. Um 12 Uhr fand eine Aktion auf dem Marktplatz statt, bei der die Teilnehmer Augen und Ohren offenhalten mussten.



Geschäftsvielfalt zeigen!

Als Rallye durch die eigene Stadt



Niederrheinische Industrie- und Handelskammer
Duisburg · Wesel · Kleve zu Duisburg

Ort: Duisburg

Initiator: City-Management Duisburg & Quartiersbüro Altstadt
(Duisburger Vororte haben diese Idee teilweise
übernommen, z.B. Stadtteiloffensive Wanheimerort)

Kontakt: Frau Dagmar Bungardt, Citymanagerin Duisburg
Frau Yvonne Bleidorn, Quartiersbüro Altstadt Duisburg

Konzept: In Duisburg konnten die Besucher an einer Rallye teilnehmen
und attraktive Einkaufsgutscheine gewinnen.
Teilnahmeberechtigt sind alle, die von sechs teilnehmenden
Geschäften einen Stempel erhalten haben.

Kosten: für Flyer und Plakate (DIN A1); Auflage 5.000 Stück



Geschäftsvielfalt zeigen!

Serviceoffensive der Ennepetaler Innenstadt

S IHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

Ort: Ennepetal

Initiator: My City Ennepetal e.V.

Kontakt: Citymanager Olaf Dau

Konzept: Eine besondere Stärke der Innenstadt sind die Services, die dafür sorgen, dass die Kunden hier entspannt genießen und bequem einkaufen können. Services, die eine Wohlfühlatmosphäre in den Geschäften schaffen, bieten viele Betriebe ganz selbstverständlich – wie zum Beispiel Gratisgetränke oder kleine Snacks. Beliebte Service-Vorteile der Innenstadt sind zudem Erleichterungen rund um den Einkauf. In verschiedenen Geschäftslokalen zählen dazu persönliche Beratungstermine oder Spielangebote für Kinder. Für Zeitknappe gibt es Bestellmöglichkeiten per Telefon oder Internet und Lieferservices. In einem Flyer wurden die verschiedenen Services übersichtlich dargestellt und an den Heimat-shoppen-Aktionstagen besonders beworben.

Link: <https://de-de.facebook.com/pages/category/Nonprofit-Organization/My-City-Ennepetal-e-V-1992986460972440/>



Heimat shoppen und Sommerausklang

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

Ort: Neuenrade

Initiator: Stadtmarketing Neuenrade e.V.

Kontakt: Sandra Horny, Geschäftsführerin Stadtmarketing

Konzept: Beim Sommerausklang hatten die Geschäfte länger geöffnet und die Kunden konnten an einer Rallye durch die Geschäfte teilnehmen. Dort wurden Buchstaben ausgestellt, die zusammen das gesuchte Wort ergeben. Gleichzeitig lud der Sommerausklang an einem Platz in der Altstadt zum gemütlichen Zusammenkommen mit Köstlichkeiten und Getränken ein. Für die Kinder gab es Walking Acts und ein spezielles Kinderprogramm. Beim Glücksrad drehen wurden die Rallyezettel entgegengenommen. Mit einer großen Feuershow wurde der Sommerausklang gegen 22:00 Uhr abgeschlossen.

Link: https://de-de.facebook.com/neuenradestadtmarketing/?ref=page_internal



Geschäftsvielfalt zeigen!

Minigolf auf einem ungewöhnlichen Parcours



- Ort: Waltrop
- Initiator: Stadtmarketing Waltrop e.V.
- Kontakt: Stadtmarketing Waltrop e.V.
- Konzept: Eine ganz besondere Kulisse zum Minigolf-Spielen gibt es am Freitag in der Waltroper Innenstadt. Gespielt wird zum Beispiel in die Scheibe eines Autos und in den Geschäften in der Innenstadt. Anlässlich von "Heimat shoppen" hat sich das Stadtmarketing Minigolf-Schläger und Bälle besorgt. An 18 Stationen im Stadtgebiet können die Interessenten spielen und eine Ballonfahrt für zwei Personen gewinnen.

Und so geht's:

Wer Minigolf spielen möchte, meldet sich am Getränkestand am Kiepenkerl-Brunnen. Dort teilen die Helfer vom Stadtmarketing die Punkte-Karten aus und erklären den Minigolfern die Regeln. Gespielt werden kann von 15 bis 22 Uhr, die letzte Runde kann um 20 Uhr begonnen werden. Gespielt wird in zwei 9er-Serien, damit sich die Spieler nicht zu sehr überschneiden. Schläger und Bälle sind an den jeweiligen Stationen vorhanden.

A close-up photograph of several brown paper bags filled with coffee beans, serving as a background for the footer.

Geschäftsvielfalt zeigen!



Heimat shoppen – Eine Schatzsuche für kleine Entdecker



Ort: Neunkirchen
 Initiator: ProKunde Neunkirchen
 Kontakt: ProKunde Neunkirchen
 Konzept: Entdecke die teilnehmenden Ladenlokale vor Ort und finde in den Geschäften Buchstaben, die das Lösungswort ergeben. Je mehr Buchstaben du findest, desto schneller kennst du das Lösungswort und nimmst an der Verlosung für drei Piratenspiele teil.

Das Kapern der Geschäfte lohnt sich auf jeden Fall: In jedem Ladenlokal liegt nicht nur ein Schatz für dich bereit, sondern du erhältst auch einen ProKunde-Gutschein in Höhe von 2,50 Euro. Suche möglichst viele Geschäfte auf, um die Anzahl der Gutscheine zu steigern. Diese kannst du oder deine Mannschaft direkt bei einem ProKunde-Mitglied deiner Wahl einlösen



Geschäftsvielfalt zeigen!



Rabattaktionen & Gutscheine



Olper Sahnehäubchen



- Ort: Stadt Olpe
- Initiator: Olpe Aktiv e.V.
- Konzept: Wie der Titel „Sahnehäubchen“ bereits vermuten lässt, gab es an den Aktionstagen in der Kreisstadt Olpe „bei jedem Kauf etwas oben drauf“. Das Sahnehäubchen steht symbolisch für den Mehrwert, den der stationäre Einzelhandel an unseren Wohn- und Arbeitsorten verkörpert.

In mehr als 60 Betrieben gab es somit als Dankeschön für den Einkauf ein Sahnehäubchen in Form von Geschenken, Gutscheinen, Preisnachlässen auf ausgewählte Artikel, zusätzlichen Angeboten, spannenden Gewinnspielen und Sonderaktionen wie individuellen Mode- oder Kosmetikberatungen. Zusammengefasst wurden die exklusiven Angebote in einem Flyer, den der Stadtmarketingverein Olpe Aktiv e.V. verteilte.



Warendorfer Rappen (Münzgutschein)



Ort: Warendorf

Initiator: Warendorfer Kaufmannschaft e.V.

Kontakt: Anja Kuschinski, Vorsitzende des Warendorfer Kaufmannschaft e.V.

Konzept: Kunden erhielten zum Einkauf eine Heimat shoppen Tragetasche mit einer Losnummer (solange Vorrat ausreichte). Der Gewinn von 350 Euro wurde auf drei Gewinnlostüten aufgeteilt (200, 100 und 50 Euro).





