



Anita Koston absolviert bei Walbusch eine Ausbildung zur Kauffrau im Einzelhandel.

Meine Ausbildung: Walbusch

PERSÖNLICHKEIT IST GEFRAGT

Das Ausbildungsangebot des Unternehmens ist breit gefächert. Im Angebot sind Groß- und Außenhandel, Dialogmarketing, visuelles Marketing, Einzelhandel, Handelsfachwirt oder Verkäuferin. In den Ausbildungsfokus rücken jetzt auch die 31 Filialen des Unternehmens. In zwei Filialen werden erstmals Verkäuferinnen ausgebildet.

Anita Koston (21) ist modebewusst: Im grünen Blazer und topgestylt stellt sie sich vor: „Ich habe zwei Jahre lang neben der Schule bei einer Modekette gearbeitet und mich danach bei Walbusch beworben. Eine gewisse Affinität zu Mode und Ästhetik braucht man schon, damit der Job Spaß macht. Hier fühle ich mich wohl und in eine gut funktionierende Gemeinschaft integriert.“ Anita Koston macht eine Ausbildung zur Kauffrau im Einzelhandel – mittlerweile bereits im zweiten Jahr. Dass das Traditionsunternehmen Walbusch aus Solingen vielen jungen Menschen die Möglichkeit auf einen Ausbildungsplatz

bietet und dabei durch ein vielfältiges Angebot überzeugt, erklärt die Ausbildungsleiterin des Modeunternehmens Barbara Hundenborn.

Nähe zum Kunden

Insgesamt zwölf Auszubildende und duale Studenten zählt Walbusch derzeit: „Ab September kommen sechs weitere hinzu. Unter ihnen zwei angehende Studierende und vier Azubis, die unterschiedliche Ausbildungen durchlaufen werden“, so Barbara Hundenborn. Das Ausbildungsangebot des Unternehmens ist breit gefächert. Ob Groß- und Außenhandel, Dia-

logmarketing, visuelles Marketing, Einzelhandel, Handelsfachwirt oder Verkäuferin: „Bei uns können die Bewerber in vielen Bereichen Fuß fassen.“ Dabei werden in diesem Jahr zum ersten Mal die 31 Filialen, die sich im gesamten deutschsprachigen Raum verteilen, stärker in den Fokus genommen. Barbara Hundenborn: „Die stationären Ausbildungen werden immer wichtiger werden, da Walbusch die stationäre Expansion vorantreibt und weitere Neueröffnungen anstehen. Zu den Filialen, die ab September erstmalig zum Ausbildungsplatz werden, gehören Neuss und Köln.“

Duale Ausbildung mit Auslandssemester

Grundvoraussetzung für eine Ausbildung im Einzelhandel ist eine offene Persönlichkeit und eine gute Kommunikationsfähigkeit. Der direkte Kundenkontakt steht immer im Vordergrund. Angeboten wird die zweijährige Ausbildung zum Verkäufer in den Filialen. Voraussetzung ist hier ein guter Hauptschulabschluss oder die Mittlere Reife. Im Hauptgeschäft in Solingen wird die dreijährige Ausbildung für Einzelhandelskaufleute angeboten. Voraussetzung: Mittlere Reife. Eine Weiterbildung zum Handelsassistenten kann hieran anschließen. Abiturienten können sich zum Handelsfachwirt qualifizieren. Während der Ausbildung erfolgt ein Durchlauf durch alle Abteilungen: „Wir lernen alle Bereiche des Unternehmens kennen, damit wir die Zusammenhänge verstehen“, verrät Anita Koston. Erst kürzlich hat die 21-Jährige an einer Fotoreise nach Südtirol teilgenommen, wo die Werbebilder für den Herbstkatalog entstanden sind: „Das war eine tolle Erfahrung.“

Neben klassischen Ausbildungsberufen bietet Walbusch mit seinem Multi-Channel-Konzept und knapp 1000 Mitarbeitern duale Bachelor-Studiengänge in Handelsmanagement und Wirtschaftsinformatik an. „Während der Praxisphasen müssen die Studenten zwei Fallstudien schreiben. Außerdem gehört ein Auslandssemester dazu“, erzählt Barbara Hundenborn.

Zusätzlich neu in diesem Jahr: „Ein verändertes Auswahlverfahren.“ Wer einen Ausbildungsplatz bei Walbusch ergattern möchte, darf nicht mehr allein durch die Noten in den schriftlichen Tests glänzen. Hundenborn: „Wir knüpfen mit Workshops an den Theorieteil an. Durch praktische Aufgaben – unter anderem die Zusammenstellung eines Outfits – sollen die Bewerber die Chance erhalten sich persönlich einzubringen.“ Carolin Seidel

KONTAKT

Walbusch Walter Busch GmbH & Co. KG
Martinstraße 18
42646 Solingen
E-Mail: ausbildung@walbusch.de
Telefon: 0212 20600
Internet: www.walbusch.de



Youngplan
Kompetenz hat einen Namen
Gebäudemanagement

Werterhaltung und Instandhaltung von Objekten
Koordinierung von Instandsetzungsmaßnahmen
Ausführung von Reparaturen/Instandhaltung
Gebäudeinspektionen
Brandschutz

Youngplan GmbH Dipl. – Ing. M. Elsner
www.youngplan.de 02052-927577



Rheingold REISEN WUPPERTAL
... wir vergolden Ihre Reise.

Mieten Sie Ihren modernen Regionalreisebus bei uns!

RHEINGOLD-REISEN-WUPPERTAL
Blankennagel GmbH & Co. KG
Wittener Str. 70 · 42279 Wuppertal
Tel.: 0202-769630 · Fax: 0202-76963-19
info@rheingoldbus.de · www.rheingoldbus.de