Industrie- und Handelskammer
Osnabrück - Emsland - Grafschaft Bentheim

Unternehmensbörse nexxt-change:
Stand: 12.05.2025

Internetadresse: www.nexxt-change.org

Über die Inserate in dieser Börse können Kontakte zwischen Unternehmen, die einen Nachfolger oder tätigen Teilhaber suchen, und Existenzgründern hergestellt werden. Berücksichtigt wurden hier nur Angebote und Gesuche aus der Region. Wenn Sie an einem Angebot oder Gesuch interessiert sind, schreiben oder faxen Sie uns bitte unter Angabe der Chiffre-Nummer. Wir leiten Ihre Zuschrift unverzüglich an den Inserenten weiter. Wir weisen darauf hin, dass die IHK Osnabrück - Emsland - Grafschaft Bentheim als Beauftragte des Unternehmens/Inserenten eingehende Zuschriften öffnet und Vermittlungsangebote (reine Werbezuschriften) nicht weiterleitet.

Angebote

A-000873
Einzigartige Gelegenheit: Drei hochmoderne EMS-Studios im Bundle zum Verkauf!
Es handelt sich hier um 3 Studios mit über 130 Mitgliedern und ca. 250 monatlichen Check-Ins. Die Studios können einzeln oder gemeinsam gekauft werden.
Im Kaufpreis enthalten sind die EMS-Ausstattung wie z.B. die zwei Trainingsgeräte der Marke xbody, die Trainingsanzüge in verschiedenen Größen (mehrfach vorhanden), eine Körperanalysewaage der Marke
InBody sowie weiteres Fitnesszubehör, Trainings-Unterwäsche und Handtücher etc.
Studio 1: 60.000€, Gesamtfläche 115qm
Studio 2: 35.000€, Gesamtfläche 80qm
Studio 3: 35.000€, Gesamtfläche 103qm

A-000883
Mittelständischer Speditionsbetrieb mit Immobilien zu verkaufen
Mittelständischer Speditionsbetrieb mit eigenem Fuhrpark, Bürogebäuden, Kühl-/ Tiefkühllager und Werkstatt in D-49584 Fürstenau zu verkaufen.
Das Unternehmen hat sich gut am Markt etabliert und besteht seit 40 Jahren.
Die Kundenbeziehungen sind überwiegend langjährig gewachsen und zuverlässig. Schwerpunktmäßig werden Schüttgütertransporte, Transporte mit offenem Trailer/ Mitnahmestapler und Kühltransporte durchgeführt. Die Betriebsfläche umfasst ca. 8.096 m². Eine Erweiterungsfläche von 12.072 m² ist vorhanden. Die auf den Grundstücken befindlichen Immobilien werden mitverkauft:
Bürogebäude: Erdgeschoss: 3 Büros mit 5 Bildschirmarbeitsplätzen, Besprechungsraum mit Teeküche für 20 Personen Aktenlager mit IT-Strukturen (Server, Kameras, etc.), Herren- / Damen-WC Waschraum, diverse Abstellräumlichkeiten
Obergeschoss: Betriebswohnung (renoviert: 2024, ca. 120 m²): Flur, Küche, Wohnzimmer, Badezimmer, Gäste-WC mit Dusche, 2 Schlafzimmer, großzügiger Balkon
Anliegendes Tiefkühlhaus (vermietet) Frischebereich ca. 100 Pal., Tiefkühlbereich ca. 350 Pal. (Einfahrregale) mit Wärmerückgewinnung und 2 LKW-Laderampen
Werkstatthalle 2 Büros, 2 große Hallenbereiche, Bosch Bremsenprüfstand (neueste Technik) Dekra Prüfstützpunkt, Werkstattgrube, Werkzeug/ Ersatzteillager zweigeschossig Tankanlage 40.000 Liter Diesel Tank mit modernem Tankautomat, 4.500 Liter Ad Blue, Waschbereich für LKW-Fahrzeuge. Extras: Großzügig geteerte Einfahrt mit Beleuchtung, Geländebeleuchtung ausschließlich mit LED-Lampen, vollständige Grundstückseinfriedung mit elektrischer Toranlage im Einfahrbereich, große Wendemöglichkeit für LKW, diverse LKW-Parkplätze mit 32A Stromanschlüssen, Ölabscheider, Tropfkörperanlage, Kameraüberwachung, Photovoltaikanlage (90 KW-Pik) mit 33 KW Speicher, Transformator (400 KVA-Mittelspannung) Wallboxen für E-Fahrzeuge, Wärmepumpe
Lage: An der B-214 in der Region Osnabrück-Emsland (Niedersachsen)
27 KM bis Lingen-Ems, 44 KM bis Osnabrück, 32 KM zu A1, 34 KM A30 u 36 KM zur A31. Übergabe: Nach Absprache
Besonderheit: Optional stehen dem Käufer (gegen Aufpreis) folgende Möglichkeiten zur Verfügung:
Zweifamilienhaus mit ca. 700 m² Grundstück und diversen Nebengebäuden
Großzügiges Einfamilienhaus mit ca. 4.305 m² Grundstück, Reitanlage mit Stallung (ca. 10.060 m²) direkt am Haus.
Kaufpreis auf Anfrage

