

Einladung zum Seminar

Vertrieb in internationalen Märkten



Dienstag,

06. Juni 2023

09.00 bis 17.00 Uhr



IHK Hannover

Schiffgraben 49

30175 Hannover

Viele Unternehmen schöpfen ihre Potentiale im Ausland bei weitem nicht aus. Insbesondere bei der Zusammenarbeit mit externen Vertriebspartnern bleiben die Umsatzerfolge oftmals weit hinter den Erwartungen zurück. Die Ursachen liegen häufig in unpräzisen Vereinbarungen, mangelnder Kommunikation und fehlenden Steuerungsinstrumenten.

In diesem Seminar werden sowohl die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Vertriebssteuerung, als auch die Werkzeuge für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit den Vertriebspartnern vermittelt.

Im Einzelnen beschäftigt sich das Seminar mit folgenden Themen:

- Rahmenbedingungen für den Aufbau von Auslandsgeschäften
- Anforderungen an Vertrieb und Marketing im internationalen Geschäft
- Alternative Vertriebssysteme im Ausland
- Die Bedeutung von Reisenden, Handelsvertretern und Distributoren im Ausland
- Anforderungsprofile für die qualifizierte Suche von Handelsvertretern und Distributoren
- Unterschiedliche Möglichkeiten für eine erfolgreiche Suche von Handelsvertretern und Distributoren
- Kriterien einer qualifizierten Auswahl
- Anforderungen an eine wirkungsvolle Einarbeitung im Unternehmen
- Notwendige Einzelmaßnahmen für eine erfolgsorientierte Zusammenarbeit
- Erforderliche Schritte für eine Optimierung der Zusammenarbeit
- Vertragsgestaltung mit ausländischen Vertriebspartnern
- Literaturhinweise / weitere Informationen