

Sachliche und zeitliche Gliederung der Berufsausbildung

Anlage zum Berufsausbildungsvertrag

Ausbildungsplan		Kaufmann/-frau für Kurier-, Express- und Postdienst-
Der sachlich und zeitlich gegliede	erte Ausbildungsplan ist Bestandteil des Ausbildungsvertrages	leistungen
Ausbildungsbetrieb: _		
Auszubildende(r):		
Ausbildungszeit von:	bis:	

Die sachliche und zeitliche Gliederung der zu vermittelnden Kenntnisse und Fertigkeiten laut Ausbildungsrahmenplan der Ausbildungsverordnung ist auf den folgenden Seiten niedergelegt.

Der zeitliche Anteil des gesetzlichen bzw. tariflichen Urlaubsanspruches, des Berufsschulunterrichtes und der Zwischen- und Abschlussprüfung des/der Auszubildende(n) ist in den einzelnen zeitlichen Richtwerten enthalten.

Änderungen des Zeitumfanges und des Zeitablaufes aus betrieblich oder schulisch bedingten Gründen oder aus Gründen in der Person des/der Auszubildende(n) bleiben vorbehalten.



Teile des Ausbildungsberufsbildes / Zeitrahmen in Monaten	
1. Ausbildungsjahr	
Stellung, Rechtsform und Struktur des Ausbildungsbetriebes	
Berufsbildung, arbeits-, sozial- und tarifrechtliche Vorschriften	
Sicherheit und Gesundheitsschutz bei der Arbeit	
Sendungsbearbeitung	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	2 – 3 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate
Arbeitsplanung	
Informations- und Kommunikationssysteme	
Rechtliche Rahmenbedingungen	
Sendungsbearbeitung	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	4 – 5 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate
Umweltschutz	
Kundenorientierte Kommunikation	
Teamarbeit und Kooperation	
Sendungsbearbeitung	
Betriebliches Rechnungswesen	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	4 – 6 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate
2. Ausbildungsjahr	
Kundenorientierte Kommunikation	
Dienstleistungsangebot	
Verkauf	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	3 – 5 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate
Arbeitsplanung	
Rechtliche Rahmenbedingungen	
Qualitätssicherung	
Disposition	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	3 – 5 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate



Teamarbeit und Kooperation	
Dienstleistungsangebot	
Rechtliche Rahmenbedingungen	
Verkaufsförderung	
Kundenpflege	
Sendungsbearbeitung	
Betriebliches Rechnungswesen	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	3 – 5 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate
3. Ausbildungsjahr	
Berufsbildung, arbeits-, sozial- und tarifrechtliche Vorschriften	
Personalwirtschaft	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	2 – 4 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate
Arbeitsplanung	
Kundenorientierte Kommunikation	
Dienstleistungsangebot	
Märkte, Zielgruppen	
Verkaufsförderung	
Verkauf	
Disposition	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	4 – 6 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate
Betriebliches Rechnungswesen	
Kosten- und Leistungsrechnung	
Controlling	
Zeitrahmen Ausbildungsordnung:	3 – 5 Monate
Zeitrahmen Ausbildungsbetrieb:	Monate



Sollte der Ausbildungsbetrieb keinen individuellen Zeitrahmen festlegen, gilt der in der Ausbildungsordnung genannte Zeitrahmen.

**) Die einem Ausbildungsjahr zugeordneten Berufsbildpositionen, Fertigkeiten und Kenntnisse sind

bei 2 1/2jähriger Ausbildungszeit jeweils innerhalb von 10 Monaten, bei 2jähriger Ausbildungszeit jeweils innerhalb von 8 Monaten zu vermitteln. Bei erfolgreichem Besuch des Berufsgrundbildungsjahres beginnt die betriebliche Ausbildung im 2. Ausbildungsjahr.