A-000884

Altersnachfolge für zentrales Kosmetikstudio in Osnabrück gesucht

Ich suche für mein Kosmetikstudio im Zentrum von Osnabrück mit entsprechenden Stammkunden aus Altersgründen eine/n interessierte/n Nachfolger/in. Das Studio besteht seit mehreren Jahren und befindet sich in zentraler Lage und hat Parkmöglichkeiten in unmittelbarer Nähe. Die angemieteten Räume sind gut ausgestattet und haben eine Größe von 75 m² auf 2 Etagen (Erdgeschoss und Untergeschoss).
Räumlich beinhaltet das Studio einen Verkaufs- und Wartebereich, 1 Kabine mit Diodenlaser für Haarentfernung, 2 Kabinen für Gesichtsbehandlungen mit 2 Behandlungsstühlen, 1 Raum für Fußpflege, Maniküre und Zahnbleeching, 1 Toilette, kleine Küche mit Aufenthaltsraum und einen kleinen Lagerraum. Das Kosmetikinstitut bietet klassische Kosmetikbehandlungen mit Naturkosmetik an, sowie apparative Kosmetik (Facelifting mit HIFU, Ultraschall, Haarentfernung, Microdermabrasion, Permanent Makeup etc.). Folgende Geräte können mit übernommen werden: Gerät mit Reinigungsbürste, Dampfgerät, Vergrößerung mit Lampe, Ultraschallgerät, Micro Dermabrasion Gerät, Diodenlaser für Haarentfernung, 2 Permanent Makeup Geräte, HIFU-Behandlungsgerät.

A-000887

Familiengeführtes, hochprofitables Küchenstudio

Das Küchenstudio konnte sich seit seiner Gründung durch den jetzigen Inhaber hervorragend im Einzugsgebiet als Fachgeschäft für Markenküchen im mittleren Genre etablieren und soll nun aus Altersgründen verkauft werden.
Auf einer kleinen, aber für ein Küchenstudio bestens geeigneten Ausstellungsfläche von 150 qm werden weit überdurchschnittliche Flächenleistungen erreicht, die zusammen mit niedrigen Gesamtkosten ein großzügiges Geschäftsführer-Gehalt (GmbH) und darüber hinaus signifikante Gewinne ermöglichen. Der Betrieb steht aus betriebswirtschaftlicher Sicht absolut krisenfest da. Grundlage des Erfolges ist eine extrem hohe Kundenzufriedenheit mit hoher Weiterempfehlung.
Der Standort liegt nahe eines Oberzentrums, kann sich aber aufgrund seines hervorragenden Einzelhandelsbesatzes nicht nur gut behaupten, sondern hat sich zusammen mit dem Nachbarort aufgrund des guten Angebotes als echte Möbeldestination entwickelt.
Außer dem Unternehmer sind noch 1,5 Personen im Verkauf und 3 eigene Monteure tätig (jeweils auf Vollzeit gerechnet), alle schon seit langem im Unternehmen. Sie sind bereit, weiter im Betrieb zu bleiben und garantieren Kontinuität.
Das Küchenstudio ist Mitglied in einem renommierten Einkaufsverband und verfügt über langjährige Beziehungen zu den Lieferanten.
Umsatz: ca. 1,5 Mio € (netto)
Verkaufsfläche: 150 qm
Mitarbeiter: 4,5 (FTE)

A-000892

Softwareentwicklung mit innovativen Projekten und Kundenstamm

Softwareunternehmen mit Standardsoftware zu verkaufen, standortunabhängig verlagerbar. Hoher Anteil an langjährigen Stammkunden. Aus persönlichen Gründen möchten wir unsere Software-GmbH veräußern. Das Unternehmen ist seit über 20 Jahren am Markt und in der spezifischen Branche gut bekannt. Der überwiegend langjährige Kundenstamm sitzt in der Hauptsache in Deutschland und in geringem Umfang im angrenzenden Ausland. Das Unternehmen verfügt über zwei Entwickler und laufende Entwicklungsprojekte mit hohem Innovationsgrad. Ein standortunabhängiger Betrieb ist möglich. Die aktuelle Immobilie ist gemietet. Eine begleitete Übernahme und begrenzte Mitarbeit durch den derzeitigen Geschäftsführer ist vorstellbar.

