

Premium Coach Ausbildung



■ Personal Coach (IHK)

Systemischer / Business Coach (EBE)

NLP Practitioner (IN)

NLP 2.0 wissenschaftlich & psychologisch (VCTG)

Psychologischer Berater (VCTG) (**optional)

Mental Coach (VCTG) (**optional)

Supervisionscoach (VCTG) (**optional)

powered by Prof. (UCN) Dr. Christian Hanisch



Premium Coach Ausbildung: Qualifikation und Kompetenz mit IHK-Zertifikat

Ihre Qualifikation zum Premium Coach im Business und im Psychologischen:

- Personal Coach (IHK) / Certified Business Personal Coach (CCI)
- Systemischer / Business Coach (EBE)
- NLP Practitioner (IN)
- NLP 2.0 wissenschaftlich & psychologisch (VCTG)
- Psychologischer Berater (VCTG) (**optional)
- Mental Coach (VCTG) (**optional)
- Supervisionscoach (VCTG) (**optional)

Unsere Kurse werden sowohl nach den Lehrinhalten des NLP (IN) als auch nach den Inhalten des NLP 2.0 (VCTG) durchgeführt und zertifiziert.

Die EUROPEAN Business-Ecademy ist AZAV-zertifiziert und ein staatlich anerkannter Bildungsträger!

Ihr persönlicher Nutzen

- ✓ Sprung nach vorne in Ihrer Persönlichkeitsentwicklung und Selbsterfahrung
- ✓ Schärfung und Erweiterung Ihres persönlichen Profils und Ihrer Qualifikation
- ✓ Optimierte Kommunikationsfähigkeiten
- ✓ Verbreiterung Ihres Handlungsspektrums
- ✓ Intensive Selbsterfahrung und Impulse zur Persönlichkeitsentwicklung
- ✓ Verbesserung Ihrer Chancen auf dem Arbeitsmarkt
- ✓ Beschleunigung Ihrer Karriere durch Ihre Coaching-Kompetenz
- ✓ Zertifizierung für eine im Markt anerkannte Coachausbildung bei einem renommierten Verband (IHK)



Der Weg Fortbildung als Erfolg!

Diese Coaching-Qualifikation ist die Basis Ihres Erfolges. Mit den hier gezeigten, ganzheitlichen Methoden können Sie sowohl im gehobenen Business als auch im Gesundheitssystem arbeiten. Das heißt, egal aus welcher Branche oder welchem Berufszweig Sie kommen, Sie profitieren von dieser Qualifikation und können sie in Ihrem Business um- und einsetzen.

Wichtig ist, dass Ihr Herz für die Berufung zum Coach schlägt.

In dieser Weiterbildung werden auch Sie selbst eine positive Persönlichkeitsentwicklung erleben. Ihre Kommunikationsfähigkeit wird gesteigert, Ihre Wahrnehmung für die Gefühle anderer wird feiner und Ihre Kompetenz erweitert sich. Wir unterstützen und begleiten Sie in diesem Prozess. Dafür stehen wir!

Stabilisieren Sie Ihre Karriere mit noch höherer Sozialkompetenz, noch genauerer Analysefähigkeit, noch stärkeren, kreativen Lösungsmöglichkeiten und dem Wissen, dass Sie mit den hier erlernten Methoden und Modellen ganz klar immer einen Schritt voraus sind.

In diesem Lehrgang konzentrieren wir ständig das aktuelle Wissen aus der Psychologie und dem Business und haben es für Sie so aufbereitet, dass Sie zukünftigen Herausforderungen sicher entgegentreten und bestehen können.

*Die direkte Umsetzung ist uns wichtig!
Keine graue Theorie, sondern Handeln und Tun!*



NLP 2.0 psychologisch – die neue Generation

NLP 2.0 psychologisch / wissenschaftlich stellt sich der Herausforderung, messbar zu werden. Die bewährten Formate wurden untersucht und an Methoden aus der Psychologie und Psychotherapie wissenschaftlich reflektiert. Das Ergebnis sind moderne, lösungsorientierte Formate und Methoden, die die heutigen Anforderungen aus dem Markt zu 100% erfüllen. Wir haben die Methoden gestrafft, ergänzt und durch die neueste Gehirnforschung ergänzt.