Rabatte erwürfeln

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

- Ort: Hagen
- Initiator: US-Verkauf Bartsch
- Kontakt: Ingo Bartsch, Inhaber des Geschäftes
- Konzept: Kunden konnten sich vor dem Bezahlen einen Rabatt erwürfeln.
Je höher die Zahl der Augen, desto höher fiel der Rabatt aus.



Heimat-shoppen-Gutscheinbuch



Ort: Stadt Freudenberg, Stadt Netphen, Niederschelden (Stadt Siegen)

Initiator: IHK Siegen

Kontakt: Ann Katrin Hentschel, Referat Einzelhandel der IHK Siegen

Konzept: Charakteristisch für die Aktionstage im September sind die Heimat-shoppen-Papiertüten, die jeder Händler einzeln ausgibt. Aber welche Möglichkeiten gibt es, sich gemeinschaftlich als attraktiver Einkaufsort zu präsentieren? Dieses Jahr gab es im Bezirk der IHK Siegen erstmalig das freiwillige Angebot, sich an einem Heimat-shoppen-Gutscheinbuch zu beteiligen. Unser Kooperationspartner vyn marketing GmbH stellte den interessierten Händlern und Werbegemeinschaften sein Expertenwissen für dieses Werbemittel zur Verfügung. Es freut uns besonders, dass sich Händler über Freudenberg WIRKT, aus der Stadt Netphen und über die Aktionsgemeinschaft in Niederschelden zusammengeschlossen und gemeinsam mit vyn ein Gutscheinbuch bzw. -heft für den jeweiligen Standort erstellt haben. Was sind die Vorteile des Heimat-shoppen-Gutscheinbuchs? Die ortsansässigen Händler präsentieren nicht nur gemeinsam ihren Standort, sondern nutzen das Gutscheinbuch auch, um den Kunden die Auswahl an Geschäften und Produkten vor der eigenen Haustür ins Gedächtnis zu rufen. Die Kunden können so auch nach den Aktionstagen ihr Stadt- bzw. Ortsteilzentrum (neu) entdecken.



Heimat-shoppen-Einkaufsgutschein



Niederrheinische Industrie- und Handelskammer
Duisburg · Wesel · Kleve zu Duisburg

- Ort: Dinslaken
- Initiator: Citymanagement, Werbegemeinschaft Hiesfeld,
Werbegemeinschaft
Dinslaken, Interessengemeinschaft Altstadt
- Kontakt: Frau Antje Vancraeyenest, Citymanagement
- Konzept: In Dinslaken wurde im Rahmen vom Heimat
shoppen der Einkaufsgutschein präsentiert. Der
Einkaufwert kann individuell von 10 bis 50 Euro
erworben werden.



Olper Happy Hours: Schnäppchenjagd im Stundentakt

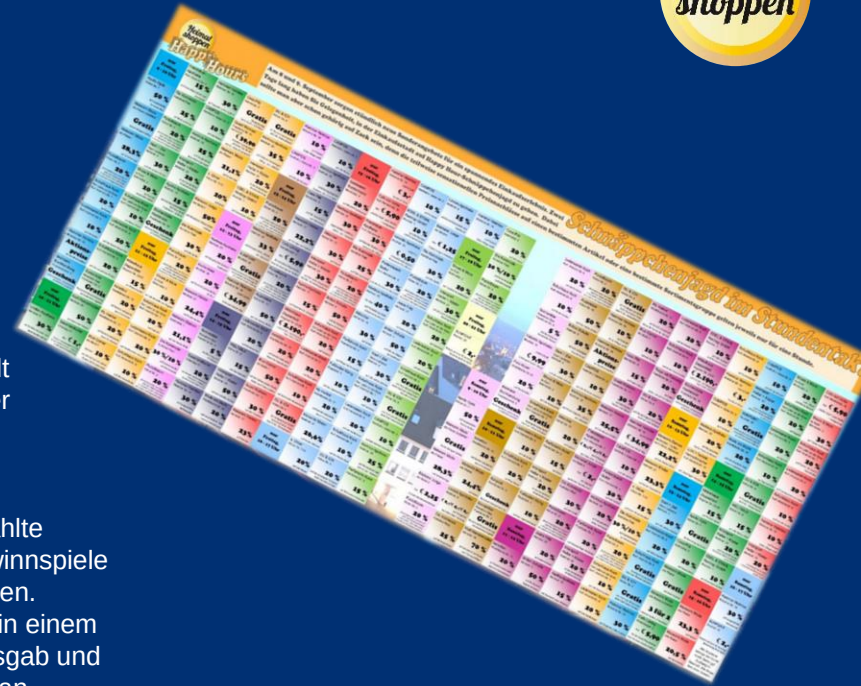


Ort: Stadt Olpe

Initiator: Olpe Aktiv e.V.

Kontakt: Tatjana Schefers, Olpe Aktiv e.V.

Konzept: Zwei Tage lang hatten die Kundinnen und Kunden der Einkaufsstadt Gelegenheit, auf Schnäppchenjagd zu gehen. Dabei sollte man aber schon gehörig auf Zack sein, denn die teilweise sensationellen Preisnachlässe auf einen bestimmten Artikel oder eine bestimmte Sortimentsgruppe galten jeweils nur für eine Stunde. In mehr als 50 Läden gab es Stunde für Stunde satte Preisnachlässe auf ausgewählte Artikel, zusätzliche Angebote, großzügige Rabatte, spannende Gewinnspiele und Sonderaktionen wie individuelle Mode- oder Kosmetikberatungen. Zusammengefasst waren diese mehr als 150 exklusiven Angebote in einem DIN-A4-Flyer, den der Stadtmarketingverein Olpe Aktiv e. V. herausgab und verteilte. Die Aufstellung in dem Faltblatt wurde durch einen Stadtplan unterstützt, in dem diejenigen Geschäfte eingezeichnet waren, die eine Sonderaktion durchführten.



Kunden punkten doppelt in Wittgenstein



Ort: Region Wittgenstein

Initiator: BONUSPUNKT WITTGENSTEIN e.V.

Kontakt: <http://www.bonuspunkt-wittgenstein.de/>

Konzept: Auch die Händler, die den „Bonuspunkt Wittgenstein“ anbieten, beteiligten sich an „Heimat shoppen“. In den Städten Bad Berleburg, Bad Laasphe und in der Gemeinde Erndtebrück lautete das Motto an den beiden Aktionstagen „Doppelt punkten“. In 82 Akzeptanzstellen konnten die rund 9.300 Karteninhaber des Bonuspunktsystems folglich die doppelte Punktezahl verbuchen, die sie später wieder mit ihren Einkäufen verrechnen konnten. Somit profitierten sowohl Kunden als auch Händler vom Einkauf vor Ort. Derzeit wird die Karte im Durchschnitt täglich zwischen 1.500 bis 3.500 mal von den Kunden genutzt.



Ihr Einkauf – unsere lebendige Region

BONUSPUNKT WITTGENSTEIN
Einkaufen und Schlemmen in Wittgenstein

DOPELT PUNKTEN
beim Heimatsshoppen

8. bis 9. September 2017

Bei allen teilnehmenden Partnern

Heimat shoppen

Bad Berleburg Markt und
Tourismus e.V.