A-000893

Online-Getränkehandel aus Osnabrück mit 2.700 Kundendaten

Verkaufe meinen Online-Getränkehandel (3 Jahre alt, 2.700 Kunden) mit bewährtem Konzept, Marke, Website, Software, einem Transporter und Leasingübernahme eines zweiten.
Aus zeitlichen Gründen biete ich meinen Online-Getränkehandel zum Verkauf an. Die Firma ist seit drei Jahren am Markt und hat bereits 2.700 zufriedene Kunden in Osnabrück und Umgebung. Das Konzept hat sich bewährt und gewinnt täglich 2-3 neue Kunden. Wir arbeiten eng mit einem etablierten Getränkeunternehmen zusammen, das als unser Hauptlieferant und Lager dient. Da wir uns auf die Kundengewinnung konzentriert haben, haben wir noch kein eigenes Lager. In den letzten Jahren haben

wir erhebliche Investitionen in Marketing getätigt, um unsere Marke in Osnabrück und der umliegenden Region aufzubauen. Ich betreibe zudem ein zweites Unternehmen im Eventbereich, das aktuell stark wächst. Leider muss ich mich nun für eines der beiden Projekte entscheiden. Meine Leidenschaft liegt seit über 20 Jahren in der Eventbranche, aber ich möchte sicherstellen, dass mein Getränkegeschäft in gute Hände kommt – es wurde mit viel Engagement und Liebe zum Detail aufgebaut. Das Unternehmen wird als Einzelunternehmen verkauft und umfasst: das bewährte Konzept, die Marke, die Website und die Software, einschließlich aller Kundendaten. Zudem sind ein Transporter sowie die Übernahme eines zweiten Transporters im Leasing enthalten. Ich freue mich darauf, dieses Projekt an jemanden weiterzugeben, der die Vision teilt und bereit ist, das Unternehmen weiterzuentwickeln.

A-000894

Gartenpflege und -bau Unternehmen aus Osnabrück zu verkaufen

Zum Verkauf steht ein profitables Galabau- und Gartenpflegeunternehmen aus Osnabrück. Aktuell im Nebenerwerb, aus Zeitgründen abzugeben. Vielfältige Kunden von Privat bis Gewerbe. Das zum Verkauf stehende Unternehmen wurde Ende 2022 durch mich neben meinem Studium gegründet. Seitdem ist die Zahl der Kunden kontinuierlich gewachsen. Es werden Arbeiten aus den Bereichen Gartenpflege, Gartenbau und Gartenplanung übernommen, wobei Pflege aktuell den größten Teil einnimmt. Darüber hinaus gibt es allerdings auch in regelmäßigen Abständen Anfragen zu kleineren Bau- und Planungsleistungen. Hierbei ist der Anspruch und die aktuelle Marktpositionierung sich durch ein gutes Auftreten und fachkundige Ausführung von klassischen Hausmeisterdiensten abzuheben. Der Kundenstamm besteht mittlerweile aus knapp 60 Kunden, die in unterschiedlichen Intervallen bearbeitet werden. Somit bietet dieser einen zeitlich Gestaltungsspielraum und kann gut an individuelle Bedürfnisse angepasst werden. Da ich das Unternehmen im Nebenerwerb zum Studium betreibe ist die aktuelle Kapazität an Kunden begrenzt, wodurch ich mittlerweile gezwungen bin, neuen Kunden abzusagen. Die Kundenanfragen werden über verschiedene Kanäle, wie verschiedene Kleinanzeigen, die eigene Webseite oder die aktive Weiterempfehlung von bestehenden Kund:innen generiert. Hier besteht starkes Potenzial den Umsatz durch die Ausweitung der Kundenbasis und aktive Ansprache zu erhöhen und die Preise bei neuen Kunden weiter anzupassen. Eine Kapazitätserweiterung ist außerdem durch weiteres Einbeziehen von Mitarbeitern möglich. Es besteht bereits ein Portfolio aus einigen Studierenden, die bereits vereinzelt unterstützen oder Interesse an einer Tätigkeit auf Minijobbasis hätten. Die in den letzten Jahren erwirtschafteten Überschüsse wurden zum Großteil in diverse Maschinen und Geräte reinvestiert, wodurch jedes Jahr weitere Dienstleistungen angeboten werden konnten und die bestehenden Tätigkeiten besser bearbeitet werden konnten. Die Geräte stehen in einem von außen gut zugänglichen Lagercontainer, der zu einem guten Preis gemietet ist. Im Umfeld des Containers gibt es viele Parkplätze, um ein Auto oder Anhänger ohne Probleme parken zu können. Außerdem ist der aktuelle Maschinenhändler in der Nähe, wodurch Fragen und kleine Reparaturen direkt vor Ort getätigt werden können. Neben den Maschinen hat sich über die Zeit ein gutes Netzwerk an vertrauenswürdigen Händlern für Produkte wie Stauden- und Gehölze, Rollrasen und Produkte wie Pflanzerde und verschiedene Mulche und Arbeitskleidung etabliert. Dieses Netzwerk kann für einen reibungslosen Start direkt weiter benutzt werden. Mein Studium dem Ende neigt und somit auch meine Zeit in Osnabrück, sodass ich den Betrieb mit seiner Kundenbasis und dem aufgebauten Netzwerk weitergeben möchte. Dadurch, dass ein guter Übergang der Kunden in meinem Interesse ist, wäre eine Einarbeitung auf Wunsch auch gerne ausführlich gut möglich. Somit sind auch grundlegende Kenntnisse völlig ausreichend, der Rest kann sich mit eigenem Interesse und Neugier angeeignet werden. Eine Übernahme bietet sich für alle an, die sich ein eigenes Gewerbe aufbauen möchten und nicht von Null anfangen wollen oder um sein eigenes Unternehmen wachsen zu lassen.

