



Industrie- und Handelskammer
Osnabrück - Emsland - Grafschaft Bentheim

Unternehmensbörse nexxt-change:

Stand: 30.10.2025

Internetadresse: www.nexxt-change.org

Über die Inserate in dieser Börse können Kontakte zwischen Unternehmen, die einen Nachfolger oder tätigen Teilhaber suchen, und Existenzgründern hergestellt werden. Berücksichtigt wurden hier nur Angebote und Gesuche aus der Region. Wenn Sie an einem Angebot oder Gesuch interessiert sind, schreiben oder faxen Sie uns bitte unter Angabe der Chiffre-Nummer. Wir leiten Ihre Zuschrift unverzüglich an den Inserenten weiter. Wir weisen darauf hin, dass die IHK Osnabrück - Emsland - Grafschaft Bentheim als Beauftragte des Unternehmens/Inserenten eingehende Zuschriften öffnet und Vermittlungsangebote (reine Werbezuschriften) nicht weiterleitet.

Angebote

A-000884

Altersnachfolge für zentrales Kosmetikstudio in Osnabrück gesucht

Ich suche für mein Kosmetikstudio im Zentrum von Osnabrück mit entsprechenden Stammkunden aus Altersgründen eine/n interessierte/n Nachfolger/in. Das Studio besteht seit mehreren Jahren und befindet sich in zentraler Lage und hat Parkmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe. Die angemieteten Räume sind gut ausgestattet und haben eine Größe von 75 m² auf 2 Etagen (Erdgeschoss und Untergeschoss). Räumlich beinhaltet das Studio einen Verkaufs- und Wartebereich, 1 Kabine mit Diodenlaser für Haarentfernung, 2 Kabinen für Gesichtsbehandlungen mit 2 Behandlungstühlen, 1 Raum für Fußpflege, Maniküre und Zahnbleaching, 1 Toilette, kleine Küche mit Aufenthaltsraum und einen kleinen Lagerraum. Das Kosmetikinstitut bietet klassische Kosmetikbehandlungen mit Naturkosmetik an, sowie apparative Kosmetik (Facelifting mit HIFU, Ultraschall, Haarentfernung, Microdermabrasion, Permanent Makeup etc.). Folgende Geräte können mit übernommen werden: Gerät mit Reinigungsbürste, Dampfgerät, Vergrößerung mit Lampe, Ultraschallgerät, Micro Dermab-

rasion Gerät, Diodenlaser für Haarentfernung, 2 Permanent Makeup Geräte, HIFU-Behandlungsgerät.

A-000892

Softwareentwicklung mit innovativen Projekten und Kundenstamm

Softwareunternehmen mit Standardsoftware zu verkaufen, standortunabhängig verlagerbar. Hoher Anteil an langjährigen Stammkunden. Aus persönlichen Gründen möchten wir unsere Software-GmbH veräußern. Das Unternehmen ist seit über 20 Jahren am Markt und in der spezifischen Branche gut bekannt. Der überwiegend langjährige Kundenstamm sitzt in der Hauptsache in Deutschland und in geringem Umfang im angrenzenden Ausland. Das Unternehmen verfügt über zwei Entwickler und laufende Entwicklungsprojekte mit hohem Innovationsgrad. Ein standortunabhängiger Betrieb ist möglich. Die aktuelle Immobilie ist gemietet. Eine begleitete Übernahme und begrenzte Mitarbeit durch den derzeitigen Geschäftsführer ist vorstellbar.

A-000896

Fachgeschäft für Kaminöfen und Schornsteine mit E-Commerce

Das Fachunternehmen beschäftigt sich mit dem Verkauf und der Montage von Kaminöfen, Schornsteinen und Zubehör.

Das Unternehmen befindet sich in Niedersachsen in einer strategisch günstigen Lage, direkt an der Autobahn. Das moderne Gebäude des stationären Handels mit Büro und Lagerfläche erstreckt sich auf ca. 500 m². Parkflächen sind ausreichend vorhanden. Alle Räumlichkeiten sind neuwertig, die gesamte technische Ausstattung ist modern und digital. Zu den Highlights gehören eine starke Marktpräsenz mit sehr guter Reputation, sowie einer langjährigen starken Onlinepräsenz. Ebenso verfügt das Unternehmen über langjährig sehr gut gepflegte Kontakte zu starken Fachhandels Marken.

Alle Personalstellen (Funktionen) sind hervorragend mit zuverlässigen Mitarbeitern besetzt (Verkauf, Montage, Lager, Back-Office und Marketing). Die Nachfolge erfolgt altersbedingt. Ein gleitender Übergang und eine Einarbeitung durch den jetzigen Inhaber sind möglich. Verkauft wird das komplette Unternehmen incl. aller Namensrechte. Interessierte Käufer, die in ein erfolgreiches und bewährtes Geschäftsmodell investieren möchten, sind herzlich eingeladen weitere Informationen anzufordern. Diskre-

tion wird selbstverständlich zugesichert. Angeboten wird die Nachfolge für ein etabliertes Fachhandelsunternehmen im Bereich Kaminöfen, Schornsteine und Zubehör. Das Unternehmen besteht seit über 20 Jahren und kombiniert erfolgreich stationären Handel mit einem florierenden Online-Shop.