Ein besonderes Augenmerk legen wir dabei auf die Einbeziehung der KVT Kognitiven Verhaltenstherapie nach Beck und Ellis. Sie gilt als eine der am häufigsten untersuchten Therapieformen und liefert in der klassischen Psychologie / Psychotherapie die effektivsten Methoden und Lösungen.

Die besten Modelle, Formate und Methoden nutzen wenig, wenn sie nur theoretisch begriffen werden. Damit Akzeptanz für das Vorgehen beim Klienten geweckt wird und dadurch die Lern- und Veränderungsbereitschaft steigen, ist es wichtig, dass der Coach / Therapeut nachvollziehbar erklären kann, auf welcher wissenschaftlichen Basis das Vorgehen funktioniert. Und für einen sicheren und erfolgreichen Umgang mit den Methoden und Modellen ist ständiges Üben mit realen Themen von echten Menschen unerlässlich.

Zusammengefasst: Ziel ist es, mit NLP 2.0 einen neuen, modernen Standard zu etablieren, der wissenschaftlich fundiert ist und den aktuellen Marktanforderungen und Forschungsergebnissen entspricht. NLP 2.0 richtet sich damit speziell an gute Trainer, Coaches, Therapeuten, Führungskräfte, Pädagogen und weitere Berufsgruppen, die andere entwickeln und / oder anleiten müssen. Auch jeder erfahrene NLP-Coach sollte dieses Upgrade haben.



Die Ausbildungsinhalte zum erfolgreichen Coach!

Der Weg zu exzellenter Kompetenz und Kommunikation

Die Kommunikations-Techniken des NLP 2.0 ermöglichen Ihnen im Coaching, elegant und effizient mit Anderen zu interagieren und sie zu führen. Eine wahre Fundgrube für alle, die professionell kommunizieren wollen.

Die Methoden für Coaching, Beratung und Therapie

Wir haben in einer wissenschaftlichen Arbeit jede Methode neu untersucht und für die heutigen Anforderungen weiterentwickelt. Wir unterstützen den philosophischen Ansatz, alles in Frage zu stellen, um es zu verstehen.

Change Talk – Rhetorik

Sehen Sie Ihr Verhalten aus einem anderen Blickwinkel und in einem anderen Zusammenhang und Ihr Problem verändert sich.

Wir leben davon, allem eine Bedeutung zu geben. Nicht immer ist diese Bedeutung in jeder Situation sinnvoll.

Lernen und Ent-lernen

"Ich lerne wieder zu lernen." So wird Ihre Arbeit wieder leicht und effektiv. Mit der richtigen Lernstrategie und mit einer guten Portion Neugierde erreichen Sie neues Wissen mühelos. Ebenso wichtig ist es, hindernde Verhaltensmuster zu ent-lernen. Lernbeschleunigung! High Speed Learning!

Marketing und Preisgestaltung im Coaching

Kundenanalyse, Marktanalyse, sich selbst verkaufen, mein Marktwert, meine Kompetenz und mein Auftreten sind die Eckpfeiler des Coachingerfolges. Dazu gehören auch Auftragsklärung und Schweigepflicht.

Coaching und Psychologie

Wir legen in der Ausbildung großen Wert auf den ganzheitlichen Ansatz. Thema: Abgrenzung und Gemeinsamkeiten zum Coaching und der Psychotherapie und der Beratung.

Sense Systems

Ihre Sinne sind der Zugang zu Ihrer und zu der Welt der Anderen. Die besondere Art, wie die Sinneswahrnehmungen im Gehirn gespeichert und wieder abgerufen werden, ist der Zugang zu der eigenen subjektiven Wahrheit. Erkennen Sie Ihre inneren Geheimnisse und die der Anderen.