A-000896

Fachgeschäft für Kaminöfen und Schornsteine mit E-Commerce

Das Fachunternehmen beschäftigt sich mit dem Verkauf und der Montage von Kaminöfen, Schornsteinen und Zubehör.
Das Unternehmen befindet sich in Niedersachen in einer strategisch günstigen Lage, direkt an der Autobahn. Das moderne Ge-

bäude des stationären Handels mit Büro und Lagerfläche erstreckt sich auf ca. 500 m². Parkflächen sind ausreichend vorhanden.Alle Räumlichkeiten sind neuwertig, die gesamte technische Ausstattung ist modern und digital.Zu den Highlights gehören eine starke Marktpräsenz mit sehr guter Reputation, sowie einer langjährigen starken Onlinepräsenz. Ebenso verfügt das Unternehmen über langjährig sehr gut gepflegte Kontakte zu starken Fachhandels Marken.
Alle Personalstellen (Funktionen) sind hervorragend mit zuverlässigen Mitarbeitern besetzt (Verkauf, Montage, Lager, Back-Office und Marketing). Die Nachfolge erfolgt altersbedingt. Ein gleitender Übergang und eine Einarbeitung durch den jetzigen Inhaber sind möglich. Verkauft wird das komplette Unternehmen incl. aller Namensrechte. Interessierte Käufer, die in ein erfolgreiches und bewährtes Geschäftsmodell investieren möchten, sind herzlich eingeladen weitere Informationen anzufordern. Diskretion wird selbstverständlich zugesichert.
Angeboten wird die Nachfolge für ein etabliertes Fachhandelsunternehmen im Bereich Kaminöfen, Schornsteine und Zubehör. Das Unternehmen besteht seit über 20 Jahren und kombiniert erfolgreich stationären Handel mit einem florierenden Online-Shop.

A-000898
Top Café / Bistro in Osnabrück - Seltene Gelegenheit
Am Fuß des Westerbergs und unmittelbar am Wissenschaftspark, mit mehr als 3000 Beschäftigten gelegen, hat sich das Geschäft in den mehr 5 Jahren solide etabliert. Neben dem normalen täglichen Cafégeschäft gibt es zusätzlich ein stabiles Mittags- und Abendgeschäft.
Die Ausstattung mit Naturmooswand und Bibliothek sowie wechselnden Kunstausstellungen ist in Osnabrück einmalig. Gäste, die einmal da waren, kommen immer wieder.