A-000898

Top Café / Bistro in Osnabrück - Seltene Gelegenheit

Am Fuß des Westerbergs und unmittelbar am Wissenschaftspark, mit mehr als 3000 Beschäftigten gelegen, hat sich das Geschäft in den mehr 5 Jahren solide etabliert. Neben dem normalen täglichen Cafégeschäft gibt es zusätzlich ein stabiles Mittagsgeschäft und Abendgeschäft.

Die Ausstattung mit Naturmooswand und Bibliothek sowie wechselnden Kunstausstellungen ist in Osnabrück einmalig. Gäste, die einmal da waren, kommen immer wieder.

A-000904

Unternehmen zu verkaufen: Einzelhandel mit Zäunen und weiteres

Standort: Landkreis Osnabrück

Gründungsjahr: 2004, seit 2017 Handel mit Zäunen etc.

Rechtsform: GbR

Mitarbeiteranzahl: 4

Wir bieten unser etabliertes Unternehmen im Bereich Einzelhandel zum Verkauf an. Seit 2017 sind wir erfolgreich im Markt tätig und haben uns durch eine starke Marktpresenz einen ausgezeichneten Ruf erarbeitet. Highlights:

Produktportfolio: Gartentore- und Pforten nach Maß, Gartenzäune, Wildzäune, Bauzäune, Terrassenüberdachungen, Gartenhäuser und Zubehör.

Online-Präsenz: Onlineshop, Ebay, Kleinanzeigen und Amazon

Lieferanten und Partner: Kontakte zu Lieferanten und Spediteuren in ganz Polen und Deutschland

Besondere Stärken: Tore nach Maß und hohes Wachstumspotential

Grund für den Verkauf:

Wir haben uns entschieden, das Unternehmen zu verkaufen, um uns beruflich neu zu orientieren und suchen einen engagierten Käufer, der unser Geschäft weiterführen und ausbauen möchte.

Verkaufspreis: Verhandlungssache

Übergabemodalitäten: Vollständige Übernahme

Verfügbarkeit: Sofort

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

A-000906

Blumen-bzw. Floristikgeschäft sucht Nachfolger zur Übernahme

Das Geschäft wird seit vielen Jahren vom Inhaber in Osnabrück liebevoll geführt und hat über die Jahre einen großen Kundestamm aufgebaut.

Die Lage des Geschäfts hat eine gute Verkehrsanbindung-Parkplätze sind vorhanden. Im Angebot sind Blumen Arrangements-Brautfloristik-Trauerfloristik sowie Dekoartikel. Das Geschäft verfügt über eine Verkaufsfläche von ca. 60 qm und eine Außenfläche von ca. 40 qm. Der Warenbestand bzw. Einrichtung kann übernommen werden - somit wäre ein direkter Start möglich.

Eine Einarbeitung kann ebenfalls erfolgen einschließlich einer Übergangszeit.

A-000907

Unternehmen zu verkaufen: Containerhandel (Bürocontainer, Tinyhäuser, etc.)

Standort: Landkreis Osnabrück;

Gründungsjahr: 2022;

Rechtsform: GmbH;

Mitarbeiteranzahl: 4

Wir bieten unser etabliertes Unternehmen im Bereich Containerhandel zum Verkauf an. Seit 2022 sind wir im Markt tätig und haben uns durch unser Nischenprodukt einen ausgezeichneten Ruf erarbeitet.

Highlights: Produktportfolio: Wohn- und Bürocontainer nach Wunsch

Online-Präsenz: Ebay, Kleinanzeigen und eigene Webseite

Lieferanten und Partner: Besten Lieferanten aus Polen

Besondere Stärken: Nischenmarkt, hohes Wachstumspotential

Grund für den Verkauf: Das Unternehmen befindet sich aktuell kurz vor einem Insolvenzverfahren. Wir haben uns dennoch entschieden, das Geschäft zum Verkauf anzubieten, um einem engagierten Käufer die Möglichkeit zu geben, das Potenzial des Unternehmens zu nutzen und es in eine erfolgreiche Zukunft zu führen.

Trotz der aktuellen Situation besteht erhebliches Wachstumspotenzial, insbesondere durch etablierte Lieferantenbeziehungen und einzigartige Marktposition.

Verkaufspreis: Verhandlungssache

Übergabemodalitäten: vollständige Übernahme

Verfügbarkeit: Sofort, dringend

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

A-000909**Produktionsbetrieb von Parkmobiliar aus Altersgründen abzugeben**

Wir sind ein Produktionsbetrieb zur Herstellung hochwertiger Außenmöblierungen. Zu großen Teilen handelt es sich um maßgeschneiderte Lösungen, die nach Architektenentwürfen konstruiert und gebaut werden.