TKS
Tourismus für
Kultur und
Sport e.V.

www.bonuspunkt-wittgenstein.de



Gewinnspiele

Wanted! Heimat shoppen-Familie



IHK

Industrie- und Handelskammer
Wuppertal-Solingen-Remscheid

Ort: Wuppertal

Initiator: IHK, Westdeutsche Zeitung, Stadtparkasse

Kontakt: Dr. Daria Stottrop, Bergische IHK

Konzept: Per Facebook, Zeitungsanzeigen und Flyer in Geschäften, Lokalen und Familien-Cafés wurde zur Bewerbung für die „Heimat shoppen-Familie“ geworben (mit Lockstoff: 1.000 Euro Einkaufsgeld). Die Familie sollte mindestens zwei Generationen umfassen und in Wuppertal leben. Zu den Aktionstagen wurde die Familie per Jury ausgewählt und bei einem „Heimat shoppen-Familientreffen“ im Kreise der Bewerberfamilien „gekürt“. Die Familie berichtet von September bis Weihnachten über Facebook von den Einkäufen, Dienstleistungsunternehmen und aus der Gastronomie. Zusätzlich steht die Familie für Zeitungsinterviews zur Verfügung. (FB: /heimatshoppenwuppertal/)

WER IST DIE
HEIMAT-SHOPPER-FAMILIE?

Wir suchen eine Familie, die, ausgestattet mit einem Einkaufsgutschein in Höhe von 1.000 Euro, im lokalen Einzelhandel einkaufen geht. Sie berichtet dabei in regelmäßigen Abständen von ihren Erlebnissen und Erfahrungen mit dem Wuppertaler Einzelhandel, den Dienstleistungsunternehmen und der Gastronomie.

Ob Großeltern mit Enkeln oder Alleinerziehende, klassische oder Patchwork-Familien, wir freuen uns über jede Bewerbung. Einzige Voraussetzungen: Die Heimat-Shopper-Familie umfasst mindestens zwei Generationen, und sie ist Social-Media-affin. Die Familienmitglieder sind auf Facebook aktiv und bereit, hier von ihren Heimat-shoppen-Aktivitäten zu berichten.

Der Startschuss fällt an den Heimat-shoppen-Aktionstagen am 7. und 8. September. Dann präsentieren sich die Unternehmen in Elberfeld, Barmen, Cronenberg, Ronsdorf und Vohwinkel mit verschiedenen Aktivitäten. Die Heimat-Shopper-Familie legt los und ist bis Weihnachten aktiv.

Sind Sie gut gelaunte Einkäufer und können Sie sich vorstellen, von September bis Weihnachten in regelmäßigen Abständen bei Facebook Ihre Erlebnisse zu posten? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung!

BEWERBUNG
UNTER
HEIMAT-SHOPPEN-
WUPPERTAL.DE

Mit freundlicher Unterstützung von:



Eine Initiative von:



Facebook Gewinnspiel „Gefällt mir“



Ort: Heilbad Heiligenstadt

Kontakt: Interessengemeinschaft Heiligenstadt e.V.

Konzept: Heimat shoppen liken und Einkaufstasche bis zu einem Wert von 1000€ gewinnen. Am Freitag, den 1. September, wurde das 1. Geschenk in eine Einkaufstasche gelegt. Das Foto wurde anschließend auf der Facebook-Seite der Interessengemeinschaft veröffentlicht. Jeder, der mit "Gefällt mir" liked, nahm automatisch am Gewinnspiel teil. Nach jeweils 50 Likes, legte ein örtlicher Händler ein weiteres Geschenk im Wert von mindestens 25€ in die Einkaufstasche. Diese Aktion lief bis zum 08. September bzw. bis die Tasche einen Wert von 1000€ erreicht hatte! Der Gewinner der Einkaufstasche wurde aus allen Teilnehmern ermittelt, die auf Facebook eines der Gewinnspielaktions-Fotos geteilt haben. Die Auslosung fand am 09. September 2017 auf der Hauptbühne am Marktplatz zusammen mit Vertretern der regionalen Presse statt.



Fazit:

Reichweite von 30.000 Personen über Facebook innerhalb einer Woche, über 1000 Likes, aufgrund der großzügigen Gutscheine der Händler waren weitere 3 Gewinnerplätze zu verlosen. Zukünftig bessere Preisverteilung, so dass der erste Platz nicht alle Gutscheine im Gesamtwert von 1.000 Euro erhält. Eichsfeldtaler im Wert von 200€ für dein Heimat shoppen-Selfie Unter allen, die ein "Selfie" von sich und einer Heimatshoppen-Tasche auf ihrem Facebook-Account gepostet, verlor die Interessengemeinschaft 10x 20 „Eichsfeldtaler“ im Gesamtwert von 200€. Für die Teilnahme musste einfach der Link mit dem entsprechenden Post verschickt werden.

Sandstein-Schweinchen zählen

- Ort: Wittlich
- Initiator: Stadtmarketing Wittlich e.V.
- Kontakt: Karsten Mathar, Geschäftsführer Stadtmarketing Wittlich
- Konzept: In den Schaufenstern der teilnehmenden Wittlicher Gewerbetreibenden waren Sandstein-Schweine versteckt. Die Kunden mussten diese Schweinchen finden und zählen. Die Anzahl sollte auf einer Teilnehmerkarte vermerkt werden, um anschließend an einer Verlosung teilnehmen zu können.



It's Selfie-Time!

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

- Ort: Meinerzhagen
- Initiator: Stadtmarketing Meinerzhagen e.V.
- Kontakt: Stadtmarketing Meinerzhagen
- Konzept: Ein Fotogeschäft in Meinerzhagen hatte eine Fotobox aufgestellt. Jeder Kunde, der in einem Meinerzhagener Heimat Shop an den Aktionstagen etwas kaufte, erhielt einen Gutschein für ein Selfie. Dadurch wurden die einzelnen Geschäfte miteinander verknüpft, der Kunde hatte einen eindeutigen Mehrwert bei seinem Einkauf und jede Menge Spaß mit der Fotobox.



Herscheider Stempelkarte



Ort: Herscheid

Initiator: Wir für Herscheid e.V.

Kontakt: Karin Schröder, Marketingverein „Wir für Herscheid e.V.“

Konzept: Die Unternehmer in Herscheid führten über die Aktionstage eine Stempelkarte ein, mit der die Besucher einen Warengutschein für einen der teilnehmenden Geschäfte gewinnen konnten. In den teilnehmenden Geschäften gab es verschiedene Angebote, um den Einkauf „Mit allen Sinnen erleben“ zu können. In einem Schuhgeschäft wurden beispielsweise Tastkartons aufgestellt, damit der Kunde verschiedene Untergründe testen konnte. Diese Marketingidee verschafft dem Kunden einen Vorteil, der den Fachhandel besonders auszeichnet. Außerdem enthielt die Herscheider Stempelkarte eine Kundenbefragung, um Wünsche und Anregungen zu sammeln. Der Kunde wurde dadurch motiviert, die Branchenvielfalt in Herscheid zu entdecken und konnte aktiv durch neue Vorschläge das Angebot in Herscheid mitgestalten.