Änderungen des Zeitablaufes aus betrieblichen Gründen oder aus Gründen, die in der Person des Auszubildenden liegen, bleiben vorbehalten. Berufsschulunterricht, Urlaub und Ausbildungsmaßnahmen außerhalb der Ausbildungsstätte sind zu berücksichtigen



	Teil des Ausbildungsberufsbildes zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse			vermit dungs	
		1		2	3
Ste	ellung, Rechtsform und Struktur		1		
a)	Geschäftsfelder des Ausbildungsbetriebes und seine Stellung am Markt beschreiben				
b)	Aufbau- und Ablauforganisation sowie Zuständigkeiten im Ausbildungsbetrieb erläutern				
c)	Aufbau, Rechtsform und Struktur des Ausbildungsbetriebes erläutern				
d)	Rechtsform des Ausbildungsbetriebes darstellen				
e)	Zusammenarbeit des Ausbildungsbetriebes mit Wirtschaftsorganisationen, Behörden, Gewerkschaften und Berufsvertretungen beschreiben				
Ве	rufsbildung, arbeits-, sozial- und tarifrechtliche Vorschriften		•		•
a)	Rechte und Pflichten aus dem Ausbildungsvertrag feststellen und Aufgaben der Beteiligten im dualen System beschreiben				
b)	den betrieblichen Ausbildungsplan mit der Ausbildungsordnung vergleichen				
c)	Positionen der eigenen Entgeltabrechnung erklären				
d)	arbeits-, sozial- und mitbestimmungsrechtliche Vorschriften sowie für den Ausbildungsbetrieb geltende Tarif- und Arbeitszeitregelungen beachten				
e)	wesentliche Inhalte und Bestandteile eines Arbeitsvertrages darstellen				
Sic	herheit und Gesundheitsschutz bei der Arbeit				
a)	Gefährdung von Sicherheit und Gesundheit am Arbeitsplatz feststellen und Maßnahmen zu ihrer Vermeidung ergreifen				
b)	berufsbezogene Arbeitsschutz- und Unfallverhütungsvorschriften anwenden				
c)	Verhaltensweisen bei Unfällen beschreiben sowie erste Maßnahmen einleiten				
d)	Vorschriften des vorbeugenden Brandschutzes anwenden; Verhaltensweisen bei Bränden beschreiben und Maßnahmen zur Brandbekämpfung ergreifen				
Se	ndungsbearbeitung				
a)	Sendungen annehmen, sortieren und ausliefern				
					_



	Teil des Ausbildungsberufsbildes zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse		on vermitt sbildungsja	ahr
		1	2	3
Arb	peitsplanung			
a)	Arbeitsaufträge erfassen, die eigene Arbeit strukturieren, Arbeitsschritte mit den Beteiligten abstimmen			
b)	Arbeitstechniken, Arbeits- und Organisationsmittel sowie Lerntechniken einsetzen			
c)	ergonomische Regeln bei der Arbeit beachten			
Info	ormations- und Kommunikationssysteme			
a)	Betriebssysteme, Standardsoftware und betriebsspezifische Software anwenden			
b)	Netze und Dienste nutzen, Sicherheitsanforderungen beachten			
c)	Daten und Informationen aufgabenbezogen erfassen, auswerten und bereitstellen			
d)	Notwendigkeit der Datensicherung begründen; betriebliche Datenschutz- und Datensicherungsmaßnahmen anwenden			
Re	chtliche Rahmenbedingungen			
a)	rechtliche Vorschriften beachten und allgemeine Geschäftsbedingungen anwenden			
b)	Regelung zur Wahrung des Postgeheimnisses und des Datenschutzes anwenden			
c)	sendungsbezogene Sicherheitsvorschriften beachten sowie Schutz- und Sicherheitsvorkehrungen treffen			
d)	Notwendigkeit der Datensicherung begründen; betriebliche Datenschutz- und Datensicherungsmaßnahmen anwenden			
Sei	ndungsbearbeitung			_
a)	Aufträge annehmen und bearbeiten			
b)	Sendungsdokumentationen erstellen, abgleichen und bearbeiten			