A-000904
Unternehmen zu verkaufen: Einzelhandel mit Zäunen und weiteres
Standort: Landkreis Osnabrück
Gründungsjahr: 2004, seit 2017 Handel mit Zäunen etc.
Rechtsform: GbR
Mitarbeiteranzahl: 4
Wir bieten unser etabliertes Unternehmen im Bereich Einzelhandel zum Verkauf an. Seit 2017 sind wir erfolgreich im Markt tätig und haben uns durch eine starke Marktpräsens einen ausgezeichneten Ruf erarbeitet.
Highlights:
Produktportfolio: Gartentore- und Pforten nach Maß, Gartenzäune, Wildzäune, Bauzäune, Terrassenüberdachungen, Gartenhäuser und Zubehör.
Online-Präsenz: Onlineshop, Ebay, Kleinanzeigen und Amazon
Lieferanten und Partner: Kontakte zu Lieferanten und Spediteuren in ganz Polen und Deutschland
Besondere Stärken: Tore nach Maß und hohes Wachstumspotential
Grund für den Verkauf:
Wir haben uns entschieden, das Unternehmen zu verkaufen, um uns beruflich neu zu orientieren und suchen einen engagierten Käufer, der unser Geschäft weiterführen und ausbauen möchte.
Verkaufspreis: Verhandlungssache
Übergabemodalitäten: Vollständige Übernahme
Verfügbarkeit: Sofort
Wir freuen uns auf Ihre Anfrage und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

A-000906
Blumen-bzw. Floristikgeschäft sucht Nachfolger zur Übernahme
Das Geschäft wird seit vielen Jahren vom Inhaber in Osnabrück liebevoll geführt und hat über die Jahre einen großen Kundenstamm aufgebaut.
Die Lage des Geschäfts hat eine gute Verkehrsanbindung-Parkplätze sind vorhanden
Im Angebot sind Blumen Arrangements-Brautfloristik-Trauerfloristik sowie Dekoartikel. Das Geschäft verfügt über eine Verkaufsfläche von ca. 60 qm und eine Außenfläche von ca. 40 qm. Der Warenbestand bzw. Einrichtung kann übernommen werden - somit wäre ein direkter Start möglich.
Eine Einarbeit kann ebenfalls erfolgen einschließlich einer Übergangszeit

A-000907
Unternehmen zu verkaufen: Containerhandel (Bürocontainer, Tinyhäuser, etc.)
Standort: Landkreis Osnabrück;
Gründungsjahr: 2022;
Rechtsform: GmbH;
Mitarbeiteranzahl: 4
Wir bieten unser etabliertes Unternehmen im Bereich Containerhandel zum Verkauf an. Seit 2022 sind wir im Markt tätig und haben uns durch unser Nischenprodukt einen ausgezeichneten Ruf erarbeitet.
Highlights: Produktportfolio: Wohn- und

Bürocontainer nach Wunsch Online-Präsenz: Ebay, Kleinanzeigen und eigene Webseite Lieferanten und Partner: Besten Lieferanten aus Polen Besondere Stärken: Nischenmarkt, hohes Wachstumspotential Grund für den Verkauf: Das Unternehmen befindet sich aktuell kurz vor einem Insolvenzverfahren. Wir haben uns dennoch entschieden, das Geschäft zum Verkauf anzubieten, um einem engagierten Käufer die Möglichkeit zu geben, das Potenzial des Unternehmens zu nutzen und es in eine erfolgreiche Zukunft zu führen. Trotz der aktuellen Situation besteht erhebliches Wachstumspotenzial, insbesondere durch etablierte Lieferantenbeziehungen und einzigartige Marktposition. Verkaufspreis: Verhandlungssache Übergabemodalitäten: vollständige Übernahme Verfügbarkeit: Sofort, dringend Wir freuen uns auf Ihre Anfrage und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

A-000909
Produktionsbetrieb von Parkmobiliar aus Altersgründen abzugeben
Wir sind ein Produktionsbetrieb zur Herstellung hochwertiger Außenmöblierungen.
Zu großen Teilen handelt es sich um maßgeschneiderte Lösungen, die nach Architektenentwürfen konstruiert und gebaut werden.
Hierfür halten wir:
- drei Konstrukteure
- sieben Metallbauer
- sechs Tischler
vor.
Unsere Fertigungsschwerpunkte sind:
- Außenmöblierungen aus Stahl, Holz und verschiedenen Kunststoffen
- Fitnessgeräte für Senioren
- Spielplatzgeräte