[illegible]



Gutscheinverlosung



Ort: Schalksmühle

Initiator: Stadtmarketing Schalksmühle e.V.

Kontakt: Tanja Wesnigk, Inhaberin floraloca

Konzept: Um die Geschäfte in Schalksmühle intensiver kennen zu lernen, hatte das Stadtmarketing eine Verlosung von Gutscheinen aus teilnehmenden Geschäften organisiert. Jeder mitmachende Kunde konnte sein Los in eine Los-Box werfen. Die Gewinner wurden in der Folgeweche im Rathaus gezogen. Außerdem wurden leerstehende Ladenlokale zur temporären Präsentation von Anbietern außerhalb der Innenstadt genutzt.

Link: <https://de-de.facebook.com/smsev/>

Auf „LOS“ geht's los!

Teilnahmelos 13. und 14. September 2019





„Heimat shoppen“ – Der verrückte Einkauf



- Ort: Kempen
- Initiator: Werbering Kempen e.V.
- Kontakt: Werbering Kempen e.V.
- Konzept: Es konnten in einem bestimmten Zeitraum für jeden Einkauf ein Stempel in den Geschäften und Gaststätten des Werbering Kempen e.V. gesammelt werden. Sobald die vier Stempelfelder ausgefüllt waren, konnten die Kunden diese Karte wieder in den Geschäften abgeben.
- Mit jeder ausgefüllten Karte nahmen die Kunden an der Auslosung am 29.08.2019 teil. Der Gewinner/die Gewinnerin durfte für ein Budget von 500 Euro in Kempen shoppen gehen. Dieses muss innerhalb von 2 Stunden in mindestens zehn teilnehmenden Geschäften auf den Cent genau ausgegeben werden. Sollte dies nicht gelingen, erlischt der Gewinn ... verrückter Einkauf!



Gastgeber Innenstadt



Das Heimat-shoppen-Rezept



Niederrheinische Industrie- und Handelskammer
Duisburg · Wesel · Kleve zu Duisburg

Ort: Dinslaken

Initiator: Citymanagement Dinslaken e.V.

Kontakt: Antje Vancraeyenest, Citymanagement Dinslaken e.V.

Konzept: In Dinslaken wurde von den Händlern auf dem Wochenmarkt ein „Heimat shoppen-Rezept“ kreiert. Außerdem wurden auf dem Wochen- und Feierabendmarkt eigens entworfene Postkarten an die Kunden verteilt.



Rommersküchen – man isst sich durch...



- Ort: Rommerskirchen
- Initiator: Unternehmer in Rommerskirchen, Gemeinde Rommerskirchen
- Kontakt: Bele Hoppe, Wirtschaftsförderung
- Konzept: 1. Rommersfood-Festival mit dem Slogan „Rommersküchen – man isst sich durch“. Hierbei präsentieren sich die örtlichen Gastronomen auf dem Markt mit vielfältigen Angeboten von ihren Speisekarten und auch neuen Kreationen, die sie den Rommerskirchener Bürgerinnen und Bürgern und allen Gästen aus den naheliegenden Nachbarorten zum Probieren anbieten. Begleitet wird das 1. Rommersfood-Festival durch ein Rahmenprogramm mit kubanischem Flair.



1. Brüggener Hobby-Grillmeisterschaft



Ort:	Brüggen
Initiator:	Werbering Brüggen e.V. und die Gemeindeverwaltung Brüggen
Kontakt:	Gabriele Seifert-Lieck, Werbering Brüggen
Konzept:	Es findet am Heimat-shoppen Tag die erste Brüggener Hobby-Grillmeisterschaft statt. Ob Freunde, Nachbarschaften, Vereine, — Teams von max. sechs Personen messen am 9. September ihre Grillkünste auf dem Kreuzherrenplatz.



Die Aufgabe: Aus einem gestellten Warenkorb mit den gleichen Hauptzutaten soll ein Drei-Gänge-Menü gezaubert werden: 1. „Brüggener Grillwurst“, 2. „Porree & Fisch“, 3. „Brüggener Sommer“. Alle Zutaten kommen natürlich aus Brüggen!

Drolshagen wird zur Genussmeile

IHK Siegen

- Ort: Stadt Drolshagen
- Initiator: Aktionsgemeinschaft Drolshagen e.V.
- Kontakt: Dr. Christian Kirchhoff, Vorstandsmitglied
- Konzept: Am Freitag, 7. September, hat sich Drolshagen von 10 bis 19 Uhr in eine Genussmeile verwandelt. Auf die Kunden warteten in allen teilnehmenden Ladenlokalen kulinarische Überraschungen. Die Aktion stand unter dem Motto „probieren und genießen“ bei einem Spaziergang durch Drolshagen. Mit Hilfe von Flyern, die als Laufzettel dienten, bestritten die Kunden ihren Spaziergang durch die Innenstadt. Zudem konnten die Kunden an einem Gewinnspiel teilnehmen und mehrere 50-Euro-Gutscheine der Aktionsgemeinschaft Drolshagen e.V. gewinnen.





1. Lüdenscheider Wochenmarkt-Frühstück

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

- Ort:** Lüdenscheid
- Initiator:** Lüdenscheider Stadtmarketing GmbH / IG Wochenmarkt
- Kontakt:** Isabell Großheim, Lüdenscheider Stadtmarketing
- Konzept:** In mehreren Städten beteiligten sich auch die Wochenmarkthändler an den Aktionstagen. In Lüdenscheid fand beispielsweise ein „Marktfrühstück“ statt. In einem Zelt auf dem Rathausplatz konnte man zwischen 10 und 12 Uhr nach Herzenslust am Frühstücksbuffet schlemmen. Viele der angebotenen Produkte stammten dabei von den Markthändlern selbst. Für nur 5 Euro konnten die Marktbesucher nach ihrem Einkauf dann Herzhaftes und Süßes, Kaffee und Säfte genießen. Durch die Aktion wurde die regionale Warenvielfalt verdeutlicht und die Kundenbindung für den Wochenmarkt gestärkt.



Der rote Teppich wird ausgerollt



- Ort: Stadt Hilchenbach
- Initiator: Hilchenbacher Unternehmer gemeinsam mit dem Stadtmarketing-Team
- Kontakt: Kyrillos Kaioglidis, Stabsstelle Stadtmarketing, Tourismus, Wirtschaftsförderung
- Konzept: Viele Meter roter Teppich rollten die 34 teilnehmenden Geschäfte und Dienstleister der Kundschaft aus und luden sie zum Einkauf in den Läden vor Ort ein. Damit symbolisierten sie ausdrucksstark die Bedeutung des stationären Einzelhandels.

Zahlreiche Händler haben besondere Angebote und Rabattaktionen vorbereitet. Diese hat die Stadt Hilchenbach in einem gemeinsamen Faltblatt zusammengefasst, das Interessierte bei den beteiligten Händlern sowie im Rathaus erhalten oder sich auf der städtischen Website herunterladen können.