Un	nweltschutz		
Zu	r Vermeidung betriebsbedingter Umweltbelastungen im beruflichen Einwirkungsbereich beitragen, insbesondere		
a)	mögliche Umweltbelastungen durch den Ausbildungsbetrieb und seinen Beitrag zum Umweltschutz an Beispielen erklären		
b)	für den Ausbildungsbetrieb geltende Regelungen des Umweltschutzes anwenden		
c)	Möglichkeiten der wirtschaftlichen und umweltschonenden Energie- und Materialverwendung nutzen		
d)	Abfälle vermeiden, Stoffe und Materialien einer umweltschonenden Entsorgung zuführen		
Ku	ndenorientierte Kommunikation	·	
a)	die eigene Rolle als Dienstleister im Kundenkontakt berücksichtigen; kundenorientiert handeln und kommunizieren		
b)	fremdsprachige Fachbegriffe und Standardtexte anwenden		
c)	Informations- und Kommunikationsstrukturen einrichten		
d)	Projektabläufe und –ergebnisse dokumentieren; Zielerreichung kontrollieren		
Te	amarbeit und Kooperation		
a)	Zusammenarbeit aktiv gestalten und Aufgaben teamorientiert und kooperativ umsetzen		
b)	Auswirkungen von Information, Kommunikation und Kooperation auf Betriebsklima, Arbeitsleistung und Geschäftserfolg beachten		
Se	ndungsbearbeitung		
a)	Sendungsentgelte berechnen und kassieren		
b)	Transport- und Sendungsstatus überwachen und Auskünfte darüber erteilen		
Ве	triebliches Rechnungswesen		
a)	Bedeutung des Rechnungswesens für den Betriebserfolg darstellen		
b)	Kassen führen und Kassenabschlüsse erstellen		
Ku	ndenorientierte Kommunikation		
a)	Informations-, Beratungs- und Verkaufsgespräche planen, durchführen und nachbereiten		
Die	enstleistungsangebot		
a)	Dienstleistungsangebote der Branche unterscheiden		



	Teil des Ausbildungsberufsbildes zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse		ion vermit sbildungs	
۷/e	kauf	1	2	3
a)	Kundenwünsche ermitteln			
b)	Dienstleistungen präsentieren			
υ,	Distribution properties of the contract of the			
Art	peitsplanung			
a)	Informationsquellen auch in einer Fremdsprache nutzen			
Re	chtliche Rahmenbedingungen			
a)	Gefahrgut identifizieren; sendungsbezogene Gefahrgutvorschriften beachten			
b)	rechtliche Vorschriften im grenzüberschreitenden Verkehr berücksichtigen			
Qu	alitätssicherung		•	
a)	Qualitätsziele des Unternehmens im eigenen Arbeitsbereich umsetzen			
b)	zur kontinuierlichen Verbesserung von Arbeitsprozessen beitragen			
c)	Auswirkungen von Qualität und Kundenzufriedenheit auf das Betriebsergebnis darstellen			
Dis	position			
a)	Zusammenhänge zwischen Transportkonzepten, Transportmitteleinsatz und Sendungsarten darstellen			
b)	Leistungsanforderungen aus Aufträgen ermitteln			
c)	Eignung von Geräten für Transport und Sendungsumschlag beurteilen			
d)	Umschlag und Sortierung unter Berücksichtigung von Leitsystemen steuern			
e)	Rücklauf von Sendungen und Nachbearbeitung organisieren und überwachen			
f)	Abweichungen in Betriebsprozessen feststellen und zur Beseitigung beitragen			
g)	Materialbedarf feststellen, Beschaffungen veranlassen			
Tea	amarbeit und Kooperation			
a)	zur Vermeidung von Kommunikationsstörungen beitragen und Möglichkeiten der Konfliktlösung anwenden			
Die	nstleistungsangebot			
a)	bei Entwicklung und Ausgestaltung des Dienstleistungsangebots mitwirken			



	Teil des Ausbildungsberufsbildes zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse		on vermitt sbildungsj	
Da	shalish a Dahar anh adia gun gara	1	2	3
	chtliche Rahmenbedingungen			
a)	Versicherungsbedingungen beachten; Haftungsregelungen anwenden			
Ve	rkaufsförderung	1	1	
a)	verkaufsfördernde Maßnahmen umsetzen			
Ku	ndenpflege			
a)	Kundezufriedenheit prüfen			
b)	Kunden bei Leistungsstörungen Lösungsalternativen aufzeigen			
c)	Kundenreklamationen entgegennehmen und bearbeiten			
d)	Beschwerdemanagement als Element einer kundenorientierten Geschäftspolitik anwenden			
Se	ndungsbearbeitung	-		
a)	Sendungsdokumentationen erstellen, abgleichen und bearbeiten			
b)	Transport- und Sendungsstatus überwachen, Auskünfte erteilen			
c)	Maßnahmen bei Leistungsstörungen ergreifen			
d)	Schadensfälle bearbeiten			
Be	triebliches Rechnungswesen			
a)	Rechnungen erstellen			
b)	vorbereitende Arbeiten für Buchungen durchführen, Aufbau des betrieblichen Buchungssystems berücksichtigen			
c)	Vorgänge des Zahlungsverkehrs und des Mahnwesens bearbeiten			
d)	Steuern und Abgaben berücksichtigen			
Ве	rufsbildung, arbeits-, sozial- und tarifrechtliche Vorschriften			
a)	lebensbegleitendes Lernen für die berufliche und persönliche Entwicklung begründen; berufliche Aufstiegs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten darstellen			



