Einstiegsqualifizierung

"Telefonmarketing"

Tätigkeitsbereiche:

- Arbeitsorganisation
- Informations- und Kommunikationssysteme
- Inbound- und Outbound-Gespräche
- Kundenbetreuung, Kundenbindung
- Sicherheits- und Gesundheitsschutz bei der Arbeit

Einstiegsqualifizierung "Telefonmarketing"

Tätigkeiten	Qualifikationen
Arbeitsorganisation	 Organisation und Informationswege im Ausbildungsbetrieb darstellen und die Zusammenarbeit zwischen den Funktionsbereichen beschreiben Arbeitsaufträge erfassen, die eigene Arbeit strukturieren, Arbeitsschritte mit den Beteiligten abstimmen Arbeits- und Organisationsmittel handhaben und Informationsquellen nutzen Lern- und Arbeitstechniken aufgabenorientiert einsetzen
Informations- und Kommunikationssysteme	 Telefonanlagen nutzen Betriebssysteme, Standardsoftware und betriebsübliche Software anwenden Informationsnetze und -dienste nutzen Datenbanken nutzen Daten eingeben, pflegen und sichern Rechtliche und betriebliche Regelungen zum Datenschutz anwenden
Inbound- und Outbound- Gespräche	 Inbound- und Outbound-Gespräche führen rhetorische Mittel einsetzen Sprachverhalten und Kundentyp in der Gesprächsführung berücksichtigen Gesprächsführungstechniken situationsangepasst einsetzen Maßnahmen zur Stimmbildung ergreifen
Kundenbetreuung, Kundenbindung	 Kundenwünsche analysieren und bearbeiten Kunden- und Auftragsdaten während des Gesprächs erfassen und abrufen Vorgaben des Auftraggebers berücksichtigen Produktbezogene Beratungen durchführen Lieferungs- und Zahlungstermine disponieren, Bonität des Kunden überprüfen Beschwerden und Reklamationen bearbeiten Instrumente der Kundenbindung anwenden
Sicherheits- und Gesundheitsschutz bei der Arbeit, Umweltschutz	 Gefährdung von Sicherheit und Gesundheit am Arbeitsplatz feststellen und Maßnahmen zu ihrer Vermeidung ergreifen berufsbezogene Arbeitsschutz- und Unfallverhütungsvorschriften anwenden ergonomische Regeln bei der Arbeit sowie Schutzvorschriften für Bildschirmarbeitsplätze und Empfehlungen, insbesondere der Berufsgenossenschaften, für Arbeitsplätze in CallCentern beachten zur Vermeidung betriebsbedingter Umweltbelastungen im beruflichen Einwirkungsbereich beitragen

Unternehmen X

Betriebliches Zeugnis

Teilnehmer/in						
gebor	en am		_ in			
Er/Sie hat in der Zeit vom	bis	5	an der			
Einstiegsqualifizieru	ng Telefon	marketin	g			
teilgenommen.						
Leistungsbeurteilung:						
Beurteilungskriterien:						
	Wahrnehmung der Beobachtung					
Kriterium	ausgeprägt erkennbar	gut erkennbar	ausreichend erkennbar	schwach erkennbar	nicht erkennbar	
Fachqualifikation						
fachgerechte Handhabung der IT-Systeme und Datenbanken						
situationsgerechtes Sprachverhalten						
Einfühlungsvermögen beim Umgang mit Kunden, Kundenorientierung						
Multitaskingfähigkeiten						
Zielorientierung bei den Arbeitsabläufen						
Das Qualifikationsziel ist err mindestens "ausreichend erl				ngskriterien n	nit	
Datum:		Untersch	rift:			



Zertifikat

NACH PUNKT I. 2 NATIONALER PAKT FÜR AUSBILDUNG UND FACHKRÄFTENACHWUCHS IN DEUTSCHLAND

Moritz Mustermann geboren am 13. August 1982 in Musterstadt
hat in der Zeit vom bis
bei dem Unternehmen
an der Einstiegsqualifizierung

Telefonmarketing

teilgenommen.

Während dieser Zeit wurde er/sie auf der Grundlage eines mit der IHK abgestimmten Konzeptes fachlich qualifiziert.

Inhalte der Einstiegsqualifizierung:

- Arbeitsorganisation
- Informations- und Kommunikationssysteme
- Inbound- und Outbound-Gespräche
- Kundenberatung, Kundenbindung
- Sicherheit und Gesundheitsschutz bei der Arbeit; Umweltschutz

Die Tätigkeiten der Einstiegsqualifizierung entsprechen Teilen der Berufsausbildung im Dialogmarketing. Bei einer anschließenden Ausbildung in diesen Berufen ist eine Anrechnung von bis zu sechs Monaten möglich. Einstiegsqualifizierungen gem. § 54a SGB III sind im Deutschen und Europäischen Qualifikationsrahmen dem Niveau 2 zugeordnet.

Musterstadt, den

Industrie- und Handelskammer Musterregion I Musterstadt

Die Geschäftsführung