Moonlight Shopping auf der Gourmet-Meile Werdohl

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

Ort: Werdohl

Initiator: Werdohl Marketing GmbH

Kontakt: Andreas Haubrichs, Claas Marienhagen
(Werdohl Marketing GmbH)

Konzept: In Werdohl wurden die Shoppingzeiten bis 22 Uhr verlängert. Zusätzlich wurden die Geschäfte zur ‚Gourmet-Meile Werdohl‘. In den Geschäften der Einzelhändler kamen die Besucher in den Genuss von kostenlosen und vor allem köstlichen Canapés und Fingerfood. Selbstverständlich wurden zu den Speisen auch diverse Getränke gereicht.

Link: <https://www.werdohl-marketing.de/startseite.html>Heimat shoppen
in Werdohl**13.09. Bauernmarkt**

Uhrzeit:

10:00-18:00 Uhr

Ort:

Brüninghaus-Platz

Programm:

Regionale Selbsterzeuger präsentieren Ihre Produkte in der Werdohler Innenstadt!

27.09. Werdohler Genuss-Meile

Uhrzeit:

18:00-22:00 Uhr

Ort:

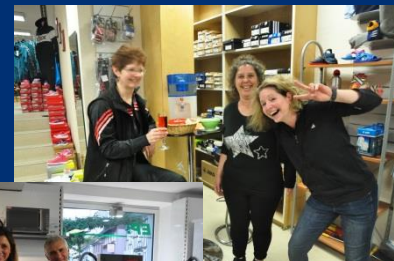
Werdohler Innenstadt

Programm:

Moonlight Shopping tritt Kulinarik:

Lokale Einzelhändler laden zum Schmausen und langem Shoppen in der Innenstadt ein!

Mit finanzieller Unterstützung von



„Heimat shoppen“ – Musik für den guten Zweck



- Ort:** Nettetal
- Initiator:** Werberinge Kaldenkirchen, Lobberich und Breyell
- Kontakt:** Lobbericher Werbering e. V.
- Konzept:** Der Werbering Lobberich sorgte am Freitagabend ab 19 Uhr für eine unterhaltsame Feierabendlaune, denn da spielt „ups- die band“ bekannte Rock-, Pop- und Blues-Songs mitten im Einkaufsbereich Ecke Hochstraße/Von-Bocholtz-Straße. Bei Getränken und Würstchen konnten alle gemeinsam feiern und ins Gespräch kommen.
- Die Einnahmen des Abends werden wieder, wie bereits in den Vorjahren, an die Lobbericher Kindergärten gespendet.



Vereine unterstützen



„We Love Vereine“



Ort: Stadt Hilchenbach

Initiator: Hilchenbacher Unternehmer gemeinsam mit dem Stadtmarketing-Team

Kontakt: Kyrillos Kaioglidis, Stabsstelle Stadtmarketing, Tourismus, Wirtschaftsförderung

Konzept: Die gewerbliche Wirtschaft leistet mehr als nur die reine Versorgung der Bevölkerung mit Gütern und Dienstleistungen. Sie sichert Arbeits- und Ausbildungsplätze. Darüber hinaus unterstützen örtliche Händler, Dienstleister und Gastronomen durch ehrenamtliche oder finanzielle Leistungen örtliche Vereine. Ein Engagement, das häufig übersehen wird.

Ziel des Aktionstages war es daher auch, die Bedeutung lokaler Einzelhändler, Gastronomen und Dienstleister für die Stadt, herauszustellen. Denn sie alle leisten einen wichtigen Beitrag zu mehr Lebensqualität. Daher stand die Kampagne „We love Vereine“ dieses Jahr bei den Aktionstagen zu „Heimat shoppen“ im Mittelpunkt.



Vereine unterstützen

Basketballer auf dem Feierabendmarkt

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

Ort: Schwelm

Initiator: Werbegemeinschaft Schwelm/ EN Baskets

Kontakt: Werbegemeinschaft Schwelm, Daniela Weithe

Konzept: Gemeinsam für Schwelm haben die Basketballer der EN-Baskets sich mit der Werbegemeinschaft auf dem Feierabendmarkt präsentiert. Baskets-Geschäftsführer. Dadurch zeigten beide Seiten die Bedeutung von Partnerschaft und gegenseitiger Unterstützung auf.





Handel für den Verein – Verein für den Handel



Ort: Stadt Lennestadt, Stadtteil Altenhundem

Initiator: Aktionsring Altenhundem e.V.

Kontakt: Andreas Cordes, Vorstandsmitglied

Konzept: „Heimat shoppen“ unterstützt Veranstaltungen, Vereine und Initiativen. Das ist einer der „sechs guten Gründe“. Da diese Verbindung nicht immer direkt ersichtlich ist, nutzte der Aktionsring Altenhundem die Aktionstage, um seine Kunden hierauf aufmerksam zu machen.



Stellvertretend für die vielen Vereine vor Ort war am Samstag, 8. September, ab 14 Uhr der FC Lennestadt am Marktplatz zu Gast. Eingebettet in ein buntes Rahmenprogramm fand unter anderem ein Showtraining der Jugendabteilung und des FC La/Ki gegen die erste Mannschaft statt.



Vereine unterstützen

Tag der Vereine in Prüm

IHK Trier

Ort: Prüm

Initiator: PRÜM eifelstark - Stadtmarketing und Gewerbeverein e.V.

Kontakt: Christine Kausen, Vorsitzende

Konzept: Lokale Vereine stellten sich an Info- und Mitmach-Ständen in der Haupteinkaufsstraße vor. Dazu gab es Live-Musik in und um die Geschäfte sowie verschiedene Darbietungen der einzelnen Vereine an verschiedenen „Hotspots“ vor den Geschäften.



A close-up photograph of a human hand reaching out and touching a blue, vertically-ribbed metal surface. The hand is positioned in the upper center of the frame, with fingers slightly spread. The blue surface has a strong vertical texture. A semi-transparent white horizontal bar is overlaid across the middle of the image, containing the text 'Ware erleben' in a dark blue, sans-serif font.

Ware erleben

Trend-Schau in Viersen



Ort: Viersen

Initiator: Citymanagement der Stadt Viersen und der Werbering Viersen aktiv e.V.

Kontakt: Susanne Laurenz, Citymanagement Viersen

Konzept: Modenschau kann jeder – doch die Trend-Schau in der Rathausgasse in der Viersener Fußgängerzone setzte auf neue Ideen. Das Citymanagement der Stadt Viersen und der Werbering Viersen aktiv hatten dazu am Samstag, 8. September 2018, eingeladen. Fast 30 Einzelhändler und Firmen aus Viersen, Süchteln und Dülken hatten sich zusammengeschlossen und einen roten Teppich auf der Rathausgasse ausgerollt, um ihre Produkte zu präsentieren. Die 50 Meter in Rot waren Präsentationsfläche für Bücher, Tanz, Blumen, Gesang, Kleidung, Schuhe, Koffer, Taschen, Schmuck, Tierzubehör – für die bunte Vielfalt eben, die es in Viersens Einkaufs- und Erlebnisszene zu entdecken galt. Begleitet wurde die Trend-Schau von einem Ausschank einer ortsansässigen Brauerei und einer Feldküche, die ein saisonales Gericht



Bilder: Ute Gabriel Fotografie



Materialausstellung

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

- Ort: Hagen
- Initiator: Wollstudio Rosemann
- Kontakt: Monika Rosemann, Inhaberin des Wollstudios
- Konzept: Zu der jeweiligen Wolle gab es umfangreiche Informationen und das Rohprodukt zum Anfassen.