	Teil des Ausbildungsberufsbildes zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse		Position vermittelt im Ausbildungsjahr		
Pe	rsonalwirtschaft				
a)	an Personalplanung, Personalbeschaffung und Personalauswahl mitwirken				
b)	Vorgänge der Personalverwaltung auch in Verbindung mit Beginn und Beendigung von Arbeitsverhältnissen bearbeiten; Personaldaten schützen				
c)	Bei Maßnahmen der Personalentwicklung mitwirken				
d)	Entgeltarten unterscheiden und bei Entgeltabrechnungen mitwirken				
e)	rechtliche Bedingungen beim Einsatz von Beschäftigten des eigenen Unternehmens und von Fremddienstleistern berücksichtigen				
Ark	peitsplanung				
a)	Maßnahmen zur Verbesserung der Arbeitorganisation vorschlagen				
Ku	ndenorientierte Kommunikation	•	1	•	
a)	die eigene Rolle als Dienstleister im Kundenkontakt berücksichtigen: kundenorientiert handeln und kommunizieren				
b)	Informations-, Beratungs- und Verkaufsgespräche planen, durchführen und nachbereiten				
c)	Auskünfte erteilen, auch in einer Fremdsprache				
d)	Sachverhalte situationsbezogen und adressatengerecht aufbereiten und präsentieren				
Die	enstleistungsangebot	L			
a)	Fremdleistungen einkaufen				
Mä	rkte, Zielgruppen	•	•	•	
a)	Informationen über Zielgruppen und Märkte auswerten und nutzen				
b)	Dienstleistungen und Konditionen von Wettbewerbern vergleichen				
c)	bei der Ermittlung des Nachfragepotenzials für Dienstleistungen mitwirken				
Ve	rkaufsförderung	<u> </u>	u.		
a)	bei der Planung von verkaufsfördernden Maßnahmen mitwirken				
b)	Verkaufsargumente für Dienstleistungsangebote entwickeln				
Ve	rkauf		•	•	
a)	Angebote erstellen				
b)	Dienstleistungen verkaufen, Verträge abschließen				



	Teil des Ausbildungsberufsbildes zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse		on vermitt sbildungsj	
		1	2	3
Dis	sposition			
a)	Fahrtrouten und Logistikketten unter Berücksichtigung von Wirtschaftlichkeit, zeitlichen Vorgaben sowie verkehrsgeographischen Bedingungen planen und koordinieren			
b)	Persona und Transportmittel disponieren			
c)	Wartung von Transportmitteln und Geräten steuern und kontrollieren			
Ве	triebliches Rechnungswesen			
a)	vorbereitende Arbeiten für Buchungen durchführen, Aufbau des betrieblichen Buchungssystems berücksichtigen			
b)	Steuern und Abgaben berücksichtigen			
c)	an vorbereitenden Arbeiten zur Erstellung von Jahresabschlüssen mitwirken			
Ko	sten- und Leistungsrechnung	•	•	
a)	Aufbau und Struktur der betrieblichen Kosten- und Leistungsrechnung erläutern			
b)	Kosten und Erträge von Dienstleistungen erfassen und bewerten			
c)	Kalkulationen durchführen			
Со	ntrolling			
a)	Funktion des Controllings erläutern			
b)	an kaufmännischen Planungs-, Steuerungs- und Kontrollaufgaben mitwirken			
c)	Daten für die Erstellung von Statistiken beschaffen; Statistiken erstellen und präsentieren			
d)	an Aufgaben des kaufmännischen Berichtswesens mitwirken			