Hierfür halten wir:

- drei Konstrukteure
 - sieben Metallbauer
 - sechs Tischler
- vor.

Unsere Fertigungsschwerpunkte sind:

- Außenmöblierungen aus Stahl, Holz und verschiedenen Kunststoffen
- Fitnessgeräte für Senioren
- Spielplatzgeräte

A-000911**Maschinen- und Metallbauunternehmen aus Altersgründen abzugeben**

Wir sind seit fast 25 Jahren primär in der Lackierindustrie für die Automotive-Branche tätig: von Lackieraufnahmen, über Montagevorrichtungen, bis zu Transportwagen und Fließbändern.

Außerdem entwickeln und fertigen wir im Maschinenbau Lösungen für die Oberflächentechnik, aber auch für andere Branchen.

- eigene Entwicklungsabteilung
 - fast ausschließlich B2B Kunden, deutschlandweit
 - Kontakte ins europäische Ausland vorhanden
 - gültige QM- Zertifizierung nach DIN ISO 9001
 - nächste Autobahnanbindung ca. 20km entfernt
 - ca. 2300m² Produktionsfläche, ca. 150m² Bürofläche
 - langfristiger Mietvertrag besteht, bei Wunsch kann die Immobilie gekauft werden
 - Ausbildungsbetrieb für Konstruktionsmechaniker*in, Technische/r Produktdesigner*in, Industriekauffrau/-man mit entsprechenden Ausbildern
- Der Übergabeprozess kann jederzeit starten. Der geschäftsführende Gesellschafter wird sich innerhalb der nächsten Jahre aus dem operativen Geschäft zurückziehen, bleibt aber bis zur vollständigen Übergabe als Ansprechperson oder Berater bestehen. Spätestens nach sechs Jahren soll der Übergabeprozess abgeschlossen sein.

A-000913**Moderner Salon zum 01.08.25 abzugeben**
Seit 20 Jahren inhabergeführt - mit einem gut situierten Kundenstamm (25-60 Jahre), 3 Mitarbeiter, davon 1 Meister und 1 Auszubildender (2.Lj.).

Der Salon verfügt über 3 Damen- und 2 Barberbedienplätze sowie 2 Waschsessel auf ca. 65 qm. Räume sind gemietet. Gerne unterstütze ich bei der Einarbeitung in bisherige Betriebsabläufe und Einführung in das umfassende Kassensprogramm. Optional nur Übernahme des Inventars.

A-000914**Fachmarkt für Haus, Tier und Garten zu übernehmen, 25 Jahre Tradition**

Seit 25 Jahren erfolgreich – Etablierter Fachmarkt im Landkreis Osnabrück sucht Nachfolge

Am 11. Februar 2000 eröffnete das „Grüne Warenhaus“ im Südwesten des Landkreises Osnabrück in Niedersachsen (Ort mit ca. 7.000 Einwohnern) seine Türen. Auf einer Innenfläche von rund 500 m² bietet der Fachmarkt ein vielfältiges Sortiment für Gartenpflege, Tierfutter sowie Zubehör für Haus- und Kleintiere. Eine zusätzliche Freifläche von ca. 200 m² eignet sich ideal für den Verkauf von Blumen, Erden und saisonalen Artikeln.

Das Angebot wird ergänzt durch ein ausgewähltes Sortiment an Angel-, Jagd- und Reitbedarf sowie funktionaler Freizeit- und Arbeitsbekleidung. Auch eine kleine Auswahl an dekorativen Artikeln und Lebensmitteln gehört zum Sortiment.

Seit einem Vierteljahrhundert wird der Markt erfolgreich am selben Standort betrieben und verfügt über eine treue Stammkundschaft.

Aufgrund des altersbedingten Rückzugs der Inhaber*innen wird der Markt nun schweren Herzens zur Übernahme angeboten.

Es handelt sich um ein Mietobjekt. Der Vermieter zeigt großes Interesse an einem langfristigen Mietverhältnis. Die vorhandene Einrichtung (Regalierung) sowie der Warenbestand können gegen eine angemessene Abschlagszahlung übernommen werden. Dadurch ist ein nahtloser Übergang und eine durchgehende Öffnung für die Kundschaft gewährleistet.

Derzeit wird der Markt von vier Mitarbeitenden betrieben: zwei Teilzeitkräften (jeweils 30 Stunden) sowie zwei Aushilfen.