Modenschau2Go!

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

- Ort: Menden-Lendringsen
- Initiator: Textilhaus Josef Wortmann Inh. Thomas Wortmann
- Kontakt: Thomas Wortmann, Inhaber des Textilgeschäftes
- Konzept: Mit seinen Models zog der Inhaber des Textilgeschäftes mit mobiler Lautsprecheranlage durch die Einkaufsstraße und stellte die aktuelle Ware vor.





Identität stärken

Wir sind Halver!

SIHK

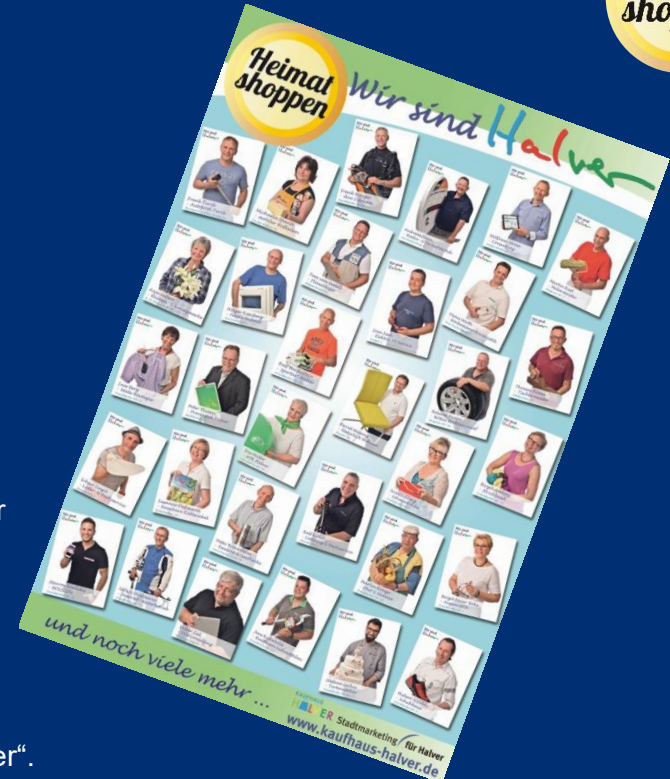
Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

Ort: Halver

Initiator: Stadtmarketing für Halver

Kontakt: www.kaufhaus-halver.de

Konzept: Anlässlich der Aktionstage Heimat shoppen hat der Stadtmarketingverein für Halver überall in der Stadt Plakate verteilt. Dort werden 30 Unternehmer aus Einzelhandel, Dienstleistung, Handwerk und Gastronomie unter dem Motto „Wir sind Halver“ vorgestellt. „Die Halveraner möchten hiermit zeigen, dass man im Ort bei familiengeführten Fachgeschäften einkauft, die alle noch Namen und Gesichter haben.“, so Olaf Panne vom Stadtmarketing. Weil die Plakate gut ankommen, bleiben sie noch bis zum großen Innenstadtevent „Halveraner Herbst- und Bauernmarkt“ am 27.09.2015 hängen. Eine Übersicht, welche Branchen in Halver wo zu finden sind, gibt es im „Kaufhaus Halver“.





Wir sind Heimat!



Ort: Stadt Bad Laasphe

Initiator: Werbegemeinschaft Pro Bad Laasphe e.V. gemeinsam mit der TKS Tourismus Bad Laasphe

Kontakt: <http://www.pro-bad-laasphe.de/>

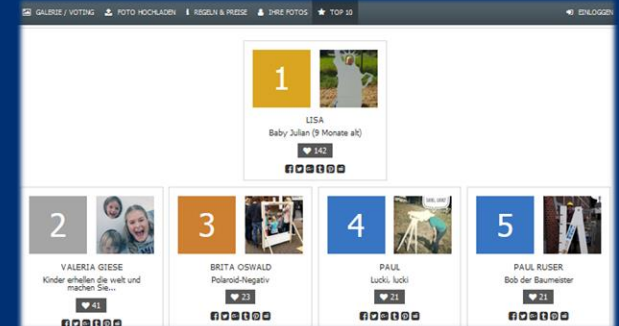
Konzept: Am Rande des Rothaargebirges machte auch die Werbegemeinschaft Pro Bad Laasphe e.V. auf ihren Einzelhandelsstandort aufmerksam. An den beiden Aktionstagen von „Heimat shoppen“ wurden beispielsweise Leerstände belebt. So wurden in einem leerstehenden Ladengeschäft zwei große Schaufensterfolien aufgeklebt, auf denen alle Händler der Lahnstadt mit Foto und Logo abgebildet waren. Unter dem Slogan „Wir sind Heimat“ zeigte Pro Bad Laasphe, welche Geschäfte es vor Ort gibt. Übrigens: Mitten in der Ortsmitte warb ein Großbanner mit demselben Inhalt ebenfalls für die Aktion. Ein weiterer Leerstand wurde mit einem Einkaufswagen bestückt. In diesem Wagen wurden Produkte aller Händler ausgestellt, um die Vielfalt aus dem örtlichen Handel zu zeigen – selbstverständlich flankiert von den typischen „Heimat-shoppen“-Werbematerialien. Darüber hinaus hatte die Werbegemeinschaft in der ganzen Stadt Bodenaufkleber aufgebracht, auf denen die Kunden sprichwörtlich über die Logos der teilnehmenden Geschäfte und das lokale Motto für die beiden Aktionstage stolperten.



Fotowettbewerb



- Ort: Salzhausen (Niedersachsen, LK Harburg)
- Initiator: Verkehrs- und Kulturverein Salzhausen
- Kontakt: Verkehrs- und Kulturverein Salzhausen
- Konzept: Fotowettbewerb: Große Motiv-Objekte an 16 Standorte. Online-Abstimmung über die Seite des „White Selfie Sunday“. Gewinner erhielten Preise.