A-000911
Maschinen- und Metallbauunternehmen aus Altersgründen abzugeben
Wir sind seit fast 25 Jahren primär in der Lackierindustrie für die Automotive-Branche tätig: von Lackieraufnahmen, über Montagevorrichtungen, bis zu Transportwagen und Fließbändern.
Außerdem entwickeln und fertigen wir im Maschinenbau Lösungen für die Oberflächentechnik, aber auch für andere Branchen.
- eigene Entwicklungsabteilung
- fast ausschließlich B2B Kunden, deutschlandweit
- Kontakte ins europäische Ausland vorhanden
- gültige QM- Zertifizierung nach DIN ISO 9001
- nächste Autobahnanbindung ca. 20km entfernt
- ca. 2300m² Produktionsfläche, ca. 150m² Bürofläche
- langfristiger Mietvertrag besteht, bei Wunsch kann die Immobilie gekauft werden
- Ausbildungsbetrieb für Konstruktionsmechaniker*in, Technische/r Produktdesigner*in, Industriekauffrau/-man mit entsprechenden Ausbildern
Der Übergabeprozess kann jederzeit starten. Der geschäftsführende Gesellschafter wird sich innerhalb der nächsten Jahre aus dem operativen Geschäft zurückziehen, bleibt aber bis zur vollständigen Übergabe als Ansprechperson oder Berater bestehen. Spätestens nach sechs Jahren soll der Übergabeprozess abgeschlossen sein.

A-000913
Moderner Salon zum 01.08.25 abzugeben
Seit 20 Jahren inhabergeführt - mit einen gut situierten Kundenstamm (25-60 Jahre), 3 Mitarbeiter, davon 1 Meister und 1 Auszubildender (2.Lj.).

Der Salon verfügt über 3 Damen- und 2 Barberbedienplätze sowie 2 Waschsessel auf ca. 65 qm. Räume sind gemietet.
Gerne unterstütze ich bei der Einarbeitung in bisherige Betriebsabläufe und Einführung in das umfassende Kassenprogramm.
Optional nur Übernahme des Inventars.

A-000914
Seit 25 Jahren erfolgreich – Etablierter Fachmarkt im Landkreis Osnabrück sucht Nachfolge
Am 11. Februar 2000 eröffnete das „Grüne Warenhaus“ im Südwesten des Landkreises Osnabrück in Niedersachsen (Ort mit ca. 7.000 Einwohnern) seine Türen. Auf einer Innenfläche von rund 500 m² bietet der Fachmarkt ein vielfältiges Sortiment für Gartenpflege, Tierfutter sowie Zubehör für Haus- und Kleintiere. Eine zusätzliche Freifläche von ca. 200 m² eignet sich ideal für den Verkauf von Blumen, Erden und saisonalen Artikeln.
Das Angebot wird ergänzt durch ein ausgewähltes Sortiment an Angel-, Jagd- und Reitbedarf sowie funktionaler Freizeit- und Arbeitsbekleidung. Auch eine kleine Auswahl an dekorativen Artikeln und Lebensmitteln gehört zum Sortiment.
Seit einem Vierteljahrhundert wird der Markt

erfolgreich am selben Standort betrieben und verfügt über eine treue Stammkundschaft.
Aufgrund des altersbedingten Rückzugs der Inhaber*innen wird der Markt nun schweren Herzens zur Übernahme angeboten.
Es handelt sich um ein Mietobjekt. Der Vermieter zeigt großes Interesse an einem langfristigen Mietverhältnis. Die vorhandene Einrichtung (Regalierung) sowie der Warenbestand können gegen eine angemessene Abschlagszahlung übernommen werden. Dadurch ist ein nahtloser Übergang und eine durchgehende Öffnung für die Kundschaft gewährleistet.
Derzeit wird der Markt von vier Mitarbeitenden betrieben: zwei Teilzeitkräften (jeweils 30 Stunden) sowie zwei Aushilfen.

Gesuche

G-000874
Speditions- und/oder Transportunternehmen zur Übernahme gesucht
Unser Unternehmen umfasst aktuell ca. 40 Lkw und etwas mehr als 50.000qm Lager-/Logistikfläche. In unserem Team sind ca. 100 Mitarbeiter beschäftigt.
Wir sind zur strategischen Erweiterung unserer Logistikaktivitäten auf der Suche nach guten Ergänzungen. Unser Kerngeschäft ist die Lager- und Kontraktlogistik, sowie nationale Transporte für die Lebensmittel-, Baustoff-, Möbel- und Konsumgüterindustrie.