A-000915

Etablierte Kunstgalerie mit starkem Online-shop und Kundenstamm zu verkaufen
 Renommierter Kunstgalerie mit starkem Onlinevertrieb in Norddeutschland zu verkaufen

Zum Verkauf steht eine seit über 30 Jahren etablierte Kunstgalerie in Norddeutschland. Das Einzelunternehmen überzeugt durch eine hervorragende Marktposition, einen großen Stammkundenkreis und ein stark digitalisiertes Geschäftsmodell. Der Inhaber möchte das Unternehmen aus Altersgründen in neue Hände übergeben.

Details zum Geschäftsmodell

Die Galerie handelt mit kuratierter Kunst und Dekorationskunst. In den letzten Jahren wurde der Fokus erfolgreich auf den E-Commerce ausgeweitet. Der moderne und SEO-optimierte Onlineshop erwirtschaftet rund 75 Prozent des Umsatzes (ca. 470.000 Euro jährlich). Durch die Kombination aus stationärem Geschäft und Onlinevertrieb ist das Unternehmen stabil aufgestellt und besitzt weiteres Wachstumspotenzial.

Markt und Positionierung

- Über 30 Jahre Marktpräsenz mit hoher Bekanntheit
 - Umfangreiche Kundenkartei mit überregionalen Käufern
 - Attraktive Margen im Kunsthandel
 - Starke Marke in der Kunst- und Kreativszene
 - Onlinegeschäft mit Potenzial zur weiteren Skalierung
- Besonderheiten
- Lager mit aktueller Ware und vollständigem Inventar
 - Übergabe beinhaltet Shop-System, Social Media, Inventar und Prozesse
 - Eingespieltes Team kann auf Wunsch übernommen werden
 - SEO-starker Onlineauftritt mit viel organischem Traffic
 - strukturierte Einarbeitung durch den Inhaber möglich

Zielgruppe

Geeignet für Kunstliebhaber mit Unternehmerrgeist, E-Commerce-Profis, Investoren oder Unternehmer mit Interesse an der Kultur- und Kreativbranche.

Kaufpreis und Übergabe

Preisvorstellung: 420.000 Euro VB

Das Unternehmen ist übergabebereit. Eine strukturierte Einarbeitung kann angeboten werden.

Standort: Norddeutschland (genaue Angabe auf Anfrage)

Interesse?: Bei ernsthaftem Interesse senden wir gern ein ausführliches Exposé mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen, Trafficdaten und weiteren Einblicken.

A-000916

Großhandelsbetrieb zum Verkauf-Nachfolge für Bedachungs-Großhandel gesucht

Es handelt sich bei dem Unternehmen (Vertrieb/ Lieferung von Dach- und Bauwerksabdichtungsmaterialien mit eigenem Fuhrpark) um einen gut gehenden alteingesessenen und am Markt etablierten Betrieb, der aus Altersgründen der Geschäftsleitung zum Verkauf steht.

Der derzeitige Geschäftsführer steht für die Einarbeitung und Übergabe zur Verfügung. Branchenkenntnisse sind erforderlich.

A-000917

Zeitarbeitsunternehmen in der Pflegebranche

Zum Verkauf steht ein operativer Geschäftsbereich im Segment Zeitarbeit Pflege. Der Fokus liegt auf der Überlassung von Pflegefachkräften an Einrichtungen des Gesundheitswesens.

Profil:

Standort: eine Niederlassung

Externe Mitarbeiter: ca. 30 Pflegekräfte

Umsatz 2024: 1,3 Mio.

Kundenstruktur: Pflegeeinrichtungen, Seniorenheime, Beatmungskunden

Transaktionsstruktur:

- Asset Deal (Verkauf der operativen Vermögenswerte inkl. Kundenbeziehungen, Personal, Verträge etc.)
- Reibungsloser Übergabeprozess durch Unterstützung des aktuellen Managements
- Ideal für strategische Käufer oder Marktneueinsteiger mit Fokus auf Pflege und Gesundheitswesen

Nächste Schritte:

- Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung (NDA)
- Erhalt weiterer Informationen
- Abgabe eines indikativen Angebots und Abschluss eines Letter of Intent (LoI)
- Vertragliche Finalisierung (Signing & Closing)

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

A-000918

Koch- und Grillschule im Speckgürtel von Osnabrück

Übernahme einer etablierten Koch- und Grillschule mit hochwertiger Ausstattung und großem Kundenstamm.

Viele Firmenkunden konnten über die Jahre als Stammkunden für geschlossene Events gewonnen werden und in offenen Kursen begrüßen wir immer wieder Stammkunden und neue Kunden, so dass ca. 200 Kursen im Jahr stattfinden.

Sehr hochwertig eingerichtete Eventlocation für Kurse mit 10 bis 50 Gästen pro Event.

Wenn Sie selbständig auf Ihrer eigenen Bühne mit Gästen in einer anderen Art der Gastronomie arbeiten möchte, dann haben wir Ihnen dafür die Grundlage geschaffen, die Sie übernehmen können.