Nonverbale Kommunikation und Kontaktaufbau

Ca. 80 % der Kommunikation des Menschen besteht aus nonverbaler, d. h. nicht-sprachlicher Information, wie Körperhaltung, Gestik, Mimik, Stimmqualität etc. Lernen Sie, die nonverbale Kommunikation Ihres Gegenübers zu verstehen und über diesen Kanal leicht ein angenehmes Vertrauensverhältnis – den Beziehungsaufbau.

Konditionieren, Ankern und Emotionsmanagement

Die einfache Verbindung äußerer Reize mit inneren Zuständen und Erlebnissen wird es Ihnen ermöglichen, auf spielerische und elegante Art und Weise Veränderung im Verhalten und Erleben zu kreieren. Sie können sich wieder an Dinge erinnern oder vergessen, was Sie loswerden wollen. Lernen Sie Emotionen professionell zu verändern!

Motivation

Werte und Bedürfnisse sind der Schlüssel zur wahren Motivation. Sie erlernen die wahren Gründe von Motivation und wie man sie weckt.

Die Ausbildungsinhalte zum erfolgreichen Coach!

Das Modell der Sprache –Talk Analysis

Der sprachliche Ausdruck bildet nur einen kleinen Teil des Modells der Welt unseres Gegenübers ab. Mit dem NLP 2.0-Modell der Sprache lernen Sie, die bewussten und unbewussten Anteile dieser "Landkarte" Ihrer Gesprächspartner leichter zu erkennen. Sie finden die wahren Beweggründe einer Person in der Kommunikation heraus.

Das Modell der inneren Prozesse im Gehirn

Einführung in die Methoden der Hypnosetechniken: Hypnotische Induktionstechniken, prozessdiagnostische Merkmalsbereiche, Indikatoren einer Tranceentwicklung, Selbsthypnose, Zustandsänderungen, Wohlbefinden. Die Verbindung des Unbewussten mit dem Bewussten ist der Weg zum wahren Selbstbewusstsein.

Burnout, Stress und Gesundheit (Resilienz)

Der Bereich der Psychosomatik findet immer mehr Beachtung. Immer öfter werden Krankheitsbilder beobachtet, die durch psychischen Einfluss verstärkt werden. NLP 2.0 bietet erstaunliche Möglichkeiten, deutliche Verbesserungen zu erzielen und die Heilung zu unterstützen.

Zielfindung meiner Selbst – von der "Fremdsteuerung" in die Selbstbestimmtheit

Finden Sie Ihre wirklichen, persönlichen Ziele. Erkennen Sie ihre Altlasten, die Sie am Erfolg hindern. Dadurch können Sie Ihr Leben und Ihre Arbeit neu gestalten und sich Ihren Zielen effektiv widmen. Nur wer frei von Blockaden ist und sein Ziel kennt, wird erfolgreich.

Verkauf, Vertrieb, Führung, Präsentation

Nur wer sich selbst richtig präsentieren kann wird wirklich erfolgreich.

Ressourcenmanagement und Verhaltensflexibilität

Wir haben häufig mehr Ressourcen zur Verfügung als wir wissen. Diese gilt es freizusetzen und zu aktivieren. Dafür ist es wichtig, sich schnell und effektiv in Situationen anpassen zu können und flexibel zu sein.

Konfliktmanagement und Mediation

Es gibt innere Konflikte und äußere Konflikte. Nur wenn wir unsere inneren Konflikte gelöst haben, sind wir überhaupt in der Lage unsere Konflikte im Äußeren und mit anderen Menschen zu lösen.

Mediation ist ein wichtiger Bestandteil modernen Coachings.

Coaching-Techniken und Problemlösungsstrategien

Der Bereich Coaching ist ein neuer Garant für Entwicklung und Erfolg. Hier erlernen Sie weitere wichtige Coaching-Techniken und die Rahmenbedingungen für gutes Coaching.

Wie löse ich Probleme und wie generiere ich neue motivierende Ziele?

Und noch mehr zum Erfolg und zur Authentizität

Wir werden uns auch auf andere Therapie- und Kommunikationstechnik-Modelle aus dem Business und Therapie einlassen. So werden wir uns mit der Transaktionsanalyse und dem systemischen Coaching beschäftigen.