Kauf da ein, wo Du wohnst



Ort: Bottrop

Initiator: Werbegemeinschaften und Wirtschaftsförderung
Bottrop

Kontakt: Sara Kreipe, Wirtschaftsförderung

Konzept: Das Motto lautet: Kauf da ein, wo du lebst!
Innenstadtakteure bieten über den Samstag verschiedene Events an, wie Bobbycar-Führerschein für Kinder, Popcorn- und Waffel-Ausgabe, Probieraktionen, Modenschauen, Hüpfburg für Kinder, ein örtlicher Malerbetrieb bemalt mit Kindern einen Bauzaun, Walking-Acts, im Anschluss am Heimat shoppen ab 18:00 Uhr Bühne mit Live-Musik



© WAZ Bottrop

Aktionspaket für jedes Alter



IHK Nord Westfalen

Ort: Damme

Initiator: Dammer HGV

Kontakt: Herr Hillenheinrichs

Konzept:

Gewinnspiel, Malwettbewerb, Ausbildungsbörse und Blick hinter die Kulissen: Für Kindergärten und Grundschulen fand ein Malwettbewerb statt. Schüler konnten sich auf einer Ausbildungsplatzbörse über mögliche zukünftige Arbeitgeber informieren. Jeder interessierte Kunde hatte an den beiden Tagen die Chance einen Blick hinter die Kulissen seines „Lieblings-Heimatshops“ zu werfen. Zusätzlich gab es ein Gewinnspiel um noch 50 € Einkaufsgutscheine

„Heimat shoppen“: Persönlich, ortsnah, kompetent

Dammer Kaufleute nehmen Freitag und Samstag und landesweiter IHK-Aktion teil / Freitag Ausbildungsbörse / Gewinnspiel

Damme. Freitag (8. September) und Samstag (9. September) findet in Damme die Aktion „Heimat shoppen“ statt. „Heimat shoppen“ ist eine Initiativkampagne für den lokalen stationären Handel und die ihn nähergebende gewerbliche Wirtschaft. Sie soll darauf aufmerksam machen, wie wichtig die lokale Wirtschaft für die Lebensqualität und Lebensqualität in Städten und Gemeinden ist. Denn aktuell erlebt der Einzelhandel massive Strukturveränderungen. Vor allem der Online-Handel hat das Einkaufsverhalten grundlegend verändert.

An den zwei Tagen führen die Mitglieder des Dammer HGV vor Ort erlebnisreiche Aktionen für die Kunden und Passanten durch. Damit haben die Kunden sowohl

Aktionen, Verlosungen und Infos von Firmen und Geschäften.

einen Einblick als auch indirekt einen Vorteil: Das persönliche Einkaufserlebnis einerseits sowie den Erhalt eines attraktiven Zentrums mit gesellschaftlichem Leben andererseits. „Eine lebendige Einzelhandelslandschaft mit einem hohen Stellenwert ist die Quelle für eine attraktive Stadt mit Lebensqualität“, betont der Vorsitzende Michael Kuchler.

Mit der Aktion „Heimat shoppen“ machen wir auf die Bedeutung von lokalem Handel, Gastronomie und Dienstleistungen aufmerksam. Denn die örtlichen Betriebe versorgen uns nicht nur mit Waren und Dienstleistungen, sondern ihr Engagement werden unsere Städte und Gemeinden erst lebendig und attraktiv. Mit ihrem regelmäßigen Einkauf tragen



Zwei Heimatshopper, die auch Spaß daran haben: Karina Becker (47) und Tochter Helma (11) stöbern gerne in der Buchhandlung von Anne Rinklake. „Manchmal informiere ich mich auch im Internet, schicke Anne dann aber ein Bild und bestelle dann bei ihr.“

Sie dazu bei, die Lebensqualität in ihrer Stadt oder Gemeinde zu erhalten“, sagt der HGV-Vorsitzende. Ziel der Aktionen, die im Rahmen von „Heimat shoppen“ angeboten werden, ist es, die Bedeutung lokaler Unternehmen für Damme herauszustellen. Einwohner und Kunden gestalten durch den Einkauf vor Ort ihr Lebensumfeld mit.

Der Dammer HGV organisiert an den „Heimat-Shopper-Tagen“ folgende Aktionen für Heimatshopper:

Arbeiten in der Region: Lokale Unternehmen stellen sich als Arbeitgeber vor.

„Blick hinter die Kulissen“: Die Dammer Einzelhandelsgeschäfte organisieren für interessierte Heimat-Shopper den Blick hinter die Kulissen. Es sind alle Bürger eingeladen, sich in den Betrieben der Dammer Innenstadt zu informieren. Damme hat einen starken und unverwechselbaren Einzelhandel. Viele inhabergeführte Geschäfte stehen den Kundinnen und Kunden ein unverwechselbares Angebot, das so bei großen Filialisten nicht zu finden ist.

Wir suchen den Heimat-Shopper: Attraktives Gewinnspiel für Heimat Shopper in allen teilnehmenden Geschäften.

Verlosung von zehn HGV-Geschenkgutscheinen à 50 Euro. Alle Heimat-Shopper können in den teilnehmenden Geschäften an der Verlosung der HGV-Gutscheine teilnehmen. Bei Getränken und kleinen Imbiss wird die Idee des „Heimat Shoppen“ erleuchtet.



Machen Sie mit!
Der HGV Damme verlost
10 x 50 € Einkaufsgeld
in Form eines HGV Gutscheins



Heimat-Shopper: Werner Schiller (70) setzt auf die Region. Er kauft nur Dinge im Internet, die es in Damme nicht gibt. „Sonst kaufe ich hier alles.“

Stadtführung mit „Hettwich vom Himmelsberg“

The logo for 'IHK Siegen' features the letters 'IHK' in white on a blue background, followed by the word 'Siegen' in black on a white background.

IHK Siegen

Ort: Stadt Attendorn

Initiator: Werbegemeinschaft in Kooperation mit der Wirtschaftsförderung

Kontakt: Ronja Wockel, Stadtteilmanagement und Demographie

Konzept: HETTWICHS EXKLUSIVE SHOPPING-TIPPS: „Heimat-Shopper erkennt man an ihren dreckigen Schuhen“, erklärte „Hettwich vom Himmelsberg“ mit einem Augenzwinkern in Richtung Baustellen. Sie kennt sich aus in Attendorn – vor allem in der Attendorner Geschäftswelt – und führte die Teilnehmer zu besonderen Orten und Plätzen in der Innenstadt. Die Teilnehmer wurden gerade auch zu Geschäften geführt, die nicht an der Haupteinkaufsstraße liegen. Mit exklusiven Shopping-Tipps, Anekdoten und Lebensweisheiten im Gepäck bot sie am Morgen des 9. September 2017 eine besondere Stadtführung an. Auf dem Weg durch die Innenstadt erwarteten die Teilnehmer außerdem kleine Snacks und Getränke zur Stärkung.

Karten zum reduzierten Preis von 5,00 € pro Person gab es im Bürgerbüro Attendorn und in der Tourist-Information am Rathaus. Für Kinder bis 13 Jahre gab es gegen Vorlage eines Altersnachweises Freikarten.



Shopper in Hilchenbach – früher und heute

The logo for 'IHK Siegen' features the letters 'IHK' in white on a blue background, followed by the word 'Siegen' in black on a white background.

IHK Siegen

- Ort: Stadt Hilchenbach
- Initiator: Hilchenbacher Unternehmer gemeinsam mit dem Stadtmarketing-Team
- Kontakt: Nina Ehrler, Stabsstelle Stadtmarketing, Tourismus, Wirtschaftsförderung
- Konzept: An den Aktionstagen lud „Fuhrmann Friedrich“ die Kunden auf eine Zeitreise durch die Hilchenbacher Handelswelt ein. Waren, Märkte, Menschen – „Fuhrmann Friedrich“ plauderte aus der „Reisetasche“. Bei der Stadtführung zum Thema „Shopper in Hilchenbach – früher und heute“ wurden nicht nur die ortsansässigen Geschäfte besucht, sondern auch spannende Anekdoten von den Ladenbesitzern zum Besten gegeben. Die Stadtführung war kostenfrei. Die Stadt Hilchenbach hat nur um eine Anmeldung über die Touristik-Information gebeten.