Die Übernahme kann nach Ihren Vorstellungen und Möglichkeiten stattfinden. Wir bieten auch gerne eine sanfte Übernahme in den nächsten 3 Jahren an und stehen bei allen Fragen und Aufgaben mit Rat und Tat zur Verfügung.

Das Unternehmen befindet sich im Speckgürtel von Osnabrück und liegt verkehrstechnisch sehr gut und trotzdem absolut idyllisch, so dass die Gäste bei Ihnen jedes Event absolut genießen können und dem normalen Alltag entfliehen.

Mitarbeiterteam, welches bereit ist weiter Teil der Koch- u. Grillschule zu sein.

Starke Partnerschaften wurden über die Jahre aufgebaut, die weitergeführt werden können.

A-000919

Lukrativer Computer-Reparaturservice in 1A-Lage Osnabrück (8 J.)

Zum Verkauf steht ein etablierter Computerreparaturservice in bester Innenstadtlage von Osnabrück. Seit 2017 löst der Fachbetrieb schnell und zuverlässig Hard- & Software-Probleme von PCs und Laptop's.

Kernzahlen (Geschäftsjahr 01.06.24 - 01.06.25)

- Umsatz 109 000 €

- Google-Rating 4,7 bei 220 Rezensionen

Standort & Ausstattung

- 48 m2 Verkaufsraum mit Werkstatt/Lager, barrierefrei

- Kaltmiete 1 600 €/Monat, Mietvertrag bis 2029

- 3 Werkplätze, umfangreiches Ersatzteillager

- POS-Kassensystem, WaWi, Shopware-Website

Leistungen:

- Hardware-Diagnose & -Reparatur - Datenrettung & Virenentfernung

- SSD/RAM-Upgrades & Gaming-PC-Builds

- Zubehör- sowie Refurbished-Geräte-Verkauf

Stärken:

1. Hohe Kundenzufriedenheit & schnelle Durchlaufzeiten (ca. 1,8 Tage)

2. Wiederkehrende Stammkunden & B2B-Kooperationen

3. Premium-Laufkundschaftslage in der Fußgängerzone

Wachstumspotenziale

- Managed-Service-Verträge für KMU -

- Webshop-Ausbau

- Schadensregulierung für Versicherer - Gaming-Segment

Verkauf & Übergabe

Kaufpreis-VB 75 000 € (Asset-Deal inkl.

Anlagevermögen & Warenbestand ca. 8 000 €).

Persönliche Einarbeitung 2 Monate, optional Beratungsvertrag bis 6 Monate.

Verkauf erfolgt ausschließlich aus beruflicher Neuorientierung - kein Sanierungsfall!

Interessiert? Besichtigung nach NDA möglich. Alle Angaben ohne Gewähr. Änderungen vorbehalten.

A-000920

Werksvertretung Biomasseheizung

Wir sind ein Handelsunternehmen in Familienbesitz geführt als GmbH & Co. KG.

Seit 2005 vertreten wir ein österreichisches Unternehmen aus dem Bereich Biomasseheizungen. Wir sind eine eingeführte

Werksvertretung mit einem festen Kundstamm an Heizungsbauern im Nord-Westen

von Niedersachsen und im nördlichen

Westfalen. Wir betreuen ca. 1000 Heizungskessel im Kundendienst und verfügen

über ein großes Ersatzteillager. Die Übernahme von 2 Kundendienstfahrzeugen

kann verhandelt werden.

Der Firmensitz wäre variabel momentan befindet er sich in 49832 Freren.

Aktuell haben wir 1 Vollzeitkraft und 1 Teilzeitkraft im Kundendienst und 1 kaufm. Leitung.

Für einen Nachfolger wäre Fachwissen aus dem Heizungsbau von Vorteil. Die Übergabe/Verkauf sollte bis Mitte nächsten Jahres

abgeschlossen sein. Während der Übergangszeit unterstützen wir den Nachfolger

im Vertrieb und im Kundendienst.

A-000921

Beratungsgesellschaft und Werbeagentur mit Fokus Wohnungswirtschaft

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung biete ich einem potenziellen Partner die Gelegenheit, die zukünftige Entwicklung und das

Wachstum in einer aktiven Rolle begleiten.

Mein Unternehmen ist besonders interessant für strategische Investoren, die den großen Beratungs- und Investitionsbedarf von sozial-orientierten Wohnungsunternehmen erkannt haben und gezielt verfolgen möchten.

Wir sind wirtschaftlich gesund und gut aufgestellt. Trotz des herausfordernden durch Zinserhöhungen, Energiepreisturbulenzen und Inflation geprägten Marktumfelds erwirtschafteten wir kontinuierlich positive Erträge. Es bestehen längerfristige Rahmenverträge, die planbare Umsätze und Erträge sicherstellen.