Neueste Methoden aus der Gehirnforschung wie **emotionSync®** sind in die Ausbildung integriert.

Ein guter Coach benötigt Typologie-Modelle.

Master Typo 3® ist einmalig in seiner Analyse. Die Authentizität des Verhaltens wird gemessen. Nur wer wirklich authentisch ist, wird erfolgreich.

Das ist der große Unterschied zu anderen Ausbildungen.



Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum

Mittwoch – Samstag
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

Ort:

Bad Hersfeld,
Goslar

Maßnahme

- Einführung und Überblick zum Coaching
- Life Coaching und Business Coaching
- Prüfungsabläufe, IHK und welche Coaching-Verbände sinnvoll sind
- Gehirngerechtes Lernen lernen und Ent-lernen
- Reiz-Reaktionsketten und Auswirkungen bei Konflikten
- Ziele und deren Bedeutungen in der Umsetzung
- Beziehungsmanagement, Coachingablauf, Coachingprotokoll
- Veränderungen erreichen und warum Veränderungen boykottiert werden: Um was geht es wirklich?
- Warum tut jemand etwas oder warum auch nicht
- Verhalten und Authentizität als Coach
- Modernes Motivationsmanagement
- Die Wertesysteme und deren Bedeutung und Auswirkungen
- Veränderungsmodelle: Logische Ebenen und 7 Mirrors 360°-Feedback
- Limitierende oder antreibende Glaubenssätze, Überzeugungen und Haltungen
- Verhaltensveränderung dauerhaft implementieren
- Das Modell der Sprache und dessen Bedeutung / moderne Fragetechniken
- Nonverbale Kommunikation und Kontaktaufbau
- Innere Wahrnehmung, innere Datenverarbeitungssysteme im Gehirn
- Die Stufen der Kompetenz im Veränderungsprozess
- Aufhebung von behindernden Konditionierungen
- Wissenschaftliche Hintergründe und Nachweise zum Coaching

1



Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum

Mittwoch – Samstag
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

Ort:

Bad Hersfeld,
Goslar

2

Maßnahme

- Überprüfungsprogramme im Coaching (Vertiefung: Um was geht es wirklich?)
- Vermeidungsstrategien durch Vorwände
- Probleme in Organisationen / Führungsprobleme
- Auflösung von limitierenden Konditionierungen / Glaubenssätzen / Verhaltensweisen
- Anker und Konditionieren, positive Zustände generieren
- Persönlichkeitsmodelle und deren Einsatz im Coaching
- Gefühlsmanagement
- Coaching on the Job
- Einarbeitungscoaching für Mitarbeiter
- Konfliktmanagement
- Systemisches Coaching / psychologisches Coaching
- Privat-Coaching, Business-Coaching, Psychotherapie, psychologische Beratung

Mittwoch – Samstag
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

Ort:

Bad Hersfeld,
Goslar

3

- Coaching: Protokoll und Ablauf
- Erfolgsstrategien; aus welchen Gründen können sie verhindert werden?
- Neuronale Prozesse und deren Veränderung | Einwände / Vorwände im Coaching
- Tipps, Ratschläge / Umgang mit Rechtfertigung / Feedback
- Beratung versus Coaching
- Change Management und andere Blickwinkel
- Verhaltensänderung, Veränderung der Bedeutung und der Emotionen
- Verhaltensflexibilität auf hohem Niveau erreichen
- Die Mediation im Coaching
- Ressourcen-Arbeit und Kompetenzen des Coachee
- Die Sinne und deren innere Verarbeitung, professionelle Zustandsänderungen
- Auflösung von Vermeidungsstrategien / Ängsten



Ihre Entwicklung und Ausbildung

Datum

Mittwoch – Samstag
Start am ersten Tag 11:00 Uhr

Ort:

Bad Hersfeld,
Goslar

4

Montag – Dienstag
Termin nach Vereinbarung

Ort:

Goslar

5

Maßnahme

- Coaching und Rhetorik
- Hypnose als Zugang zum Unbewussten, die Interaktion des Bewusstseins mit dem Unbewusstsein als Team verbinden – Synergien entstehen lassen!
- Erfolgreiche Sprachmuster in der Verhandlung
- Zustandsänderungen im Coaching: Vom Problem zur Lösung
- Burnout und Stress / Trancetechniken
- Psychologisches Coaching
- Pareto 80/20 Coaching
- Coaching mit Online-Plattformen / Datenschutz / Zustimmung in Verträgen / Wann ist es geeignet, wann nicht?
- Open Doors – die hohe Kunst der Lösung von komplexen unbewussten Problemen
- Zielfindung meiner Selbst – von der „Fremdsteuerung“ in die Selbstbestimmtheit
- Professionelle Prüfungsvorbereitung Verbände und Lernerfolgskontrolle IHK
- Generalprobe und Prüfung im NLP
- Lernerfolgskontrolle für den Personal Coach (IHK)



Ihre Investition

Die Seminargebühr beträgt 3.200,- € (bei Einmalzahlung)
(MwSt. Befreiung – keine 19% Mehrkosten!)

- Steuerrückerstattung möglich, da absetzbar
- Sie können bequem in 4 Raten à 825,- € zahlen

Hinzu kommt die Möglichkeit der staatlichen Förderung.
Rufen Sie uns an, gemeinsam klären wir Ihre Fördermöglichkeiten.

Gern prüfen wir mit Ihnen die Voraussetzungen zur Teilnahme an den
Ausbildungen. **Rufen Sie uns an: 05321 / 6858 244**

Die Gebühr für die Lernerfolgskontrolle von 300,- € sowie die Hotelkosten sind nicht in
der Seminargebühr enthalten.

****Für den Psychologischen Berater (VCTG)** wird ein Zusatzaufgabe fällig.
Investition 350,- €!

****Für den Mental Coach (VCTG)** wird ein Zusatzaufgabe fällig.
Investition 399,- €!

****Für den Supervisionscoach (VCTG)** wird ein Zusatzaufgabe fällig.
Investition 150,- €!

**Sie können diese Ausbildung verknüpfen mit einer der
folgenden Masterausbildungen:**

- **MBC® – Master of Business Coaching**
Dieser Masterlehrgang hat den psychologischen
Schwerpunkt und ist für alle geeignet, die später als Coach
arbeiten möchten.
- **MBT® – Master of Business Training**
Wenn Sie mehr in die Erwachsenenbildung einsteigen wollen
oder öfter in Präsenz vor Teilnehmern oder Publikum stehen
wollen, dann ist dieser Masterlehrgang für Sie die beste
Wahl. Der Teil der Trainerausbildung vermittelt alle nötigen
Werkzeuge und Methoden, um als guter Trainer und Berater
tätig zu werden. Die Coachausbildung hilft Ihnen Störungen
schneller zu erkennen und zu beseitigen.
- **MBM® – Master of Business Mediation**
Schlägt Ihr Herz mehr für die Streitschlichtung und Sie
möchten die Inhalte der Coachausbildung nutzen, um die
Medianden besser zu verstehen und Win-Win-Lösungen zu
generieren, dann sind Sie hier in diesem Lehrgang sehr gut
aufgehoben. Wir zertifizieren nach dem neuen
Mediationsgesetz.

Sprechen Sie uns an, die Kombipakete sind finanziell sehr
interessant und kostenoptimiert für Sie angelegt.



Nehmen Sie Kontakt mit uns auf!



Prof. (UCN) Dr. C. Hanisch

Leiter der European Business-Ecademy

MBT® – Master of Business Training
MBC® – Master of Business Coaching
Doktor der Psychologie
Dipl.-Ingenieur



Dipl.-Kfm. Jörn Pistorius

Ihr Trainer

MBT® – Master of Business Training
MBC® – Master of Business Coaching

Tanja Geppert, Office 05321 6858 244

Christian Hanisch 0170 2233081

Jörn Pistorius 0176 21560907

info@european-business-ecademy.de

pistorius@european-business-ecademy.de



**Probieren Sie uns einfach aus
und schauen Sie in unsere laufenden Ausbildungen ★★★★★**