Mitmachaktion #lieblingsplatziserlohn

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

Ort: Iserlohn

Initiator: Werbegemeinschaft Iserlohn

Kontakt: Sandra Oligmüller,
Inhaberin Juwelier Carl Ruchser

Konzept: Die Werbegemeinschaft Iserlohn wollte mit der Mitmachaktion #lieblingsplatziserlohn die Identifikation der Iserlohner mit ihrer Innenstadt stärken. Bunt lackierte Stühle mit einem Selfie-Bord mit der Aufschrift #lieblingsplatziserlohn wurden an diversen Punkten in der Innenstadt und in Geschäften aufgestellt, sodass sich die Besucher an ihrem Lieblingsplatz fotografieren konnten und dieses auf den Social-Media-Kanälen verlinken. Weitere Angebote an Speisen und Getränken, Live-Musik und eine Hüpfburg in der Innenstadt rundeten die Aktion ab.

Link: <http://werbegemeinschaft-iserlohn.de/>

Einkaufen in Hohenlimburg - Ein löwenstarkes Erlebnis!

SIHK

Südwestfälische
Industrie- und Handelskammer
zu Hagen

- Ort: Hagen-Hohenlimburg
- Initiator: Quartiersmanagement Hohenlimburg
- Kontakt: Quartiersmanager Frank Manfrahs
- Konzept: Das Hohenlimburger Wappentier, der „Hohenlimburger Löwe“ wurde in den Mittelpunkt der Händleraktionen gestellt. Die an der Aktion teilnehmenden Geschäfte haben sich Aktionen ausgedacht, die darauf ausgerichtet waren, der Kundschaft einen löwenstarken Tag in der Hohenlimburger Innenstadt zu bieten. Die Aktionen haben jeweils den Löwen aufgegriffen. Abgerundet wurde das Ganze durch ein Löwenmaskottchen, eine Malaktion, bei der eine große Löwenskulptur von Kindern in einem Geschäft bemalt wurde und einem Gewinnspiel mit löwenstarken Preisen.

Link: <https://de-de.facebook.com/QMHohenlimburg/>



„Heimat shoppen“- Ich bin Heimat Shopper, weil....



Ort: Meerbusch
Initiator: Stadtmarketing Meerbusch
Kontakt: Alexandra Schellhorn, Stadt Meerbusch
Konzept: Der 54-jährige Burkhardt Schmigowski aus Büderich ist das neue Gesicht der Aktion „Heimat shoppen“ in diesem Jahr in Meerbusch. Überzeugt hat er mit Spruch und Fahrrad.

Die Rheinische Post und das Stadtmarketing Meerbusch suchen besonders witzige Sprüche zum „Heimat shoppen“. Das Foto des Gewinners prangt dann auf allen Bushaltestellen. Auch in diesem Jahr haben sich wieder viele Meerbuscher an dem kleinen Wettbewerb beteiligt und den Satz „Ich bin Heimtshopper, weil...“ vervollständigt. Gewonnen hat der Spruch: „Weil ich mit meinem Chopper zum Shoppen fahre“. Sein Chopper: ein selbst gebautes Pedelec-Rad.



Umwelt schonen,
regional handeln



Vorratsdose Schwalmtaler Luft



Ort: Brüggen

Initiator: Gewerbeverein Schwalmtal e.V.

Kontakt: Paul Lentzen, Gewerbeverein Schwalmtal e.V.

Konzept: In Schwalmtal warb der Gewerbeverein mit riesigen Vorratsdosen Schwalmtaler Luft für den Einkauf in der eigenen Region. Die dem Gewerbeverein angehörenden Geschäftsleute fielen durch die großen blauen Tonnen vor den Eingängen auf und zahlreiche Kunden gingen mit ihren Einkäufen in den "Ich bin Heimat-Shopper-Tüten" aus den Geschäften. Die Idee mit der Schwalmtaler Luft kam durch das Motto 'Heimat shoppen - mit allen Sinnen erleben'.



Regionale Markthalle



IHK

Industrie- und Handelskammer
Lüneburg-Wolfsburg

- Ort: Walsrode (Niedersachsen, LK Heidekreis)
- Initiator: Stadtmarketing Walsrode
- Kontakt: Stadtmarketing Walsrode
- Konzept: Regionale Markthalle in einem Leerstand in der Innenstadt. Zudem GPS-Rally durch die Geschäfte mit Gewinnspiel und Postkarten-Aktion.





Nachhaltigkeitscontest



- Ort: Wuppertal
- Initiator: City-Arkaden (ECE-Shopping-Center)
- Kontakt: Centermanagement City-Arkaden
- Konzept: Die City-Arkaden haben zum HS-Aktionstag einen Nachhaltigkeitscontest ausgerufen. Die HS-Familie, die von der IHK ausgewählt wurde, erhält zu Weihnachten einen 1.000 Euro-Center-Gutschein, wenn es ihr gelingt, bis Weihnachten nur in Wuppertal einzukaufen. Also kein Internet-Kauf, kein Kauf in den Metropolen in der Nähe. Das fördert nicht nur die Unternehmen vor Ort sondern vermindert auch Emissionen durch Lieferverkehre und Einkaufsfahrten. Vorteil ist die Kommunikation der HS-Idee und des Nachhaltigkeitsgedankens über den HS-Aktionstag hinaus. Die laufende Berichterstattung der Familie und der spätere Austausch über die positiven Erfahrungen und Herausforderungen können auch noch Anfang 2019 ausgewertet und medial kommuniziert werden.



„Heimat shoppen“ – Nachhaltigkeit



IHK

Industrie- und Handelskammer
Mittlerer Niederrhein

- Ort: Dormagen
- Initiator: CityOffensive Dormagen, Stadtmarketing- und Wirtschaftsförderungsgesellschaft Dormagen
- Kontakt: Stadtmarketing- und Wirtschaftsförderungsgesellschaft Dormagen
- Konzept: Gemeinsam mit starken Partnern setzen CiDo und die Stadtmarketing- und Wirtschaftsförderungsgesellschaft Dormagen (SWD) bei der diesjährigen, fünften „Heimatshoppen“-Auflage den Akzent auf Nachhaltigkeit. Einkaufen vor Ort bedeutet auch weniger Energieverbrauch und weniger Schadstoffausstoß. Und in Dormagen ab sofort auch weniger Verpackungsmüll – zum Beispiel auf dem Wochenmarkt, wo die gute alte dreieckige Papiertüte aus Omas Zeiten ein Comeback feiert. In Absprache mit den Marktbesckickern wird weitestgehend auf Plastiktüten verzichtet. Die Kunden werden aufgefordert, im Sinne des Umweltschutzes eigene Körbe, Dosen oder Beutel mitzubringen. Vorreiter in Sachen Gastronomie sind zwei Cafés in der Innenstadt, in denen zukünftig im Einwegbereich Schälchen, Becher oder Löffel aus nachwachsenden Rohstoffen wie Mais oder Bambus verwendet werden, die biologisch abbaubar sind.