Der Erwerb oder eine Fusion ist insbesondere für Unternehmensberatungen, Netzwerkagenturen oder Corporate-Agenturen, sowie Publisher, Content- und PR-Agenturen interessant und attraktiv, die ihre bestehenden Aktivitäten mit einem auf die Wohnungswirtschaft und Nachhaltigkeitsthemen fokussierten Spezialdienstleister absichern, ergänzen oder als Inhouse-Abteilung integrieren möchten.

A-000922

*Onlinehandel Ebay, Amazon und Webshop.
Baumarkt-Schleifmittel*

Monatlicher Umsatz (aktuell, nur eBay): ca. 7.000 €

Arbeitsaufwand: nur ca. 5 Stunden / Woche
Marge: über 30 %

Jahresumsatz in Spitzenzeiten: 500.000 €+
Eigenmarke mit eingetragener Wort-Bild-Marke

Professionelle Amazon FBA Listings (noch vorhanden)

Eigener Shopify Shop + 4 Domains
Automatisierte ERP-Struktur (Billbee) mit Versandabwicklung

Lagerbestand netto: ca. 40.000 €

Ausstattung: Regale, Maschinen, Fotobox etc.

Lieferanten aus EU (White Label möglich)

Was du bekommst: Etabliertes Online-Business

- Aktiver Verkauf über eBay + eigener Webshop

- Amazon FBA früher betrieben, kann jederzeit reaktiviert werden (Listings bestehen noch)

- Umsatzpotenzial von über 500.000 €/Jahr
realistisch, wenn aktiv betrieben

Marke & Webauftritt

- Eingetragene Wort-Bild-Marke (Anwalt übernimmt Umschreibung)

- 4 Domains inklusive, aktuell läuft ein Shopify Webshop

- Professionelle Amazon Listings mit Ei-

genmarke → kaum Konkurrenz

Lager & Ausrüstung

- Lagerbestand ca. 40.000 € netto

- Hochwertige Ausstattung: Schwerlastregale, Palettenregale, Einschweißmaschine, Fotobox, Hubwagen etc.

Software & Automatisierung

- Vollständige Integration über ERP Billbee

- Automatischer Versandprozess (Etikett + Lieferschein)

- Versand zu 90 % per Brief → extrem geringe Versandkosten

Lieferanten & Produktion

- Langjährige Lieferantenkontakte in der EU

- Möglichkeit für White Label Produktion mit deiner Marke

- Dienstleister für Set-Verpackung vorhanden

Verkaufspreis (Verhandlungsbasis):

100.000 € (inkl. Lagerbestand, Marke, Webshop, Domains, Amazon Listings, Softwarestruktur, Maschinen & Lieferantenkontakte)

Kontakt & Besichtigung:

Gerne beantworte ich weitere Fragen oder sende dir detaillierte Zahlen & Einblicke bei ernsthaftem Interesse. Persönliche Übergabe & Einarbeitung sind nach Absprache möglich.

A-000923

Hersteller u. Händler von Mähroboter-Garagen und Dächer für Elektroladestationen

Zum Verkauf steht eine UG welche hochwertige premium Mähroboter - Garagen herstellt bzw. Wallboxdächer für Elektroautoladestationen.

Zum Verkauf steht ein komplett übergabefähiges E-Commerce-Unternehmen mit Produktion welches seit mehreren Jahren am Markt etabliert ist. Die UG produziert maßgeschneiderte, premium Mähroboter-Garagen für anspruchsvolle Kunden. Verkauft werden 2 Produktbereiche. Zum einem die Garagenherstellung und als zweites Wallboxdächer für Elektroladestationen. Beide Produkte werden nur aus hochwertigen Materialien hergestellt, wie zum Beispiel eloxiertes Aluminium, glasfaserverstärkte Plastiken, beschichtete / V2A Bleche. Auch bei geringerer Pflege halten Sie ein Leben lang. Der Bereich Wallboxdächer ist neu, jedoch soweit alles vorbereitet, dass dieser nur noch entsprechend am Markt präsentiert werden muss. (Das verkaufte Aluminium beinhaltet 2 Profilsorten, wozu es eigene Werkzeuge gibt.) Wie wird vermarktet: Der Verkauf der Produkte läuft