G-000881
Erfahrener Jungunternehmer bietet stabile Zukunft für Ihr Lebenswerk
Als versierter Experte in der Unternehmensführung und mit einem soliden Hintergrund im Management suche ich nach Unternehmen, die bereit für den nächsten Schritt sind. Mit einer reichen Erfahrung in der Umsetzung von Wachstumsstrategien und der digitalen Transformation biete ich eine sichere und prosperierende Zukunft für Ihr Unternehmen. Mein Ansatz würdigt die Arbeit, die Sie in Ihr Lebenswerk gesteckt haben, und zielt darauf ab, dieses mit Respekt, Integrität und einer zukunftsorientierten Vision weiterzuführen.
Was biete ich? Eine Kombination aus bewährten Strategien und innovativem Denken, um Ihr Unternehmen erfolgreich in die Zukunft zu führen. Ich verfüge über tiefgreifende Kenntnisse in der Verbesserung von Kundenbeziehungen, Finanzmanagement und der Steigerung der Markenpräsenz.
Mein Ziel ist es, das von Ihnen aufgebaute Erbe zu bewahren und gleichzeitig neue Wege für Wachstum und Erfolg zu erschließen.
Wer kommt in Frage?
Unternehmen, die einen erfahrenen Partner suchen, um eine nahtlose und respektvolle Übergabe zu gewährleisten. Ich spreche insbesondere Unternehmenseigentümer an, die nach jahrzehntelanger harter Arbeit bereit sind, ihr Unternehmen in vertrauenswürdige Hände zu legen.
Wie soll die Übergabe ablaufen?
Mit einem klaren Fokus auf eine faire und transparente Abwicklung, die den nahtlosen Übergang des Unternehmens sicherstellt. Mein Ansatz ist es, einen Prozess zu gestalten, der sowohl Ihren Bedürfnissen als auch denen des Unternehmens gerecht wird, um eine stabile Zukunft zu sichern.
Wann bin ich verfügbar?
Ich stehe bereit, um zeitnah und flexibel Gespräche zu beginnen, mit dem Ziel, eine Übereinkunft zu finden, die eine reibungslose Übergabe innerhalb der nächsten Monate ermöglicht. Wo suche ich?
Mein Hauptinteresse liegt im deutschsprachigen Raum, doch bin ich auch offen für Unternehmen, die außerhalb dieses Gebietes ein außergewöhnliches Potential zeigen. Durch meine fundierte Ausbildung und Weiterbildung in den Bereichen Betriebswirtschaft und Unternehmensführung, kombiniert mit meiner praktischen Erfahrung in verschiedenen Führungsrollen, bin ich bestens darauf vorbereitet, Ihr Unternehmen durch Veränderungsprozesse zu leiten.
Mein Engagement in der Gemeinschaft und mein Verständnis für die Bedeutung von sozialer Verantwortung spiegeln meine Werte und den Respekt wider, den ich Ihrem Lebenswerk entgegenbringe.
Wenn Sie einen verantwortungsvollen und erfahrenen Nachfolger für Ihr Unternehmen suchen, der es mit Sorgfalt und strategischem Weitblick in eine sichere Zukunft führt, lade ich Sie herzlich ein, sich zu melden. Zusammen können wir einen reibungslosen Übergang gestalten, der Ihr Unternehmen ehrt und für zukünftige Generationen sichert.

G-000889
Erfahrener Dipl.-Kaufmann & Master in Management sucht Unternehmen zur Übernahme.
Nach 13 Jahren in einem großen Unternehmen, möchte ich mein Fachwissen so-

wie meine Praxiserfahrung in die Führung eines eigenen Unternehmens einbringen. Mein Ziel ist es, ein Unternehmen mit solidem Fundament weiterzuführen und dessen nachhaltigen Erfolg zu sichern. Ein Eigenkapitalnachweis zur Absicherung der Übernahme kann selbstverständlich erbracht werden.
Ich suche ein etabliertes Unternehmen, das eine Nachfolge benötigt und dessen Fortbestand mir anvertraut werden kann. Mit fundierten Kenntnissen in den Bereichen Finanzen, Controlling, Unternehmensstrategie und Personalführung bringe ich die idealen Voraussetzungen mit, um Ihr Unternehmen erfolgreich weiterzuführen und zukunftssicher zu machen.
Falls Sie eine Nachfolge für Ihr Unternehmen suchen und an einer vertrauensvollen und kompetenten Übergabe interessiert sind, freue ich mich auf Ihre Kontaktaufnahme.