ausschließlich über den eigenen Webshop als auch Amazon, Hood, Ebay (Hood, Ebay aktuell nicht aktiv). Was ist automatisiert: Der Prozess ist so weit automatisiert, dass Bestellungen, Auftragsbestätigung, Lieferscheine, Rechnung, Versand bis hin zur Produktionsliste über die Plattform Billbee bearbeitet wird. Der Webshop läuft über Shopify und über das GS1 Portal haben alle Produkte eine ASIN / Barcode Nummern bekommen, in Bild und Text. Der Verpackungsabfall läuft über den Grünen Punkt wo jährlich, anhand von hinterlegten Daten, die Abfallkosten in Rechnung gestellt werden. Auch der Versand lief bis auf kurzen über ein Fulfillment Partner, der jederzeit wieder aktiviert werden kann. Was wird veräußert und Preis: Neben der eigentlichen UG mit Firmenkonto, Buchhaltung, wird ein Warenbestand an Rohware für weitere 50-100 Stück Garagen, Fertigware an Garagen 90 Stück bzw. 25 Stück Wallboxdächer, die dazugehörigen Bauanleitungen, aufgearbeitete Werbe-/Bildmaterial verkauft. (Bei Bedarf kann über den Verkauf von Maschinen gesprochen werden.) Außerdem der Webshop und deren Automatisierung mit sämtlichen Zugangsdaten. (Shopify, Amazon, Hood, Bank) Der Kaufpreis wäre 26.000Euro + Guthaben Konto. Wer wäre der richtige Käufer: Ein geeigneter Käufer wäre die Person, die sowohl handwerkliches Geschick hat, als auch Erfahrung mit dem Portal Shopify beziehungsweise Amazon... Gewisse Kenntnisse im Marketing und Vertrieb sind außerdem von Vorteil.

A-000924

Campingausrüster mit gutem Preis-Leistungs-Verhältnis (ID# 7747)

Importeur von Autodachzelten und Campingausrüstung mit 800.000 € Umsatz. Etabliert seit über 10 Jahren, gute Lieferantenbeziehungen. Immobilie kauf- oder pachtbar. Verkauf aus Altersgründen. Das Unternehmen beschäftigt sich mit dem Import einer großen Vielfalt von Autodachzelten und weiterer Campingausrüstung, insbesondere von Offroad-Produkten. Es bestehen gute und langjährige Beziehungen zu den asiatischen Lieferanten. Diese ermöglichen ein gutes Preis-Leistungs-Verhältnis, schnelle Produktentwicklungen und eine Ausweitung des Programms. Seit über 10 Jahren ist das Unternehmen am Markt tätig und hat sich einen guten Namen erarbeitet. Die Geschäftsführung wird von 2 Mitarbeitern in den Bereichen Lager und

Montage sowie durch 1 Bürokraft unterstützt. Der Kundenstamm setzt sich zumeist aus privaten Kunden, teilweise auch Großhandelskunden zusammen. Im vergangenen Geschäftsjahr wurden Umsatzerlöse von über 800.000 € erzielt. Durch eine Öffnung des Vertriebsweges für den Groß- und Einzelhandel ergibt sich weiteres Wachstumspotenzial. Die Immobilie kann erworben oder gepachtet werden. Aus Altersgründen wird ein Käufer gesucht. Ein Nachfolger sollte in erster Linie über kaufmännische Fähigkeiten verfügen. Die Geschäftsführung steht für eine strukturierte Einarbeitung nach Vereinbarung zur Verfügung.

Gesuche

G-000874

Speditions- und/oder Transportunternehmen zur Übernahme gesucht

Unser Unternehmen umfasst aktuell ca. 40 Lkw und etwas mehr als 50.000qm Lager-/Logistikfläche. In unserem Team sind ca. 100 Mitarbeiter beschäftigt.

Wir sind zur strategischen Erweiterung unserer Logistikaktivitäten auf der Suche nach guten Ergänzungen. Unser Kerngeschäft ist die Lager- und Kontraktlogistik, sowie nationale Transporte für die Lebensmittel-, Baustoff-, Möbel- und Konsumgüterindustrie.

G-000890

Suche Unternehmen zur Übernahme oder Einstieg als Teilhaber

Ich möchte mich gerne selbstständig machen und suche auf diesem Wege Kontakte zu Unternehmen, die einen Nachfolger suchen oder eine Teilhabe anbieten.

Ich bin für viele Branchen offen. Ich bin gelernter Kaufmann und arbeite seit vielen Jahren im Vertrieb mit einem kurzen Abstecher in der Seniorenbetreuungsbranche. Zudem biete ich Erfahrung in der Personalführung von ca. 70 Mitarbeitern.

G-000895

Ihr Partner, Nachfolger oder Interimsmanager mit Gestaltungsanspruch

Als Diplom-Kaufmann (51 Jahre jung) und Unternehmer mit über drei Jahrzehnten Erfahrung in der Dienstleistungsbranche habe ich eine Vielzahl erfolgreicher Projekte in Deutschland, Österreich und Spanien geleitet und dabei Umsätze im oberen zweistelligen Millionenbereich erzielt. Meine umfassende Expertise im Aufbau und in der strategischen Führung profitabler Ge-

schäftseinheiten hat es mir ermöglicht, Unternehmen selbst durch wirtschaftlich anspruchsvolle Zeiten zu steuern und langfristig nachhaltig am Markt zu positionieren. In einer meiner zentralen Führungsrollen verantwortete ich die Leitung eines fast vollständig digitalisierten Unternehmens mit über 70 Niederlassungen und rund 200 internen Mitarbeitern, das durch konsequente Zentralisierung Effizienz und Kontrolle auf allen Ebenen sicherstellte. Diese Struktur ermöglichte die präzise Steuerung und nahtlose Integration sämtlicher Geschäftsprozesse und führte zu einer optimalen Umsetzung der übergeordneten Unternehmensstrategie.

Nach dem erfolgreichen Verkauf meines Unternehmens strebe ich nun eine neue unternehmerische Gestaltungsaufgabe an – sei es als Nachfolger oder Interimsmanager, idealerweise mit der Option einer Beteiligung oder Übernahme. Mein besonderes Interesse gilt profitablen Unternehmen mit klaren Wachstumschancen: Es ist mein Ziel, auf bestehenden Erfolgen aufzubauen, ungenutzte Potenziale zu heben und das Unternehmen auf das nächste Entwicklungsniveau zu führen.

Meine Kernkompetenzen liegen in der Strategie- und Organisationsentwicklung, im Vertrieb sowie im Personal- und Marketingmanagement. In diesen Funktionsbereichen habe ich strategische Konzepte entwickelt und umgesetzt, die Unternehmen nicht nur marktfähig machten, sondern sie als führende Akteure nachhaltig positionierten. Eine klare Vertriebsorientierung und ein stringentes Personalmanagement ermöglichten es mir, operative Exzellenz zu erreichen und den Kundenwert beständig zu steigern.

Darüber hinaus verfüge ich über profunde Kenntnisse in Unternehmensgründung, Geschäftsfeldentwicklung, Markenaufbau und M&A. Als Führungspersönlichkeit lege ich besonderen Wert auf Leadership und die gezielte Förderung von Talenten, wodurch ich eine starke, werteorientierte Unternehmenskultur aufbaue und langfristige Unternehmensziele erfolgreich umsetze. Ich freue mich darauf, meine Erfahrung und meine Ideen in eine neue Gestaltungsaufgabe einzubringen und damit einen substanziellen Unterschied zu bewirken.

G-000897

Junger Ingenieur sucht Teilhabe/Nachfolge in Industrie- oder Handwerksbetrieb

Motivierter, junger Maschinenbauingenieur mit Ausbildung (technischer Modellbauer Karosserie und Produktion) und Berufserfahrung in mittelständischen sowie Großunternehmen. Aktuell studiere ich berufs begleitend Wirtschaftsingenieurwesen im Master und strebe in den nächsten 3-5 Jahren eine unternehmerische Verantwortung an – sei es durch Nachfolge oder Teilhabe. Gesucht wird ein kleiner Industrie- oder Handwerksbetrieb, in dem ich mein technisches und betriebswirtschaftliches Wissen langfristig zur erfolgreichen Weiterentwicklung einbringen kann. Über ein persönliches Gespräch, um mögliche Perspektiven einer Zusammenarbeit zu besprechen, freue ich mich sehr.

G-000898

Führungskraft mit technischem Hintergrund sucht Nachfolgeunternehmen

Abteilungsleiter (30 Mitarbeitende) aus einer Unternehmerfamilie sucht im Raum Osnabrück / Münster ein kleines bis mittelständisches Unternehmen zur Übernahme. Über mich:

- Technischer Hintergrund im Maschinenbau und Informatik
- Mehrjährige Führungserfahrung in der Industrie
- Unternehmerisch geprägt durch Herkunft aus einer Unternehmerfamilie
- Bodenständig, langfristig orientiert und regional verwurzelt

Ich suche:

- Ein etabliertes Unternehmen mit bis zu ca. 60 Mitarbeitenden
- Branche: Maschinenbau, Automatisierung, IT-nahe Dienstleistungen oder Kombinationen daraus
- Gerne mit technischem Schwerpunkt und Entwicklungspotenzial
- Nachfolge, Teilhaberschaft oder Management-Buy-in möglich

G-000899

Tiefbau Erdbau und Recyclingunternehmen gesucht

Wir möchten unser Unternehmen vergrößern und suchen ein Unternehmen aus der Region Osnabrück und Münster, welches in den Bereichen Tiefbau, Recycling, Rohrleitungsbau oder Gartenbau tätig ist. Ziel ist es, die Leistung für unseren vorhandenen Kundenstamm zu erhöhen.

G-000900

Großhandel / Dienstleistungsunternehmen

Der studierte Kaufmann mit langjähriger Erfahrung als Geschäftsführer plant die Übernahme eines seit vielen Jahren am Markt bestehenden Unternehmens, vorzugsweise im Rahmen einer Altersnachfolge und bevorzugt im Raum Weser-Ems. Es gibt keine Branchenpriorität, ein klassischer Autohandel wird aber ausgeschlossen.

Wir danken für Ihre vertrauliche Meldung auf das Inserat.

**IHK Osnabrück - Emsland -
Grafschaft Bentheim
Andrea Duhme
Neuer Graben 38
49074 Osnabrück**

**Telefon: 0541 353-327
Mail: duhme@osnabrueck.ihk.de**