G-000890
Suche Unternehmen zur Übernahme oder Einstieg als Teilhaber
Ich möchte mich gerne selbstständig machen und suche auf diesem Wege Kontakte zu Unternehmen, die einen Nachfolger suchen oder eine Teilhabe anbieten.
Ich bin für viele Branchen offen. Ich bin gelernter Kaufmann und arbeite seit vielen Jahren im Vertrieb mit einem kurzen Abstecher in der Seniorenbetreuungsbranche. Zudem biete ich Erfahrung in der Personalführung von ca. 70 Mitarbeitern.

G-000895
Ihr Partner, Nachfolger oder Interimsmanager mit Gestaltungsanspruch
Als Diplom-Kaufmann (51 Jahre jung) und Unternehmer mit über drei Jahrzehnten Erfahrung in der Dienstleistungsbranche habe ich eine Vielzahl erfolgreicher Projekte in Deutschland, Österreich und Spanien geleitet und dabei Umsätze im oberen zweistelligen Millionenbereich erzielt. Meine umfassende Expertise im Aufbau und in der strategischen Führung profitabler Geschäftseinheiten hat es mir ermöglicht, Unternehmen selbst durch wirtschaftlich anspruchsvolle Zeiten zu steuern und langfristig nachhaltig am Markt zu positionieren.
In einer meiner zentralen Führungsrollen verantwortete ich die Leitung eines fast vollständig digitalisierten Unternehmens mit über 70 Niederlassungen und rund 200 internen Mitarbeitern, das durch konsequente Zentralisierung Effizienz und Kontrolle auf allen Ebenen sicherstellte. Diese Struktur ermöglichte die präzise Steuerung und nahtlose Integration sämtlicher Geschäftsprozesse und führte zu einer optimalen Umsetzung der übergeordneten Unternehmensstrategie.
Nach dem erfolgreichen Verkauf meines Unternehmens strebe ich nun eine neue unternehmerischen Gestaltungsaufgabe an – sei es als Nachfolger oder Interimsmanager, idealerweise mit der Option einer Beteiligung oder Übernahme. Mein besonderes Interesse gilt profitablen Unternehmen mit klaren Wachstumschancen: Es ist mein Ziel, auf bestehenden Erfolgen aufzubauen, ungenutzte Potenziale zu heben und das Unternehmen auf das nächste Entwicklungsniveau zu führen.
Meine Kernkompetenzen liegen in der Strategie- und Organisationsentwicklung, im Vertrieb sowie im Personal- und Marketingmanagement. In diesen Funktionsbereichen habe ich strategische Konzepte entwickelt und umgesetzt, die Unternehmen nicht nur marktfähig machten, sondern sie als führende Akteure nachhaltig positionierten. Eine klare Vertriebsorientierung und ein stringentes Personalmanagement ermöglichten es mir, operative Exzellenz zu erreichen und den Kundenwert beständig zu steigern.
Darüber hinaus verfüge ich über profunde Kenntnisse in Unternehmensgründung, Geschäftsfeldentwicklung, Markenaufbau und M&A. Als Führungspersönlichkeit lege ich besonderen Wert auf Leadership und die gezielte Förderung von Talenten, wodurch ich eine starke, werteorientierte Unternehmenskultur aufbaue und langfristige Unternehmensziele erfolgreich umsetze. Ich freue mich darauf, meine Erfahrung und meine Ideen in eine neue Gestaltungsaufgabe einzubringen und damit einen substanziellen Unterschied zu bewirken.

G-000897
Junger Ingenieur sucht Teilhabe/Nachfolge in Industrie- oder Handwerksbetrieb
Motivierter, junger Maschinenbauingenieur mit Ausbildung (technischer Modellbauer Karosserie und Produktion) und Berufserfahrung in mittelständischen sowie Großunternehmen. Aktuell studiere ich berufsbegleitend Wirtschaftsingenieurwesen im Master und strebe in den nächsten 3-5 Jahren eine unternehmerische Verantwortung an – sei es durch Nachfolge oder Teilhabe. Gesucht wird ein kleiner Industrie- oder Handwerksbetrieb, in dem ich mein techni-

sches und betriebswirtschaftliches Wissen langfristig zur erfolgreichen Weiterentwicklung einbringen kann. Über ein persönliches Gespräch, um mögliche Perspektiven einer Zusammenarbeit zu besprechen, freue ich mich sehr.

IHK Osnabrück - Emsland -
Grafschaft Bentheim
Anja Mota Neves
Neuer Graben 38
49074 Osnabrück

Telefon: 0541 353-311
Mail: a.motaneves@osnabrueck.ihk.de